



METODOLOGIA Y PROGRAMA PARA LA PRO
MOCION DE ACUERDOS ENTRE LOS PAISES
MIEMBROS DE LA ALADI

ALADI/SEC/Estudio 12
23 de setiembre de 1983

INDICE

	<u>Página</u>
I. INTRODUCCION	4
II. METODOLOGIA DE SELECCION DE SECTORES	5
1. Lista original	5
2. Listado final de sectores prioritarios	5
3. Análisis individual de los sectores	6
III. DETERMINACION DE SECTORES PRIORITARIOS	7
1. Elaboración del listado de sectores prioritarios	7
2. Análisis de algunos sectores. Razones de su prioridad	7
3. Evaluación de los criterios empleados en la selección de sec tores	17
IV. METODOLOGIA DE LOS ESTUDIOS	17
1. Metodología de los estudios monográficos	18
2. Etapas posteriores a los estudios	19
3. Programa de estudios para 1984	20
CUADRO 1. Sectores de mayor prioridad	8
CUADRO 2. Sectores de prioridad intermedia	10
Sectores de menor prioridad	10
ANEXO. Fichas de los sectores analizados	21

El presente estudio fue elaborado en el marco del programa de trabajos de la Asociación para 1983, por el consultor señor Gerardo Roberto Gargiulo, bajo dirección y supervisión de la Secretaría General de la ALADI.

//

PRESENTACION

1. El presente estudio fue programado por la Secretaría General a fin de contar con elementos de juicio que permitieran ordenar y sistematizar las actividades de promoción de acuerdos por sectores industriales, basadas en la participación de los operadores económicos públicos y privados de la región.

La actividad desarrollada en 1982 y 1983 respondió a iniciativas de diverso origen, cuya significación económica y viabilidad no era de fácil determinación en todos los casos y cuya acumulación planteó la necesidad de organizar y priorizar en el corto plazo la realización de estudios y actividades de promoción.

El principal propósito perseguido fue contar con elementos de juicio sobre el potencial que ofrecen los distintos sectores de la actividad industrial en la región para la promoción de la concertación de acuerdos dentro de las modalidades previstas por el Tratado de Montevideo 1980. Paralelamente, se procuró obtener elementos para diseñar una metodología básica de estudios sectoriales, que evadiera la realización de diagnósticos regionales en profundidad, de alto costo y prolongada ejecución, que limitarían considerablemente las posibilidades de análisis de una parte significativa del sector industrial en un plazo razonable. Se estima que con la referida metodología se podrá ingresar más rápidamente en las fases operativas de promoción.

2. Para poder realizar el estudio en un plazo breve y con una asignación mínima de recursos, debieron aceptarse una serie de simplificaciones metodológicas, sin perjuicio de lo cual se generaron elementos que configuran una base suficiente para la programación de actividades para 1984, la cuales además susceptible de perfeccionamiento y actualización.
3. Debe tenerse en cuenta que la priorización propuesta por el consultor está referida básicamente a la realización de estudios sectoriales, lo cual implicó no considerar, dentro de los sectores de primera prioridad, algunos que pueden ofrecer un alto potencial para la concertación de nuevos acuerdos o la ampliación de acuerdos vigentes, en razón de que ya están siendo estudiados por la Secretaría General o que se cuenta con elementos suficientes a ese efecto, como resultado de la actividad desplegada por los propios operadores económicos en las reuniones empresariales.

Al programar las actividades para 1984 la Secretaría General prevé incorporar dentro de un subprograma de promoción de la concertación de acuerdos por sectores industriales, no sólo a los propuestos por el consultor, sino también aquellos sectores que han sido objeto de estudio en el período 1982/83, sectores sobre los cuales se cuenta con iniciativas propuestas por operadores económicos y otros que vienen siendo examinados en forma sistemática en reuniones empresariales sectoriales, con lo cual se podrán considerar un número de sectores de promoción y posibilidades en función de las distintas situaciones que se registran en cada caso específico.

I. INTRODUCCION

La tarea realizada tuvo por objeto proponer a la Secretaría de la ALADI una metodología para preparar bases de acuerdos dentro de las modalidades previstas en el Tratado de Montevideo 1980, que facilite y dé consistencia a un programa de promoción de la concertación de acuerdos por sectores industriales, con participación de los operadores públicos y privados de la región.

Este informe resume los resultados alcanzados, los que fueron consultados con la Secretaría en diversas oportunidades a fin de aunar los criterios.

Para el logro del objetivo mencionado se preparó una lista de sectores prioritarios que servirían de base para la realización de estudios monográficos, la realización de consultas o la adopción de otras medidas con el fin de promover acuerdos. Debe aclararse que el concepto de sector no obedece a los criterios utilizados tradicionalmente en la ALALC, sino que se ha procurado, como se explica más adelante, identificar estructuras productivas homogéneas que tuvieran una correspondencia lo más directa posible con la Nomenclatura Arancelaria de Bruselas y que constituyeran unidades susceptibles de análisis en el marco de una negociación empresarial.

En la sección segunda se aplica la metodología empleada para analizar la prioridad a otorgar a los diferentes sectores. Se emplearon a ese efecto tres parámetros: análisis del intercambio, esfuerzos sectoriales de integración, e ideas de acuerdos a explorar.

En relación con el intercambio se cuantificó la brecha existente entre el comercio intrazonal y las importaciones del resto del mundo, que es muy significativa en casi todos los sectores, lo que otorga un amplio margen de beneficio para desviar corrientes de comercio.

También se consideraron los esfuerzos de integración verificados en cada sector: reuniones, proyectos de acuerdos, acuerdos, etc. y su grado de cobertura.

Finalmente, en base a los elementos anteriores y al conocimiento de la realidad industrial de la región fue posible adelantar algunas ideas primarias sobre las modalidades y bases generales de los acuerdos que se podrían explorar en cada sector.

Esto permitió fijar prioridades entre diferentes sectores para establecer el orden y la intensidad de realización de estudios monográficos u otras acciones para promover la concertación de acuerdos. En la sección III se analizan los resultados alcanzados y en el anexo se reproducen las fichas empleadas para el análisis sectorial.

Al final de la sección III se evalúan los resultados alcanzados y se formulan recomendaciones para que la Secretaría sistematice, organice y mantenga actualizada la información básica sectorial, que se considera como un complemento esencial para promover racionalmente la concertación de acuerdos por sectores industriales.

//

Finalmente, en la sección IV se analiza la metodología y modalidades de los estudios a realizar por la Secretaría. Debe tenerse en cuenta que esta proposición responde a los términos de referencia planteados para el presente estudio y de que en los intercambios de ideas mantenidos con funcionarios de la Secretaría quedó claro que no en todos los sectores considerados sería imprescindible encarar como una etapa previa la realización de este tipo de estudios.

II. METODOLOGIA DE SELECCION DE SECTORES

1. Lista original

A partir del análisis de la nomenclatura arancelaria se confeccionó una primera lista de 128 sectores para que sirviera de base a la selección de aquellos que ofrecerían un mayor potencial para la promoción de la concertación de acuerdos. Se dejaron de lado los productos básicos agrícolas, algunos combustibles y rubros menores descartables a priori. En este caso se partió de la base de que el comercio y la complementación en el sector agrícola configuraban una línea de acción de la Secretaría General independiente de la promoción de la concertación de acuerdos por sectores industriales.

Los sectores definidos como estructuras productivas homogéneas en muchos casos coincidieron con capítulos o posiciones de la NAB, pero otros quedaron constituidos por más de una posición, correspondientes en algunos casos a distintos capítulos.

Por otra parte, se evitó constituir sectores que representasen amplios agregados de actividades productivas, a fin de simplificar las etapas siguientes del análisis.

2. Listado final de sectores prioritarios

Para facilitar la depuración del listado inicial se recopilaron las cifras del comercio exterior correspondientes al año 1980 de Argentina y Brasil, distinguiendo el intercambio intrazonal y con el resto del mundo. Por separado y con idéntico propósito se realizó un trabajo similar con estadísticas de Venezuela, Colombia y Perú, Chile y Uruguay y Ecuador y Paraguay. Los datos correspondientes a México sólo estuvieron disponibles cuando esta etapa había finalizado, pero no alteran las conclusiones a las que se arribó. No se dispuso de datos estadísticos del comercio exterior de Bolivia en el año 1980.

Del análisis del listado inicial surgió la necesidad de reordenar varios de los sectores, unos mediante desagregación y otros por agregación. Con ello se logró una mayor homogeneidad, de manera tal que los sectores considerados correspondiesen a las agrupaciones reales en que se divide la actividad industrial.

Teniendo en cuenta la magnitud del comercio se seleccionaron 73 sectores. Después de algunos ajustes y de varias fusiones, esta lista quedó finalmente constituida por 68 sectores.

3. Análisis individual de los sectores

Para cada sector se elaboró una ficha conteniendo:

- a) Indicación de la magnitud del comercio intrarregional y con el resto del mundo, por grupos de países. Se procesó la información existente en la Secretaría para 1980, agrupando: a) los tres países mayores; b) los mayores del Grupo Andino; c) Uruguay y Chile; y d) los países de menor desarrollo relativo.

La idea inicial era que la Secretaría realizara un procesamiento de datos a fin de observar, dentro de las importaciones intrazona, lo que correspondía a productos negociados y no negociados, pero finalmente esta compilación no estaba disponible al momento de preparar el informe;

- b) Se resumieron los avances realizados en la integración del sector, tanto en la ALALC como en la ALADI. Para ello se analizaron los acuerdos existentes y se señalaron en cada caso el número de ítem del sector (según NABALALC) que fueron negociados en cada acuerdo y se señalaron los países que participaron en dichos acuerdos.

También se indicó la existencia de reuniones sectoriales, y su número hasta 1980 (único dato disponible al momento de realizar el análisis). Se observó que cuando en un sector se realizan más de tres reuniones, suelen proponerse acuerdos que, aunque no se concreten, pueden servir como antecedente para la promoción de entendimientos futuros.

Los esfuerzos de integración en los sectores analizados muestran una variedad de situaciones que van desde avances importantes que se reflejan en la composición del comercio y en la cantidad de ítem NABALALC negociados, hasta sectores donde no se han registrado iniciativas;

- c) En las fichas de los sectores de mayor interés se señalaron los países cuyo comercio de importación o exportación había superado los cinco millones de dólares en el año 1980. Esto permitió establecer un criterio complementario para definir a los eventuales participantes en acuerdos;
- d) En muchas fichas también ha sido posible plantear ideas de acuerdos. Algunas de ellas son propuestas por el consultor, otras emergieron de conversaciones con funcionarios de la Secretaría, otras del análisis de las fichas, otras fueron señaladas en las reuniones sectoriales de la ALALC, etc.; y
- e) Las fichas incluyen observaciones en las que se deja constancia si el sector está en estudio en la Secretaría, lo cual disminuiría su prioridad en lo que se refiere a la realización de nuevos estudios, si en él participaran empresas multinacionales en forma exclusiva o no, de

lo cual puede deducirse que si las sucursales de una misma matriz poseen la información necesaria para proponer los acuerdos, la realización de estudios por parte de la Secretaría resultaría superflua; se incluyeron comentarios sobre proyectos de acuerdos no aprobados y otras referencias.

En el Anexo pueden consultarse las fichas sectoriales que incluyen los elementos citados anteriormente.

III. DETERMINACION DE SECTORES PRIORITARIOS

1. Elaboración del listado de sectores prioritarios

Una vez completadas las fichas se analizó la importancia que para cada sector podrían tener los estudios que realizaría la Secretaría a fin de promover acuerdos en el marco del Tratado de Montevideo 1980.

En una primera aproximación los sectores fueron clasificados en tres categorías: de mayor prioridad, intermedios y menor prioridad.

A continuación se examinó en detalle el subconjunto correspondiente a los de mayor prioridad, ordenándose los en cuatro categorías, denominadas: grupos I, II, III y IV, en orden declinante de interés. Dentro de cada grupo, los sectores tienen la misma prioridad.

Seguidamente se analizó el subconjunto intermedio y de él se separaron los sectores de mayor potencial. Estos sectores fueron integrados al grupo IV.

En el cuadro 1 adjunto, se presenta el listado de grupos y sectores, detallándose los países que probablemente participarían en acuerdos.

En el cuadro 2 se listan los sectores que quedaron en las categorías intermedia y de menor prioridad.

2. Análisis de algunos sectores. Razones de su prioridad

a) Grupo I

39. Materias primas plásticas:

En este sector existe un importante comercio intrazonal, pero las importaciones del resto del mundo suman más de US\$ 1.600 millones, lo que daría un amplio margen para sustituciones.

Siete de los acuerdos de la ALADI contienen productos de este sector, con un total de 57 ítem negociados. Como referencia puede mencionarse que el arancel argentino (NADI) contiene 263 ítem, lo que asegura un amplio margen para explorar futuros acuerdos.

32
33
34

CUADRO 1

SECTORES DE MAYOR PRIORIDAD

Países de probable participación en acuerdos

	A	B	N	V	C	P	U	CH	E	PA	BO	
GRUPO I												
39	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	
Materias primas plásticas												
60 a 63	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	
Confecciones												
84.09,22,23 y 56	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	
Maquinaria para constr., vial. y minería												
84.10 y 11	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	
Bombas y compresores												
85.13 a 15	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	
Equipos para telecomunicaciones												
GRUPO II												
69	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	
Productos cerámicos												
76	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	
Aluminio												
84.01,02 y 17	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	
Industria de calderería												
84.26 a 30	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	
Máquinas para industria alimenticia												
68	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	
Manufacturas de piedra												
GRUPO III												
25	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	
Minerales no metálicos, cal y cemento												
33	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	
Aceites esenciales												
47	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	
Pasta de papel, celulosa												
48.01 a 1 03	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	
Papel en hojas o bobinas												
85.21	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	
Componentes electrónicos												

//

	A	B	M	V	C	P	U	C	H	E	P	A	80
84.07 y 08													
90.17 a1 20	X	X	X	X	X	X	X						
	X	X	X	X	X	X	X	X					
32	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X
44.06 a1 28	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X
55	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X
82.05 a1 07	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X
84.18	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X
84.61	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X
85.06 y 07	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X
85.19	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X
90.22 a1 29	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X

//

CUADRO 2

SECTORES DE PRIORIDAD INTERMEDIA

26	Minerales metalúrgicos
28.01 al 05	Productos químicos: elementos
28.16 al 28	Productos químicos: bases
28.29 al 48	Productos químicos: sales
29.01	Compuestos químicos básicos
29.04 y 05	Alcoholes
29.22 al 30	Compuestos nitrogenados
29.31 al 37	Compuestos organominerales
40.01 al 06	Caucho natural o sintético
49	Productos de artes gráficas
51 y 56	Hilados y tejidos sintéticos y artificiales
70	Vidrio
84.06	Motores a combustión interna
84.12 y 15	Aire acondicionado y equipos para industria del frío.
84.24 y 25	Maquinaria agrícola
84.31	Maquinaria para la industria de celulosa y papel
84.45 a 48	Máquinas herramientas
85.01	Generadores y motores
87.01	Tractores

SECTORES DE MENOR PRIORIDAD

02	Frigoríficos
11	Molinería
37	Productos fotográficos y cinematográficos
38.11	Insecticidas
38.14	Preparados antidetonantes, etc.
40.07 al 16	Manufacturas de caucho
44.03a1 05	Madera aserrada

//

//

53	Lanas
64	Calzado
73	Hierro y acero
74	Cobre
80	Estaño
82.01 al 04 y 08 al 15	Herramientas de mano y cuchillería
84.19	Equipos para limpiar y acondicionar botellas
84.32 al 35	Máquinas para artes gráficas
84.36 al 41	Maquinaria textil
84.62	Rodamientos
85.20	Lámparas y tubos incandescentes
86	Material ferroviario
87.02 y 03	Automotores
87.04,05,07	Chasis, carrocerías, autoelevadores, remolques, etc.
88	Aeronaves
90.07 al 10	Aparatos fotográficos y cinematográficos

//

Todos los países son importadores importantes y en su mayoría también son exportadores.

Se estima probable que un estudio sectorial permita identificar formas de cooperación y complementación adicionales, tanto en materia comercial como industrial.

60 a 63. Confecciones

En este sector se registra un importante comercio intrazonal y como en el caso anterior, un grueso volumen de importaciones provenientes del resto del mundo.

A diferencia del primer sector no hay acuerdos comerciales vigentes, aunque sí desgravaciones en las listas nacionales y las recogidas en los Acuerdos de alcance parcial resultantes de la renegociación del patrimonio histórico. Se realizaron cuatro reuniones sectoriales y hubo un proyecto de acuerdo.

Parecería que este sector, o al menos parte de él, puede sufrir una creciente automatización en el futuro, lo que perjudicaría la capacidad competitiva de los países de la región, cuyo potencial de exportación se basa en el bajo costo de la mano de obra. Este hecho más que constituir un obstáculo debería ser un incentivo para buscar caminos de cooperación.

84.09.22.23 y 56. Maquinaria para construcción, vialidad y minería

Este sector se encuentra reseñado en tres fichas.

El comercio intrazona es superior a los US\$ 150 millones y las importaciones del resto del mundo ascienden a US\$ 1.900 millones.

No han habido esfuerzos de integración importante: sólo tres reuniones referidas a segmentos del sector.

Las posibilidades son amplias, especialmente en equipos pesados en función de las perspectivas de la demanda regional: viales, de perforación, de movimiento y elevación, diversos equipos para minería, etc.

Todos los países son fuertes importadores, mientras que Brasil, México y Argentina registran alguna actividad exportadora. Es un sector con una razonable responsabilidad para la concertación de acuerdos de complementación industrial y comerciales.

Es un sector susceptible de acuerdos de complementación industrial y comercial. La coordinación de la demanda de los organismos públicos de la región podría alentar bases adicionales de cooperación.

84.10 y 11. Bombas y compresores

Este sector registra un comercio intrazona de US\$ 60 millones, mientras que las importaciones del resto del mundo suman US\$ 930 millones. Se registran negociaciones parciales en el marco de tres acuerdos, por un total de 5 ítem.

Parecería que hasta el presente no se trabajó sistemáticamente en el enfoque sectorial. Dado el volumen de importaciones, la cantidad de especialidades, la presencia de una planta de compresores en Bolivia (aunque en la fecha se encuentre cerrada), etc., se justificaría que uno de los primeros estudios de promoción de acuerdos se realice en este sector.

83.13 al 15. Equipos para telecomunicaciones. Se negociaron 36 ítem en 36 acuerdos.

El comercio intrazona ascendió a US\$ 60 millones. Las importaciones del resto del mundo fueron US\$ 1.700 millones.

Es un sector muy dinámico en términos de desarrollo industrial, intercambio y también en materia de esfuerzos de integración: se han realizado 16 reuniones hasta 1980 y se negociaron 36 partidas en tres acuerdos.

Todos los países son importadores de relevancia, mientras que Argentina, Brasil y México son también exportadores importantes. También hay en el área esfuerzos tecnológicos de interés para plantear soluciones a problemas típicos de la región.

Seguramente un estudio permitirá detectar varias posibilidades de acuerdos tanto de complementación como industriales y de transferencia de tecnología.

b) Grupo II

69. Productos cerámicos

Se registran US\$ 60 millones de comercio intrazona y US\$ 240 millones de importaciones provenientes del resto del mundo.

Hubo dos reuniones en el sector sin haberse alcanzado resultados. Convendría explorar las posibilidades que ofrece el sector, especialmente para sustituir importaciones provenientes de otros destinos.

68. Manufacturas de piedra

El comercio intrazona alcanzó US\$ 12 millones mientras que las importaciones del resto del mundo fueron superiores a los US\$ 100 millones. En ese rubro un estudio probablemente extraiga varias posibilidades de sustitución, especialmente en abrasivos y refractarios.

76. Aluminio

En este sector se registra un comercio intrarregional de alrededor de US\$ 100 millones e importaciones del resto del mundo por más de US\$ 500 millones. Adicionalmente las exportaciones de la región al resto del mundo suman casi US\$ 500 millones.

Ha habido una serie de reuniones pero aún no se han producido acuerdos. Se han discutido algunos proyectos, que aún no han fructificado.

Sería conveniente encarar un estudio para analizar el campo de los semiproductos. En relación al aluminio primario se ha tenido en cuenta que se está desarrollando un estudio que comprende éste y otros metales no ferrosos.

84.01.02 y 17. Industria de calderería.

El comercio intrazona es de US\$ 20 millones, mientras que las importaciones del resto del mundo ascienden a US\$ 600 millones. Se trata de bienes de capital empleados por las industrias de procesos, centrales eléctricas, grandes instalaciones manufactureras, etc. .

Las posibilidades en este sector son apreciables, tanto de complementación industrial como de cooperación comercial.

84.26 a 30. Máquinas para la industria alimenticia.

El comercio intrazona es de aproximadamente US\$ 15 millones, mientras que las importaciones del resto del mundo ascienden a US\$ 260 millones.

Es un sector que ofrece un abanico de posibilidades. En materia de integración sólo se han explorado las máquinas para panadería y máquinas para la industria de productos del agro. Se realizaron 4 reuniones, la última en 1971.

Convendría estudiar este sector tan polifacético, que ofrece posibilidades de todo tipo, incluso aptas para la especialización de países de menor desarrollo relativo.

c) Otros sectores dentro de la lista de mayor prioridad

- En el caso de los minerales no metálicos, las disponibilidades de recursos naturales en los distintos países pueden alentar intercambios e incluso aprovechamientos conjuntos, además de otras posibilidades.
- El sector de aceites esenciales ha sido negociado en sucesivos acuerdos, pero las importaciones del resto del mundo aún son varias veces mayores que el comercio intrazona.
- Las materias primas para la producción de papel son exportaciones tradicionales de Brasil y Chile, por valor de US\$ 550 millones. Si simultáneamente las importaciones del resto del mundo registran un volumen de alrededor de US\$ 400 millones.

Probablemente convenga estudiar la producción de pasta de papel en conjunto con el sector 48.01 al 03, (papel en hojas o bobinas).

//

//

En la "lista inicial" se analizaron los subcapítulos 48.04 a 21 correspondientes a papeles especiales y productos simples de dicho material, encontrándose que la magnitud actual de comercio era reducida. Sin embargo cuando se estudie el sector papel -separado o junto al de celulosa- podrían adicionarse estos productos, que eventualmente permitirían ampliar el espectro de acuerdos posibles. Cabe señalar que desde el punto de vista empresario se distinguen dos estructuras productivas: por un lado los productores de celulosa y papel en bobinas o en hojas -pocas empresas generalmente de gran tamaño y capital- intensivas, y por otro los fabricantes de productos de papel, generalmente firmas de tamaño menor que actúan en mercados segmentados.

- El sector de turbinas y motores hidráulicos ofrece un interesante potencial de complementación en vistas a la demanda prevista en la región de este tipo de equipos. Existen fabricantes en los países mayores, tratándose de empresas de gran tamaño.
- El sector de instrumental médico ofrece perspectivas muy interesantes. Tanto Argentina como Brasil han exportado hospitales llave en mano a países de extrazona y tienen muchas especialidades que pueden volcarse a la región, que presenta una importación conjunta de US\$ 350 millones del resto del mundo, mientras que el comercio intrazona es de sólo US\$ 20 millones. En este sector se está negociando un acuerdo por lo que se lo ha clasificado en el grupo III como prioridad de estudio.
- Los extractos curtientes y tintóreos, si bien han sido parcialmente negociados en seis acuerdos ALADI, presentan un importante potencial de sustitución de importaciones del resto del mundo.
- El algodón, Capítulo 55, también presenta interesantes oportunidades de diverso tipo para la región, especialmente para los países exportadores. La factibilidad de los acuerdos aumenta en los productos de mayor elaboración, subproductos, etc.
- En el sector de herramientas para máquinas hay interesantes oportunidades para los países más industrializados de la región y también para Ecuador, que dentro de la programación metalmeccánica del Grupo Andino instaló una fábrica de brocas.
- En el rubro grifería parecería existir mayor potencial en el sector de válvulas industriales que en el de grifería sanitaria, siendo conveniente estudiar ambas estructuras por separado. La razón de la alta prioridad asignada radica en las importaciones del resto del mundo, que suman US\$ 400 millones.
- A pesar de los varios acuerdos existentes en aparatos electrodomésticos, en este sector se registran significativas importaciones del resto del mundo, por lo que se estima posible que se detecten nuevas oportunidades.

d) Sectores de prioridad intermedia

Los productos químicos, que a los efectos de este análisis fueron separados en diversos sectores, han sido analizados en numerosas reuniones de industriales del área y como consecuencia de ello se han suscrito varios acuerdos de tipo comercial. Todavía queda un buen margen de sustitución de importaciones y seguramente existe una gran cantidad de oportunidades. Sin embargo como mecanismo de promoción de acuerdos probablemente se requiera una potenciación del foro actualmente existente y la extensión de los acuerdos a otros productos y a la complementación industrial en base a productos y/o proyectos concretos.

Un caso semejante se presenta en el vidrio, que ha sido extensamente negociado. El proceso de integración sectorial probablemente requiera la incentivación de las iniciativas de las empresas participantes.

En el caso de motores a combustión interna, las estadísticas de importación son muy significativas, pero la fabricación está basada en su mayoría en empresas multinacionales. Es muy probable que un estudio de la Secretaría sólo duplicaría la información que dichas empresas ya poseen, tal como se ha destacado anteriormente.

No se adjudicó gran prioridad a la maquinaria agrícola ni a las máquinas-herramientas debido a que la Secretaría ya ha encarado el estudio de estos sectores.

El sector 85.01 Generadores y motores eléctricos, ha sido negociado activamente en la región: 16 reuniones hasta 1980 y 6 acuerdos que contienen productos comprendidos en el sector.

El avance de la integración puede buscarse en el foro existente. Los principales demandantes de estos equipos son las empresas de servicios, de propiedad estatal. Es posible que a través del análisis de la demanda y de su compatibilización para favorecer el desarrollo industrial surjan más posibilidades de promover acuerdos que a través de estudios de la complementación de la oferta.

e) Sectores de menor prioridad

Los insecticidas y los preparados del subcapítulo 38.14 han sido parcialmente negociados, pero en general se trata de rubros cuyo arancel es reducido. Las posibilidades de profundizar la integración deberían buscarse a través de las reuniones del sector químico en cuyo ámbito se incluyen estas actividades.

En el caso del sector siderúrgico, la Secretaría está realizando un estudio, por lo que se lo consideró de prioridad menor.

//

La industria automotriz ha tenido una reunión en el marco de la ALALC y en ella se ha observado que existen intereses contrapuestos entre las terminales y los autopartistas. Probablemente convenga realizar un análisis exploratorio del sector a fin de circunscribir segmentos en los que la integración pueda avanzar y sobre ellos realizar estudios en mayor profundidad.

3. Evaluación de los criterios empleados en la selección de sectores

Si bien se intentó limitar la subjetividad que podía estar presente en la selección y priorización de los sectores, como puede apreciarse en comentarios anteriores, en el método seguido hay todavía una gran cantidad de criterios que podrían ser ampliamente debatidos, tanto en lo referente a la agrupación de actividades dentro de "sectores", como al orden de prioridad de los estudios necesarios para promover acuerdos.

Se estima conveniente que la Secretaría perfeccione y actualice este tipo de metodología de información sectorial a fin de permitir un análisis más detallado de las posibilidades que ofrecen distintos sectores.

Entre las mejoras inmediatas que podrían ser implementadas estarían:

- a) Completar una serie estadística 1970/81 del comercio en cada sector: por país, distinguiendo los productos de origen ALADI negociados de los no negociados;
- b) Analizar los ítem de la NABALALC del sector para hacer notar cuántos y cuáles están negociados o no negociados; y
- c) Realizar un resumen de las reuniones sectoriales y de las propuestas de acuerdos sugeridas.

En lo mediano buscar otros parámetros para medir o calificar los esfuerzos de integración y sus resultados y la forma de intensificarlos.

De este modo se tendrá un complemento de mayor utilidad para la tarea de la Secretaría.

IV. METODOLOGIA DE LOS ESTUDIOS

Los sectores prioritarios serán objeto de estudios monográficos que tendrán por fin identificar oportunidades de complementación, tanto de tipo comercial como industrial (reservas de mercados, inversiones coordinadas o conjuntas, compensación de comercio en productos similares, etc.).

Los estudios monográficos son sólo una de las formas de promover acuerdos. Es posible que se necesiten estudios o acciones distintos para algunos sectores específicos, e incluso sería deseable contar con algún otro tipo de acción promocional complementaria.

1. Metodología de los estudios monográficos

Estos estudios analizarán el ámbito de uno o varios de los sectores prioritarios, comprendiendo una parte descriptiva, una parte analítica y una propuesta de posibles acuerdos con detalle de los productos, países interesados y operadores (empresarios o agrupaciones empresarias interesados).

A su vez, deben servir de base para consultas entre las partes interesadas sobre las ideas de acuerdos y proponer acciones a la Secretaría para facilitar su concreción.

Tratándose de informes destinados a proponer acuerdos y a servir de base para reuniones de negociación, los aspectos descriptivos y de interpretación deberán limitarse a lo necesario, centrándose en la evaluación de posibilidades y la exposición de ventajas de los acuerdos de integración que se proponen.

Para poder realizar esta tarea en un tiempo prudencial, será necesario contar con expertos sectoriales, de manera de posibilitar una rápida indagación de las posibilidades y una adecuada evaluación de las distintas opciones.

Los temas y alcances de los estudios a realizar serían los siguientes:

1. Descripción del sector:

- Describir la producción de los países de la región por principales rubros a partir de informaciones disponibles.
- Resumir y organizar la información de comercio exterior, señalando los principales flujos por productos y países, con especial atención al intercambio intrazonal (productos negociados y no negociados).
- Avances en la integración regional en el sector; resultados de las reuniones previas, concesiones arancelarias, acuerdos y otros tipos de cooperación en el marco de la ALADI y otros esquemas de integración.

2. Detección y evaluación de las ideas de acuerdos:

La detección de las ideas de acuerdos se realizará a través de entrevistas con operadores calificados de la región.

El consultor preparará una lista de entendimientos posibles entre uno o más países y los confrontará con las ideas de los operadores, recogiendo simultáneamente sus sugerencias.

Las ideas relevadas serán analizadas en un contexto amplio de ventajas competitivas de los países y de las posibilidades de desarrollo del sector en ellos, lo que permitirá evaluar su viabilidad y establecer además las posibilidades de una concreción inmediata o mediata y los requisitos para lograrla.

//

El concepto de ventajas competitivas significa no sólo considerar las tradicionales ventajas comparativas estáticas, sino también otros elementos que inciden en el intercambio, tales como:

- a) Los factores empresarios dinámicos: capacidad tecnológica, habilidad comercial y gestión general;
- b) La política de los países exportadores en relación con el abaratamiento de su producto (promoción de exportaciones) distinguiendo situaciones coyunturales y estructurales;
- c) La política de los países receptores para posibilitar o frenar el intercambio; y
- d) Las características propias de los productos del sector que fomentan u obstaculizan el intercambio.

El informe del consultor deberá enunciar los posibles acuerdos señalando el grado de avance de las distintas iniciativas y las entidades que podrían intervenir en ellas.

La Secretaría deberá asistir al experto proveyéndole la información correspondiente a la descripción del sector y también dándole asistencia para que el informe refleje adecuadamente la promoción de acuerdos.

Dado que el objetivo es buscar oportunidades de concertación de acuerdos, los expertos deberán conocer detalladamente la situación del sector, pero puede que desconozcan algunos aspectos de la mecánica del Tratado de Montevideo 1980. Por tal motivo sería deseable que un especialista de la Secretaría asistiera al consultor en la etapa de análisis y evaluación, a fin de colaborar en la explicitación de los proyectos de acuerdos.

El experto debe ser un profesional independiente, con reconocida actuación en el sector en varios países de la región, en lo posible que tenga fácil acceso a los niveles de conducción de las empresas líderes, asociaciones empresarias, cámaras, etc. .

El personal de la Secretaría de contrapartida deberá estar constituido por profesionales que dominen los instrumentos de la integración y que puedan aportar este punto de vista, a la labor del especialista sectorial.

2. Etapas posteriores a los estudios

Los resultados de los estudios monográficos servirán de base para reuniones de discusión y negociación de los acuerdos identificados.

Teniendo en cuenta las características de las ideas relevadas y de los operadores a congregarse, es conveniente que el consultor sugiera el tipo de reunión más adecuado para lograr un clima de franca negociación y de perfeccionamiento de las propuestas.

Es probable que algunas de las propuestas requieran maduración adicional y, en algunos casos, estudios en profundidad. Estas labores podrían quedar a cargo de los operadores o de la Secretaría según el caso y las posibilidades.

Es importante hacer notar que la consideración de un estudio monográfico no requiere tener la forma usual de una reunión sectorial, sino que deberá buscarse el tipo de reunión que sea más apropiado para lograr que fructifiquen las iniciativas.

3. Programa de estudios para 1984

En 1984 se podría intentar un programa de estudios monográficos que abarque los sectores comprendidos en los grupos I y II, es decir 10 en total.

Se estima que la labor de los expertos tendría una duración media de 4 meses para completar los análisis necesarios. Los especialistas de la Secretaría podrían asistir simultáneamente a 2 ó 3 expertos.

//

ANEXO

FICHAS DE LOS SECTORES ANALIZADOS

me

//

SECTOR: Carnes y despojos comestibles

1. MAGNITUD POTENCIAL DE COMERCIO: (datos de 1980 en miles de u\$s)

	IMPORTACION			EXPORTACION		
	DE ALADI			De resto del mundo	a ALADI	Al resto del mundo
	Prod.Negoc.	P.no Negoc.	Total			
A BRA MEX			117.346	56.037	55.838	935.407
VEN COL PE			13.965	52.790	11.588	18.736
UR CHI			18	456	91.348	90.803
EC PA			-	63	53	999
<u>TOTAL</u>			<u>131.329</u>	<u>109.346</u>	<u>158.827</u>	<u>1.045.945</u>

2. AVANCES SECTORIALES EN LA INTEGRACION:

Incluido en el ámbito del sector: carnes-aves

Reuniones realizadas hasta 1980: 4

Acuerdos ALADI:

	A	B	M	V	C	P	U	CH	E	PA	BO
Países con comercio importante: Importadores	x	x	x	x		x					
Exportadores	x	x	x		x		x				
a) sobrantes y faltantes para consumo interno y/o exportación											
-ovinos	x						x				
-vacunos	x	?		?	?		x			?	
-aves	?	?								?	

Observaciones:

//

NAB: 11

SECTOR: Productos de Molinería; malta, almidones y féculas; gluten; inulina

1. MAGNITUD POTENCIAL DE COMERCIO: (datos de 1980 en miles de u\$s)

	IMPORTACION			EXPORTACION		
	DE ALADI		Total	De resto del mundo	a ALADI	Al resto del mundo
	Prod. Negoc.	P. no Negoc.				
A BRA MEX			41.569	40.477	17.343	8.384
VEN COL PE			4.160	74.456	2.018	3.117
UR CHI			136	19	37.065	329
EC PA			2.973	1.828	32	0
<u>TOTAL</u>			<u>48.838</u>	<u>116.780</u>	<u>56.468</u>	<u>11.830</u>

2. AVANCES SECTORIALES EN LA INTEGRACION:

Incluido en el ámbito del sector:

Reuniones realizadas hasta 1980:

Acuerdos ALADI:

Países con comercio importante: Importadores

Exportadores

	A	B	M	V	C	P	U	CH	E	PA	BO
Importadores		x	x	x		x					
Exportadores	x	x					x	x			
a) sustitución de importaciones del resto del mundo (productos de mayor intensidad tecnológica)	x						x	x			

Observaciones:

//

NAB: 25

SECTOR: Sal; azufre; tierras y piedras; yesos, cales y cementos

1. MAGNITUD POTENCIAL DE COMERCIO: (datos de 1980 en miles de u\$s)

	IMPORTACION			De resto del mundo	EXPORTACION	
	DE ALADI		Total		a ALADI	Al resto del mundo
	Prod.Negoc.	P.no Negoc.				
A BRA MEX			43.390	371.813	35.622	250.640
VEN COL PE			26.154	124.068	59.449	29.019
UR CHI			7.798	78.840	17.710	8.217
EC PA			33.392	9.311	71	2
<u>TOTAL</u>			<u>110.734</u>	<u>544.032</u>	<u>112.852</u>	<u>287.878</u>

2. AVANCES SECTORIALES EN LA INTEGRACION:

Incluido en el ámbito del sector: Químico

Reuniones realizadas hasta 1980: 17

Acuerdos ALADI:

Parcial comercial n° 5: 4 partidas NABALALC

Parcial comercial n°16: 1 partida NABALALC

Comerc.Regl.C.M. n°21: 3 partidas NABALALC

A	B	M	V	C	P	U	CH	E	PA	BO
x	x	x	x		x	x	x			
x	x	x	x			x	x			
x	x	x				x	x			
x	x	x	x	x	x	x	x	x	x	x
	x	x		x	x	x	x			
x	x	x	x	x	x	x	x	x		

Países con comercio importante: Importadores

Exportadores

3. IDEAS DE ACUERDOS A EXPLORAR EN EL SECTORa) Sustitución del Resto del mundo
(en función de disponibilidad de recursos naturales)b) Posibilidad de acuerdos de sobrantes y faltantes en
-cales y cementos y otros materiales de construcción

OBSERVACIONES:

//

NAB: 26

SECTOR: Minerales metalúrgicos, escorias y cenizas.

1. MAGNITUD POTENCIAL DE COMERCIO: (datos de 1980 en miles de u\$s)

	IMPORTACION			De resto del mundo	EXPORTACION	
	DE ALADI				a ALADI	Al resto del mundo
	Prod. Negoc.	P. no Negoc.	Total			
A BRA MEX			176.028	134.005	77.909	1.905.775
VEN COL PE			5.013	8.290	79.613	526.716
UR CHI			6.103	3.782	11.956	520.780
EC PA			0	42	-	3.075
<u>TOTAL</u>			187.144	146.119	169.478	2.956.346

2. AVANCES SECTORIALES EN LA INTEGRACION:

Incluido en el ámbito del sector:

Reuniones realizadas hasta 1980:

Acuerdos ALADI:

Comercial Reglam C.M. R 2 n° 21: 1 posición

Países con comercio importante: Importadores

Exportadores

	A	B	M	V	C	P	U	CH	E	PA	BO
	x	x	x				x	x			
a. Sustitución Importac. del Resto del Mundo	x		x								
b. Dar marco ALADI a los convenios empresarios existentes	x	x	?	x	?	?		?	?		

Observaciones: Se trata de productos con mercados de ámbito mundial y reglas de juego propias.

//

//

NAB: 28.16 a 28.28

SECTOR: Productos químicos inorgánicos: bases, óxidos, hidróxidos y peróxidos metálicos inorgánicos

1. MAGNITUD POTENCIAL DE COMERCIO: (datos de 1980 en miles de u\$s)

	IMPORTACION			De resto del mundo	EXPORTACION	
	DE ALADI				a ALADI	Al resto del mundo
	Prod. Negoc.	P. no Negoc.	Total			
A BRA MEX			42.984	249.966	41.583	116.818
VEN COL PE			19.573	157.626	7.652	20.522
UR CHI			2.277	10.201	18.171	66.351
EC PA			3.487	9.413	-	-
<u>TOTAL</u>			<u>68.321</u>	<u>427.206</u>	<u>67.406</u>	<u>203.691</u>

2. AVANCES SECTORIALES EN LA INTEGRACION:

Incluido en el ámbito del sector: Químico

Reuniones realizadas hasta 1980: 17

Acuerdos ALADI:

Parcial comercial n° 5 : 16 partidas

Comercial R.C.M. n°2 n°21 : 20 partidas

Parcial comercial n°15 : 2 partidas

A	B	M	V	C	P	U	CH	E	PA	BO
x	x	x	x		x	x	x			
x	x	x				x	x			
x	x	x								

Países con comercio importante: Importadores
Exportadores3. IDEAS DE ACUERDOS A EXPLORAR EN EL SECTOR

a) Sustitución importaciones del R.M.

b) Extensión de la complementación a otros países y productos

Observaciones: Ver nota sector 28.01 a1 05

//

SECTOR: Productos químicos inorgánicos: sales y persales metálicas de los ácidos inorgánicos

1. MAGNITUD POTENCIAL DE COMERCIO: (datos de 1980 en miles de u\$s)

	IMPORTACION			De resto del mundo	EXPORTACION	
	DE ALADI		Total		a ALADI	Al resto del mundo
	Prod.Negoc.	P.no Negoc.				
A BRA MEX			47.142	224.892	41.780	18.361
VEN COL PE			15.323	165.266	7.910	1.195
UR CHI			1.934	43.695	5.122	4.946
EC PA			2.539	13.575	38	-
<u>TOTAL</u>			<u>66.938</u>	<u>447.428</u>	<u>54.850</u>	<u>24.502</u>

2. AVANCES SECTORIALES EN LA INTEGRACION:

Incluido en el ámbito del sector: Químico

Reuniones realizadas hasta 1980: 17

Acuerdos ALADI:

Parcial comercial n° 5 : 37 partidas

Parcial comercial n°16 : 3 partidas

Comercial R.C.M. n° 2 n°21 : 48 partidas

Parcial comercial n° 19 : 1 partida

A	B	M	V	C	P	U	CH	E	PA	BO
x	x	x	x		x	x	x			
x	x	x	x			x	x			
x	x	x				x	x			
x	x	x				x				

Países con comercio importante: Importadores
Exportadores

3. IDEAS DE ACUERDOS A EXPLORAR EN EL SECTOR

a) Sustitución importaciones Resto del mundo

b) Extensión de la complementación a otros países y productos

Observaciones: Ver nota sector 28.01. a1 05

NAB: 29.01 415

SECTOR: Productos químicos orgánicos: hidrocarburos

1. MAGNITUD POTENCIAL DE COMERCIO: (datos de 1980 en miles de u\$s)

	IMPORTACION			De resto del mundo	EXPORTACION	
	DE ALADI				a ALADI	Al resto del mundo
	Prod.Negoc.	P.no Negoc.	Total			
A BRA MEX			29.977	222.402	25.904	91.080
VEN COL PE			906	77.638	3.823	3.187
UR CHI			774	5.614	273	0
EC PA			74	3.108	-	-
<u>TOTAL</u>			<u>31.731</u>	<u>308.762</u>	<u>30.000</u>	<u>94.267</u>

2. AVANCES SECTORIALES EN LA INTEGRACION:

Incluido en el ámbito del sector: Químico

Reuniones realizadas hasta 1980: 17

Acuerdos ALADI:

Parcial comercial n° 16 : 16 partidas

Parcial comercial n° 22 : 6 partidas

A	B	M	V	C	P	U	CH	E	PA	BO
x	x	x	x			x	x			
x		x								

Países con comercio importante: Importadores
Exportadores

3. IDEAS DE ACUERDOS A EXPLORAR EN EL SECTOR

a) sustitución importaciones R.M.

b) Complementación: extensión a otros países y productos

Observaciones: Ver nota sector 28.01 a 05

NAB: 29.04 a 05

Productos químicos orgánicos: alcoholes acíclicos y cíclicos y sus derivados halogenados, sulfonados, nitrados, nitrosados

1. MAGNITUD POTENCIAL DE COMERCIO: (datos de 1980 en miles de u\$s)

	IMPORTACION			De resto del mundo	EXPORTACION	
	DE ALADI		Total		a ALADI	Al resto del mundo
	Prod.Negoc.	P.no Negoc.				
A BRA MEX			10.063	104.449	8.899	30.400
VEN COL PE			4.336	66.754	13	2
UR CHI			1.654	12.560	4.564	4.202
EC PA			266	6.396	1.477	52
<u>TOTAL</u>			<u>16.319</u>	<u>190.159</u>	<u>14.953</u>	<u>34.656</u>

2. AVANCES SECTORIALES EN LA INTEGRACION:

Incluido en el ámbito del sector: Químico.

Reuniones realizadas hasta 1980: 17

Acuerdos ALADI:

Parcial comercial n° 5 7 partidas
 Parcial comercial n°16 15 partidas
 Comercial R.C.M. n°2 n°21 4 partidas
 Parcial comercial n° 15 3 partidas

A	B	M	V	C	P	U	CH	E	PA	BO
x	x	x	x		x	x	x			
x	x	x	x			x	x			
x	x	x				x	x			
x	x	x								

Países con comercio importante: Importadores
 Exportadores

3. IDEAS DE ACUERDOS A EXPLORAR EN EL SECTOR

a) Extensión de la complementación a otros países y productos

Observaciones: Ver nota sector 28.01 a 05

NAB: 29,22 a 30

SECTOR: Productos químicos orgánicos: compuestos de funciones nitrogenadas

1. MAGNITUD POTENCIAL DE COMERCIO: (datos de 1980 en miles de u\$s)

	IMPORTACION			De resto del mundo	EXPORTACION	
	DE ALADI		Total		a ALADI	Al resto del mundo
	Prod.Negoc.	P.no Negoc.				
A BRA MEX			16.466	516.191	23.708	39.246
VEN COL PE			13.174	109.240	3.427	1.231
UR CHI			1.906	13.726	61	8
EC PA			1.193	7.022	-	-
<u>TOTAL</u>			<u>32.739</u>	<u>646.179</u>	<u>27.196</u>	<u>40.485</u>

2. AVANCES SECTORIALES EN LA INTEGRACION:

Incluido en el ámbito del sector: Químico

Reuniones realizadas hasta 1980: 17

Acuerdos ALADI:

Parcial comercial n° 5 1 partida
 Parcial comercial n°16 32 partidas
 (107 productos)
 Parcial comercial n°22 1 partida
 Comercial R.C.M. n° 2 n°21 6 partidas
 Parcial comercial n° 15 20 partidas
 (64 productos)

Países con comercio importante: Importadores
 Exportadores

A	B	M	V	C	P	U	CH	E	PA	BO
x	x	x	x		x	x	x			
x	x	x	x			x	x			
x		x								
x	x	x				x	x			
x	x	x								

3. IDEAS DE ACUERDOS A EXPLORAR EN EL SECTOR

- a) Sustitución de importaciones del R.M.
oportunidades comerciales
oportunidades industriales ?
- b) Extensión de la complementación a otros países y productos

Observaciones: ver nota sector 28.01 al 05

SECTOR: Productos químicos orgánicos: compuestos organominerales y compuestos heterocíclicos

1. MAGNITUD POTENCIAL DE COMERCIO: (datos de 1980 en miles de u\$s)

	IMPORTACION			De resto del mundo	EXPORTACION	
	DE ALADI		Total		a ALADI	Al resto del mundo
	Prod.Negoc.	P.no Negoc.				
A BRA MEX			10.470	576.702	7.865	9.953
VEN COL PE			12.450	114.531	10.550	312
UR CHI			919	31.144	186	269
EC PA			99	6.317	6	-
<u>TOTAL</u>			<u>23.938</u>	<u>728.694</u>	<u>18.607</u>	<u>10.534</u>

2. AVANCES SECTORIALES EN LA INTEGRACION:

Incluido en el ámbito del sector: Químico y Q.Farmac.

Reuniones realizadas hasta 1980: 17

Acuerdos ALADI:

Parcial comercial n° 5 5 partidas
 Parcial comercial n°16 22 partidas
 (62 productos)
 Comercial R.C.M. n° 2 n°21 9 partidas
 Parcial comercial n° 15 29 partidas
 (120 productos)
 Parcial comercial 15 AD 3 partidas
 (7 productos)

Países con comercio importante: Importadores
 Exportadores

A	B	M	V	C	P	U	CH	E	PA	BO
x	x	x	x		x	x	x			
x	x	x	x			x	x			
x	x	x				x	x			
x	x	x								
x	x	x								

3. IDEAS DE ACUERDOS A EXPLORAR EN EL SECTOR

- Sustitución de importaciones del R.M.
- Extensión de la complementación a otros países y productos

Observaciones: Ver nota sector 28.01 a 05

//

NAB: 32

SECTOR: Extractos curtientes y tintóreos, taninos y sus derivados; materias colorantes, colores, pinturas, barnices y tintas.

1. MAGNITUD POTENCIAL DE COMERCIO: (datos de 1980 en miles de u\$s)

	IMPORTACION			EXPORTACION		
	DE ALADI		Total	De resto del mundo	a ALADI	Al resto del mundo
	Prod. Negoc.	P. no Negoc.				
A BRA MEX			26.784	189.432	57.090	51.353
VEN COL PE			15.217	130.270	1.641	2.733
UR CHI			9.295	37.410	5.509	113
EC PA			7.002	14.103	2.703	2.125
<u>TOTAL</u>			<u>58.248</u>	<u>371.215</u>	<u>66.943</u>	<u>56.324</u>

2. AVANCES SECTORIALES EN LA INTEGRACION:

Incluido en el ámbito del sector: **Químico y colorantes**
 Reuniones realizadas hasta 1980: 17

Acuerdos ALADI:

Parcial comercial n° 5 13 partidas
 Parcial comercial n° 16 3 partidas
 (4 productos)
 Parcial comercial n° 22 1 partida
 Comercial R.C.M. n° 2 n°21 7 partidas
 Parcial comercial n° 20 20 partidas
 Parcial comercial n° 15 2 partidas
 (7 productos)

Países con comercio importante: Importadores
 Exportadores

	A	B	M	V	C	P	U	CH	E	PA	BO
Parcial comercial n° 5	x	x	x	x		x	x	x			
Parcial comercial n° 16 (4 productos)	x	x	x	x			x	x			
Parcial comercial n° 22	x		x								
Comercial R.C.M. n° 2 n°21	x	x	x				x	x			
Parcial comercial n° 20	x	x	x					x			
Parcial comercial n° 15 (7 productos)	x	x	x								
Importadores	x	x	x	x	x	x	x	x	x	x	
Exportadores	x	x	x							x	
a) Sustitución importaciones del R.M.	x	x	x	x	x	x	x	x	x	x	?

Observaciones:

//

NAB: 33

SECTOR: Aceites Esenciales y resinoides; productos de perfumería o de tocador y cosméticos

1. MAGNITUD POTENCIAL DE COMERCIO: (datos de 1980 en miles de u\$s)

	IMPORTACION			De resto del mundo	EXPORTACION	
	DE ALADI		Total		a ALADI	Al resto del mundo
	Prod.Negoc.	P.no Negoc.				
A BRA MEX			18.241	78.653	25.200	70.972
VEN COL PE			1.368	69.896	3.764	3.241
UR CHI			8.874	21.365	1.769	843
EC PA			227	11.536	7.315	3.468
<u>TOTAL</u>			<u>28.710</u>	<u>181.455</u>	<u>38.048</u>	<u>78.524</u>

2. AVANCES SECTORIALES EN LA INTEGRACION:

Incluido en el ámbito del sector: ^{Químico y q/}aromáticos
 Reuniones realizadas hasta 1980: 25

Acuerdos ALADI:

Parcial comercial n° 5

Parcial comercial n°22

11 partidas
 6 partidas
 (17 productos)

Países con comercio importante: Importadores
 Exportadores

	A	B	M	V	C	P	U	CH	E	PA	BO
	x	x	x	x		x	x	x			
	x		x								
	x	x	x	x	x	x		x	x		
	x	x	x							x	
	x	x	x	x	x	x	x	x	x	x	x

3. IDEAS DE ACUERDOS A EXPLORAR EN EL SECTOR

a) Sustitución de Importaciones del R.M. con participación de los países de menor desarrollo

Observaciones:

421

//

NAB: 37

SECTOR: Productos fotográficos y cinematográficos

1. MAGNITUD POTENCIAL DE COMERCIO: (datos de 1980 en miles de u\$s)

	IMPORTACION			EXPORTACION		
	DE ALADI		Total	De resto del mundo	a ALADI	Al resto del mundo
	Prod.Negoc.	P.no Negoc.				
A BRA MEX			88.337	176.594	74.910	5.480
VEN COL PE			25.161	75.091	371	842
UR CHI			6.857	21.344	385	76
EC PA			1.260	8.732	-	10
<u>TOTAL</u>			<u>121.615</u>	<u>281.761</u>	<u>75.666</u>	<u>6.408</u>

2. AVANCES SECTORIALES EN LA INTEGRACION:

Incluido en el ámbito del sector: Ind.fotográf.

Reuniones realizadas hasta 1980: 12

Acuerdos ALADI:

Parcial comercial n° 18 18 partidas

NABALALC

Parcial comercial n° 13 1 partida

NABALALC

Países con comercio importante: Importadores
Exportadores

	A	B	M	V	C	P	U	CH	E	PA	BO
	x	x	x	x			x				
	x	x	x	x			x				

3. IDEAS DE ACUERDOS A EXPLORAR EN EL SECTOR

Oportunidades manejadas por empresas multi-nacionales

Observaciones: Aparentemente hay una gran cobertura del sector.

//

//

NAB: 38.14

SECTOR: Preparados antidetonantes, antioxidantes, aditivos peptizantes, mejoradores de viscosidad, aditivos anticorrosivos, preparados similares para aceites

1. MAGNITUD POTENCIAL DE COMERCIO: (datos de 1980 en miles de u\$s)

	IMPORTACION			De resto del mundo	EXPORTACION	
	DE ALADI				a ALADI	Al resto del mundo
	Prod.Negoc.	P.no Negoc.	Total			
A BRA MEX			3.671	157.038	4.995	3.018
VEN COL PE			367	90.702	1	10.917
UR CHI			712	8.610	979	2
EC PA			127	6.493	-	-
<u>TOTAL</u>			<u>4.877</u>	<u>262.843</u>	<u>5.975</u>	<u>13.937</u>

2. AVANCES SECTORIALES EN LA INTEGRACION:

Incluido en el ámbito del sector: Químico

Reuniones realizadas hasta 1980: 17

Acuerdos ALADI:

- Parcial comercial n° 5 : 1 partida
- Parcial comercial n° 16 : 1 partida (2 prod.)
- Comercial R.C.M. n°2 n.21:1 partida

Países con comercio importante: Importadores
Exportadores

A	B	M	V	C	P	U	CH	E	PA	BO
x	x	x	x		x	x	x			
x	x	x	x			x	x			
x	x	x				x	x			

3. IDEAS DE ACUERDOS A EXPLORAR EN EL SECTOR

Observaciones: Capítulo con aranceles bajos y con la mayoría de las posiciones ya negociadas.

//

NAB: 39

SECTOR: Materias plásticas artificiales, éteres y ésteres de la celulosa, resinas artificiales y manufacturas de estas materias.

1. MAGNITUD POTENCIAL DE COMERCIO: (datos de 1980 en miles de u\$s)

	IMPORTACION			De resto del mundo	EXPORTACION	
	DE ALADI				a ALADI	Al resto del mundo
	Prod. Negoc.	P.no Negoc.	Total			
A BRA MEX			71.221	949.142	95.963	54.754
VEN COL PE			26.925	488.912	25.254	12.100
UR CHI			32.062	118.388	33.554	819
EC PA			11.700	71.436	725	54
<u>TOTAL</u>			<u>141.908</u>	<u>1.627.878</u>	<u>155.496</u>	<u>67.732</u>

2. AVANCES SECTORIALES EN LA INTEGRACION:

Incluido en el ámbito del sector: Químico

Reuniones realizadas hasta 1980: 17

Acuerdos ALADI:

Parcial comercial n° 5 11 partidas

Parcial comercial n° 16 33 partidas

(78 productos)

Parcial comercial n° 19 2 partidas

Comercial R.C.N. n° 1 n° 21 7 partidas

Parcial comercial n° 15 1 partida

(5 productos)

Parcial comercial n° 12 1 partida

Parcial comercial n° 10 2 partidas

Países con comercio importante: Importadores

Exportadores

	A	B	M	V	C	P	U	CH	E	PA	BO
	x	x	x	x		x	x	x			
	x	x	x	x			x	x			
	x	x	x				x	x			
	x	x	x				x	x			
	x	x	x	x	x	x	x	x	x	x	
	x	x	x	x	x		x	x			
	x	x	x	x	x	x			x	x	?
	x	x	x	x	x						

3. IDEAS DE ACUERDOS A EXPLORAR EN EL SECTOR

a) Sustitución de importaciones del R.M.

b) Complementación y cooperación industrial

Observaciones:

NAB: 40.01. a 06

SECTOR: Caucho natural o sintético, caucho facticio, manufacturas de caucho: caucho en bruto y caucho sin vulcanizar.

1. MAGNITUD POTENCIAL DE COMERCIO: (datos de 1980 en miles de u\$s)

	IMPORTACION			De resto del mundo	EXPORTACION	
	DE ALADI				a ALADI	Al resto del mundo
	Prod.Negoc.	P.no Negoc.	Total			
A BRA MEX			10,887	341,482	14,493	12,416
VEN COL PE			9,672	150,000	499	97
UR CHI			4,418	29,220	1,151	-
EC PA			538	11,435	62	-
<u>TOTAL</u>			<u>25,515</u>	<u>532,137</u>	<u>16,205</u>	<u>12,513</u>

2. AVANCES SECTORIALES EN LA INTEGRACION:

Incluido en el ámbito del sector: químico/caucho
 Reuniones realizadas hasta 1980: 19

Acuerdos ALADI:
 Parcial comercial n° 16 13 partidas
 Parcial comercial n° 23 1 partida
 Comercial R.C.M. n° 2 n° 21 1 partida

A	B	M	V	C	P	U	CH	E	PA	BO
x	x	x	x			x	x			
x		x								
x	x	x				x	x			

Países con comercio importante: Importadores
 Exportadores

3. IDEAS DE ACUERDOS A EXPLORAR EN EL SECTOR

Sustitución importaciones del R.M. ?

Observaciones: ver 40.07 al 16

NAB: 40.07 a 16

SECTOR: Caucho natural o sintético, caucho facticio, manufacturas de caucho: Manufacturas caucho vulcanizado no endurecido, caucho endurecido (ebonita) manufacturas de esta materia

1. MAGNITUD POTENCIAL DE COMERCIO: (datos de 1980 en miles de u\$s)

	IMPORTACION			De resto del mundo	EXPORTACION	
	DE ALADI		Total		a ALADI	Al resto del mundo
	Prod. Negoc.	P. no Negoc.				
A BRA MEX			30.638	227.229	46.217	78.653
VEN COL PE			11.559	230.229	4.698	1.549
UR CHI			6.080	40.579	21.471	834
EC PA			4.344	20.178	79	2
<u>TOTAL</u>			<u>52.621</u>	<u>518.215</u>	<u>72.465</u>	<u>81.038</u>

2. AVANCES SECTORIALES EN LA INTEGRACION:

Incluido en el ámbito del sector: caucho

Reuniones realizadas hasta 1980: 2

Acuerdos ALADI:

A	B	M	V	C	P	U	CH	E	PA	BO

Países con comercio importante: Importadores

Exportadores

3. IDEAS DE ACUERDOS A EXPLORAR EN EL SECTOR

Sustitución de importaciones del R.M.

Observaciones: Las reuniones realizadas no dieron resultados interesantes.

NAB: 44.03 a 05

Madera en bruto, incluso descortezada o desbrozada; escuadrada, aserrada,
SECTOR: en sentido longitudinal, cortada en hojas o desenrollada, de más de 5 mm espes.

1. MAGNITUD POTENCIAL DE COMERCIO: (datos de 1980 en miles de u\$s)

	IMPORTACION			De resto del mundo	EXPORTACION	
	DE ALADI		Total		a ALADI	Al resto del mundo
	Prod. Negoc.	P. no Negoc.				
A BRA MEX			159.057	66.409	45.957	41.057
VEN COL PE			24.638	16.346	2.901	3.352
UR CHI			13.642	2.371	56.250	146.772
EC PA			-	1	46.174	14.978
<u>TOTAL</u>			<u>197.337</u>	<u>85.127</u>	<u>151.282</u>	<u>206.159</u>

2. AVANCES SECTORIALES EN LA INTEGRACION:

Incluido en el ámbito del sector: Maderas

Reuniones realizadas hasta 1980: 2

Acuerdos ALADI:

A	B	M	V	C	P	U	CH	E	PA	BO
x	x	?	x	x	?	x	x	x	x	x

Países con comercio importante: Importadores
Exportadores

3. IDEAS DE ACUERDOS A EXPLORAR EN EL SECTOR

Son productos básicos pero es posible aspirar a acuerdos entre productores y usuarios para dar marco al comercio existente

Observaciones:

SECTOR: Manufacturas de madera; adoquines; traviesas para vías férreas; duelas, estén o no aserradas por sus dos caras principales, pero sin otra labor; flejes, rodillos hendidos, estacas, chapados y contrachapados, tableros, maderas artificiales, obras de carpintería y otras manufacturas de madera.

1. MAGNITUD POTENCIAL DE COMERCIO: (datos de 1980 en miles de u\$s)

	IMPORTACION			De resto del mundo	EXPORTACION	
	DE ALADI		Total		a ALADI	Al resto del mundo
	Prod.Negoc.	P.no Negoc.				
A BRA MEX			36.923	59.976	31.398	305.063
VEN COL PE			35.141	26.950	5.958	11.321
UR CHI			3.173	2.569	4.165	4.135
EC PA			289	803	33.879	1.771
<u>TOTAL</u>			<u>71.526</u>	<u>90.388</u>	<u>75.400</u>	<u>322,290</u>

2. AVANCES SECTORIALES EN LA INTEGRACION:

Incluido en el ámbito del sector: maderas
 Reuniones realizadas hasta 1980: 2
 Acuerdos ALADI:

	A	B	M	V	C	P	U	CH	E	PA	BO
Países con comercio importante: Importadores	x	x	x	x	x	x					
Exportadores		x	x		x	x		x	x	x	x
a) Sustitución de importaciones del R.M.											
b) Dar marco ALADI a las exportaciones actuales	x	x	x	x	x	x		x	x	x	x

3. IDEAS DE ACUERDOS A EXPLORAR EN EL SECTOR

- a) Sustitución de importaciones del R.M.
- b) Dar marco ALADI a las exportaciones actuales

Observaciones:

//

NAB: 47

SECTOR: Materias utilizadas en la fabricación de papel

1. MAGNITUD POTENCIAL DE COMERCIO: (datos de 1980 en miles de u\$s)

	IMPORTACION			De resto del mundo	EXPORTACION	
	DE ALADI		Total		a ALADI	Al resto del mundo
	Prod.Negoc.	P.no Negoc.				
A BRA MEX			91,687	215.800	31.520	335.881
VEN COL PE			48.590	159.997	-	-
UR CHI			5.204	3.112	108,607	89.058
EC PA			797	4.672	23	-
<u>TOTAL</u>			<u>146.278</u>	<u>383.581</u>	<u>140.150</u>	<u>422.939</u>

2. AVANCES SECTORIALES EN LA INTEGRACION:

Incluido en el ámbito del sector: papel, pulpa y celulosa
 Reuniones realizadas hasta 1980: 2

Acuerdos ALADI:

Comercial R.C.M. n°2 n°21 : 1 posición

Países con comercio importante: Importadores
 Exportadores

	A	B	M	V	C	P	U	CH	E	PA	BO
	x	x	x				x	x			
	x	x	x	x	x	x	x		x		
		x						x			
	?	x	x	x	x	x	x		x		

3. IDEAS DE ACUERDOS A EXPLORAR EN EL SECTOR

Sustitución de importaciones del R.M.
 Brasil vendería al resto?

Observaciones:

//

// 430

NAB: 48.01 a 03

SECTOR: Papeles y cartones fabricados mecánicamente, en rollos o en hojas; papel cartón obtenido hoja a hoja, papel y cartón apergaminado y sus imitac. en rollos u hojas

1. MAGNITUD POTENCIAL DE COMERCIO: (datos de 1980 en miles de u\$s)

	IMPORTACION			De resto del mundo	EXPORTACION	
	DE ALADI				a ALADI	Al resto del mundo
	Prod. Negoc.	P. no Negoc.	Total			
A BRA MEX			54.370	472.510	37.204	90.313
VEN COL PE			6.332	201.733	4.639	3.741
UR CHI			11.755	16.424	53.257	2.529
EC PA			19.632	24.268	-	-
<u>TOTAL</u>			<u>92.089</u>	<u>714.935</u>	<u>95.370</u>	<u>96.583</u>

2. AVANCES SECTORIALES EN LA INTEGRACION:

Incluido en el ámbito del sector: ^{Papel pulpa} y ^{celulosa}
Reuniones realizadas hasta 1980: 3

Acuerdos ALADI:

Parcial comercial nº 1 - 1 producto

Países con comercio importante: Importadores
Exportadores

	A	B	M	V	C	P	U	CH	E	PA	BO
	x	x	x				x	x			
	x	x	x	x	x	x	x	x	x	x	
	x	x					x	x			
	x	x	x	x	x	x	x	x	x		

3. IDEAS DE ACUERDOS A EXPLORAR EN EL SECTOR

Sustitución de imporac. Resto del Mundo

Observaciones: Rubro significativo dentro del CAUCE.

//

431

NAB: 49

SECTOR: Artículos de librería y productos de las artes gráficas

1. MAGNITUD POTENCIAL DE COMERCIO: (datos de 1980 en miles de u\$s)

	IMPORTACION			De resto del mundo	EXPORTACION	
	DE ALADI		Total		a ALADI	Al resto del mundo
	Prod. Negoc.	P. no Negoc.				
A BRA MEX			26.298	254.242	83.465	60.154
VEN COL PE			41.317	144.139	32.679	12.633
UR CHI			4.832	21.900	5.527	421
EC PA			9.250	22.940	466	464
<u>TOTAL</u>			<u>81.697</u>	<u>443.221</u>	<u>122.137</u>	<u>73.672</u>

2. AVANCES SECTORIALES EN LA INTEGRACION:

Incluido en el ámbito del sector: Ind.gráfica

Reuniones realizadas hasta 1980: 7

Acuerdos ALADI:

A	B	M	V	C	P	U	CH	E	PA	BO

Países con comercio importante: Importadores
Exportadores

3. IDEAS DE ACUERDOS A EXPLORAR EN EL SECTOR

a) Sustitución importaciones del Resto del Mundo.

b) Dar marco ALADI al comercial actual

Observaciones: Dos proyectos de acuerdos

//

NAB: 51 y 56

SECTOR: Textiles sintéticos y artificiales discontinuos y continuos

1. MAGNITUD POTENCIAL DE COMERCIO: (datos de 1980 en miles de u\$s)

	IMPORTACION			De resto del mundo	EXPORTACION	
	DE ALADI				a ALADI	Al resto del mundo
	Prod.Negoc.	P.no Negoc.	Total			
A BRA MEX			24.023	248.110	41.606	73.187
VEN COL PE			14.405	134.172	23.544	4.588
UR CHI			9.619	79.646	9.453	2.976
EC PA			5.583	51.095	-	577
<u>TOTAL</u>			<u>53.630</u>	<u>513.023</u>	<u>74.603</u>	<u>81.328</u>

2. AVANCES SECTORIALES EN LA INTEGRACION:

Incluido en el ámbito del sector: textil; fibras
 Reuniones realizadas hasta 1980: 3 guímicas

Acuerdos ALADI:

Parcial comercial nº 5 : 2 partidas

A	B	M	V	C	P	U	CH	E	PA	BO
x	x	x	x		x	x	x			

Países con comercio importante: Importadores
 Exportadores

3. IDEAS DE ACUERDOS A EXPLORAR EN EL SECTOR

Observaciones:

NAB: 53

SECTOR: Lana, pelos y crines

1. MAGNITUD POTENCIAL DE COMERCIO: (datos de 1980 en miles de u\$s)

	IMPORTACION			De resto del mundo	EXPORTACION	
	DE ALADI				a ALADI	Al resto del mundo
	Prod. Negoc.	P. no Negoc.	Total			
A BRA MEX			23.714	25.668	29.526	275.998
VEN COL PE			12.916	8.340	1.999	48.208
UR CHI			7.285	7.485	15.452	249.548
EC PA			404	634	-	21
<u>TOTAL</u>			<u>44.319</u>	<u>42.127</u>	<u>46.977</u>	<u>573.775</u>

2. AVANCES SECTORIALES EN LA INTEGRACION:

Incluido en el ámbito del sector: textil

Reuniones realizadas hasta 1980: 2

Acuerdos ALADI:

A	B	M	V	C	P	U	CH	E	PA	BO

Países con comercio importante: Importadores
Exportadores

3. IDEAS DE ACUERDOS A EXPLORAR EN EL SECTOR

Observaciones:

SECTOR: Algodón

1. MAGNITUD POTENCIAL DE COMERCIO: (datos de 1980 en miles de u\$s)

	IMPORTACION			De resto del mundo	EXPORTACION	
	DE ALADI		Total		a ALADI	Al resto del mundo
	Prod. Negoc.	P. no Negoc.				
A BRA MEX			9.135	24.676	37.933	614.955
VEN COL PE			3.206	11.599	10.306	166.428
UR CHI			50.887	10.412	1.914	537
EC PA			3.048	765	21.680	87.012
<u>TOTAL</u>			<u>66.276</u>	<u>47.452</u>	<u>71.833</u>	<u>868.932</u>

2. AVANCES SECTORIALES EN LA INTEGRACION:

Incluido en el ámbito del sector: textil

Reuniones realizadas hasta 1980: 2

Acuerdos ALADI:

Países con comercio importante: Importadores
Exportadores

	A	B	M	V	C	P	U	CH	E	PA	BO
Importadores	x	x	x	x	x		x	x			
Exportadores	x	x	x		x	x				x	
a) Sustitución importaciones resto del mundo	x	x	x						x	x	x
b) Cooperación con EC PA BO											

Observaciones:

NAB: 60, 61, 62 y 63

SECTOR: Géneros de punto; prendas de vestir y sus accesorios de tejidos; otros artículos de tejidos confeccionados; prendería y trapos

1. MAGNITUD POTENCIAL DE COMERCIO: (datos de 1980 en miles de u\$s)

	IMPORTACION			De resto del mundo	EXPORTACION	
	DE ALADI				a ALADI	Al resto del mundo
	Prod.Negoc.	P.no Negoc.	Total			
A BRA MEX			31.828	294.332	101.250	191.359
VEN COL PE			64.971	233.332	100.314	82.972
UR CHI			13.735	81.100	19.222	32.499
EC PA			224	3.376	1.050	251
<u>TOTAL</u>			<u>110,758</u>	<u>612,140</u>	<u>221,836</u>	<u>307,081</u>

2. AVANCES SECTORIALES EN LA INTEGRACION:

Incluido en el ámbito del sector: confecciones

Reuniones realizadas hasta 1980: 4

Acuerdos ALADI:

Países con comercio importante: Importadores
Exportadores

	A	B	M	V	C	P	U	CH	E	PA	BO
Importadores	x	x	x	x	x		x	x			
Exportadores	x	x	x		x	x	x				
a) Sustitución del Resto del Mundo.											
b) Exportarían Brasil, México, Colombia y Perú. Ecuador y Paraguay tienen potencial	x	x	x	x	x	x	x	x	x	x	
Observaciones: Hubo un proyecto de acuerdo	x	x	x				x				

3. IDEAS DE ACUERDOS A EXPLORAR EN EL SECTOR

a) Sustitución del Resto del Mundo.

b) Exportarían Brasil, México, Colombia y Perú. Ecuador y Paraguay tienen potencial

Observaciones: Hubo un proyecto de acuerdo

SECTOR: Manufacturas de piedra; yeso; cemento, amianto, mica y materias análogas

1. MAGNITUD POTENCIAL DE COMERCIO: (datos de 1980 en miles de u\$s)

	IMPORTACION			De resto del mundo	EXPORTACION	
	DE ALADI				a ALADI	Al resto del mundo
	Prod.Negoc.	P.no Negoc.	Total			
A BRA MEX			5.184	67.791	19.624	27.736
VEN COL PE			2.067	22.770	2.762	4.666
UR CHI			3.145	8.408	521	5
EC PA			2.105	5.376	186	33
<u>TOTAL</u>			<u>12.481</u>	<u>104.345</u>	<u>23.093</u>	<u>32.440</u>

2. AVANCES SECTORIALES EN LA INTEGRACION:

Incluido en el ámbito del sector: material refractario, abrasivo.

Reuniones realizadas hasta 1980: 6

Acuerdos ALADI:

Países con comercio importante: Importadores
Exportadores

	A	B	M	V	C	P	U	CH	E	PA	BO
Importadores		x	x	x	x				x	x	
Exportadores			x	x							
Sustitución importaciones resto del mundo	x	x	x	x	x	x				x	

Observaciones:

//

NAB: 64 437

SECTOR: Calzados, botines, polainas y artículos análogos; partes componentes de los mismos.

1. MAGNITUD POTENCIAL DE COMERCIO: (datos de 1980 en miles de u\$s)

	IMPORTACION			De resto del mundo	EXPORTACION	
	DE ALADI		Total		a ALADI	Al resto del mundo
	Prod.Negoc.	P.no Negoc.				
A BRA MEX			6.334	45.495	17.896	75.262
VEN COL PE			1.663	30.135	8.930	13.347
UR CHI			9.997	11.957	3.326	13.223
EC PA			103	1.889	1	0
<u>TOTAL</u>			<u>18.097</u>	<u>89.476</u>	<u>30.153</u>	<u>101.832</u>

2. AVANCES SECTORIALES EN LA INTEGRACION:

Incluido en el ámbito del sector:

Reuniones realizadas hasta 1980:

Acuerdos ALADI:

Países con comercio importante: Importadores
 Exportadores

A	B	M	V	C	P	U	CH	E	PA	BO

3. IDEAS DE ACUERDOS A EXPLORAR EN EL SECTOR

Observaciones:

//

SECTOR: Productos cerámicos

1. MAGNITUD POTENCIAL DE COMERCIO: (datos de 1980 en miles de u\$s)

	IMPORTACION			De resto del mundo	EXPORTACION	
	DE ALADI				a ALADI	Al resto del mundo
	Prod.Negoc.	P.no Negoc.	Total			
A BRA MEX			37.047	141.019	56.178	67.003
VEN COL PE			9.470	73.121	9.298	5.799
UR CHI			6.814	21.547	7.607	3.809
EC PA			3.981	6.589	1.690	206
<u>TOTAL</u>			<u>57.312</u>	<u>242.276</u>	<u>74.773</u>	<u>76.817</u>

2. AVANCES SECTORIALES EN LA INTEGRACION:

Incluido en el ámbito del sector: cerámicos

Reuniones realizadas hasta 1980: 2

Acuerdos ALADI:

Países con comercio importante: Importadores
Exportadores

	A	B	M	V	C	P	U	CH	E	PA	BO
Importadores	x	x	x	x	x	x		x	x		
Exportadores		x	x		x		x				
Ideas a explorar	x	x	x	x	x	x			x	?	

3. IDEAS DE ACUERDOS A EXPLORAR EN EL SECTOR

a) Sustitución importaciones resto del mundo

b) Dar marco ALADI al comercio existente en la región

Observaciones:

//

NAB: 70

SECTOR: Vidrio y manufacturas de vidrio

1. MAGNITUD POTENCIAL DE COMERCIO: (datos de 1980 en miles de u\$s)

	IMPORTACION			De resto del mundo	EXPORTACION	
	DE ALADI		Total		a ALADI	Al resto del mundo
	Prod.Negoc.	P.no Negoc.				
A BRA MEX			40.008	147.477	65.460	46.750
VEN COL PE			29.625	97.379	18.901	4.868
UR CHI			10.089	26.535	13.760	348
EC PA			12.241	12.494	11	0
<u>TOTAL</u>			<u>91.963</u>	<u>283.885</u>	<u>98.132</u>	<u>51.966</u>

2. AVANCES SECTORIALES EN LA INTEGRACION:

Incluido en el ámbito del sector: vidrio

Reuniones realizadas hasta 1980: 9

Acuerdos ALADI:

- Parcial comercial n° 8 : 56 partidas
NABALALC
- Parcial comercial n° 2 : 1 partida
NABALALC
- Parcial comercial n°25 : 1 partida
NABALALC
- Parcial comercial n°23 : 1 partida
NABALALC

Países con comercio importante: Importadores
 Exportadores

A	B	M	V	C	P	U	CH	E	PA	BO
x		x								
x	x	x								
x		x								
x		x								

3. IDEAS DE ACUERDOS A EXPLORAR EN EL SECTOR

Observaciones: Faltaría difundir los acuerdos existentes a otros países

SECTOR: Hierro y acero

1. MAGNITUD POTENCIAL DE COMERCIO: (datos de 1980 en miles de u\$s)

	IMPORTACION			EXPORTACION		
	DE ALADI		Total	De resto del mundo	a ALADI	Al resto del mundo
	Prod. Negoc.	P. no Negoc.				
A BRA MEX			155.047	3.144.594	345.955	901.585
VEN COL PE			113.107	1.317.648	43.258	123.549
UR CHI			80.790	144.164	24.384	21.655
EC PA			32.869	194.014	5.490	3
<u>TOTAL</u>			<u>381.813</u>	<u>4.800.420</u>	<u>419.087</u>	<u>1.046.792</u>

2. AVANCES SECTORIALES EN LA INTEGRACION:

Incluido en el ámbito del sector: siderurgia

Reuniones realizadas hasta 1980: 1

Acuerdos ALADI:

Parcial comercial n° 14 : 3 partidas (7 prod.)

Países con comercio importante: Importadores
Exportadores

A	B	M	V	C	P	U	CH	E	PA	BO
		x	x							

3. IDEAS DE ACUERDOS A EXPLORAR EN EL SECTOR

Observaciones: Estudio en curso

SECTOR: Aluminio

1. MAGNITUD POTENCIAL DE COMERCIO: (datos de 1980 en miles de u\$s)

	IMPORTACION			De resto del mundo	EXPORTACION	
	DE ALADI				a ALADI	Al resto del mundo
	Prod.Negoc.	P.no Negoc.	Total			
A BRA MEX			37.893	386.648	44.667	131.027
VEN COL PE			42.483	119.747	51.838	352.200
UR CHI			20.956	24.740	1.053	152
EC PA			8.547	15.299	1.439	0
<u>TOTAL</u>			<u>109.879</u>	<u>546.434</u>	<u>98.997</u>	<u>483.379</u>

2. AVANCES SECTORIALES EN LA INTEGRACION:

Incluido en el ámbito del sector: aluminio

Reuniones realizadas hasta 1980: 6

Acuerdos ALADI:

parcial comercial nº 14 : 1 partida

Países con comercio importante: Importadores
Exportadores

	A	B	M	V	C	P	U	CH	E	PA	BO
		x	x								
Importadores	x	x	x	x	x	x	x	x	x		
Exportadores	x	x	x	x							
1. Sustitución del resto del mundo	x	x	x	x	x	x	x	x	x		
2. Semiproductos: complementación	x	x	?				x			x	x
3. Consolidación en ALADI del comercio de la región											
OBSERVACIONES: Hubo intentos privados de cooperación	x	x	x	x			x				x

SECTOR: Estaño

1. MAGNITUD POTENCIAL DE COMERCIO: (datos de 1980 en miles de u\$s)

	IMPORTACION			EXPORTACION		
	DE ALADI		Total	De resto del mundo	Al resto del mundo	
	Prod.Negoc.	P.no Negoc.				a ALADI
A BRA MEX			12.063	11.544	9.740	54.033
VEN COL PE			19.261	3.205	97	171
UR CHI			5.255	3.555	1	-
EC PA			97	137	-	-
<u>TOTAL</u>			<u>36.676</u>	<u>18.441</u>	<u>9.838</u>	<u>54.204</u>

2. AVANCES SECTORIALES EN LA INTEGRACION:

Incluido en el ámbito del sector:

Reuniones realizadas hasta 1980:

Acuerdos ALADI:

Países con comercio importante: Importadores
 Exportadores

A	B	M	V	C	P	U	CH	E	PA	BO

3. IDEAS DE ACUERDOS A EXPLORAR EN EL SECTOR

Observaciones: Se comercializa en formas primarias y constituye un "producto básico".

// 444

82,01 a 04

NAB: 82,08 a 82,15

SECTOR: Herramientas (de mano); artículos de cuchillería y cubiertos de mesa de metales comunes

1. MAGNITUD POTENCIAL DE COMERCIO: (datos de 1980 en miles de u\$s)

	IMPORTACION			De resto del mundo	EXPORTACION	
	DE ALADI		Total		a ALADI	Al resto del mundo
	Prod. Negoc.	P. no Negoc.				
A BRA MEX			12.020	125.046	34.656	24.071
VEN COL PE			25.924	84.407	10.619	5.235
UR CHI			7.490	26.234	1.012	10
EC PA			2.795	16.928	244	
<u>TOTAL</u>			<u>48.229</u>	<u>252.615</u>	<u>46.531</u>	<u>29.316</u>

2. AVANCES SECTORIALES EN LA INTEGRACION:

Incluido en el ámbito del sector:

Reuniones realizadas hasta 1980:

Acuerdos ALADI:

Parcial comercial n° 7 : 1 partida

Parcial comercial n°17 : 1 partida

Países con comercio importante: Importadores
Exportadores

A	B	M	V	C	P	U	CH	E	PA	BO
x						x				
x	x									

3. IDEAS DE ACUERDOS A EXPLORAR EN EL SECTOR

cuchillería ?

Observaciones:

//

//

445

NAB: 82.05 a 82.07

SECTOR: Herramientas para máquinas

1. MAGNITUD POTENCIAL DE COMERCIO: (datos de 1980 en miles de u\$s)

	IMPORTACION			De resto del mundo	EXPORTACION	
	DE ALADI		Total		a ALADI	Al resto del mundo
	Prod.Negoc.	P.no Negoc.				
A BRA MEX			9.468	118.007	35.450	35.321
VEN COL PE			14.725	57.354	2.549	1.382
UR CHI			2.736	10.401	2.237	152
EC PA			365	3.377	85	-
<u>TOTAL</u>			<u>27.294</u>	<u>189.139</u>	<u>40.321</u>	<u>36.855</u>

2. AVANCES SECTORIALES EN LA INTEGRACION:

Incluido en el ámbito del sector: máquinas-herramientas

Reuniones realizadas hasta 1980: 3

Acuerdos ALADI:

Países con comercio importante: Importadores
Exportadores

	A	B	M	V	C	P	U	CH	E	PA	BO
Importadores	x	x	x	x	x	x					
Exportadores	x	x							?		
Posibilidades de complementación comercial e industrial en los siguientes rubros:											
-insertos de herramientas sintetizados	x	x	x		?						
-utensillos para sondas y perfortac, trépanos, etc.	x	x	x	x							
-brocas comunes			?	?	?	?	x	x	x		x

3. IDEAS DE ACUERDOS A EXPLORAR EN EL SECTOR

Posibilidades de complementación comercial e industrial en los siguientes rubros:

-insertos de herramientas sintetizados
-utensillos para sondas y perfortac, trépanos, etc.

-brocas comunes

OBSERVACIONES: Subsector de las Reuniones de de máquinas-herramientas

//

NAB: 84.07 y 08

SECTOR: Turbinas hidráulicas, máquinas motrices hidráulicas; otros motores y máquinas motrices

1. MAGNITUD POTENCIAL DE COMERCIO: (datos de 1980 en miles de u\$s)

	IMPORTACION			EXPORTACION		
	DE ALADI		Total	De resto del mundo	Al resto del mundo	
	Prod. Negoc.	P. no Negoc.				
A BRA MEX			18.374	371.520	7.380	18.726
VEN COL PE			88	90.677	1	457
UR CHI			559	5.460	35	217
EC PA			90	7.541	-	5
<u>TOTAL</u>			<u>19.111</u>	<u>475.198</u>	<u>7.416</u>	<u>19.407</u>

2. AVANCES SECTORIALES EN LA INTEGRACION:

Incluido en el ámbito del sector:

Reuniones realizadas hasta 1980:

Acuerdos ALADI:

	A	B	M	V	C	P	U	CH	E	PA	BO
Países con comercio importante: Importadores	x	x	x	x	x	x				x	
Exportadores			x	x							
3. <u>IDEAS DE ACUERDOS A EXPLORAR EN EL SECTOR</u>											
a) Turbinas hidráulicas (comercial) A B M venderían al resto	x	x	x	x	x	x					
b) Propulsores a reacción (Proyecto conjunto?)	x	x	x		x						
c) Turbopropulsoras y turbinas de gas	x	x									
d) compras estatales											

//

NAB: 84.09 y 84.23 449

SECTOR: Eq. para construcción: apisonadoras de prop.mecánica. Equipos para extracción, excavación, explanación o perforación de suelos.

1. MAGNITUD POTENCIAL DE COMERCIO: (datos de 1980 en miles de u\$s)

	IMPORTACION			De resto del mundo	EXPORTACION	
	DE ALADI				a ALADI	Al resto del mundo
	Prod.Negoc.	P.no Negoc.	Total			
A BRA MEX			62.756	528.337	74.359	47.402
VEN COL PE			20.323	376.155	558	5.222
UR CHI			7.865	48.602	128	160
EC PA			6.494	44.459	-	-
<u>TOTAL</u>			<u>97.438</u>	<u>997.553</u>	<u>75.045</u>	<u>52.784</u>

2. AVANCES SECTORIALES EN LA INTEGRACION:

Incluido en el ámbito del sector: Máq.p/constr. vial y miner.

Reuniones realizadas hasta 1980:

Acuerdos ALADI:

Países con comercio importante: Importadores
 Exportadores

	A	B	M	V	C	P	U	CH	E	PA	BO
Importadores	x	x	x	x	x	x	x	x	x		
Exportadores		x									
a) Equipo vial pesado: posibilidad de complem.	x	x	?	?	?						
b) Equipos de perforac. no petrolera (comerc.)	x	x	x								
Equipos de perforac. (complementación)	x	x	x	x	x	x					

OBSERVACIONES: El sector también incluye los subcapítulos 84.22 y 84.56

//

//

NAB: 84.12 y 84.15 451

SECTOR: Acondicionadores de aire y equipos para la industria del frío

1. MAGNITUD POTENCIAL DE COMERCIO: (datos de 1980 en miles de u\$s)

	IMPORTACION			De resto del mundo	EXPORTACION	
	DE ALADI		Total		a ALADI	Al resto del mundo
	Prod. Negoc.	P. no Negoc.				
A BRA MEX			18,510	173,757	56,740	50,340
VEN COL PE			19,993	57,105	2,849	312
UR CHI			12,894	45,486	873	3
EC PA			2,480	23,585	15,143	90
<u>TOTAL</u>			<u>53,877</u>	<u>299,933</u>	<u>75,605</u>	<u>50,745</u>

2. AVANCES SECTORIALES EN LA INTEGRACION:

Incluido en el ámbito del sector: Refrigerac. y aire acond.
Reuniones realizadas hasta 1980: 14

Acuerdos ALADI:

Parcial comercial n° 7 : 2 partidas
Parcial comercial n° 17 : 12 partidas
Parcial comercial n° 3 : 1 partida (caducó)

Países con comercio importante: Importadores
Exportadores

	A	B	M	V	C	P	U	CH	E	PA	BO
	x						x				
	x	x									
		x					x				

3. IDEAS DE ACUERDOS A EXPLORAR EN EL SECTOR

Posibilidades varias

Observaciones: Proceso de integración en curso.
Por el momento no requiere estudio.

//

NAB: 84.17

SECTOR: Eq. para tratamientos que impliquen cambios de temperatura: cocción, destilación, pasterización, secado, evaporación, vaporización, condensación, enfriamiento, etc.

1. MAGNITUD POTENCIAL DE COMERCIO: (Datos de 1980 en miles de US\$)

	IMPORTACION			EXPORTACION		
	DE ALADI		Total	De resto del mundo	a ALADI	Al resto del mundo
	Prod.Negoc.	P.no Negoc.				
A BRA MEX			6.660	232.351	18.737	5.338
VEN COL PE			2.166	222.622	486	271
UR CHI			4.554	14.608	93	0
EC PA			2.376	7.340	-	-
<u>TOTAL</u>			<u>15.756</u>	<u>476.921</u>	<u>19.316</u>	<u>5.609</u>

2. AVANCES SECTORIALES EN LA INTEGRACION:

Incluido en el ámbito del sector: Eq. ind. petr. quím. y afines
 Reuniones realizadas hasta 1980: 2

Acuerdos ALADI:

Parcial comercial n° 17 : 2 partidas (6 prod.)
 Parcial comercial n° 14 : 2 partidas

Países con comercio importante: Importadores
 Exportadores

	A	B	M	V	C	P	U	CH	E	PA	BO
Acuerdos ALADI:	x	x	x								
Países con comercio importante:	x	x	x	x	x	x		x			
Posibilidades comerciales y de complementac. en	x	x	x	x	x	x	x	?	?	x	x
Eq. fraccionamiento y rectificación alcoholes	x	x	x	x	x	x					
Eq. fraccionamiento de petróleo	x	x	x	x	x	x					
Intercambiadores de calor											

Observaciones: Ind. de calderería capaces de fabricar 84.01 y 02.

//

NAB: 84.18

SECTOR: Centrífugas y secadoras centrífugas; aparatos para filtrado y depuración de líquidos.

1. MAGNITUD POTENCIAL DE COMERCIO: (datos de 1980 en miles de u\$s)

	IMPORTACION			De resto del mundo	EXPORTACION	
	DE ALADI		Total		a ALADI	Al resto del mundo
	Prod. Negoc.	P. no Negoc.				
A BRA MEX			1,843	127,169	11,051	6,711
VEN COL PE			1,918	49,967	948	556
UR CHI			1,668	15,096	7	4
EC PA			1,109	9,008	-	0
<u>TOTAL</u>			<u>6,538</u>	<u>201,236</u>	<u>12,006</u>	<u>7,271</u>

2. AVANCES SECTORIALES EN LA INTEGRACION:

Incluido en el ámbito del sector:

Reuniones realizadas hasta 1980:

Acuerdos ALADI:

- Parcial comercial n° 7 1 partida NABALALC
- Parcial comercial n°17 A 1 partida NABALALC
- Parcial comercial n°17 B 2 partidas NABALALC

Países con comercio importante: Importadores
Exportadores

A	B	M	V	C	P	U	CH	E	PA	BO
x						x				
x	x									
x	x									
x	x	x	x	x	x		x	x		
?	x									
x	x	x	x	x	x	x	x			

3. IDEAS DE ACUERDOS A EXPLORAR EN EL SECTOR
posibilidades comerciales

Observaciones:

//

SECTOR: Máquinas y aparatos para limpiar o secar botellas y otros recipientes; para llenar, cerrar, etiquetar botellas, cajas y otros; para empaquetar; etc.

1. MAGNITUD POTENCIAL DE COMERCIO: (datos de 1980 en miles de u\$s)

	IMPORTACION			De resto del mundo	EXPORTACION	
	DE ALADI				a ALADI	Al resto del mundo
	Prod.Negoc.	P.no Negoc.	Total			
A BRA MEX			9.559	128.024	31.307	8.866
VEN COL PE			4.089	103.143	209	461
UR CHI			10.279	14.606	56	32
EC PA			1.920	8.194	-	1
<u>TOTAL</u>			<u>25.847</u>	<u>253.967</u>	<u>31.572</u>	<u>9.360</u>

2. AVANCES SECTORIALES EN LA INTEGRACION:

Incluido en el ámbito del sector:

Reuniones realizadas hasta 1980:

Acuerdos ALADI:

Parcial comercial nº 17 : 3 partidas

Países con comercio importante: Importadores
Exportadores

A	B	M	V	C	P	U	CH	E	PA	BO
x	x									
x	x	x	x	x	x	x	x	x		

3. IDEAS DE ACUERDOS A EXPLORAR EN EL SECTOR

posibilidades comerciales

Observaciones:

455

NAB: 84.22

SECTOR: Equipos de elevación, carga, descarga y manipulación

1. MAGNITUD POTENCIAL DE COMERCIO: (datos de 1980 en miles de u\$s)

	IMPORTACION			De resto del mundo	EXPORTACION	
	DE ALADI		Total		a ALADI	Al resto del mundo
	Prod. Negoc.	P. no Negoc.				
A BRA MEX			16.296	380.859	43.372	21.703
VEN COL PE			6.061	158.114	3.071	3.256
UR CHI			9.976	37.061	348	748
EC PA			4.294	19.108	389	-
<u>TOTAL</u>			<u>36.627</u>	<u>595.142</u>	<u>47.540</u>	<u>25.707</u>

2. AVANCES SECTORIALES EN LA INTEGRACION:

Incluido en el ámbito del sector:

Reuniones realizadas hasta 1980:

Acuerdos ALADI:

	A	B	M	V	C	P	U	CH	E	PA	BO
Países con comercio importante: Importadores	x	x	x	x	x	x	x	x	x	x	x
Exportadores	x	x	x								
a) posibilidades de complementación en equipos pesados	x	x	x								
b) posibilidades al menos comerciales en los demás	x	x	?	x	x	x	x	x			

3. IDEAS DE ACUERDOS A EXPLORAR EN EL SECTOR

a) posibilidades de complementación en equipos pesados

b) posibilidades al menos comerciales en los demás

Observaciones: Este sector puede ser analizado conjuntamente con 84:09;23 y 56.

SECTOR: Maquinaria agrícola y hortícola para preparación y trabajo del suelo y para el cultivo

1. MAGNITUD POTENCIAL DE COMERCIO: (datos de 1980 en miles de u\$s)

	IMPORTACION			EXPORTACION		
	DE ALADI			De resto del mundo	a ALADI	Al resto del mundo
	Prod. Negoc.	P. no Negoc.	Total			
A BRA MEX			7.311	31.713	16.690	5.922
VEN COL PE			2.066	4.254	1.733	542
UR CHI			3.307	6.202	624	8
EC PA			2.045	2.750	25	-
<u>TOTAL</u>			<u>14.729</u>	<u>44.919</u>	<u>19.072</u>	<u>6.472</u>

2. AVANCES SECTORIALES EN LA INTEGRACION:

Incluido en el ámbito del sector: máq. agrícola

Reuniones realizadas hasta 1980: 6

Acuerdos ALADI:

A	B	M	V	C	P	U	CH	E	PA	BO

Países con comercio importante: Importadores
Exportadores

3. IDEAS DE ACUERDOS A EXPLORAR EN EL SECTOR

Observaciones: En estudio

//

NAB: 84.25

SECTOR: Maquinaria cosechadora y trilladora; prensas para paja y forraje, equipos para limpieza de granos, seleccionadoras varias, etc.

1. MAGNITUD POTENCIAL DE COMERCIO: (datos de 1980 en miles de u\$s)

	IMPORTACION			EXPORTACION		
	DE ALADI			De resto del mundo	a ALADI	Al resto del mundo
	Prod. Negoc.	P. no Negoc.	Total			
A BRA MEX			3,001	137.146	15.803	9.722
VEN COL PE			2,876	31.336	653	217
UR CHI			4.311	10.580	-	14
EC PA			2.695	6.256	-	-
<u>TOTAL</u>			<u>12.883</u>	<u>185.318</u>	<u>16.456</u>	<u>9.953</u>

2. AVANCES SECTORIALES EN LA INTEGRACION:

Incluido en el ámbito del sector: Máq. agrícola

Reuniones realizadas hasta 1980: 6

Acuerdos ALADI:

A	B	M	V	C	P	U	CH	E	PA	BO

Países con comercio importante: Importadores
Exportadores

3. IDEAS DE ACUERDOS A EXPLORAR EN EL SECTOR

Observaciones: En estudio

//

SECTOR: Maq.p/encuadernar; para trabajar pasta de papel, papel y cartón; para fundir y componer caracteres de imprenta; otras máquinas para imprenta y artes gráf.

1. MAGNITUD POTENCIAL DE COMERCIO: (datos de 1980 en miles de u\$s)

	IMPORTACION			De resto del mundo	EXPORTACION	
	DE ALADI		Total		a ALADI	Al resto del mundo
	Prod.Negoc.	P.no Negoc.				
A BRA MEX			3.895	257.677	6.139	2.794
VEN COL PE			1.825	91.941	453	250
UR CHI			1.267	24.110	146	11
EC PA			960	11.276	23	-
<u>TOTAL</u>			<u>7.947</u>	<u>385.004</u>	<u>6.761</u>	<u>3.055</u>

2. AVANCES SECTORIALES EN LA INTEGRACION:

Incluido en el ámbito del sector:

Reuniones realizadas hasta 1980:

Acuerdos ALADI:

A	B	M	V	C	P	U	CH	E	PA	BO

Países con comercio importante: Importadores
Exportadores

3. IDEAS DE ACUERDOS A EXPLORAR EN EL SECTOR

Observaciones:

NAB: 84.45 a 84.48

SECTOR: Máquinas herramienta

1. MAGNITUD POTENCIAL DE COMERCIO: (datos de 1980 en miles de u\$s)

	IMPORTACION			De resto del mundo	EXPORTACION	
	DE ALADI		Total		a ALADI	Al resto del mundo
	Prod.Negoc.	P.no Negoc.				
A BRA MEX			59.467	746.528	104.592	24.027
VEN COL PE			11.677	182.037	5.139	1.445
UR CHI			8.825	30.481	4.095	15
EC PA			3.050	23.614	-	-
<u>TOTAL</u>			<u>83.019</u>	<u>982.660</u>	<u>113.826</u>	<u>25.487</u>

2. AVANCES SECTORIALES EN LA INTEGRACION:

Incluido en el ámbito del sector: máq-herr.

Reuniones realizadas hasta 1980: 9

Acuerdos ALADI:

	A	B	M	V	C	P	U	CH	E	PA	BO
a) Posibilidades de complementación concentradas en las grandes empresas del sector	x	x									
b) Posibilidades comerciales	x	x	?	x	?	x	x	x			

Países con comercio importante: Importadores
Exportadores3. IDEAS DE ACUERDOS A EXPLORAR EN EL SECTOR

a) Posibilidades de complementación concentradas en las grandes empresas del sector

b) Posibilidades comerciales

Observaciones: Hubo de proyectos de acuerdos.
Estudio en curso.

NAB: 84.51 a 55

SECTOR: Máquinas de oficina: de escribir; calcular; para tratamiento de información; otras, partes y accesorios.

1. MAGNITUD POTENCIAL DE COMERCIO: (datos de 1980 en miles de u\$s)

	IMPORTACION			De resto del mundo	EXPORTACION	
	DE ALADI		Total		a ALADI	Al resto del mundo
	Prod. Negoc.	P. no Negoc.				
A BRA MEX			92.491	686.697	116.835	253.220
VEN COL PE			9.318	136.363	2.179	396
UR CHI			9.360	64.965	243	274
EC PA			1.113	19.753	710	5
<u>TOTAL</u>			<u>112.282</u>	<u>907.778</u>	<u>119.967</u>	<u>253.915</u>

2. AVANCES SECTORIALES EN LA INTEGRACION:

Incluido en el ámbito del sector: Máq. oficina

Reuniones realizadas hasta 1980: 14

Acuerdos ALADI:

Parcial comercial n° 24 : 1 partida

Parcial comercial n° 10 : 27 partidas

(36 productos)

A	B	M	V	C	P	U	CH	E	PA	BO
x		x								
x	x	x								

Países con comercio importante: Importadores
Exportadores

3. IDEAS DE ACUERDOS A EXPLORAR EN EL SECTOR

Observaciones: Sector con integración avanzada y dominado por empresas transnacionales.

NAB: 84.56

SECTOR: Equipos para minerales; equipos para hormigón; equipos varios para construcción.

1. MAGNITUD POTENCIAL DE COMERCIO: (datos de 1980 en miles de u\$s)

	IMPORTACION			EXPORTACION		
	DE ALADI			De resto del mundo	a ALADI	Al resto del mundo
	Prod.Negoc.	P.no Negoc.	Total			
A BRA MEX			9.604	175.527	30.326	5.724
VEN COL PE			8.778	117.389	2.109	395
UR CHI			5.608	18.478	536	10
EC PA			2.391	12.557	-	-
<u>TOTAL</u>			<u>26.381</u>	<u>323.951</u>	<u>32.971</u>	<u>6.129</u>

2. AVANCES SECTORIALES EN LA INTEGRACION:

Incluido en el ámbito del sector: Máq.construc vial.y miner

Reuniones realizadas hasta 1980: 3

Acuerdos ALADI:

A	B	M	V	C	P	U	CH	E	PA	BO

Países con comercio importante: Importadores

Exportadores

3. IDEAS DE ACUERDOS A EXPLORAR EN EL SECTOR

Observaciones: Este sector debería ser analizado con 84.09, 22 y 23.

//

SECTOR: Artículos de grifería y otros órganos similares

1. MAGNITUD POTENCIAL DE COMERCIO: (datos de 1980 en miles de u\$s)

	IMPORTACION			De resto del mundo	EXPORTACION	
	DE ALADI		Total		a ALADI	Al resto del mundo
	Prod. Negoc.	P. no Negoc.				
A BRA MEX			9.126	257.558	23.207	36.269
VEN COL PE			9.491	116.335	2.156	1.346
UR CHI			2.473	17.506	1.280	181
EC PA			2.330	8.702	1.553	10
<u>TOTAL</u>			<u>23.420</u>	<u>400.101</u>	<u>28.196</u>	<u>37.806</u>

2. AVANCES SECTORIALES EN LA INTEGRACION:

Incluido en el ámbito del sector: Válvulas uso Industrial

Reuniones realizadas hasta 1980: 2

Acuerdos ALADI:

Parcial comercial 17 B : 1 partida

Parcial comercial 14 : 1 partida

Países con comercio importante: Importadores
Exportadores

	A	B	M	V	C	P	U	CH	E	PA	BO
Incluido en el ámbito del sector:											
Reuniones realizadas hasta 1980:											
Acuerdos ALADI:											
Parcial comercial 17 B : 1 partida	x	x									
Parcial comercial 14 : 1 partida		x	x								
Países con comercio importante:											
Importadores	x	x	x	x	x	x		x	x		
Exportadores	x	x	x								
3. <u>IDEAS DE ACUERDOS A EXPLORAR EN EL SECTOR</u>											
Analizar separadamente las posibilidades industriales y de complementación de:											
a) grifería sanitaria para uso doméstico	x	x	x	x	x	x			x		
b) válvulas industriales	x	x	x	x							
Observaciones:											

//

//

466

NAB: 84.62

SECTOR: Rodamientos de todas clases

1. MAGNITUD POTENCIAL DE COMERCIO: (datos de 1980 en miles de u\$s)

	IMPORTACION			De resto del mundo	EXPORTACION	
	DE ALADI				a ALADI	Al resto del mundo
	Prod. Negoc.	P.no Negoc.	Total			
A BRA MEX			2.499	283.603	4.139	7.736
VEN COL PE			539	63.536	5	324
UR CHI			725	16.055	141	51
EC PA			81	5.743	-	32
<u>TOTAL</u>			<u>3.844</u>	<u>368.937</u>	<u>4.285</u>	<u>8.111</u>

2. AVANCES SECTORIALES EN LA INTEGRACION:

Incluido en el ámbito del sector:

Reuniones realizadas hasta 1980:

Acuerdos ALADI:

Países con comercio importante: Importadores

Exportadores

A	B	M	V	C	P	U	CH	E	PA	BO

3. IDEAS DE ACUERDOS A EXPLORAR EN EL SECTOR

Observaciones:

//

NAB: 85.01

SECTOR: Máquinas generadoras; motores; convertidores rotativos y estáticos; transformadores; bobinas.

1. MAGNITUD POTENCIAL DE COMERCIO: (datos de 1980 en miles de u\$s)

	IMPORTACION			EXPORTACION		
	DE ALADI		De resto del mundo	a ALADI	Al resto del mundo	
	Prod.Negoc.	P.no Negoc.				Total
A BRA MEX			17.424	572.402	45.500	31.642
VEN COL PE			13.337	490.431	7.958	1.090
UR CHI			4.830	42.150	1.019	261
EC PA			7.222	83.224	0	-
<u>TOTAL</u>			<u>42.813</u>	<u>1.188.207</u>	<u>54.477</u>	<u>32.993</u>

2. AVANCES SECTORIALES EN LA INTEGRACION:

Incluido en el ámbito del sector: Eeq.generac.
transm.eléctr.

Reuniones realizadas hasta 1980: 16

Acuerdos ALADI:

Parcial comercial n° 7 : 1 partida NABALALC
 Parcial comercial n° 24 7 partidas (14 prod.)
 Parcial comercial n° 23 1 partida
 Parcial comercial n° 19 5 partidas (7 prod.)
 Parcial comercial n° 12 3 partidas (7 prod.)
 Parcial comercial n° 9 10 partidas

Países con comercio importante: Importadores
 Exportadores

	A	B	M	V	C	P	U	CH	E	PA	BO
	x						x				
	x		x								
	x		x								
	x	x	x				x				
		x	x								
		x	x								

3. IDEAS DE ACUERDOS A EXPLORAR EN EL SECTOR

Expandir la integración a través de los mecanismos existentes a otros productos y/o países

Observaciones: Sector con cierto grado de integración. Lo componen pocas empresas, muchas de ellas multinacionales.

NAB: 85.06 y 85.07

SECTOR: Aparatos electromecánicos con motor incorporado de uso doméstico y máquinas de afeitar, corte de pelo, etc.

1. MAGNITUD POTENCIAL DE COMERCIO: (datos de 1980 en miles de u\$s)

	IMPORTACION			De resto del mundo	EXPORTACION	
	DE ALADI		Total		a ALADI	Al resto del mundo
	Prod. Negoc.	P. no Negoc.				
A BRA MEX			18,321	45,137	24,415	3,226
VEN COL PE			8,076	50,786	893	1,100
UR CHI			2,789	16,946	1,815	1,100
EC PA			582	4,905	429	1,100
TOTAL			29,768	117,774	27,552	3,228

2. AVANCES SECTORIALES EN LA INTEGRACION:

Incluido en el ámbito del sector:

Reuniones realizadas hasta 1980:

Acuerdos ALADI:

Parcial comercial n° 7 : 3 partidas

Parcial comercial n° 3 : 2 partidas (4 prod.)
(caducó)

Parcial comercial n° 17 B : 4 partidas (21 p.)

Parcial comercial n° 14 : 3 partidas

Países con comercio importante: Importadores

Exportadores

3. IDEAS DE ACUERDOS A EXPLORAR EN EL SECTOR

Acuerdos comerciales

Observaciones: Puede haber posibilidades nuevas.

	A	B	M	V	C	P	U	CH	E	PA	BO
	x						x				
		x					x				
	x	x									
		x	x								
	x		x	x		x		x			
	x										
	x	x	x	x		x					

SECTOR: Aparatos para telefonía y telegrafía; micrófonos; aparatos receptores y transmisores de radiodifusión y televisión.

1. MAGNITUD POTENCIAL DE COMERCIO: (datos de 1980 en miles de u\$s)

	IMPORTACION			De resto del mundo	EXPORTACION	
	DE ALADI				a ALADI	Al resto del mundo
	Prod. Negoc.	P. no Negoc.	Total			
A BRA MEX			45.493	891.424	81.387	132.252
VEN COL PE			7.845	574.532	507	754
UR CHI			6.061	202.983	3.549	1.731
EC PA			1.698	48.271	15	131
<u>TOTAL</u>			<u>61.097</u>	<u>1.717.215</u>	<u>85.458</u>	<u>134.868</u>

2. AVANCES SECTORIALES EN LA INTEGRACION:

Incluido en el ámbito del sector: Electrónica y comunicac.
Reuniones realizadas hasta 1980: 16

Acuerdos ALADI:

- Parcial comercial n° 24 : 13 partidas (33 pr.)
- Parcial comercial n° 19 : 12 partidas (17 pr.)
- Parcial comercial n° 12 : 11 partidas (19 pr.)

Países con comercio importante: Importadores
Exportadores

	A	B	M	V	C	P	U	CH	E	PA	BO
	x		x								
	x	x	x				x				
	x	x	x								
Importadores	x	x	x	x	x	x	x	x	x	x	
Exportadores	x	x	x								
a) Complementación en equipos para condiciones propias de la región	x	x	x	x	x	x	x	x			
b) Analizar acuerdos de compl. industrial con participación de países andinos	x	x	x	x	x	x					

3. IDEAS DE ACUERDOS A EXPLORAR EN EL SECTOR

- a) Complementación en equipos para condiciones propias de la región
- b) Analizar acuerdos de compl. industrial con participación de países andinos

Observaciones: Sector muy dinámico

SECTOR: Aparatos para corte, seccionamiento, protección, empalme o conexión de circuitos eléctricos

1. MAGNITUD POTENCIAL DE COMERCIO: (datos de 1980 en miles de u\$s)

	IMPORTACION			De resto del mundo	EXPORTACION	
	DE ALADI				a ALADI	Al resto del mundo
	Prod.Negoc.	P.no Negoc.	Total			
A BRA MEX			26.890	612.707	45.199	44.250
VEN COL PE			4.215	157.399	1.861	843
UR CHI			4.931	44.817	439	27
EC PA			1.757	19.143	624	2
<u>TOTAL</u>			<u>37.793</u>	<u>834.066</u>	<u>48.123</u>	<u>45.122</u>

2. AVANCES SECTORIALES EN LA INTEGRACION:

Incluido en el ámbito del sector: Varios

Reuniones realizadas hasta 1980:

Acuerdos ALADI:

Parcial comercial n° 8 : 1 partida
 Parcial comercial n° 24 : 7 partidas (17 prod.)
 Parcial comercial n° 23 : 6 partidas (9 prod.)
 Parcial comercial n° 19 : 6 partidas (15 prod.)
 Parcial comercial n° 17B : 2 partidas
 Parcial comercial n° 12 : 7 partidas
 Parcial comercial n° 9 : 7 partidas (10 prod.)

Países con comercio importante: Importadores

Exportadores

	A	B	M	V	C	P	U	CH	E	PA	BO
	x		x								
	x		x								
	x		x								
	x	x	x				x				
	x	x									
		x	x								
		x	x								
	x	x	x	x	x	x	x	x	x		
	x	x	x								
	x	x	x	x	x	x				x	x

3. IDEAS DE ACUERDOS A EXPLORAR EN EL SECTOR

Explorar complementación industrial y comercial en:

a) alta tensión

b) media y baja tensión

Observaciones: Sector aún no explorado sistemáticamente.

//

NAB: 85.21

SECTOR: Lámparas, tubos y válvulas electrónicos

1. MAGNITUD POTENCIAL DE COMERCIO: (datos de 1980 en miles de u\$s)

	IMPORTACION			EXPORTACION		
	DE ALADI			De resto del mundo	a ALADI	Al resto del mundo
	Prod.Negoc.	P.no Negoc.	Total			
A BRA MEX			34.330	381.805	20.389	67.664
VEN COL PE			1.713	21.109	115	95
UR CHI			678	8.324	588	20
EC PA			37	2.705	-	-
<u>TOTAL</u>			<u>36.758</u>	<u>414.023</u>	<u>21.542</u>	<u>67.779</u>

2. AVANCES SECTORIALES EN LA INTEGRACION:

Incluido en el ámbito del sector:

Reuniones realizadas hasta 1980:

Acuerdos ALADI:

Parcial comercial n° 2 : 3 partidas (14 pr.)
 Parcial comercial n°24 : 2 partidas (7 pr.)
 Parcial comercial n°19 : 4 partidas (6 pr.)
 Parcial comercial n°12 : 6 partidas

Países con comercio importante: Importadores
 Exportadores

	A	B	M	V	C	P	U	CH	E	PA	BO
Parcial comercial n° 2	x	x	x								
Parcial comercial n°24	x		x								
Parcial comercial n°19	x	x	x				x				
Parcial comercial n°12		x	x								
Importadores	x	x	x	x	x			x			
Exportadores		x	x								
Complementación industrial con reserva de mercados?	x	x	x	x	x						

3. IDEAS DE ACUERDOS A EXPLORAR EN EL SECTOR

Complementación industrial con reserva de mercados? (sustitución de importaciones del resto del mundo) en varios tipos de componentes

Observaciones:

//

NAB: 85.20

SECTOR: Lámparas y tubos eléctricos de incandescencia o descarga

1. MAGNITUD POTENCIAL DE COMERCIO: (datos de 1980 en miles de u\$s)

	IMPORTACION			De resto del mundo	EXPORTACION	
	DE ALADI		Total		a ALADI	Al resto del mundo
	Prod. Negoc.	P. no Negoc.				
A BRA MEX			4.822	75.643	12.665	1.957
VEN COL PE			2.827	13.040	13	127
UR CHI			2.041	8.735	605	1
EC PA			409	5.389	-	3
<u>TOTAL</u>			<u>10.099</u>	<u>102.807</u>	<u>13.273</u>	<u>2.088</u>

2. AVANCES SECTORIALES EN LA INTEGRACION:

Incluido en el ámbito del sector: Lámp. y unidad de iluminac.

Reuniones realizadas hasta 1980: 14

Acuerdos ALADI:

Parcial comercial n° 25 : 5 partidas (10 prod.)

	A	B	M	V	C	P	U	CH	E	PA	BO
	x		x								

Países con comercio importante: Importadores
Exportadores3. IDEAS DE ACUERDOS A EXPLORAR EN EL SECTORObservaciones: Sector con proceso de integración.
Las empresas que actúan son en general transnacionales.

NAB: 86

SECTOR: Material ferroviario

1. MAGNITUD POTENCIAL DE COMERCIO: (datos de 1980 en miles de u\$s)

	IMPORTACION			De resto del mundo	EXPORTACION	
	DE ALADI				a ALADI	Al resto del mundo
	Prod. Negoc.	P, no Negoc.	Total			
A BRA MEX			22.238	416.218	24.388	63.436
VEN COL PE			21	19.668	71	706
UR CHI			1.377	2.975	-	1
EC PA			18	585	-	-
<u>TOTAL</u>			<u>23.654</u>	<u>439.446</u>	<u>24.459</u>	<u>64.143</u>

2. AVANCES SECTORIALES EN LA INTEGRACION:

Incluido en el ámbito del sector: mat.ferrov.

Reuniones realizadas hasta 1980: 1

Acuerdos ALADI:

Países con comercio importante: Importadores
Exportadores

A	B	M	V	C	P	U	CH	E	PA	BO

3. IDEAS DE ACUERDOS A EXPLORAR EN EL SECTOR

Observaciones:

//

NAB: 87.01

SECTOR: Tractores

1. MAGNITUD POTENCIAL DE COMERCIO: (datos de 1980 en miles de u\$s)

	IMPORTACION			De resto del mundo	EXPORTACION	
	DE ALADI		Total		a ALADI	Al resto del mundo
	Prod. Negoc.	P. no Negoc.				
A BRA MEX			25.227	480.875	102.444	103.805
VEN COL PE			18.246	170.084	677	1.833
UR CHI			21.972	64.811	241	-
EC PA			10.069	41.234	60	-
<u>TOTAL</u>			<u>75.514</u>	<u>757.004</u>	<u>103.422</u>	<u>105.638</u>

2. AVANCES SECTORIALES EN LA INTEGRACION:

Incluido en el ámbito del sector: tractores

Reuniones realizadas hasta 1980: 2

Acuerdos ALADI:

Países con comercio importante: Importadores

Exportadores

A	B	M	V	C	P	U	CH	E	PA	BO

3. IDEAS DE ACUERDOS A EXPLORAR EN EL SECTOR

Observaciones: Intereses encontrados de terminales y autopartistas.

NAB: 87.02 y 87.03

SECTOR: Automóviles para transportes de personas o de mercaderías; para usos especiales: coches bomba, c.escala, c.barredoras, c.de riego, etc.

1. MAGNITUD POTENCIAL DE COMERCIO: (datos de 1980 en miles de u\$s)

	IMPORTACION			EXPORTACION		
	DE ALADI		Total	De resto del mundo	Al resto del mundo	
	Prod. Negoc.	P. no Negoc.				a ALADI
A. BRA. MEX.			31.058	651.611	426.067	505.160
VEN. COL. PE.			86.454	1.373.281	3.709	2.089
UR. CHI.			186.468	396.287	17.819	1.752
EC. PA.			40.864	225.847	4	2
TOTAL			344.844	2.647.026	447.599	509.003

2. AVANCES SECTORIALES EN LA INTEGRACION:

Incluido en el ámbito del sector: Ind.automot.

Reuniones realizadas hasta 1980: 1

Acuerdos ALADI:

Países con comercio importante: Importadores
 Exportadores

A	B	M	V	C	P	U	CH	E	PA	BO

3. IDEAS DE ACUERDOS A EXPLORAR EN EL SECTOR

Observaciones: Ver 87.01

NAB: 87.04, 87.05 y 87.07

SECTOR: Chasis, carrocerías, carretillas automóbiles de las utilizadas en depósitos, almacenes, puertos, etc.

1. MAGNITUD POTENCIAL DE COMERCIO: (datos de 1980 en miles de u\$s)

	IMPORTACION			De resto del mundo	EXPORTACION	
	DE ALADI		Total		a ALADI	Al resto del mundo
	Prod. Negoc.	P. no Negoc.				
A BRA MEX			17.880	103.432	58.239	25.149
VEN COL PE			1.138	61.265	115	2.168
UR CHI			11.443	13.371	15	-
EC PA			2.423	7.333	-	-
<u>TOTAL</u>			<u>32.884</u>	<u>185.401</u>	<u>58.369</u>	<u>27.317</u>

2. AVANCES SECTORIALES EN LA INTEGRACION:

Incluido en el ámbito del sector: Automotriz

Reuniones realizadas hasta 1980: 1

Acuerdos ALADI:

Países con comercio importante: Importadores
Exportadores

A	B	M	V	C	P	U	CH	E	PA	BO

3. IDEAS DE ACUERDOS A EXPLORAR EN EL SECTOR

Observaciones: Ver 8701

SECTOR: Aparatos fotográficos; destelladores de luz; aparatos cinematográficos de toma y proyección; aparatos de proyección; ampliadoras; aparatos de laboratorio fotográfico.

1. MAGNITUD POTENCIAL DE COMERCIO: (datos de 1980 en miles de u\$s)

	IMPORTACION			De resto del mundo	EXPORTACION	
	DE ALADI		Total		a ALADI	Al resto del mundo
	Prod. Negoc.	P. no Negoc.				
A BRA MEX			26.888	214.990	15.353	5.832
VEN COL PE			5.244	61.384	171	49
UR CHI			1.744	19.707	41	18
EC PA			648	5.034	-	-
<u>TOTAL</u>			<u>34.524</u>	<u>301.115</u>	<u>15.565</u>	<u>5.899</u>

2. AVANCES SECTORIALES EN LA INTEGRACION:

Incluido en el ámbito del sector: Ind.fotográf.

Reuniones realizadas hasta 1980: 12

Acuerdos ALADI:

Parcial comercial n° 18 : 26 partidas NABALALC

Parcial comercial n° 19 : 1 partida

	A	B	M	V	C	P	U	CH	E	PA	BO
	x	x	x	x			x				
	x	x	x								

Países con comercio importante: Importadores
Exportadores

3. IDEAS DE ACUERDOS A EXPLORAR EN EL SECTOR

Observaciones:

//

NAB: 90.17 a 90.20

SECTOR: Instrumentos y aparatos para medicina; odontología y veterinaria; aparatos de mecanoterapia y masaje; a. de ortopedia; a. de rayos X.

1. MAGNITUD POTENCIAL DE COMERCIO: (datos de 1980 en miles de u\$s)

	IMPORTACION			De resto del mundo	EXPORTACION	
	DE ALADI		Total		a ALADI	Al resto del mundo
	Prod. Negoc.	P. no Negoc.				
A BRA MEX			8.089	246.656	12.392	12.323
VEN COL PE			4.906	69.670	3.553	2.058
UR CHI			1.912	22.627	346	173
EC PA			1.822	18.462	8	6
<u>TOTAL</u>			<u>16.729</u>	<u>357.324</u>	<u>16.299</u>	<u>14.560</u>

2. AVANCES SECTORIALES EN LA INTEGRACION:

Incluido en el ámbito del sector: Ap. P/médicos y hospital.

Reuniones realizadas hasta 1980: 6

Acuerdos ALADI:

Parcial comercial nº 12 : 1 partida

Países con comercio importante: Importadores
Exportadores

	A	B	M	V	C	P	U	CH	E	PA	BO
		x	x								
Importadores	x	x	x	x	x	x	x	x	x	-	-
Exportadores	x	x	-	-	-	-	-	-	-	-	-

3. IDEAS DE ACUERDOS A EXPLORAR EN EL SECTOR

Observaciones: Varios proyectos de acuerdos. Uno de ellos en curso a junio de 1983

//

NAB: 90.22 a 90.29

SECTOR: Aparatos para ensayos mecánicos; densímetros, pesalíquidos, etc.; instrumentos de medida, control o regulación de fluidos; instrumentos para análisis físicos o químicos; otros contadores; instrumentos eléctricos o electrónicos.

1. MAGNITUD POTENCIAL DE COMERCIO: (datos de 1980 en miles de u\$s)

	IMPORTACION			De resto del mundo	EXPORTACION	
	DE ALADI				a ALADI	Al resto del mundo
	Prod. Negoc.	P. no Negoc.	Total			
A BRA MEX			6.502	538.729	16.794	37.312
VEN COL PE			3.463	169.087	1.046	431
UR CHI			2.934	31.916	406	612
EC PA			575	11.884	177	-
<u>TOTAL</u>			<u>13.474</u>	<u>751.616</u>	<u>18.423</u>	<u>37.355</u>

2. AVANCES SECTORIALES EN LA INTEGRACION:

Incluido en el ámbito del sector:

Reuniones realizadas hasta 1980:

Acuerdos ALADI:

Parcial comercial n° 7 A : 1 partida NABALALC
 Parcial comercial n° 18 : 2 partidas NABALALC
 Parcial comercial n° 24 : 7 partidas (11 pr.)
 Parcial comercial n° 12 : 4 partidas (8 pr.)
 Parcial comercial n° 9 : 1 partida

Países con comercio importante: Importadores
 Exportadores

	A	B	M	V	C	P	U	CH	E	PA	BO
	x						x				
	x	x	x	x			x				
	x	x									
		x	x								
		x	x								
	x	x	x	x	x	x	x	x	x	x	
	x	x	x								

3. IDEAS DE ACUERDOS A EXPLORAR EN EL SECTOR

Posibilidades comerciales y de complementac.

Observaciones: