

ALADI/SEC/Estudio 199
22 de diciembre de 2010

EVOLUCIÓN DEL COMERCIO NEGOCIADO Y APROVECHAMIENTO DE LAS PREFERENCIAS ARANCELARIAS

Presentación

El presente documento se ha elaborado en cumplimiento del punto III.9 del Programa de Actividades para el año 2010. El propósito de dicha actividad es la elaboración periódica de informes que permitan dar cuenta de la evolución del comercio realizado por los países miembros al amparo de los acuerdos suscritos en el marco del TM80, así como evaluar el aprovechamiento de las preferencias arancelarias previstas en los mismos.

En su primera parte, el presente estudio proporciona una visión de largo plazo sobre la evolución del comercio negociado registrado entre los países miembros, lo que permite actualizar la información presentada en el “Informe sobre la evolución del comercio negociado 1993-2006” (Sec.di 2209 Rev.1), extendiendo el período de análisis hasta el año 2008.

En la segunda parte del estudio se presenta una evaluación del aprovechamiento que han realizado los países miembros de la ALADI en el año 2008 de las preferencias arancelarias previstas en los Acuerdos. De esta forma se actualiza el análisis presentado en el Estudio 198 (“Estudio sobre el aprovechamiento de las preferencias arancelarias en 2006”).

Cabe señalar que este estudio recoge las recomendaciones realizadas en el “Taller sobre el estado de situación y alcance de las preferencias pactadas en el ámbito del Tratado de Montevideo 1980 y su aprovechamiento por parte de los países miembros” relativas a ampliar la cobertura de Acuerdos analizados respecto al Estudio 198. En primer lugar, incorpora al análisis las relaciones en el marco de la Comunidad Andina. En segundo lugar, incluye, además del principal Acuerdo de cada relación bilateral, los Acuerdos correspondientes al sector automotor y las Nóminas de Acceso a los Mercados en el caso de los Países de Menor Desarrollo Económico Relativo.

Finalmente, en los Anexos se detalla el origen de la información sobre comercio negociado (Anexo I) y se presentan las series de importaciones intrarregionales desagregadas por país copartícipe y Acuerdo (Anexo II).

ÍNDICE

RESUMEN EJECUTIVO	5
PRIMERA PARTE: EVOLUCIÓN DEL COMERCIO NEGOCIADO 1993-2008	8
I. PRINCIPALES ASPECTOS METODOLÓGICOS	8
A. Definición de comercio negociado	8
B. Comercio negociado: informado vs asignado	8
C. Período objeto de estudio: 1993 - 2008	9
II. LA RED DE ACUERDOS SUSCRIPTOS AL AMPARO DEL TM80	10
A. Los Acuerdos de Alcance Regional.....	10
B. Los Acuerdos de Alcance Parcial	11
C. La evolución histórica de los Acuerdos	14
D. Situación actual del proceso de liberalización	15
III. LA EVOLUCIÓN DEL COMERCIO NEGOCIADO A NIVEL REGIONAL	16
A. La dinámica de los flujos globales.....	16
B. El impacto de los Acuerdos en el comercio regional	18
C. Importancia del comercio negociado a nivel de países	19
D. El comercio negociado por modalidad de Acuerdo	21
E. Descomposición del impacto de los Acuerdos: ALC y Selectivos.....	22
SEGUNDA PARTE: EL APROVECHAMIENTO DE LAS PREFERENCIAS EN 2008 28	
I. PRINCIPALES ASPECTOS METODOLÓGICOS	28
A. Período objeto de estudio	28
B. Acuerdos analizados	28
C. Metodología utilizada	29
II. UTILIZACIÓN DE LAS PREFERENCIAS ARANCELARIAS POR PAÍS BENEFICIARIO	32
A. Argentina	32
B. Bolivia	36
C. Brasil.....	39
D. Colombia.....	42
E. Chile	44
F. Cuba.....	46
G. Ecuador.....	49
H. México.....	52
I. Paraguay.....	55
J. Perú.....	58
K. Uruguay	61

L.	Venezuela	64
M.	ANÁLISIS GLOBAL Y PRINCIPALES CONCLUSIONES.....	67
	ANEXO I	72
	ANEXO II	73

Resumen Ejecutivo

Objetivos del estudio

El presente estudio se compone de dos partes, cada una de ellas con objetivos específicos. La primera brinda información lo más actualizada posible (1993-2008) sobre la evolución del comercio negociado, la importancia del mismo a nivel de cada país, la participación de las diferentes modalidades de Acuerdos y el impacto de los Acuerdos en el comercio intrarregional.

La segunda parte proporciona un diagnóstico actualizado (2008) sobre el nivel de aprovechamiento de las preferencias arancelarias recibidas en el marco de los Acuerdos, al tiempo que se analizan sus principales determinantes del mismo. En esta oportunidad se amplía la cobertura de Acuerdos analizados respecto al estudio anterior, incluyendo, además del principal Acuerdo de Alcance Parcial de cada relación bilateral suscripto en el marco del TM80, los Acuerdos del sector automotor, las Nóminas de Apertura de Mercado y las preferencias otorgadas en el marco de la Comunidad Andina.

Comercio negociado 1993-2008

Durante el período analizado el comercio negociado fue muy dinámico, pasando de 11,9 mil millones de dólares en 1993 a 95,8 mil millones de dólares en 2008, exhibiendo una tasa de crecimiento acumulativa anual de 15%. La trayectoria seguida por el mismo fue muy similar a la correspondiente al comercio intrarregional, pautada por dos etapas de fuerte crecimiento (1993-1997 y 2004-2008) y una de estancamiento e inestabilidad (1998-2003). Dicha evolución estuvo fuertemente determinada por la dinámica de la actividad económica en la región.

El comercio canalizado a través de los Acuerdos tiene un peso muy importante en las compras de la mayoría de los países miembros, siendo dicha participación algo menor en los miembros de la CAN debido a que su intercambio subregional no es considerado comercio negociado.

A su vez, los países que tienen una mayor participación en el total de comercio negociado son Argentina, Brasil y Chile, registrándose una recomposición a través del tiempo donde éste último incrementa su peso y el primero lo pierde.

Los Acuerdos de Alcance Parcial, y en particular los Acuerdos de Complementación Económica, tienen una importancia predominante y creciente como canalizadores del comercio negociado. En contrapartida, los Acuerdos de Alcance Regional han perdido peso en el período analizado.

Los Acuerdos, a medida que se fueron suscribiendo y entrando en vigencia, tuvieron un doble impacto sobre los flujos de comercio. Por un lado, impulsaron la recanalización del intercambio comercial ya existente hacia el uso de las preferencias; esto se reflejó en un gran incremento de la participación del comercio negociado en el total intrarregional durante el período 1993-1997 (de 52% a 70,7%).

Por otro lado, los Acuerdos impulsaron la creación de nuevo comercio en ítems que no se intercambiaban entre los países miembros y que ahora lo hacen probablemente impulsados por las preferencias concedidas. Esto se reflejó en un aumento, aunque moderado, de la participación de las importaciones intrarregionales

en las totales durante el período analizado (de 15% a 18,4%), luego de experimentar variaciones importantes.

Utilización de las preferencias arancelarias en 2008

El análisis realizado a nivel de cada país beneficiario muestra que en términos generales existe un escaso aprovechamiento de las preferencias arancelarias previstas en los Acuerdos. No obstante, el nivel de utilización de las mismas evidencia diferencias importantes en las distintas relaciones bilaterales, que va desde un 56% (México en las preferencias recibidas de Cuba) a un 0,3% (Venezuela en las otorgadas por Uruguay).

Los países grandes –Argentina (26,9%), Brasil (36%) y México (21,3%)- registran una mayor utilización de las preferencias. En un segundo nivel se encuentran Chile (12,5%), Colombia (14,9%) y Perú (12,3%) con promedios similares al promedio general (12,2%). Finalmente, los restantes países realizan un escaso uso de estos beneficios y registran promedios inferiores al 6% en todos los casos. Cabe destacar que los tres PMDER –Bolivia (2,3%), Ecuador (5,6%) y Paraguay (1,8%)- se ubican en este tercer grupo.

El nivel de utilización de las preferencias arancelarias en 2008 (12,2%) fue algo superior al correspondiente a 2006 (11,3%), en un contexto en donde los ítems que reciben preferencia arancelaria se incrementó levemente. A nivel bilateral el aprovechamiento de las preferencias fue muy similar en ambos años. Esto indica que los principales determinantes de dicha utilización no se han modificado significativamente en este período, seguramente porque varios son rasgos estructurales de las economías.

Si bien el aprovechamiento de las preferencias que hacen los países miembros aún es escaso, cabe destacar como un aspecto positivo de los Acuerdos que el comercio negociado es de mayor calidad que el resto del intercambio. En efecto, la comparación de la composición sectorial de las exportaciones canalizadas a través de los Acuerdos con la correspondiente a las restantes ventas externas de los países miembros pone de manifiesto que existe una diferencia significativa entre las mismas, donde las primeras se caracterizan por exhibir una mayor participación de las ramas productoras de bienes con mayor valor agregado y grado de elaboración. A vía de ejemplo, basta mencionar que las manufacturas de origen industrial pesan 62% en el comercio negociado y solamente 46% en el resto de las ventas de los países miembros.

Determinantes del grado de aprovechamiento

El grado de aprovechamiento de las preferencias depende tanto de factores de oferta como de demanda. Por un lado, los países con oferta exportable más diversificada realizan un mayor uso de las preferencias. En este sentido, cabe señalar que en el caso de los PMDER, Cuba, Uruguay y Venezuela más del 80% de los ítems con preferencia no dispone de oferta exportable, mientras que este porcentaje es significativamente menor en el caso de Brasil (33,9%) y México (27,4%). Por otro lado, las preferencias recibidas de parte de países grandes y que importan una gran variedad de productos registran un mejor aprovechamiento que las recibidas de países con mercados pequeños.

La existencia de demanda de parte del país otorgante, así como la falta de oferta exportable del beneficiario, determina que en un conjunto importante de ítems las importaciones se realicen desde terceros mercados.

Aprovechamiento de las preferencias en los Acuerdos

Ítems con preferencia	País beneficiario											
	Arg.	Bol.	Bra.	Chi.	Col.	Cub.	Ecu.	Méx.	Par.	Per.	Uru.	Ven.
Utilizada	26,9	2,3	36,0	12,5	14,9	2,6	5,6	21,3	1,8	12,3	4,9	5,3
No utilizada	73,1	97,7	64,0	87,5	85,1	97,4	94,4	78,7	98,2	87,7	95,1	94,7
Sin oferta exportable	48,0	87,2	33,9	61,0	56,8	69,5	81,5	27,4	91,5	66,4	84,5	80,1
No demanda el socio	2,6	1,4	3,7	2,3	2,1	1,9	1,0	4,1	0,5	1,9	1,2	1,1
Import. por fuera del Acuerdo	2,0	0,2	2,5	4,8	1,4	1,4	1,0	9,0	0,2	1,8	0,6	0,3
Import. desde 3º mercados	20,4	8,8	23,6	19,0	24,5	24,5	11,0	37,9	6,0	17,5	8,8	13,1
Total	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0

Nota: para elaborar este Cuadro se consideró el principal Acuerdo de Alcance Parcial de cada relación bilateral

Adicionalmente, el aprovechamiento de las preferencias arancelarias está positivamente correlacionado con los años de vigencia del Acuerdo, con la proximidad geográfica de los socios y con la selectividad con que se negociaron los productos.

Las estimaciones econométricas presentadas en este estudio muestran que el conjunto de determinantes antes mencionado explica gran parte (65%) de la varianza que se observa en el grado de utilización de las preferencias arancelarias en las diferentes relaciones bilaterales entre los países miembros.

De lo anterior se desprende que existe un conjunto de acciones o políticas que pueden impulsar el mejor aprovechamiento de los Acuerdos, tales como: promover la diversificación de las exportaciones; mejorar el acceso al crédito; impulsar la inserción externa de las MIPYMES; reducir los costos de transporte; y mejorar la infraestructura.

No obstante, debe tenerse presente que el modelo estimado deja sin explicar una parte importante (35%) de la varianza de la utilización de preferencias. Esto implica que existen otros factores que dan cuenta de la misma, donde se podrían encontrar, por ejemplo, el efecto de las medidas no arancelarias, la mayor o menor complejidad de los requisitos de origen, el mayor o menor conocimiento de los Acuerdos, etc. Es necesario identificar estos factores para posteriormente poder mejorar el aprovechamiento de los Acuerdos mediante acciones orientadas de forma precisa a superar las dificultades que los mismos imponen.

PRIMERA PARTE: Evolución del comercio negociado 1993-2008

La primera parte del presente estudio analiza la evolución del comercio negociado en el largo plazo. En este marco, se observa la importancia que tiene el mismo para cada país, la participación que tienen las diferentes modalidades de Acuerdos, al tiempo que se evalúa el impacto que tuvo liberalización prevista en los Acuerdos tanto en la participación del comercio negociado en el intercambio intrarregional, como en la relación entre importaciones intra y extrarregionales.

En la medida en que la principal variable de análisis será el comercio negociado es necesario realizar algunas precisiones metodológicas previas referidas a la misma.

I. Principales aspectos metodológicos

Los principales criterios metodológicos adoptados para esta primera parte del estudio refieren a tres aspectos básicos: la definición de la variable central de este trabajo (comercio negociado); las fuentes de información a utilizar; y el período objeto de estudio. A continuación se realiza una breve descripción de los mismos.

A. Definición de comercio negociado

En este estudio se considerará como comercio negociado a aquellos flujos del intercambio comercial realizado entre los países actualmente miembros de la ALADI que se han beneficiado de las preferencias arancelarias negociadas en los Acuerdos firmados al amparo del Tratado de Montevideo de 1980 (TM80).

La información de comercio negociado se mide a través de los flujos de importación. Esto se debe a que las preferencias son aplicables sobre los aranceles que deben tributar las compras externas de cada país.

En la medida en que Cuba ingresó a la Asociación en 1999, el análisis de su comercio previo a esa fecha requiere una puntualización: en el caso de las importaciones realizadas por los otros países miembros desde Cuba se consideró como negociada la realizada en el marco de los Acuerdos suscriptos al amparo del artículo 25 del TM80.

Cabe señalar que los flujos comerciales registrados entre los países miembros de la Comunidad Andina son, con excepción de una parte menor canalizada a través de Acuerdos suscriptos en el marco de ALADI, comercio no negociado de acuerdo a la definición dada anteriormente, debido a que la CAN es un Acuerdo no amparado en el TM80. Sin perjuicio de esto, corresponde señalar que las preferencias arancelarias otorgadas en el marco de la CAN afectan al comercio intrarregional global, y su impacto en determinados indicadores presentados en este estudio será puntualizado oportunamente.

B. Comercio negociado: informado vs asignado

Como es sabido, los organismos nacionales correspondientes de cada país miembro de la ALADI se comprometen a informar los datos de comercio exterior a la Secretaría General. Este intercambio de información se realiza de acuerdo a los

criterios y estándares previstos en Manual de Instrucciones elaborado por la Secretaría¹.

El Manual establece las variables que se deben informar a la Secretaría, entre las cuales se prevén cuatro que permiten identificar el comercio negociado: la NALADISA, el tipo, el número y la letra del Acuerdo.

No obstante, algunos países miembros no informan las variables mencionadas, al menos de manera completa y en todos los años. De esta forma el comercio negociado informado es parcial, lo que imposibilita calcular indicadores o realizar análisis sobre esas bases. Esto determinó que la Secretaría haya diseñado e implementado un procedimiento estándar para asignar el comercio negociado en los casos en que no se dispone de dicha información², lo que tiene algunas consecuencias que deben ser tenidas en cuenta al evaluar los resultados obtenidos en el presente estudio.

Primero, la información correspondiente al comercio negociado que se utilizará es heterogénea. Pues contiene tanto información suministrada directamente por los países miembros, como información que debió ser asignada por parte de la Secretaría. Esta heterogeneidad no sólo se presenta entre países, sino que incluso puede presentarse para un mismo país en distintos años debido a la existencia de cambios en la forma en que cada país suministra la información correspondiente.

Segundo, debe considerarse que el comercio negociado es asignado por la Secretaría utilizando un criterio que se basa en el uso de la máxima preferencia arancelaria, sin considerar otros factores que podrían imposibilitar o desincentivar el uso de la misma, tales como los requisitos de origen, el desconocimiento de los Acuerdos por parte del importador o la existencia de un arancel NMF igual a cero en el país importador³. Por esto, el comercio negociado tendería a ubicarse en el máximo posible cuando es asignado por la Secretaría. En ese sentido en el caso de la información asignada la misma se corresponde más con una medida del “comercio de los productos negociados” que estrictamente con el “comercio negociado”.

Finalmente, cabe señalar que en aquellos casos en que la información es asignada, el grado de intervención de la Secretaría sobre la misma es diverso, dependiendo de la información recibida de parte de los países. En el Anexo I se presenta un resumen de la forma en que la información utilizada en este estudio ha sido suministrada por los países miembros y del grado de asignación requerido en cada caso.

C. Período objeto de estudio: 1993 - 2008

En la medida en que la primera parte del presente estudio entrega una visión de largo plazo sobre la evolución del comercio negociado e intrarregional se consideró

¹ Manual de Instrucciones para el Suministro Uniforme de los Datos de Comercio Exterior de los Países Miembros de la ALADI.

² Ver Anexo 3 del Manual: Metodología utilizada para procesar, validar y asignar el comercio negociado al amparo de los mecanismos del Tratado de Montevideo 1980.

³ La Secretaría introducirá en el año 2011 un cambio en el procedimiento de asignación del comercio negociado orientado a corregir la sobrevaluación que se está realizando actualmente como resultado de considerar como comercio negociado el correspondiente a productos que tienen arancel NMF igual a cero en el país importador. Este cambio dará lugar a una corrección en las series históricas.

conveniente adoptar el período más largo posible, 1993-2008, como objeto de análisis. La elección del año inicial y del final estuvo determinada por aspectos metodológicos diferentes.

Para la elección del año inicial, se tuvo en cuenta que la información de comercio negociado fue validada y asignada por la Secretaría en base al mismo procedimiento estándar a partir de 1993 y hasta la actualidad. Para el período anterior a 1993 solamente se cuenta con la información suministrada por los países, la que no es completa, y a su vez no fue validada en base al mismo procedimiento utilizado actualmente.

En base a lo anterior, se consideró conveniente adoptar 1993 como año de inicio del estudio a los efectos de disponer de las series ininterrumpidas más largas posibles de comercio negociado para el conjunto de los países miembros.

Por otra parte, debe tenerse presente que al momento de realizar este trabajo se disponía de información sobre comercio negociado para la mayoría de los países miembros hasta el año 2008, y solamente para algunos hasta 2009. Por esto, se definió como año final del estudio el primero de ellos.

No obstante lo anterior, corresponde señalar que en el caso de Cuba la información disponible corresponde al período 1999-2008. Esto determinó que las series agregadas a nivel de ALADI se calcularan excluyendo a este país a los efectos de que resultaran homogéneas y fueran comparables para todo el período objeto de estudio.

II. La Red de Acuerdos suscriptos al amparo del TM80

Considerando que el objeto del presente estudio es analizar la evolución del comercio realizado entre los países miembros de la ALADI al amparo de las preferencias arancelarias negociadas en los Acuerdos firmados en el marco del TM80, es preciso describir el conjunto de Acuerdos que serán tomados en cuenta en dicho análisis.

En ese sentido cabe señalar que al interior de la ALADI se ha ido conformando una profusa red de acuerdos, en un proceso que se ha caracterizado por su dinamismo y por su profundización creciente, en que acuerdos de poco alcance van siendo sustituidos por otros más amplios.

El capítulo se organiza de la siguiente manera: inicialmente se realiza una breve descripción de las diferentes modalidades de Acuerdos que establece el TM80, comprendiendo tanto los de alcance regional (primera parte), suscriptos por todos los países miembros, como los de alcance parcial (segunda parte), firmados por un subconjunto de ellos; en una tercera parte, se resume la evolución histórica de los acuerdos; finalmente, se presenta la situación actual de liberación alcanzada en el marco de este proceso.

A. Los Acuerdos de Alcance Regional

Dentro de los Acuerdos Regionales que prevén el otorgamiento de preferencias arancelarias entre los países miembros cabe mencionar en primer lugar las Nominas de Acceso a Mercados (NAM) a favor de Bolivia, Ecuador y Paraguay (Acuerdos

Regionales Nos 1, 2 y 3, respectivamente). Estos Acuerdos forman parte del Sistema de Apoyo a los PMDER que brinda un tratamiento preferencial sobre la base de los principios de no reciprocidad y de cooperación comunitaria.

En el marco de las NAM los países miembros eliminan los gravámenes aduaneros y las demás restricciones no arancelarias aplicables a las importaciones originarias de los PMDER correspondientes a una lista de productos preferentemente industriales. Las listas de productos exonerados de aranceles son diferentes por país otorgante.

Estos tres primeros Acuerdos Regionales fueron suscriptos en 1983 y puestos en vigencia en dicho año y los siguientes.

En segundo lugar, corresponde mencionar el Acuerdo Regional N° 4 que instituye la Preferencia Arancelaria Regional (PAR). Mediante la misma los países miembros se otorgan mutuamente una preferencia arancelaria sobre sus importaciones recíprocas, consistente en una reducción porcentual de los gravámenes aplicables a terceros. Asimismo, este mecanismo prevé una lista de productos que quedarán exceptuados del beneficio.

La preferencia arancelaria que se otorga en el marco de la PAR es diversa según cuál sea la categoría de desarrollo del país otorgante (PMDER, país de desarrollo intermedio y otros países miembros) y del país beneficiario: es mayor cuanto menor sea el desarrollo económico relativo del país beneficiario; y cuanto mayor sea el desarrollo del país otorgante.

El Acuerdo Regional N° 4 se suscribió en 1984, previendo una preferencia básica de 5%, la que posteriormente fue modificada en dos oportunidades, hasta su nivel actual del 20%, donde se encuentra desde 1990.

El otro Acuerdo Regional que prevé el otorgamiento de preferencias arancelarias es el Acuerdo de Cooperación e Intercambio de Bienes en las Áreas Cultural, Educacional y Científica N° 7 suscripto en 1997. Mediante el mismo los países acordaron la libre circulación de un conjunto de productos, exonerando de gravámenes y de restricciones no arancelarias la importación de los mismos.

Finalmente, corresponde señalar que los otros dos Acuerdos Regionales vigentes no establecen preferencias arancelarias: el Acuerdo de Cooperación Científica y Tecnológica N° 6 y el Acuerdo de Superación de Obstáculos Técnicos al Comercio N° 8.

B. Los Acuerdos de Alcance Parcial

Los Acuerdos de Alcance Parcial (AAP) establecen derechos y obligaciones únicamente para el subconjunto de países que suscribieron los mismos. Las modalidades previstas en el TM80 son las siguientes: de Renegociación del Patrimonio Histórico; Comerciales; de Complementación Económica; Agropecuarios; de Promoción del Comercio; y de conformidad al Artículo 14 del TM80. A los anteriores hay que sumar lo establecido en el Artículo 25 del TM80, que permite la suscripción de AAP con otros países de América Latina y el Caribe no miembros de ALADI.

Acuerdos de Renegociación del Patrimonio Histórico: estos Acuerdos incorporan las concesiones otorgadas en el marco de la ALALC durante el período previo al nuevo esquema de integración. Bajo esta modalidad en 1983 se renegociaron y suscribieron

40 Acuerdos, de los cuales solamente dos permanecen vigentes actualmente⁴, pues los restantes fueron absorbidos por ACE suscritos posteriormente o caducaron. Asimismo, cabe destacar que de estos ocho sólo dos tienen a la fecha contenido efectivo en materia de preferencias⁵.

Acuerdos Comerciales: como establece el Artículo 10 del TM80, estos Acuerdos tienen por finalidad exclusiva la promoción del comercio entre los países miembros. Su característica distintiva es que su ámbito de aplicación se encuentra delimitado a sectores productivos específicos. De un total de 23 Acuerdos suscritos en la década de los ochenta, a la fecha ninguno permanece vigente.

Acuerdos de Complementación Económica (ACE): como prevé el Artículo 11 del TM80, estos Acuerdos tienen como objetivo, promover el máximo aprovechamiento de los factores de producción, estimular la complementación económica, asegurar condiciones equitativas de competencia, facilitar la concurrencia de los productos al mercado internacional e impulsar el desarrollo equilibrado y armónico de los países miembros. Se suscribieron un total de 65 Acuerdos de este tipo en el marco del TM80, de los cuales 33 se encuentran actualmente vigentes.

Acuerdos Agropecuarios: previstos en Artículo 12 del TM80, estos Acuerdos tienen como objetivo fomentar y regular el comercio agropecuario entre los países miembros y pueden estar referidos a productos específicos o a grupos de productos. Se suscribieron hasta el momento tres Acuerdos bajo esta modalidad, dos de los cuales establecen preferencias arancelarias y están vigentes⁶.

Acuerdos de Promoción del Comercio: el Artículo 13 del TM80 prevé la concertación de acuerdos tendientes a promover las corrientes de comercio intrarregionales pero cuya contenido está referido a materias no arancelarias. Se suscribieron en este marco un total de 19 Acuerdos, de los cuales 15 están vigentes⁷.

Acuerdos previstos en el Artículo 14 del TM80: este Artículo prevé la concertación de otras modalidades de Acuerdos de Alcance Parcial, en materias tales como la cooperación científica y tecnológica, la promoción del turismo y la preservación del

⁴ Los dos Acuerdos vigentes de este tipo son el AAP.R N° 29 (Ecuador-México) y N° 38 (México-Paraguay). Los ACE 58 y 59 dejaron sin efecto las preferencias arancelarias negociadas y los aspectos normativos vinculados a ellas, que constan en los Acuerdos de Alcance Parcial de Complementación Económica N° 28, 30, 39 y 48, en los Acuerdos de Alcance Parcial de Renegociación N° 18, 20, 21, 23, 25 y 33, y en los Acuerdos Comerciales N° 5 y 13. Sin embargo, se mantienen en vigor las disposiciones de dichos acuerdos que no resultan incompatibles con los nuevos Acuerdos cuando se refieren a materias no incluidas en los mismos.

⁵ Son el AAP.R N° 29 y N° 38. Los restantes han sido derogados en su contenido sustancial por los ACE N° 58 y N° 59, que en general establecen que de aquéllos “se mantendrán en vigor las disposiciones de dichos acuerdos que no resulten incompatibles con el presente Acuerdo o cuando se refieran a materias no incluidas en el mismo”.

⁶ Son el AAP.AG N° 1 (Ganado y carne) entre Argentina y Uruguay y el AAP.AG N° 2 (Semillas) donde participan todos los países miembros con excepción de México.

⁷ El AAP.PC N° 11 (Acuerdo marco para la promoción del comercio mediante la superación de obstáculos técnicos al comercio) fue suscrito inicialmente por diez países miembros. Con las adhesiones posteriores de Uruguay y Cuba, el mismo pasó a registrarse como Acuerdo Regional N° 8.

medio ambiente. Se suscribieron en este marco un total de 17 Acuerdos, 13 de los cuales están vigentes⁸ y solamente dos establecen preferencias arancelarias⁹.

Acuerdos previstos en el Artículo 25 del TM80: este Artículo establece que los países miembros podrán concertar Acuerdos de Alcance Parcial con otros países y áreas de integración económica de América Latina. Bajo esta modalidad se suscribieron 39 Acuerdos, de los cuales 17 se encuentran vigentes. Bajo esta modalidad Cuba suscribió, antes de su adhesión, acuerdos con nueve de los países miembros de ALADI (las excepciones fueron Chile y Paraguay). Ninguno de estos Acuerdos se encuentra vigente actualmente, en la medida que fueron sustituidos por ACE luego del ingreso de Cuba a la Asociación.

Cuadro 1
Cantidad de Acuerdos por modalidad

Modalidad	Suscriptos	Establecieron preferencias entre miembros en 1993-2008
Regionales	8	6
PAR	1	1
NAM	3	3
Otros	4	2
Parciales	206	120
de Renegociación	40	30
Comerciales	23	18
de Complementación Económica	65	58
Agropecuarios	3	2
de Promoción del Comercio	19	0
Art. 14 del TM80	17	3
Art. 25 del TM80	39	9
Total	214	126

A los efectos del presente estudio debe tenerse presente que, de los 214 Acuerdos suscriptos, fueron considerados en este estudio aquellos 126 que establecieron preferencias arancelarias entre los países miembros durante el período 1993-2008. Quedan excluidos los que fueron suscriptos con países no miembros de ALADI en el marco del artículo 25 (30), los que no establecen preferencias (38), los que perdieron vigencia con anterioridad a 1993 (17), y los que a fin de 2008 aún no habían entrado en vigencia (3).

⁸ El AAP.A14TM N° 2 (Cooperación e intercambio de bienes en las áreas cultural, educacional y científica) entre Argentina, Brasil, Colombia, México, Perú, Uruguay y Venezuela, se transformó posteriormente en el Acuerdo Regional N° 7 por adhesión de los restantes países miembros.

⁹ El AAP.A14TM N° 6 (Cooperación e intercambio de bienes utilizados en la defensa y protección del medio ambiente) entre Argentina, Brasil y Uruguay y el AAP.A14TM N° 7 (Mercado Común del Libro Latinoamericano) entre Brasil y Uruguay.

C. La evolución histórica de los Acuerdos

La suscripción y puesta en vigencia de todos estos Acuerdos fue dando lugar a la conformación de un área de preferencias económicas, tal como la denomina el TM80. La misma está compuesta por la Preferencia Arancelaria Regional, los Acuerdos de Alcance Regional y los Acuerdos de Alcance Parcial.

En este sentido, corresponde señalar que la conformación de esta red de Acuerdos siguió una dinámica histórica particular. En efecto, por un lado, el principal impulso de los Acuerdos Regionales tuvo lugar en la década de los ochenta, con la suscripción y profundización de la PAR y de las NAM. Estos mecanismos no registraron avances en las décadas siguientes, y si bien se suscribieron nuevos Acuerdos Regionales, todos ellos tuvieron escaso impacto en lo que respecta a la concesión de preferencias arancelarias.

Por otro lado, los Acuerdos de Alcance Parcial suscritos fueron evolucionando con el tiempo. Durante la primera década de funcionamiento de la ALADI tuvieron dos rasgos característicos: fueron selectivos, o sea de escasa cobertura de ítems, y de preferencias fijas, esto es no establecían compromisos automáticos de desgravación posteriores. Los acuerdos suscritos en ese período fueron básicamente bajo tres modalidades: de Renegociación del Patrimonio Histórico, Comerciales (sectoriales) y de Complementación Económica.

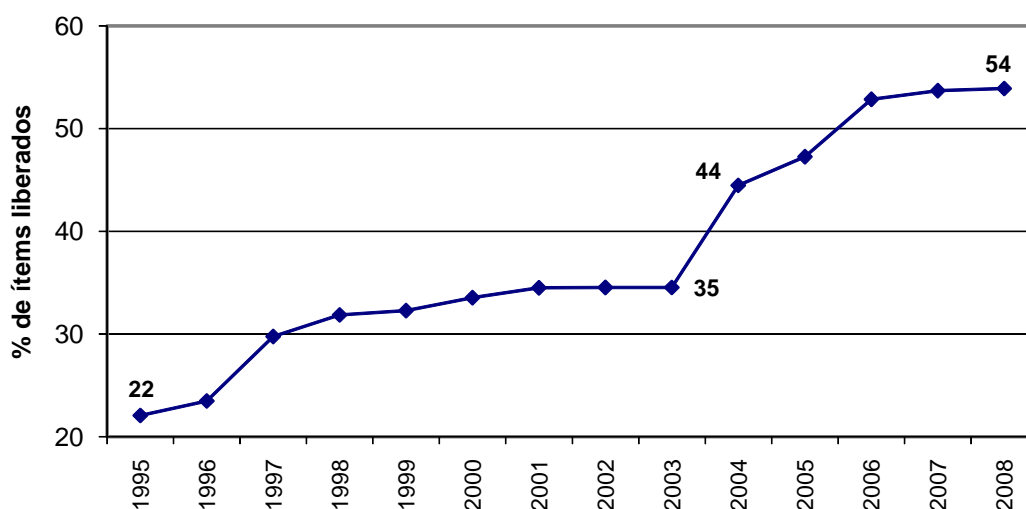
A partir de los noventa se comenzaron a suscribir Acuerdos de Libre Comercio (ALC), en todos los casos bajo la modalidad de Acuerdos de Complementación Económica. A diferencia de los suscritos en la década anterior, estos tienen una amplia cobertura de ítems y estipulan cronogramas automáticos de profundización de las preferencias arancelarias hasta llegar a la conformación de zonas de libre comercio. Asimismo, estos acuerdos tienen un desarrollo mayor en materia de disciplinas y normas comerciales (tales como defensa comercial, medidas sanitarias y fitosanitarias, obstáculos técnicos, etc) y en muchos casos incorporan nuevos temas tales como inversiones, servicios, compras gubernamentales y propiedad intelectual, entre otros.

Los ALC han sido los principales contribuyentes a la desgravación y liberalización del comercio intrarregional. En materia de los Acuerdos de Alcance Parcial, los ALC han ido sustituyendo en forma explícita, en las relaciones bilaterales que los han adoptado, los acuerdos previos de menor alcance y profundidad (ya fueran de Renegociación o ACE). Mientras que en cuanto a los Acuerdos Regionales si bien las preferencias arancelarias pactadas, ya sea en la PAR o en las NAM, continúan vigentes las mismas han sido superadas por aquellas negociadas en los ALC.

Una forma de medir el avance del proceso de desgravación es a través de la cantidad de ítems liberados, o sea, aquellos que han llegado a un 100% de la desgravación. En el gráfico siguiente es posible observar como contribuyeron los ALC en este proceso. En efecto, mientras en 1995 el promedio de ítems liberados en el comercio intrarregional era tan solo de 22%¹⁰, actualmente esta cifra ascendió a 54%. Cabe destacar incluso que este proceso se aceleró a partir de 2004, como resultado de la suscripción de dos ALC: ACE 58 (Perú – MERCOSUR) y ACE 59 (Colombia, Ecuador y Venezuela – MERCOSUR).

¹⁰ En este porcentaje ya hay una importante incidencia de los ALC pues a esa fecha ya estaban vigentes 8 acuerdos de este tipo. A la fecha no ha sido posible extender la serie más atrás.

Gráfico 1
Evolución de los ítems liberados en el comercio intrarregional



Elaboración: Secretaría General de la ALADI

D. Situación actual del proceso de liberalización

El análisis de la cantidad de ítems liberados en cada relación bilateral en la actualidad permite confirmar que fueron los ALC los que realizaron la mayor contribución en este aspecto.

Tal como queda de manifiesto en el cuadro siguiente, aquellas relaciones en las cuales permanece una cantidad significativa de ítems sin liberar corresponden a dos situaciones: por un lado, a aquellas que no están amparadas por un ALC; y por otro, a aquellas cubiertas por un ALC de reciente suscripción, en los cuales los cronogramas de desgravación no han avanzados significativamente.

En el primer grupo se encuentran las relaciones de Cuba con los restantes países miembros (11), las de México con los países del MERCOSUR a excepción de Uruguay, y con Ecuador, Perú y Venezuela (6), y Bolivia - Chile (1). Por su parte, dentro de las segundas se encuentran las amparadas por los ACE 58 (Perú – MERCOSUR) y 59 (Colombia, Ecuador y Venezuela – MERCOSUR).

Por el contrario, en las restantes relaciones, en todas las cuales existen ALC que ya han avanzado significativamente en sus cronogramas de desgravación (incluso han culminado en varios¹¹), la gran mayoría de los ítems ya se encuentran liberados.

¹¹ Los ACE 18 (MERCOSUR), ACE 23 (Chile-Venezuela), ACE 31 (Bolivia-México), ACE 32 (Chile – Ecuador) y ACE 41 (Chile-México) han culminado todos sus cronogramas, no obstante mantienen productos exceptuados de la liberación arancelaria.

Cuadro 2
Cantidad de ítems liberados en 2008 por relación bilateral ¹²

		BENEFICIARIOS												
		Arg	Bra	Par	Uru	Chi	Bol	Col	Ecu	Per	Ven	Mex	Cub	Prom.
OTORGANTES	Argentina	0	6546	6124	6146	6393	6325	790	1148	406	814	816	263	3252
	Brasil	6545	0	6135	6146	6393	6325	1416	1464	1494	1073	487	1010	3499
	Paraguay	6123	6123	0	6123	6393	6325	980	1051	1007	986	104	373	3235
	Uruguay	6443	6443	6111	0	6393	6325	833	834	4226	784	5701	397	4045
	Chile	6378	6378	6378	6378	0	6543	6329	6320	6236	6301	6453	393	5826
	Bolivia	6019	6019	6019	6019	400		6550	6550	6550	6550	6333	200	5201
	Colombia	714	1680	1393	1602	6263	6550		6550	6550	6550	5987	488	4030
	Ecuador	1388	1430	1228	1417	6319	6550	6550		6550	6550	81	262	3484
	Peru	668	632	585	3858	6236	6550	6550	6550		6550	126	120	3493
	Venezuela	572	726	671	602	6300	6550	6550	6550	6550		27	201	3209
	Mexico	995	490	1222	6043	6457	6332	5986	144	164	27		28	2535
	Cuba	985	1545	515	394	992	190	495	476	145	354	45		558
	Prom.	3348	3456	3307	4066	5322	5870	3912	3422	3625	3322	2378	340	

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

Nota: la coloración de la celda indica si el grado de liberación es menor al 50% (oscuro), entre 50% y 90% (gris) o 100% (blanco)

III. La evolución del comercio negociado a nivel regional

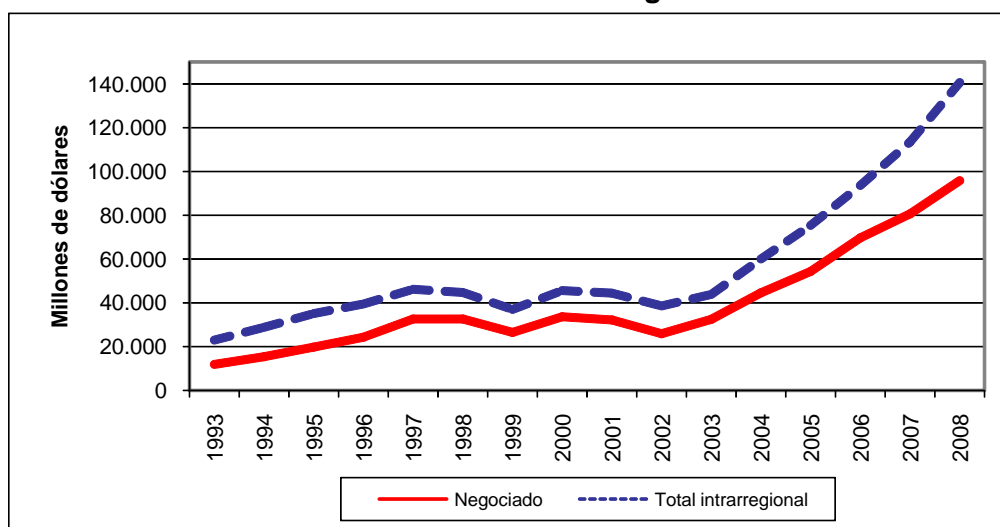
A. La dinámica de los flujos globales

Durante el período objeto de análisis (1993-2008) el comercio negociado atravesó por diferentes etapas, caracterizadas por su diverso grado de dinamismo. En este sentido es posible distinguir tres períodos bastante diferenciados.

Entre 1993 y 1997 se observa que el comercio negociado experimentó un franco crecimiento, a una tasa de 28,7% acumulativa anual. Dicha expansión dio lugar a que este flujo comercial pasara de 11,9 mil a 32,6 mil millones de dólares en el quinquenio mencionado.

¹² En este cuadro se contabilizaron ítems NALADISA 2002.

Gráfico 2
Evolución del comercio negociado



Elaboración: Secretaría General de la ALADI

A partir de 1998 el comercio negociado se estancó e ingresó en un período de marcada inestabilidad que se extendió hasta 2003. Es este último año el intercambio a través de los Acuerdos se ubicó en 32,4 mil millones de dólares, una cifra muy similar a la correspondiente al inicio de este segundo período. No obstante, llegó a estar casi un 20% por debajo de este nivel en 1999 y en 2002.

Finalmente, en el último quinquenio (2004-2008) el comercio negociado recuperó el dinamismo y pasó a crecer a un 24,2% acumulativo anual, alcanzando un máximo histórico en 2008 correspondiente a 95,8 mil millones de dólares. Cabe señalar que en los dos últimos años de este período el crecimiento se desaceleró sustantivamente, a 15,8% y 18,8% respectivamente. Esto fue resultado de que los flujos bilaterales entre México y Venezuela pasaron a ser en su mayor parte comercio no negociado debido a la denuncia del ACE 33 por parte de éste último país.

Si bien la descripción anterior refiere a la evolución del comercio negociado, resulta evidente al observar el Gráfico 2 que el intercambio comercial intrarregional total siguió la misma trayectoria y atravesó por las mismas etapas. Asimismo, ambos flujos han estado fuertemente correlacionados con el nivel de actividad económica en la región. En efecto, el PBI del conjunto de países de la ALADI creció un 3,6% anual en período 1993-1997 y un 5,3% en el quinquenio 2004-2008. Sin embargo, en el período intermedio aumentó tan solo un 1,4% anual.

A partir de esto, es posible afirmar que más allá del efecto que tengan las preferencias arancelarias, el cual será analizado más adelante en el presente estudio, la expansión del nivel de actividad económica en la región es una condición necesaria para el crecimiento del comercio intrarregional (negociado y total). Prueba de ello es el estancamiento que experimentaron ambos flujos una vez que el nivel de actividad económica dejó de crecer.

Por último, corresponde señalar que la reciente crisis económica mundial impactó en el comercio a partir del segundo semestre de 2008. Por esto, si bien los efectos de la misma afectaron parcialmente los flujos del intercambio comercial -negociado e intrarregional total- de dicho año, no se reflejan plenamente durante el período objeto de análisis en este estudio.

B. El impacto de los Acuerdos en el comercio regional

La suscripción de nuevos acuerdos comerciales o la ampliación de los ya existentes permiten incrementar el comercio negociado por dos vías: mediante la recanalización del comercio ya existente, es decir intercambio que ya se daba en productos que no se favorecían de preferencias comerciales pero que una vez alcanzados por las preferencias del acuerdo comienzan a canalizarse por el mismo, y por la creación de nuevo comercio en ítems que no se intercambiaban con el socio y que ahora lo hacen probablemente impulsados por las preferencias concedidas.

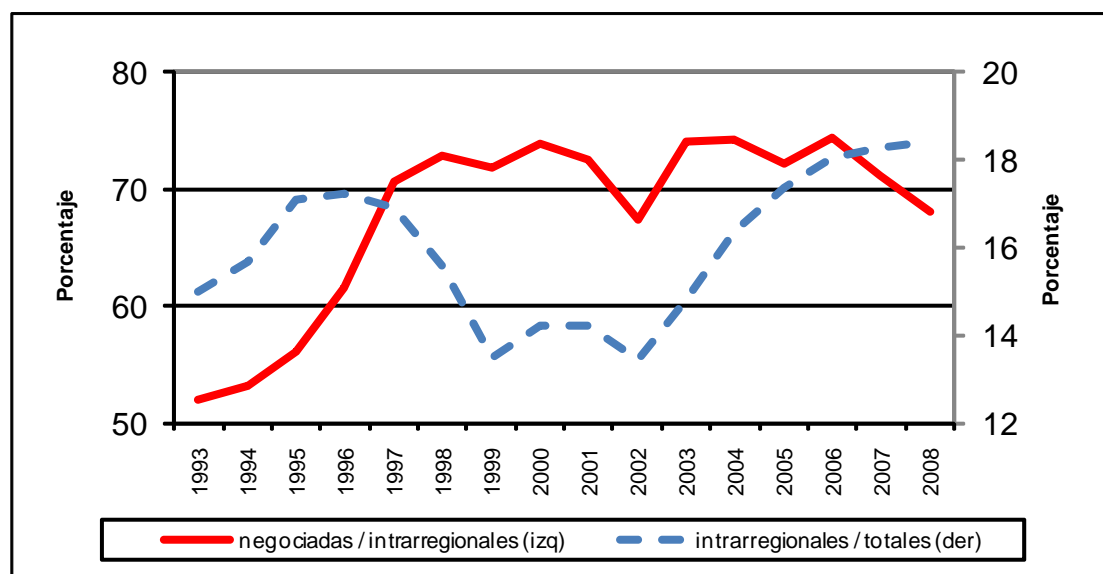
En sentido estricto, la primera vía implica un incremento del comercio negociado pero no del intercambio total con el socio, por tanto ello debe reflejarse en un incremento de la participación del comercio negociado en el total, sin variaciones en la participación del socio en el total. La segunda vía, nuevo comercio con el socio, implica un incremento tanto del comercio negociado como del intercambio global con el copartícipe, por tanto se debe reflejar en una variación, aunque no muy significativa, del primer indicador, y en un incremento de la participación del socio en el total, si el acuerdo implica un mayor dinamismo del flujo bilateral.

Los efectos anteriormente mencionados si bien se pueden dar simultáneamente se espera tengan una secuencia temporal, en el sentido de que inicialmente es esperable que predomine la recanalización del comercio ya existente, pues la misma podría producirse de forma inmediata (salvo desconocimiento de los agentes o existencia de trabas distintas a las arancelarias), mientras que el nuevo comercio generado por las preferencias podría tomar más tiempo en producirse. Adicionalmente, el primer efecto -la recanalización- debería agotarse en poco tiempo.

La evolución del ratio comercio negociado / intrarregional muestra un comportamiento acorde a lo esperado, con un fuerte incremento en el período inicial 1993-1997 (cuando pasó de 52% a 70,7%), estabilizándose posteriormente en un nivel apenas superior (73%) hasta el año 2006. En el bienio 2007-2008, esta relación experimentó un descenso y pasó a ubicarse en 68,1% al final del período (Gráfico 3).

El fuerte crecimiento del ratio negociado sobre total registrado durante el período inicial, así como su estabilización posterior, pone de manifiesto que existió un período donde predominó una recanalización del comercio ya existente con anterioridad a los acuerdos hacia el uso de las preferencias arancelarias. Este período coincide con la entrada en vigencia de un conjunto importante de ALC (10 de los 13).

Gráfico 3
Impacto de los Acuerdos en las importaciones de ALADI



Elaboración: Secretaría General de la ALADI

Por otro lado, analizando la evolución del otro indicador –la participación de las importaciones intrarregionales en las totales- es posible observar que el mismo experimentó un aumento moderado, pasando de 15% en 1993 a 18,4% en 2008 (Gráfico 3). No obstante, este ratio experimentó variaciones importantes a lo largo del período considerado¹³. En especial durante la crisis de la economía regional (1998-2002) el peso del comercio intrarregional en el total disminuyó sensiblemente (13,5%). En el recuadro siguiente se analizan las causas de este fenómeno.

Por tanto, es posible afirmar que las preferencias arancelarias han contribuido a la creación de nuevo comercio entre los países miembros, además de impulsar la recanalización hacia los Acuerdos del intercambio comercial ya existente con anterioridad a los mismos.

C. Importancia del comercio negociado a nivel de países

En la mayoría de los países miembros el comercio negociado representa una parte muy significativa de las importaciones intrarregionales; no obstante, existen diferencias importantes entre los mismos (Cuadro 3).

En este sentido, es posible distinguir tres situaciones. En primer lugar, existe un grupo de países, que incluye a Paraguay (99,8%), Chile (95,2%), México (84,9%), Argentina (85,1%) y Brasil (77,5%), para los cuales el comercio negociado supera las tres cuartas partes del total intrarregional.

¹³ Considerando un período más extenso (1980-2008), este ratio exhibe una tendencia creciente.

Cuadro 3
Importancia del comercio negociado por país

País	Importaciones negociadas / intrarregionales (%)					
		1993		2000		2008
Argentina		75,9		88,9		85,1
Bolivia	(74,0)	61,2	(95,1)	78,9	(66,1)	49,3
Brasil		63,9		87,5		77,5
Colombia	(23,2)	10,5	(69,6)	33,5	(79,2)	55,9
Chile		36,6		83,3		95,2
Cuba		nc		20,0		25,0
Ecuador	(99,1)	57,9	(74,7)	26,8	(92,7)	35,2
México		76,7		80,6		84,9
Paraguay		16,4		99,4		99,8
Perú	(40,0)	24,8	(45,6)	22,8	(59,4)	38,4
Uruguay		46,4		67,0		63,6
Venezuela	(31,4)	19,5	(94,1)	54,4	(51,5)	26,3
Total	(58,6)	52,0	(81,7)	72,1	(77,5)	66,4

Fuente: Información suministrada por los países miembros

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

nc: No corresponde

Nota: entre paréntesis se presentan los valores excluyendo las relaciones intra-CAN

En un segundo grupo se ubican países para los cuales las compras negociadas representan entre la mitad y dos terceras partes del total adquirido en la región: Uruguay (63,6%), Colombia (55,9%) y Bolivia (49,3%). Finalmente, en los restantes países esta proporción es inferior al 40%: Perú (38,4%), Ecuador (35,2%), Venezuela (26,3%) y Cuba (25%).

Corresponde señalar que los resultados antes comentados están fuertemente determinados por el hecho de que el comercio intra-CAN es considerado comercio no negociado a los efectos de este estudio (debido a que dicho acuerdo no está protocolizado en el marco de la ALADI). De aquí resulta que ninguno de los países miembros de la Comunidad Andina se encuentra en el primer grupo mencionado. No obstante, cuando se realiza el cálculo del ratio de comercio negociado excluyendo las relaciones intra-CAN del denominador (valores entre paréntesis) se observa que la participación del comercio negociado en el total intrarregional sube significativamente en todos estos países.

Cabe destacar que en la mayoría de los países las compras negociadas incrementaron su participación en el total durante el período analizado. Las únicas dos excepciones en este sentido fueron Bolivia y Ecuador. Los países para los que el mencionado incremento fue más significativo fueron Paraguay, Chile y Colombia. Asimismo, debe señalarse que en la mayoría de los países el aumento de la participación del comercio negociado se registró fundamentalmente entre 1993 y 2000, decayendo la misma posteriormente en varios casos.

Desde otra perspectiva, los países que tienen actualmente una mayor participación en el total del comercio negociado, de acuerdo a la información correspondiente a 2008, son tres: Brasil (23%), Argentina (20,2%) y Chile (18%). En

un segundo nivel de importancia se ubica México (10,6%), al tiempo que los restantes países miembros de la ALADI tienen todos ellos una participación inferior al 6%.

Cuadro 4
Participación de los países en el comercio negociado

País	Importaciones negociadas del país / total ALADI (%)		
	1993	2000	2008
Argentina	34,6	22,6	20,2
Bolivia	2,3	2,4	1,5
Brasil	26,8	31,7	23,0
Colombia	2,0	3,1	5,8
Chile	7,4	14,5	18,0
Cuba	nc	0,9	1,5
Ecuador	2,1	1,1	2,8
México	14,0	9,5	10,6
Paraguay	1,0	3,5	4,6
Perú	2,9	1,9	4,0
Uruguay	4,4	3,5	3,1
Venezuela	2,4	5,3	4,8
Total	100,0	100,0	100,0

Fuente: Información suministrada por los países miembros

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

nc: No corresponde

Esta estructura sufrió algunas modificaciones durante el período analizado. El cambio más notorio fue la pérdida de participación de Argentina en el total, pasando de 34,6% en 1993 a 20,2% en 2008, y en contrapartida el incremento del peso de Chile de 7,4% a 18% en idéntico período.

D. El comercio negociado por modalidad de Acuerdo

La descomposición del comercio negociado por modalidad de Acuerdo permite dejar en evidencia la importancia predominante y creciente que tuvieron los Acuerdos de Alcance Parcial como canalizadores del intercambio intrarregional. En efecto, ya al comienzo del período analizado representaban casi el 80% del comercio negociado y dicha participación se fue incrementando hasta llegar al 95,4% en 2008.

Por el contrario, los Acuerdos de Alcance Regional tuvieron relevancia al comienzo del período analizado, donde llegaron a representar un quinto del total. Posteriormente, su participación fue descendiendo hasta representar tan solo 4,6% en 2008.

En los dos principales Acuerdos Regionales se observa la misma tendencia declinante antes mencionada. La PAR y las NAM pasaron a representar un 18,7% y 2,2%, respectivamente, al comienzo del período, a tan solo 3,7% y 0,8% al final del mismo¹⁴. Mientras tanto, el Acuerdo Regional N° 7 (Cultural) mantuvo una participación en torno al 0,3% una vez que fue puesto en vigencia.

¹⁴ La participación de las NAM en las importaciones que realizan los países miembros de ALADI desde los PMDER descendió de 20,2% en 1993 a 5,9% en 2008.

Por su parte, dentro de los Acuerdos de Alcance Parcial, los de Complementación Económica fueron los que canalizaron la mayor parte del comercio durante todo el período analizado. Adicionalmente, su participación fue creciente, pasando de 66,1% en 1993 a 94,7% en 2008. En contrapartida, los Acuerdos de Renegociación del Patrimonio Histórico y los Comerciales fueron perdiendo importancia, pasando de 11,4% y 1,6% del total, respectivamente, a participación casi nula en 2008 y 1998, respectivamente.

Los Otros Acuerdos de Alcance Parcial, donde se incluyen los correspondientes al Artículo 14 y 25 del TM80, así como los Agropecuarios, tuvieron muy escasa significación durante todo el período bajo estudio, representando solamente 0,4% del comercio negociado en 2008.

Cuadro 5
Comercio negociado por modalidad de Acuerdo

Año	Acuerdos Regionales				Acuerdos Parciales					Total
	NAM	PAR	Cultural	Subtotal	Renegoc.	Comerciales	ACE	Otros	Subtotal	
1993	2,2	18,7	0,0	20,9	11,4	1,6	66,1	0,0	79,1	100,0
1994	2,3	19,3	0,0	21,5	8,2	1,2	69,1	0,0	78,5	100,0
1995	2,8	12,0	0,0	14,8	6,7	0,5	77,6	0,4	85,2	100,0
1996	1,7	10,0	0,0	11,7	4,3	0,4	83,1	0,4	88,3	100,0
1997	0,4	9,1	0,0	9,5	1,6	0,4	88,1	0,5	90,5	100,0
1998	0,6	8,9	0,0	9,5	0,6	0,0	89,4	0,5	90,5	100,0
1999	0,9	9,7	0,3	10,8	0,4	0,0	88,8	0,0	89,2	100,0
2000	0,9	7,8	0,3	9,0	0,3	0,0	90,7	0,0	91,0	100,0
2001	1,1	9,1	0,3	10,5	2,5	0,0	86,8	0,1	89,5	100,0
2002	1,3	9,6	0,5	11,5	2,2	0,0	86,2	0,1	88,5	100,0
2003	1,2	6,7	0,5	8,4	0,5	0,0	91,1	0,0	91,6	100,0
2004	1,0	7,1	0,3	8,5	0,4	0,0	90,3	0,8	91,5	100,0
2005	0,9	4,8	0,4	6,0	0,2	0,0	93,7	0,0	94,0	100,0
2006	0,7	4,5	0,3	5,5	0,1	0,0	94,0	0,3	94,5	100,0
2007	0,8	4,8	0,4	6,0	0,1	0,0	93,5	0,3	94,0	100,0
2008	0,8	3,7	0,2	4,6	0,2	0,0	94,7	0,4	95,4	100,0

Fuente: Información suministrada por los países miembros

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

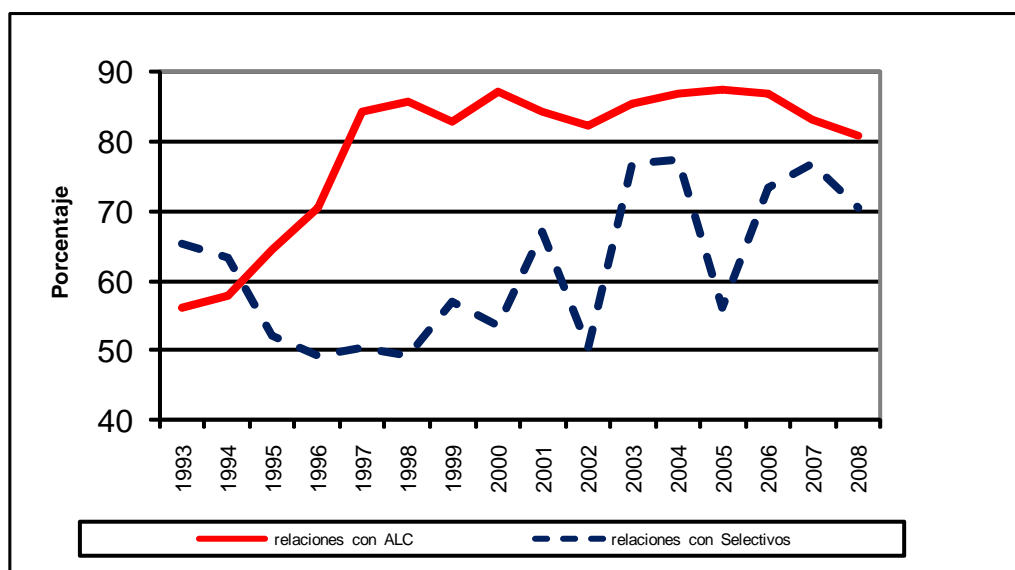
E. Descomposición del impacto de los Acuerdos: ALC y Selectivos

A los efectos de profundizar el análisis, en esta sección se presenta la desagregación del impacto de los Acuerdos según tipo de relación bilateral, separando aquellas amparadas por ALC de las cubiertas por Acuerdos Selectivos.

Como se puede observar en el Gráfico 4, el incremento de la participación del comercio negociado en el intrarregional es un fenómeno que se registra casi con exclusividad en las relaciones amparadas por ALC. En efecto, en este caso la relación pasó de 56,1% en 1993 a 85,6% en 1998, estabilizándose posteriormente hasta 2006. Finalmente, en el bienio 2007-2008 esta relación experimentó un descenso a 80,7% como resultado, fundamentalmente, de que los flujos bilaterales entre México y Venezuela¹⁵ dejaron de canalizarse a través del ACE 33 por efecto de la denuncia en 2006 de este Acuerdo por parte del país andino.

¹⁵ A los efectos de realizar la descomposición en relaciones con ALC y relaciones con Acuerdos selectivos, México – Venezuela se consideró como amparada por ALC porque la mayor parte del período analizado estuvo cubierta por el ACE 33.

Gráfico 4
Importaciones negociadas sobre intrarregionales



Elaboración: Secretaría General de la ALADI

Por el contrario, en las relaciones amparadas por Acuerdos Selectivos no se observa una tendencia clara en la participación del comercio negociado en el intrarregional. Si bien esta relación tiene un aumento en el período analizado, el mismo es bastante moderado, pasando de 65,3% en 1993 a 70,4% en 2008, al tiempo que evidencia una gran inestabilidad.

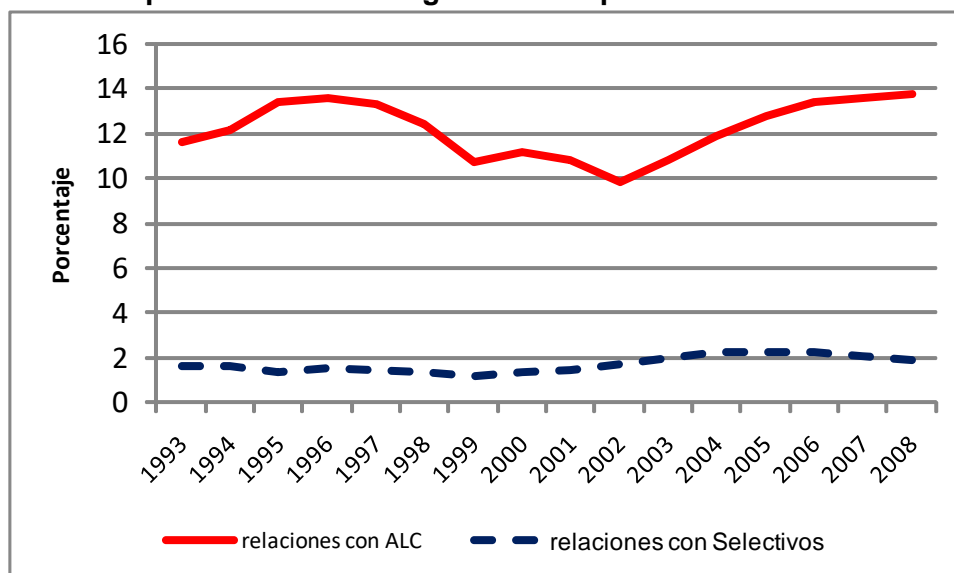
Por tanto, se puede concluir que la recanalización del comercio hacia el uso de los Acuerdos es un fenómeno que, durante el período analizado, se registra principalmente en las relaciones bilaterales amparadas por ALC. Este resultado es razonable si se tienen en cuenta dos aspectos: primero, los Acuerdos Selectivos son por definición de menor cobertura de ítems; segundo, en este tipo de acuerdo la incorporación de nuevos productos depende de la entrada en vigencia de nuevos acuerdos o de nuevos protocolos que amplíen o profundicen lo ya negociado, en ese sentido con posterioridad a 1993 entraron en vigencia solamente los Acuerdos suscriptos por Cuba, que involucran escaso comercio, y el Acuerdo Brasil – México (ACE 53), mientras que los restantes ya se encontraban vigentes.

Por otro lado, la creación de nuevo comercio es un fenómeno que también se observa fundamentalmente en las relaciones amparadas por ALC. En efecto, en el Gráfico 5 se observa que la participación de las importaciones intrarregionales en las totales en este conjunto de relaciones subió de 11,6% a 13,8% en el período analizado. Si bien el aumento es bastante moderado, el conjunto de relaciones amparadas por ALC explica más del 60% del incremento general de la participación del comercio intrarregional en las importaciones totales. Por el contrario, en las relaciones cubiertas por Acuerdos Selectivos esta relación permanece relativamente estable, pasando de 1,7% en 1993 a 1,9% en 2008¹⁶.

¹⁶ Cabe señalar que la suma de las dos series presentadas en el Gráfico 5 no son iguales a su similar del Gráfico 3 porque en ninguna de las dos quedan comprendidas las relaciones intra-CAN.

La mayor incidencia de los ALC en la creación de comercio se explica naturalmente por la mayor cobertura de ítems que tienen estos Acuerdos y también por la mayor profundidad de las preferencias arancelarias previstas en los mismos.

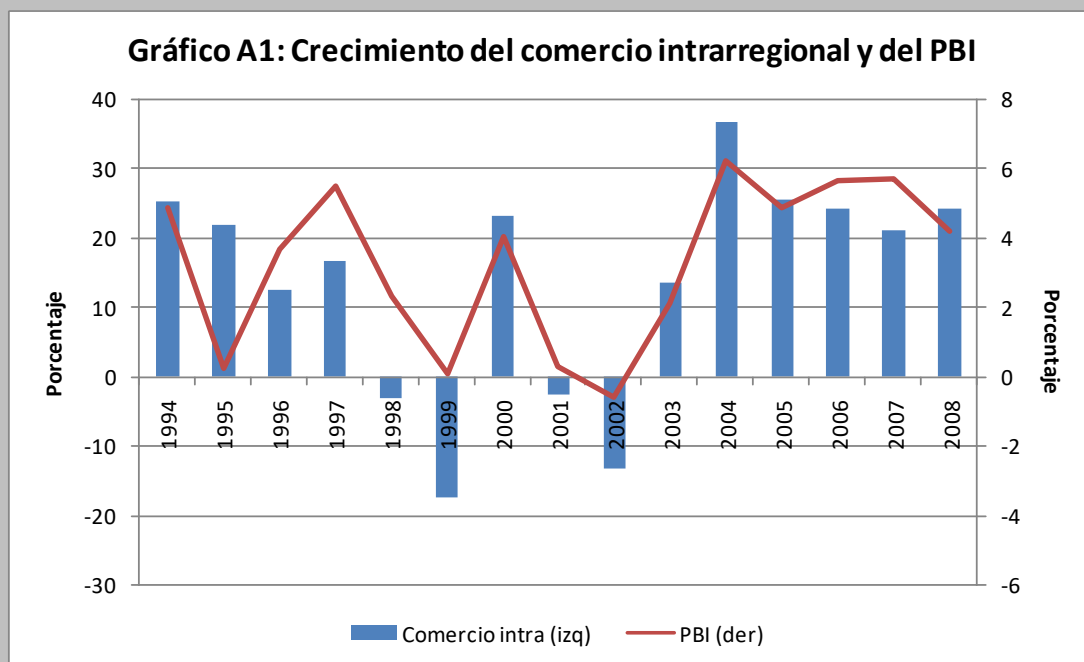
Gráfico 5
Importaciones intrarregionales / importaciones totales



Elaboración: Secretaría General de la ALADI

¿Porqué las importaciones intrarregionales son más cíclicas que las totales?

Diferentes estudios realizados por la Secretaría General muestran que el comercio intrarregional es cíclico; esto es, sus fluctuaciones se encuentran correlacionadas con el PBI de la región (Gráfico A1). Dicho comportamiento no debería llamar la atención en la medida en que las importaciones de cada país, y también sus compras intrarregionales, dependen directamente del nivel de actividad y de ingresos de los mismos.

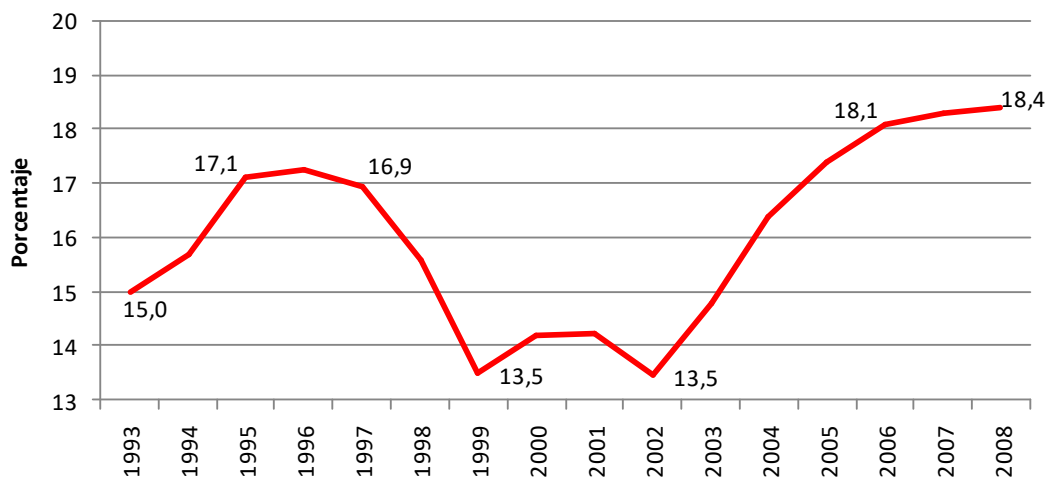


No obstante, no resultan evidentes las razones por las cuales la participación de las importaciones intrarregionales en las totales también resulta cíclica. Como puede observarse en el Gráfico A2, dicha participación se incrementó en los períodos de expansión del PBI (1993-97 y 2003-08), al tiempo que se redujo durante la crisis (1998-2002).

Desde un punto de vista cuantitativo es posible descomponer la variación de la participación de las compras intrarregionales en las totales, registrada en un período determinado, en dos factores explicativos:

1. por un lado, la variación puede deberse a que las compras intrarregionales de los diferentes países miembros sean más cíclicas que sus importaciones totales (factor cíclico);
2. por otro, puede deberse a que en las compras intrarregionales tengan una mayor participación los países con importaciones más cíclicas, al tiempo que en las extrarregionales participen más los países con compras menos sensibles al ciclo económico (factor ponderación de los países).

Gráfico A2: Participación del comercio intrarregional
(Importaciones intrarregionales / Importaciones totales)



A los efectos de evaluar la importancia relativa de los dos factores mencionados se procedió a descomponer la variación que experimentó la participación de las importaciones intrarregionales en las compras totales en ambos efectos, tanto durante los dos períodos de expansión como durante la crisis.

La descomposición se realiza con base en la siguiente ecuación:

$$\dot{P}_{intra} = \sum_{país} (\dot{m}_{intra} - \dot{m}_{totales}) * \beta_{intra} + \sum_{país} \dot{m}_{totales} * (\beta_{intra} - \beta_{totales})$$

donde \dot{P} es el incremento relativo de la participación de las importaciones intrarregionales en las compras totales, \dot{m} es el incremento relativo de las importaciones intrarregionales o totales de un país y β es la participación de las importaciones de un país en las compras intrarregionales o totales, según corresponda.

Como puede verse en el Cuadro A1, durante los tres períodos en los cuales se produce una importante variación de la participación del comercio intrarregional en el total, más de las tres cuartas partes de la misma se explica, principalmente, por efecto de la ponderación de los países: 75,1% en 1993-95; 82,7% en 1997-99; y 77,6% en 2002-06. Dicho de otro modo, las variaciones analizadas no se deben, en términos generales, a que las compras intrarregionales de los diferentes países miembros fueron más cíclicas que las extrarregionales, sino a que tuvieron más participación en las importaciones intrarregionales aquellos países cuyas importaciones fueron más cíclicas.

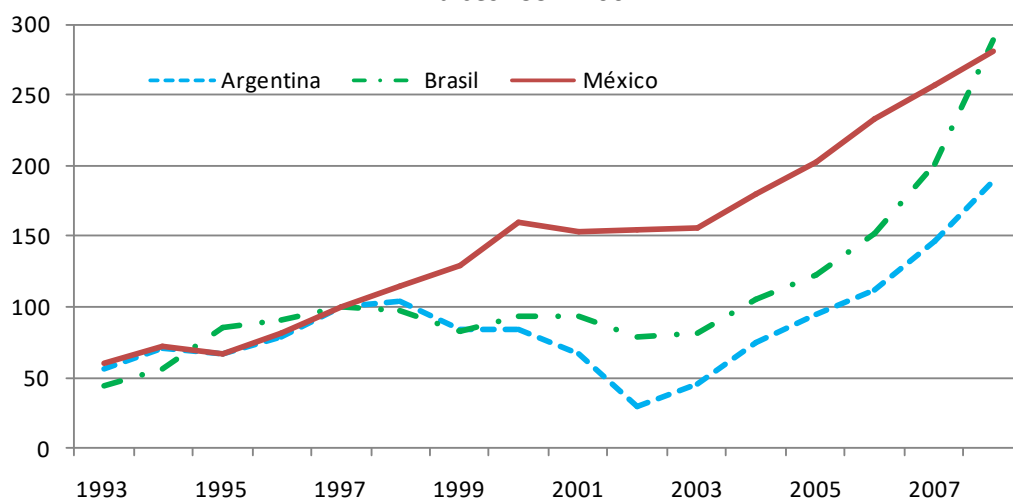
Cuadro 1

Año	Imp. Intrarreg. / Totales		Factor explicativo		
	%	Variación	Cíclico (%)	Ponderación de los países (%)	Total (%)
1993	15,0				
1995	17,1	2,1	24,9	75,1	100,0
1997	16,9				
1999	13,5	-3,4	17,3	82,7	100,0
2002	13,5				
2006	18,1	4,6	22,4	77,6	100,0

Estos resultados pueden corroborarse analizando el comportamiento de las importaciones por países. En efecto, las compras de aquellos países que tienen un mayor peso en las importaciones intrarregionales que en las totales como Argentina y Brasil, en este caso hasta 2005, se comportaron de manera marcadamente cíclica; por el contrario, las compras de México, país que tiene mayor participación en las importaciones totales que en las intrarregionales fueron menos sensibles al ciclo (Gráfico A3).

Gráfico A3: Importaciones por país

Indices 1997=100



En resumen, los resultados presentados muestran que los países miembros de la ALADI ante una crisis (expansión) contraen (expanden) en similar magnitud las compras intra y extra regionales. No obstante, el comercio intrarregional resulta más cíclico que las importaciones totales por efecto del mayor peso que tienen en las compras intra-ALADI los países con importaciones más sensibles al ciclo económico.

SEGUNDA PARTE: El aprovechamiento de las preferencias en 2008

La segunda parte del presente estudio analiza el nivel de aprovechamiento que han alcanzado los países miembros de las preferencias arancelarias previstas en los acuerdos. En primer lugar se mide el grado de utilización que ha realizado cada país de las preferencias recibidas de parte de sus copartícipes y, posteriormente, se analizan los principales determinantes de dicho aprovechamiento. Para esto se tienen en cuenta tanto los aspectos relativos a la oferta exportable del país beneficiario como a la demanda de parte de parte del país otorgante, así como a la competencia de terceros países.

I. Principales aspectos metodológicos

A continuación se realiza una breve descripción de las opciones metodológicas adoptadas para esta segunda parte del estudio, relativas tanto al período objeto de estudio como a los acuerdos que serán considerados. Adicionalmente, se describe la metodología utilizada a los efectos de evaluar el grado de utilización de las preferencias arancelarias, así como de identificar sus principales determinantes.

A. Período objeto de estudio

La definición del período objeto de análisis quedó determinada básicamente por la información disponible. De esta manera, se escogió 2008 por ser el último año para el que se dispuso de información sobre comercio negociado para el conjunto de los 12 países miembros.

Corresponde destacar que el año elegido reúne ciertas características que lo convierten en un buen período para realizar el análisis. Como fue mencionado anteriormente, en 2008 el comercio intrarregional registró un máximo histórico correspondiente a 146,4 mil millones de dólares.

Si bien el comercio negociado sintió el efecto de la crisis económica mundial ya en el segundo semestre de 2008, en el conjunto del año experimentó un crecimiento significativo (18,8%). Por todo esto, se puede concluir que es un buen año para medir el grado de utilización de las preferencias arancelarias, dado que el desaprovechamiento de las mismas no puede ser atribuido a una coyuntura macroeconómica adversa.

Finalmente, corresponde señalar que a los efectos de este estudio el nivel de las preferencias arancelarias fue medido también en el año 2008, considerando toda modificación que hubiera tenido durante este año. De esta forma, se tomaron todas las profundizaciones de las preferencias que afectaron el comportamiento del comercio en dicho año.

B. Acuerdos analizados

El análisis sobre el aprovechamiento de las preferencias arancelarias se realizó en esta oportunidad sobre un conjunto de acuerdos más amplio que en el estudio precedente (Estudio 198). En dicha oportunidad el análisis se había realizado tomando en consideración en cada relación bilateral únicamente el principal acuerdo de alcance

parcial suscrito al amparo del TM 80 vigente. De esta forma quedaban excluidos del análisis algunos acuerdos relevantes (tales como los del sector automotor) así como las relaciones bilaterales correspondientes a la Comunidad Andina (debido a que dicho acuerdo no está protocolizado en el ámbito de la ALADI).

La ampliación de los acuerdos considerados se realizó por dos vías. Por un lado, incluyendo como principal acuerdo en todas las relaciones bilaterales entre los países miembros de la Comunidad Andina la zona de libre comercio prevista en dicho Acuerdo. En este caso se incluyeron las relaciones de Venezuela, país que denunció el Acuerdo en 2006, en la medida en que la liberalización de su comercio con los otros socios de la CAN se mantiene vigente hasta 2011¹⁷. De esta forma fueron considerados los siguientes acuerdos:

Cuadro 6
Principal Acuerdo considerado en cada relación bilateral

	País Beneficiario											
	Arg	Bol	Bra	Col	Chi	Cub	Ecu	Mex	Par	Per	Uru	Ven
Argentina		ACE 36	ACE 18	ACE 59	ACE 35	ACE 62	ACE 59	ACE 6	ACE 18	ACE 58	ACE 18	ACE 59
Bolivia	ACE 36		ACE 36	CAN	ACE 22	ACE 47	CAN	ACE 31	ACE 36	CAN	ACE 36	CAN
Brasil	ACE 18	ACE 36		ACE 59	ACE 35	ACE 62	ACE 59	ACE 53	ACE 18	ACE 58	ACE 18	ACE 59
Colombia	ACE 59	CAN	ACE 59		ACE 24	ACE 49	CAN	ACE 33	ACE 59	CAN	ACE 59	CAN
Chile	ACE 35	ACE 22	ACE 35	ACE 24		ACE 42	ACE 32	ACE 41	ACE 35	ACE 38	ACE 35	ACE 23
Cuba	ACE 62	ACE 47	ACE 62	ACE 49	ACE 42		ACE 46	ACE 51	ACE 52	ACE 50	ACE 44	ACE 40
Ecuador	ACE 59	CAN	ACE 59	CAN	ACE 32	ACE 46		APR 29	ACE 59	CAN	ACE 59	CAN
México	ACE 6	ACE 31	ACE 53	ACE 33	ACE 41	ACE 51	APR 29		APR 38	ACE 8	ACE 60	nc
Paraguay	ACE 18	ACE 36	ACE 18	ACE 59	ACE 35	ACE 52	ACE 59	APR 38		ACE 58	ACE 18	ACE 59
Perú	ACE 58	CAN	ACE 58	CAN	ACE 38	ACE 50	CAN	ACE 8	ACE 58		ACE 58	CAN
Uruguay	ACE 18	ACE 36	ACE 18	ACE 59	ACE 35	ACE 44	ACE 59	ACE 60	ACE 18	ACE 58		ACE 59
Venezuela	ACE 59	CAN	ACE 59	CAN	ACE 23	ACE 40	CAN	nc	ACE 59	CAN	ACE 59	

nc: No corresponde

Por otro lado, también se amplió el análisis considerando las Nóminas de Apertura de Mercados a favor de los PMDER y los Acuerdos correspondientes al sector automotor: ACE 2 (Brasil – Uruguay), ACE 14 (Argentina – Brasil), ACE 55 (México – MERCOSUR) y ACE 57 (Argentina – Uruguay).

C. Metodología utilizada

La metodología utilizada en esta segunda parte del estudio permite medir el grado de utilización de las preferencias arancelarias por parte de los países miembros. Adicionalmente permite identificar, en cada relación bilateral, algunos de los determinantes básicos que inciden en el aprovechamiento de las preferencias por parte del país beneficiario.

Respecto al segundo aspecto analizado, la metodología clasifica los ítems con preferencias no utilizadas según la limitante corresponda a inexistencia de oferta exportable en el país beneficiario o a inexistencia de demanda en el país otorgante. Los restantes son ítems en los que no obstante existir tanto oferta exportable como demanda de importaciones las preferencias no se concretan en comercio bilateral; para estos casos la metodología identifica aquellos casos en que hay importaciones desde el beneficiario pero se hacen por fuera del acuerdo y aquellos en que las

¹⁷ En la medida que la Secretaría no cuenta con información relativa al uso de preferencias en el comercio entre los países de la Comunidad Andina, todo el comercio intra-CAN fue considerado comercio negociado.

importaciones se hacen desde terceros países. La metodología, que se ilustra en el Diagrama 1, implica la aplicación para cada ítem en cada relación bilateral de una secuencia de pasos que se describen a continuación para facilitar la comprensión de esta sección.

Primer paso: para un determinado país beneficiario en un Acuerdo se analiza si el ítem NALADISA 2007 considerado recibió preferencia arancelaria del país otorgante en el año 2008. Si el resultado es negativo se denomina como “ítem sin preferencia”; por el contrario, si es afirmativo es un “ítem con preferencia” y el análisis continúa en el siguiente paso. Cabe destacar que a los efectos de dicha clasificación, no se tuvo en cuenta si la preferencia existente tiene limitaciones de cupo o si no abarca a la totalidad del ítem.

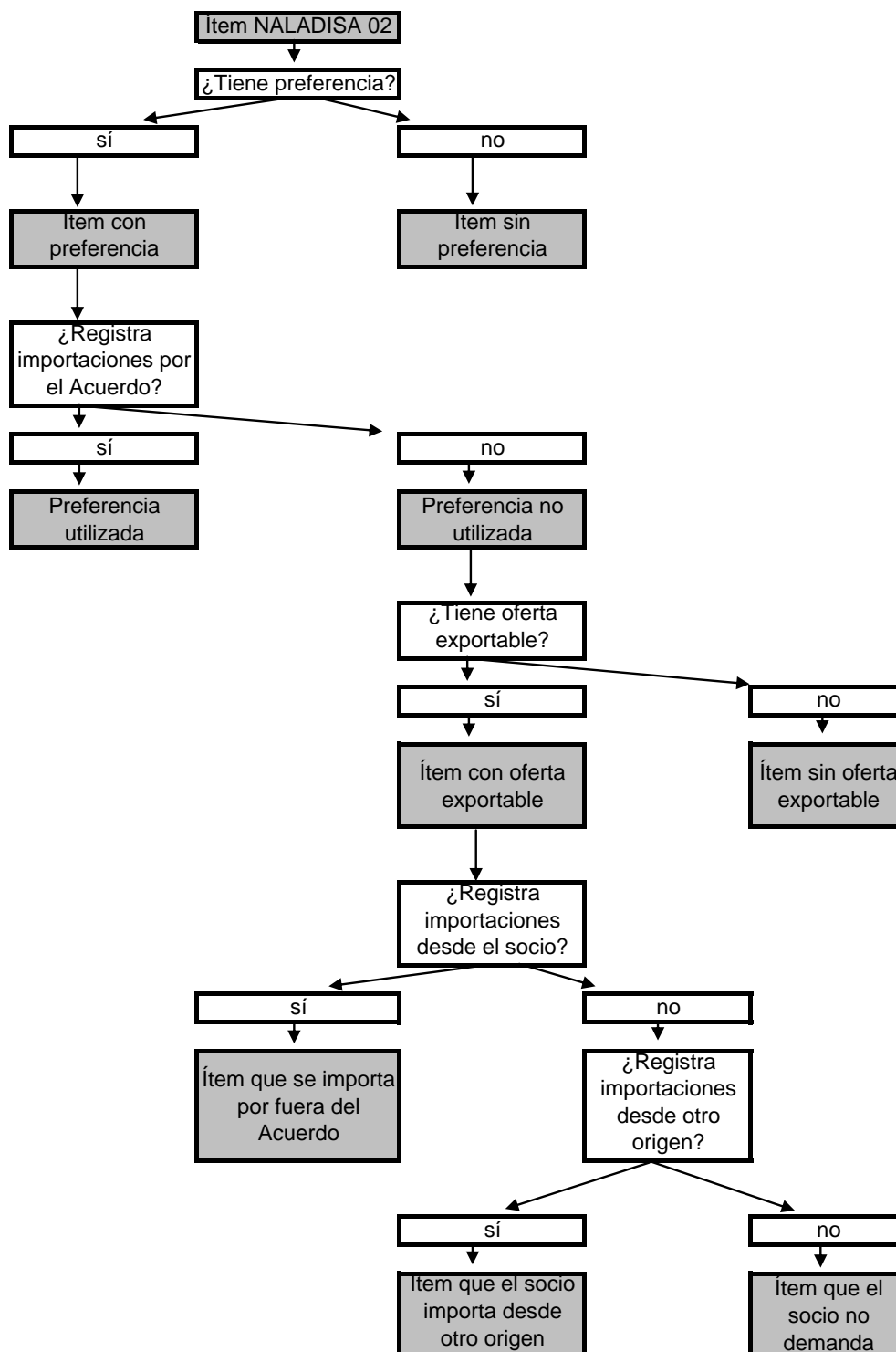
Segundo paso: si el ítem tiene preferencia, el método analiza si el mismo registró importaciones a través del Acuerdo objeto de análisis. Si la respuesta es afirmativa es una “preferencia utilizada”, de lo contrario es una “preferencia no utilizada”, continuándose su análisis en el siguiente paso.

Tercer paso: para los ítems con “preferencias no utilizadas”, el método se pregunta si el país beneficiario tiene oferta exportable. Para esto se analiza si dicho país registra exportaciones totales de dicho ítems superiores a 100 mil dólares en el año objeto de análisis¹⁸. Si la respuesta es negativa se denomina “ítem sin oferta exportable”; si es afirmativa es un “ítem con oferta exportable” y el análisis continúa en el paso siguiente.

Corresponde señalar que el criterio adoptado en este estudio para determinar si un ítem tiene oferta exportable es más exigente que el adoptado en el estudio anterior, en el cual únicamente se exigía que el ítem hubiera registrado exportaciones en el año analizado. Por esto, los resultados de ambos estudios no son estrictamente comparables en lo que respecta a este aspecto. En efecto, por el mero cambio de criterio la escasez de oferta exportable se constituirá en este estudio en una causa más importante de la no utilización de las preferencias arancelarias que en el anterior.

¹⁸ Se estableció un umbral mínimo de 100 mil dólares para descartar aquellos casos donde las exportaciones son de muy escasa significación.

Diagrama 1
Método de análisis de la utilización de las preferencias



Cuarto paso: si el ítem es una preferencia no utilizada en la cual el país beneficiario tiene oferta exportable, el método se pregunta si el país otorgante registra importaciones desde el país beneficiario. Si la respuesta es afirmativa se considera un “ítem que se importa por fuera del Acuerdo”; si es negativa se continúa su análisis en el siguiente paso.

Quinto paso: por último, si el ítem es una preferencia no utilizada y que además no registra importaciones desde el copartícipe, el método se cuestiona si el ítem registra importaciones en el país otorgante. Si la respuesta es afirmativa se considera un “ítem que el socio importa desde otro origen”, de lo contrario es un “ítem que el socio no demanda”.

De la secuencia de pasos antes descrita se desprende que el nombre con que se denomina a cada conjunto de ítems está determinado por la última pregunta del método, sin perjuicio de lo cual su situación viene definida por todas las anteriores. Por ejemplo, los “ítems sin oferta exportable” son todos aquellos que gozando de preferencia no registran exportaciones.

Asimismo, corresponde destacar que el método de análisis al hacer un procedimiento por pasos secuenciales, asocia la no utilización de la preferencia con una única causa. Por ejemplo, un ítem sin oferta exportable será asociado a dicha causa, sin perjuicio de lo cual eventualmente puede también no ser demandado por el país importador. Esto permite simplificar el análisis de los resultados, evitando la multiplicidad de causas. No obstante, cabe destacar que el ordenamiento de que se dio a las preguntas no es trivial y condiciona los resultados obtenidos.

Además de este análisis a nivel de ítem, para cada país beneficiario se presenta la estructura sectorial de las exportaciones canalizadas a través de los acuerdos y se la compara con la correspondiente al resto de sus exportaciones. Estas últimas incluyen tanto las ventas intrarregionales que se canalizaron por fuera de los Acuerdos como las extrarregionales. De esta manera se podrá visualizar si existen diferencias importantes entre ambas estructuras, lo que sería indicativo de que los acuerdos ayudaron a la inserción internacional de nuevos sectores productivos. La apertura de sectores que se presenta surge de un agrupamiento de ramas CIIU (Clasificación Internacional Industrial Uniforme) Revisión 3.

II. Utilización de las preferencias arancelarias por país beneficiario

A continuación se presentan y comentan los principales resultados obtenidos relativos al aprovechamiento que realizan los países miembros de las preferencias arancelarias previstas en el marco de los Acuerdos, así como a sus principales determinantes.

La presentación se ordena por país beneficiario, analizándose en primer término el principal Acuerdo de cada relación bilateral y, posteriormente, cuando corresponde, los Acuerdos del sector automotor y las Nóminas de Apertura de Mercados. Por último, se comentan las principales características de la composición sectorial de las exportaciones canalizadas a través de los Acuerdos, destacando sus diferencias con la correspondiente al resto de las ventas externas.

A. Argentina

Argentina suscribió y tiene vigentes ALC con la mayoría de los países miembros de la ALADI. En todos estos casos los ítems en que recibe preferencia de parte de sus socios superan el 95% del universo arancelario, llegando al 100% en alguno de ellos (Bolivia y Chile). Las excepciones son Cuba y México, países con los que tiene Acuerdos de tipo selectivo y en los cuales los ítems con preferencia son el 42,5% y el 38,1% del total, respectivamente. Asimismo, Argentina recibe preferencias a través de los Acuerdos del sector automotor (Cuadro 7).

Cuadro 7
Argentina (2008) – Preferencias recibidas
(distribución porcentual de los ítems según nivel de la preferencia)

Otorgante / Acuerdo	Sin preferencia	Con preferencia	% de ítems por nivel de preferencia						Total
			1-20	21-40	41-60	61-80	81-99	100	
Bolivia - ACE 36	0,0	100,0	0,0	0,5	0,0	8,1	0,0	91,4	100,0
Brasil - ACE 18	0,9	99,1	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	100,0
Colombia - ACE 59	4,2	95,8	2,1	1,4	9,5	62,4	9,3	15,3	100,0
Chile - ACE 35	0,0	100,0	0,0	0,0	0,0	0,1	1,9	98,0	100,0
Cuba - ACE 62	57,5	42,5	0,0	0,4	5,0	11,5	43,7	39,5	100,0
Ecuador - ACE 59	0,4	99,6	15,8	0,1	46,9	1,7	9,0	26,6	100,0
México - ACE 6	61,9	38,1	0,0	0,1	25,0	9,2	5,1	60,6	100,0
Paraguay - ACE 18	0,9	99,1	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	100,0
Perú - ACE 58	0,2	99,8	3,9	9,3	61,5	13,7	0,0	11,5	100,0
Uruguay - ACE 18	0,9	99,1	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	100,0
Venezuela - ACE 59	0,2	99,8	0,0	0,0	10,6	63,9	6,5	18,9	100,0
Sector Automotor									
Brasil - ACE 14	93,4	6,6	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	100,0
México - ACE 55	97,7	2,3	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	100,0
Uruguay - ACE 57	93,8	6,2	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	100,0

En 2008 los niveles de las preferencias arancelarias se concentraban en el 100% en los ALC suscriptos en la década anterior (ACE 18, 35 y 36) y en el acuerdo selectivo con México (ACE 6). La excepción a esta situación son los ALC más recientes (ACE 58 y 59) y el acuerdo selectivo con Cuba (ACE 62). En el primer caso, con la mayoría de los cronogramas de desgravación aún en marcha, las preferencias se concentraban en niveles entre 61% y 80% (Colombia y Venezuela) y entre 41% y 60% (Ecuador y Perú). Por su parte, las preferencias recibidas de Cuba se concentraban entre el 80% y 100%. No obstante cabe señalar que la mayoría de los ítems alcanzarán el 100% pues si bien el ACE 62 es un acuerdo selectivo, el mismo prevé cronogramas de desgravación, algunos de los cuales están en marcha (Cuadro 7)¹⁹.

En los Acuerdos correspondientes al sector automotor las preferencias recibidas por Argentina de parte de Brasil²⁰, México y Uruguay fueron del 100%. (Cuadro 7).

El grado de utilización de las preferencias que realiza Argentina es relativamente elevado si lo analizamos en términos comparativos respecto a otros países. No obstante, se observan diferencias importantes en función de la antigüedad del Acuerdo. En efecto, en los de mayor antigüedad el porcentaje de preferencias utilizadas supera el 25% en todos los casos: Uruguay (47,8%), Chile (38,3%), Paraguay (36,2%), Brasil (33,3%) y Bolivia (27%). Incluso en el Acuerdo selectivo con México se observa un nivel importante de utilización (26,5%) (Cuadro 8).

¹⁹ El ACE 62 surgió como una multilateralización de los Acuerdos suscriptos por Cuba con los países miembros del MERCOSUR lo que significó que para los nuevos ítems incorporados a la desgravación en cada relación bilateral se diseñaran cronogramas de desgravación que implican la convergencia de las preferencias, en general, al 100%.

²⁰ En el caso del ACE 14 las preferencias de 100% se reducen a 25% (autopartes) y 30% (demás productos automotores) respectivamente, cuando las importaciones superan los límites previstos en el Flex (coeficiente de desvío respecto a las exportaciones).

Por el contrario, en los Acuerdos más recientes -ACE 58, 59 y 62- el grado de utilización es menor, y no supera el 20% en ningún caso. El conocimiento de los mercados por parte de agentes y las conexiones comerciales pueden estar aún en pleno desarrollo en estos casos (Cuadro 8).

No obstante lo anteriormente señalado, cabe destacar que los países con que Argentina registra una mayor utilización son todos sus países limítrofes. Por esto, puede concluirse que la proximidad geográfica seguramente es un factor determinante de la misma.

Si bien la oferta exportable argentina es relativamente diversificada si la comparamos con otros países de ALADI, la escasez de la misma limita un mayor aprovechamiento de preferencias arancelarias. En efecto, aproximadamente en la mitad de los ítems con preferencia no dispone de oferta exportable.

Los ítems con preferencias arancelarias no utilizadas y que cuentan con oferta exportable mayoritariamente se importaron desde otros orígenes. No obstante, cabe destacar que la inexistencia de demanda es una causa relevante de la subutilización de preferencias otorgadas por los países de menor desarrollo económico relativo (PMDER) y por los pequeños: Paraguay (5,5%), Bolivia (4,6%), Uruguay (3,7%), Cuba (3,3%) y Ecuador (3%).

Cuadro 8
Argentina (2008) – Utilización de las preferencias en ALC y Acuerdos Selectivos
(distribución porcentual de los ítems según situación)

Situación	Otorgantes										
	ALC									Ac. Selectivos	
	Bra. ACE 18	Par. ACE 18	Uru. ACE 18	Bol. ACE 36	Chi. ACE 35	Col. ACE 59	Ecu. ACE 59	Per. ACE 58	Ven. ACE 59	Cub. ACE 62	Méx. ACE 6
Total	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
Sin preferencia	0,9	0,9	0,9	0,0	0,0	4,2	0,4	0,2	0,2	57,5	61,9
Con preferencia	99,1	99,1	99,1	100,0	100,0	95,8	99,6	99,8	99,8	42,5	38,1
Total con preferencia	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
Preferencias utilizadas	33,3	36,2	47,8	27,0	38,3	15,9	19,7	19,1	17,7	14,6	26,5
No utilizadas	66,7	63,8	52,2	73,0	61,7	84,1	80,3	80,9	82,3	85,4	73,5
Sin oferta exportable	50,3	46,6	39,7	50,6	46,5	55,1	52,4	53,2	53,3	32,5	47,9
No importado	1,3	5,5	3,7	4,6	0,0	1,9	3,0	2,6	2,5	3,3	0,0
Imp. por fuera del Ac.	1,8	0,3	0,1	0,0	3,3	3,9	0,3	4,3	4,1	1,1	2,6
Imp. de otro origen	13,3	11,2	8,8	17,9	10,5	23,2	24,6	20,9	22,4	48,6	22,8
Utilizadas / Of. Exportable	67,0	67,9	79,2	54,6	71,6	35,5	41,5	40,8	37,9	21,6	50,8

Los Acuerdos correspondientes al sector automotor presentan una realidad algo diferente. El grado de utilización de las preferencias por parte de Argentina es en general elevado, particularmente con México (67,5%) y Brasil (57,3%), y también, aunque en menor medida, con Uruguay (27,4%) (Cuadro 9).

La escasez de oferta exportable, como causa de la no utilización de las preferencias, reviste menor importancia en los Acuerdos del sector automotor que en los otros Acuerdos no sectoriales. En contrapartida, revisten mayor significación la importación por fuera de los Acuerdos y desde otros orígenes. En particular, en el caso del ACE 55, la mayoría de los ítems que no registran comercio negociado fueron adquiridos por México desde otro origen. La escasez de demanda no aparece dentro de las principales causas de la subutilización de las preferencias (Cuadro 9).

Cuadro 9
Argentina (2008) – Utilización de las preferencias en el sector automotor
(distribución porcentual de los ítems según situación)

Situación	Otorgantes		
	Ac. Sector Automotor		
	Bra.	Uru.	Méx.
	ACE 14	ACE 57	ACE 55
Total	100,0	100,0	100,0
Sin preferencia	93,4	93,8	97,7
Con preferencia	6,6	6,2	2,3
Total con preferencia	100,0	100,0	100,0
Preferencias utilizadas	57,3	27,4	67,5
No utilizadas	42,7	72,6	32,5
Sin oferta exportable	17,5	19,7	8,4
No importado	0,0	0,5	0,0
Imp. por fuera del Ac.	16,1	42,5	0,0
Imp. de otro origen	9,1	10,0	24,0
Utilizadas / Of. Exportable	69,4	34,1	73,8

Finalmente, cabe destacar que la composición sectorial de las exportaciones que Argentina canaliza a través de los Acuerdos se distingue notoriamente de la correspondiente al resto de sus ventas externas. En efecto, en aquellas tienen una participación más significativa las manufacturas de mayor grado de elaboración como la fabricación de maquinaria, vehículos automotores y otras manufacturas de origen industrial. Esto pone de manifiesto que los Acuerdos han permitido la inserción externa de determinados sectores productivos diferentes a los tradicionalmente exportadores.

Cuadro 10
Argentina (2008) – Estructura de las exportaciones negociadas y no negociadas

Categoría	Por Acuerdos	Resto
Agricultura, ganadería, caza, silvicultura y pesca	12,2	25,2
Extracción de minerales, petróleo y gas natural	3,6	5,4
Alimentos, bebidas y tabaco	17,6	41,6
Textil, vestimenta y calzado	1,7	2,5
Fabricación de maquinaria	5,0	1,7
Fabricación de vehículos automotores	21,5	3,2
Otras manufacturas de origen industrial	38,3	20,4
Total	100,0	100,0

B. Bolivia

Bolivia tiene la mayor parte de sus relaciones bilaterales amparadas por ALC. Por un lado, tiene su comercio liberalizado con los países de la Comunidad Andina. Por otro, al amparo del TM80 mantiene dos ALC vigentes con cinco países miembros de la ALADI: los cuatro socios del MERCOSUR (ACE 36) y México (ACE 31)²¹.

En todos estos casos el porcentaje de ítems que recibían preferencias en 2008 era muy amplio: 100% con los países miembros de la CAN y el MERCOSUR y 97,3% con México (Cuadro 11).

Adicionalmente, Bolivia tiene acuerdos de tipo selectivo con Cuba (ACE 47), en el marco del cual recibe preferencia en tan solo 1,6% de los ítems, y con Chile (ACE 22). Este último acuerdo, representa un caso especial pues en diciembre de 2006 entró en vigencia una liberalización muy importante de parte de Chile²² que amplió los ítems beneficiados por preferencias al 99,9% del total (Cuadro 11).

En todos los Acuerdos mencionados, tanto ALC como selectivos, las preferencias arancelarias se concentraban en 2008 en el nivel correspondiente al 100% (Cuadro 11).

Cuadro 11
Bolivia (2008) – Preferencias recibidas
(distribución porcentual de los ítems según nivel de la preferencia)

Otorgante / Acuerdo	Sin preferencia	Con preferencia	% de ítems por nivel de preferencia						Total
			1-20	21-40	41-60	61-80	81-99	100	
Argentina - ACE 36	0,0	100,0	0,0	0,0	0,0	3,7	0,0	96,3	100,0
Brasil - ACE 36	0,0	100,0	0,0	0,0	0,0	3,7	0,0	96,3	100,0
Colombia - CAN	0,0	100,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	100,0
Chile - ACE 22	0,1	99,9	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	100,0
Cuba - ACE 47	98,4	1,6	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	100,0
Ecuador - CAN	0,0	100,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	100,0
México - ACE 31	2,7	97,3	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	100,0
Paraguay - ACE 36	0,0	100,0	0,0	0,0	0,0	3,7	0,0	96,3	100,0
Perú - CAN	0,0	100,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	100,0
Uruguay - ACE 36	0,0	100,0	0,0	0,0	0,0	3,7	0,0	96,3	100,0
Venezuela - CAN	0,0	100,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	100,0

Bolivia realiza un muy bajo aprovechamiento de las preferencias arancelarias en todos los Acuerdos. Los mejores registros fueron con Perú (4,1%) y Chile (3,9%), al tiempo que el peor desempeño lo tiene con Uruguay (0,3%) (Cuadro 12).

En los mercados donde goza de una liberalización amplia, la principal causa del desaprovechamiento de las preferencias arancelarias es la escasez de oferta exportable. Más del 90% de los ítems con preferencia no registró exportaciones hacia ningún destino.

²¹ En 2010, Bolivia y México suscribieron el ACE 66 que sustituyó al ACE 31, no obstante en materia de preferencias arancelarias ambos acuerdos tienen igual contenido.

²² XV Protocolo Adicional al ACE 22.

En aquellos ítems donde existe oferta exportable el aprovechamiento de las preferencias es moderadamente importante, sobre todo en los mercados de Perú (46,1%), Chile (44,2%), Paraguay (33,6%), Venezuela (31%), México (29,2%), Ecuador (28,5%) y Argentina (28,1%).

En el caso del acuerdo con Cuba (ACE 47) la oferta exportable no constituye una barrera tan importante como en los ALC. Esto se debe a que en la medida que es un Acuerdo selectivo, que comprende un número limitado de ítems, se negociaron mayoritariamente productos con oferta exportable (59%). Sin embargo, el grado de aprovechamiento de las preferencias es bajo debido, fundamentalmente, a que gran parte de esos productos (48,6%) son adquiridos por Cuba en otros orígenes.

Cuadro 12
Bolivia (2008) – Utilización de las preferencias en ALC y Acuerdos Selectivos
(distribución porcentual de los ítems según situación)

Situación	Otorgantes										
	ALC									Ac Selectivos	
	Col. CAN	Ecu. CAN	Per. CAN	Ven. CAN	Arg. ACE 36	Bra. ACE 36	Par. ACE 36	Uru. ACE 36	Méx. ACE 31	Chi. ACE 22	Cub. ACE 47
Total	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
Sin preferencia	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	2,7	0,1	98,4
Con preferencia	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	97,3	99,9	1,6
Total con preferencia	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
Preferencias utilizadas	1,4	2,4	4,1	2,7	2,2	1,7	2,9	0,3	2,3	3,9	1,0
No utilizadas	98,6	97,6	95,9	97,3	97,8	98,3	97,1	99,7	97,7	96,1	99,0
Sin oferta exportable	92,4	91,7	91,2	91,2	92,1	92,4	91,2	93,1	92,0	91,1	41,0
No importado	0,6	1,0	0,7	0,7	0,5	0,4	1,7	0,0	0,2	0,2	9,5
Imp. por fuera del Ac.	0,1	0,0	0,0	0,1	0,5	0,3	0,1	0,1	0,1	0,9	0,0
Imp. de otro origen	5,5	4,9	4,0	5,3	4,6	5,1	4,0	5,4	5,4	3,9	48,6
Utilizadas / Of. Exportable	18,7	28,5	46,1	31,0	28,1	22,2	33,6	5,0	29,2	44,2	1,6

En el caso de las Nóminas de Apertura de Mercados Bolivia recibe una preferencia arancelaria del 100% de parte de los otros países miembros de la ALADI para un número variable de ítems, que abarcan el 14,7% de la nomenclatura en el caso de Brasil, en torno al 4,5% en los países de la CAN, 1,5% en Argentina y menos del 1% en los restantes (Cuadro 13).

En general las NAM no son utilizadas por Bolivia para canalizar comercio hacia los mercados intrarregionales. Las excepciones son Colombia (3,2%), Venezuela (3,3%), aunque con un nivel de aprovechamiento bajo en ambos casos, y Paraguay (10,2%) con un grado de utilización algo más elevado (Cuadro 13)²³.

Resulta llamativo el hecho de que la mayor parte de las preferencias otorgadas a Bolivia en el marco de las NAM corresponden a ítems en que dicho país no dispone de oferta exportable (Cuadro 13).

²³ Cabe señalar que el comercio de Paraguay fue asignado por la Secretaría (ver Anexo I).

Cuadro 13
Bolivia (2008) – Utilización de las preferencias en las NAM
(distribución porcentual de los ítems según situación)

Situación	Otorgantes										
	Nóminas de Apertura de Mercados										
	Col. NAM 1	Ecu. NAM 1	Per. NAM 1	Ven. NAM 1	Arg. NAM 1	Bra. NAM 1	Par. NAM 1	Uru. NAM 1	Méx. NAM 1	Chi. NAM 1	Cub. NAM 1
Total	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
Sin preferencia	95,3	95,3	95,5	95,5	98,5	85,3	99,1	99,7	99,1	99,8	99,9
Con preferencia	4,7	4,7	4,5	4,5	1,5	14,7	0,9	0,3	0,9	0,2	0,1
Total con preferencia	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
Preferencias utilizadas	3,2	0,0	0,0	3,3	0,0	0,0	10,2	0,0	0,0	0,0	0,0
No utilizadas	96,8	100,0	100,0	96,7	100,0	100,0	89,8	100,0	100,0	100,0	100,0
Sin oferta exportable	81,0	81,3	81,5	81,3	64,0	82,3	67,8	47,1	72,9	43,8	25,0
No importado	0,0	1,3	0,3	1,0	0,0	1,2	0,0	0,0	0,0	6,3	12,5
Imp. por fuera del Ac.	0,3	3,9	6,4	2,0	22,0	4,7	1,7	11,8	6,8	25,0	0,0
Imp. de otro origen	15,4	13,5	11,7	12,4	14,0	11,8	20,3	41,2	20,3	25,0	62,5
Utilizadas / Of. Exportable	16,9	0,0	0,0	17,9	0,0	0,0	31,6	0,0	0,0	0,0	0,0

La estructura de las exportaciones que Bolivia canaliza a través de los Acuerdos es notoriamente diferente de la correspondiente al resto de sus ventas externas. De la comparación se desprende que sectores como “Alimentos, Bebidas y tabaco”, “Textil, vestimenta y calzado” y “Agricultura, ganadería, caza, silvicultura y pesca” tienen una mayor participación en el comercio negociado que en el resto. Las preferencias arancelarias previstas en los Acuerdos parecen haber facilitado la inserción externa en estos casos. En contrapartida el comercio por fuera de los Acuerdos se concentra mayoritariamente en un sector con fuertes ventajas comparativas como “Extracción de minerales, petróleo y gas natural” (Cuadro 14).

Cuadro 14
Bolivia (2008) – Estructura de las exportaciones negociadas y no negociadas

Categoría	Por Acuerdos	Resto
Agricultura, ganadería, caza, silvicultura y pesca	8,6	2,7
Extracción de minerales, petróleo y gas natural	12,1	83,7
Alimentos, bebidas y tabaco	58,4	0,6
Textil, vestimenta y calzado	7,7	1,2
Fabricación de maquinaria	0,2	1,1
Fabricación de vehículos automotores	0,0	0,3
Otras manufacturas de origen industrial	13,0	10,3
Total	100,0	100,0

C. Brasil

La mayoría de las relaciones bilaterales de Brasil con los países miembros están amparadas por ALC, en los cuales recibe preferencias que abarcan a más del 95% de los ítems NALADISA. Las excepciones en este sentido son las relaciones con Cuba (ACE 62) y México (ACE 53), países con los cuales mantiene Acuerdos de tipo selectivo. No obstante, en el primero de estos casos la cobertura de ítems es bastante más amplia (42,5%) que en el segundo (12,2%) (Cuadro 15).

En lo que respecta al nivel de las preferencias arancelarias es posible distinguir dos situaciones. Por un lado, en los ALC que tienen más años de vigencia (ACE 18, 35 y 36), así como en los Acuerdos selectivos, aunque en menor medida en el caso con México, las preferencias se concentran en el nivel de 100%. Por otro lado, en los ALC de más reciente suscripción (ACE 58 y 59) las mismas se concentran en el rango de 41 a 60% (Ecuador y Perú) y de 61 a 80% (Colombia y Venezuela) (Cuadro 15).

Cuadro 15
Brasil (2008) – Preferencias recibidas
(distribución porcentual de los ítems según nivel de la preferencia)

Otorgante / Acuerdo	Sin preferencia	Con preferencia	% de ítems por nivel de preferencia						Total
			1-20	21-40	41-60	61-80	81-99	100	
Argentina - ACE 18	0,9	99,1	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	100,0
Bolivia - ACE 36	0,0	100,0	0,0	0,5	0,0	8,1	0,0	91,4	100,0
Colombia - ACE 59	4,2	95,8	1,8	1,5	5,7	45,4	7,3	38,3	100,0
Chile - ACE 35	0,0	100,0	0,0	0,0	0,0	0,1	1,9	98,0	100,0
Cuba - ACE 62	57,5	42,5	0,0	0,2	5,0	11,4	21,0	62,4	100,0
Ecuador - ACE 59	0,4	99,6	15,8	0,0	44,4	2,7	9,5	27,6	100,0
México - ACE 53	87,8	12,2	7,2	24,0	21,1	3,5	0,0	44,3	100,0
Paraguay - ACE 18	0,9	99,1	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	100,0
Perú - ACE 58	0,2	99,8	3,9	9,2	57,5	18,6	0,0	10,7	100,0
Uruguay - ACE 18	0,9	99,1	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	100,0
Venezuela - ACE 59	0,2	99,8	0,0	0,0	10,4	58,0	6,6	24,9	100,0
Sector Automotor									
Argentina - ACE 14	93,4	6,6	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	100,0
México - ACE 55	97,7	2,3	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	100,0
Uruguay - ACE 2	93,4	6,6	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	100,0

Brasil realiza un buen aprovechamiento de las preferencias recibidas en el marco de los Acuerdos. En todos los casos el porcentaje de ítems que registra comercio supera el 25%. Los mejores desempeños se observan en los Acuerdos con economías grandes, como Argentina (46,6%) y México (46,1%), posiblemente por la diversificación de su demanda, seguidos por los restantes socios del MERCOSUR: Paraguay (44%) y Uruguay (42,3%) (Cuadro 16).

Si bien Brasil cuenta con una oferta exportable bien diversificada, aproximadamente un tercio de las preferencias arancelarias que recibe de sus socios comerciales no son utilizadas por escasez de la misma, lo que constituye la principal causa de la subutilización. En otro conjunto importante de ítems –promedio 20%- el país otorgante realiza las compras en otros orígenes (Cuadro 16).

Cuadro 16
Brasil (2008) – Utilización de las preferencias en ALC y Acuerdos Selectivos
(distribución porcentual de los ítems según situación)

Situación	Otorgantes										
	ALC									Ac Selectivos	
	Arg. ACE 18	Par. ACE 18	Uru. ACE 18	Bol. ACE 36	Chi. ACE 35	Col. ACE 59	Ecu. ACE 59	Per. ACE 58	Ven. ACE 59	Cub. ACE 62	Méx. ACE 53
Total	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
Sin preferencia	0,9	0,9	0,9	0,0	0,0	4,2	0,4	0,2	0,2	57,5	87,8
Con preferencia	99,1	99,1	99,1	100,0	100,0	95,8	99,6	99,8	99,8	42,5	12,2
Total con preferencia	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
Preferencias utilizadas	46,6	44,0	42,3	31,0	39,1	27,8	30,3	29,8	30,9	28,4	46,1
No utilizadas	53,4	56,0	57,7	69,0	60,9	72,2	69,7	70,2	69,1	71,6	53,9
Sin oferta exportable	34,8	33,7	34,8	37,1	35,9	39,0	37,0	37,8	37,0	19,2	26,5
No importado	2,2	8,7	5,8	6,7	0,0	2,6	4,2	3,3	3,6	3,9	0,4
Imp. por fuera del Ac.	2,5	0,2	0,1	5,2	3,8	5,2	0,3	4,5	4,7	1,0	0,5
Imp. de otro origen	13,8	13,4	16,9	20,1	19,3	25,4	28,2	24,7	23,9	47,6	26,6
Utilizadas / Of. Exportable	71,5	66,4	65,0	49,2	61,0	45,6	48,1	47,8	49,0	35,2	62,6

Por otro lado, Brasil tiene vigentes tres Acuerdos que amparan el comercio del sector automotor con Argentina (ACE 14), Uruguay (ACE 2) y México (ACE 55). En estos casos el número de ítems que se beneficia de preferencias arancelarias, en todos los casos de 100%²⁴, es acotado: 6,6% en los dos primeros casos y 2,3% en el tercero (Cuadro 17).

Brasil realiza un muy buen aprovechamiento de las preferencias arancelarias en el mercado mexicano (80,6%) y uno también bueno, aunque algo menor, en el uruguayo (51,8%). En contraste, alcanza niveles relativamente bajos de utilización en el mercado argentino (12,7%). En estos últimos dos casos resulta significativa la porción de las exportaciones que se canalizan por fuera del Acuerdo (Cuadro 17) No obstante, cabe señalar que la mayor parte de estos ítems (95% y 97%, respectivamente) registran ventas por el ACE 18.

²⁴ En el ACE 2 las preferencias se reducen de 100% a 70%, 50% o 30%, según el año, cuando las importaciones superan las cuotas establecidas; y en el ACE 14 se reducen a 25% (autopartes) y 30% (demás productos automotores), respectivamente, cuando las compras superan el Flex (coeficiente de desvío respecto a las exportaciones).

Cuadro 17
Brasil (2008) – Utilización de las preferencias en el sector automotor
(distribución porcentual de los ítems según situación)

Situación	Otorgantes		
	Ac. del Sector Automotor		
	Arg. ACE 14	Uru. ACE 2	Méx. ACE 55
Total	100,0	100,0	100,0
Sin preferencia	93,4	93,4	97,7
Con preferencia	6,6	6,6	2,3
Total con preferencia	100,0	100,0	100,0
Preferencias utilizadas	12,7	51,8	80,6
No utilizadas	87,3	48,2	19,4
Sin oferta exportable	6,8	7,0	7,7
No importado	0,9	0,7	0,0
Imp. por fuera del Ac.	72,5	29,1	0,0
Imp. de otro origen	7,0	11,4	11,6
Utilizadas / Of. Exportable	13,7	55,7	87,4

Las exportaciones que Brasil canaliza a través de los Acuerdos tienen una composición sectorial sustancialmente diferente de la correspondiente al resto de sus ventas externas. Los sectores que producen bienes más sofisticados y con mayor valor agregado, tales como “Fabricación de maquinaria”, “Fabricación de vehículos automotores” y “Otras manufacturas de origen industrial”, tienen una mayor participación en el comercio negociado que en el resto. En contrapartida, las agroindustrias y las industrias extractivas tiene mayor peso en las exportaciones por fuera de los Acuerdos.

Cuadro 18
Brasil (2008) – Estructura de las exportaciones negociadas y no negociadas

Categoría	Por Acuerdos	Resto
Agricultura, ganadería, caza, silvicultura y pesca	2,5	13,5
Extracción de minerales, petróleo y gas natural	8,6	19,2
Alimentos, bebidas y tabaco	4,5	21,6
Textil, vestimenta y calzado	3,3	2,8
Fabricación de maquinaria	15,2	6,1
Fabricación de vehículos automotores	25,1	4,5
Otras manufacturas de origen industrial	40,8	32,3
Total	100,0	100,0

D. Colombia

La mayoría de las relaciones bilaterales de Colombia con los países miembros de ALADI se encuentran cubiertas por Acuerdos amplios. Además de la plena liberalización con los países de la Comunidad Andina, tiene vigentes ALC suscriptos en el marco del TM80 con seis países miembros de la ALADI. En todos ellos (ACE 24, 33 y 59) el porcentaje de los ítems en que recibe preferencias de parte del copartícipe supera el 95%. La excepción en este sentido se encuentra en la relación con Cuba que está amparada por un acuerdo de tipo selectivo (ACE 49), en el marco del cual recibe preferencias en el 24% de los ítems (Cuadro 19).

En los ALC de mayor antigüedad (ACE 24 y 33) los cronogramas han avanzado lo suficiente como para que la mayoría de las preferencias se encuentren en el nivel de 100%. Por el contrario, en el Acuerdo con los países del MERCOSUR (ACE 59), que es más reciente, las preferencias se concentran en el rango 61-80% con Argentina, Paraguay y Uruguay, y entre 81% y 100% con Brasil. Por su parte las que otorga Cuba a Colombia se concentran en el 100% (Cuadro 19).

Cuadro 19
Colombia (2008) – Preferencias recibidas
(distribución porcentual de los ítems según nivel de la preferencia)

Otorgante / Acuerdo	Sin preferencia	Con preferencia	% de ítems por nivel de preferencia						Total
			1-20	21-40	41-60	61-80	81-99	100	
Argentina - ACE 59	2,2	97,8	0,0	0,0	5,4	57,0	6,5	31,1	100,0
Bolivia - CAN	0,0	100,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	100,0
Brasil - ACE 59	0,5	99,5	0,0	0,0	1,0	0,3	50,6	48,1	100,0
Chile - ACE 24	0,0	100,0	0,0	0,0	0,0	1,7	0,0	98,3	100,0
Cuba - ACE 49	76,0	24,0	0,0	0,2	27,5	21,5	0,7	50,1	100,0
Ecuador - CAN	0,0	100,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	100,0
México - ACE 33	2,0	98,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	100,0
Paraguay - ACE 59	0,6	99,4	0,0	14,3	0,0	70,0	0,3	15,4	100,0
Perú - CAN	0,0	100,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	100,0
Uruguay - ACE 59	1,1	98,9	0,2	0,0	4,7	63,4	7,6	24,2	100,0
Venezuela - CAN	0,0	100,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	100,0

Analizando el grado de utilización que realiza Colombia de las preferencias recibidas se observan básicamente tres situaciones. Por un lado, se registra un buen nivel de utilización con México (22%) y con los países de la CAN que son limítrofes: Venezuela (40,4%), Ecuador (35,4%) y Perú (22,1%). En una situación intermedia se encuentran las preferencias recibidas de parte de Bolivia (13,6%), Cuba (11,9%) y Chile (9,3%) con una utilización moderadamente baja. En el otro extremo, las relaciones con los países del MERCOSUR registran un nivel muy bajo de utilización, en todos los casos inferior al 5% (Cuadro 20).

Estos resultados ponen en evidencia que el grado de aprovechamiento de las preferencias varía con la antigüedad del Acuerdo. En efecto, en el marco de la CAN y de los dos ALC suscriptos en la década anterior (ACE 33 y ACE 24) el porcentaje de ítems que registró comercio negociado es mayor, mientras que en el más reciente (ACE 59) la utilización es muy baja. De lo anterior parece desprenderse que se requiere un cierto plazo para que se desarrollen los vínculos comerciales entre los países, y para que las desgravaciones arancelarias de concreten en flujos de comercio.

Sin perjuicio de lo anteriormente señalado, cabe destacar que los socios del MERCOSUR al mismo tiempo son países relativamente más distantes de Colombia que los restantes, por lo que la geografía y las distancias pueden haber jugado un rol importante como determinantes de la baja utilización de las preferencias arancelarias.

Colombia dispone de una oferta exportable moderadamente diversificada si la ubicamos en el contexto de la región. No obstante, la principal causa de la no utilización de las preferencias está constituida por la escasez oferta en un conjunto importante de ítems (superior al 50%). En segundo lugar, la competencia de parte de importaciones procedentes de terceros países también reviste importancia como determinante de la subutilización (Cuadro 20).

Cuadro 20
Colombia (2008) – Utilización de las preferencias en ALC y Acuerdos Selectivos
(distribución porcentual de los ítems según situación)

Situación	Otorgantes										
	ALC										Ac Selec.
	Bol. CAN	Ecu. CAN	Per. CAN	Ven. CAN	Chi. ACE 24	Méx. ACE 33	Arg. ACE 59	Bra. ACE 59	Par. ACE 59	Uru. ACE 59	Cub. ACE 49
Total	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
Sin preferencia	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	2,0	2,2	0,5	0,6	1,1	76,0
Con preferencia	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	98,0	97,8	99,5	99,4	98,9	24,0
Total con preferencia	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
Preferencias utilizadas	13,6	35,4	22,1	40,4	9,3	22,0	2,7	3,0	2,2	0,9	11,9
No utilizadas	86,4	64,6	77,9	59,6	90,7	78,0	97,3	97,0	97,8	99,1	88,1
Sin oferta exportable	60,6	52,1	58,3	49,0	62,2	57,5	63,6	63,0	62,9	63,4	32,1
No importado	3,2	2,0	1,9	1,3	1,2	0,3	1,6	1,2	4,6	0,0	5,8
Imp. por fuera del Ac.	0,0	0,0	0,0	0,0	4,5	0,6	3,6	2,3	0,1	1,3	3,2
Imp. de otro origen	22,7	10,5	17,7	9,4	22,9	19,5	28,5	30,5	30,1	31,2	46,9
Utilizadas / Of. Exportable	34,4	74,0	53,0	79,1	24,6	51,8	7,4	8,2	6,0	2,3	17,6

En el caso de Colombia, los Acuerdos parecen haber contribuido a canalizar exportaciones de sectores caracterizados por producir bienes con mayor grado de elaboración. En efecto, ramas productivas tales como “Alimentos, bebidas y tabaco”, “Textil, vestimenta y calzado”, “Fabricación de maquinaria”, “Fabricación de vehículos automotores” y “Otras manufacturas de origen industrial” tienen una mayor participación en ventas negociadas que en aquellas canalizadas por fuera de los Acuerdos. En contrapartida, los dos sectores que producen bienes más primarios – “Agricultura, ganadería, caza, silvicultura y pesca” y “Extracción de minerales, petróleo y gas natural”- tienen mayor peso en el comercio no negociado” (Cuadro 21).

Dentro del conjunto de “Otras manufacturas de origen industrial” las ramas que se han beneficiado en mayor medida de los beneficios previstos en los Acuerdos fueron la fabricación de jabones y detergentes, abonos, productos farmacéuticos, de plástico, papel y cartón, y pasta de madera.

Cuadro 21
Colombia (2008) – Estructura de exportaciones negociadas y no negociadas

Categoría	Por Acuerdos	Resto
Agricultura, ganadería, caza, silvicultura y pesca	1,8	16,0
Extracción de minerales, petróleo y gas natural	18,6	49,4
Alimentos, bebidas y tabaco	12,0	4,1
Textil, vestimenta y calzado	16,8	1,9
Fabricación de maquinaria	7,4	0,4
Fabricación de vehículos automotores	4,2	0,0
Otras manufacturas de origen industrial	39,2	28,3
Total	100,0	100,0

E. Chile

La mayoría de las relaciones bilaterales de Chile con los países miembros de ALADI se encuentra amparada en ALC. En todos ellos el porcentaje de ítems que se beneficia de preferencias es muy amplio, superando el 97% de los mismos. Las excepciones a esta situación son las relaciones con Bolivia y Cuba, las que están cubiertas por Acuerdos de tipo selectivo (ACE 22 y 47). En estos dos casos recibe preferencias en un número limitado de ítems: 5,5% y 14,6%, respectivamente (Cuadro 22).

En todos los Acuerdos mencionados, ya sean ALC o selectivos, la mayoría de los ítems desgravados gozan de una preferencia arancelaria del 100% (Cuadro 22). Esto se debe a que Chile suscribió todos sus ALC durante la década pasada, por lo cual los cronogramas de desgravación previstos en los mismos ya han avanzado en forma significativa, o incluso terminado.

Cuadro 22
Chile (2008) – Preferencias recibidas
(distribución porcentual de los ítems según nivel de la preferencia)

Otorgante / Acuerdo	Sin preferencia	Con preferencia	% de ítems por nivel de preferencia					100	Total
			1-20	21-40	41-60	61-80	81-99		
Argentina - ACE 35	0,0	100,0	0,0	0,0	0,0	0,1	2,4	97,4	100,0
Bolivia - ACE 22	94,5	5,5	0,0	0,0	4,1	0,0	0,0	95,9	100,0
Brasil - ACE 35	0,0	100,0	0,0	0,0	0,0	0,1	2,4	97,4	100,0
Colombia - ACE 24	0,0	100,0	0,0	0,0	2,7	0,0	0,0	97,2	100,0
Cuba - ACE 47	85,4	14,6	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	100,0
Ecuador - ACE 32	2,9	97,1	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	100,0
México - ACE 41	0,0	100,0	0,0	0,4	0,0	0,0	0,0	99,6	100,0
Paraguay - ACE 35	0,0	100,0	0,0	0,0	0,0	0,1	2,4	97,4	100,0
Perú - ACE 38	0,1	99,9	0,0	4,8	0,0	0,0	0,0	95,1	100,0
Uruguay - ACE 35	0,0	100,0	0,0	0,0	0,0	0,1	2,4	97,4	100,0
Venezuela - ACE 23	2,6	97,4	0,0	0,1	0,0	0,0	0,0	99,9	100,0

El grado de utilización que realiza Chile de las preferencias arancelarias recibidas de sus socios se puede catalogar de intermedio en el contexto de la región. No obstante, se observan situaciones bastante diferentes según copartícipe. En efecto, el porcentaje de ítems con preferencia que registra comercio varía de 27,3% (Bolivia) a 0,7% (Venezuela) (Cuadro 23).

De acuerdo al grado de utilización de las preferencias arancelarias las relaciones de Chile se pueden clasificar en tres. Los mercados en los cuales se observa un buen aprovechamiento son Bolivia (27,3%), Cuba (19%), Ecuador (19,2%) y México (18,4%). Corresponde señalar que en los dos primeros casos se trata de Acuerdos selectivos en los cuales generalmente se observan mejores desempeños debido a que se negocian ítem con interés específico (Cuadro 23).

En el otro extremo, el aprovechamiento es muy bajo en el ACE 23 vigente con Venezuela. En este caso, cabe puntualizar que se ha registrado un fuerte descenso en el indicador de aprovechamiento respecto a la medición correspondiente a 2006 (13,5%). El cambio se debe seguramente a un problema estadístico, en la medida en que en 2006 el comercio negociado de Venezuela fue asignado por la Secretaría, mientras que actualmente la información es suministrada por el país y se le realizan solo algunos ajustes (ver Anexo I).

En los restantes mercados, donde quedan comprendidos los países del MERCOSUR, Perú y Colombia el nivel de utilización de las preferencias arancelarias es entre intermedio y bajo.

La principal causa de la subutilización de las preferencias arancelarias se encuentra en la falta de oferta exportable. Prueba de ello es que aproximadamente dos tercios de los ítems con preferencia no registraron exportaciones hacia ningún destino (Cuadro 23).

En la mayoría de los ítems en que no se utiliza la preferencia, a pesar de existir oferta exportable, el país otorgante registra importaciones desde otros orígenes. Esto significa que existe una demanda potencial por los productos chilenos. Además, Bolivia, Perú y Venezuela importan valores significativos desde Chile pero por fuera de los respectivos Acuerdos.

Cuadro 23
Chile (2008) – Utilización de las preferencias en ALC y Acuerdos Selectivos
(distribución porcentual de los ítems según situación)

Situación	Otorgantes										
	ALC									Ac Selec.	
	Arg. ACE 35	Bra. ACE 35	Par. ACE 35	Uru. ACE 35	Col. ACE 24	Ecu. ACE 32	Per. ACE 38	Ven. ACE 23	Méx. ACE 41	Bol. ACE 22	Cub. ACE 42
Total	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
Sin preferencia	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	2,9	0,1	2,6	0,0	94,5	85,4
Con preferencia	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	97,1	99,9	97,4	100,0	5,5	14,6
Total con preferencia	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
Preferencias utilizadas	11,0	7,1	11,4	5,8	9,8	19,2	8,2	0,7	18,4	27,3	19,0
No utilizadas	89,0	92,9	88,6	94,2	90,2	80,8	91,8	99,3	81,6	72,7	81,0
Sin oferta exportable	66,0	67,3	64,4	67,4	66,5	62,0	66,9	68,2	62,3	42,6	37,3
No importado	2,0	0,0	5,5	3,7	1,9	2,6	2,5	2,4	0,4	3,8	0,0
Imp. por fuera del Ac.	5,9	3,7	0,1	5,0	3,3	0,3	10,0	11,5	0,0	12,8	0,4
Imp. de otro origen	15,0	20,3	18,6	18,0	18,5	15,9	12,3	17,2	18,9	13,4	40,8
Utilizadas / Of. Exportable	32,4	21,7	32,1	17,8	29,2	50,5	24,8	2,3	48,8	47,6	30,3

La estructura sectorial de las exportaciones canalizadas a través de los Acuerdos presenta algunas diferencias importantes con la correspondiente al resto de las ventas. Básicamente, exhibe una menor participación del sector “Extracción de minerales, petróleo y gas natural” y, en contrapartida, un mayor peso de los restantes, tales como la “Fabricación de vehículos automotores”, “Alimentos, bebidas y tabaco”, “Agricultura ganadería, caza, silvicultura y pesca” y, fundamentalmente, de “Otras manufacturas de origen industrial” (Cuadro 24).

Entre las ramas manufactureras de origen industrial que explican la diferencia antes mencionada se encuentran la fabricación de productos de madera, abonos y compuestos de nitrógeno, productos de plástico, sustancias químicas básicas y neumáticos. Todo esto permite concluir que en el caso de Chile los Acuerdos han contribuido a la inserción externa de sectores productivos caracterizados por elaborar bienes con mayor valor agregado.

Cuadro 24
Chile (2008) – Estructura de las exportaciones negociadas y no negociadas

Categoría	Por Acuerdos	Resto
Agricultura, ganadería, caza, silvicultura y pesca	7,4	5,6
Extracción de minerales, petróleo y gas natural	7,2	26,7
Alimentos, bebidas y tabaco	13,4	11,5
Textil, vestimenta y calzado	1,3	0,2
Fabricación de maquinaria	2,1	1,0
Fabricación de vehículos automotores	2,7	0,2
Otras manufacturas de origen industrial	66,0	54,9
Total	100,0	100,0

F. Cuba

Todas las relaciones bilaterales de Cuba con los países miembros de ALADI se encuentran cubiertas por Acuerdos de tipo selectivo. Respecto al estudio anterior (2006) existen dos novedades: en primer lugar, entró en vigencia el ACE 42 Chile-Cuba en junio de 2008; y en segundo lugar, mediante la firma del ACE 62 se multilateralizaron los Acuerdos suscriptos con los miembros del MERCOSUR, estando en vigencia dicho Acuerdo en 2008 solamente con Argentina y Brasil²⁵.

En general estos Acuerdos tienen una cobertura bastante limitada de ítems. La mayoría de ellos establece preferencias arancelarias para un conjunto menor al 6% de la nomenclatura. Las excepciones en este sentido son el ACE 49 con Colombia y el ACE 62 con Argentina y Brasil que establecen preferencias arancelarias para un grupo más amplio de ítems: 11,3% y 19,9%, respectivamente (Cuadro 25).

²⁵ Debido a que para la relación Cuba-Uruguay el ACE 62 entró en vigor en setiembre de 2008 se consideró para este estudio el ACE 44 que fue el que estuvo vigente la mayor parte del año.

En lo que respecta a la distribución de las preferencias arancelarias según nivel se observan tres situaciones diferentes. En un conjunto importante de relaciones -Bolivia, Brasil, Colombia, Chile, Paraguay y Uruguay- las mismas se concentran en el 100%. En otro grupo más reducido -Ecuador, México, Perú y Venezuela- se ubican mayoritariamente en el rango de 41 a 60%. Finalmente, las preferencias recibidas de parte de Argentina se concentran entre el 81% y el 99% (Cuadro 25).

Cuadro 25
Cuba (2008) – Preferencias recibidas
(distribución porcentual de los ítems según nivel de la preferencia)

Otorgante / Acuerdo	Sin preferencia	Con preferencia	% de ítems por nivel de preferencia						Total
			1-20	21-40	41-60	61-80	81-99	100	
Argentina - ACE 62	80,1	19,9	0,0	0,7	5,9	3,6	70,2	19,5	100,0
Bolivia - ACE 47	97,9	2,1	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	100,0
Brasil - ACE 62	80,1	19,9	0,0	0,7	5,9	3,7	7,3	82,3	100,0
Colombia - ACE 49	88,7	11,3	0,0	0,5	9,6	10,4	1,6	78,0	100,0
Chile - ACE 42	94,8	5,2	0,0	0,0	0,0	0,6	0,0	99,4	100,0
Ecuador - ACE 46	96,8	3,2	0,0	0,0	73,1	0,0	0,0	26,9	100,0
México - ACE 51	95,9	4,1	0,0	0,3	46,2	36,0	0,0	17,4	100,0
Paraguay - ACE 52	94,7	5,3	0,0	0,0	1,7	16,7	0,0	81,6	100,0
Perú - ACE 50	96,7	3,3	7,8	13,4	56,3	3,5	0,0	19,0	100,0
Uruguay - ACE 44	95,0	5,0	0,6	3,9	0,3	0,0	0,0	95,2	100,0
Venezuela - ACE 40	94,6	5,4	0,3	0,0	59,4	0,0	0,0	40,3	100,0

El grado de utilización que hace Cuba de las preferencias recibidas en el marco de los Acuerdos es muy bajo. Los mejores desempeños se registran con México (9,2%), y, en menor medida, Ecuador (5,7%). Con los restantes países el porcentaje de ítems con preferencia que registran comercio negociado es inferior al 3%.

El mejor desempeño que exhiben Ecuador y México en términos relativos es una situación que ya se había registrado en 2006. La novedad en este sentido es que en aquella oportunidad también se agregaba Venezuela. No obstante, como ya fue mencionado, cabe recordar que esto se debe a un cambio en la fuente de información: en 2006 el comercio negociado de Venezuela fue asignado por la Secretaría, mientras que en 2008 es información proporcionada por el país.

A pesar de que se trata de Acuerdos selectivos, con un número limitado de ítems, Cuba no dispone de oferta exportable para más de 60% de las preferencias recibidas de sus socios, y en algunos casos para más del 80%. Esto permite concluir que la escasez de oferta exportable es la principal causa de su desaprovechamiento de las preferencias arancelarias.

En los ítems para los cuales dispone de oferta exportable, la principal causa del bajo uso de las preferencias arancelarias por parte de Cuba es la competencia de proveedores de terceros mercados. En efecto, en promedio el 25% de los ítems con preferencia arancelaria son importados desde otros orígenes.

En general son pocos significativos los casos en los cuales la falta de demanda de parte del país otorgante es la causa determinante de la no utilización de la preferencia. No obstante, es algo más importante en los países pequeños como Ecuador y Uruguay, los cuales tienen una demanda menos diversificada que el resto.

Cuadro 26
Cuba (2008) – Utilización de las preferencias en Acuerdos Selectivos
(distribución porcentual de los ítems según situación)

Situación	Otorgantes										
	Acuerdos Selectivos										
	Arg. ACE 62	Bra. ACE 62	Par. ACE 52	Uru. ACE 44	Bol. ACE 47	Col. ACE 49	Ecu. ACE 46	Per. ACE 50	Ven. ACE 40	Chi. ACE 42	Méx. ACE 51
Total	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
Sin preferencia	80,1	80,1	94,7	95,0	97,9	88,7	96,8	96,7	94,6	94,8	95,9
Con preferencia	19,9	19,9	5,3	5,0	2,1	11,3	3,2	3,3	5,4	5,2	4,1
Total con preferencia	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
Preferencias utilizadas	0,4	0,4	0,8	0,6	2,2	2,3	5,7	1,4	2,8	2,6	9,2
No utilizadas	99,6	99,6	99,2	99,4	97,8	97,7	94,3	98,6	97,2	97,4	90,8
Sin oferta exportable	80,4	80,4	72,5	68,9	60,4	73,1	63,8	60,9	70,3	66,0	68,1
No importado	1,0	1,4	2,3	3,6	2,2	1,2	3,8	2,3	1,1	1,7	0,7
Imp. por fuera del Ac.	0,5	0,6	0,0	1,8	2,2	1,2	0,0	1,8	6,2	0,0	1,5
Imp. de otro origen	17,8	17,2	24,4	25,1	33,1	22,3	26,7	33,6	19,6	29,7	20,5
Utilizadas / Of. Exportable	1,9	1,9	3,1	1,9	5,5	8,4	15,8	3,5	9,4	7,6	28,7

La composición sectorial de las exportaciones de Cuba a través de los Acuerdos se asemeja bastante a la correspondiente al resto de sus ventas externas. En efecto, ambas se concentran en el sector productor de “Alimentos, bebidas y tabaco”, y en las “Otras manufacturas de origen industrial”. La principal diferencia consiste en que las ventas por fuera de los Acuerdos tienen una mayor participación de la “Fabricación de maquinaria” (6,8%), que específicamente corresponde a las colocaciones de máquinas y aparatos para la industria azucarera (Cuadro 27).

Los sectores productivos que tienen una participación en las ventas negociadas sustancialmente mayor que en el resto de las exportaciones son: elaboración de bebidas (ron); industrias básicas de hierro y acero; fabricación de cemento, cal y yeso; fabricación de productos primarios de metales no ferrosos; y de productos de arcilla y cerámica.

Cuadro 27
Cuba (2008) – Estructura de las exportaciones negociadas y no negociadas

Categoría	Por Acuerdos	Resto
Agricultura, ganadería, caza, silvicultura y pesca	0,1	1,7
Extracción de minerales, petróleo y gas natural	0,9	0,1
Alimentos, bebidas y tabaco	48,0	45,7
Textil, vestimenta y calzado	0,0	0,2
Fabricación de maquinaria	0,7	6,8
Fabricación de vehículos automotores	0,0	0,5
Otras manufacturas de origen industrial	50,4	45,1
Total	100,0	100,0

G. Ecuador

Ecuador tiene plenamente liberadas sus relaciones comerciales bilaterales con los países miembros de la CAN. Adicionalmente, en el marco del TM80 ha suscripto y mantiene vigentes ALC con los cuatro países socios del MERCOSUR y con Chile. En todos ellos la cobertura es muy amplia, siendo más del 97% del total los ítems que gozan de preferencias arancelarias.

Por otro lado, las relaciones con Cuba y México están amparadas por Acuerdos de tipo selectivo. En estos dos últimos casos, los ítems que se benefician de preferencias son solamente 5,5% y 4,2% del total, respectivamente (Cuadro 28).

En lo que respecta a las preferencias recibidas por Ecuador en el marco del TM80, cabe destacar que en el Acuerdo con Chile (ACE 32) las mismas se concentran en el nivel de 100%. En el otro ALC (ACE 59), de más reciente suscripción, las preferencias se concentran en niveles superiores al 81% con todos los países socios del MERCOSUR. Por su parte, las preferencias recibidas por Ecuador en el marco de los Acuerdos selectivos con Cuba y México se concentran en los tramos de 41 a 60% y de 81 a 100%, respectivamente (Cuadro 28).

Cuadro 28
Ecuador (2008) – Preferencias recibidas
(distribución porcentual de los ítems según nivel de la preferencia)

Otorgente / Acuerdo	Sin preferencia	Con preferencia	% de ítems por nivel de preferencia						Total
			1-20	21-40	41-60	61-80	81-99	100	
Argentina - ACE 59	2,2	97,8	0,0	0,0	5,5	0,8	63,0	30,8	100,0
Bolivia - CAN	0,0	100,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	100,0
Brasil - ACE 59	0,5	99,5	0,0	0,0	1,2	1,7	55,1	42,0	100,0
Colombia - CAN	0,0	100,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	100,0
Chile - ACE 32	2,9	97,1	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	100,0
Cuba - ACE 46	94,5	5,5	0,0	0,0	63,8	0,0	0,0	36,2	100,0
México - APR 29	95,8	4,2	0,0	0,7	0,7	7,5	40,4	50,7	100,0
Paraguay - ACE 59	0,6	99,4	0,0	6,1	7,5	3,7	67,0	15,6	100,0
Perú - CAN	0,0	100,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	100,0
Uruguay - ACE 59	1,1	98,9	0,0	0,0	5,5	12,6	69,2	12,7	100,0
Venezuela - CAN	0,0	100,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	100,0

El grado de utilización que hace Ecuador de las preferencias recibidas en el marco de los Acuerdos es bastante diverso. Por un lado, las preferencias registran un aprovechamiento moderado con los tres países de la CAN más cercanos geográficamente: Perú (13,5%), Colombia (11,6%) y Venezuela (10%). Un nivel similar se registra con Cuba (10,6%), aunque en este caso se trata de un Acuerdo selectivo y, por tanto, con un menor número de preferencias recibidas (Cuadro 29).

En el otro extremo, la utilización es muy baja -inferior al 1%- en las preferencias recibidas de parte de los países miembros del MERCOSUR. Estos países son los más distantes geográficamente y el acuerdo con ellos es relativamente reciente, factores que seguramente inciden en el magro desempeño observado. Finalmente, el grado de aprovechamiento de las preferencias es algo mayor, aunque igualmente bajo, con Bolivia (4,4%), Chile (4,6%) y México (4,6%) (Cuadro 29).

La principal causa del desaprovechamiento de las preferencias arancelarias recibidas se encuentra en que la oferta exportable de Ecuador es muy concentrada en

pocos productos. En este sentido, basta mencionar que, en promedio, más del 80% de los ítems que gozan de preferencias arancelarias no cuentan con registros de exportaciones significativas. Si bien en los Acuerdos selectivos este problema es algo menor, igual sigue constituyendo la principal causa del desaprovechamiento.

En la mayoría de los ítems en que Ecuador no utiliza las preferencias recibidas, aún teniendo oferta exportable, se registran importaciones del país otorgante desde terceros mercados. Esto indica que Ecuador no es capaz de competir exitosamente frente a otros países en estos casos. La escasez de demanda no reviste importancia como causa del desaprovechamiento señalado.

Cuadro 29
Ecuador (2008) – Utilización de las preferencias en ALC y Acuerdos Selectivos
(distribución porcentual de los ítems según situación)

Situación	Otorgantes										
	ALC									Ac Selectivos	
	Bol. CAN	Col. CAN	Per. CAN	Ven. CAN	Chi. ACE 32	Arg. ACE 59	Bra. ACE 59	Par. ACE 59	Uru. ACE 59	Cub. ACE 46	Méx. APR 29
Total	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
Sin preferencia	0,0	0,0	0,0	0,0	2,9	2,2	0,5	0,6	1,1	94,5	95,8
Con preferencia	100,0	100,0	100,0	100,0	97,1	97,8	99,5	99,4	98,9	5,5	4,2
Total con preferencia	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
Preferencias utilizadas	4,4	11,6	13,5	10,0	4,6	0,9	0,6	0,3	0,3	10,6	4,6
No utilizadas	95,6	88,4	86,5	90,0	95,4	99,1	99,4	99,7	99,7	89,4	95,4
Sin oferta exportable	85,5	82,3	80,1	81,7	86,0	87,8	87,9	87,8	88,0	61,3	68,2
No importado	1,3	0,7	1,0	0,7	0,5	0,6	0,6	2,0	1,3	1,9	0,0
Imp. por fuera del Ac.	0,0	0,5	0,0	0,2	0,9	0,7	0,3	0,1	0,2	0,5	7,4
Imp. de otro origen	8,7	5,0	5,4	7,4	8,0	10,0	10,6	9,8	10,2	25,6	19,8
Utilizadas / Of. Exportable	30,6	65,5	67,6	54,8	32,7	7,4	5,0	2,4	2,8	27,5	14,4

En el marco de las Nóminas de Apertura de Mercados Ecuador recibe preferencias arancelarias de 100% para un número limitado de ítems. De parte de Brasil y de los socios de la CAN este beneficio alcanza aproximadamente al 5% de los productos; en el caso de Argentina y México a algo más del 3%; y en los restantes casos a un conjunto menor de ítems (Cuadro 30).

El grado de utilización de las NAM es muy diverso según país otorgante. Es comparativamente bueno en el caso de las preferencias recibidas de parte de Colombia (23,1%), México (22,3%), Cuba (17,1%) y Venezuela (15,3%). En los restantes casos prácticamente no se utilizan las preferencias, siendo nulo el aprovechamiento en varios de ellos (Cuadro 30).

De manera similar a lo observado en los Acuerdos anteriormente analizados, la principal causa del desaprovechamiento de las NAM se encuentra en la escasez de oferta exportable y, en segundo lugar, pero con bastante menor importancia, en la competencia de terceros países (Cuadro 30).

Cuadro 30
Ecuador (2008) – Utilización de las preferencias en las NAM
(distribución porcentual de los ítems según situación)

Situación	Otorgantes										
	Nóminas de Apertura de Mercados										
	Bol. NAM 2	Col. NAM 2	Per. NAM 2	Ven. NAM 2	Chi. NAM 2	Arg. NAM 2	Bra. NAM 2	Par. NAM 2	Uru. NAM 2	Cub. NAM 2	Méx. NAM 2
Total	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
Sin preferencia	95,0	95,0	95,0	95,0	0,0	96,9	94,6	98,8	99,3	98,9	96,8
Con preferencia	5,0	5,0	5,0	5,0	1,4	3,1	5,4	1,2	0,7	1,1	3,2
Total con preferencia	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
Preferencias utilizadas	0,0	23,1	0,0	15,3	0,0	1,0	0,0	3,8	0,0	17,1	22,3
No utilizadas	100,0	76,9	100,0	84,7	100,0	99,0	100,0	96,2	100,0	82,9	77,7
Sin oferta exportable	79,2	68,8	79,5	71,2	57,9	63,4	69,9	62,0	76,6	42,9	63,3
No importado	0,9	0,0	0,3	0,0	5,3	2,9	1,4	1,3	8,5	1,4	0,0
Imp. por fuera del Ac.	6,6	2,4	10,8	3,6	14,7	11,2	3,3	1,3	0,0	4,3	0,0
Imp. de otro origen	13,3	5,7	9,3	9,9	22,1	21,5	25,4	31,6	14,9	34,3	14,4
Utilizadas / Of. Exportable	0,0	74,0	0,0	53,1	0,0	2,7	0,0	10,0	0,0	30,0	60,8

La comparación de la composición sectorial de las exportaciones que Ecuador realiza por dentro y fuera de los Acuerdos evidencia algunas diferencias importantes. Por un lado, el sector “Agricultura, ganadería, caza, silvicultura y pesca” exhibe una menor participación en las ventas a través de los Acuerdos que en el resto. En contrapartida, la mayoría de los sectores industriales tienen un mayor peso en las exportaciones negociadas: “Alimentos, bebidas y tabaco”; “Textil, vestimenta y calzado”; “Fabricación de maquinaria”; y “Fabricación de vehículos automotores”. La excepción en este sentido es la rama correspondiente a “Otras manufacturas de origen industrial” (Cuadro 31).

Sin perjuicio de la excepción mencionada, lo anteriormente señalado muestra que en el caso de Ecuador los Acuerdos han contribuido a canalizar las exportaciones correspondientes a sectores productivos que fabrican bienes con un mayor grado de elaboración.

Cuadro 31
Ecuador (2008) – Estructura de las exportaciones negociadas y no negociadas

Categoría	Por Acuerdos	Resto
Agricultura, ganadería, caza, silvicultura y pesca	4,3	17,3
Extracción de minerales, petróleo y gas natural	58,5	58,0
Alimentos, bebidas y tabaco	15,0	12,4
Textil, vestimenta y calzado	3,1	0,3
Fabricación de maquinaria	3,8	0,6
Fabricación de vehículos automotores	6,3	0,9
Otras manufacturas de origen industrial	9,1	10,6
Total	100,0	100,0

H. México

En las relaciones bilaterales de México con los países miembros de ALADI se pueden distinguir tres situaciones en lo que respecta a los Acuerdos de Alcance Parcial. Por un lado, tiene ALC vigentes con Bolivia (ACE 31), Colombia (ACE 33), Chile (ACE 41) y Uruguay (ACE 60), en los cuales recibe preferencias en por lo menos el 97% de los ítems.

Por otro lado, tiene acuerdos de tipo selectivo con Argentina (ACE 6), Brasil (ACE 53), Cuba (ACE 51), Ecuador (APR 29), Paraguay (APR 38) y Perú (ACE 8). En estos casos la cantidad de ítems que gozan de preferencias es menor, ubicándose en un rango que va de 45% (Argentina) a 2,5% (Cuba) (Cuadro 32).

Finalmente, la única relación que no se encuentra amparada por un Acuerdo de Alcance Parcial es la mantenida con Venezuela. Cabe recordar que este país denunció el ACE 33, el cual dejó de estar vigente en noviembre de 2006 entre ambos países.

Las preferencias recibidas en el marco de los cuatro ALC se concentran en el nivel correspondiente a 100%. Por el contrario, en los Acuerdos de tipo selectivo las preferencias se encuentran más distribuidas entre diferentes niveles. No obstante, se observa una mayor concentración relativa en el rango de 41 a 60% con Cuba, Ecuador y Perú; en el rango de 1 a 20% con Paraguay; y en el 100% con Argentina y Brasil (Cuadro 32).

Cuadro 32
México (2008) – Preferencias recibidas
(distribución porcentual de los ítems según nivel de la preferencia)

Otorgante / Acuerdo	Sin preferencia	Con preferencia	% de ítems por nivel de preferencia						Total
			1-20	21-40	41-60	61-80	81-99	100	
Argentina - ACE 6	56,2	43,8	0,0	0,0	34,6	14,8	2,0	48,5	100,0
Bolivia - ACE 31	3,0	97,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	100,0
Brasil - ACE 53	87,8	12,2	7,1	23,7	20,8	3,4	1,3	43,7	100,0
Colombia - ACE 33	1,5	98,5	4,0	0,0	0,2	0,1	0,1	95,5	100,0
Chile - ACE 41	0,0	100,0	0,4	0,2	0,0	0,0	0,0	99,4	100,0
Cuba - ACE 51	97,5	2,5	0,0	1,2	86,1	0,0	0,0	12,7	100,0
Ecuador - APR 29	96,4	3,6	6,7	22,3	28,3	10,8	7,8	24,2	100,0
Paraguay - APR 38	85,9	14,1	47,4	13,3	16,1	9,5	0,6	12,9	100,0
Perú - ACE 8	95,9	4,1	0,0	0,0	52,6	5,2	1,4	40,8	100,0
Uruguay - ACE 60	1,4	98,6	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	100,0
Sector Automotor									
Argentina - ACE 55	97,7	2,3	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	100,0
Brasil - ACE 55	97,7	2,3	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	100,0
Uruguay - ACE 55	97,7	2,3	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	100,0

El grado de utilización que realiza México de las preferencias arancelarias es superior, en términos generales, en los Acuerdos selectivos que en los ALC, no obstante lo cual se observan diferencias importantes al interior de cada grupo (Cuadro 33).

Los mejores desempeños se registran en las preferencias recibidas de parte de Cuba (56%), Ecuador (40,8%) y Perú (42%). En un grado de utilización más moderado

se encuentran las preferencias otorgadas por Colombia (20,6%), Chile (16,9%) y Brasil (13,2%). En los restantes casos (Argentina, Bolivia, Paraguay y Uruguay) la utilización es baja (Cuadro 33).

La oferta exportable de México se destaca en el contexto de la región por su gran diversificación. Prueba de ello es que la falta de oferta exportable no constituye, como en la mayoría de los países miembros de ALADI, la principal causa de la subutilización de las preferencias. En promedio, solamente el 27% de los ítems que reciben preferencias no dispone de oferta (Cuadro 33).

Resulta significativo el porcentaje de ítems en que, disponiendo México de oferta exportable, el país otorgante realiza las importaciones desde otros orígenes. En efecto, el 38% de los ítems que gozan de preferencias arancelarias se encuentran en esta situación.

Resulta llamativo que en un porcentaje relevante de ítems con preferencia las ventas se realizan por fuera del Acuerdo principal. Los porcentajes son especialmente altos en los casos de Argentina (19,7%) y Brasil (16,4%). La falta de demanda de parte del país otorgante constituye una causa relativamente importante del no uso de preferencias en los casos de los países pequeños: Bolivia (7,6%), Paraguay (9,3%) y Uruguay (7,6%) (Cuadro 33).

Cuadro 33
México (2008) – Utilización de las preferencias en ALC y Acuerdos Selectivos
(distribución porcentual de los ítems según situación)

Situación	Otorgantes									
	ALC				Acuerdos Selectivos					
	Bol. ACE 31	Col. ACE 33	Chi. ACE 41	Uru. ACE 60	Arg. ACE 6	Bra. ACE 53	Par. APR 38	Cub. ACE 51	Ecu. APR 29	Per. ACE 8
Total	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
Sin preferencia	3,0	1,5	0,0	1,4	56,2	87,8	85,9	97,5	96,4	95,9
Con preferencia	97,0	98,5	100,0	98,6	43,8	12,2	14,1	2,5	3,6	4,1
Total con preferencia	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
Preferencias utilizadas	6,5	20,6	16,9	3,2	5,4	13,2	8,4	56,0	40,8	42,0
No utilizadas	93,5	79,4	83,1	96,8	94,6	86,8	91,6	44,0	59,2	58,0
Sin oferta exportable	36,0	34,7	35,3	36,3	35,6	21,1	24,4	13,3	17,6	19,7
No importado	7,6	3,4	3,0	7,6	3,7	0,0	9,3	1,2	3,4	2,2
Imp. por fuera del Ac.	8,6	11,6	9,8	9,7	19,7	16,4	2,9	0,6	8,0	2,9
Imp. de otro origen	41,3	29,6	35,0	43,1	35,5	47,0	55,0	28,9	30,3	33,2
Utilizadas / Of. Exportabl	10,2	31,6	26,1	5,1	8,5	16,7	11,2	64,6	49,5	52,3

En lo que respecta al sector automotor, México suscribió el ACE 55 con los países miembros del MERCOSUR, Acuerdo que se encuentra vigente con Argentina, Brasil y Uruguay. En dicho marco recibe preferencias arancelarias en un 2,3% de los ítems de la nomenclatura, todas ellas de un nivel de 100% (Cuadro 32).

El grado de utilización que realiza el sector automotor mexicano de tales preferencias es mayor en los países grandes –Argentina (21,4%) y Brasil (33,5%)- que en el caso de Uruguay (7,7%) (Cuadro 34).

Un hecho a destacar es que la mayoría de ítems que recibe preferencia arancelaria cuenta con oferta exportable; tal es así que más del 90% de los mismos registró exportaciones a algún destino. La subutilización de preferencias se debe

principalmente a la competencia de terceros mercados y a que un conjunto importante de ventas se canalizan por fuera del ACE 55.

Cuadro 34
México (2008) – Utilización de las preferencias en el sector automotor
(distribución porcentual de los ítems según situación)

	Otorgantes		
	Ac. del Sector Automotor		
	Arg. ACE 55	Bra. ACE 55	Uru. ACE 55
Total	100,0	100,0	100,0
Sin preferencia	97,7	97,7	97,7
Con preferencia	2,3	2,3	2,3
Total con preferencia	100,0	100,0	100,0
Preferencias utilizadas	21,4	33,5	7,7
No utilizadas	78,6	66,5	92,3
Sin oferta exportable	5,2	7,7	7,7
No importado	2,6	0,6	1,9
Imp. por fuera del Ac.	49,4	32,9	45,5
Imp. de otro origen	21,4	25,2	37,2
Utilizadas / Of. Exportable	22,6	36,4	8,3

La composición sectorial de las exportaciones que México canaliza a través de los Acuerdos presenta diferencias importantes con la correspondiente al resto de sus ventas. En efecto, aquella tiene un mayor participación de los sectores correspondientes a la “Fabricación de vehículos automotores” y “Otras manufacturas de origen industrial”, y en contrapartida un menor peso de “Extracción de minerales, petróleo y gas natural” y de “Fabricación de maquinaria” (Cuadro 35).

Dentro de las manufacturas de origen industrial las ramas específicas que se destacan en el comercio negociado, además del sector automotor, son: “Fabricación de transmisores de radio y televisión”; “Fabricación de sustancias químicas básicas”; “Industrias básicas de hierro y acero”; “Fabricación de plásticos”; “Fabricación de jabones y detergentes”; y “Fabricación de abonos”. En todos estos sectores, las preferencias arancelarias parecen haber jugado un rol importante para impulsar sus colocaciones en el mercado intrarregional.

Cuadro 35
México (2008) – Estructura de las exportaciones negociadas y no negociadas

Categoría	Por Acuerdos	Resto
Agricultura, ganadería, caza, silvicultura y pesca	0,3	2,6
Extracción de minerales, petróleo y gas natural	3,1	16,0
Alimentos, bebidas y tabaco	1,6	3,2
Textil, vestimenta y calzado	0,9	2,6
Fabricación de maquinaria	6,7	22,7
Fabricación de vehículos automotores	29,8	15,8
Otras manufacturas de origen industrial	57,5	37,1
Total	100,0	100,0

I. Paraguay

La mayoría de las relaciones bilaterales de Paraguay con los países miembros de ALADI se encuentran amparadas por ALC; en todos ellos recibe preferencias en más del 95% de los ítems. Las excepciones son las relaciones con Cuba y México, países con los cuales tiene Acuerdos de tipo selectivo, en los cuales recibe preferencias en 6,6% y 28,7% de los ítems, respectivamente (Cuadro 36).

En los ALC de mayor antigüedad y en los Acuerdos selectivos la distribución de las preferencias arancelarias se concentra en el 100%. Por el contrario, en los ALC de reciente suscripción (ACE 58 y ACE 59) las preferencias concentran en niveles inferiores: entre 61% y 80% las recibidas de parte de Colombia, Perú y Venezuela; y entre 81% y 99% las otorgadas por Ecuador (Cuadro 36).

Cuadro 36
Paraguay (2008) – Preferencias recibidas
(distribución porcentual de los ítems según nivel de la preferencia)

Otorgente / Acuerdo	Sin preferencia	Con preferencia	% de ítems por nivel de preferencia						Total
			1-20	21-40	41-60	61-80	81-99	100	
Argentina - ACE 18	0,9	99,1	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	100,0
Bolivia - ACE 36	0,0	100,0	0,0	0,5	0,0	8,1	0,0	91,4	100,0
Brasil - ACE 18	0,9	99,1	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	100,0
Colombia - ACE 59	4,2	95,8	2,3	0,8	5,5	56,6	0,3	34,3	100,0
Chile - ACE 35	0,0	100,0	0,0	0,0	0,0	0,1	1,9	98,0	100,0
Cuba - ACE 52	93,4	6,6	0,0	0,0	0,0	8,4	0,0	91,6	100,0
Ecuador - ACE 59	0,4	99,6	0,0	9,3	5,1	4,3	61,2	20,1	100,0
México - APR 38	70,3	29,7	2,2	4,2	11,6	13,1	12,0	56,9	100,0
Perú - ACE 58	0,2	99,8	0,0	13,6	0,0	76,0	0,9	9,5	100,0
Uruguay - ACE 18	0,9	99,1	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	100,0
Venezuela - ACE 59	0,2	99,8	0,2	0,0	10,2	62,8	1,9	24,9	100,0

Paraguay es el país miembro de ALADI que realiza un menor aprovechamiento de las preferencias arancelarias recibidas en el marco de los Acuerdos. El porcentaje

de ítems con preferencia que registra comercio negociado es menor al 5% en todos los mercados de destino. En este contexto, los mejores desempeños se observan con los socios del MERCOSUR: Argentina (3,7%), Brasil (3,8%) y Uruguay (4,1%); y en menor medida con Bolivia (2,4%) (Cuadro 37). En particular se destaca que todos ellos son países limítrofes.

La principal causa del desaprovechamiento de las preferencias arancelarias por parte de Paraguay se encuentra en su limitada oferta exportable. Como muestra de esto basta mencionar que más del 90% de los ítems en que recibe preferencias en el marco de los ALC no cuenta con registros de exportaciones en el año analizado. Incluso en los Acuerdos selectivos dicho porcentaje es muy elevado: en el ACE 52 con Cuba alcanza el 75,9% y en el APR 38 con México asciende al 90% (Cuadro 37).

En los ítems en que Paraguay cuenta con oferta exportable, la competencia de proveedores de terceros mercados es una causa también importante del desaprovechamiento de preferencias. Complementando esta visión, cabe agregar que en ninguno de los casos la escasez de demanda constituye una causa importante de la baja utilización de los beneficios previstos en los Acuerdos, al tiempo que son escasos los ítems que se exportan al país copartícipe por fuera del Acuerdo (Cuadro 37).

Cuadro 37
Paraguay (2008) – Utilización de las preferencias en ALC y Acuerdos Selectivos
(distribución porcentual de los ítems según situación)

Situación	Otorgantes										
	ALC									Ac Selectivos	
	Arg. ACE 18	Bra. ACE 18	Uru. ACE 18	Bol. ACE 36	Chi. ACE 35	Col. ACE 59	Ecu. ACE 59	Per. ACE 58	Ven. ACE 59	Cub. ACE 52	Méx. APR 38
Total	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
Sin preferencia	0,9	0,9	0,9	0,0	0,0	4,2	0,4	0,2	0,2	93,4	70,3
Con preferencia	99,1	99,1	99,1	100,0	100,0	95,8	99,6	99,8	99,8	6,6	29,7
Total con preferencia	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
Preferencias utilizadas	3,7	3,8	4,1	2,4	1,4	0,6	1,0	0,4	0,6	0,7	1,0
No utilizadas	96,3	96,2	95,9	97,6	98,6	99,4	99,0	99,6	99,4	99,3	99,0
Sin oferta exportable	92,6	92,8	92,1	92,9	93,8	94,2	93,6	94,2	94,1	75,9	90,0
No importado	0,4	0,3	0,6	0,8	0,3	0,4	0,6	0,5	0,5	1,4	0,1
Imp. por fuera del Ac.	0,3	0,2	0,0	0,4	0,4	0,1	0,0	0,2	0,1	0,0	0,7
Imp. de otro origen	3,1	2,9	3,2	3,5	4,1	4,8	4,7	4,7	4,8	22,1	8,2
Utilizadas / Of. Exportab	49,5	52,4	52,1	33,3	22,6	10,2	16,2	6,7	9,4	2,8	9,6

Por otra parte, Paraguay recibe preferencias arancelarias de 100% en el marco de las Nominas de Apertura de Mercados de parte del resto de los países miembros. En general, el número de ítems involucrados en este beneficio es muy escaso, inferior al 3%. La excepción la constituye la NAM recibida de parte de Brasil que abarca más de un quinto (21,1%) de la nomenclatura arancelaria (Cuadro 38).

La utilización que realiza Paraguay de los beneficios previstos en las NAM es nula en la mayoría de los casos. Los únicos casos en que las NAM canalizaron comercio fueron hacia Perú y México, no obstante lo cual la utilización fue escasa: 10,7% y 3%, respectivamente (Cuadro 38).

Resulta llamativo, que la mayoría de los ítems incluidos en las listas NAM no cuentan con oferta exportable de parte de Paraguay. En promedio, el 69% de los ítems con preferencias arancelarias no registró exportaciones hacia ningún destino (Cuadro 38).

Cuadro 38
Paraguay (2008) – Utilización de las preferencias en las NAM
(distribución porcentual de los ítems según situación)

Situación	Otorgantes										
	Nóminas de Apertura de Mercados										
	Arg. NAM 3	Bra. NAM 3	Uru. NAM 3	Bol. NAM 3	Chi. NAM 3	Col. NAM 3	Ecu. NAM 3	Per. NAM 3	Ven. NAM 3	Cub. NAM 3	Méx. NAM 3
Total	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
Sin preferencia	97,4	78,9	99,5	99,4	99,5	99,4	99,3	99,6	99,4	98,8	98,0
Con preferencia	2,6	21,1	0,5	0,6	0,5	0,6	0,7	0,4	0,6	1,2	2,0
Total con preferencia	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
Preferencias utilizadas	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	10,7	0,0	0,0	3,0
No utilizadas	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	89,3	100,0	100,0	97,0
Sin oferta exportable	71,8	86,9	66,7	61,9	70,0	70,7	66,7	64,3	61,5	67,5	71,9
No importado	0,6	1,0	2,8	4,8	3,3	2,4	4,2	3,6	10,3	6,5	0,0
Imp. por fuera del Ac.	16,5	6,3	16,7	11,9	10,0	7,3	4,2	0,0	2,6	0,0	3,7
Imp. de otro origen	11,2	5,8	13,9	21,4	16,7	19,5	25,0	21,4	25,6	26,0	21,5
Utilizadas / Of. Exportable	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	30,0	0,0	0,0	10,5

La composición sectorial de las exportaciones que Paraguay canaliza a través de los Acuerdos se diferencia notoriamente de la correspondiente al resto de sus ventas externas. En particular, tienen un menor peso del sector “Agricultura, ganadería, caza, silvicultura y pesca” y, en contrapartida, una mayor participación de “Energía eléctrica”, “Alimentos, bebidas y tabaco”, “Textil, vestimenta y calzado” y “Otras manufacturas de origen industrial” (Cuadro 39).

En este último grupo se destacan por su contribución al comercio negociado las ramas de “Fabricación de productos de plástico”, “Industrias básicas de hierro y acero” y “Sustancias químicas básicas”. De todo esto se desprende que las exportaciones canalizadas por los Acuerdos exhiben un perfil de mayor elaboración y valor agregado que las restantes.

Cuadro 39
Paraguay (2008) – Estructura de las exportaciones negociadas y no negociadas

Categoría	Por Acuerdos	Resto
Agricultura, ganadería, caza, silvicultura y pesca	18,9	56,9
Extracción de minerales, petróleo y gas natural	0,2	0,0
Energía eléctrica	17,5	0,0
Alimentos, bebidas y tabaco	44,9	37,8
Textil, vestimenta y calzado	4,9	0,8
Fabricación de maquinaria	0,4	0,5
Fabricación de vehículos automotores	0,0	0,1
Otras manufacturas de origen industrial	13,2	3,9
Total	100,0	100,0

J. Perú

Además de la plena liberalización de sus relaciones bilaterales con los socios de la Comunidad Andina, Perú tiene Acuerdos amplios tipo ALC con Chile (ACE 38) y con los países miembros del MERCOSUR (ACE 58). En todos ellos el porcentaje de ítems que se benefician de preferencia supera al 99%, excepto con Uruguay con el cual alcanza el 90,4% (Cuadro 40).

Por otro lado, Perú tiene vigentes Acuerdos de tipo selectivos con Cuba (ACE 50) y México (ACE 8), países de los cuales recibe preferencias en un 7,2% y 6,6% de los ítems, respectivamente (Cuadro 40).

Las preferencias arancelarias recibidas por Perú se encuentran concentradas en diversos niveles según el Acuerdo. En el ALC con Chile, como consecuencia de su mayor antigüedad y de que la mayoría de los cronogramas de desgravación ya han finalizado, las preferencias recibidas se ubican principalmente en el nivel de 100%. Por el contrario, en el Acuerdo con MERCOSUR, que tiene varios cronogramas en curso, las preferencias se concentran en el nivel de 61 a 80%, excepto con Uruguay, país con el cual la mayoría ya llegó al 100%. Por su parte, en los Acuerdos selectivos las preferencias se encuentran más distribuidas en diferentes niveles (Cuadro 40).

Cuadro 40
Perú (2008) – Preferencias recibidas
(distribución porcentual de los ítems según nivel de la preferencia)

Otorgante / Acuerdo	Sin preferencia	Con preferencia	% de ítems por nivel de preferencia						Total
			1-20	21-40	41-60	61-80	81-99	100	
Argentina - ACE 58	0,2	99,8	0,0	0,0	0,0	73,6	0,0	26,4	100,0
Bolivia - CAN	0,0	100,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	100,0
Brasil - ACE 58	0,2	99,8	0,0	0,0	0,0	61,5	0,0	38,5	100,0
Colombia - CAN	0,0	100,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	100,0
Chile - ACE 38	0,1	99,9	0,0	4,8	0,0	0,0	0,0	95,1	100,0
Cuba - ACE 50	92,8	7,2	3,5	13,1	44,1	24,1	0,0	15,2	100,0
Ecuador - CAN	0,0	100,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	100,0
México - ACE 8	93,4	6,6	0,0	0,0	27,8	27,3	9,3	35,6	100,0
Paraguay - ACE 58	0,2	99,8	0,0	5,9	0,0	76,8	0,9	16,4	100,0
Uruguay - ACE 58	9,6	90,4	0,0	4,8	0,0	0,0	22,2	73,0	100,0
Venezuela - CAN	0,0	100,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	100,0

La utilización que hace Perú de las preferencias arancelarias que recibe en el marco de los Acuerdos es bastante diversa. Por un lado, en las relaciones con los miembros de la CAN y México se verifica un buen uso de las preferencias; por el contrario, con los socios del MERCOSUR el aprovechamiento es muy bajo, siempre inferior al 5%; y en una situación intermedia se ubican las relaciones con Cuba (8,2%) y Chile (11,5%) donde se observa una utilización moderadamente baja (Cuadro 41).

El bajo grado de utilización de las preferencias en el caso del ACE 58 podría deberse a que se trata del Acuerdo más reciente y, a su vez, con socios más lejanos geográficamente. Por el contrario, la zona de libre comercio entre Perú y los socios de la CAN se perfeccionó con anterioridad -entre 1997 y 2005-, al tiempo que se trata, en su mayoría, de países limítrofes.

Por su parte, en los Acuerdos selectivos el grado de utilización parece depender del tamaño y la diversificación de la demanda del país otorgante: México (24%) y Cuba (8,2%) (Cuadro 41).

Tal como se observa en la mayoría de los países miembros, la falta de oferta exportable constituye la principal causa del desaprovechamiento de las preferencias arancelarias. En este sentido, cabe señalar que dos tercios (66%) de los productos que reciben preferencias en el marco de los Acuerdos no registraron exportaciones en el año analizado. Este problema es algo menor en los Acuerdos de tipo selectivo. (Cuadro 41).

En segundo lugar, en aquellos casos en que Perú dispone de oferta exportable resulta importante la competencia de terceros orígenes. En particular, esta causa de subutilización se torna más relevante en los mercados más distantes: MERCOSUR, Cuba y México (Cuadro 41).

Cuadro 41
Perú (2006) – Utilización de las preferencias en ALC y Acuerdos Selectivos
(distribución porcentual de los ítems según situación)

Situación	Otorgantes										
	ALC						Ac Selectivos				
	Bol. CAN	Col. CAN	Ecu. CAN	Ven. CAN	Chi. ACE 38	Arg. ACE 58	Bra. ACE 58	Par. ACE 58	Uru. ACE 58	Cub. ACE 50	Méx. ACE 8
Total	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
Sin preferencia	0,0	0,0	0,0	0,0	0,1	0,2	0,2	0,2	9,6	92,8	93,4
Con preferencia	100,0	100,0	100,0	100,0	99,9	99,8	99,8	99,8	90,4	7,2	6,6
Total con preferencia	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
Preferencias utilizadas	22,5	18,2	22,4	17,9	11,5	4,2	3,1	1,6	1,3	8,2	24,0
No utilizadas	77,5	81,8	77,6	82,1	88,5	95,8	96,9	98,4	98,7	91,8	76,0
Sin oferta exportable	65,6	70,0	67,0	68,6	73,3	75,7	76,0	76,0	77,2	40,7	40,0
No importado	2,5	0,0	2,1	1,5	0,9	1,2	0,9	4,0	2,6	5,2	0,0
Imp. por fuera del Ac.	0,0	0,0	0,0	0,0	5,4	3,0	1,2	0,4	1,0	0,4	8,8
Imp. de otro origen	9,5	10,5	8,5	12,0	8,9	15,9	18,7	18,1	18,0	45,5	26,5
Utilizadas / Of. Exportable	65,3	60,9	67,7	57,0	43,2	17,3	13,0	6,5	5,5	13,8	40,0

La estructura sectorial de las exportaciones que Perú canaliza a través de los Acuerdos analizados se diferencia de la correspondiente a las restantes ventas externas. Aquellas tienen una menor participación de las ramas primarias – “Agricultura, ganadería, caza, silvicultura y pesca” y “Extracción de minerales, petróleo y gas natural”-, así como de “Alimentos, bebidas y tabaco”. En contrapartida, en las exportaciones negociadas tienen un mayor peso el sector “Textil, vestimenta y calzado”, y también, aunque en menor medida, la “Fabricación de maquinaria” y las “Otras manufacturas de origen industrial” (Cuadro 42).

En el último grupo mencionado se destacan por su participación en el comercio negociado las ramas de “Fabricación de sustancias químicas básicas”, “Fabricación de productos de plástico”, “Industrias básicas de hierro y acero” y “Fabricación de jabones y detergentes”. Como se observa, los Acuerdos han facilitado la inserción de sectores caracterizados por producir bienes con mayor agregado.

Cuadro 42
Perú (2008) – Estructura de las exportaciones negociadas y no negociadas

Categoría	Por Acuerdos	Resto
Agricultura, ganadería, caza, silvicultura y pesca	1,6	6,1
Extracción de minerales, petróleo y gas natural	25,4	31,2
Alimentos, bebidas y tabaco	7,3	11,9
Textil, vestimenta y calzado	14,6	4,9
Fabricación de maquinaria	2,4	0,4
Fabricación de vehículos automotores	0,0	0,0
Otras manufacturas de origen industrial	48,6	45,5
Total	100,0	100,0

K. Uruguay

El comercio de Uruguay con los países miembros de ALADI se encuentra ampliamente liberalizado. Diez relaciones se encuentran amparadas por ALC, en las cuales el porcentaje de ítems que goza de preferencia supera el 95% en todos los casos.

Por otra parte, la relación con Cuba se encuentra cubierta actualmente por el ACE 62 (Cuba – MERCOSUR) vigente bilateralmente desde setiembre de 2008. Sin embargo, en la medida que la información de comercio negociado correspondiente a 2008 refiere al ACE 44 (Cuba – Uruguay), éste es el Acuerdo analizado en este estudio. Se trata de un acuerdo selectivo cuya cobertura de ítems es limitada (6,8%) (Cuadro 43).

En todos los Acuerdos mencionados, excepto en el ACE 59, la distribución de las preferencias se concentra en el nivel de 100%. Por su parte, las relaciones con Ecuador, Colombia y Venezuela, tienen varios cronogramas de desgravación en pleno desarrollo, por lo que las preferencias arancelarias se encuentran más distribuidas pero relativamente más concentradas en niveles superiores al 61% (Cuadro 43).

Cuadro 43
Uruguay (2008) – Preferencias recibidas
(distribución porcentual de los ítems según nivel de la preferencia)

Otorgante / Acuerdo	Sin preferencia	Con preferencia	% de ítems por nivel de preferencia						Total	
			1-20	21-40	41-60	61-80	81-99	100		
Argentina - ACE 18	0,9	99,1	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	100,0	
Bolivia - ACE 36	0,0	100,0	0,0	0,5	0,0	8,1	0,0	91,4	100,0	
Brasil - ACE 18	0,9	99,1	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	100,0	
Colombia - ACE 59	4,2	95,8	3,0	1,4	6,8	44,4	7,9	36,6	100,0	
Chile - ACE 35	0,0	100,0	0,0	0,0	0,0	0,1	1,9	98,0	100,0	
Cuba - ACE 44	93,2	6,8	0,0	0,0	13,0	7,0	3,7	76,3	100,0	
Ecuador - ACE 59	0,4	99,6	2,5	0,0	7,6	16,2	50,2	23,5	100,0	
México - ACE 60	1,4	98,6	0,0	3,6	0,2	0,1	0,1	96,0	100,0	
Paraguay - ACE 18	0,9	99,1	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	100,0	
Perú - ACE 58	4,7	95,3	0,0	13,9	0,0	0,0	22,5	63,6	100,0	
Venezuela - ACE 59	0,2	99,8	0,0	0,0	11,0	66,8	0,4	21,7	100,0	
Sector Automotor										
Argentina - ACE 57	93,8	6,2	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	100,0	
Brasil - ACE 2	93,4	6,6	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	100,0	
México - ACE 55	97,7	2,3	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	100,0	

El aprovechamiento que Uruguay realiza de las preferencias arancelarias recibidas de parte de sus socios es bajo. En efecto, en el mejor de los casos el porcentaje de ítems que registra exportaciones a través de los Acuerdos alcanza a 9,4% (Argentina), mientras que en el peor llega a 1,1% (Colombia) (Cuadro 44).

Dentro de este magro desempeño, corresponde destacar que se observa un mayor uso de las preferencias en las relaciones con los países miembros del MERCOSUR, México y Cuba. En el otro extremo, los Acuerdos con los países de la Comunidad Andina registran una baja utilización, inferior al 5% en todos los casos, seguramente determinada por la distancia geográfica entre los mercados involucrados,

así como por el menor tiempo de vigencia que tienen los Acuerdos en la mayoría de estos casos.

La principal causa del desaprovechamiento de las preferencias arancelarias por parte de Uruguay se encuentra en la escasa diversificación de su oferta exportable. En este sentido, basta mencionar que, en promedio, más de tres cuartas partes de los ítems con preferencias no cuentan con exportaciones significativas (Cuadro 44).

Además de la oferta limitada, la otra causa que explica la baja utilización de las preferencias, aunque en menor medida, es la competencia de oferentes de otros mercados. En aproximadamente un 8% de los ítems con preferencia el país otorgante realiza las importaciones desde otros orígenes. Finalmente, cabe destacar que la falta de demanda no es una causa importante en ninguna de las relaciones bilaterales.

Cuadro 44
Uruguay (2008) – Utilización de las preferencias en ALC y Acuerdo Selectivo
(distribución porcentual de los ítems según situación)

Situación	Otorgantes										
	ALC										Ac Selec.
	Arg. ACE 18	Bra. ACE 18	Par. ACE 18	Chi. ACE 35	Méx. ACE 60	Bol. ACE 36	Col. ACE 59	Ecu. ACE 59	Per. ACE 58	Ven. ACE 59	Cub. ACE 44
Total	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
Sin preferencia	0,9	0,9	0,9	0,0	1,4	0,0	4,2	0,4	4,7	0,2	93,2
Con preferencia	99,1	99,1	99,1	100,0	98,6	100,0	95,8	99,6	95,3	99,8	6,8
Total con preferencia	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
Preferencias utilizadas	9,4	7,4	9,2	4,4	7,1	1,6	1,1	4,3	2,0	1,7	5,7
No utilizadas	90,6	92,6	90,8	95,6	92,9	98,4	98,9	95,7	98,0	98,3	94,3
Sin oferta exportable	85,3	86,8	83,5	87,3	84,9	88,4	88,8	86,5	87,9	88,2	62,3
No importado	0,9	0,5	2,0	0,6	0,1	1,7	0,8	1,2	1,0	1,1	2,9
Imp. por fuera del Ac.	0,6	0,8	0,1	1,4	0,1	1,0	0,6	0,1	0,7	1,3	0,0
Imp. de otro origen	3,8	4,6	5,1	6,3	7,8	7,4	8,6	7,9	8,4	7,8	29,1
Utilizadas / Of. Exportable	64,0	56,0	56,0	34,4	47,2	13,7	10,1	32,1	16,9	14,2	15,2

Por otro lado, Uruguay tiene vigentes Acuerdos específicos del sector automotor con tres países miembros de ALADI: Argentina (ACE 57); Brasil (ACE 2); y México (ACE 55). De parte de los socios del MERCOSUR recibe preferencias arancelarias de 100%²⁶ en algo más del 6% de los ítems de la nomenclatura arancelaria (Cuadro 43). A su vez, México le otorga preferencias arancelarias del 100% en un número más limitado de ítems (2,3%) (Cuadro 43).

El aprovechamiento que realiza el sector automotor uruguayo de las preferencias que recibe de sus países vecinos es muy escaso: Argentina (3,9%) y Brasil (0,7%). El uso es bastante mayor en el mercado mexicano (21,8%), no obstante esto se debe únicamente a que el número de ítems que está negociado en este caso es menor (Cuadro 45).

Reafirmando lo anteriormente mencionado, los resultados muestran que la principal causa de la subutilización de preferencias es que Uruguay no dispone de oferta exportable en la mayor parte de los ítems negociados, y que con México este problema se reduce porque los productos beneficiados de preferencias fueron menos (Cuadro 45).

²⁶ En el ACE 2 las preferencias se reducen de 100% a 70%, 50% o 30%, según el año, cuando las importaciones superan las cuotas establecidas;

Cuadro 45
Uruguay (2008) – Utilización de las preferencias en sector automotor
(distribución porcentual de los ítems según situación)

Situación	Otorgantes		
	Ac. del Sector Automotor		
	Arg. ACE 57	Bra. ACE 2	Méx. ACE 55
Total	100,0	100,0	100,0
Sin preferencia	93,8	93,4	97,7
Con preferencia	6,2	6,6	2,3
Total con preferencia	100,0	100,0	100,0
Preferencias utilizadas	3,9	0,7	21,8
No utilizadas	96,1	99,3	78,2
Sin oferta exportable	84,2	83,4	67,9
No importado	0,0	0,0	0,0
Imp. por fuera del Ac.	6,1	9,3	2,6
Imp. de otro origen	5,8	6,6	7,7
Utilizadas / Of. Exportable	24,6	4,1	68,0

Analizando la composición sectorial de las exportaciones uruguayas se observa una pauta marcadamente diferente entre las canalizadas a través de los Acuerdos y las restantes. En efecto, en éstas últimas tienen un mayor peso ramas tradicionalmente exportadoras pertenecientes a los sectores de “Agricultura, ganadería, caza, silvicultura y pesca” y de “Alimentos, bebidas y tabaco” (Cuadro 46).

Por el contrario, las exportaciones negociadas de Uruguay se orientan más hacia sectores con mayor valor agregado tales como la “Fabricación de vehículos automotores” y, sobretodo, “Otras manufacturas de origen industrial”. En este último grupo se destacan varias ramas de inserción preferentemente regional: “Fabricación de productos de plástico”; “Fabricación de otros productos químicos”; “Fabricación de productos farmacéuticos”; “Fabricación de jabones y detergentes”; “Fabricación de otros productos de caucho”; e “Industrias básicas de hierro y acero”.

Cuadro 46
Uruguay (2008) – Estructura de las exportaciones negociadas y no negociadas

Categoría	Por Acuerdos	Resto
Agricultura, ganadería, caza, silvicultura y pesca	5,1	22,2
Extracción de minerales, petróleo y gas natural	0,1	0,2
Alimentos, bebidas y tabaco	40,4	51,7
Textil, vestimenta y calzado	6,5	11,1
Fabricación de maquinaria	1,5	0,4
Fabricación de vehículos automotores	5,9	0,4
Otras manufacturas de origen industrial	40,4	14,0
Total	100,0	100,0

L. Venezuela

De acuerdo a su grado de liberalización, las relaciones bilaterales de Venezuela con los restantes países miembros de ALADI se pueden clasificar en cuatro situaciones. En primer lugar, se encuentran plenamente liberalizadas las relaciones con los países miembros de la CAN conforme a los compromisos asumidos por este bloque y con Chile en el marco del ACE 23.

En segundo lugar, las relaciones con los cuatro miembros del MERCOSUR se encuentran cubiertas por un ALC de suscripción relativamente más reciente (ACE 59), vigente desde comienzos de 2005 con todos ellos. Tercero, la relación con Cuba se encuentra amparada por el ACE 40; en este caso, corresponde puntualizar que, si bien actualmente el mercado cubano se encuentra totalmente liberalizado en el marco de este Acuerdo²⁷, en 2008 las preferencias abarcaban solamente el 8,1% de los ítems. Por último, como ya fue mencionado anteriormente, la relación México – Venezuela no tiene en vigor un Acuerdo de Alcance Parcial, desde la denuncia del ACE 33 por parte de este país.

Las preferencias recibidas de parte de los socios del MERCOSUR en el marco del ACE 59 en 2008 se concentraban dentro del rango de 61% a 80%, excepto en el caso de las recibidas de parte de Brasil, las que se ubican en un rango superior. Por su parte, en el Acuerdo con Cuba se encontraban concentradas en dos niveles: 50 y 100% (Cuadro 47).

²⁷ Tercer Protocolo Adicional al ACE 40.

Cuadro 47
Venezuela (2008) – Preferencias recibidas
(distribución porcentual de los ítems según nivel de la preferencia)

Otorgante / Acuerdo	Sin preferencia	Con preferencia	% de ítems por nivel de preferencia						Total
			1-20	21-40	41-60	61-80	81-99	100	
Argentina - ACE 59	2,2	97,8	0,0	0,0	5,5	60,0	6,5	28,0	100,0
Bolivia - CAN	0,0	100,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	100,0
Brasil - ACE 59	0,5	99,5	0,0	0,0	1,7	0,4	55,1	42,7	100,0
Colombia - CAN	0,0	100,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	100,0
Chile - ACE 23	2,7	97,3	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	100,0
Cuba - ACE 40	91,9	8,1	2,2	3,4	53,5	0,0	0,0	40,9	100,0
Ecuador - CAN	0,0	100,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	100,0
Paraguay - ACE 59	0,6	99,4	0,0	13,7	0,0	67,9	2,0	16,4	100,0
Perú - CAN	0,0	100,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	100,0	100,0
Uruguay - ACE 59	1,1	98,9	0,0	0,0	6,1	81,0	0,3	12,6	100,0

El grado de utilización que Venezuela hace de las preferencias recibidas en el marco de los Acuerdos es escaso, sin perjuicio de lo cual se observan diferentes situaciones. Por un lado, existe un mejor aprovechamiento en los mercados de Colombia (13,6%) y Cuba (19,9%); en el primer caso, seguramente derivado de su cercanía geográfica, de la amplitud del mercado colombiano y de que la liberalización ya se encuentra consolidada hace buen tiempo, mientras que en el segundo, en la medida que se trata de un Acuerdo selectivo, es razonable esperar un mayor porcentaje de ítems con comercio (Cuadro 48).

Una situación intermedia se observa en las relaciones con los dos países de la CAN más cercanos geográficamente: Ecuador (7,2%) y Perú (5,6%).

Finalmente, el aprovechamiento de las preferencias arancelarias es muy bajo -inferior al 3%- en el Acuerdo con los socios del MERCOSUR y con Bolivia. Además de la distancia geográfica entre los mercados involucrados, en el primer caso podría estar afectando el hecho de que se trate de un Acuerdo relativamente más reciente.

Sin perjuicio de las diferencias marcadas, resulta claro que la utilización que Venezuela hace de las preferencias recibidas de sus socios es en general baja, y que la principal causa de este magro desempeño se encuentra en la escasez de oferta exportable. En este sentido basta mencionar que, en promedio, el 80% de los ítems que recibe preferencias no cuenta con registros significativos de exportaciones a ningún destino (Cuadro 48). Un rasgo característico de las exportaciones venezolanas es su gran concentración en algunos productos, básicamente, petróleo, sus derivados, productos de hierro y aluminio.

Adicionalmente, cabe señalar que en la mayoría de ítems en que Venezuela dispone de oferta exportable el país otorgante registra importaciones desde otros orígenes. Por esto, se puede concluir que la segunda razón de la subutilización de las preferencias no se encuentra en la falta de demanda, sino en la incapacidad de desplazar a proveedores de otros mercados (Cuadro 48).

Cuadro 48
Venezuela (2008) – Utilización de las preferencias en ALC y Acuerdo Selectivo
(distribución porcentual de los ítems según situación)

Situación	Otorgantes									
	Bol. CAN	Col. CAN	Ecu. CAN	Per. CAN	ALC		Bra.	Par.	Uru.	Ac Selec. Cub.
					Chi. ACE 23	Arg. ACE 59	ACE 59	ACE 59	ACE 59	ACE 40
Total	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
Sin preferencia	0,0	0,0	0,0	0,0	2,7	2,2	0,5	0,6	1,1	91,9
Con preferencia	100,0	100,0	100,0	100,0	97,3	97,8	99,5	99,4	98,9	8,1
Total con preferencia	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
Preferencias utilizadas	2,8	13,6	7,2	5,6	1,3	0,3	1,1	0,7	0,3	19,9
No utilizadas	97,2	86,4	92,8	94,4	98,7	99,7	98,9	99,3	99,7	80,1
Sin oferta exportable	83,7	78,6	82,0	82,3	85,1	85,5	85,0	84,9	85,4	48,9
No importado	1,2	0,4	0,9	0,9	0,5	0,8	0,5	1,9	1,3	3,2
Imp. por fuera del Ac.	0,0	0,0	0,0	0,0	1,2	1,0	0,9	0,0	0,3	0,0
Imp. de otro origen	12,4	7,4	10,0	11,2	11,9	12,3	12,5	12,5	12,8	28,1
Utilizadas / Of. Exportable	17,1	63,8	39,9	31,6	8,7	2,3	7,3	4,4	2,0	38,9

La comparación de la composición sectorial de las exportaciones que Venezuela realiza por dentro y por fuera de los Acuerdos pone en evidencia diferencias importantes entre las mismas. Básicamente, la más notoria consiste en que las exportaciones negociadas exhiben una menor participación del “Petróleo, derivados y gas natural” y en contrapartida una mayor orientación hacia “Otras manufacturas de origen industrial” y, en menor medida, hacia “Extracción de minerales” (Cuadro 49).

Dentro del grupo denominado “Otras manufacturas de origen industrial” se destacan por su peso las ramas correspondientes a: “Fabricación de sustancias químicas básicas”; “Industrias básicas de hierro y acero”; “Fabricación de abonos y compuestos de nitrógeno”; y “Fabricación de otros productos químicos”. Como se observa, los Acuerdos están contribuyendo a una diversificación de las ventas externas venezolanas, pero la misma es aún incipiente.

Cuadro 49
Venezuela (2008) – Estructura de las exportaciones negociadas y no negociadas

Categoría	Por Acuerdos	Resto
Agricultura, ganadería, caza, silvicultura y pesca	0,1	0,0
Extracción de minerales	3,8	0,5
Petróleo, derivados y gas natural	46,3	98,4
Alimentos, bebidas y tabaco	0,6	0,1
Textil, vestimenta y calzado	0,3	0,0
Fabricación de maquinaria	1,0	0,1
Fabricación de vehículos automotores	1,0	0,0
Otras manufacturas de origen industrial	47,0	0,8
Total	100,0	100,0

M. Análisis global y principales conclusiones

Del análisis realizado a nivel de cada país beneficiario se desprende que existe en el marco de los Acuerdos, en términos generales, un bajo aprovechamiento de las preferencias arancelarias. No obstante, tal como se puede observar en el Cuadro 50, donde se presenta la utilización en el principal Acuerdo de cada relación bilateral, existe una gran variabilidad en lo que respecta al aprovechamiento de las preferencias.

Los países beneficiarios se pueden agrupar en tres conjuntos de acuerdo a su aprovechamiento promedio. Los países grandes –Argentina (26,9%), Brasil (36%) y México (21,3%)- registran una utilización de las preferencias mayor. En un segundo nivel se encuentran Chile (12,5%), Colombia (14,9%) y Perú (12,3%) con promedios similares al promedio general (12,2%). Finalmente, los restantes países realizan un escaso uso de estos beneficios y registran promedios inferiores al 6% en todos los casos. Cabe destacar que los tres PMDER –Bolivia (2,3%), Ecuador (5,6%) y Paraguay (1,8%)- se ubican en este tercer grupo (Cuadro 50).

Cuadro 50
Utilización de las preferencias según país otorgante y beneficiario en 2008

País otorg.	País beneficiario												
	Arg.	Bol.	Bra.	Chi.	Col.	Cub.	Ecu.	Méx.	Par.	Per.	Uru.	Ven.	Prom.
Arg.		2,2	46,6	11,0	2,7	0,4	0,9	5,4	3,7	4,2	9,4	0,3	7,9
Bol.	27,0		31,0	27,3	13,6	2,2	4,4	6,5	2,4	22,5	1,6	2,8	12,8
Bra.	33,3	1,7		7,1	3,0	0,4	0,6	13,2	3,8	3,1	7,4	1,1	6,8
Chi.	38,3	3,9	39,1		9,3	2,6	4,6	16,9	1,4	11,5	4,4	1,3	12,1
Col.	15,9	1,4	27,8	9,8		2,3	11,6	20,6	0,6	18,2	1,1	13,6	11,2
Cub.	14,6	1,0	28,4	19,0	11,9		10,6	56,0	0,7	8,2	5,7	19,9	16,0
Ecu.	19,7	2,4	30,3	19,2	35,4	5,7		40,8	1,0	22,4	4,3	7,2	17,1
Méx.	26,5	2,3	46,1	18,4	22,0	9,2	4,6		1,0	24,0	7,1	--	16,1
Par.	36,2	2,9	44,0	11,4	2,2	0,8	0,3	8,4		1,6	9,2	0,7	10,7
Per.	19,1	4,1	29,8	8,2	22,1	1,4	13,5	42,0	0,4		2,0	5,6	13,5
Uru.	47,8	0,3	42,3	5,8	0,9	0,6	0,3	3,2	4,1	1,3		0,3	9,7
Ven.	17,7	2,7	30,9	0,7	40,4	2,8	10,0	--	0,6	17,9	1,7		12,5
Prom.	26,9	2,3	36,0	12,5	14,9	2,6	5,6	21,3	1,8	12,3	4,9	5,3	12,2

Nota: las celdas sombreadas corresponden a acuerdos selectivos

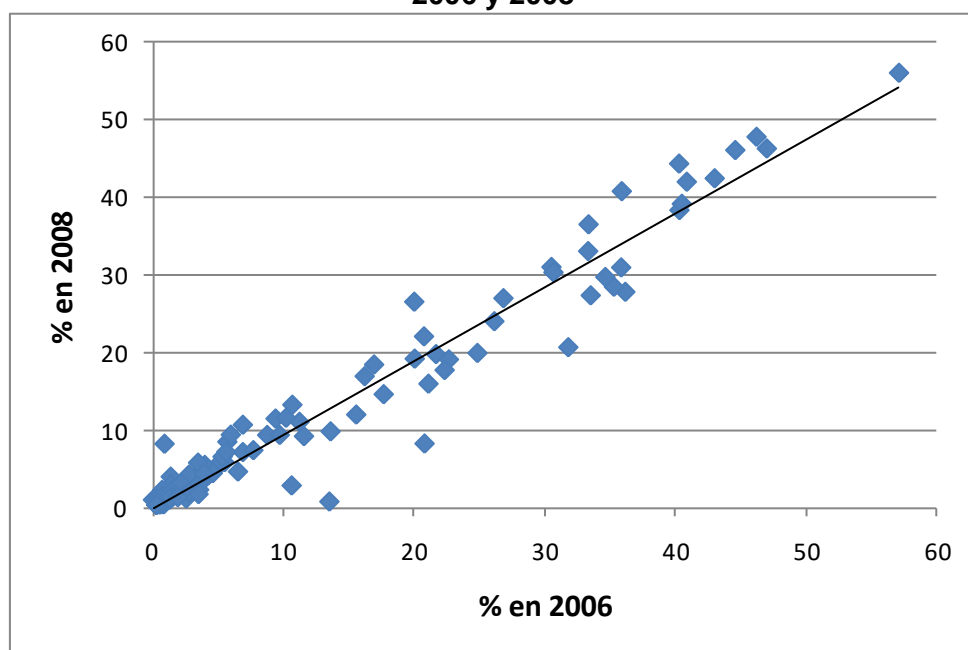
Comparando el aprovechamiento de las preferencias realizado en 2008 con la situación 2006 presentada en el estudio anterior, se observa una leve mejora en el grado de aprovechamiento promedio de los acuerdos, el cual pasó de 11,3% en 2006 a 12,2% en 2008. Si la comparación se realiza sin considerar las relaciones intra-CAN, ni las correspondientes a Chile-Cuba y México-Venezuela, a los efectos de que las mediciones sean realizadas sobre el mismo conjunto de relaciones, se observa que la utilización promedio de las preferencias subió de 11,2% a 12,2% en el período mencionado. Esta mejoría, aunque moderada, debe ser valorada en la medida en que tuvo lugar en un contexto en que los ítems que gozan de preferencias arancelarias subieron en promedio de 74% en 2006 a 75% en 2008.

Esta comparación muestra también que los cambios en la matriz de aprovechamiento han sido menores y que en general persisten varias de las pautas señaladas en el estudio previo. En ese sentido, no sólo el ordenamiento de los países beneficiarios en tres grupos según su grado de aprovechamiento promedio se mantiene invariable, sino que adicionalmente las mediciones bilaterales de aprovechamiento de las preferencias realizadas en 2006 y 2008 muestran una gran

correlación. Esto se ve claramente reflejado en el Gráfico 5 donde las observaciones se encuentran bastante alineadas en la diagonal correspondiente a 45°.

Todo esto muestra que los determinantes de este aprovechamiento no se han modificado sustancialmente entre 2006 y 2008. Por un lado, esto se debe a que algunos de los mismos responden a rasgos estructurales de las economías de la región y que, por tanto, son de lenta maduración. Por otro, hay determinantes que son invariables con el paso del tiempo, como las distancias geográficas entre países.

Gráfico 5
Utilización de las preferencias en todas las relaciones bilaterales
2006 y 2008



En el estudio anterior se plantearon algunas hipótesis sobre los determinantes básicos del grado de aprovechamiento de las preferencias. Dichas hipótesis surgieron del análisis de aprovechamiento por país beneficiario que permitió identificar seis factores principales. Por un lado, parecen existir determinantes del lado de la oferta: los países con oferta exportable más diversificada hacen un mejor uso de las preferencias arancelarias. También existirían determinantes del lado de la demanda: las preferencias arancelarias recibidas de parte de países grandes y que importan una gran diversidad de productos registran un mejor aprovechamiento.

Por otro, el grado de aprovechamiento de las preferencias sería menor en los Acuerdos recientes, seguramente debido a que el conocimiento de los mercados, y el establecimiento de los lazos comerciales, insume un tiempo no despreciable.

Asimismo, en los Acuerdos selectivos se registraría un mayor porcentaje de preferencias utilizadas por cantidad de ítems negociados. Esto se debe a que en la negociación este tipo de acuerdo, por su propia modalidad, se pone especial interés en los productos con potencial exportador.

Adicionalmente existiría un factor geográfico que incide de forma importante en el aprovechamiento de las preferencias arancelarias. En efecto, se observa que el

grado de aprovechamiento es mayor cuando el país beneficiario se encuentra geográficamente próximo, o es limítrofe, del país otorgante.

Finalmente, hay un factor estadístico derivado de la heterogeneidad en la fuente de información de comercio negociado, haciendo que el grado de utilización de las preferencias sea mayor cuando el comercio es asignado por la Secretaría que cuando es informado por los países. Esto se debe a que, como fue mencionado, el método de asignación empleado por la Secretaría tiende a sobreestimar el comercio negociado en la medida en que no tiene en cuenta restricciones tales como el cumplimiento de requisitos de origen.

A los efectos de poner a prueba las hipótesis presentadas, y en la medida en que las causas del fenómeno en estudio son múltiples, en el estudio anterior se optó por realizar una estimación econométrica recogiendo en el modelo los principales determinantes planteados. En esta oportunidad se aplica un modelo que es similar al presentado en el estudio anterior, no obstante lo cual en esta ocasión se realizaron algunas mejoras en la definición de las variables explicativas.

Concretamente se estimó un modelo de corte transversal donde la variable a explicar, o dependiente, es el grado de utilización de las preferencias arancelarias (UTI) en cada Acuerdo, medido como el porcentaje de ítems con comercio negociado del total que recibe preferencias.

Por su parte, las variables explicativas son seis e intentan recoger las causas antes mencionadas. El grado de diversificación de la oferta del país beneficiario y de la demanda del otorgante se recogen en dos variables: el porcentaje de ítems en que el país beneficiario registra exportaciones (OFE) y el porcentaje de ítems en que el país otorgante registra importaciones (DEM). La antigüedad de los Acuerdos se mide por la cantidad de años de vigencia de los mismo (VIG). La amplitud o cobertura de los mismos se recoge en una variable que mide el inverso del porcentaje de ítems con preferencias (ITE)²⁸. La proximidad geográfica entre el país otorgante y el beneficiario se considera mediante una variable dummy que vale uno cuando el país beneficiario es limítrofe del otorgante (GEO). Finalmente, también se adoptó una variable dummy para identificar la fuente de información (ASI), que vale uno cuando el comercio fue asignado por la Secretaría y cero cuando es información proporcionada por el país otorgante.

En resumen, la ecuación que se estimó fue la siguiente:

$$UTI_j = a + b * OFE_j + c * DEM_j + d * VIG_j + e * ITE_j + f * GEO_j + g * ASI_j + \varepsilon_j$$

Las estimaciones fueron realizadas sobre la base de un total de 130 observaciones. Se incluyeron todas las relaciones bilaterales analizadas en este estudio. En cada relación se consideró el grado de utilización del principal Acuerdo de Alcance Parcial, por lo que se excluyeron los Acuerdos del sector automotor y las NAM.

²⁸ Con esta formulación se intenta captar que el efecto de este variable es no lineal.

Cuadro 51
Resultado de las estimación econométrica

Variable	Parámetros estimados
Constante	-36,2**
OFE	0,39**
DEM	0,21*
VIG	0,24*
ITE	28,5**
GEO	9,76**
ASI	5,07**
R2	0,65
R2 ajustado	0,63
Los asteriscos indican si los parámetros son significativamente distintos de cero Al:* 90% y ** 99% de confianza	

El resultado de la estimación econométrica se presenta en el Cuadro 51 y muestran que el ajuste del modelo es muy bueno, sobre todo teniendo en cuenta que se trata de un análisis de corte transversal. El modelo planteado explica en torno a dos tercios de la varianza de la variable dependiente, por lo que se puede concluir que están considerados en el mismo los principales determinantes del fenómeno bajo estudio.

Todas las variables resultaron significativas y presentaron los signos esperados. Los parámetros estimados deben ser interpretados de la siguiente manera:

- Oferta exportable (OFE): por cada 1% adicional de ítems de la nomenclatura que el país beneficiario disponga de oferta exportable el porcentaje de utilización de preferencias se incrementa en 0,39%.
- Demanda (DEM): por cada 1% adicional de ítems de la nomenclatura que el país otorgante demande (importe) el porcentaje de utilización de preferencias se incrementa en 0,21%.
- Vigencia del Acuerdo (VIG): cada año de vigencia del Acuerdo incrementa el porcentaje de utilización de preferencias en 0,24%.
- Número de ítems negociados (ITE): cuanto más amplio es el Acuerdo más bajo es el porcentaje de utilización de las preferencias, pero esta relación no es lineal. A vía de ejemplo, cuando el porcentaje de ítems negociados se incrementa (1%) de 10% a 11% la utilización disminuye 0,26%, cuando lo hace de 30% a 31% el aprovechamiento baja un 0,03% y de 50% a 51% la caída en la utilización es de 0,01%.
- Países limítrofes (GEO): si el país otorgante y el beneficiario son limítrofes entre sí el porcentaje de utilización de preferencias es casi 10% superior a cuando no lo son.

- Asignación de comercio negociado (ASI): la asignación de comercio negociado realizada por la Secretaría tiende a sobrestimar en 5% su verdadero valor.

En síntesis, las estimaciones confirman las hipótesis planteadas. Concretamente, el aprovechamiento de las preferencias arancelarias está positivamente correlacionado con la diversificación de la oferta exportable del país beneficiario, con la diversificación de la demanda de importaciones del país otorgante, con los años de vigencia del Acuerdo, con la proximidad geográfica de los socios y con la selectividad con que se negociaron los productos.

Identificados estos determinantes, resulta claro que todas aquellas acciones o políticas dirigidas a promover la diversificación de las exportaciones, mejorar el acceso al crédito, impulsar la inserción externa de las MIPYMES, reducir los costos de transporte y mejorar la infraestructura tienden indirectamente también a impulsar un mejor aprovechamiento de los Acuerdos.

Sin perjuicio de lo anterior, debe tenerse presente que el modelo deja sin explicar un tercio de la varianza de la utilización de preferencias. Esto implica que existen otros factores que dan cuenta de la misma, donde se podrían encontrar, por ejemplo, el efecto de las medidas no arancelarias, la mayor o menor complejidad de los requisitos de origen, el mayor o menor conocimiento de los Acuerdos, etc. Es necesario identificar estos factores para posteriormente poder mejorar el aprovechamiento de los Acuerdos mediante acciones orientadas de forma precisa a superar las dificultades que los mismos imponen.

ANEXO I

Origen de la información sobre comercio negociado

País	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008
Argentina	NT-AC	NT-AC	NT-AC	NT-AC	NT-AC	NT-AC	NT-AC	NP-AJ	NP-AJ	NP-AJ	NP-AJ	NP-AJ	NP-AJ	NP-AJ	NP-AJ	NP-AJ
Bolivia	AT	AT	AT	AT	AT	AT	AT	AT	AT	AT	AT	NT-AJ	NT-AJ	NT-AJ	NT-AJ	NT-AJ
Brasil	NT-AC	NT-AC	NT-AC	NT-AC	NT-AC	NT-AC	NT-AC	NT-AC	NT-AC	NT-AC	NP-AP	NP-AP	NP-AP	NP-AP	NP-AP	NP-AP
Chile	IT	NT-AC	NT-AC	NT-AC	NT-AC	NT-AC	IT	IT	NP-AP	NP-AP	NT-AJ	NP-AJ	NP-AP	NP-AP	NT-AJ	NP-AJ
Colombia	IT	IT	IT	IT	IT	IT	IT	IT	IT	IT	NP-AJ	NP-AP	NP-AP	NP-AP	NP-AP	NP-AP
Cuba	ND	ND	ND	ND	ND	ND	AT	AT	AT	AT	AT	AT	AT	AT	AT	AT
Ecuador	AT	AT	AT	AT	AT	AT	AT	AT	AT	AT	AT	AT	AT	AT	AT	AT
México	AT	AT	AT	AT	AT	AT	AT	AT	AT	AT	AT	AT	AT	AT	AT	AT
Paraguay	NT-AC	NT-AC	NT-AC	NT-AC	NT-AC	NT-AC	NT-AC	AT	AT	AT	NP-AT	NP-AT	NP-AT	NP-AT	NP-AT	NP-AT
Perú	NT-AC	NT-AC	NT-AC	NT-AC	NT-AC	NT-AC	NT-AC	NT-AJ	NT-AJ	NT-AJ	NT-AJ	NT-AJ	NP-AJ	NP-AP	NP-AP	NP-AP
Uruguay	NT-AC	IT	NT-AC	NT-AC	NT-AC	NT-AC	NT-AC	NP-AP	NP-AP	NP-AP	IT	IT	IT	IT	IT	IT
Venezuela	AT	AT	AT	AT	AT	AT	AT	AT	AT	AT	AT	AT	AT	AT	AT	NT-AP

IT	El país informó totalmente (más allá de algunos ajustes y validaciones que se deben realizar)
NP-AJ	La SG-ALADI adjudica parcialmente la NALADISA y realiza pequeños ajustes en los acuerdos informados
NT-AJ	La SG-ALADI adjudica totalmente la NALADISA y realiza pequeños ajustes en los acuerdos informados
NP-AP	La SG-ALADI adjudica parcialmente la NALADISA y adjudica parcialmente los acuerdos
NT-AP	La SG-ALADI adjudica totalmente la NALADISA y adjudica parcialmente los acuerdos
NT-AC	La SG-ALADI adjudica totalmente la NALADISA, y significativamente los acuerdos
NP-AT	La SG-ALADI adjudica parcialmente la NALADISA y adjudica totalmente los acuerdos
AT	La SG-ALADI adjudica totalmente los datos de acuerdos y la NALADISA
ND	No se dispone de información de comercio exterior

ANEXO II

Importaciones intrarregionales de los países miembros de la ALADI

por copartícipe y Acuerdo

Cuadro A1: Importaciones intrarregionales de Argentina por copartícipe y Acuerdo
en miles de dólares

Copartícipe / Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008
Bolivia																
Compl.Económica																
19	6.139	16.334	15.459	661	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
34	nc	nc	nc	26.160	3.673	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
36	nc	nc	nc	nc	34.863	37.177	21.048	15.826	13.683	4.661	10.209	20.123	21.800	21.880	37.807	41.819
Regionales																
4	81.749	4.259	2.116	696	5	0	0	5	0	0	0	0	0	0	0	0
Total Negociado	87.888	20.593	17.575	27.517	38.541	37.177	21.048	15.831	13.683	4.661	10.209	20.123	21.800	21.880	37.807	41.819
Total No Negoc.	20.454	124.371	117.536	108.777	97.278	78.218	19.012	4.203	6.892	11.277	12.780	118.548	247.449	300.733	183.110	107.008
Total Copartícipe	108.342	144.964	135.111	136.294	135.819	115.395	40.060	20.034	20.575	15.938	22.989	138.671	269.249	322.613	220.917	148.827
Brasil																
Comerciales																
10	5	96	0	0	0	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
16	3	8.386	0	0	0	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
17	0	78	0	0	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
18	0	9	0	0	0	0	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
19	1.225	37	0	0	0	0	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
21	0	4.026	0	0	0	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
26	1	125	0	0	0	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Compl.Económica																
14	1.626.408	2.051.260	4	0	0	0	0	0	0	0	62.992	0	2.693.367	3.038.412	3.819.513	5.093.557
18	1.500.277	1.703.405	3.734.334	5.094.269	6.450.917	6.811.676	5.431.663	6.145.893	4.979.839	2.175.479	4.160.072	6.832.759	6.687.857	7.685.059	9.669.647	11.460.604
Regionales																
4	9.557	83.476	0	13	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Agropecuarios																
2	0	9	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total Negociado	3.137.476	3.850.907	3.734.338	5.094.282	6.450.917	6.811.676	5.431.663	6.145.893	4.979.839	2.175.479	4.223.064	6.832.759	9.381.224	10.723.471	13.489.160	16.554.161
Total No Negoc.	432.493	435.344	441.637	232.837	465.060	248.877	167.311	332.560	297.922	342.788	476.425	734.197	805.712	1.025.897	1.033.821	1.133.064
Total Copartícipe	3.569.969	4.286.251	4.175.975	5.327.119	6.915.977	7.060.553	5.598.974	6.478.453	5.277.761	2.518.267	4.699.489	7.566.956	10.186.936	11.749.368	14.522.981	17.687.225
Colombia																
Compl.Económica																
11	5.748	12.660	18.423	24.452	30.083	24.501	16.361	9.939	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
48	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	7.198	14.239	4.479	6.232	12.751	nc	nc	nc	nc
59	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	19.445	25.765	34.130	60.313
Regionales																
4	9.967	7.450	10.279	9.092	11.191	14.675	11.604	8.854	4.884	1.421	1.753	2.240	986	729	185	4.853
Art. 14 Tr. 80																
2	64	318	26	0	0	0	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Total Negociado	15.779	20.428	28.728	33.544	41.274	39.176	27.965	25.991	19.123	5.900	7.985	14.991	20.431	26.494	34.315	65.166
Total No Negoc.	26.122	39.987	22.198	15.423	47.482	75.867	27.403	28.824	30.761	10.480	11.789	31.810	33.023	29.460	56.703	88.880
Total Copartícipe	41.901	60.415	50.926	48.967	88.756	115.043	55.368	54.815	49.884	16.380	19.774	46.801	53.454	55.954	91.018	154.046

Cuadro A1: Importaciones intrarregionales de Argentina por copartícipe y Acuerdo
en miles de dólares (continuación)

Copartícipe / Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008
Cuba																
Compl.Económica																
45	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	1.021	1.058	239	369	539	286	605	nc	nc
62	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	900	815
Art.25 TM 80	4	226	211	347	457	1.060	1.461	1.069	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Regionales																
4	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	0	1.521	708	21	91	48	9	0	0
Total Negociado	226	211	347	457	1.060	1.461	1.069	2.542	1.766	260	460	587	295	605	900	815
Total No Negoc.	1.683	47.402	6.651	7.940	3.369	5.263	1.752	1.027	1.560	886	704	922	1.460	2.016	2.117	1.774
Total Copartícipe	1.909	47.613	6.998	8.397	4.429	6.724	2.821	3.569	3.326	1.146	1.164	1.509	1.755	2.621	3.017	2.589
Chile	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	30	31
Compl.Económica																
16	186.278	328.976	171.740	122.803	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
35	nc	nc	nc	117.768	564.998	557.025	496.420	463.882	380.314	112.371	201.620	292.585	371.843	449.268	536.347	671.711
Regionales																
4	157.517	110.819	154.340	118.322	261	169	1	0	0	12	11	0	0	0	0	0
Agropecuarios																
2	0	12	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total Negociado	343.795	439.807	326.080	358.893	565.259	557.194	496.421	463.882	380.314	112.383	201.631	292.585	371.843	449.268	536.347	671.711
Total No Negoc.	362.133	391.069	187.734	200.490	122.261	150.363	142.119	144.251	125.409	64.247	88.204	111.871	177.142	150.189	172.111	280.030
Total Copartícipe	705.928	830.876	513.814	559.383	687.520	707.557	638.540	608.133	505.723	176.630	289.835	404.456	548.985	599.457	708.458	951.741
Ecuador																
Compl.Económica																
21	54.168	74.457	88.139	89.238	101.236	87.243	90.068	54.463	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
48	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	43.643	97.114	16.480	30.849	44.798	nc	nc	nc	nc
59	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	55.814	68.832	134.030
Regionales																
2	620	2.871	4.790	6.821	7.380	11.045	13.695	20.030	18.509	3.874	5.132	6.752	3.211	1.429	1.689	1.808
4	3.017	950	305	3.477	1.031	1.209	1.430	1.235	532	1.333	1.836	2.096	284	30	515	345
Total Negociado	57.805	78.278	93.234	99.536	109.647	99.497	105.193	119.371	116.155	21.687	37.817	53.646	59.309	70.291	108.356	136.183
Total No Negoc.	5.379	14.125	7.584	9.184	1.780	3.504	1.984	12.262	590	1.651	1.773	881	912	1.213	1.652	2.395
Total Copartícipe	63.184	92.403	100.818	108.720	111.427	103.001	107.177	131.633	116.745	23.338	39.590	54.527	60.221	71.504	110.008	138.578

Cuadro A1: Importaciones intrarregionales de Argentina por copartícipe y Acuerdo
en miles de dólares (continuación)

Copartícipe / Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008
México																
Comerciales																
15	508	168	0	10	0	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
16	10.716	2.454	0	0	0	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
18	13.698	6.685	0	0	0	0	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
19	24	0	0	0	0	0	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
21	19.637	3.514	0	0	0	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
24	317	80	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
26	60	17	0	0	0	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Compl.Económica																
6	34.255	70.665	75.220	108.742	110.563	69.794	90.253	148.081	90.177	38.157	51.967	370.787	407.984	591.050	692.828	532.535
55	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	5.202	50.526	97.908	210.682	259.329	505.736
Regionales																
4	79.315	74.892	69.614	94.504	145.916	139.912	133.754	93.313	75.277	29.810	36.649	51.981	34.064	40.325	73.187	149.524
Total Negociado	158.530	158.475	144.834	203.256	256.479	209.706	224.007	241.394	165.454	67.967	93.818	473.294	539.956	842.057	1.025.344	1.187.795
Total No Negoc.	78.662	102.247	231.591	337.748	353.634	393.616	266.646	341.881	271.935	89.870	144.530	284.652	253.270	268.869	311.233	407.535
Total Copartícipe	237.192	260.722	376.425	541.004	610.113	603.322	490.653	583.275	437.389	157.837	238.348	757.946	793.226	1.110.926	1.336.577	1.595.330
Paraguay																
Renegociación																
26	4.520	1.260	0	0	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Compl.Económica																
13	1.019	5.106	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
18	52.136	45.961	72.863	181.050	245.193	238.202	142.478	249.309	205.558	205.335	232.296	258.712	296.539	343.934	396.068	446.603
Regionales																
4	50	221	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total Negociado	57.725	52.548	72.863	181.050	245.193	238.202	142.478	249.309	205.558	205.335	232.296	258.712	296.539	343.934	396.068	446.603
Total No Negoc.	15.190	19.056	66.978	1.062	74.403	109.427	161.593	45.449	97.245	50.062	62.415	121.785	156.678	161.250	660.352	1.336.353
Total Copartícipe	72.915	71.604	139.841	182.112	319.596	347.629	304.071	294.758	302.803	255.397	294.711	380.497	453.217	505.184	1.056.420	1.782.956
Perú																
Compl.Económica																
9	9.760	12.439	15.870	11.574	11.829	9.271	7.653	3.676	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
48	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	5.617	14.265	5.218	9.776	18.105	24.602	nc	nc
58	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	37.954	64.076	91.789
Regionales																
4	379	245	39	0	92	35	35	1	0	0	42	0	99	0	0	0
Agropecuarios																
2	0	0	0	0	0	0	0	20	6	0	0	0	0	0	0	0
Total Negociado	10.139	12.684	15.909	11.574	11.921	9.306	7.688	9.314	14.271	5.218	9.818	18.105	24.701	37.954	64.076	91.789
Total No Negoc.	14.232	11.439	17.955	25.461	37.877	23.080	21.141	19.278	7.064	8.799	7.261	15.187	20.008	13.781	51.943	28.725
Total Copartícipe	24.371	24.123	33.864	37.035	49.798	32.386	28.829	28.592	21.335	14.017	17.079	33.292	44.709	51.735	116.019	120.514

**Cuadro A1: Importaciones intrarregionales de Argentina por copartícipe y Acuerdo
en miles de dólares (continuación)**

Copartícipe / Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008
Uruguay																
Renegociación																
26	3.084	20.375	0	0	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Comerciales																
7	111	86	0	0	0	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
18	71	0	0	0	0	0	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Compl.Económica																
1	143.141	130.317	1.742	0	0	340	737	0	0	5.195	0	nc	nc	nc	nc	nc
18	89.331	156.029	208.581	278.131	337.564	499.284	360.078	413.203	317.102	98.713	134.859	161.886	201.450	193.370	324.791	338.623
57	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	12.152	15.919	35.978	83.761	99.490	139.747
Regionales																
4	17.402	10.348	0	191	206	99	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Agropecuarios																
1	0	1.386	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Art. 14 Tr. 80																
2	0	67	0	0	0	0	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Total Negociado																
	253.140	318.608	210.323	278.322	337.770	499.723	360.815	413.203	317.102	103.908	147.011	177.805	237.428	277.131	424.281	478.370
Total No Negoc.																
	317.811	470.491	76.565	21.507	39.353	31.180	34.956	12.877	11.872	18.542	16.485	48.800	31.334	24.062	34.148	48.811
Total Copartícipe																
	570.951	789.099	286.888	299.829	377.123	530.903	395.771	426.080	328.974	122.450	163.496	226.605	268.762	301.193	458.429	527.181
Venezuela																
Compl.Económica																
20	1.024	6.127	1.592	4.479	844	149	102	8	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
48	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	1.552	11.664	903	1.751	3.567	nc	nc	nc
59	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	10.001	11.793	14.088
Regionales																
4	0	5	0	4.344	16.465	10.838	10.599	6.181	3.561	1.153	901	1.735	0	0	0	0
Art. 14 Tr. 80																
2	64	0	0	0	0	0	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Total Negociado																
	1.088	6.132	1.592	8.823	17.309	10.987	10.701	7.741	15.225	2.056	2.652	5.302	10.001	11.793	14.088	15.722
Total No Negoc.																
	38.579	40.118	44.692	103.038	45.010	47.330	68.607	21.097	10.217	5.261	6.268	29.175	22.344	13.015	9.508	9.472
Total Copartícipe																
	39.667	46.250	46.284	111.861	62.319	58.317	79.308	28.838	25.442	7.317	8.920	34.477	32.345	24.808	23.596	25.194

Fuente: Información suministrada por los países miembros

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

nc: No corresponde

Cuadro A2: Importaciones intrarregionales de Bolivia por copartícipe y Acuerdo
en miles de dólares

Copartícipe / Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008
Argentina																
Compl.Económica																
19	14.437	13.959	16.763	0	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
34	nc	nc	0	30.521	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
36	nc	nc	nc	nc	257.871	223.181	246.708	288.027	304.344	273.473	281.503	290.081	331.940	324.209	345.191	459.968
Regionales																
4	54.247	27.583	27.284	30.274	0	0	0	25.209	0	0	0	0	0	0	0	0
7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	38	658	720	720	641	3.011	0	0	0	0
Agropecuarios																
2	7.339	2.647	1.450	443	213	9.588	1.267	3.328	2.883	34.307	2.243	2.467	2.641	3.393	6.648	4.146
Art. 14 Tr. 80																
2	333	478	566	2.150	1.034	1.300	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Total Negociado	76.356	44.667	46.063	63.388	259.118	234.069	248.013	317.222	307.947	308.500	284.387	295.559	334.581	327.602	351.839	464.114
Total No Negoc.	38.374	72.816	80.960	73.249	264	0	0	0	0	0	129	60	56.615	119.696	234.093	256.455
Total Copartícipe	114.730	117.483	127.023	136.637	259.382	234.069	248.013	317.222	307.947	308.500	284.516	295.619	391.196	447.298	585.932	720.569
Brasil																
Renegociación																
8	5.413	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Compl.Económica																
26	nc	13.456	15.900	0	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
34	nc	nc	nc	73.068	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
36	nc	nc	nc	nc	226.740	251.186	272.352	282.573	275.198	390.356	345.543	482.937	417.391	462.054	576.668	773.745
Regionales																
4	83.129	99.574	100.222	65.907	0	0	0	121	0	0	0	0	0	0	0	0
7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	20	376	453	521	476	600	0	0	0	0
Agropecuarios																
2	556	412	483	638	587	803	1.858	1.233	794	1.573	1.774	3.055	2.860	2.920	460	867
Art. 14 Tr. 80																
2	20	13	216	1.523	278	955	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Total Negociado	89.118	113.455	116.821	141.136	227.605	252.944	274.230	284.303	276.445	392.450	347.793	486.592	420.251	464.974	577.128	774.612
Total No Negoc.	60.797	65.159	58.422	40.498	7	0	0	0	0	0	165	65	93.508	111.326	132.611	140.186
Total Copartícipe	149.915	178.614	175.243	181.634	227.612	252.944	274.230	284.303	276.445	392.450	347.958	486.657	513.759	576.300	709.739	914.798
Colombia																
Regionales																
4	8.528	10.970	9.298	11.837	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	1.033	1.834	1.737	1.642	1.224	1.164	0	0	0	0
Agropecuarios																
2	2	0	25	7	9	30	81	5	18	0	37	73	0	0	0	0
Art. 14 Tr. 80																
2	1.021	1.207	1.048	2.395	898	1.200	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Total Negociado	9.551	12.177	10.371	14.239	907	1.230	1.114	1.839	1.755	1.642	1.261	1.237	0	0	0	0
Total No Negoc.	6.214	10.553	12.944	19.540	39.078	45.144	39.243	46.190	46.127	40.915	46.857	60.029	57.283	63.880	70.623	110.786
Total Copartícipe	15.765	22.730	23.315	33.779	39.985	46.374	40.357	48.029	47.882	42.557	48.118	61.266	57.283	63.880	70.623	110.786

Cuadro A2: Importaciones intrarregionales de Bolivia por copartícipe y Acuerdo
en miles de dólares

Copartícipe / Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008
Argentina																
Compl.Económica																
19	14.437	13.959	16.763	0	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
34	nc	nc	0	30.521	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
36	nc	nc	nc	nc	257.871	223.181	246.708	288.027	304.344	273.473	281.503	290.081	331.940	324.209	345.191	459.968
Regionales																
4	54.247	27.583	27.284	30.274	0	0	0	25.209	0	0	0	0	0	0	0	0
7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	38	658	720	720	641	3.011	0	0	0	0
Agropecuarios																
2	7.339	2.647	1.450	443	213	9.588	1.267	3.328	2.883	34.307	2.243	2.467	2.641	3.393	6.648	4.146
Art. 14 Tr. 80																
2	333	478	566	2.150	1.034	1.300	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Total Negociado	76.356	44.667	46.063	63.388	259.118	234.069	248.013	317.222	307.947	308.500	284.387	295.559	334.581	327.602	351.839	464.114
Total No Negoc.	38.374	72.816	80.960	73.249	264	0	0	0	0	0	129	60	56.615	119.696	234.093	256.455
Total Copartícipe	114.730	117.483	127.023	136.637	259.382	234.069	248.013	317.222	307.947	308.500	284.516	295.619	391.196	447.298	585.932	720.569
Brasil																
Renegociación																
8	5.413	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Compl.Económica																
26	nc	13.456	15.900	0	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
34	nc	nc	nc	73.068	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
36	nc	nc	nc	nc	226.740	251.186	272.352	282.573	275.198	390.356	345.543	482.937	417.391	462.054	576.668	773.745
Regionales																
4	83.129	99.574	100.222	65.907	0	0	0	121	0	0	0	0	0	0	0	0
7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	20	376	453	521	476	600	0	0	0	0
Agropecuarios																
2	556	412	483	638	587	803	1.858	1.233	794	1.573	1.774	3.055	2.860	2.920	460	867
Art. 14 Tr. 80																
2	20	13	216	1.523	278	955	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Total Negociado	89.118	113.455	116.821	141.136	227.605	252.944	274.230	284.303	276.445	392.450	347.793	486.592	420.251	464.974	577.128	774.612
Total No Negoc.	60.797	65.159	58.422	40.498	7	0	0	0	0	0	165	65	93.508	111.326	132.611	140.186
Total Copartícipe	149.915	178.614	175.243	181.634	227.612	252.944	274.230	284.303	276.445	392.450	347.958	486.657	513.759	576.300	709.739	914.798
Colombia																
Regionales																
4	8.528	10.970	9.298	11.837	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	1.033	1.834	1.737	1.642	1.224	1.164	0	0	0	0
Agropecuarios																
2	2	0	25	7	9	30	81	5	18	0	37	73	0	0	0	0
Art. 14 Tr. 80																
2	1.021	1.207	1.048	2.395	898	1.200	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Total Negociado	9.551	12.177	10.371	14.239	907	1.230	1.114	1.839	1.755	1.642	1.261	1.237	0	0	0	0
Total No Negoc.	6.214	10.553	12.944	19.540	39.078	45.144	39.243	46.190	46.127	40.915	46.857	60.029	57.283	63.880	70.623	110.786
Total Copartícipe	15.765	22.730	23.315	33.779	39.985	46.374	40.357	48.029	47.882	42.557	48.118	61.266	57.283	63.880	70.623	110.786

Cuadro A2: Importaciones intrarregionales de Bolivia por copartícipe y Acuerdo
en miles de dólares (continuación)

Copartícipe / Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008
Cuba																
Compl.Económica																
47	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	41	55	2	11	18	79	30	137
Art. 25 TM80																
34	nc	nc	nc	nc	642	298	230	0	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Regionales																
4	nc	nc	nc	nc	nc	nc	26	104	70	40	25	12	0	0	0	0
7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	0	8	4	2	5	0	0	0	0	0
Total Negociado	0	0	0	0	642	298	256	112	115	97	32	23	18	79	30	137
Total No Negoc.	194	214	384	1.893	1.547	578	541	535	631	579	401	342	1.346	6.444	6.003	5.727
Total Copartícipe	194	214	384	1.893	2.189	876	797	647	746	676	433	365	1.364	6.523	6.033	5.864
Chile																
0	0	0	0	0	0	0	0	0	5	8	0	3	1	1	0	2
Compl.Económica																
22	22.348	39.239	44.163	49.652	64.685	60.997	52.211	85.666	68.618	58.900	58.208	59.682	58.787	55.748	60.286	74.888
Regionales																
4	32.170	21.653	22.120	19.362	18.558	31.943	35.248	37.848	29.565	30.680	36.330	25.551	0	0	3.903	3.428
7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	155	931	498	435	372	325	0	0	0	0
Agropecuarios																
2	528	12	74	172	96	117	87	165	117	86	70	107	49	63	42	21
Art. 14 Tr. 80																
2	1.018	83	844	2.206	2.428	2.657	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Total Negociado	56.064	60.987	67.201	71.392	85.767	95.714	87.701	124.610	98.798	90.101	94.980	85.665	58.836	55.811	64.231	78.337
Total No Negoc.	32.481	32.975	39.692	39.249	36.764	46.472	44.574	45.639	46.005	36.019	30.473	25.762	103.578	179.377	155.084	271.146
Total Copartícipe	88.545	93.962	106.893	110.641	122.531	142.186	132.275	170.249	144.803	126.120	125.453	111.427	162.414	235.188	219.315	349.483
Ecuador																
8	8	7	7	7	6	6	6	8	8	7	7	6	7	8	6	7
Regionales																
2	144	229	371	1.092	2.130	2.148	1.093	1.693	2.010	1.439	1.302	1.309	0	0	0	0
4	427	847	1.191	1.107	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	51	22	28	34	15	24	0	0	0	0
Agropecuarios																
2	0	0	0	0	16	180	148	43	162	140	30	1	0	0	0	0
Art. 14 Tr. 80																
2	128	120	43	104	105	30	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Total Negociado	699	1.196	1.605	2.303	2.251	2.358	1.292	1.758	2.200	1.613	1.347	1.334	0	0	0	0
Total No Negoc.	852	1.316	2.519	2.586	5.362	6.317	5.669	6.734	3.847	4.956	6.177	8.345	12.243	9.751	13.345	20.625
Total Copartícipe	1.551	2.512	4.124	4.889	7.613	8.675	6.961	8.492	6.047	6.569	7.524	9.679	12.243	9.751	13.345	20.625

Cuadro A2: Importaciones intrarregionales de Bolivia por copartícipe y Acuerdo
en miles de dólares (continuación)

Copartícipe / Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008
México																
Renegociación																
31	2.147	4.968	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Compl.Económica																
31	nc	nc	18.975	23.514	36.506	37.408	44.577	47.170	36.597	32.282	33.827	33.941	36.837	35.321	47.649	70.488
Regionales																
4	9.138	9.527	0	1	0	48	0	28	16	11	10	38	0	0	0	31
7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	64	596	238	333	382	389	0	0	0	0
Art. 14 Tr. 80																
2	128	54	727	1.679	728	869	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Total Negociado	11.413	14.549	19.702	25.194	37.234	38.325	44.641	47.794	36.851	32.626	34.219	34.368	36.837	35.321	47.649	70.519
Total No Negoc.	1.406	2.108	226	316	8	137	274	363	936	298	478	1.904	14.109	13.917	14.029	39.106
Total Copartícipe	12.819	16.657	19.928	25.510	37.242	38.462	44.915	48.157	37.787	32.924	34.697	36.272	50.946	49.238	61.678	109.625
Paraguay																
Compl.Económica																
29	0	42	23	0	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
34	nc	nc	nc	263	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
36	nc	nc	nc	nc	3.155	2.053	5.124	27.117	22.975	18.112	16.695	19.099	15.374	20.935	24.682	29.961
Regionales																
3	76	31	17	10	0	0	0	0	0	0	0	0	0	31	0	0
4	1.904	1.021	313	384	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	0	1	2	20	23	50	0	0	0
Agropecuarios																
2	0	0	0	1	0	0	0	0	0	0	14	0	0	390	0	0
Art. 14 Tr. 80																
2	1	2	1	5	16	2	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Total Negociado	1.981	1.096	354	663	3.171	2.055	5.124	27.118	22.977	18.132	16.732	19.149	15.374	21.356	24.682	29.961
Total No Negoc.	673	381	969	438	0	0	0	0	0	0	17	4	7.401	2.370	16.677	15.510
Total Copartícipe	2.654	1.477	1.323	1.101	3.171	2.055	5.124	27.118	22.977	18.132	16.749	19.153	22.775	23.726	41.359	45.471
Perú																
Regionales																
4	27.157	38.448	47.289	48.135	0	0	0	5	0	0	0	0	0	0	0	0
7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	642	728	959	420	331	373	0	0	0	0
Agropecuarios																
2	0	50	211	373	713	900	54	77	447	56	89	25	0	0	0	0
Art. 14 TM80																
2	238	279	455	746	520	1.423	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Total Negociado	27.395	38.777	47.955	49.254	1.233	2.323	696	810	1.406	476	420	398	0	0	0	0
Total No Negoc.	26.710	26.284	28.620	39.887	96.259	93.139	88.241	101.390	106.468	94.504	104.339	126.921	152.355	189.417	226.823	352.231
Total Copartícipe	54.105	65.061	76.575	89.141	97.492	95.462	88.937	102.200	107.874	94.980	104.759	127.319	152.355	189.417	226.823	352.231

Cuadro A2: Importaciones intrarregionales de Bolivia por copartícipe y Acuerdo
en miles de dólares (continuación)

Copartícipe / Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008
Uruguay																
Compl.Económica																
15	1.400	844	151	0	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
34	nc	nc	nc	588	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
36	nc	nc	nc	nc	3.477	6.615	7.496	3.732	3.880	3.810	3.905	3.818	4.581	5.578	7.452	12.136
Regionales																
4	415	1.208	819	375	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	0	166	26	7	11	8	0	0	0	0
Agropecuarios																
2	110	0	0	0	0	0	0	0	0	56	0	0	0	0	0	0
Art. 14 TM 80																
2	243	328	24	777	1.680	399	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Total Negociado	2.168	2.380	994	1.740	5.157	7.014	7.496	3.898	3.906	3.873	3.916	3.826	4.581	5.578	7.452	12.136
Total No Negoc.	484	1.450	3.779	3.190	0	0	0	0	0	0	1	27	620	725	2.010	5.917
Total Copartícipe	2.652	3.830	4.773	4.930	5.157	7.014	7.496	3.898	3.906	3.873	3.917	3.853	5.201	6.303	9.462	18.053
Venezuela																
Regionales																
4	0	0	12	3	0	0	0	0	493	0	0	0	0	0	0	0
7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	15	10	14	23	37	32	0	0	0	0
Agropecuarios																
2	0	0	1	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Art. 14 Tr. 80																
2	38	27	14	26	41	29	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Total Negociado	38	27	27	29	41	29	15	10	507	23	37	32	0	0	0	0
Total No Negoc.	5.996	12.594	11.866	13.143	23.189	23.642	20.893	15.476	16.637	13.961	8.700	10.024	38.951	56.635	47.719	253.014
Total Copartícipe	6.034	12.621	11.893	13.172	23.230	23.671	20.908	15.486	17.144	13.984	8.737	10.056	38.951	56.635	47.719	253.014

Fuente: Información suministrada por los países miembros

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

nc: No corresponde

Cuadro A3: Importaciones intrarregionales de Brasil por copartícipe y Acuerdo
en miles de dólares

Copartícipe / Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008
Argentina																
Comerciales																
10	18	47	19	0	66	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
15	0	2	0	0	0	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
16	122	106	4	0	0	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
17	417	3	4	0	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
18	0	15	50	0	0	0	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
19	282	20	9	0	0	0	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
21	438	0	0	0	0	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
26	92	15	21	0	7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Compl.Económica																
14	2.335.410	3.101.137	2.231.274	3.500	12.451	5.432	854	134	184	16	11	94.582	1.176.800	1.763.470	3.256.365	4.701.792
18	2.884	156.751	3.019.963	6.490.199	7.674.014	8.071.204	5.937.442	6.979.025	6.012.828	4.692.874	4.540.527	5.510.277	5.012.650	6.196.603	7.148.562	8.491.819
Regionales																
4	568	202	3.785	2.722	853	627	175	346	130	266	78	21	21	76	1	5
7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	0	0	273	0	0	0	0	0	0	0
Total Negociado	2.340.231	3.258.298	5.255.129	6.496.421	7.687.391	8.077.263	5.938.471	6.979.505	6.013.415	4.693.156	4.540.616	5.604.880	6.189.471	7.960.149	10.404.928	13.193.616
Total No Neg.	475.908	570.167	494.765	634.616	599.843	343.337	171.644	218.297	519.942	326.737	408.897	299.922	401.571	519.446	510.537	664.222
Total Copar.	2.816.139	3.828.465	5.749.894	7.131.037	8.287.234	8.420.600	6.110.115	7.197.802	6.533.357	5.019.893	4.949.513	5.904.802	6.591.042	8.479.595	10.915.465	13.857.838
Bolivia																
Renegociación																
8	573	1.129	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Compl.Económica																
26	nc	359	1.183	164	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
34	nc	nc	nc	5.212	4.766	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
36	nc	nc	nc	nc	14.548	21.815	10.806	30.484	80.620	57.852	108.053	136.948	208.217	183.149	122.264	173.993
Regionales																
1	2.209	4.606	7.574	18.758	3.089	240	0	0	0	6	0	0	0	0	0	0
4	1.368	1.354	2.833	1.625	1.684	32	147	51	0	0	0	0	0	8	0	0
Total Negociado	4.150	7.448	11.590	25.759	24.087	22.087	10.953	30.535	80.620	57.858	108.053	136.948	208.217	183.157	122.264	173.993
Total No Neg.	14.981	13.293	13.124	39.080	4.176	1.716	16.929	147.636	224.873	405.711	544.515	738.920	963.426	1.456.282	1.673.629	2.895.768
Total Copar.	19.131	20.741	24.714	64.839	28.263	23.803	27.882	178.171	305.493	463.569	652.568	875.868	1.171.643	1.639.439	1.795.893	3.069.761
Colombia																
Renegociación																
10	17.525	27.933	41.893	32.407	38.319	30.738	30.071	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Compl.Económica																
39	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	103.749	381.084	104.500	63.868	62.938	97.790	nc	nc	nc
59	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	103.746	153.336	323.737	688.621
Regionales																
4	4.336	2.933	21.498	29.004	46.428	26.076	19.383	18.377	27.414	8.017	3.537	4.113	1.359	518	636	806
Total Negociado	21.861	30.866	63.391	61.411	84.747	56.814	153.203	399.461	131.914	71.885	66.475	101.903	105.105	153.854	324.373	689.427
Total No Neg.	42.067	35.982	48.396	56.591	49.188	58.137	45.345	40.778	72.819	44.163	39.386	54.453	46.201	112.872	133.256	218.331
Total Copar.	63.928	66.848	111.787	118.002	133.935	114.951	198.548	440.239	204.733	116.048	105.861	156.356	151.306	266.726	457.629	907.758

Cuadro A3: Importaciones intrarregionales de Brasil por copartícipe y Acuerdo
en miles de dólares (continuación)

Copartícipe / Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008
Cuba																
Compl.Económica																
43	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	7.908	6.230	3.918	9.161	28.292	15.427	2.314	0	0
62	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	1.258	1.166
Art. 25 Tr. 80	21	nc	373	557	819	308	610	283	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Regionales																
4	nc	nc	nc	nc	nc	nc	48	0	0	0	17	0	0	0	0	0
Total Negociado	0	373	557	819	308	610	331	7.908	6.230	3.918	9.178	28.292	15.427	2.314	1.258	1.166
Total No Neg.	9.823	56.888	38.979	32.107	20.900	6.258	5.923	13.909	4.705	11.349	15.461	19.256	25.007	30.255	90.736	50.437
Total Copar.	9.823	57.261	39.536	32.926	21.208	6.868	6.254	21.817	10.935	15.267	24.639	47.548	40.434	32.569	91.994	51.603
Chile	0,04	0,16	0,07	0,06	0,03	0,01	0,01	0,04	0,02	0,03	0,05	0,07	0,05	0,03	1,37	2,26
Renegociación																
3	181.918	214.092	628.983	428.849	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Compl.Económica																
35	nc	nc	nc	33.275	831.964	740.590	663.642	881.119	775.731	599.971	732.386	1.143.143	1.317.809	2.022.643	2.505.028	3.390.676
Regionales																
4	21.099	17.313	59.050	26.327	855	341	63	111	3	18	0	0	0	64	0	131
Agropecuarios																
2	0	0	0	0	58	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total Negociado	203.017	231.405	688.033	488.451	832.877	740.931	663.705	881.230	775.734	599.989	732.386	1.143.143	1.317.809	2.022.707	2.505.028	3.390.807
Total No Neg.	267.568	404.050	495.286	512.043	218.544	140.224	111.021	161.638	142.843	101.218	116.550	322.471	437.119	968.578	1.076.012	933.256
Total Copar.	470.585	635.455	1.183.319	1.000.494	1.051.421	881.155	774.726	1.042.868	918.577	701.207	848.936	1.465.614	1.754.928	2.991.285	3.581.040	4.324.063
Ecuador																
Renegociación																
11	5.306	4.437	9.180	16.274	12.582	12.337	7.115	0	1.475	0	111	nc	nc	nc	nc	nc
Compl.Económica																
39							0	1.246	11.114	14.626	8.961	6.093	69.829	nc	nc	nc
59	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	87.667	25.827	27.788	36.485
Regionales																
2	2.360	1.814	3.272	2.931	3.666	9.432	5.910	6.801	1.899	756	72	230	212	0	2	0
4	454	360	9.545	11.174	9.619	2.636	2.467	1.644	1.049	730	356	10.157	6.024	3.420	0	0
Total Negociado	8.120	6.611	21.997	30.379	25.867	24.405	16.738	19.559	19.049	10.447	6.632	80.216	93.903	29.247	27.790	36.485
Total No Neg.	22.046	2.627	29.904	25.161	4.658	12.448	4.087	1.024	357	5.257	13.128	6.291	1.808	3.171	4.350	8.535
Total Copar.	30.166	9.238	51.901	55.540	30.525	36.853	20.825	20.583	19.406	15.704	19.760	86.507	95.711	32.418	32.140	45.020

Cuadro A3: Importaciones intrarregionales de Brasil por copartícipe y Acuerdo
en miles de dólares (continuación)

Copartícipe / Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008
México																
Renegociación	9	40.296	60.548	94.261	117.812	132.793	0	0	15.503	91.713	14.055	0	0	0	0	0
Comerciales	9	0	0	0	0	1.664	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
	10	1.881	356	2.810	3.645	2.333	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
	12	469	0	193	762	424	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
	15	4.047	106	996	389	1.149	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
	16	1.186	16	4.636	3.940	2.689	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
	18	6.673	7.053	22.177	9.402	13.856	0	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
	19	6	0	0	0	0	0	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
	20	1.246	13	1.247	1.239	1.436	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
	21	3.499	0	8.798	9.790	12.141	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
	22	228	0	90	141	95	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
	26	1.169	106	2.595	2.734	3.155	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Compl.Económica	53	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	28.926	131.087	130.761	121.371	395.863
	55	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	72.843	39.658	74.187	417.033	647.322
Regionales	4	60.241	21.072	176.744	140.839	203.687	317.440	259.806	214.941	147.865	102.041	79.009	66.401	63.919	85.151	116.336
Total Negociado		120.941	89.270	314.547	290.693	375.422	317.440	259.806	230.444	239.578	116.096	180.778	237.146	268.867	623.555	1.159.521
Total No Neg.		208.762	271.003	526.050	743.513	882.751	740.336	405.378	578.147	497.052	494.923	382.416	505.711	621.126	742.126	903.912
Total Copar.		329.703	360.273	840.597	1.034.206	1.258.173	1.057.776	665.184	808.591	736.630	611.019	563.194	742.857	889.993	1.365.681	2.063.433
Paraguay																
Renegociación	34	1.658	2.312	3.170	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Compl.Económica	18	327	11.790	250.394	496.719	471.413	342.425	261.102	353.891	302.088	382.508	483.001	295.945	264.840	194.000	316.459
Regionales	3	61.001	87.375	189.222	1.646	237	37	0	16	0	14	0	0	0	4	0
	4	39	464	168	827	0	10	0	0	0	0	0	0	0	53	20
Total Negociado		63.025	101.941	442.954	499.192	471.650	342.472	261.102	353.907	302.088	382.522	483.001	295.945	264.840	194.057	316.479
Total No Neg.		219.024	272.647	87.983	69.291	64.544	18.687	6.215	6.297	3.924	7.911	1.225	9.567	64.208	113.678	132.529
Total Copar.		282.049	374.588	530.937	568.483	536.194	361.159	267.317	360.204	306.012	390.433	484.226	305.512	329.048	307.735	449.008

Cuadro A3: Importaciones intrarregionales de Brasil por copartícipe y Acuerdo
en miles de dólares (continuación)

Copartícipe / Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008
Perú																
Renegociación																
12	57.830	580	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Compl.Económica																
25	nc	36.185	139.420	134.530	161.961	165.695	112.818	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
39	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	49.259	193.863	197.635	174.468	192.715	319.182	424.989	nc	nc
58	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	738.701	970.414
Regionales																
4	284	3.861	10.856	20.002	5.606	4.203	3.039	1.470	1.403	997	774	2.742	1.943	429	98	2
Agropecuarios																
2	0	0	0	0	0	0	25	40	0	16	0	0	0	0	0	0
Total Negociado	58.114	40.626	150.276	154.532	167.567	169.898	165.141	195.373	199.038	175.481	193.489	321.924	426.932	739.130	970.512	957.763
Total No Neg.	74.491	155.524	67.752	118.809	112.189	59.691	38.015	28.337	49.428	54.101	51.578	41.156	47.333	65.623	43.761	24.392
Total Copar.	132.605	196.150	218.028	273.341	279.756	229.589	203.156	223.710	248.466	229.582	245.067	363.080	474.265	804.753	1.014.273	982.155
Uruguay																
Renegociación																
35	3.966	12.631	7.512	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Compl.Económica																
2	319.834	405.446	309.890	916	0	0	0	0	0	0	0	0	366	410	0	5.801
18	20.167	67.087	479.704	890.073	830.784	890.018	580.580	519.296	413.399	432.181	493.537	490.133	456.834	581.655	734.911	972.905
Regionales																
4	451	164	295	1.210	77.954	100.988	26.851	41.061	26.458	1.387	450	834	1.231	880	566	0
7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	0	0	176	0						
Total Negociado	344.418	485.328	797.401	892.199	908.738	991.006	607.431	560.357	440.033	433.568	493.987	490.967	458.431	582.945	735.477	978.706
Total No Neg.	95.419	211.885	202.229	78.849	89.328	81.473	59.539	64.100	79.667	64.861	60.173	50.845	51.970	57.086	80.340	77.556
Total Copar.	439.837	697.213	999.630	971.048	998.066	1.072.479	666.970	624.457	519.700	498.429	554.160	541.812	510.401	640.031	815.817	1.056.262
Venezuela																
Renegociación																
13	26.174	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Comerciales																
16	1.326	0	0	0	0	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Compl.Económica																
27	nc	702	242.205	269.476	334.414	288.179	245.242	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
39	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	416.922	1.107.899	392.733	211.387	104.144	128.465	nc	nc	nc
59	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	181.951	197.153	246.706	494.553
Regionales																
4	0	159.399	127.492	130.792	599.583	371.016	219.442	20.428	16.837	15.588	6.382	17.559	2.649	1.638	0	884
Total Negociado	27.500	160.101	369.697	400.268	933.997	659.195	881.606	1.128.327	409.570	226.975	110.526	146.024	184.600	198.791	246.706	495.437
Total No Neg.	374.525	420.517	525.167	658.434	160.159	173.865	167.475	280.545	401.474	448.006	192.538	84.824	105.478	416.011	144.535	135.520
Total Copar.	402.025	580.618	894.864	1.058.702	1.094.156	833.060	1.049.081	1.408.872	811.044	674.981	303.064	230.848	290.078	614.802	391.241	630.957

Fuente: Información suministrada por los países miembros

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

nc: No corresponde

Cuadro A4: Importaciones intrarregionales de Colombia por copartícipe y Acuerdo
en miles de dólares

Copartícipe / Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008
Argentina																
Compl.Económica																
11	15.060	15.341	23.445	18.294	14.934	16.190	9.773	10.885	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
48	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	12.007	78.814	104.300	181.541	228.067	nc	nc	nc	nc
59	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	269.291	472.893	539.669	671.247
Regionales																
4	2.716	2.039	33.359	17.842	14.092	19.756	17.160	24.747	18.535	28.250	20.671	44.266	18.146	2.183	4.522	1.478
7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	0	0	1	0	1.904	1.257	0	0	0	0
Agropecuarios																
2	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	7.951	3.489	0	0	0	0
Total Negociado	17.776	17.380	56.804	36.136	29.026	35.946	26.933	47.639	97.350	132.550	212.067	277.079	287.437	475.076	544.191	672.725
Total No Neg.	214.227	187.274	184.253	172.640	178.609	186.084	95.997	100.137	104.933	78.567	44.375	43.553	122.519	108.675	165.664	245.438
Total Copar.	232.003	204.654	241.057	208.776	207.635	222.030	122.930	147.776	202.283	211.117	256.442	320.632	409.956	583.751	709.855	918.163
Bolivia																
Regionales																
1	28.741	37.583	35.321	43.781	21.722	32.713	97.189	91.971	68.995	79.079	99.253	97.378	75.410	25.142	38.670	80.645
4	0	0	0	0	0	0	0	0	26.204	0	0	0	0	0	0	0
7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	1	0	14	0	3	8	0	0	0	0
Agropecuarios																
2	0	0	0	0	0	0	0	0	6	0	62	49	0	0	0	0
Total Negociado	28.741	37.583	35.321	43.781	21.722	32.713	97.190	91.971	95.219	79.079	99.318	97.435	75.410	25.142	38.670	80.645
Total No Neg.	19.714	12.171	29.209	29.585	61.042	95.381	111.508	113.629	35.990	60.839	98.623	72.397	116.122	91.910	104.329	148.042
Total Copar.	48.455	49.754	64.530	73.366	82.764	128.094	208.698	205.600	131.209	139.918	197.941	169.832	191.532	117.052	142.999	228.687
Brasil	0,33155185	0,41090034	0,48805742	0,55541153	0,43290192	0,71780211	1,41705932	1,52112605	1,40593839	1,67192332	2,42887085	1,68226811	1,28033099	1,0107222	0,86499084	0,96613695
Renegociación																
Compl.Económica																
10	14.940	30.883	27.857	31.642	28.174	37.548	11.067	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
39	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	48.655	166.768	155.018	216.266	422.876	577.228	nc	nc	nc
59	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	726.119	1.381.021	1.490.709	1.473.854
Regionales																
4	816	25.754	35.352	73.035	142.368	108.004	106.172	61.124	87.658	111.590	121.315	223.330	112.285	40.347	66.899	37.436
7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	0	0	0	0	2.035	292	0	0	0	0
Agropecuarios																
2	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	5.954	7.806	0	0	0	0
Total Negociado	15.756	56.637	63.209	104.677	170.542	145.552	165.894	227.892	242.676	327.856	552.180	808.656	838.404	1.421.368	1.557.608	1.511.290
Total No Neg.	440.600	371.258	390.092	325.886	343.565	324.870	256.414	281.772	339.385	314.984	212.619	160.910	539.231	456.901	829.185	809.767
Total Copar.	456.356	427.895	453.301	430.563	514.107	470.422	422.308	509.664	582.061	642.840	764.799	969.566	1.377.635	1.878.269	2.386.793	2.321.057

Cuadro A4: Importaciones intrarregionales de Colombia por copartícipe y Acuerdo
en miles de dólares (continuación)

Copartícipe / Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	
Cuba																	
Compl.Económica																	
Art. 25 Tr. 80	49	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	8.165	2.591	3.778	3.092	1.458	3.066	3.558	12.496
Regionales	33	1.142	2.636	3.103	14.025	22.976	14.955	2.169	10.112	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
	4	0	0	0	81	0	0	298	0	0	515	2.025	0	0	0	0	0
	7	nc	nc	nc	nc	nc	0	0	0	0	4	13	0	0	0	0	0
Agropecuarios	2	0	0	0	0	0	0	0	0	0	14	4	0	0	0	0	0
Total Negociado		1.142	2.636	3.103	14.025	23.057	14.955	2.169	10.410	8.165	2.591	4.311	5.134	1.458	3.066	3.558	12.496
Total No Neg.		1.788	10.850	19.909	7.012	4.820	5.287	2.966	7.803	5.301	1.351	367	1.628	4.053	1.003	5.057	7.233
Total Copar.		2.930	13.486	23.012	21.037	27.877	20.242	5.135	18.213	13.466	3.942	4.678	6.762	5.511	4.069	8.615	19.729
Chile									61	66	81	46	26	75	41	63	
Renegociación																	
Compl.Económica	14	42.294	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Regionales	24	36	94.742	158.458	170.513	206.795	199.039	194.571	226.157	219.603	255.921	292.300	351.116	308.160	439.571	518.464	635.563
	4	0	0	0	1.856	2.797	3.778	6.595	4.664	4.365	1.819	0	120	318	2.387	4.404	3.493
	7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	0	0	0	0	334	278	0	0	0	0
Agropecuarios	2	0	0	0	0	0	0	0	0	0	6.096	6.995	0	0	0	0	0
Total Negociado		42.330	94.742	158.458	172.369	209.592	202.817	201.166	230.821	223.968	257.740	298.730	358.509	308.478	441.958	522.868	639.056
Total No Neg.		32.018	34.157	42.664	39.053	43.422	21.392	22.802	24.770	38.518	23.094	56	0	67.893	69.460	136.644	65.372
Total Copar.		74.348	128.899	201.122	211.422	253.014	224.209	223.968	255.591	262.486	280.834	298.786	358.509	376.371	511.418	659.512	704.428
Ecuador																	
Regionales	2	128.619	167.491	213.747	244.257	40.060	64.539	31.760	57.608	56.138	71.399	38.347	51.166	66.238	49.112	109.064	98.159
	4	0	0	0	0	0	0	0	0	177.678	0	0	0	0	0	0	0
	7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	0	0	39	0	117	246	0	0	0	0
Agropecuarios	2	0	0	0	0	0	0	0	428	0	6.164	834	0	0	0	0	0
Total Negociado		128.619	182.820	213.747	244.257	40.060	64.539	31.760	57.608	234.283	71.399	44.628	52.246	66.238	49.112	109.064	98.159
Total No Neg.		57.331	92.002	59.742	79.563	344.791	243.865	221.073	259.183	83.943	295.800	364.227	360.069	462.425	647.524	623.345	710.481
Total Copar.		185.950	259.493	273.489	323.820	384.851	308.404	252.833	316.791	318.226	367.199	408.855	412.315	528.663	696.636	732.409	808.640

Cuadro A4: Importaciones intrarregionales de Colombia por copartícipe y Acuerdo
en miles de dólares (continuación)

Copartícipe / Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	
México																	
Compl.Económica	33	nc	nc	247.513	285.511	360.062	369.403	304.165	364.571	364.527	482.362	736.018	1.031.278	1.577.856	2.077.063	2.383.844	2.605.086
Regionales	4	0	0	72	8.052	9.924	1.990	4.222	1.412	1.496	1.909	866	1.248	3.912	3.674	4.538	9.878
	7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	0	0	12	0	2.596	4.548	49	0	0	0
Total Negociado		0	0	247.585	293.563	369.986	371.393	308.387	365.983	366.035	484.271	739.480	1.037.074	1.581.817	2.080.737	2.388.382	2.614.964
Total No Neg.		264.233	341.728	257.558	222.676	223.492	259.894	157.813	183.059	230.133	193.720	5.013	4.614	171.054	204.517	676.069	502.876
Total Copar.		264.233	341.728	505.143	516.239	593.478	631.287	466.200	549.042	596.168	677.991	744.493	1.041.688	1.752.871	2.285.254	3.064.451	3.117.840
Paraguay																	
Renegociación	18	556	534	520	161	0	507	0	0	0	80	108	0	nc	nc	nc	nc
Compl.Económica	59	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	8.579	8.533	6.211	6.992
Regionales	3	0	0	0	0	204	0	123	31	0	4	166	32	0	0	0	0
	4	0	0	0	21	0	4.493	661	2.320	42.868	66.873	16.365	61.364	5	4.814	11.571	39
Total Negociado		556	534	520	182	204	5.000	661	2.443	42.899	66.953	16.477	61.530	8.616	13.347	17.782	7.031
Total No Neg.		1.001	430	7.817	1.026	501	2.458	253	103	2.161	3.593	49.850	5.363	2.041	1.705	2.361	1.982
Total Copar.		1.557	964	8.337	1.208	705	7.458	914	2.546	45.060	70.546	66.327	66.893	10.657	15.052	20.143	9.013
Perú																	
Regionales	7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	0	0	0	0	195	273	0	0	0	0
Agropecuarios	2	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	338	564	0	0	0	0
Total Negociado		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	533	837	0	0	0	0
Total No Neg.		90.652	101.755	125.945	124.055	158.891	149.439	108.729	144.715	159.240	160.310	191.857	259.300	349.297	516.340	606.523	729.847
Total Copar.		90.652	101.755	125.945	124.055	158.891	149.439	108.729	144.715	159.240	160.310	192.390	260.137	349.297	516.340	606.523	729.847

Cuadro A4: Importaciones intrarregionales de Colombia por copartícipe y Acuerdo
en miles de dólares (continuación)

Copartícipe / Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008
Uruguay																
Renegociación																
23	8.324	9.993	12.621	8.795	11.314	9.379	3.438	5.902	1.086	5.219	9.432	5.910	nc	nc	nc	nc
Compl.Económica																
59	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	6.061	9.359	14.749	11.507
Regionales																
4	24	49	240	179	374	883	109	233	12.812	5.091	8.210	16.643	882	200	386	37
7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	0	0	0	0	8	1	0	0	0	0
Total Negociado	8.348	10.042	12.861	8.974	11.688	10.262	3.547	6.135	13.898	10.310	17.650	22.554	6.943	9.559	15.135	11.544
Total No Neg.	8.160	5.520	10.267	6.608	6.513	6.852	6.663	5.862	8.526	12.293	5.137	5.002	20.467	21.753	24.369	32.394
Total Copar.	16.508	15.562	23.128	15.582	18.201	17.114	10.210	11.997	22.424	22.603	22.787	27.556	27.410	31.312	39.504	43.938
Venezuela																
Compl.Económica																
Regionales																
7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	0	0	0	0	123	331	0	0	0	0
Agropecuarios																
2	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	3.227	574	0	0	0	0
Total Negociado	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	3.350	905	0	0	0	0
Total No Neg.	941.539	1.150.402	1.387.245	1.311.809	1.593.023	1.312.269	868.591	944.948	792.685	788.051	721.990	1.079.513	1.217.164	1.495.596	1.362.936	1.196.650
Total Copar.	941.539	1.150.402	1.387.245	1.311.809	1.593.023	1.312.269	868.591	944.948	792.685	788.051	725.340	1.080.418	1.217.164	1.495.596	1.362.936	1.196.650

Fuente: Información suministrada por los países miembros

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

nc: No corresponde

Cuadro A5: Importaciones intrarregionales de Chile por copartípe y Acuerdo
en miles de dólares

Copartípe / Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	
Argentina																	
Compl.Económica	16	180.731	223.602	272.069	193.026	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	
	35	nc	nc	nc	0	1.764.325	1.817.823	1.400.614	2.652.242	2.927.959	2.881.171	3.654.160	4.024.551	4.752.693	4.228.911	4.091.342	4.754.111
Regionales	4	110.922	102.714	174.728	169.504	23.106	13.694	40	0	99	0	0	0	6.020	0	7.465	11.701
Agropecuarios	2	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	9.545	0	0	0
Total Negociado		291.653	326.316	446.797	362.530	1.787.431	1.831.517	1.400.654	2.652.242	2.928.058	2.881.171	3.654.160	4.024.551	4.768.258	4.228.911	4.098.807	4.765.812
Total No Neg.		288.540	628.420	937.725	1.271.689	49.754	68.938	613.998	214.174	146.000	154.846	111.452	121.841	36.202	248.760	208.345	199.599
Total Copar.		580.193	954.736	1.384.522	1.634.219	1.837.185	1.900.455	2.014.652	2.866.416	3.074.058	3.036.017	3.765.612	4.146.392	4.804.460	4.477.671	4.307.152	4.965.411
Bolivia																	
Renegociación	27	3.586	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	
Compl.Económica	22	5.727	23.628	22.915	32.104	56.558	34.132	16.829	20.994	18.077	11.433	27.166	42.352	31.267	26.197	49.415	72.977
Regionales	1	1.064	438	22	3	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	4	677	271	747	1.796	4.040	1.765	3.377	6.066	4.243	3.275	1.189	1.382	574	3.844	508	0
	7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	0	0	0	0	0	0	17	11	0	0
Agropecuarios	2	0	0	0	0	0	0	7	70	71	46	65	0	0	0	0	0
Total Negociado		11.054	24.337	23.684	33.903	60.598	35.897	20.213	27.130	22.391	14.754	28.420	43.734	31.858	30.052	49.923	72.977
Total No Neg.		2.067	1.010	985	1.948	1.937	1.691	2.069	2.754	2.361	7.627	12.825	9.406	5.839	28.020	6.360	4.977
Total Copar.		13.121	25.347	24.669	35.851	62.535	37.588	22.282	29.884	24.752	22.381	41.245	53.140	37.697	58.072	56.283	77.954
Brasil		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Renegociación	3	153.520	153.346	211.719	126.813	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	
Comerciales																	
Compl.Económica	35	nc	nc	nc	0	1.172.513	1.047.104	547.343	1.030.713	1.112.852	1.257.293	1.730.234	2.417.279	3.710.089	4.063.338	4.359.597	5.050.445
Regionales	4	112.214	130.537	171.234	122.457	26.323	84	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total Negociado		265.734	283.883	382.953	249.270	1.198.836	1.047.188	547.343	1.030.713	1.112.852	1.257.293	1.730.234	2.417.279	3.710.089	4.063.338	4.359.597	5.050.445
Total No Neg.		794.207	715.875	811.679	816.383	43.991	45.168	418.406	299.045	377.964	354.248	294.833	360.661	87.319	167.146	136.940	226.086
Total Copar.		1.059.941	999.758	1.194.632	1.065.653	1.242.827	1.092.356	965.749	1.329.758	1.490.816	1.611.541	2.025.067	2.777.940	3.797.408	4.230.484	4.496.537	5.276.531

Cuadro A5: Importaciones intrarregionales de Chile por copartícipe y Acuerdo
en miles de dólares (continuación)

Copartícipe / Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008
Colombia																
Renegociación																
14	54.211	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Compl.Económica																
24	0	95.086	133.379	159.733	170.914	128.416	122.182	186.817	174.764	178.211	178.207	257.414	343.380	300.635	841.929	2.093.251
Regionales																
4	6.235	6.495	8.791	5.007	2.954	0	2	52	75	1.434	3.856	3.131	1.564	4.397	300	36
Total Negociado	60.446	101.581	142.170	164.740	173.868	128.416	122.184	186.869	174.839	179.645	182.063	260.545	344.944	305.032	842.229	2.093.287
Total No Neg.	37.739	17.278	7.693	57.635	27.365	47.404	43.762	17.996	14.000	26.076	20.419	33.390	0	57.863	39.361	34.120
Total Copar.	98.185	118.859	149.863	222.375	201.233	175.820	165.946	204.865	188.839	205.721	202.482	293.935	344.944	362.895	881.590	2.127.407
Cuba																
Compl.Económica																
42	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	4.673
Regionales																
4	nc	nc	nc	nc	nc	nc	0	0	0	0	0	0	229	0	0	0
Agropecuarios																
2	nc	0	0	0	0	0	0	0	0	0	17	0	0	0	0	0
Total Negociado	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	17	0	229	0	0	4.673
Total No Neg.	217	221	535	1.412	685	697	734	722	779	1.082	992	765	1.506	1.493	2.931	150
Total Copar.	217	221	535	1.412	685	697	734	722	779	1.082	1.009	765	1.735	1.493	2.931	4.823
Ecuador																
Renegociación																
15	48.701	49.653	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Compl.Económica																
32	nc	nc	72.452	88.100	92.059	90.974	61.308	93.030	84.261	75.491	73.005	111.709	270.606	601.291	734.954	1.574.552
Regionales																
2	280	370	397	269	183	0	100	8	17	0	15	0	0	41	6	0
4	1.153	686	205	531	1.185	0	1.309	1.089	274	29	0	107	317	300	826	716
Agropecuarios																
2	0	0	0	0	0	0	44	17	0	0	0	0	0	0	0	0
Total Negociado	50.134	50.709	73.054	88.900	93.427	90.974	62.761	94.144	84.552	75.520	73.020	111.816	270.923	601.632	735.786	1.575.268
Total No Neg.	79.299	136.433	135.998	135.992	165.140	58.612	164.663	160.022	38.719	16.931	4.854	26.621	7	5.212	22.002	21.456
Total Copar.	129.433	187.142	209.052	224.892	258.567	149.586	227.424	254.166	123.271	92.451	77.874	138.437	270.930	606.844	757.788	1.596.724
México																
Compl.Económica																
17	49.910	108.435	329.933	872.849	1.000.340	779.870	516.834	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
41	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	553.945	458.712	390.644	415.353	512.512	761.508	831.823	1.166.794	1.493.708
Regionales																
4	25.574	394	210	100	4	0	0	0	17	0	0	0	0	0	0	0
Total Negociado	75.484	108.829	330.143	872.949	1.000.344	779.870	516.834	553.945	458.729	390.644	415.353	512.512	761.508	831.823	1.166.794	1.493.708
Total No Neg.	134.131	154.846	270.504	54.265	75.893	70.018	61.576	61.205	73.369	83.928	64.423	106.269	221	162.511	180.554	259.159
Total Copar.	209.615	263.675	600.647	927.214	1.076.237	849.888	578.410	615.150	532.098	474.572	479.776	618.781	761.729	994.334	1.347.348	1.752.867

Cuadro A5: Importaciones intrarregionales de Chile por copartícipe y Acuerdo
en miles de dólares (continuación)

Copartícipe / Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008
Paraguay																
Renegociación																
26	26.799	19.453	22.866	9.179	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Compl.Económica																
35	nc	nc	nc	0	50.364	62.210	21.155	31.631	46.699	48.788	38.681	93.947	115.591	179.053	217.769	369.411
Regionales																
3	8.300	3.701	9.069	7.558	4.453	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
4	13.435	21.479	15.775	22.032	106	180	0	0	0	0	0	0	13	0	0	0
Total Negociado	48.534	44.633	47.710	38.769	54.923	62.390	21.155	31.631	46.699	48.788	38.681	93.947	115.604	179.053	217.769	369.411
Total No Neg.	19.573	10.960	10.287	30.586	78	1	30.287	35.012	43.388	29.435	1.837	2.985	1.771	2.041	2.066	2.451
Total Copar.	68.107	55.593	57.997	69.355	55.001	62.391	51.442	66.643	90.087	78.223	40.518	96.932	117.375	181.094	219.835	371.862
Perú																
Renegociación																
28	30.252	35.195	81.250	49.401	51.527	20.283	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Compl.Económica																
38	nc	nc	nc	nc	nc	0	94.692	207.367	233.818	217.323	386.492	650.210	1.088.599	1.351.553	1.625.853	1.760.944
Regionales																
4	5.127	6.831	7.454	15.105	13.244	10.712	9.105	4.891	9.156	4.167	3.176	25.321	5.404	39.417	13.608	0
7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	0	0	0	0	0	0	331	3.753	0	0
Agropecuarios																
2	0	0	0	0	0	0	395	839	123	58	77	131	4.276	3.412	0	0
Total Negociado	35.379	42.026	88.704	64.506	64.771	30.995	104.192	213.097	243.097	221.548	389.745	675.662	1.098.610	1.398.135	1.639.461	1.760.944
Total No Neg.	36.924	52.463	58.666	53.396	53.717	90.436	64.258	42.278	42.194	30.153	30.507	20.236	8.415	28.391	46.305	80.734
Total Copar.	72.303	94.489	147.370	117.902	118.488	121.431	168.450	255.375	285.291	251.701	420.252	695.898	1.107.025	1.426.526	1.685.766	1.841.678

**Cuadro A5: Importaciones intrarregionales de Chile por copartípe y Acuerdo
en miles de dólares (continuación)**

Copartípe / Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008
Uruguay																
Renegociación																
26	3.565	0	2	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Compl.Económica																
4	10.745	12.640	14.955	12.396	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
35	nc	nc	nc	0	57.816	73.235	20.394	43.098	43.494	36.653	57.276	54.824	100.515	158.507	103.956	131.394
Regionales																
4	4.872	3.672	4.017	4.414	265	64	0	0	0	0						
Total Negociado	19.182	16.312	18.974	16.810	58.081	73.299	20.394	43.098	43.494	36.653	57.276	54.824	100.515	158.507	103.956	131.394
Total No Neg.	32.606	27.682	21.027	28.157	25	1.637	30.505	15.762	12.046	27.419	26.775	19.658	0	17.282	15.278	42.164
Total Copar.	51.788	43.994	40.001	44.967	58.106	74.936	50.899	58.860	55.540	64.072	84.051	74.482	100.515	175.789	119.234	173.558
Venezuela																
Renegociación																
16	13.081	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Compl.Económica																
23	16.664	33.189	91.892	128.676	110.391	108.361	94.061	77.524	101.422	87.936	64.354	98.795	114.923	131.506	150.366	230.978
Regionales																
4	0	0	0	830	2.857	623	159	20.809	14.642	54	38	0	4	0	0	0
Total Negociado	29.745	33.189	91.892	129.506	113.248	108.984	94.220	98.333	116.064	87.990	64.392	98.795	114.927	131.506	150.366	230.978
Total No Neg.	111.896	106.662	134.886	183.704	160.117	127.143	115.867	138.387	68.759	70.103	59.695	74.046	20.950	70.528	62.216	10.047
Total Copar.	141.641	139.851	226.778	313.210	273.365	236.127	210.087	236.720	184.823	158.093	124.087	172.841	135.877	202.034	212.582	241.025

Fuente: Información suministrada por los países miembros

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

nc: No corresponde

Cuadro A6: Importaciones intrarregionales de Cuba por copartícipe y Acuerdo
en miles de dólares

Copartícipe / Acuerdo	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008
Argentina										
Compl.Económica										
45	nc	978	1	4	379	67.067	83.630	62.867	1.680	nc
62	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	140.728	108.022
Art. 25 Tr. 80										
4	1.934	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Regionales										
4	67.463	20.291	19.838	17.177	21.483	18.026	25.173	18.740	244	5.134
7	28	13	22	2	74	49	26	40	1	62
Agropecuarios										
2	12.666	306	236	112	56	14.985	0	13.408	0	4.138
Total Negociado										
	82.091	21.588	20.097	17.295	21.992	100.127	108.829	95.055	142.653	117.356
Total No Neg.										
	48.378	52.145	58.120	22.769	21.702	16.293	49.585	15.546	3.457	8.237
Total Copar.										
	130.469	73.733	78.217	40.064	43.694	116.420	158.414	110.601	146.110	125.593
Bolivia										
Compl.Económica										
47	nc	nc	0	7	0	0	0	0	107	5
Regionales										
4	0	0	90	1	50	28	43	0	26	85
7	0	0	0	0	1	0	0	1	0	0
Total Negociado										
	0	0	90	8	51	28	43	1	133	90
Total No Neg.										
	0	0	0	3	0	16	40	20	128	361
Total Copar.										
	0	0	90	11	51	44	83	21	261	451

Cuadro A6: Importaciones intrarregionales de Cuba por copartícipe y Acuerdo
en miles de dólares (continuación)

Copartícipe / Acuerdo	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008
Brasil										
Compl.Económica										
43	nc	15.948	90.469	53.145	81.307	138.798	259.072	221.482	0	nc
62	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	292.454	485.150
Art. 25 Tr. 80										
21	8.923	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Regionales										
4	26.381	35.264	15.758	19.224	9.097	14.034	13.006	46.932	108	71.245
7	161	116	8	135	156	70	232	137	0	113
Agropecuarios										
2	5.200	3.039	14.115	1.511	58	27	4.160	6.443	20.161	33.250
Total Negociado	40.665	54.367	120.350	74.015	90.618	152.929	276.470	274.994	312.723	589.758
Total No Neg.	35.192	75.905	36.371	37.337	17.645	24.633	36.943	153.780	69.352	10.374
Total Copar.	75.857	130.272	156.721	111.352	108.263	177.562	313.413	428.774	382.075	600.132
Colombia										
Compl.Económica										
49	nc	nc	0	19.516	16.789	21.341	21.796	29.019	37.453	38.662
Art. 25 Tr. 80										
33	15.182	10.813	12.229	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Regionales										
4	8.467	7.379	6.103	4.993	8.403	9.777	16.993	7.025	13.329	14.703
7	728	755	1.041	746	830	870	652	810	489	897
Total Negociado	24.377	18.947	19.373	25.255	26.022	31.988	39.441	36.854	51.271	54.262
Total No Neg.	12.635	66.408	5.554	51.868	72.276	24.673	43.162	20.193	20.395	14.994
Total Copar.	37.012	85.355	24.927	77.123	98.298	56.661	82.603	57.047	71.666	69.256

Cuadro A6: Importaciones intrarregionales de Cuba por copartícipe y Acuerdo
en miles de dólares (continuación)

Copartícipe / Acuerdo	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008
Chile	1	2	0	25	17	38	26	51	52	56
Compl.Económica										
42	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	45.679
Regionales										
4	11.375	3.734	4.134	9.164	9.795	5.477	6.719	21.774	35.803	10.232
7	24	22	49	5	1	2	4	0	1	6
Agropecuarios										
2	87	0	0	12	10	90	66	0	0	15
Total Negociado	11.486	3.756	4.183	9.181	9.806	5.569	6.789	21.774	35.804	55.932
Total No Neg.	20.798	39.824	38.051	39.061	47.582	71.611	54.961	34.428	38.822	18.334
Total Copar.	32.284	43.580	42.234	48.242	57.388	77.180	61.750	56.202	74.626	74.266
Ecuador										
Compl.Económica										
46	nc	nc	3.112	2.327	1.668	2.520	6.433	2.227	2.799	3.690
Art. 25 Tr. 80										
32	2.299	2.968	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Regionales										
2	2.246	2.740	2.497	1.690	2.855	2.888	1.930	2.683	6.123	6.977
4	2.524	2.649	3.674	3.042	1.614	3.644	1.336	1.164	2.681	3.411
7	35	1	5	1	8	1	14	40	0	1
Agropecuarios										
2	7.948	1.978	677	579	972	306	595	365	629	492
Total Negociado	15.052	10.336	9.965	7.639	7.117	9.359	10.308	6.479	12.232	14.571
Total No Neg.	1.247	916	1.086	710	1.109	1.611	3.142	4.138	3.291	4.753
Total Copar.	16.299	11.252	11.051	8.349	8.226	10.970	13.450	10.617	15.523	19.324

Cuadro A6: Importaciones intrarregionales de Cuba por copartícipe y Acuerdo
en miles de dólares (continuación)

Copartícipe / Acuerdo	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008
México										
Compl.Económica										
51	nc	nc	15.377	10.549	11.885	13.286	12.061	6.243	10.361	15.998
Art. 25 Tr. 80										
12	22.266	18.434	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Regionales										
4	158.293	174.428	171.095	119.165	123.269	130.588	144.117	133.247	111.168	204.740
7	701	1.073	9.645	466	745	702	532	727	771	1.397
Total Negociado	181.260	193.935	196.117	130.180	135.899	144.576	156.710	140.217	122.300	222.135
Total No Neg.	174.093	139.411	139.597	94.660	97.984	109.645	121.731	102.231	97.145	169.226
Total Copar.	355.353	333.346	335.714	224.840	233.883	254.221	278.441	242.448	219.445	391.361
Paraguay										
Compl.Económica										
52	nc	nc	0	94	65	22	10	50	233	320
Regionales										
3	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
4	0	1	0	0	74	8	49	5	14	7
7	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total Negociado	0	1	0	94	139	30	59	55	247	327
Total No Neg.	0	0	0	0	0	19	0	0	0	0
Total Copar.	0	1	0	94	139	49	59	55	247	327

Cuadro A6: Importaciones intrarregionales de Cuba por copartícipe y Acuerdo
en miles de dólares (continuación)

Copartícipe / Acuerdo	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008
Perú	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Compl.Económica										
50	nc	nc	2.644	436	1.028	1.341	1.041	129	730	1.912
Art. 25 Tr. 80										
30	890	2	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Regionales										
4	585	270	580	504	1.267	1.081	1.844	449	1.018	2.364
7	0	1	30	37	50	20	77	16	17	42
Total Negociado	1.475	273	3.254	977	2.345	2.442	2.962	594	1.765	4.318
Total No Neg.	1.114	2.829	773	259	864	728	1.079	3.452	1.738	2.923
Total Copar.	2.589	3.102	4.027	1.236	3.209	3.170	4.041	4.046	3.503	7.241
Uruguay										
Compl.Económica										
44	nc	2.461	1.687	251	707	6.542	30.717	34.462	50.369	63.424
62	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Art. 25 Tr. 80										
17	2.868	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Regionales										
4	310	807	140	81	299	360	265	287	1.407	2.170
7	0	1	0	0	0	0	32	0	0	2
Agropecuarios										
2	0	0	0	0	0	0	0	0	0	9
Total Negociado	3.178	3.269	1.827	332	1.006	6.902	31.014	34.749	51.776	65.605
Total No Neg.	2.195	2.747	29	69	586	1.404	884	1.266	2.105	2.021
Total Copar.	5.373	6.016	1.856	401	1.592	8.306	31.898	36.015	53.881	67.626

Cuadro A6: Importaciones intrarregionales de Cuba por copartícipe y Acuerdo
en miles de dólares (continuación)

Copartícipe / Acuerdo	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008
Venezuela	0	0	0	0	0	0	0	0	1	0
Compl.Económica										
40	nc	nc	232.564	187.323	72.102	163.546	360.909	569.199	429.490	212.566
Regionales										
4	11.900	10.802	27.854	21.912	22.203	53.193	114.299	78.494	48.714	120.966
7	12	33	4	10	9	5	169	39	21	83
Agropecuarios										
2	0	0	0	0	0	0	0	0	0	1
Total Negociado	11.912	10.835	260.422	209.245	94.314	216.744	475.377	647.732	478.225	333.616
Total No Neg.	440.013	888.187	692.421	516.865	590.054	926.336	1.401.339	1.586.278	1.766.301	4.139.722
Total Copar.	451.925	899.022	952.843	726.110	684.368	1.143.080	1.876.716	2.234.010	2.244.526	4.473.338

Fuente: Información suministrada por los países miembros

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

nc: No corresponde

nd: No disponible

Cuadro A7: Importaciones intrarregionales de Ecuador por copartícipe y Acuerdo
en miles de dólares

Copartícipe / Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008
Argentina																
Compl.Económica																
21	7.425	3.993	5.780	6.372	17.144	14.155	12.974	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
48	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	42.279	42.453	74.596	97.125	171.883	nc	nc	nc	nc
59	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	371.679	386.421	441.596	576.148
Regionales																
4	25.465	38.319	45.330	59.017	56.864	71.858	37.988	2.737	35.567	10.574	11.508	41.363	0	705	0	0
7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	514	532	855	1.448	904	13	1.962	21	3.065	3.821
Agropecuarios																
2	1	4	10	0	0	375	14	0	8	6	0	105	10.774	13.099	1.430	323
Art. 14 Tr. 80																
2	0	1.747	1.398	985	961	733	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Total Negociado	32.891	44.063	52.518	66.374	74.969	87.121	51.490	45.548	78.883	86.624	109.537	213.364	384.415	400.246	446.091	580.292
Total No Neg.	8.207	5.909	23.175	14.818	23.769	48.575	19.495	14.324	16.130	81.116	55.150	66.007	2	18.821	0	32
Total Copar.	41.098	49.972	75.693	81.192	98.738	135.696	70.985	59.872	95.013	167.740	164.687	279.371	384.417	419.067	446.091	580.324
Bolivia																
Regionales																
1	62	86	2.704	5.017	1.645	8.764	0	0	16.017	0	40.697	35.189	29.734	19.560	0	0
4	84	120	77	308	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	6	29	114	19	19	10	27	13	6	5
Agropecuarios																
2	0	18	47	39	48	518	5	73	14	0	30	92	85	104	146	710
Art. 14 Tr. 80																
2	0	16	13	12	24	61	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Total Negociado	146	240	2.841	5.376	1.717	9.343	11	102	16.145	19	40.746	35.291	29.846	19.677	152	715
Total No Neg.	2	161	87	147	1.108	6.977	6.364	29.337	4.927	29.899	4.239	6.310	10.878	3.767	41.678	48.256
Total Copar.	148	401	2.928	5.523	2.825	16.320	6.375	29.439	21.072	29.918	44.985	41.601	40.724	23.444	41.830	48.971
Brasil																
Renegociación																
11	5.827	6.758	8.379	4.998	6.674	10.068	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Compl.Económica																
39	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	46.721	65.681	101.830	134.784	160.446	229.810	nc	nc	nc
59	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	729.463	906.006	761.511	903.666
Regionales																
4	71.159	163.097	122.042	77.772	71.147	92.454	10.874	18.090	42.864	66.260	52.012	68.657	0	3.064	0	0
7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	97	116	60	0	189	16	640	13	782	1.000
Agropecuarios																
2	35	91	457	374	295	300	320	185	644	686	0	1.096	2.201	884	3.497	8.396
Art. 14 Tr. 80																
2	0	114	71	49	15	17	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Total Negociado	77.021	170.060	130.949	83.193	78.131	102.839	58.012	84.072	145.398	201.730	212.647	299.579	732.304	909.967	765.790	913.062
Total No Neg.	22.301	56.898	56.812	59.359	67.534	94.418	37.847	57.041	54.808	234.521	186.474	212.975	0	8.158	0	45
Total Copar.	99.322	226.958	187.761	142.552	145.665	197.257	95.859	141.113	200.206	436.251	399.121	512.554	732.304	918.125	765.790	913.107

Cuadro A7: Importaciones intrarregionales de Ecuador por copartícipe y Acuerdo
en miles de dólares (continuación)

Copartícipe / Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008
Colombia																
Regionales																
4	35.582	123.330	168.736	132.548	25	1.344	0	0	2	107	0	0	0	37.006	0	0
7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	9.877	5.763	10.542	12.466	11.916	12.369	9.529	11.424	14.834	19.084
Agropecuarios																
2	9	71	0	291	1.021	1.253	868	587	671	1.034	76	963	592	596	392	2.393
Art. 14 Tr. 80																
2	0	11.293	8.339	10.668	10.599	10.273	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Total Negociado																
	35.591	134.694	177.075	143.507	11.645	12.870	10.745	6.350	11.215	13.607	11.992	13.332	10.121	49.026	15.226	21.477
Total No Neg.																
	64.024	163.251	222.498	234.963	499.444	579.297	352.678	511.359	751.515	868.282	901.500	1.093.891	1.356.092	1.436.650	1.438.714	1.692.847
Total Copar.																
	99.615	297.945	399.573	378.470	511.089	592.167	363.423	517.709	762.730	881.889	913.492	1.107.223	1.366.213	1.485.676	1.453.940	1.714.324
Cuba																
Compl.Económica																
46	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	546	306	244	233	267	506	2.579	2.710
Art. 25 Tr. 80																
32	0	0	0	0	336	243	298	99	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Regionales																
4	nc	nc	nc	nc	nc	nc	1	1	51	151	39	10	0	15	19	43
7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	42	0	3	0	2	0	34	170	23	0
Agropecuarios																
2	nc	0	0	0	1	0	0	2	1	0	0	0	0	0	0	0
Total Negociado																
	0	0	0	0	337	243	341	102	601	457	285	243	301	691	2.621	2.753
Total No Neg.																
	393	553	8.519	6.392	609	1.753	105	27	30	120	82	28	36	31	1	17
Total Copar.																
	393	553	8.519	6.392	946	1.996	446	129	631	577	367	271	337	722	2.622	2.770
Chile																
15	0,02	0,02	0,20	0,17	0,02	0,04	0,01	0,00	86,53	53,03	66,49	85,98	79,23	70,08	98,36	97,83
Compl.Económica																
32	nc	nc	107.507	127.334	159.297	195.714	121.351	171.322	256.107	271.367	313.080	362.626	376.613	443.961	478.670	547.152
Regionales																
4	7.846	12.663	1.962	3.091	2.050	1.907	0	0	16	656	14	0	96	22	0	0
7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	436	290	407	423	316	0	1.938	0	2.317	5.163
Agropecuarios																
2	82	136	0	95	318	778	745	429	306	2.338	0	0	287	0	837	878
Art. 14 Tr. 80																
2	0	1.558	1.100	1.164	668	1.065	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Total Negociado																
	35.876	50.051	110.569	131.684	162.333	199.464	122.532	172.041	256.836	274.784	313.410	362.626	378.934	443.983	481.824	553.193
Total No Neg.																
	12.554	16.568	933	3.501	2.398	1.891	2	8	2.207	1.987	1.979	2.325	1.834	2.132	0	78
Total Copar.																
	48.430	66.619	111.502	135.185	164.731	201.355	122.534	172.049	259.043	276.771	315.389	364.951	380.768	446.115	481.824	553.271

Cuadro A7: Importaciones intrarregionales de Ecuador por copartícipe y Acuerdo
en miles de dólares (continuación)

Copartícipe / Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008
México																
Renegociación																
29	6.794	7.294	16.689	24.464	29.617	29.313	19.869	30.450	39.903	29.435	58.533	80.252	75.066	60.210	49.838	187.933
Regionales																
4	39.296	115.681	99.580	118.509	74.861	65.756	25.463	29.084	81.763	115.176	57.687	95.715	174.535	204.138	335.219	375.480
7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	4.503	1.729	2.804	3.161	3.482	2	4.089	3	5.872	8.402
Art. 14 Tr. 80																
2	0	2.743	3.637	3.334	4.090	3.148	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Total Negociado	46.090	125.718	119.906	146.307	108.568	98.217	49.835	61.263	124.470	147.772	119.702	175.969	253.690	264.351	390.929	571.815
Total No Neg.	13.072	25.044	38.628	51.382	59.405	57.906	46.243	65.665	76.427	96.821	134.967	158.977	216.600	233.606	182.802	239.234
Total Copar.	59.162	150.762	158.534	197.689	167.973	156.123	96.078	126.928	200.897	244.593	254.669	334.946	470.290	497.957	573.731	811.049
Paraguay																
Compl.Económica																
30	nc	6	2.524	2.225	2.506	2.199	1.669	1.540	2.530	2.430	30.778	15.524	nc	nc	nc	nc
59	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	17.015	30.839	10.110	16.745
Regionales																
3	0	108	0	0	0	0	0	0	0	75	102	0	559	0	0	0
4	57	0	10	0	0	0	0	0	0	1.315	0	0	0	356	0	0
7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	10	32	59	56	84	13.027	137	76	89	30
Art. 14 Tr. 80																
2	0	1	18	2	4	6	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Total Negociado	57	115	2.552	2.227	2.510	2.205	1.679	1.572	2.589	3.876	30.964	28.551	17.711	31.271	10.199	16.775
Total No Neg.	42	268	2	3	5	59	0	27	88	2.089	961	0	0	1.015	0	0
Total Copar.	99	383	2.554	2.230	2.515	2.264	1.679	1.599	2.677	5.965	31.925	28.551	17.711	32.286	10.199	16.775
Perú																
Regionales																
4	20.067	35.899	26.666	26.869	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	497	501	768	1.471	1.926	4.589	3.472	3.381	2.478	4.495
Agropecuarios																
2	3	0	1	86	132	200	113	440	171	547	5	232	295	549	60	635
Art. 14 Tr. 80																
2	0	105	293	591	340	455	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Total Negociado	20.070	36.004	26.960	27.546	472	655	610	941	939	2.018	1.931	4.821	3.767	3.930	2.538	5.130
Total No Neg.	14.647	16.417	12.889	12.856	65.046	97.723	47.526	71.334	90.719	135.142	152.017	198.172	316.100	312.553	383.930	483.348
Total Copar.	34.717	52.421	39.849	40.402	65.518	98.378	48.136	72.275	91.658	137.160	153.948	202.993	319.867	316.483	386.468	488.478

**Cuadro A7: Importaciones intrarregionales de Ecuador por copartícipe y Acuerdo
en miles de dólares (continuación)**

Copartícipe / Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008
Uruguay																
Renegociación																
24	244	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Compl.Económica																
28	nc	2.859	7.064	8.107	17.548	27.895	17.343	10.806	12.775	12.863	8.329	12.255	nc	nc	nc	nc
59	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	35.411	49.697	67.924	46.363
Regionales																
4	4.446	17	0	19	83	33	63	0	23	73	19	94	0	0	0	0
7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	2	16	24	80	13	0	19	53	259	844
Art. 14 Tr. 80																
2	0	9	9	1	6	6	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Total Negociado																
	4.690	2.885	7.073	8.127	17.637	27.934	17.408	10.822	12.822	13.016	8.361	12.349	35.430	49.750	68.183	47.207
Total No Neg.																
	1.493	1.750	158	45	850	3.257	606	277	232	135	156	253	0	116	0	6
Total Copar.																
	6.183	4.635	7.231	8.172	18.487	31.191	18.014	11.099	13.054	13.151	8.517	12.602	35.430	49.866	68.183	47.213
Venezuela																
Regionales																
4	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	9.061	0	0
7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	1.018	336	139	150	66	56	48	45	54	34
Agropecuarios																
2	0	0	0	1	0	3	1	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Art. 14 Tr. 80																
2	0	391	573	632	860	1.148	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Total Negociado																
	0	391	573	633	860	1.151	1.019	336	139	150	66	56	48	9.106	54	34
Total No Neg.																
	46.887	159.590	261.995	170.098	337.531	268.233	192.163	299.411	306.007	362.968	383.675	561.313	481.623	447.759	1.297.882	2.531.778
Total Copar.																
	46.887	159.981	262.568	170.731	338.391	269.384	193.182	299.747	306.146	363.118	383.741	561.369	481.671	456.865	1.297.936	2.531.812

Fuente: Información suministrada por los países miembros

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

nc: No corresponde

**Cuadro A8: Importaciones intrarregionales de México por copartícipe y Acuerdo,
en miles de dólares**

Copartícipe / Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008
Argentina																
Comerciales																
10	0	5.455	0	0	0	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
15	88	5.931	0	0	22	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
16	46	2.522	0	0	0	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
18	0	912	0	0	0	0	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
19	682	0	0	0	0	0	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
21	30	1.567	0	0	0	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
24	1	137	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
26	475	76	0	0	0	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Compl.Económica																
6	60.698	55.448	54.067	68.409	70.318	101.819	91.423	85.047	186.876	77.935	212.863	260.667	381.763	380.959	421.598	552.935
55	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	325.887	457.740	519.811	510.770	572.259	531.692
Regionales																
4	74.002	146.217	29.867	74.073	79.377	57.350	75.972	76.485	126.325	280.969	203.971	261.761	248.933	777.198	442.698	221.527
7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	7.089	9.526	12.026	9.467	10.182	12.686	11.739	12.314	12.784	16.595
Art. 14 Tr. 80																
2	106	57	5.212	5.321	8.231	7.984	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Total Negociado																
	136.128	218.322	89.146	147.803	157.948	167.153	174.484	171.058	325.227	368.371	752.903	992.854	1.162.246	1.681.241	1.449.339	1.322.749
Total No Neg.																
	115.885	114.365	101.559	151.838	78.247	96.444	37.144	76.340	115.994	318.918	114.255	115.432	140.571	117.284	160.404	113.669
Total Copar.																
	252.013	332.687	190.705	299.641	236.195	263.597	211.628	247.398	441.221	687.289	867.158	1.108.286	1.302.817	1.798.525	1.609.743	1.436.418
Bolivia																
Renegociación																
31	3.965	18.053	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Compl.Económica																
31	nc	nc	5.018	7.797	9.901	6.119	7.601	13.158	13.930	23.296	29.207	30.674	29.673	38.620	58.046	53.787
Regionales																
1	104	88	0	68	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
4	11.886	243	0	44	14	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	12	119	1	6	18	22	23	62	23	13
Art. 14 Tr. 80																
2	0	4	56	0	2	100	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Total Negociado																
	15.955	18.388	5.074	7.909	9.917	6.219	7.613	13.277	13.931	23.302	29.225	30.696	29.696	38.682	58.069	53.800
Total No Neg.																
	280	689	52	96	402						224	333	249	269	600	723
Total Copar.																
	16.235	19.077	5.126	8.005	10.319	6.219	7.613	13.277	13.931	23.302	29.449	31.029	29.945	38.951	58.669	54.523

Cuadro A8: Importaciones intrarregionales de México por copartícipe y Acuerdo
en miles de dólares (continuación)

Copartícipe / Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008
Brasil																
Compl.Económica																
53	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	291.456	582.988	553.870	520.332	549.219	680.700
55	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	1.805.116	2.068.424	927.574	2.699.670	2.214.464	2.229.527
Renegociación																
9	155.441	130.257	101.657	115.377	132.207	0	0	0	661.341	479.669	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Comerciales																
9	16.078	17.050	735	6.861	2.811	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
10	7.671	3.529	1.250	3.766	4.703	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
12	4.815	5.313	2.984	4.342	7.927	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
15	4.329	5.328	5.003	4.622	3.233	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
16	6.870	15.356	2.875	11.306	17.067	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
18	32.645	52.253	24.184	29.045	38.841	0	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
19	1.466	59	1.165	1.011	610	0	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
20	51	527	678	625	737	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
21	5.171	6.284	6.051	3.342	4.515	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
22	523	377	346	90	402	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
26	3.090	12.049	5.210	6.225	10.278	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
27	176	187	420	311	375	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Regionales																
4	660.414	685.584	351.696	399.541	422.673	749.141	825.752	1.136.067	1.143.744	1.035.009	940.220	1.351.276	1.366.105	1.526.689	2.602.369	1.789.718
7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	713	1.547	1.243	2.840	2.081	2.316	2.777	3.102	3.028	2.860
Art. 14 Tr. 80																
2	1.737	21	337	251	1.121	904	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Total Negociado	900.477	934.174	504.591	586.715	647.500	750.045	826.465	1.137.614	1.806.328	1.517.518	3.038.873	4.005.004	2.850.326	4.749.793	5.369.080	4.702.805
Total No Neg.	300.281	291.335	60.673	103.332	221.842	285.519	301.670	665.298	294.721	1.047.486	228.660	323.630	2.363.920	808.043	206.202	479.857
Total Copar.	1.200.758	1.225.509	565.264	690.047	869.342	1.035.564	1.128.135	1.802.912	2.101.049	2.565.004	3.267.533	4.328.634	5.214.246	5.557.836	5.575.282	5.182.662
Colombia																
Renegociación																
40	29.553	54.943	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Compl.Económica																
33	nc	nc	80.436	81.782	104.144	108.200	198.539	236.367	341.112	306.565	364.473	624.106	620.856	661.043	693.918	989.239
Regionales																
4	38.158	57.229	1	5.391	4.186	1	0	1	0	0	0	0	0	0	0	0
7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	19.840	34.422	1	43.245	38.639	0	43.771	37.935	37.862	31.960
Art. 14 Tr. 80																
2	13.639	794	16.930	9.836	15.904	24.128	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Total Negociado	81.350	112.966	97.367	97.009	124.234	132.329	218.379	270.790	341.113	349.810	403.112	624.106	664.627	698.978	731.780	1.021.199
Total No Neg.	2.644	8.081	91	13	5	18.949	1.966	2.634	3.175	2.625	2.598	11.170	10.503	45.247	32.262	50.348
Total Copar.	83.994	121.047	97.458	97.022	124.239	151.278	220.345	273.424	344.288	352.435	405.710	635.276	675.130	744.225	764.042	1.071.547

Cuadro A8: Importaciones intrarregionales de México por copartícipe y Acuerdo
en miles de dólares (continuación)

Copartícipe / Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008
Cuba																
Compl.Económica																
51	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	17.770	8.061	9.679	8.628	15.365	16.186	10.167	5.125
Art. 25 Tr. 80	12	0	0	0	19.797	nd	9.100	nd	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Regionales																
4	nc	nc	nc	nc	nc	nd	0	0	9.599	15.856	6.997	8.886	3.433	20.689	5.055	47.658
7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	0	0	107	72	124	1.090	559	76	216	187
Art. 14 Tr. 80	2	10	2	0	0	nd	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Total Negociado	10	2	0	0	19.797	nd	9.100	nd	27.476	23.989	16.800	18.604	19.357	36.951	15.438	52.970
Total No Neg.	7.073	11.781	6.234	22.850	14.427	nd	96.628	nd	1.206	301	3.507	2.545	943	6.453	210	434
Total Copar.	7.083	11.783	6.234	22.850	34.224	nd	105.728	nd	28.682	24.290	20.307	21.149	20.300	43.404	15.648	53.404
Chile																
Compl.Económica																
17	91.663	133.502	490.248	458.978	370.000	494.338	673.587	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
41	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	890.146	971.162	1.006.163	1.078.652	1.461.949	1.738.775	2.459.991	2.573.465	2.585.314
Regionales																
4	33.263	87.873	2.499	1.252	1.422	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	1.379	2.363	5	2.078	1.648	0	4.604	4.859	6.771	0
Art. 14 Tr. 80	2	59	148	2.958	810	964	1.581	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Total Negociado	124.985	221.523	495.705	461.040	372.386	495.919	674.966	892.509	971.167	1.008.241	1.080.300	1.461.949	1.743.379	2.464.850	2.580.236	2.585.314
Total No Neg.	5.122	8.561	1.395	5.059	0	55.958	8.409	1.218	3.704	1.996	1.773	1.556	10.742	4.913	13.729	6.976
Total Copar.	130.107	230.084	497.100	466.099	372.386	551.877	683.375	893.727	974.871	1.010.237	1.082.073	1.463.505	1.754.121	2.469.763	2.593.965	2.592.290
Ecuador																
Renegociación																
29	1.851	5.182	617	2.084	2.697	3.733	6.692	5.219	3.661	1.736	3.849	9.597	23.528	16.106	12.870	6.232
Regionales																
2	3.149	8.304	11.743	10.393	10.178	8.472	13.996	16.354	15.877	15.179	15.426	12.605	39.901	31.521	43.395	45.329
4	30.961	73.495	46.375	47.350	30.240	23.786	29.414	46.721	86.624	13.665	30.056	24.130	28.070	13.305	0	0
7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	57	95	65	116	240	86	218	555	171	145
Art. 14 Tr. 80	2	105	0	72	92	178	308	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Total Negociado	36.066	86.981	58.807	59.919	43.293	36.299	50.159	68.389	106.227	30.696	49.571	46.418	91.717	61.487	56.436	51.706
Total No Neg.	1.493	2.494	9.933	2.120	7.963	33.817	9.699	6.793	4.098	2.426	4.564	7.507	14.261	8.884	66.728	136.533
Total Copar.	37.559	89.475	68.740	62.039	51.256	70.116	59.858	75.182	110.325	33.122	54.135	53.925	105.978	70.371	123.164	188.239

Cuadro A8: Importaciones intrarregionales de México por copartícipe y Acuerdo
en miles de dólares (continuación)

Copartícipe / Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	
Paraguay																	
Renegociación	38	4.673	4.377	2.590	1.305	1.804	924	374	735	492	517	259	1.308	2.214	3.554	6.062	5.506
Regionales	3	180	141	139	16.725	73	8	987	19	100	750	2.037	2.419	6.300	4.607	561	1.316
	4	114	215	2	128	8.598	119	1.457	318	1.301	149	937	692	192	171	1.245	4.241
	7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	151	47	111	191	118	111	121	72	140	73
Art. 14 TM80	2	0	0	0	5	27	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Total Negociado		4.967	4.733	2.731	18.158	10.480	1.078	2.969	1.119	2.004	1.607	3.351	4.530	8.827	8.404	8.008	11.136
Total No Neg.		41	151	7	26	331	524	69	96	14	140	329	32.247	462	961	1.251	638
Total Copar.		5.008	4.884	2.738	18.184	10.811	1.602	3.038	1.215	2.018	1.747	3.680	36.777	9.289	9.365	9.259	11.774
Perú																	
Compl.Económica	8	60.709	36.722	7.036	35.654	34.895	68.049	69.344	82.741	63.769	79.094	85.995	165.724	186.354	205.963	151.412	147.999
Regionales	4	106.733	159.207	89.063	78.750	100.631	49.971	102.846	87.532	75.153	0	0	0	0	0	0	0
	7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	2.108	1.407	778	1.841	2.905	4.584	2.751	4.533	3.000	3.380
Art. 14 Tr. 80	2	6	31	671	265	2.748	2.689	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Total Negociado		167.448	195.960	96.770	114.669	138.274	120.709	174.298	171.680	139.700	80.935	88.900	170.308	189.105	210.496	154.412	151.379
Total No Neg.		2.502	14.963	1.963	1.984	3.311	22.179	6.227	4.998	1.487	71.362	42.284	111.659	256.255	259.678	228.576	274.864
Total Copar.		169.950	210.923	98.733	116.653	141.585	142.888	180.525	176.678	141.187	152.297	131.184	281.967	445.360	470.174	382.988	426.243

Cuadro A8: Importaciones intrarregionales de México por copartícipe y Acuerdo
en miles de dólares (continuación)

Copartícipe / Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008
Uruguay																
Comerciales																
18	24	741	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Compl.Económica																
5	30.969	24.182	10.559	18.857	26.481	26.057	39.997	80.784	82.817	88.134	98.932	135.108	nc	nc	nc	nc
55	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	20	351	3.491	1.209	517	1.814
60	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nd	226.481	236.319	325.343	321.043
Regionales																
4	8.171	27.954	3.037	1.362	1.605	813	810	1.174	289	0	255	0	0	0	1.252	65
7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	65	287	539	3.277	1.889	0	3.829	2.665	1.590	1.599
Art. 14 Tr. 80																
2	14	0	185	130	84	288	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Total Negociado																
	39.178	52.877	13.781	20.349	28.170	27.158	40.872	82.245	83.645	91.411	101.096	135.459	233.801	240.193	328.702	324.521
Total No Neg.																
	4.127	3.199	3.668	15.443	6.977	3.654	1.285	975	910	156	392	412	29.045	22.091	4.550	1.266
Total Copar.																
	43.305	56.076	17.449	35.792	35.147	30.812	42.157	83.220	84.555	91.567	101.488	135.871	262.846	262.284	333.252	325.787
Venezuela																
	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	86	90	98	99
Renegociación																
30	144.388	175.529	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Comerciales																
16	14.606	769	0	0	0	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
18	181	222	0	0	0	0	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Compl.Económica																
33	nc	nc	211.352	233.496	418.721	238.112	279.762	406.808	493.003	529.414	558.597	892.068	768.236	952.036	nc	nc
Regionales																
4	0	0	0	20	1.952	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	964	367	6	430	348	0	471	319	167	120
Art. 14 Tr. 80																
2	868	29	951	499	523	865	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Total Negociado																
	160.043	176.549	212.303	234.015	421.196	238.977	280.726	407.175	493.009	529.844	558.945	892.068	768.707	952.355	167	120
Total No Neg.																
	66.886	120.866	1.702	0	4	64.438	16.351	15.219	10.338	2.483	7.076	16.375	14.564	27.433	1.008.607	768.583
Total Copar.																
	226.929	297.415	214.005	234.015	421.200	303.415	297.077	422.394	503.347	532.327	566.021	908.443	783.271	979.788	1.008.774	768.703

Fuente: Información suministrada por los países miembros

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

nc: No corresponde

Cuadro A9: Importaciones intrarregionales de Paraguay por copartícipe y Acuerdo
en miles de dólares

Copartícipe / Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	
Argentina																	
Renegociación	26	25	11.003	1.080	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	
Compl.Económica	13	2.308	3.801	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	1.116	0	0	
Regionales	18	20.200	17.803	156.250	246.538	407.345	347.505	152.208	506.020	522.063	343.166	438.245	666.433	661.994	732.140	823.130	1.268.268
Agropecuarios	4	10	49	105	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	2.021	0
Art. 14 Tr. 80	7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	0	3.095	2.393	658	551	900	1.146	1.832	2.599	2.725
Total Negociado	2	9.970	891	453	0	0	0	0	2.881	2.021	734	574	1.338	16.152	4.452	10.653	18.684
Total No Neg.	2	2	2	246	0	0	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Total Copar.		32.515	33.549	158.134	246.538	407.345	347.505	152.208	511.996	526.477	344.558	439.370	668.671	679.292	739.540	838.403	1.289.677
Bolivia																	
Compl.Económica	29	0	7	4	0	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Regionales	36	nc	nc	nc	nc	8	46	67	514	3.471	3.576	3.064	10.281	13.801	27.417	26.695	53.190
Agropecuarios	1	87	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	2	25	271
Art. 14 Tr. 80	4	0	0	61	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total Negociado	7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	0	19	1	13	10	7	3	0	0	0
Total No Neg.	2	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	87	94	544
Total Copar.		87	7	65	0	8	46	67	533	3.472	3.589	3.074	10.288	13.804	27.506	26.814	54.005
Brasil																	
Renegociación	34	14.647	21.951	50	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Compl.Económica	18	65.596	84.071	248.562	600.910	889.373	791.241	477.581	527.411	596.320	500.276	646.000	848.893	933.405	1.015.231	1.661.836	2.360.469
Regionales	4	124	65	201	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	2	2
Agropecuarios	7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	0	134	529	282	241	218	349	582	385	445
Art. 14 Tr. 80	2	13	22	1.877	0	0	0	0	10.209	5.915	10.928	8.064	19.085	13.737	19.646	32.391	64.396
Total Negociado	2	0	11	84	0	0	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Total No Neg.		80.380	106.120	250.774	600.910	889.373	791.241	477.581	537.754	602.764	511.486	654.305	868.196	947.491	1.035.459	1.694.614	2.425.312
Total Copar.		289.121	492.606	430.515	381.113	119.163	74.796	67.528	0	0	433	520	2	79.707	1.629	94	
Total Copar.		369.501	598.726	681.289	982.023	1.008.536	866.037	545.109	537.754	602.764	511.486	654.738	868.716	947.493	1.115.166	1.696.243	2.425.406

Cuadro A9: Importaciones intrarregionales de Paraguay por copartícipe y Acuerdo
en miles de dólares (continuación)

Copartícipe / Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008
Colombia																
Renegociación	18	0	0	0	0	0	0	59	285	33	0	10	nc	nc	nc	nc
Compl.Económica	59	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	329	2.964	3.749	6.990
Regionales	4	0	0	0	522	34	25	649	1.064	401	770	1.629	275	0	0	0
Agropecuarios	7	nc	nc	nc	nc	nc	7	393	422	341	110	161	390	339	286	461
Total Negociado	2	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	8	0	0	8	0
Total No Neg.		0	0	0	522	34	32	1.101	1.771	775	880	1.808	994	3.303	4.043	7.451
Total Copar.		1.029	2.137	4.673	3.564	3.599	3.390	3.599	1.780	908	745	1.024	1.058	808	0	0
Cuba																
Compl.Económica	52	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	318	205	61	143	107	27	433
Regionales	4	nc	nc	nc	nc	nc	0	3	0	1	21	1	0	0	3	0
Total Negociado		0	0	0	0	0	0	3	318	206	82	144	107	27	436	808
Total No Neg.		34	7	7	112	319	549	891	355	38	20	0	0	0	0	0
Total Copar.		34	7	7	112	319	549	891	358	356	226	82	144	107	27	436
Chile		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Renegociación	26	902	1.772	8.987	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Compl.Económica	35	nc	nc	nc	1.162	1.929	144	95	35.038	46.028	21.107	34.560	40.512	76.154	73.985	104.158
Regionales	4	410	292	122	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Agropecuarios	7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	0	628	464	165	132	265	602	740	1.011
Total Negociado	2	0	0	0	0	0	0	74	23	11	10	10	4	100	90	14
Total No Neg.		1.312	2.064	9.109	1.162	1.929	144	95	35.740	46.515	21.283	34.702	41.118	76.994	75.086	105.560
Total Copar.		46.661	82.466	76.111	70.581	65.377	22.650	5.425	0	0	0	0	0	216	0	0
		47.973	84.530	85.220	71.743	67.306	22.794	5.520	35.740	46.515	21.283	34.702	41.118	77.210	75.086	105.560

Cuadro A9: Importaciones intrarregionales de Paraguay por copartícipe y Acuerdo
en miles de dólares (continuación)

Copartícipe / Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008
Ecuador																
Renegociación																
19	295	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Compl.Económica																
30	nc	305	0	0	0	0	108	477	753	0	134	374	nc	nc	nc	nc
59	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	377	437	552	1.924
Regionales																
2	0	11	0	0	0	0	0	473	0	189	94	146	26	187	509	745
4	0	0	0	0	0	0	0	0	0	34	8	0	0	0	0	0
7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	0	1	15	23	6	15	5	1	3
Total Negociado	295	316	0	0	0	0	108	950	754	238	259	526	418	629	1.062	2.672
Total No Neg.	592	830	1.429	1.714	1.118	1.527	1.080	223	0	242	34	29	18	16	0	0
Total Copar.	887	1.146	1.429	1.714	1.118	1.527	1.188	1.173	754	480	293	555	436	645	1.062	2.672
México																
Renegociación																
38	0	0	0	11	104	83	110	5.379	3.434	2.271	1.863	3.079	2.020	9.075	15.678	28.725
Regionales																
4	0	0	26	3	151	163	154	11.371	13.601	7.906	6.609	11.311	14.739	26.326	25.625	33.859
7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	0	414	350	219	284	437	266	271	414	292
Total Negociado	0	0	26	14	255	246	264	17.164	17.385	10.396	8.756	14.827	17.025	35.672	41.717	62.876
Total No Neg.	15.339	14.243	20.105	20.202	26.043	16.076	11.853	3.300	1.601	1.923	1.827	2.267	2.769	2.328	3.547	7.134
Total Copar.	15.339	14.243	20.131	20.216	26.298	16.322	12.117	20.464	18.986	12.319	10.583	17.094	19.794	38.000	45.264	70.010
Perú																
Renegociación																
20	0	4	0	0	25	0	0	32	10	30	31	44	13	nc	nc	nc
Compl.Económica																
58	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	726	797	1.627
Regionales																
4	7	0	0	0	34	0	0	229	705	187	156	313	136	0	0	0
7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	0	40	52	10	5	5	15	4	90	152
Agropecuarios																
2	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	828	677	943	392	31	0
Total Negociado	7	4	0	0	59	0	0	301	767	227	1.020	1.039	1.107	1.122	918	1.779
Total No Neg.	2.113	992	1.324	1.652	1.269	1.163	1.022	414	325	148	118	180	297	28	68	166
Total Copar.	2.120	996	1.324	1.652	1.328	1.163	1.022	715	1.092	375	1.138	1.219	1.404	1.150	986	1.945

**Cuadro A9: Importaciones intrarregionales de Paraguay por copartícipe y Acuerdo
en miles de dólares (continuación)**

Copartícipe / Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	
Uruguay																	
Renegociación	26	0	182	179	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	
Compl.Económica	18	1.579	1.000	12.279	31.512	50.726	72.901	58.997	81.774	72.320	61.381	60.908	64.323	55.570	61.681	74.681	107.328
Regionales	4	3	171	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	0	136	102	78	268	115	219	327	465	517
Agropecuarios	2	3	0	0	0	0	0	0	61	0	4	506	7	0	38	32	0
Art. 14 Tr. 80	2	0	0	67	0	0	0	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Total Negociado		1.585	1.353	12.525	31.512	50.726	72.901	58.997	81.971	72.422	61.463	61.682	64.445	55.789	62.046	75.178	107.845
Total No Neg.		19.131	30.351	24.353	31.736	16.674	12.471	12.899	0	88	0	0	0	42	0	0	0
Total Copar.		20.716	31.704	36.878	63.248	67.400	85.372	71.896	81.971	72.510	61.463	61.682	64.445	55.789	62.088	75.178	107.845
Venezuela																	
Renegociación	21	0	0	0	0	4	0	296	273	310	45	112	nc	nc	nc	nc	
Compl.Económica	59	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	1.867	149.112	152.195	388.277	
Regionales	4	0	0	0	0	0	0	1.525	2.072	4.824	2.582	4.490	3.971	0	0	0	0
	7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	0	33	60	12	8	4	16	0	1	0
Total Negociado		0	0	0	0	4	0	1.854	2.405	5.146	2.635	4.606	5.854	149.112	152.196	388.277	
Total No Neg.		4.692	9.128	1.497	8.888	7.005	3.471	4.633	1.018	410	31	19	3.960	7.508	0	0	0
Total Copar.		4.692	9.128	1.497	8.888	7.005	3.475	4.633	2.872	2.815	5.177	2.654	8.566	13.362	149.112	152.196	388.277

Fuente: Información suministrada por los países miembros

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

nc: No corresponde

**Cuadro A10: Importaciones intrarregionales de Perú por copartícipe y Acuerdo
en miles de dólares**

Copartícipe / Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008
Argentina																
Compl.Económica																
9	114.459	119.238	5.105	93.733	88.450	92.277	35.638	17.630	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
48	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	42.959	164.637	205.523	211.691	200.577	243.530	nc	nc	nc
58	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	480.560	647.304	815.554
Regionales																
4	53.474	106.261	8.236	87.060	126.289	136.661	78.548	72.425	19	0	0	0	24	0	0	0
7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	0	0	0	0	0	0	0	3.209	3.378	7.641
Agropecuarios																
2	0	0	0	0	151	116	171	240	408	602	365	0	0	98.977	128.165	298.357
Total Negociado																
167.933 225.499 13.341 180.793 214.890 229.054 114.357 133.254 165.064 206.125 212.056 200.577 243.554 582.746 778.847 1.121.552																
Total No Neg.																
107.048 73.652 333.871 97.967 145.770 143.229 122.501 200.161 286.107 387.560 313.446 361.814 481.765 221.194 349.275 457.788																
Total Copar.																
274.981 299.151 347.212 278.760 360.660 372.283 236.858 333.415 451.171 593.685 525.502 562.391 725.319 803.940 1.128.122 1.579.340																
Bolivia																
Regionales																
7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	0	0	0	0	0	0	0	0	4	2
Agropecuarios																
2	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	439	699
Total Negociado																
0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 443 701																
Total No Neg.																
46.161 74.940 123.448 124.341 151.273 128.761 60.025 45.518 50.345 60.140 66.306 125.585 105.477 119.273 153.399 245.399																
Total Copar.																
46.161 74.940 123.448 124.341 151.273 128.761 60.025 45.518 50.345 60.140 66.306 125.585 105.477 119.273 153.842 246.100																
Brasil																
1,09108056 1,33196002 1,62772266 1,564588 1,76755423 1,56638179 0,87976277 0,61386362 0,6887416 0,80261642 0,78803887 1,24430842 0,84520132 0,77987547 0,75344798 0,8235722																
Renegociación																
12	19.074	23	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Compl.Económica																
25	nc	40.020	42.462	58.319	79.154	66.241	26.495	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
39	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	90.568	96.376	55.757	167.482	205.999	240.089	nc	nc	nc
58	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	1.351.524	1.549.996	1.870.665
Regionales																
4	22.406	37.578	18.518	40.807	48.623	41.485	35.432	60.948	50.835	134.778	103.768	90.432	188.148	28.619	5.334	11.871
7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	0	0	0	0	0	0	0	1.181	1.627	2.188
Agropecuarios																
2	0	0	0	182	35	46	44	214	487	549	472	167	8	912	1.106	2.214
Total Negociado																
41.480 77.621 60.980 99.308 127.812 107.772 61.971 151.730 147.698 191.084 271.722 296.598 428.245 1.382.236 1.558.063 1.886.938																
Total No Neg.																
214.794 295.205 365.843 264.143 247.497 273.777 239.860 225.893 179.223 298.378 277.657 404.440 599.646 213.593 320.260 529.451																
Total Copar.																
256.274 372.826 426.823 363.451 375.309 381.549 301.831 377.623 326.921 489.462 549.379 701.038 1.027.891 1.595.829 1.878.323 2.416.389																

Cuadro A10: Importaciones intrarregionales de Perú por copartícipe y Acuerdo
en miles de dólares (continuación)

Copartícipe / Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	
Colombia																	
Regionales																	
	4	1	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
	7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	0	0	0	0	0	0	0	14.083	13.781	
Agropecuarios																	
	2	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	768	3.408	
Total Negociado	1	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	14.851	17.189	
Total No Neg.	230.721	254.894	611.708	677.178	613.287	440.838	422.553	399.686	378.064	456.494	498.671	782.096	774.878	950.621	976.643	1.264.575	
Total Copar.	230.722	254.894	611.708	677.178	613.287	440.838	422.553	399.686	378.064	456.494	498.671	782.096	774.878	950.621	991.494	1.281.764	
Cuba	5,45344099	4,53040589	8,06567114	8,52095907	7,16597165	5,36280872	6,19319283	5,39023455	5,17208075	6,09227767	5,92664509	7,74908338	6,20920113	6,21570681	4,8558856	4,28941565	
Compl.Económica																	
Art. 25 Tr. 80	50	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	342	230	234	398	397	287	678	777
	18	44	0	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
	30	nc	nc	0	929	265	139	289	254	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	
Total Negociado	44	0	0	929	265	139	289	254	342	230	234	398	397	287	678	777	
Total No Neg.	427	519	574	690	384	476	948	284	108	107	165	58	186	164	191	110	
Total Copar.	471	519	574	1.619	649	615	1.237	538	450	337	399	456	583	451	869	887	
Chile	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
Renegociación																	
	28	28.748	44.947	0	41.525	41.739	25.404	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	
Compl.Económica																	
	38	nc	nc	nc	nc	0	136.627	258.624	272.054	265.090	298.643	335.885	472.863	773.276	788.629	451.401	
Regionales																	
	4	28.304	44.150	13.873	53.425	77.403	57.846	30.647	19.730	20.276	16.652	15.791	19.379	20.854	19.395	18.977	24.715
	7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	0	0	0	0	0	0	2.298	2.519	2.615	
Agropecuarios																	
	2	0	0	0	156	310	265	363	102	107	60	65	0	6.724	6.940	14.551	
Total Negociado	57.052	89.097	13.873	95.106	119.452	83.515	167.637	278.456	292.437	281.802	314.499	355.264	493.717	801.693	817.065	493.282	
Total No Neg.	98.108	127.378	270.592	189.466	191.816	202.115	133.030	116.783	138.769	137.206	114.758	115.497	121.561	64.338	66.816	689.238	
Total Copar.	155.160	216.475	284.465	284.572	311.268	285.630	300.667	395.239	431.206	419.008	429.257	470.761	615.278	866.031	883.881	1.182.520	
Ecuador																	
Regionales																	
	7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	0	0	0	0	0	0	0	39	415	
Agropecuarios																	
	2	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	1.826	406	
Total Negociado	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	1.865	821	
Total No Neg.	127.070	159.881	70.468	44.454	240.263	206.418	197.291	329.938	354.119	436.359	650.644	655.392	899.263	1.079.270	1.489.890	1.763.649	
Total Copar.	127.070	159.881	70.468	44.454	240.263	206.418	197.291	329.938	354.119	436.359	650.644	655.392	899.263	1.079.270	1.491.755	1.764.470	

Cuadro A10: Importaciones intrarregionales de Perú por copartícipe y Acuerdo
en miles de dólares (continuación)

Copartícipe / Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	
México																	
Compl.Económica	8	19.349	24.916	19.339	26.065	27.492	27.749	24.658	32.497	35.660	16.000	25.030	23.529	30.332	69.255	90.670	139.732
Regionales	4	4.940	15.134	12.189	9.307	59.931	25.399	9.933	7.728	0	0	0	0	0	0	0	0
	7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	0	0	0	0	0	0	2.990	4.646	5.896	
Total Negociado		24.289	40.050	31.528	35.372	87.423	34.591	40.225	35.660	16.000	25.030	23.529	30.332	72.245	95.316	145.628	
Total No Neg.		87.112	122.519	210.220	237.034	262.676	245.738	203.968	197.367	211.488	259.280	253.877	259.176	333.191	448.018	666.050	1.015.682
Total Copar.		111.401	162.569	241.748	272.406	350.099	298.886	238.559	237.592	247.148	275.280	278.907	282.705	363.523	520.263	761.366	1.161.310
Paraguay																	
Renegociación	20	1.394	599	0	58	2.221	357	151	422	2.159	537	9.023	10.084	4.163	nc	nc	nc
Compl.Económica	58	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	6.555	28.875	15.465
Regionales	3	18.318	15.380	0	17.803	21.771	20.050	18.820	33.539	37.274	50.096	67.769	65.097	72.198	100.342	101.866	164.186
	4	0	0	0	0	0	170	282	196	0	0	0	0	0	0	0	0
	7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	0	0	0	0	0	0	0	0	0	1
Agropecuarios	2	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	738
Total Negociado		19.712	15.979	0	17.861	23.992	20.577	19.253	34.157	39.433	50.633	76.792	75.181	76.361	106.897	130.741	180.390
Total No Neg.		169	39	15.814	380	999	591	1.366	1.611	4.300	2.285	3.117	9.723	5.571	23.264	4.124	17.247
Total Copar.		19.881	16.018	15.814	18.241	24.991	21.168	20.619	35.768	43.733	52.918	79.909	84.904	81.932	130.161	134.865	197.637
Uruguay																	
Renegociación	33	30.991	7.309	0	16.310	2.805	1.415	1.068	819	555	1.520	1.215	457	925	nc	nc	nc
Compl.Económica	58	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	27.912	55.181	91.066
Regionales	4	304	261	355	238	76	139	29	25	0	0	0	0	0	0	0	0
	7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	0	0	0	0	0	0	0	67	66	229
Agropecuarios	2	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	3.050	28	0
Total Negociado		31.295	7.570	355	16.548	2.881	1.554	1.097	844	555	1.520	1.215	457	925	31.029	55.275	91.295
Total No Neg.		4.841	17.163	23.491	22.798	36.285	38.879	21.725	19.541	21.946	17.002	13.455	29.672	45.271	0	16	3.077
Total Copar.		36.136	24.733	23.846	39.346	39.166	40.433	22.822	20.385	22.501	18.522	14.670	30.129	46.196	31.029	55.291	94.372
Venezuela																	
Regionales	7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	0	0	0	0	0	0	0	0	19	48
Total Negociado		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	19	48
Total No Neg.		118.179	154.334	384.702	590.976	566.839	406.089	351.772	621.686	374.214	245.640	313.933	671.647	519.830	541.875	224.055	332.041
Total Copar.		118.179	154.334	384.702	590.976	566.839	406.089	351.772	621.686	374.214	245.640	313.933	671.647	519.830	541.875	224.074	332.089

Fuente: Información suministrada por los países miembros

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

nc: No corresponde

Cuadro A11: Importaciones intrarregionales de Uruguay por copartícipe y Acuerdo
en miles de dólares

Copartícipe / Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008
Argentina																
Renegociación	26	1.198	344	373	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Comerciales	7	543	206	97	2	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Compl.Económica	1	61.360	66.582	23.171	12.895	31.019	51.186	0	0	6.174	499	nc	nc	nc	nc	nc
	18	144.496	230.617	222.035	372.822	499.947	545.250	535.740	565.372	504.332	534.451	301.820	579.878	696.898	835.293	935.578
	57	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	4.346	18.515	40.120	43.321	50.177	69.566
Regionales	4	37	3	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Art. 14 Tr. 80	2	3	0	0	0	0	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
	6	nc	nc	0	0	0	0	0	0	0	0	0	96	0	0	0
Total Negociado		207.637	297.752	245.676	385.719	530.966	596.436	535.740	565.372	504.332	540.625	306.665	598.393	737.114	878.614	985.755
Total No Neg.		224.480	311.103	362.920	304.982	259.785	242.823	259.682	270.689	201.457	0	265.019	93.068	48.602	199.935	269.226
Total Copar.		432.117	608.855	608.596	690.701	790.751	839.259	795.422	836.061	705.789	540.625	571.684	691.461	785.716	1.078.549	1.254.981
Bolivia																
Compl.Económica	15	224	315	1.451	0	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
	34	nc	nc	nc	2.156	103	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
	36	nc	nc	nc	nc	1.143	671	445	875	418	310	498	715	855	1.133	2.214
Regionales	1	12	72	67	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total Negociado		236	387	1.518	2.156	1.246	671	445	875	418	310	498	715	855	1.133	2.214
Total No Neg.		4.236	109	404	223	1.505	51	84	324	708	243	247	365	341	221	401
Total Copar.		4.472	496	1.922	2.379	2.751	722	529	1.199	1.126	553	745	1.080	1.196	1.354	2.615
Brasil																
Renegociación	35	22	24	123	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Comerciales	18	219	31	0	0	0	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Compl.Económica	2	132.666	155.527	84.220	76.701	80.033	88.790	0	0	10.734	13.451	45.841	100.744	110.544	129.143	227.456
	18	156.506	221.529	266.078	443.519	536.170	541.077	520.627	552.960	537.231	378.868	298.279	575.603	631.508	761.755	918.055
Regionales	4	165	47	8	3	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	135
Art. 14 Tr. 80	2	18	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	6	nc	nc	0	0	0	0	0	0	0	0	0	222	0	0	0
Total Negociado		289.596	377.158	350.429	520.223	616.203	629.867	520.627	552.960	537.231	389.602	311.730	621.444	732.474	872.299	1.047.198
Total No Neg.		318.462	368.570	348.055	225.229	185.549	163.433	130.939	113.555	88.653	0	148.037	55.081	92.210	205.565	267.437
Total Copar.		608.058	745.728	698.484	745.452	801.752	793.300	651.566	666.515	625.884	389.602	459.767	676.525	824.684	1.077.864	1.314.635

Cuadro A11: Importaciones intrarregionales de Uruguay por copartícipe y Acuerdo
en miles de dólares (continuación)

Copartícipe / Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008
Colombia																
Renegociación																
23	59	172	170	197	343	311	64	180	118	73	68	105	nc	nc	nc	nc
Compl.Económica																
59	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	446	1.162	1.784	2.518
Regionales																
4	0	0	0	390	330	460	285	120	89	86	118	103	56	12	21	0
Total Negociado	59	172	170	587	673	771	349	300	207	159	186	208	502	1.174	1.805	2.518
Total No Neg.	1.689	2.837	8.821	4.772	5.256	10.977	5.527	5.155	4.519	2.644	2.033	2.465	1.449	1.857	1.728	3.182
Total Copar.	1.748	3.009	8.991	5.359	5.929	11.748	5.876	5.455	4.726	2.803	2.219	2.673	1.951	3.031	3.533	5.700
Cuba																
Compl.Económica																
44	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	0	60	66	58	88	41	14	19	17
Art. 25 Tr. 80																
17	180	299	0	7	108	12	90	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Total Negociado	180	299	0	7	108	12	90	0	60	66	58	88	41	14	19	17
Total No Neg.	173	5.199	5.183	1.099	327	638	1.000	273	138	4.580	278	152	309	172	712	227
Total Copar.	353	5.498	5.183	1.106	435	650	1.090	273	198	4.646	336	240	350	186	731	244
Chile																
0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Renegociación																
26	958	0	0	0	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Compl.Económica																
4	4.810	5.915	3.957	3.459	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
35	nc	nc	nc	3.062	38.054	37.995	34.579	40.401	45.561	23.237	22.732	30.725	36.284	45.262	51.504	71.324
Regionales																
4	6.493	6.781	4.058	5.108	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total Negociado	12.261	12.696	8.015	11.629	38.054	37.995	34.579	40.401	45.561	23.237	22.732	30.725	36.284	45.262	51.504	71.324
Total No Neg.	24.203	32.795	41.306	43.772	24.810	21.132	20.241	18.954	21.572	16.834	18.724	27.701	33.312	25.937	25.835	30.555
Total Copar.	36.464	45.491	49.321	55.401	62.864	59.127	54.820	59.355	67.133	40.071	41.456	58.426	69.596	71.199	77.339	101.879
Ecuador																
Renegociación																
24	75	5	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Compl.Económica																
28	nc	nc	7.486	14.444	14.024	11.355	9.482	10.673	9.704	2.106	777	1.122	nc	nc	nc	nc
59	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	2.403	3.443	4.360	7.014
Regionales																
2	12	18	4	0	0	0	30	0	0	0	0	0	0	0	0	0
4	0	222	131	152	17	11	138	1	0	6	0	0	82	139	80	0
Total Negociado	87	245	7.621	14.596	14.041	11.366	9.650	10.674	9.704	2.112	777	1.122	2.485	3.582	4.440	7.014
Total No Neg.	610	2.145	10.799	8.969	416	28.418	335	357	381	106	401	381	406	390	348	784
Total Copar.	697	2.390	18.420	23.565	14.457	39.784	9.985	11.031	10.085	2.218	1.178	1.503	2.891	3.972	4.788	7.798

Cuadro A11: Importaciones intrarregionales de Uruguay por copartícipe y Acuerdo
en miles de dólares (continuación)

Copartícipe / Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008
México																
Compl.Económica																
5	10.580	12.207	8.497	11.930	13.919	13.865	12.891	12.967	16.076	8.897	9.287	11.874	nc	nc	nc	nc
55	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	13	275	2.367	6.054	9.766	22.155
60	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nd	26.760	32.958	35.570	52.702
Regionales																
4	1.544	539	1.036	288	105	83	183	253	35	6	0	0	0	0	0	0
Total Negociado	12.124	12.746	9.533	12.218	14.024	13.948	13.074	13.220	16.111	8.903	9.300	12.149	29.127	39.012	45.336	74.857
Total No Neg.	34.286	26.426	32.028	36.700	38.343	29.474	25.603	25.208	21.011	14.766	11.168	17.454	21.743	21.599	38.421	44.690
Total Copar.	46.410	39.172	41.561	48.918	52.367	43.422	38.677	38.428	37.122	23.669	20.468	29.603	50.870	60.611	83.757	119.547
Paraguay	2	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	53	54	42	44
Renegociación																
26	360	3	0	0	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Compl.Económica																
18	3.167	5.250	10.855	23.640	22.574	14.832	13.085	10.892	8.576	13.666	4.636	16.141	20.145	25.853	30.615	51.284
Regionales																
3	294	200	22	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
4	12	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total Negociado	3.833	5.453	10.877	23.640	22.574	14.832	13.085	10.892	8.576	13.666	4.636	16.141	20.145	25.853	30.615	51.284
Total No Neg.	2.633	3.146	2.676	1.619	1.078	1.612	1.375	4.209	9.753	0	6.025	0	0	0	0	0
Total Copar.	6.466	8.599	13.553	25.259	23.652	16.444	14.460	15.101	18.329	13.666	10.661	16.141	20.145	25.853	30.615	51.284
Perú																
Renegociación																
33	1.966	2.138	2.579	3.721	3.199	1.886	2.628	2.032	3.015	626	1.523	1.401	677	nc	nc	nc
Compl.Económica																
58	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	2.764	2.706	5.752
Total Negociado	1.966	2.138	2.579	3.721	3.199	1.886	2.628	2.032	3.015	626	1.523	1.401	677	2.764	2.706	5.752
Total No Neg.	571	833	645	945	1.458	1.702	1.424	1.377	1.207	2.245	8.620	7.589	4.848	4.158	5.615	11.847
Total Copar.	2.537	2.971	3.224	4.666	4.657	3.588	4.052	3.409	4.222	2.871	10.143	8.990	5.525	6.922	8.321	17.599
Venezuela																
Renegociación																
25	2.148	919	3.975	196	581	324	0	57	63	101	90	189	nc	nc	nc	nc
Compl.Económica																
59	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	194	702	475	976
Regionales																
4						60	32	130	272	270	56	99	30	0	0	0
Total Negociado	2.148	919	3.975	196	581	384	32	187	335	371	146	288	224	702	475	976
Total No Neg.	1.647	10.416	21.218	63.487	87.907	37.729	124.286	149.672	174.165	43.860	957	1.533	244.523	598.757	637.233	560.491
Total Copar.	3.795	11.335	25.193	63.683	88.488	38.113	124.318	149.859	174.500	44.231	1.103	1.821	244.747	599.459	637.708	561.467

Fuente: Información suministrada por los países miembros

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

nc: No corresponde

**Cuadro A12: Importaciones intrarregionales de Venezuela por copartícipe y Acuerdo
en miles de dólares**

Copartícipe / Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008
Argentina																
Comerciales																
Compl.Económica																
20	80.084	92.186	121.722	82.256	108.929	136.474	119.762	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
48	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	117.352	76.487	55.606	71.327	97.982	nc	nc	nc	nc
59	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	403.718	628.860	1.086.145	798.686
Regionales																
4	0	0	0	0	86.263	75.238	54.534	86.274	99.778	64.945	48.682	107.957	0	0	0	5.307
7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	2.908	4.827	4.352	2.664	1.545	2.249	0	3.587	3.864	0
Agropecuarios																
2	0	5.003	10.371	10.275	7.095	284	24	1.524	946	1.763	3.490	3.946	0	18.258	11.435	0
Art. 14 Tr. 80																
2	2.308	1.949	3.165	1.524	1.644	2.274	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Total Negociado																
Total No Neg.																
Total Copar.																
Bolivia																
Regionales																
1	944	301	2.392	102	240	4.068	26.390	51.894	123.103	108.808	119.803	152.376	151.777	217.139	243.156	301.615
7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	3	15	2	17	9	5	4	4	13	0
Agropecuarios																
2	0	14	0	0	0	0	0	0	0	55	0	0	0	0	0	0
Art. 14 Tr. 80																
2	13	0	1	1	1	33	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Total Negociado																
Total No Neg.																
Total Copar.																

Cuadro A12: Importaciones intrarregionales de Venezuela por copartícipe y Acuerdo
en miles de dólares (continuación)

Copartícipe / Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	
Brasil																	
Renegociación	13	66.163	458	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	
Comerciales	16	514	38	0	0	0	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	
	18	5.148	2	0	0	0	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	
	27	387	3.417	0	0	0	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	
Compl.Económica	27	nc	54.806	97.019	84.856	128.686	103.432	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	
	39	nc	nc	nc	nc	nc	nc	221.020	404.180	366.546	348.159	292.484	590.933	nc	nc	nc	
	59	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	1.994.914	2.962.600	3.908.797	2.911.487
Regionales	4	0	0	0	307.937	257.292	114.597	149.517	191.789	145.949	129.140	268.964	0	0	0	49.900	
	7	nc	nc	nc	nc	nc	161	140	330	693	356	1.106	0	1.484	2.597	0	
Agropecuarios	2	0	1.041	20	21	1.564	2.825	1.962	3.768	4.130	2.495	1.940	0	8.993	16.247	0	
Art. 14 Tr. 80	2	159	95	67	38	492	950	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	
Total Negociado		72.371	59.857	97.106	84.915	438.679	364.499	337.740	557.605	562.795	497.296	423.920	864.083	1.994.914	2.973.077	3.927.641	2.961.387
Total No Neg.		325.810	197.009	318.416	277.080	189.664	255.678	119.461	169.761	412.180	258.158	131.569	374.273	0	0	0	1.266.524
Total Copar.		398.181	256.866	415.522	361.995	628.343	620.177	457.201	727.366	974.975	755.454	555.489	1.238.356	1.994.914	2.973.077	3.927.641	4.227.911
Colombia																	
Regionales	4	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
	7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	17.710	21.785	28.938	21.034	12.090	21.368	72.639	63.446	165.939	60.865
Agropecuarios	2	0	193	1.084	0	168	669	475	771	283	812	620	3.168	2.091	3.591	9.642	0
Art. 14 Tr. 80	2	13.372	12.116	13.066	11.241	11.098	18.237	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	
Total Negociado		13.372	12.309	14.150	11.241	11.266	18.906	18.185	22.556	29.221	21.846	12.710	24.536	74.730	67.037	175.581	60.865
Total No Neg.		456.207	408.269	804.651	670.815	851.396	775.064	718.616	1.061.119	1.403.086	941.875	700.327	1.538.830	2.322.353	2.993.599	5.485.355	6.798.821
Total Copar.		469.579	420.578	818.801	682.056	862.662	793.970	736.801	1.083.675	1.432.307	963.721	713.037	1.563.366	2.397.083	3.060.636	5.660.936	6.859.686

Cuadro A12: Importaciones intrarregionales de Venezuela por copartícipe y Acuerdo
en miles de dólares (continuación)

Copartícipe / Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	
Cuba																	
Compl.Económica																	
Art. 25 Tr. 80	40	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	11.988	3.013	15.458	16.650	14.584	28.079	25.916	6.233
Regionales	35	nc	nc	nc	0	531	520	1.557	4.058	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Agropecuarios	4	0	0	0	0	0	0	2.056	702	1.652	1.619	21.213	51.465	5.477	1.992	201	885
Total Negociado	7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	8	30	26	7	50.393	34.734	32.648	55	52	0
Total No Neg.	2	0	0	0	0	0	0	0	2	0	0	30	51	140	250	454	0
Total Copar.		3.343	5.081	2.344	1.633	4.512	1.007	240	86	56	9.129	274	148	54	5.245	30.417	
Chile		0	0	0	0	0	0	0	0	0	1	1	0	0	0	0	
Renegociación	16	5.605	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	
Compl.Económica	23	36.592	45.580	114.940	105.139	122.990	165.953	190.671	238.891	280.408	187.775	134.321	236.281	325.555	490.524	787.493	36.116
Regionales	4	0	0	0	187	56	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	234.681
Agropecuarios	7	nc	nc	nc	nc	nc	955	446	753	934	134	688	0	4.183	10.489	3	
Art. 14 Tr. 80	2	0	482	1.296	1.459	42	181	0	3.435	715	1.230	765	550	0	2.095	1.678	966
Total Negociado	2	376	204	17	102	523	770	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Total No Neg.		42.573	46.266	116.253	106.700	123.742	166.960	191.626	242.772	281.876	189.939	135.220	237.519	325.555	496.802	799.660	271.766
Total Copar.		32.004	20.834	3.438	10.114	724	5.698	0	0	0	0	0	3.474	10.627	17.318	913.853	
Ecuador		74.577	67.100	119.691	116.814	124.466	172.658	191.626	242.772	281.876	189.939	135.220	237.519	329.029	507.429	816.978	1.185.619
Regionales	2	4.233	3.245	11.003	3.879	7.778	15.606	17.338	24.023	28.082	17.233	6.327	35.785	42.187	66.746	100.920	47.872
Agropecuarios	7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	10	87	37	11	27	7	276	190	131	0
Art. 14 Tr. 80	2	0	0	0	2	2	0	13	29	147	29	0	0	95	0	0	0
Total Negociado	2	12	35	55	7	41	90	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Total No Neg.		4.245	3.280	11.058	3.888	7.821	15.696	17.361	24.139	28.266	17.273	6.354	35.792	42.558	66.936	101.051	47.872
Total Copar.		3.635	4.771	18.503	28.787	34.840	37.651	41.037	87.772	129.693	41.997	46.300	80.619	113.281	198.232	346.662	506.444
Total Copar.		7.880	8.051	29.561	32.675	42.661	53.347	58.398	111.911	157.959	59.270	52.654	116.411	155.839	265.168	447.713	554.316

Cuadro A12: Importaciones intrarregionales de Venezuela por copartípe y Acuerdo
en miles de dólares (continuación)

Copartípe / Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008
México																
Renegociación																
Comerciales	30	47.988	70.379	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
	16	11.509	6.952	0	0	0	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
	18	836	1.455	0	0	0	0	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Compl.Económica	33	nc	nc	331.110	334.005	515.818	591.565	481.589	616.379	742.705	511.101	401.980	668.288	1.169.455	1.843.455	nc
Regionales																
	4	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	9.442	10.997	12.987	11.499	5.207	7.473	89	13.465	12.183
Agropecuarios	2	0	128	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Art. 14 Tr. 80	2	5.998	4.548	401	5.637	7.871	11.419	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Total Negociado		66.331	83.462	331.511	339.642	523.689	602.984	491.031	627.376	755.692	522.600	407.187	675.761	1.169.544	1.856.920	12.183
Total No Neg.		153.298	105.588	20.125	17.174	5.254	7.594	4.865	0	18.153	14.296	9.108	10.590	374.118	50.330	2.116.512
Total Copar.		219.629	189.050	351.636	356.816	528.943	610.578	495.896	627.376	773.845	536.896	416.295	686.351	1.543.662	1.907.250	2.128.695
Paraguay																
Renegociación	21	223	8.793	17.794	12.216	3.203	4.793	36.074	30.939	18.221	35.100	64.418	76.242	nc	nc	nc
Compl.Económica	59	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	34.708	73.755	95.303
Regionales																
	3	2.640	12.324	64.508	32.347	21.020	15.991	0	0	0	747	9	138	0	8.543	3.900
	4	0	0	0	0	1.267	2.024	175	75	467	236	168	341	0	0	1.376
	7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	0	0	0	0	1	0	0	35	52
Art. 14 Tr. 80	2	2	3	0	1	0	0	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Total Negociado		2.865	21.120	82.302	44.564	25.490	22.808	36.249	31.014	18.688	36.083	64.596	76.721	34.708	82.333	99.255
Total No Neg.		34	882	639	1.086	40	498	131	301	268	139	251	216	0	0	17.080
Total Copar.		2.899	22.002	82.941	45.650	25.530	23.306	36.380	31.315	18.956	36.222	64.847	76.937	34.708	82.333	99.255

**Cuadro A12: Importaciones intrarregionales de Venezuela por copartípe y Acuerdo
en miles de dólares (continuación)**

Copartípe / Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008
Perú																
Regionales																
7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	577	537	383	588	425	803	2.667	3.349	8.895	9.235
Agropecuarios																
2	0	0	586	169	619	1	433	1.626	553	415	239	280	505	456	1.004	1.463
Art. 14 Tr. 80																
2	37	28	116	177	197	433	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total Negociado																
	37	28	702	346	816	434	1.010	2.163	936	1.003	664	1.083	3.172	3.805	9.899	10.698
Total No Neg.																
	82.916	77.320	154.244	98.223	119.573	101.461	87.415	119.109	128.582	90.469	70.917	131.859	255.676	387.977	689.634	940.694
Total Copar.																
	82.953	77.348	154.946	98.569	120.389	101.895	88.425	121.272	129.518	91.472	71.581	132.942	258.848	391.782	699.533	951.392
Uruguay																
Renegociación																
25	2.453	893	4.860	4.736	6.023	12.113	10.591	8.343	10.629	401	2.469	4.277	nc	nc	nc	nc
Compl.Económica																
59	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	46.703	70.469	104.747	118.132
Comerciales																
18	7	12	89	11	0	0	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Regionales																
4	0	0	0	0	6.995	7.350	9.507	9.364	19.547	16.649	13.184	17.948	0	0	0	2.050
7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	8	3	1.357	3.769	231	776	0	3.711	3.353	0
Agropecuarios																
2	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	14	0	0	0	0
Art. 14 Tr. 80																
2	8	1	1	2	4	9	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Total Negociado																
	2.468	906	4.950	4.749	13.022	19.472	20.106	17.710	31.533	20.819	15.884	23.015	46.703	74.180	108.100	120.182
Total No Neg.																
	2.827	4.901	7.377	14.122	9.784	12.849	31.233	26.466	24.360	16.922	2.054	3.889	0	0	0	124.114
Total Copar.																
	5.295	5.807	12.327	18.871	22.806	32.321	51.339	44.176	55.893	37.741	17.938	26.904	46.703	74.180	108.100	244.296

Fuente: Información suministrada por los países miembros

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

nc: No corresponde

