

ALADI/SEC/Estudio 168  
23 de setiembre de 2004

## LA CONTRIBUCIÓN DE LAS PREFERENCIAS EN EL COMERCIO AGROPECUARIO DE LOS PAÍSES MIEMBROS DE LA ALADI

### Presentación

La Secretaría General de la Asociación Latinoamericana de Integración presenta el estudio "La Contribución de las Preferencias en el Comercio Agropecuario de los Países Miembros de la ALADI", correspondiente a la Actividad V-23 del Presupuesto por Programas de la Asociación para el año 2003.

El estudio, elaborado por personal de la Secretaría General, persigue el objetivo de evaluar la incidencia de las preferencias en la definición de los flujos de intercambio agropecuario de cada país.

Para ello, en primera instancia, se presenta un panorama general del tratamiento del sector agropecuario en los escenarios de negociación internacionales, su trascendencia en los flujos de comercio intra y extrarregional, así como la importancia del comercio negociado en el período 1997-2002. Asimismo, en la perspectiva de establecer relaciones entre la dinámica del comercio y las preferencias, se analiza seguidamente la contribución al crecimiento intrarregional de las principales subpartidas agropecuarias exportadas por cada país, las concesiones otorgadas y recibidas en el marco de cada ATG y los niveles de competitividad que registran tales subpartidas en dicho período.

Por último, a partir de las reflexiones efectuadas con base a los resultados alcanzados, se proponen algunos mecanismos que se consideran, permitirían contribuir a avanzar al sector agropecuario en el proceso de integración regional.

---



## ÍNDICE

I)	RESUMEN Y CONCLUSIONES .....	5
II)	LA IMPORTANCIA DEL SECTOR AGRÍCOLA.....	13
II.1	Evolución del contexto internacional y regional .....	13
II.2	El tratamiento del tema agrícola en la OMC .....	14
II.3	Características y evolución del comercio mundial y regional de productos agropecuarios .....	17
II.3.1	La importancia del comercio agropecuario en el total .....	17
II.3.2	El comercio agropecuario de los países de la ALADI.....	18
II.3.3	La contribución del sector agropecuario en la balanza comercial.....	22
II.3.4	Las principales relaciones de intercambio por productos .....	23
II.4	Algunos comentarios.....	28
III)	EL COMERCIO AGROPECUARIO Y EL TM80.....	29
III.1	Comercio agropecuario intrarregional por países .....	29
III.1.1	Argentina .....	31
III.1.2	Bolivia .....	32
III.1.3	Brasil.....	33
III.1.4	Chile .....	33
III.1.5	Colombia.....	34
III.1.6	Cuba .....	34
III.1.7	Ecuador .....	35
III.1.8	México .....	35
III.1.9	Paraguay .....	36
III.1.10	Perú.....	37
III.1.11	Uruguay.....	37
III.1.12	Venezuela.....	38
III.1.13	Algunos comentarios.....	38
III.2	Comercio negociado.....	40
III.2.1	Participación del comercio negociado en el intrarregional.....	40
III.2.2	Importaciones negociadas de productos agropecuarios.....	43
III.2.3	Importaciones negociadas por país.....	44
III.2.4	Algunos comentarios .....	47
III.3	Concesiones no utilizadas .....	48
III.3.1	Argentina .....	48
III.3.2	Bolivia .....	49
III.3.3	Brasil.....	49
III.3.4	Chile .....	50
III.3.5	Colombia.....	50
III.3.6	Ecuador .....	50
III.3.7	México .....	51
III.3.8	Paraguay .....	51
III.3.9	Perú.....	51
III.3.10	Uruguay.....	52
III.3.11	Venezuela.....	52
III.3.12	Algunos comentarios.....	53
IV)	EL APOORTE DE LAS PREFERENCIAS EN LA COMPETITIVIDAD DE LOS PRODUCTOS AGROPECUARIOS.....	54
IV.1	El indicador de ventajas comparativas reveladas.....	54
IV.2	Preferencias, comercio agropecuario y ventajas comparativas .....	57
IV.2.1	Ventajas comparativas reveladas a nivel global.....	57
IV.2.2	La incidencia de las preferencias en el comercio agropecuario .....	59
IV.2.2.1	Argentina.....	61
IV.2.2.2	Bolivia.....	62

IV.2.2.3 <i>Brasil</i> .....	63
IV.2.2.4 <i>Chile</i> .....	65
IV.2.2.5 <i>Colombia</i> .....	67
IV.2.2.6 <i>Ecuador</i> .....	68
IV.2.2.7 <i>México</i> .....	69
IV.2.2.8 <i>Paraguay</i> .....	70
IV.2.2.9 <i>Perú</i> .....	72
IV.2.2.10 <i>Uruguay</i> .....	72
IV.2.2.11 <i>Venezuela</i> .....	74
IV.2.3 <i>Algunos comentarios</i> .....	75
ANEXO I .....	79
ANEXO II .....	83
ANEXO III .....	87
ANEXO IV .....	95
ANEXO V .....	99
ANEXO VI .....	105
ANEXO VII .....	111
ANEXO VIII .....	117
ANEXO IX .....	121
ANEXO X .....	127
ANEXO XI .....	141

## I) RESUMEN Y CONCLUSIONES

1. El presente Estudio abarca el período 1997-2002, el cual se caracterizó por la inestabilidad del contexto económico regional e internacional. Es así como tras el ciclo expansivo de la primera parte de los años noventa, los países de la ALADI sufrieron los efectos de las distintas crisis, tales como las denominadas “asiática” y “rusa”, a lo que se sumó el comportamiento adverso de los precios internacionales de los productos básicos y de los flujos de capital. Luego del máximo histórico alcanzado en 1997, el comercio intrarregional ingresó en un período de marcada inestabilidad, registrando una significativa caída al evolucionar de un valor de 46.160 miles de dólares en 1997 a 38.537 miles de dólares en 2002, equivalente a una reducción del 3,5% promedio acumulativo anual. Es importante señalar que el comercio de productos agropecuarios se inscribe en este contexto.
2. El sector agrícola encierra un alto grado de conflictividad comercial, tal como se puede apreciar en las distintas mesas de negociaciones en que se halla inmerso para alcanzar acuerdos de diverso alcance –bilateral, plurilateral, hemisférico o multilateral-, entre las cuales se destacan las conducidas en el marco de la OMC. Al respecto, cabe señalar que a principios de agosto del corriente año, el Consejo General adoptó una decisión sobre el Programa de Trabajo de Doha, la cual contiene marcos y otros acuerdos concebidos para encaminar las mencionadas negociaciones. Ello constituye las bases para la siguiente fase negociadora relativa a las modalidades sobre las cuales se deberían establecer los compromisos a aplicar para dar continuidad a los principios establecidos en la Ronda Uruguay del GATT, donde se aprobó llevar adelante el proceso de reforma del comercio agropecuario a nivel mundial en el marco de la OMC.
3. De una comparación entre la evolución del comercio mundial y regional de productos agropecuarios, se evidencia que mientras que su proporción en las exportaciones mundiales se redujo entre 1997-2001<sup>1</sup>, la participación de la ALADI en las correspondientes ventas internacionales aumentó. Ello se originó como resultado de la menor contracción de las ventas de esos productos exportados por la región (-4,1%) frente al equivalente comportamiento mundial (-9,1%), lo cual determinó un aporte del 12% para los productos agropecuarios de la ALADI en el comercio mundial de tales bienes.
4. Entre 1997-2002, el 16,02% de las exportaciones totales de la ALADI correspondieron a productos agropecuarios. No obstante ello, ese porcentaje varió significativamente en función del país considerado. En efecto, mientras que para Argentina, Cuba, Paraguay y Uruguay se situó en más del 40% del total, para México, Perú y Venezuela se ubicó por debajo del guarismo regional mencionado.
5. A su vez, el 8,14% de las importaciones totales de la ALADI correspondieron a productos agropecuarios en dicho período. Si bien se manifestaron diferencias entre los países miembros de la Asociación, es importante señalar que las compras de esos productos no superaron para ninguno de ellos más del 17,96% de las totales, confirmando así un patrón importador articulado en torno a productos de sectores con un mayor grado de elaboración que los del sector que nos ocupa.

---

<sup>1</sup> Se consideró ese período dada la disponibilidad de información relativa a las exportaciones mundiales de productos agropecuarios.

6. Como resultado del comportamiento de la balanza agropecuaria de cada país, la región presentó en el período considerado un superávit global, promedio anual, de 22.494 millones de dólares, derivado fundamentalmente, del registrado por Brasil y Argentina con el Resto del Mundo, y por este último también con la Región. Asimismo, cabe agregar que el sector agropecuario fue uno de los segmentos que contribuyó de manera positiva a la balanza comercial de los países de la región, compensando, en algunos casos, los saldos negativos correspondientes al intercambio del conjunto de bienes.
7. Del análisis de los flujos intrarregionales y totales de productos agropecuarios efectuados por la ALADI se desprende su alto grado de concentración. Es así como entre 1997-2002 diecinueve subpartidas representaron el 60% de las exportaciones totales del universo agropecuario considerado, destacándose por su importancia las tortas y demás residuos sólidos de la extracción del aceite de soja, el café sin tostar y las habas de soja. A nivel de las importaciones totales, se evidencia una menor concentración que en el caso anterior dado que es necesario incrementar hasta 40 las subpartidas para alcanzar el 60%, constatándose como relevantes el trigo, el maíz, las habas de soja y el algodón sin cardar ni peinar. Cabe señalar que entre las ventas principales se observan productos con algún grado de elaboración, situación que no se hace presente de manera significativa en los cinco primeros lugares de las compras principales.
8. En cuanto a las exportaciones intrarregionales, 28 subpartidas significaron el 60,7% de las exportaciones de productos agropecuarios, evidenciándose un elevado grado de concentración por mercados de destino y origen. En ese sentido, mientras que Argentina, Brasil, Paraguay y Uruguay constituyeron los principales exportadores regionales de esas subpartidas, Brasil se erigió como uno de los destinos regionales de privilegio.
9. El posicionamiento que ostentan las principales subpartidas a nivel total, no tienen su correlato a nivel intrarregional. En efecto, si bien 13 de las 19 identificadas también forman parte del correspondiente 60% intrarregional, ni el orden ni la magnitud de participación en el total -tan sólo representan el 35,4%- se corresponden con el verificado a nivel de los totales exportados al mundo.
10. A nivel del comercio agropecuario intrarregional por país, solo Argentina, Bolivia, Paraguay y Uruguay revistieron la condición de exportadores netos entre 1997-2002, sobresaliendo el primero de ellos por la significación de su saldo, a partir, principalmente, de sus importantes colocaciones en Brasil.
11. En el comercio agropecuario total, se evidenciaron distintas situaciones en función del país y del flujo considerado. Es así como para Argentina, Bolivia, Chile, Paraguay, Uruguay y Venezuela, la proporción de las exportaciones regionales agropecuarias en las correspondientes totales se ubicaron por encima del promedio regional (17,2%), mientras que del lado de las importaciones, ello fue más generalizado. En efecto, exceptuando los casos de Cuba y México, la mencionada proporción se situó por encima del guarismo regional del 34,97% en los restantes países. Es más, salvo los dos casos antes mencionados y los de Colombia y Venezuela, la región constituyó el abastecedor privilegiado de productos agropecuarios de los países de la ALADI.
12. Las 20 principales subpartidas agropecuarias exportadas a la Región por cada país contienen, de manera mayoritaria, a los denominados "productos primarios". Sin embargo, en la estructura de ventas correspondientes a México, Perú, Venezuela, Colombia y Brasil, los denominados "productos elaborados" se hacen

presentes de manera significativa. Por otra parte se observa que la mayor diversidad de oferta resulta más marcada en los países de mayor desarrollo relativo, constituyéndose además en proveedores significativos para la Región. Cabe agregar que Perú también cumple con la primera condición señalada.

13. En términos de sectorización productiva, el complejo sojero (grano, aceite y subproductos) es el que mayor número de veces se presenta en los flujos de los países miembros; incluso en dos países de menor desarrollo relativo (PMDER), Bolivia y Paraguay. Asimismo, el agrupamiento de los cereales y sus derivados, también reúne importante participación intrarregional. Por otra parte, cabe señalar el nivel de especialización relativa del sector fruti-hortícola por parte de Chile observada en sus ventas, que representa el 41% del total agropecuario exportado a la Región.
14. En cuanto a la utilización de los mecanismos del TM80, cabe mencionar que las compras de productos agropecuarios canalizadas a través de los mismos, se ubicaron en promedio en 6.504 millones de dólares, significando el 14,7% y el 20,8% de las importaciones intrarregionales totales y de las negociadas también totales.
15. En el período considerado, las compras negociadas de productos agropecuarios experimentaron una reducción promedio del 4,3%, la cual fue levemente inferior a la experimentada por las importaciones negociadas totales y por los productos agropecuarios (-4,5%).
16. Los Acuerdos que canalizaron en mayor dimensión las compras negociadas fueron los de Complementación Económica (ACE), con una participación del 89,7%, a la vez que los denominados de “tercera generación” (ATG) totalizaron el 92% del porcentaje previo. Este comportamiento coincide con la tendencia observada a nivel de las compras negociadas totales.
17. En términos de representatividad de los productos agropecuarios en el total de productos negociados, cabe señalar que mientras que en los ACE sólo un 21,2% del total correspondió a esos productos, en las importaciones canalizadas a través de la Nómina de Apertura de Mercados (NAM) y Otros, dicho porcentaje se situó en 51,52%. Ello estaría evidenciando que por la primera modalidad las compras negociadas se articularon en torno a productos de otros sectores, mientras que en el segundo caso refirieron mayoritariamente a subpartidas agropecuarias.
18. Por país, se destaca el peso de los países del MERCOSUR, y en particular de Argentina y Brasil, en las compras negociadas de productos agropecuarios, los cuales representaron entre 1997 y 2002 el 56,3% del total. Si a esa participación conjunta de los dos mayores socios del bloque del Cono Sur se le suma la de Chile y México, el mencionado porcentaje se ubica en 72,4% del total, confirmándose así que la importancia de cada uno de los países miembros de la ALADI en el total negociado está vinculada a su tamaño. Esta tendencia se observa también a nivel de las compras negociadas totales.
19. Más allá de la magnitud del comercio negociado antes explicitado, es importante señalar que un gran número de concesiones otorgadas en el marco de los ATG no fueron utilizadas por los países beneficiarios, a partir de constatarse que no se registraron valores de comercio ni en 1997 ni en 2002. La participación de esas concesiones en cantidad de ítem es considerable, situación que se acentuó aún más para los PMDER cuya oferta exportable es reducida. Asimismo, en los

ítem sin comercio detectados, se verificó una profundización de las preferencias pactadas en los ATG analizados entre 1997-2002, evidenciándose al mismo tiempo una asimetría en favor de los PMDER, fruto de esa condición. En términos de aprovechamiento de concesiones, Argentina y Brasil son los países que mayor uso registran de dicho mecanismo.

20. Lo anterior conduce a interrogarse sobre el patrón de especialización de cada país, más precisamente sobre la naturaleza de sus ventajas y desventajas comparativas. Para ello, se analizaron los resultados obtenidos a partir del Indicador de Contribución al Saldo (ICS; Método Gurrieri), el cual permitió comparar para un período dado, el saldo comercial efectivamente realizado para un producto o categoría de productos con un saldo “teórico” que resultó de distribuir el saldo comercial total del país entre los diversos productos según su peso relativo en el comercio exterior total de dicho país. Si el saldo efectivamente observado fue superior al teórico, el producto o categoría de productos en cuestión apareció con ventajas comparativas reveladas ( $ICS > 0$ ); en caso contrario, con desventajas comparativas reveladas ( $ICS < 0$ ).
21. El Indicador anterior puede definirse de diversas formas, considerándose las ventajas que posee el país en la subpartida respecto a su comercio con la región (ICSI) o con el Resto del Mundo (ICSE). De esta forma, se identificaron las ventajas de cada subpartida en el comercio del país considerado con todos los destinos y orígenes posibles, en relación con las demás subpartidas, sean éstas agropecuarias o no. Asimismo, se calcularon dos indicadores adicionales a través de los cuales se analiza si la subpartida agropecuaria considerada poseía ventajas o desventajas en el sector agropecuario (ICSI Agropecuario; ICSE Agropecuario).
22. La existencia de ventajas comparativas no implica necesariamente que el país sea competitivo en el mercado internacional del producto o del sector en cuestión. De modo análogo, las desventajas comparativas tampoco significan necesariamente que el país no sea competitivo. Lo que el Indicador antes mencionado muestra es en qué actividades se utilizan los recursos productivos de las economías consideradas.
23. A partir del análisis del ICSI e ICSE es posible afirmar que, no obstante la disparidad existente entre los países miembros de la ALADI, prevaleció una similitud en cuanto a la reducida cantidad de subpartidas que registraron valores superiores a 1 en esos indicadores. Es más, en los casos de Brasil, México y Venezuela, ninguna de las subpartidas agropecuarias involucradas se ubica en esa situación, siendo una solo para Perú. A su vez, a excepción de Bolivia, Chile y Uruguay, los demás países también presentan algunos ICSI negativos entre las 20 principales subpartidas agropecuarias exportadas a la región, correspondiéndole a Venezuela la mayor cantidad con cuatro casos.
24. Esto significa que, en la estructura de las exportaciones intra o extrarregionales, las ramas agropecuarias que experimentaron una fuerte ventaja comparativa fueron reducidas. A ello cabe agregar que, si bien en algunos casos las subpartidas con mayores ventajas comparativas reveladas, sean éstas intra o extrarregionales, se situaron en valores ampliamente superiores a 1, se evidenció una importante brecha con las que le siguieron.
25. Se constató también la existencia de una correspondencia entre las principales subpartidas con mayores ventajas comparativas intrarregionales y extrarregionales, lo cual supone una relativa similitud entre el patrón



agropecuario de ventas de los países de la ALADI en la región y fuera de ella. Se podría entonces concluir al respecto que en la estructura de las exportaciones intrarregionales, son reducidas las ramas agropecuarias que experimentan una fuerte ventaja comparativa.

26. En función de los resultados obtenidos en las 15 principales subpartidas con mayores ventajas comparativas reveladas a nivel intra y extrarregional, fue posible visualizar 3 categorías de países<sup>2</sup>. Por un lado, México, Perú y Venezuela, países que, de manera general, no registraron ventajas comparativas reveladas ni en la región ni fuera de ella. Por otro, Argentina, Paraguay y Uruguay, que se ubicaron en la posición opuesta, es decir, registraron ventajas comparativas a nivel intra y extrarregional. Finalmente, los restantes países para los cuales se evidenciaron distintas combinaciones.
27. Considerando las características del patrón de ventas intrarregional de los países de la ALADI, se analizaron, para las 20 principales subpartidas agropecuarias exportadas por cada uno a la región, productos para los cuales los valores de ICSI registrados se ubicaron entre los más elevados, las preferencias que les fueran otorgadas por sus copartícipes en el marco de los ATG suscritos en la Asociación. Asimismo, para cada relación bilateral se proporcionó la significación de las compras negociadas en esos principales productos en el total negociado agropecuario, lo cual tendió a evidenciar la importancia que revistieron, en ese comercio, los ATG.
28. Del análisis de la relación entre las preferencias otorgadas a las 20 principales subpartidas exportadas por cada país a la región y las importaciones negociadas canalizadas a través de los ATG correspondientes, se evidenció que solamente para Chile y México la preferencia recibida promedio ponderada por el comercio registrado en el conjunto de esos Acuerdos aumentó, al tiempo que, las compras negociadas en esas subpartidas se incrementaron como resultado de un aumento concomitante de las variables analizadas (compras negociadas en las subpartidas agropecuarias, así como en las compras negociadas totales de productos agropecuarios).
29. Por su parte, en el caso de Argentina, Bolivia, Ecuador y Uruguay, se constató la situación antes descrita salvo que el aumento de las compras negociadas registradas en esas subpartidas a través de los ATG no resultó de un incremento en los valores totales considerados, toda vez que las importaciones negociadas en las 20 subpartidas experimentaron una reducción menor entre 1997 y 2002 que la acaecida a nivel de las negociadas totales de productos agropecuarios.
30. En cuanto a Brasil, Colombia, Paraguay y Venezuela, la preferencia promedio ponderada por el comercio registrado en el conjunto de los ATG suscritos se redujo, al tiempo que se constataron distintas situaciones relativas a la evolución del comercio negociado en las 20 subpartidas consideradas en el total negociado de productos agropecuarios, destacándose el incremento relativo de Colombia.
31. También es de notar que en 6 de los 11 países analizados que poseen ATG, el principal socio y determinante de la evolución de las compras negociadas de las subpartidas consideradas fue un país miembro del MERCOSUR, y en particular Brasil.

---

<sup>2</sup> Dada la cantidad reducida de subpartidas cuyos ICSI o ICSE resultaron superiores a 1, el límite establecido, a los fines presentes de clasificar a los países por dicho comportamiento, fue de 0,5.

32. Comparando las preferencias promedio ponderadas por el comercio negociado para el conjunto de las 20 principales subpartidas exportadas a la Región por cada país, se constata que en ningún caso las preferencias recibidas promedio resultaron inferiores al 50% en 1997 y al 60% en 2002. Por otra parte, los PMDER no registran preferencias promedio recibidas del 100% en la totalidad de los ATGs. También cabe indicar, que Bolivia y México reúnen la condición de registrar la mayor amplitud de preferencias promedio otorgadas a sus copartícipes.
33. En cuanto a la relación entre preferencias y comercio, se observa un comportamiento muy dispar, tanto en la comparación de las 20 principales subpartidas exportadas como también en términos de resultados entre los países. Prueba de ello lo constituye el hecho que una de las mayores expansiones de comercio entre 1997 y 2002, corresponde a las ventas de azúcar desde Brasil hacia Uruguay, teniendo en cuenta que es un producto que aún no goza de tratamiento preferencial entre ambos países del MERCOSUR. También vale señalar que sólo Chile ha demostrado un mayor grado de penetración regional toda vez que, entre 1997 y 2002, se observan incrementos en los niveles de preferencias recibidas de sus copartícipes, en el valor exportado a la Región por las 20 principales subpartidas, en el exportado por la totalidad de productos agropecuarios y en el porcentaje de participación de las 20 principales subpartidas en el total.
34. Una primera apreciación final que se desprende de todo lo antedicho, parte de afirmar que, en general, las preferencias no parecen ser un factor de crecimiento del comercio, y que tampoco estarían actuando como freno en las fases contractivas de los ciclos económicos, afirmación que tiene en consideración que en el período que nos ocupa el comercio negociado resultó ser el de mayor inestabilidad respecto a la evolución del comercio intrarregional y mayor aún al del comercio total. Asimismo, si bien no se presentan datos sobre las variaciones que pudieran haber experimentado los precios promedio correspondientes a las exportaciones de las subpartidas consideradas, puede afirmarse que la preferencia tampoco juega un rol importante en la determinación del precio, aparentando ser quizás el arancel la variable que sí incide en tal sentido.
35. Otra observación es que, en un gran número de casos, las subpartidas que son exportadas al Resto del Mundo en mayor proporción que a la Región, muestran altos niveles de preferencias recibidas de sus copartícipes en los ATGs, situación que no siempre se presenta en relación a los países de mayor desarrollo de la Región. Una prueba de esta última observación se puede apreciar a partir de que México posee sólo una subpartida con mayor participación de la región como destinataria principal de sus ventas, a la vez que en seis de las diecinueve restantes las preferencias promedio recibidas no superan el 50%, siendo la mayoría de éstas inferiores al 20%.
36. Asimismo, cabe señalar que, a la divergencia existente entre los países de la Asociación en cuanto a la cantidad de ATG suscritos -oscilando entre uno (Perú; Ecuador) y seis (Chile)-, se le suma el hecho que, en algunas situaciones, entre los copartícipes de esos Acuerdos no figura el principal mercado de destino regional de las exportaciones realizadas por el país considerado durante el período 1997-2002 bajo análisis.
37. En consecuencia, puede afirmarse que la importancia de las ventas extrarregionales en las 20 subpartidas consideradas estaría indicando que las ventajas comparativas en ellas registradas no se limitan a la región,

evidenciándose, por lo tanto, que la preferencia no sería un factor determinante en el comercio analizado. Este comportamiento no se corresponde con los valores de los PMDER, Uruguay y Venezuela, países para los cuales la preferencia otorgada en el marco de los ATG pareciera reunir una mayor gravitación en la generación del comercio intrarregional de las subpartidas agropecuarias consideradas.

38. También cabe afirmar que la competitividad y la magnitud de la oferta de parte de los países de la Región, constituyen los determinantes en la identificación de los correspondientes mercados de destino, a la vez que no se observan situaciones de complementariedad comercial entre los países miembros, a excepción de casos tales como el que involucra al complejo de la soja en Bolivia.
39. Todo lo anterior mueve a realizar algunas reflexiones finales con el afán de buscar elementos que permitan dinamizar el proceso de integración. Al respecto, cabría indagar a fin de explicar porqué las preferencias no han sido lo suficientemente efectivas para generar un mayor fluido de intercambio regional, con el propósito de posibilitar un mejor aprovechamiento de las mismas, si correspondiera, o bien para implementar otros medios que hagan posible un mayor y más permanente ritmo de expansión comercial en la Región.
40. Al respecto, se podría afirmar que si las preferencias arancelarias tuviesen una mayor incidencia en el intercambio regional, se podría producir una reorientación de las importaciones que tradicionalmente se abastecen con proveedores de extrazona en beneficio de compras procedentes de la Región. Ello se traduciría en una mayor utilización del potencial de crecimiento del comercio intrarregional existente, produciéndose así un incremento de su participación en el total. Sin embargo, esta afirmación supone implícitamente una perfecta sustitución entre los productos importados desde la Región y desde fuera de ella, lo cual llevaría a efectuar un análisis previo de las diferencias estructurales y tecnológicas existentes entre ambos, como paso para evaluar su eventual reemplazo. Esto último podría ser uno de los factores que explicarían las dificultades enfrentadas por el proceso de integración para lograr impulsar el comercio intrarregional por encima del 16,9%, máximo alcanzado en 1997 en el período bajo análisis.
41. Asimismo, la puesta en práctica de acciones tendientes para la identificación y el diseño de instrumentos de integración que posibiliten el cumplimiento de los objetivos previstos, podría tener en consideración la aplicación de esquemas de integración productiva, así como la discusión de políticas para la conformación de cadenas productivas, cuestiones ambas que pueden constituirse en el motor para el aprovechamiento de las potencialidades y la competitividad existentes en la Región.
42. Por otra parte, es importante señalar que los incrementos más significativos a nivel de las principales subpartidas exportadas por cada país a la región involucran una gran cantidad de capítulos pertenecientes a productos agropecuarios elaborados, lo cual estaría confirmando la tendencia observada en el ámbito internacional. En este sentido, a nivel mundial las exportaciones de productos agropecuarios elaborados aumentaron a un ritmo más rápido que las de productos agropecuarios semielaborados y sin elaborar. Este cambio se inscribió en el marco de evolución del comercio internacional caracterizado por el aumento correspondiente a las manufacturas a expensas de los productos primarios.

Al respecto, se evidenció la existencia de dos factores que favorecieron la mayor expansión de los productos elaborados con relación a los productos sin elaborar:

- los productos elaborados tienen un mayor potencial de comercio intrasectorial y ofrecen más posibilidades de diferenciación que los sin elaborar;
- el potencial de aumento del valor añadido de un determinado producto alimenticio de consumo es, en general, mayor que el de los alimentos sin elaborar.

43. No obstante lo señalado respecto a que los productos agropecuarios elaborados sean los más dinámicos en el comportamiento del comercio mundial, no implica, necesariamente que determinados países no puedan lograr un elevado crecimiento de las exportaciones de productos sin elaborar y semielaborados, en virtud de la competitividad que presenten los mismos.

## II) LA IMPORTANCIA DEL SECTOR AGRÍCOLA

El presente capítulo presenta la evolución del contexto internacional y regional entre los años 1997 y 2002, para luego realizar una breve reseña del lugar que ocupa el sector agrícola en el escenario de las negociaciones internacionales, fundamentalmente en la OMC. Se efectúa también un análisis de los flujos de comercio mundial y regional que compete a los países de la ALADI. Finalmente se identifican los productos agropecuarios que se destacan entre los principales exportados e importados a nivel regional y mundial.

### II.1 Evolución del contexto internacional y regional

Durante el período 1997-2002 el contexto regional e internacional se caracterizó por la inestabilidad económica. En efecto, a nivel mundial, si bien el crecimiento de la actividad económica fue en promedio satisfactorio (3,5%), el mismo evidenció importantes oscilaciones en torno a dicha media. En primer lugar, el ritmo de crecimiento del PBI mundial se resintió en 1998 como consecuencia de la crisis del sudeste asiático y posteriormente de Rusia. En segundo lugar, se volvió a ver afectado en el año 2001 como resultado de la recesión en los Estados Unidos.

El comercio mundial se caracterizó durante este período por su inestabilidad y por el deterioro de los precios. El crecimiento del volumen de comercio se resintió con ambas crisis, registrando un mínimo transitorio en 1998 y posteriormente un valor negativo en 2001. Por su parte, los precios evidenciaron un deterioro sostenido desde 1997 hasta el año 2002, siendo éste más pronunciado en el caso de los bienes agropecuarios (-30,8%) que en los industriales (-8,4%).

Los países que conforman la ALADI no permanecieron ajenos a esta situación. Luego del ciclo expansivo que caracterizó a la región en la primera mitad de la década del noventa, la misma sufrió los efectos derivados de las dos crisis mencionadas, a lo que se sumó un comportamiento adverso de los precios internacionales de los productos básicos y de los flujos de capital. Todos estos factores coadyuvaron a que el crecimiento económico en el conjunto de los países de la ALADI fuera limitado y, sobre todo, inestable.

El comercio intrarregional, vinculado fundamentalmente a la evolución del ritmo de actividad económica en la región, evidenció los mismos vaivenes que ésta. Es así como, luego del máximo alcanzado en 1997, ingresó en un período de marcada inestabilidad y nunca logró superar dicho registro.

El año 2003 señaló un cambio positivo en diversos aspectos del contexto internacional y regional. En primer lugar, el crecimiento mundial se aceleró y se prevé que lo continúe haciendo en 2004. En segundo lugar, la región volvió a crecer y lo haría a mayor ritmo en el presente año, dejando atrás la crisis del bienio anterior. En tercer lugar, el comercio intrarregional siguió el mismo comportamiento y superaría, en 2004, al correspondiente máximo histórico registrado en 1997. Finalmente, los precios de los productos agropecuarios revirtieron su tendencia negativa y comenzaron a crecer a partir de 2003.

Por su parte, conforme a los datos de la OMC<sup>3</sup>, las exportaciones mundiales de productos agrícolas<sup>4</sup> ascendían a 583 mil millones de dólares en 2002, significando el

---

<sup>3</sup> OMC (2003): "Estadísticas del comercio internacional 2003", OMC, Ginebra.

9,3% del comercio internacional de mercancías y el 42,5% de las exportaciones mundiales de productos primarios<sup>5</sup>.

**Cuadro 1**  
**PRODUCTOS PRIMARIOS**  
**PARTICIPACIÓN DE LAS EXPORTACIONES DE PRODUCTOS PRIMARIOS EN LAS VENTAS MUNDIALES Y DE AMÉRICA LATINA**  
 En miles de millones de dólares y en porcentajes  
 2002

Variables	Productos Primarios			Mercancías (4)	Relación (1) / (4)	Relación (3) / (4)
	Agrícolas (1)	Industrias Extractivas (2)	Total (3)			
Exportaciones de América Latina (a)	68	71	139	350	19,3	39,6
Importaciones de América Latina (b)	31	34	65	350	8,8	18,6
Exportaciones mundiales (c)	583	788	1.371	6.272	9,3	21,9
Relación (a) / (c)	11,7	9,5	10,1	5,6	n.c.	n.c.

n.c.: No corresponde

Fuente: OMC 2003

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

En cuanto a la participación de América Latina en el comercio mundial de productos agrícolas, cabe subrayar que dicha región representó en 2002 el 11,7% y el 5,6% de las exportaciones e importaciones totales, respectivamente. Al considerar el comercio total de América Latina, el 19,3% y el 8,8% correspondieron a exportaciones e importaciones de productos agrícolas, respectivamente; mientras que éstos alcanzaron el 48,9% y el 47,7% de sus ventas y compras totales de productos primarios, según el citado estudio de la OMC.

## II.2 El tratamiento del tema agrícola en la OMC

El sector agrícola, más allá de su peso relativo aparentemente poco significativo en el comercio mundial y de América Latina antes señalado, contiene una serie de características que lo impulsan como actor de importancia en las negociaciones internacionales. Cuestiones tales como su participación en la generación de divisas<sup>6</sup>, los encadenamientos hacia atrás y hacia delante como causa de su permanente tecnificación y de la cada vez más exigente demanda de productos con mayor valor agregado por parte de los consumidores, así como, en el orden social, por su nivel de conflictividad que se hace presente en las mesas de negociación, son, en apretada síntesis, cuestiones que, por su trascendencia, permiten visualizar que es un sector particularmente sensible que ha demostrado que el tratamiento de la liberalización de su comercio resulta lento al encontrar mayores dificultades y resistencias que la demostrada por otros sectores.

<sup>4</sup> En el Informe de la OMC, éstos refieren a los productos alimenticios y a las materias primas (Secciones 0, 1, 4, Capítulos 21, 22, 23, 24, 25, 26 y 29 de la CUCI Rev.3), definición que difiere de la otorgada en el Acuerdo sobre la Agricultura de esa misma organización a los productos agropecuarios, y que será utilizada posteriormente en el presente Estudio.

<sup>5</sup> En el Informe de la OMC, éstos corresponden a los productos agrícolas y a los de las industrias extractivas (Minas y otros minerales: Capítulos 27 y 28 de la CUCI Rev.3); Combustibles (Sección 3 de la CUCI Rev.3); y Metales no ferrosos (Capítulo 68 de la CUCI Rev.3).

<sup>6</sup> “En 1980, el PIB agropecuario de la región en su conjunto representaba 7,5% del PIB total de la región, proporción que llegó a 7,8% en 1999. El aporte agropecuario al producto total se expresó en el abastecimiento del mercado interno, así como en la presencia que alcanzaron los bienes agropecuarios en los mercados externos. Si bien el sector sigue gravitando con fuerza en la economía de los países de la región, la participación del producto agropecuario en el producto total ha exhibido una tendencia decreciente”; CEPAL / IICA (2001): “Panorama de la agricultura de América Latina y el Caribe, 1990-2000”, diciembre.

A mediados de la década de los noventa, con la firma del Acuerdo sobre la Agricultura que formó parte de la creación de la OMC, se incluyó al sector agrícola de manera específica en las disciplinas comerciales multilaterales del Organismo. Tal Acuerdo estipula obligaciones de consolidación arancelaria así como de limitar la utilización de subsidios a la exportación y de las medidas de apoyo interno al sector. Asimismo, prevé un trato especial y diferenciado para los países en desarrollo, incluida una mejora de las oportunidades y condiciones de acceso para los productos agropecuarios de especial interés para las exportaciones de esos Miembros.

Dicho Acuerdo, el cual entró en vigor el 1º de enero de 1995, define en su Anexo 1 los productos agropecuarios objeto del mismo, basándose en el Sistema Armonizado de clasificación. Refiere no sólo a las subpartidas de aquellos productos primarios -como el trigo, el azúcar, la leche y los animales vivos-, sino también a sus derivados como el pan, la mantequilla y la carne, así como a todos los elaborados como el chocolate y las pastas alimenticias. También están incluidos los vinos, las bebidas espirituosas y los productos del tabaco, las fibras como el algodón, la lana y la seda, y las pieles y los cueros en bruto de animales. No forman parte de este universo agropecuario, las manufacturas elaboradas a partir de las fibras y cueros citados, así como el pescado y los productos de pescado y los productos forestales. El Cuadro 2 detalla su composición tal como se identifica en el Acuerdo mencionado.

**CUADRO 2**  
**ACUERDO SOBRE LA AGRICULTURA DE LA OMC**  
**PRODUCTOS COMPRENDIDOS EN EL ANEXO 1**

<b>Capítulos 1 a 24 del SA menos el pescado y los productos de pescado más:</b>		
Código del SA	290543	Manitol
Código del SA	290544	Sorbitol
Partida del SA	3301	Aceites esenciales
Partidas del SA	3501 a 3505	Materias albuminoides, productos a base de almidón o de féculas modificados
Código del SA	380910	Aprestos y productos de acabado
Código del SA	382360	Sorbitol n.e.p.
Partidas del SA	4101 a 4103	Cueros y pieles
Partida del SA	4301	Peletería en bruto
Partidas del SA	5001 a 5003	Seda cruda y desperdicios de seda
Partidas del SA	5101 a 5103	Lana y pelo
Partidas del SA	5201 a 5203	Algodón en rama, desperdicios de algodón
Partida del SA	5301	Lino en bruto
Partida del SA	5302	Cáñamo en bruto

Fuente: OMC

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

También el Acuerdo Agrícola estipula, en su artículo 20, el compromiso de las partes para realizar negociaciones orientadas a proseguir el proceso de reforma del comercio de productos agropecuarios, a partir de propiciar “reducciones sustanciales y progresivas de la ayuda y la protección que se traduzcan en una reforma fundamental”, con base en los tres pilares temáticos (acceso a mercados, competencia de las exportaciones y medidas de ayuda interna) sobre los cuales se sentaron los acuerdos sustantivos en la materia alcanzados en la Ronda Uruguay del GATT.

Es así como desde marzo de 2000 se han desarrollado una serie de reuniones de diferente alcance, pero sin que se logran avances significativos que permitieran cumplir con los compromisos y plazos estipulados en las Reuniones Ministeriales de la OMC llevadas a cabo. Al respecto, cabe indicar que la falta de logros concretos en las negociaciones sobre la Agricultura, se ha traslucido en un estancamiento generalizado de los procesos negociadores previstos para las restantes áreas incorporadas en el Programa de Trabajo resultante de la Declaración Ministerial de Doha <sup>7</sup>, lo cual denota

<sup>7</sup> Noviembre de 2001

la trascendencia que el tema agrícola posee en el contexto de las negociaciones multilaterales.

En tal sentido, y a fin de evaluar el estado en que se encuentra el proceso negociador, cabe indicar que, luego de varias marchas y contramarchas derivadas de una serie de reuniones entre los países que mayor representatividad poseen en el escenario agrícola mundial, así como con grupos de países congregados para intentar que sus puntos de vista en la materia estuvieran contemplados en las discusiones que se realizaban para destrabar el estancamiento de tantos años sin logros, el 1º de agosto del presente año el Consejo General adoptó una decisión sobre el Programa de Trabajo de Doha<sup>8</sup>, la cual contiene marcos y otros acuerdos concebidos para encaminar las negociaciones. Los elementos tratados en materia de agricultura (Anexo A) ofrecen “la precisión adicional necesaria en esta fase de las negociaciones y por ello la base para la negociación de modalidades plenas en la siguiente fase”.....”El equilibrio final solo se encontrará cuando concluyan esas negociaciones ulteriores y dentro del todo único”<sup>9</sup>.

Conforme a esa Decisión, en materia de ayuda interna, las negociaciones deberán asegurar, entre otros aspectos:

- que los niveles más altos serán objeto de recortes más profundos;
- que cada uno de los miembros efectuará una reducción sustancial del nivel global de su ayuda a partir de los niveles consolidados;
- la Medida Global de Ayuda (MGA) Total Final Consolidada y los niveles de minimis permitidos serán objeto de reducciones sustanciales;
- las reducciones de la MGA total final consolidada darán lugar a reducciones de algunas ayudas por productos específicos;
- un tope a la ayuda del “Compartimento Azul”, siendo el límite fijado del 5% del promedio del valor total de la producción agropecuaria de cada país en un período histórico a ser establecido;

En cuanto a la competencia de las exportaciones, los miembros convinieron en “establecer modalidades detalladas que aseguren la eliminación paralela de todas las formas de subvenciones a la exportación y disciplinas sobre todas las medidas relativas a la exportación que tengan efecto equivalente para una fecha final creíble”. También establecen que ...“los países en desarrollo se beneficiarán de períodos de aplicación más largos para la remoción progresiva de todas las formas de subvenciones a la exportación”.

En acceso a mercados, se convino que las reducciones de los aranceles se realizarían mediante una fórmula estratificada que considere las diferentes estructuras arancelarias de los Miembros. Sin embargo, no se expresa el eventual porcentaje de reducción de los mismos sino que se establecen principios para la continuación de la negociación para establecer el mecanismo a aplicar para alcanzar dicho objetivo. Asimismo, los países podrán designar una cantidad, por negociar, de líneas arancelarias que se considerarán sensibles.

Es así como en la mencionada Decisión se presentan vías para reducir la ayuda interna, los obstáculos a la importación y las subvenciones a la exportación, las cuales debieran convertirse después en fórmulas completas mediante las modalidades

---

<sup>8</sup> Sobre la base del párrafo 13 de la Declaración Ministerial de Doha, de noviembre de 2001.

<sup>9</sup> OMC (2004): “Anexo A: Marco para establecer las modalidades relativas a la agricultura; Texto del “paquete de julio”; 2 de agosto.



a establecerse en las negociaciones previstas. Asimismo, incluye nuevas fechas, estipulándose, entre otras, la prolongación del período previsto para las negociaciones más allá de la fecha límite anterior del 1º de enero de 2005, así como fijando para diciembre de 2005 la próxima Conferencia Ministerial a celebrarse en Hong Kong (China).

## **II.3 Características y evolución del comercio mundial y regional de productos agropecuarios**

### **II.3.1 La importancia del comercio agropecuario en el total**<sup>10</sup>

Más allá del panorama descrito, este estudio se centra en torno al análisis de los productos agropecuarios<sup>11</sup>, los cuales evolucionaron en un contexto caracterizado por las transformaciones económicas e institucionales introducidas en los últimos años, encaminadas a propiciar una mayor apertura de las economías.

El período considerado se caracteriza por una debilitada demanda por importaciones de productos agropecuarios, como consecuencia del deterioro experimentado por la economía mundial, junto a un fuerte crecimiento de su oferta y una mayor acumulación de existencias de varios de los principales bienes de exportación, derivando esta situación, en la tendencia declinante que mostraron sus precios internacionales. “Pese a esas dificultades, las ventas al exterior, por el volumen que alcanzaron, constituyeron un motor para el desarrollo de la producción agropecuaria, pero fueron muy frustrantes desde el punto de vista del retorno, dado que el aumento de volumen no logró compensar la tendencia declinante del valor unitario que resultó de esas ventas en la mayoría de los mercados mundiales”<sup>12</sup>.

Cabe señalar que en el comercio internacional la tendencia apunta al descenso de la participación de los productos agropecuarios, en general de los básicos, “proceso que puede ser invertido o frenado durante un cierto lapso sólo si los precios de esos rubros tienen un alza importante”<sup>13</sup>.

En ese sentido, las exportaciones mundiales de productos agropecuarios, tal como están definidos por el Acuerdo Agrícola de la OMC, ascendieron en 1997 a 431 mil millones de dólares significando el 8,2% del total de mercancías comerciadas, en tanto que en 2001, las mencionadas variables se situaron en niveles inferiores con 392 mil millones de dólares y 6,7%, respectivamente<sup>14</sup>.

---

<sup>10</sup> En el procesamiento de la información utilizada en el presente Estudio, corresponde indicar que se trabajó con la disponibilidad existente en la base de datos de la Secretaría General al 31 de mayo de 2004.

<sup>11</sup> De aquí en adelante la referencia “productos agropecuarios” corresponde al universo así definido en el Acuerdo sobre la Agricultura de la OMC -Anexo 1-, resultante de la Ronda Uruguay del GATT, considerado para todos los fines del presente Estudio.

<sup>12</sup> CEPAL / IICA (2001): “Panorama de la agricultura de América Latina y el Caribe, 1990-2000”; diciembre.

<sup>13</sup> CEPAL (2001): “América Latina: las exportaciones de productos básicos durante los años 90”, Serie Comercio Internacional, 14, diciembre.

<sup>14</sup> Para estimar el valor del comercio agropecuario mundial se utilizaron dos fuentes de información de manera complementaria. En los casos en que todas las subpartidas de una posición a 4 dígitos de la CUCI Revisión 2 estuviesen definidas como agropecuarias en el Acuerdo de la OMC, se utilizó la información suministrada por UNCTAD en dicha clasificación. Adicionalmente, para aquellas subpartidas específicas que pertenecen a una posición CUCI no enteramente agropecuaria, se utilizó la información de comercio por subpartida suministrada por OMC. Agregando ambos conjuntos de información se logró estimar el comercio agropecuario mundial.

En cuanto a la ALADI, las ventas y compras de productos agropecuarios correspondientes a 2001 fueron de 47.000 y 25.000 millones de dólares, respectivamente, representando así 14,8% y 7,8% de sus exportaciones e importaciones totales de mercancías. Asimismo, la representatividad de los productos agropecuarios vendidos por la ALADI en el valor mundial de los mismos evidenció una leve mejora toda vez que del 11,4% que ostentaba en 1997 se elevó al 12% en 2001, debiéndose señalar que las exportaciones agropecuarias de la Región se contrajeron un 4,1% frente a una caída mundial del 9,1%. (Cuadro 3)

**Cuadro 3**  
**ALADI**  
**PRODUCTOS AGROPECUARIOS**  
**PARTICIPACIÓN DE LAS EXPORTACIONES AGROPECUARIAS EN LAS VENTAS MUNDIALES Y DE ALADI**  
 En miles de millones de dólares y en porcentajes  
 1997 y 2001

Variables	1997			2001		
	Productos agropecuarios (1)	Total Mercancías (2)	(1) / (2)	Productos agropecuarios (1)	Total Mercancías (2)	(1) / (2)
Exportaciones de ALADI (a)	49	258	19,0	47	316	14,8
Importaciones de ALADI (b)	24	273	8,7	25	317	7,8
Exportaciones mundiales (c)	431	5.285	8,2	392	5.836	6,7
Relación (a) / (c)	11,4	4,9	n.c.	12,0	5,4	n.c.

n.c.: No corresponde

Nota: Al disponerse de la información UNCTAD desagregada a nivel de CUCI Rev.2, en este cuadro se consideró también el total de las exportaciones mundiales proporcionado por esa misma fuente.

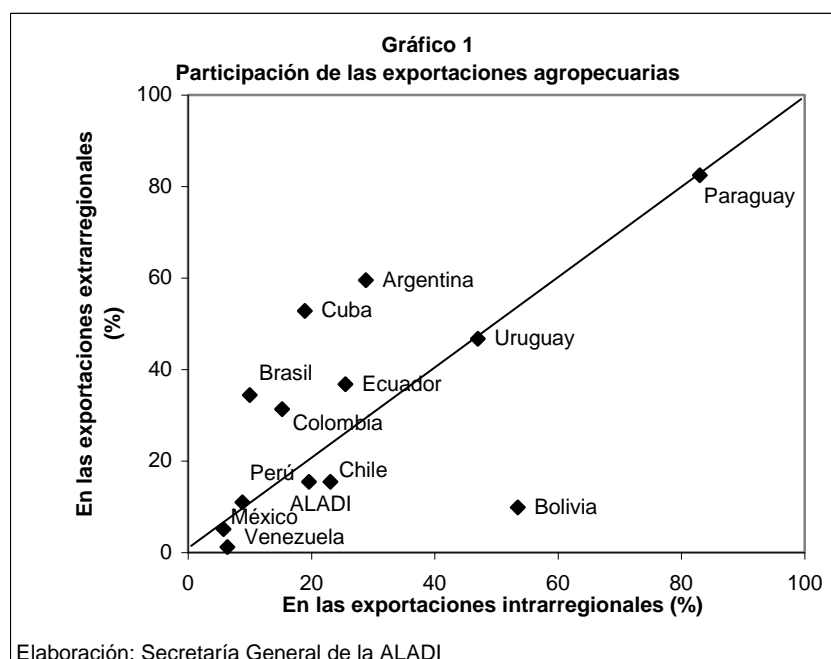
Fuente: UNCTAD

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

Lo anterior denota la importancia del sector agropecuario en su contribución a la balanza comercial de los países en particular, y de la Región en su conjunto.

### II.3.2 El comercio agropecuario de los países de la ALADI

Los países de la Región evidenciaron un comportamiento heterogéneo entre sí. En efecto, al considerar las exportaciones agropecuarias de los países de la ALADI, se observa que en el período 1997-2002 las mismas representaron el 16,02% de las ventas totales de la Región, evidenciándose distintos comportamientos individuales. En efecto, mientras que para cuatro países -Paraguay, Cuba, Uruguay y Argentina- más del 40% de sus exportaciones totales están constituidas por productos agropecuarios, otros tres (Perú, México y Venezuela) presentan porcentajes de participación que se sitúan por debajo del guarismo regional mencionado (Gráfico 1 y Cuadro 4).



A su vez, al comparar el peso de los productos agropecuarios en las exportaciones intrarregionales y extrarregionales, es posible distinguir tres categorías de países, a saber:

- aquellos para los cuales esa participación en la región es mayor que la registrada en el Resto del Mundo, tal como se observa respecto a Bolivia, Chile y Venezuela;
- aquellos para los cuales esa participación en la región es menor que la registrada en el Resto del Mundo (Argentina, Brasil, Colombia, Cuba, Ecuador y Perú); y
- aquellos para los cuales esa participación en la región y en el Resto del Mundo resulta similar, según se comprueba en los datos de México, Paraguay y Uruguay.

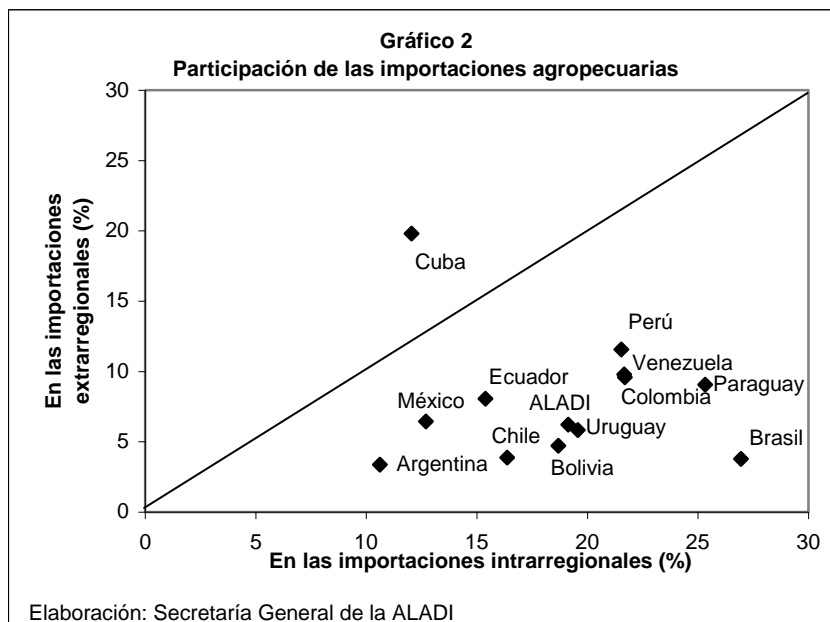
Lo anterior no excluye la existencia de diferencias significativas relativas al nivel de exportaciones destinadas a la Región o fuera de la misma, las cuales presentan comportamientos muy particulares. En efecto, sólo tres países (Uruguay, Bolivia y Paraguay) registran valores exportados de productos agropecuarios a sus socios, superiores a los destinados al Resto del Mundo, concentrando apenas el 17,7% del total agropecuario regional. Por otra parte, Argentina y Brasil acumulan el 59% del total agropecuario exportado por ALADI, porcentaje que se eleva al 74% si consideramos a México debido, fundamentalmente, a sus exportaciones extrarregionales (Cuadro 4).

**Cuadro 4**  
**CONTRIBUCION DE LAS EXPORTACIONES AGROPECUARIAS EN EL TOTAL**  
**POR PAÍS Y REGIÓN**  
 En miles de dólares y en porcentajes  
 Promedio 1997-2002

Países	Exportaciones Agropecuarias			Exportaciones Totales			% Agropecuarias / Totales		
	ALADI	Resto del Mundo	Total	ALADI	Resto del Mundo	Total	ALADI	Resto del Mundo	Total
Argentina	3.438.425	8.252.066	11.690.491	11.929.139	13.865.243	25.794.382	28,82	59,52	45,32
Bolivia	348.299	70.281	418.580	651.431	714.946	1.366.377	53,47	9,83	30,63
Brasil	1.212.936	14.523.541	15.736.477	12.097.236	42.200.638	54.297.874	10,03	34,42	28,98
Chile	802.452	2.049.599	2.852.051	3.478.612	13.253.984	16.732.596	23,07	15,46	17,04
Colombia	432.182	2.840.865	3.273.047	2.833.397	9.064.795	11.898.192	15,25	31,34	27,51
Cuba	15.383	808.153	823.536	81.256	1.531.039	1.612.295	18,93	52,78	51,08
Ecuador	249.388	1.393.261	1.642.649	976.493	3.784.348	4.760.841	25,54	36,82	34,50
México	167.322	7.044.294	7.211.616	2.907.935	138.735.691	141.643.626	5,75	5,08	5,09
Paraguay	489.243	298.283	787.526	589.606	361.665	951.271	82,98	82,48	82,79
Perú	92.919	609.721	702.640	1.053.988	5.536.908	6.590.896	8,82	11,01	10,66
Uruguay	581.589	507.898	1.089.487	1.238.123	1.086.964	2.325.087	46,97	46,73	46,86
Venezuela	194.974	236.209	431.183	3.044.550	20.272.500	23.317.050	6,40	1,17	1,85
ALADI	8.025.111	38.634.171	46.659.282	40.881.767	250.408.720	291.290.487	19,63	15,43	16,02

Nota: En el caso de Cuba, el promedio corresponde al período 1999-2001  
 Elaboración: Secretaría General de la ALADI

Del lado de las importaciones se verifica que las procedentes del Resto del Mundo, si bien mayores a las originarias en los países de la ALADI, no acumulan diferencias tan significativas como las observadas, entre ellos, a nivel del destino de las exportaciones. Al respecto, la participación de las compras de productos agropecuarios en el total de mercancías, representó el 8,14% como promedio del período 1997-2002, siendo la misma mucho más significativa en la ALADI como origen (19,13%) que en el Resto del Mundo (6,22%). (Gráfico 2 y Cuadro 5)



**Cuadro 5**  
**CONTRIBUCIÓN DE LAS IMPORTACIONES AGROPECUARIAS EN EL TOTAL**  
**POR PAÍS Y REGIÓN**  
 En miles de dólares y en porcentajes  
 Promedio 1997-2002

Países	Importaciones Agropecuarias			Importaciones Totales			% Agropecuarias / Totales		
	ALADI	Resto del Mundo	Total	ALADI	Resto del Mundo	Total	ALADI	Resto del Mundo	Total
Argentina	810.710	539.350	1.350.060	7.640.355	16.013.856	23.654.211	10,61	3,37	5,71
Bolivia	173.822	49.964	223.786	930.158	1.062.448	1.992.606	18,69	4,70	11,23
Brasil	3.073.171	1.734.279	4.807.450	11.404.180	45.787.439	57.191.618	26,95	3,79	8,41
Chile	881.881	418.795	1.300.676	5.384.391	10.821.163	16.205.554	16,38	3,87	8,03
Colombia	709.195	932.124	1.641.319	3.268.928	9.720.732	12.989.660	21,70	9,59	12,64
Cuba	175.799	667.400	843.199	1.459.210	3.369.284	4.828.494	12,05	19,81	17,46
Ecuador	260.984	253.757	514.741	1.696.323	3.147.394	4.843.717	15,39	8,06	10,63
México	466.216	9.308.098	9.774.314	3.668.913	144.448.473	148.117.385	12,71	6,44	6,60
Paraguay	329.307	97.479	426.786	1.300.170	1.075.490	2.375.660	25,33	9,06	17,96
Perú	584.874	569.161	1.154.035	2.715.970	4.920.559	7.636.529	21,53	11,57	15,11
Uruguay	322.895	91.854	414.749	1.649.302	1.579.102	3.228.404	19,58	5,82	12,85
Venezuela	661.987	1.051.704	1.713.691	3.054.144	10.741.496	13.795.640	21,68	9,79	12,42
ALADI	8.450.841	15.713.965	24.164.806	44.172.044	252.687.433	296.859.477	19,13	6,22	8,14

Nota: En el caso de Cuba, el promedio corresponde al período 1999-2001  
 Elaboración: Secretaría General de la ALADI

En cuanto al comportamiento por países, cabe consignar:

- las compras de productos agropecuarios no superaron para ningún país de la ALADI más del 17,96% de las totales, confirmando un patrón importador articulado en torno a otros sectores integrados por productos con un mayor grado de elaboración;
- las importaciones de México desde el Resto del Mundo resultan ser determinantes del total comprado desde tal origen por el conjunto de países socios, siendo incluso mayor al total importado intrarregional. A su vez, otros tres países -Colombia, Cuba y Venezuela- presentan como México, una mayor demanda desde Resto del Mundo;
- los países que conforman el MERCOSUR, más dos de sus asociados Bolivia y Chile, presentan una superioridad notoria en los niveles de importaciones agropecuarias desde la ALADI sobre el Resto del Mundo, manteniendo un relativo orden entre los seis países citados respecto al tamaño de sus economías;
- finalmente, Ecuador y Perú registran guarismos similares para ambos orígenes.

Como resultado del comportamiento de la balanza agropecuaria de cada país, la Región presentó entre 1997-2002 un superávit global en la materia (22.494 millones de dólares) derivado del registrado, fundamentalmente, por Brasil y Argentina<sup>15</sup> con el Resto del Mundo, así como también por este último con la ALADI (Cuadro 6). En particular cabe apuntar lo siguiente:

- exceptuando México y Venezuela, los restantes miembros de la ALADI experimentaron un superávit agropecuario con el Resto del Mundo. A su vez, aquellos presentan déficit con ambos agrupamientos;
- sólo cuatro países (Argentina, Bolivia, Paraguay y Uruguay) registraron superávit con ambos agrupamientos, siendo más significativo el saldo acumulado con el Resto del Mundo que con la ALADI, a excepción de Bolivia;

<sup>15</sup> Estos dos países contribuyen con más del 90% a ese resultado.

- la balanza sectorial deficitaria de Cuba y de Perú, responde, casi exclusivamente, a su relación de intercambio regional, si bien para el primer país el saldo con el Resto del Mundo lo compensa en gran medida.

**Cuadro 6**  
**SALDO COMERCIAL EXTERNO AGROPECUARIO Y TOTAL**  
**POR PAÍS Y REGIÓN**  
En miles de dólares  
Promedio 1997-2002

Países	Saldo Agropecuario			Saldo Total		
	ALADI	Resto del Mundo	Total	ALADI	Resto del Mundo	Total
Argentina	2.627.715	7.712.716	10.340.431	4.288.783	-2.148.613	2.140.171
Bolivia	174.477	20.317	194.794	-278.727	-347.502	-626.229
Brasil	-1.860.235	12.789.262	10.929.027	693.057	-3.586.801	-2.893.744
Chile	-79.428	1.630.804	1.551.376	-1.905.779	2.432.820	527.042
Colombia	-277.013	1.908.741	1.631.728	-435.531	-655.937	-1.091.468
Cuba	-160.416	140.753	-19.663	-1.377.955	-1.838.245	-3.216.200
Ecuador	-11.596	1.139.504	1.127.908	-719.830	636.954	-82.876
México	-298.894	-2.263.804	-2.562.698	-760.977	-5.712.782	-6.473.759
Paraguay	159.936	200.804	360.740	-710.564	-713.825	-1.424.389
Perú	-491.955	40.560	-451.395	-1.661.982	616.349	-1.045.633
Uruguay	258.694	416.044	674.738	-411.179	-492.138	-903.317
Venezuela	-467.013	-815.495	-1.282.508	-9.594	9.531.005	9.521.411
ALADI		22.920.206	22.494.476		-2.278.714	-5.568.991

Nota: En el caso de Cuba, el promedio corresponde al período 1999-2001  
Elaboración: Secretaría General de la ALADI

### II.3.3 La contribución del sector agropecuario en la balanza comercial

Tal como se pudo observar en el cuadro previo, el sector agropecuario es uno de los segmentos que contribuye de manera positiva a la balanza comercial de los países de la región compensando, en muchos casos, los saldos negativos correspondientes al intercambio de los restantes bienes de la economía. Sin embargo, dicha contribución responde a las características del sector en los países de la Región, los cuales, cabe señalar, presentan un patrón de comercio diferenciado. Una prueba de ello se puede apreciar en el Cuadro 7 que contiene las relaciones bilaterales resultantes del intercambio intrarregional del sector.

**Cuadro 7**  
**SALDO COMERCIAL EXTERNO AGROPECUARIO Y SU IMPORTANCIA EN EL SALDO TOTAL**  
En miles de dólares  
Promedio 1997-2002

Saldo con:	Argentina	Bolivia	Brasil	Chile	Colombia	Cuba	Ecuador	México	Paraguay	Perú	Uruguay	Venezuela
Argentina	n.c.	-46.510	-1.717.113	-394.148	-80.774	-77.232	8.093	-75.182	-62.650	-245.162	-101.959	-140.600
Bolivia	86.843	n.c.	48.794	24.048	-140.491	616	-15.411	710	8.919	-55.412	377	-75.458
Brasil	1.516.204	-26.792	n.c.	-29.513	-47.707	-45.234	2.356	-65.272	140.761	-19.018	233.457	-53.788
Chile	50.333	-453	25.499	n.c.	-208	43	368	7.584	-301	-175	646	-933
Colombia	364.517	-15.808	3.024	62.358	n.c.	-7.409	-30.889	-155.758	25.057	-77.069	9.710	-85.829
Cuba	67.443	128.802	41.132	7.788	-76.531	n.c.	13.326	9.760	2.322	-41.581	3.887	-19.550
Ecuador	-38.072	4.855	-3.829	17.678	-29.248	-4.189	n.c.	-9.733	164	-2.850	-3.313	-3.332
México	61.950	-957	45.315	119.165	-19.758	-26.823	6.762	n.c.	-266	5.254	32.065	-29.246
Paraguay	74.855	-9.363	-136.625	-42.793	-19.713	382	-577	-1.237	n.c.	-32.131	48.715	-27.949
Perú	210.382	53.001	12.611	81.314	29.987	150	2.785	-13.883	10.016	n.c.	18.020	-2.648
Uruguay	87.699	33.069	-240.997	-10.194	-3.854	-1.249	-1.937	-30.073	28.394	-22.068	n.c.	-27.680
Venezuela	145.560	54.632	61.954	84.869	111.284	526	3.528	34.189	7.520	-1.745	17.092	n.c.
Agro ALADI	2.627.714	174.476	-1.860.235	-79.428	-277.013	-160.417	-11.596	-298.894	159.935	-491.956	258.695	-467.014
Agro Extra Regional	7.712.716	20.317	12.789.262	1.630.804	1.908.741	140.753	1.139.504	-2.263.804	200.804	40.560	416.044	-815.495
Agro Total	10.340.431	194.794	10.929.027	1.551.376	1.631.728	-19.663	1.127.908	-2.562.698	360.740	-451.395	674.738	-1.282.508
Saldo Total	2.140.171	-626.229	-2.893.744	527.042	-1.091.468	-3.216.200	-82.876	-6.473.759	-1.424.389	-1.045.633	-903.317	9.521.411

n.c.: no corresponde.

Nota: En el caso de Cuba el promedio corresponde al período 1999-2001

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

Los principales comentarios que se desprenden del Cuadro 7, son los siguientes:

- la existencia de un significativo saldo comercial sectorial favorable a partir de las diferencias positivas acumuladas por las exportaciones hacia el exterior de la Región misma;
- Argentina lidera los saldos positivos con la Región (2.628 millones de dólares) mientras que Brasil acumula el mayor saldo negativo (1.860 millones de dólares);
- Argentina es quien menores saldos bilaterales negativos reúne (sólo con Ecuador), seguido por Uruguay (con Argentina y Ecuador) y Paraguay (con Argentina, Chile y México);
- Venezuela presenta saldos desfavorables con todos sus socios, siendo el resultante con Argentina el más significativo. Por su parte, Perú sólo alcanza saldo positivo con México, si bien de escasa magnitud, que no le permite compensar las relaciones de signo inverso con los restantes miembros de la Asociación;
- se destacan saldos bilaterales determinantes del resultado sectorial regional de ciertos países. En tal sentido cabe indicar el saldo negativo de Brasil con Argentina, el positivo de Bolivia con Cuba, los negativos de Ecuador con Bolivia y Colombia, y el negativo de Chile con Argentina;
- la incidencia del saldo negativo de Paraguay con Argentina, que disminuye significativamente las positivas relaciones bilaterales con los restantes socios, principalmente con Brasil;
- los poco significativos guarismos favorables de Cuba con Bolivia, Chile, Paraguay, Perú y Venezuela, que no resultan suficiente para compensar los mayores saldos negativos con los restantes socios y que determinan el saldo sectorial regional negativo;
- Brasil presenta saldos negativos con todos sus socios del MERCOSUR, junto con Ecuador;
- Argentina acumula importantes excedentes con todos sus socios del MERCOSUR.

#### **II.3.4 Las principales relaciones de intercambio por productos**

Tan solo 19 subpartidas, de las 774 que componen el universo agropecuario considerado, acumularon un valor de exportación de 28.014 millones de dólares, promedio del período 1997-2002, resultando equivalentes al 16% del valor total exportado por la ALADI para el conjunto de las mercancías. A su vez, esas 19 subpartidas representan el 60% de las exportaciones totales del sector efectuadas por la Región al mundo, evidenciando un alto grado de concentración en términos de identificación de la oferta exportadora sectorial.

A nivel de productos, las tortas y demás residuos sólidos de la extracción del aceite de soja (9,24%), el café sin tostar (8,74%) y las habas de soja (7,54%), ocupan los tres primeros lugares en el ranking, concentrando un significativo 25,52% del mencionado total. (Cuadro 8)

El posicionamiento que ostentan las principales subpartidas a nivel total, no tienen su correlato a nivel intrarregional. En efecto, si bien 13 de las 19 identificadas también forman parte del correspondiente 60% intrarregional, ni el orden ni la magnitud de participación en el total se corresponden con el verificado a nivel de los totales exportados al mundo. En términos porcentuales, las 13 subpartidas representan el 35,4% del total agropecuario intrarregional. A su vez, el trigo y morcajo (100190), cuyo valor de exportación intrarregional la ubica como el más vendido en la Región, representa el 69,37% de participación en el total exportado, ubicándose el maíz (100590) en el segundo lugar con el 27,33% de participación. Esto nos confirma

el mayor peso relativo del Resto del Mundo como destino de las colocaciones de los excedentes agropecuarios de los países de la ALADI.

**Cuadro 8**  
**ALADI**  
**PRINCIPALES SUBPARTIDAS AGROPECUARIAS EXPORTADAS AL MUNDO**  
**CONTRIBUCIÓN DE LA REGIÓN COMO DESTINATARIA**  
**En miles de dólares y en porcentajes**  
**Promedio 1997-2002**

CODIGO Subpartida SA	Descripción sintética de la glosa	Total		Intrarregional		(B)/(A)
		Valor exportación subpartida (A)	% en el total de productos agropecuarios	Valor exportación subpartida (B)	% en el total de productos agropecuarios	
230400	Tortas y demás residuos sólidos de la extracción del aceite de soja	4.312.756	9,24%	314.918	3,92%	7,30%
090111	Café sin tostar: Sin descafeinar	4.076.364	8,74%	82.694	1,03%	2,03%
120100	Habas (porotos, frijoles, fréjoles) de soja, incluso quebrantadas	3.517.631	7,54%	310.044	3,86%	8,81%
170111	Azúcar en bruto sin adición de aromatizante ni colorante: De caña	1.826.808	3,92%	90.515	1,13%	4,95%
150710	Aceite de soja y sus fracciones, incluso refinado, pero sin modificar	1.774.271	3,80%	308.712	3,85%	17,40%
080300	Bananas o plátanos, frescos o secos	1.552.430	3,33%	90.792	1,13%	5,85%
100590	Maíz. Los demás	1.234.659	2,65%	337.379	4,20%	27,33%
100190	Trigo y morcajo (tranquillón). Los demás	1.221.906	2,62%	847.609	10,56%	69,37%
200911	Jugo de naranja: Congelado	1.133.740	2,43%	11.388	0,14%	1,00%
240120	Tabaco total o parcialmente desvenado o desnervado	1.025.338	2,20%	73.153	0,91%	7,13%
170199	Azúcar de caña o de remolacha y sacarosa, quím.pura, en estado s	977.581	2,10%	123.242	1,54%	12,61%
220300	Cerveza de malta	861.534	1,85%	55.514	0,69%	6,44%
060310	Flores y capullos, frescos	817.299	1,75%	17.645	0,22%	2,16%
020230	Carne de animales de la especie bovina, congelada. Deshuesada	703.738	1,51%	80.450	1,00%	11,43%
151211	Aceites de girasol o cártamo, y sus fracciones: Aceite en bruto	654.893	1,40%	75.443	0,94%	11,52%
080610	Uvas frescas	611.837	1,31%	54.857	0,68%	8,97%
220421	Vino de uvas frescas, incluso encabezado; en recip.inferior a 2lts.	581.214	1,25%	78.869	0,98%	13,57%
020714	Trozos y despojos, de gallo o gallina, congelados	581.055	1,25%	18.480	0,23%	3,18%
070200	Tomates frescos o refrigerados	549.099	1,18%	7.792	0,10%	1,42%
<b>Total de subpartidas involucradas 19</b>		<b>28.014.153</b>	<b>60,04%</b>	<b>2.979.496</b>	<b>37,13%</b>	<b>10,64%</b>
<b>Total productos agropecuarios (1)</b>		<b>46.659.282</b>		<b>8.025.111</b>		
<b>Exportaciones Totales y Regionales (2)</b>		<b>291.290.487</b>		<b>40.881.767</b>		
<b>(1) / (2) en %</b>		<b>16,02%</b>		<b>19,63%</b>		

Nota: Las celdas sombreadas indican las subpartidas agropecuarias que figuran también entre las principales exportadas a nivel de la región  
 Elaboración: Secretaría General de la ALADI

Efectuando el mismo análisis para las importaciones totales de productos agropecuarios, el 60% respectivo requiere de 40 subpartidas para igualar la mayoría considerada. Por su parte, los 14.496 millones de dólares importados por las 40 principales subpartidas agropecuarias, representan el 8,14% del total de mercancías ingresadas al conjunto de países de la Región, como promedio del período 1997-2002.

A nivel de subpartidas, se observa que el trigo y morcajo (7,14%), seguido por el maíz (5,47%), las habas de soja (5,45%) y el algodón sin cardar ni peinar (4,46%), encabezan los primeros lugares de importación total agropecuaria, acumulando el 22,52% del total sectorial importado por la ALADI, promedio del período 1997-2002.

Por otra parte, todas las subpartidas que componen el 60% de las importaciones agropecuarias, registran a su vez significativos valores de exportación al mundo, acumulando por tal concepto el 16,02% del total exportado por la ALADI. Asimismo, 10 de las 40 principales subpartidas agropecuarias importadas, se ubican entre las 19 principales subpartidas exportadas anteriormente citadas. Por último, el Cuadro 9 también muestra que las 40 subpartidas registran, un comercio de exportación superior en 7.000 millones de dólares al de importación, términos éstos siempre referidos a productos agropecuarios comerciados por el conjunto de países de la Región con el mundo.



**Cuadro 9**  
**ALADI**  
**PRINCIPALES SUBPARTIDAS AGROPECUARIAS IMPORTADAS DESDE EL MUNDO**  
**RELACIÓN CON SU RESPECTIVO SALDO COMERCIAL EXTERNO**  
**En miles de dólares y en porcentaje**  
**Promedio 1997-2002**

CODIGO Subpartidas SA	Descripción sintética de la glosa	Valor subpartida importada (1)	% en el total de productos agropecuarios importados	Valor subpartida exportada (2)	Saldo comercio (2) - (1)
100190	Trigo y morcajo (tranquillón). Los demás	1.723.416	7,14%	1.221.906	-501.510
100590	Maíz. Los demás	1.321.528	5,47%	1.234.659	-86.869
120100	Habas (porotos, frijoles, fréjoles)* de soja (soya), incluso quebrantadas	1.316.978	5,45%	3.517.631	2.200.653
520100	Algodón sin cardar ni peinar	1.077.875	4,46%	333.925	-743.950
020130	Carne de animales de la especie bovina, fresca o refrigerada. Deshuesada	757.419	3,13%	542.088	-215.331
210690	Preparaciones alimenticias no expresadas ni comprendidas en otra parte. Las demás	590.259	2,44%	408.363	-181.896
230400	Tortas y demás residuos sólidos de la extracción del aceite de soja (soya)	565.228	2,34%	4.312.756	3.747.528
040221	Leche y nata (crema), con un contenido de materias grasas superior al 1,5% en peso, etc	504.288	2,09%	276.918	-227.370
100110	Trigo y morcajo (tranquillón). Trigo duro	446.902	1,85%	74.741	-372.161
100700	Sorgo de grano (granífero)	444.393	1,84%	61.091	-383.302
150710	Aceite de soja (soya) y sus fracciones, incluso refinado, pero sin modificar químicamente	416.228	1,72%	1.774.271	1.358.043
040210	Leche y nata (crema), con un contenido de materias grasas inferior o igual al 1,5% en pe	370.264	1,53%	63.541	-306.723
110710	Malta (de cebada u otros cereales), incluso tostada. Sin tostar	314.228	1,30%	125.171	-189.057
220830	Alcohol etílico sin desnaturalizar con grado alcohólico volumétrico inferior a 80% vol. Whi	287.003	1,19%	5.904	-281.099
100630	Arroz semiblanqueado o blanqueado, incluso pulido o glaseado	263.969	1,09%	267.469	3.500
080810	Manzanas, frescas	247.172	1,02%	331.334	84.162
230990	Preparaciones del tipo de las utilizados para la alimentación de los animales	233.154	0,96%	59.690	-173.464
071333	Poroto ( frijol, fréjol, alubia, judía)* común (Phaseolus vulgaris)	222.431	0,92%	174.395	-48.036
240220	Cigarrillos que contengan tabaco	211.911	0,88%	422.633	210.722
120500	Semillas de nabo o de colza, incluso quebrantadas	208.827	0,71%	850	-207.977
040690	Quesos y requesón. Los demás quesos	188.292	0,78%	90.824	-97.468
170199	Azúcar de caña o de remolacha y sacarosa químicamente pura, en estado sólido. Los de	184.634	0,76%	977.581	792.947
100610	Arroz con cáscara (arroz "paddy")	182.057	0,75%	46.695	-135.362
210410	Preparaciones para sopas, potajes o caldos; sopas, potajes o caldos, preparados, etc.	166.471	0,69%	45.986	-120.485
150200	Grasa de animales de las especies bovina, ovina o caprina, excepto ...etc	166.187	0,69%	17.615	-148.572
220421	Vino de uvas frescas, incluso encabezado; mosto de uva, excepto ...etc	165.788	0,69%	581.214	415.426
170490	Artículos de confitería sin cacao (incluido el chocolate blanco). Los demás	159.918	0,66%	364.182	204.264
230910	Preparaciones de los tipos utilizados para la alimentación de los animales	155.776	0,64%	46.274	-109.502
010290	Animales vivos de la especie bovina. Los demás	150.799	0,62%	347.443	196.644
151211	Aceites de girasol o cártamo, y sus fracciones: Aceite en bruto	142.357	0,59%	654.893	512.536
080820	Peras y membrillos, frescos	137.644	0,57%	229.758	92.114
110100	Harina de trigo o de morcajo (tranquillón)	136.983	0,57%	87.496	-49.487
020230	Carne de animales de la especie bovina, congelada. Deshuesada	134.730	0,56%	703.738	569.008
020329	Carne de animales de la especie porcina. Congelada: Las demás	132.644	0,55%	315.225	182.581
180690	Chocolate y demás preparaciones alimenticias que contengan cacao. Los demás	131.762	0,55%	145.937	14.175
080300	Bananas o plátanos, frescos o secos	130.358	0,54%	1.552.430	1.422.072
100640	Arroz partido	128.279	0,53%	19.426	-108.853
200410	Papas (patatas)*	127.640	0,53%	45.876	-81.764
190190	Preparaciones alimenticias de productos de las Partidas 0401 a 0404, que no contengan	126.934	0,53%	28.468	-98.466
120991	Semillas de hortalizas	122.972	0,51%	45.713	-77.259
<b>Total de subpartidas involucradas 40</b>		<b>14.495.698</b>	<b>59,99%</b>	<b>21.556.110</b>	<b>7.060.412</b>
<b>Total prod.agrop. (1)</b>		<b>24.164.806</b>		<b>46.659.282</b>	
<b>Total (2)</b>		<b>296.859.477</b>		<b>291.290.487</b>	
<b>(1) / (2) en %</b>		<b>8,14</b>		<b>16,02</b>	

Nota: Las celdas sombreadas indican las subpartidas agropecuarias que figuran también entre las principales exportadas a nivel total  
Elaboración: Secretaría General de la ALADI

El Cuadro 10 que se presenta a continuación, reúne las principales subpartidas agropecuarias exportadas e importadas a nivel total, identificando los países de la Región que mayor contribución individual realizan en la determinación de dicha condición para cada subpartida. Del mismo se desprende, en primera instancia, que, exceptuando la correspondiente al trigo<sup>16</sup>, más del 50% de las exportaciones efectuadas por la ALADI en cada una de las restantes se destinan hacia fuera de la región. En segundo lugar, exceptuando tres subpartidas (maíz, habas de soja y vino de uvas frescas)<sup>17</sup>, más del 50% de las importaciones efectuadas por la ALADI en las restantes provienen de la Región. En ese sentido, cabe subrayar que dado que las mencionadas subpartidas se destinan mayoritariamente hacia fuera de la región, ello estaría indicando un cierto grado de competitividad de las exportaciones en esos rubros. Finalmente, de esas 10 subpartidas en 8 se registra un superávit total.

<sup>16</sup> Solo las ventas de trigo (100190) se dirigen mayoritariamente a la región, siendo el principal país exportador Argentina y el principal importador Brasil.

<sup>17</sup> Los principales importadores regionales (México y Colombia) de las dos primeras subpartidas no poseen ATG con los principales exportadores de las mismas, destacándose además que el principal socio comercial del primero no pertenece a la región (Estados Unidos).

**Cuadro 10**  
**ALADI**  
**SUBPARTIDAS AGROPECUARIAS QUE FIGURAN ENTRE LAS PRINCIPALES EXPORTADAS E IMPORTADAS A NIVEL TOTAL**  
**Promedio 1997-2002**

CÓDIGO Subpartida SA	Descripción sintética de la glosa	Orientación exportación	Principal país exportador	Orientación importación	Principal país importador	Saldo
020230	Carne de animales de la especie bovina, congelada. Deshuesada	E	Brasil; Uruguay	I	México, Chile	S
080300	Bananas o plátanos, frescos o secos	E	Ecuador	I	Argentina	S
100190	Trigo y morcajo (tranquillón). Los demás	I	Argentina	I	Brasil	D
100590	Maíz. Los demás	E	Argentina	E	México, Colombia	D
120100	Habas (porotos, frijoles, fréjoles)* de soja (soya), incluso quebrantadas	E	Brasil	E	México	S
150710	Aceite de soja (soya) y sus fracciones, incluso refinado	E	Argentina	I	Venezuela, Perú, Colombia, Brasil	S
151211	Aceites de girasol o cártamo, y sus fracciones: Aceite en bruto	E	Argentina	I	México, Chile	S
170199	Azúcar de caña o de remolacha. Los demás	E	Brasil	I	Perú, Chile	S
220421	Vino de uvas frescas, excepto el de la partida 20.09	E	Chile	E	Brasil, Ecuador	S
230400	Tortas y demás residuos sólidos de la extracción del aceite de soja	E	Argentina; Brasil	I	Venezuela, Colombia, Perú, Chile	S

I: Intra regional

E: Extra regional

Orientación exportación I: Más del 50% de las exportaciones efectuadas por la ALADI se destinan a la región

Orientación exportación E: Más del 50% de las exportaciones efectuadas por la ALADI se destinan a fuera de la región

Orientación importación I: Más del 50% de las importaciones efectuadas por la ALADI provienen de la región

Orientación importación E: Más del 50% de las importaciones efectuadas por la ALADI provienen de fuera de la región

D: Déficit

S: Superávit

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

Por su parte, en el ámbito intrarregional, en promedio para el período 1997-2002, el 60,7% de las exportaciones de productos agropecuarios refirieron a 28 subpartidas, destacándose la correspondiente al trigo -100190-. A su vez, 13 de las 28 subpartidas también integran el 60% a nivel total (Cuadro 11).

Se evidencia, asimismo, un elevado grado de concentración por países dado que 25 de esas subpartidas tienen como principales exportadores regionales a alguno de los miembros del MERCOSUR. Es así como las exportaciones de Argentina, Brasil, Paraguay y Uruguay significaron el 79,21% del total registrado en las 28 principales subpartidas. En cuanto a los destinos regionales, Brasil aparece en 17 de las 28 subpartidas. (Cuadro 11)

Considerando la participación de las exportaciones intrarregionales en el total, 10 subpartidas presentan una relación superior al 50%, justificando a la propia región como destinataria mayoritaria de tales colocaciones. En tal sentido se puede afirmar que, de manera general, las principales subpartidas que integran el patrón de ventas intrarregional agropecuario, también están presentes en el total agropecuario comercializado por la ALADI. Sin embargo, la situación inversa no permite constatar igual resultado.

Cuadro 11

ALADI

## PRINCIPALES SUBPARTIDAS AGROPECUARIAS DE EXPORTACION INTRARREGIONAL Y SU PARTICIPACIÓN EN EL TOTAL AGROPECUARIO EXPORTADO

En miles de dólares y en porcentajes

Promedio 1997-2002

CODIGO Subpartida SA	Descripción sintética de la glosa	INTRARREGIONAL				TOTAL		(A)/(B)
		Valor subpartida (A)	% en el total de productos agropec.	Principales exportadores regionales (*)	Principales destinos regionales (**)	Valor subpartida (B)	% en el total de productos agropec.	
100190	Trigo y morcajo (tranquillón). Los demás	847.609	10,56%	Argentina	Brasil	1.221.906	2,62%	69,4%
100590	Maíz. Los demás	337.379	4,20%	Argentina	Brasil - Chile - Perú	1.234.659	2,65%	27,3%
230400	Tortas y demás residuos sólidos de la extracción del aceite de soja (soya)	314.918	3,92%	Bolivia; Argentina	Colombia - Venezuela; Cuba - Chile	4.312.756	9,24%	7,3%
120100	Habas (porotos, frijoles, fréjoles)* de soja (soya), incluso quebrantadas	310.044	3,86%	Paraguay; Brasil	Brasil; Bolivia - México	3.517.631	7,54%	8,8%
150710	Aceite de soja (soya) y sus fracciones, incluso refinado, pero sin modificar química	308.712	3,85%	Argentina	Venezuela - Brasil - Perú	1.774.271	3,80%	17,4%
210690	Preparaciones alimenticias no expresadas ni comprendidas en otra parte. Las dem	263.087	3,28%	Brasil; Chile	Venezuela - Argentina - Colombia; Ecuador - Perú - Bolivia	408.363	0,88%	64,4%
040221	Leche y nata (crema), en polvo, ...etc, con un contenido de mat.grasas superior al	232.113	2,89%	Argentina	Brasil	276.918	0,59%	83,8%
100630	Arroz semiblanqueado o blanqueado, incluso pulido o glaseado	202.934	2,53%	Uruguay; Argentina	Brasil (en ambos)	267.469	0,57%	75,9%
520100	Algodón sin cardar ni peinar	195.384	2,43%	Argentina; Paraguay	Brasil (en ambos)	333.925	0,72%	58,5%
240220	Cigarrillos que contengan tabaco	194.816	2,43%	Brasil; Uruguay	Paraguay (en ambos)	422.633	0,91%	46,1%
020130	Carne de animales de la especie bovina, fresca o refrigerada. Deshuesada	166.156	2,07%	Argentina; Brasil	Chile (en ambos)	542.088	1,16%	30,7%
110710	Malta (de cebada u otros cereales), incluso tostada. Sin tostar	125.118	1,56%	Argentina; Uruguay	Brasil (en ambos)	125.171	0,27%	100,0%
170199	Azúcar de caña o de remolacha y sacarosa químicamente pura, en estado sólido.	123.242	1,54%	Colombia; Brasil	Perú - Ecuador; Chile - Perú - Uruguay	977.581	2,10%	12,6%
170490	Artículos de confitería sin cacao (incluido el chocolate blanco). Los demás	107.826	1,34%	Colombia; Argentina; Brasil	Venezuela - Ecuador; Chile - Brasil - Paraguay; Paraguay - Argentina	364.182	0,78%	29,6%
080810	Manzanas, frescas	103.904	1,29%	Chile	Colombia - Venezuela - Ecuador	331.334	0,71%	31,4%
071333	Poroto común	93.180	1,16%	Argentina	Brasil	174.395	0,37%	53,4%
180690	Chocolate y demás preparaciones alimenticias que contengan cacao. Los demás	92.317	1,15%	Argentina; Brasil	Brasil - México; Argentina - México	145.937	0,31%	63,3%
080300	Bananas o plátanos, frescos o secos	90.792	1,13%	Ecuador	Argentina - Chile	1.552.430	3,33%	5,8%
170111	Azúcar de caña o de remolacha y sacarosa químicamente pura, en estado sólido	90.515	1,13%	Colombia	Venezuela	1.826.808	3,92%	5,0%
110100	Harina de trigo o de morcajo (tranquillón)	84.252	1,05%	Argentina	Brasil - Bolivia	87.496	0,19%	96,3%
090111	Café sin tostar, sin descafeinar	82.694	1,03%	Brasil	Argentina	4.076.364	8,74%	2,0%
020230	Carne de animales de la especie bovina, congelada. Deshuesada	80.450	1,00%	Argentina; Uruguay	Brasil - Chile; Chile - Brasil - México	703.738	1,51%	11,4%
220421	Vino de uvas frescas, incluso encabezado; mosto de uva...etc, en recipientes inferior o igual a 2 lts.	78.869	0,98%	Chile; Argentina	Brasil - México - Venezuela - Colombia; Paraguay - Brasil - Uruguay	581.214	1,25%	13,6%
151211	Aceites de girasol o cártamo, y sus fracciones. Aceite en bruto	75.443	0,94%	Argentina	Chile - Venezuela - México	654.893	1,40%	11,5%
240120	Tabaco total o parcialmente desvenado o desnervado	73.153	0,91%	Brasil	México - Paraguay - Argentina	1.025.338	2,20%	7,1%
080820	Peras y membrillos, frescos.	68.390	0,85%	Argentina	Brasil	229.758	0,49%	29,8%
020329	Carne de animales de la especie porcina, congelada. Las demás	63.685	0,79%	Brasil	Argentina	315.225	0,68%	20,2%
040690	Quesos y requesón. Los demás quesos	62.039	0,77%	Uruguay; Argentina	Venezuela - Brasil - México	90.824	0,19%	68,3%
<b>Total de subpartidas involucradas 28</b>		<b>4.869.020</b>	<b>60,67%</b>			<b>27.575.307</b>	<b>59,10%</b>	<b>17,7%</b>
<b>Total productos agropecuarios (1)</b>		<b>8.025.111</b>				<b>46.659.282</b>		
<b>Exportaciones totales a la Región y al mundo (2)</b>		<b>40.881.767</b>				<b>291.290.487</b>		
<b>(1)/(2) en %</b>		<b>19,63</b>				<b>16,02</b>		

(\*) Países que representan el 60% o más de las ventas agropecuarias regionales. La sucesión de países corresponde al rango de participación en el mercado respectivo.

(\*\*): Países que representan el 60% o más de las compras agropecuarias regionales. La sucesión de países corresponde al rango de participación en el mercado respectivo.

Nota: las celdas sombreadas indican las subpartidas que figuran también entre las principales exportadas a nivel total.

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

Cabe concluir que, tanto las ventas agropecuarias intrarregionales como totales se caracterizan por un alto grado de concentración por productos, así como por mercados de destino y origen para la primer variable. No obstante ello, constituye uno de los sectores que ha contribuido de manera positiva a la balanza comercial de los países de la región.

#### **II.4 Algunos comentarios**

El sector agropecuario se erige como importante proveedor de divisas para la Región a partir de la generación de un excedente comercial superior a los 22.000 millones de dólares como promedio del período 1997-2002. Tal resultado es producto de los significativos saldos positivos generados por Argentina y Brasil, principalmente con el Resto del Mundo, y, en menor medida, de iguales comportamientos de Chile, Colombia y Ecuador.

Por su parte, Argentina, Bolivia, Paraguay y Uruguay, son los países que presentan saldos favorables en su comercio agropecuario, tanto en el plano intrarregional como con el Resto del Mundo. A su vez, Argentina es el único país que registra en el intercambio intrarregional sectorial, saldo desfavorable con un solo país - Ecuador-, condición que no se presenta en los restantes integrantes de la Asociación.

A su vez, las compras de productos agropecuarios no superaron para ningún país de la ALADI más del 17,96% de las totales, confirmando un patrón importador articulado en torno a otros sectores integrados por productos con un mayor grado de elaboración.

La poca diversidad de la oferta sectorial, es otra de las características que se observa, toda vez que el 60% de las exportaciones agropecuarias totales se identifican con 19 subpartidas, debiendo extenderse hasta 28 subpartidas para acumular dicho porcentaje a nivel regional. Además, no se presenta una correspondencia entre ambas ofertas en razón de que sólo 10 subpartidas aparecen en ambos conjuntos. Vale agregar que los productos con bajo nivel agregado, si bien con mayor presencia entre las 28 subpartidas principales, no se constituyen en un elemento destacado de la canasta exportadora regional.

Los países del MERCOSUR reúnen un caudal significativo de las ventas regionales, en tanto que Brasil aparece como destinatario principal en 17 de las 28 subpartidas que concentran el 60% señalado.

### III) EL COMERCIO AGROPECUARIO Y EL TM80

En este capítulo se analiza, en primer término, los flujos intrarregionales de productos agropecuarios registrados por cada país entre 1997-2002, especificándose el signo de la correspondiente balanza comercial respecto a los principales mercados de origen y de destino en la región. Se brinda además el grado de concentración de su estructura de exportación y de importación según productos, identificándose los capítulos a los cuales pertenecen las principales subpartidas involucradas.

En segundo lugar, se desarrolla un panorama del comercio negociado al amparo del TM80, con énfasis en el comportamiento de los productos agropecuarios. Al respecto, al tiempo de presentar la evolución del comercio realizado en virtud de los Acuerdos firmados y vigentes durante el período 1997-2002 y que se beneficiaron de las preferencias arancelarias acordadas entre los socios, también se identifican los ítem agropecuarios para los cuales no se registra comercio en los años citados, a pesar de haber recibido tales concesiones.

#### III.1 Comercio agropecuario intrarregional por países

Durante el período 1997-2002, la participación del comercio agropecuario regional en el total se ubicó en el 17,20% para las exportaciones y en el 34,97% para las importaciones. Argentina, Uruguay, Bolivia y Paraguay, son los países que revisten la condición de exportadores netos en el intercambio intrarregional del sector, sobresaliendo el primero de ellos por su significativo saldo positivo. (Cuadro 12)

Cuadro 12

ALADI

CARACTERÍSTICAS DEL COMERCIO AGROPECUARIO INTRARREGIONAL POR PAÍS

En miles de dólares y en porcentajes

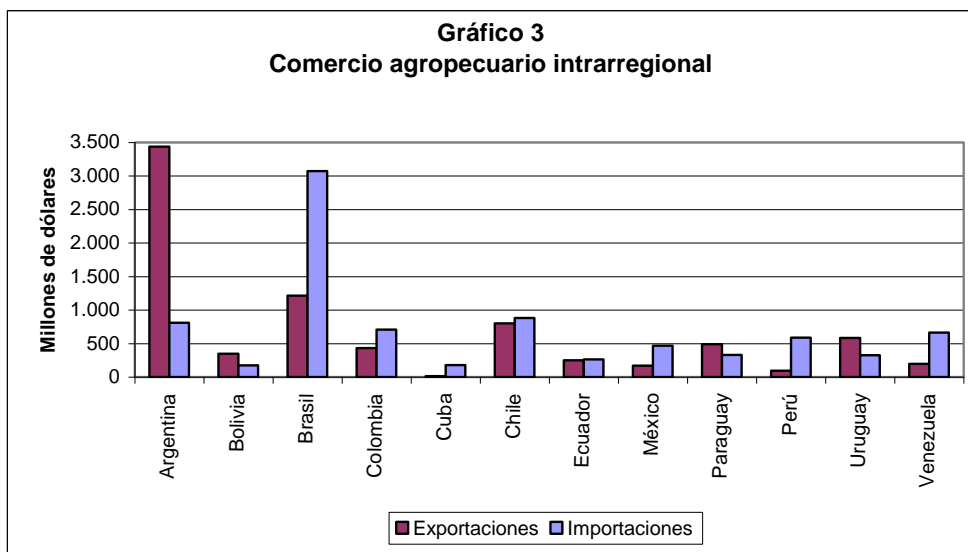
Promedio 1997-2002

Países	Exportación	Importación	Saldo	Posición	Participación del comercio agropecuario regional en el agropecuario total	
					Exportación	Importación
Argentina	3.438.425	810.710	2.627.715	Exportador neto	29,41	60,05
Bolivia	348.299	173.822	174.477	Exportador neto	83,21	77,67
Brasil	1.212.936	3.073.171	-1.860.235	Importador neto	7,71	63,93
Chile	802.453	881.881	-79.428	Importador neto	28,14	67,80
Colombia	432.182	709.195	-277.013	Importador neto	13,20	43,21
Cuba	15.382	175.799	-160.416	Importador neto	1,87	20,85
Ecuador	249.387	260.984	-11.596	Importador neto	15,18	50,70
México	167.323	466.216	-298.894	Importador neto	2,32	4,77
Paraguay	489.242	329.307	159.936	Exportador neto	62,12	77,16
Perú	92.919	584.874	-491.955	Importador neto	13,22	50,68
Uruguay	581.589	322.895	258.694	Exportador neto	53,38	77,85
Venezuela	194.973	661.987	-467.013	Importador neto	45,22	38,63
<b>ALADI</b>					<b>17,20</b>	<b>34,97</b>

Nota: Los datos de Cuba corresponden al período 1999-2001

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

Comparando los niveles de cada país, se puede apreciar que la participación relativa a las exportaciones presenta un amplísimo espectro que va desde el 1,87% para Cuba hasta el 83,21% para Bolivia, denotando una diversidad de comportamientos en términos de vinculación de las ventas con el mercado regional. En cuanto a las importaciones, si bien los registros extremos también se diferencian notoriamente (4,77% para México y 77,85% para Uruguay), se presenta una mayor dependencia regional con porcentajes superiores al 50%.



Elaboración: Secretaría General de la ALADI

Por otra parte, el Gráfico 3 nos permite visualizar, más allá de la significación de los flujos de intercambio agropecuario por país, la importante relación comercial existente entre Argentina y Brasil a partir del saldo favorable del primero de los países como producto de las importaciones del segundo.

La concentración de productos agropecuarios es otra de las características verificada. En efecto, tal como ya se mencionara, el 60% de las exportaciones agropecuarias de la Región, están representadas por 28 subpartidas. Sin embargo, tal como se puede apreciar en el Cuadro 13, otras 55 subpartidas se distribuyen, según los casos, en la constitución del 60% a nivel de cada país, evidenciándose una heterogeneidad comercial de éstos en su estructura exportadora.

**Cuadro 13**  
**PRINCIPALES SUBPARTIDAS AGROPECUARIAS DE EXPORTACION INTRARREGIONAL**  
**EQUIVALENTES AL 60% ACUMULADO SEGÚN REGIÓN Y PAÍS**  
**Promedio 1997-2002**

ALADI	ARGENTINA	BOLIVIA	BRASIL	CHILE	COLOMBIA	CUBA	ECUADOR	MEXICO	PARAGUAY	PERU	URUGUAY	VENEZUELA
100190	100190	230400	210690	210690	170111	240210	080300	210690	120100	230890	100630	240220
100590	100590	150710	240220	080810	170199	220710	100630	170410	520100	230990	110710	120810
230400	150710	120100	090111	080610	170490	220840	100590	190410	230400	071120	240220	220300
120100	040221		120100	220421	040221		200891	210210		190219	100620	230990
150710	520100		020329	200290	010290		170490	220890		240220	020120	100630
210690	230400		240120	200870	060310		120100	220300		190590	040690	100620
040221	110100		020130	080620	210111		151620	190110		220210	040221	190590
100630	071333		180690	080930	190530		170410	071320		520100	020130	110220
520100	100630		020712	080820	151790		220710	200980		090111		120740
240220	020130		170199	081320	210690			520100		180632		100640
020130	151211		090300	081050	170410			170490		200891		100590
110710	110710		180400	200799	190590			210390		121190		150710
170199			230400	080940				230990		190530		190410
170490			220300	040221				220290		200560		
080810			170111	110710				200911		170490		
071333			170410	190219						040291		
180690			170490	080232						200290		
080300			190530							090420		
170111												
110100												
090111												
020230												
220421												
151211												
240120												
080820												
020329												
040690												

Notas:

- (1) La sucesión de las subpartidas corresponde al rango de participación en el total respectivo (Región o país)
- (2) Las celdas sombreadas identifican las subpartidas que participan en el 60% a nivel ALADI.
- (3) En el ANEXO XI se describen las glosas correspondientes a las subpartidas que integran el presente Cuadro.
- (4) En el caso de Cuba el promedio corresponde al período 1999-2001

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

Asimismo, cabe mencionar la diversa constitución según cada país miembro. En tal sentido se evidencian los casos de Bolivia y Paraguay, cuyas 3 subpartidas integrantes del 60% también lo son a nivel de ALADI frente a Cuba con igual número de subpartidas pero sin que ninguna de ellas lo sea como ALADI. También está el caso de Perú con sólo 4 de sus 19 subpartidas participando a nivel ALADI, así como el de México con 3 en 15 subpartidas. En el extremo opuesto, las 12 subpartidas de Argentina se presentan en el 60% de ALADI, de la misma forma que 12 de las 18 pertenecientes a Brasil.

Seguidamente se desarrolla un breve comentario por país referido al comportamiento del comercio agropecuario intrarregional en el período bajo análisis.

### *III. 1.1 Argentina*

Entre 1997-2002 las exportaciones de productos agropecuarios efectuadas por Argentina hacia la región representaron, en promedio, el 29,41% de las ventas agropecuarias totales del país, mientras que del lado de las importaciones dicho porcentaje se situó en el 60,05%. En ambos casos, tales participaciones se ubicaron por encima de las correspondientes a la Región (Cuadro 12).

A su vez, en tal período Argentina se erigió como exportador neto de productos agropecuarios a la región, tal como fuera señalado supra, registrando el mayor saldo sectorial positivo (2.627.715 miles de dólares) con los restantes miembros de la ALADI. Exceptuando Ecuador, Argentina registró con el conjunto de países de la Asociación un superávit comercial agropecuario, particularmente notorio con Brasil (1.516.204 miles de dólares), significando el 57,7% del totalizado a nivel regional. Además, constituye el principal socio agropecuario de Argentina dado que las exportaciones e importaciones con el mismo significaron, en promedio, el 56,6% y el 53% de las regionales, respectivamente. (Anexo II)

Las 5 principales subpartidas exportadas por Argentina a la región - correspondientes a los capítulos 10, 15, 04 y 52- significaron el 46,9%, revelando así una relativa concentración de su patrón de ventas. Si se extiende hasta las primeras 20 subpartidas, el porcentaje se incrementa al 72,5%, como resultado de las ventas correspondientes a los capítulos 23, 11, 07 y 02, que se integran a dicho porcentaje (Anexo III).

En cuanto a las principales subpartidas de importación procedentes de la región, es necesario agrupar 10 de ellas para alcanzar el 49,2% del total, en tanto que las 20 primeras equivalen al 60%. A ello cabe agregar que las mismas denotan una diversificación del patrón de compras dado que pertenecen a una mayor cantidad y diversidad de capítulos –tales como 02, 08, 12, 09, 21, 18 y 20- (Anexo III). Comparando ambos flujos, la Argentina se identifica como exportador de productos primarios, principalmente en torno al complejo de cereales y oleaginosos, en tanto que los productos elaborados identificados entre las 20 principales subpartidas representan el 20% del total importado agropecuario desde la Región.

### III.1.2 Bolivia

Entre 1997-2002 las exportaciones de productos agropecuarios efectuadas por Bolivia hacia la región representaron, en promedio, el 83,21% de las ventas agropecuarias totales del país, mientras que del lado de las importaciones dicho porcentaje se situó en el 77,67% (Cuadro 12). No sólo en ambos casos tales proporciones se ubicaron por encima de la regional, sino que además evidencian que para Bolivia el principal origen y destino de su comercio agropecuario es la región.

En ese mismo período, Bolivia se erigió como exportador neto de productos agropecuarios a la región, registrando un saldo comercial positivo de 174.477 miles de dólares que respondió, fundamentalmente, al constatado con Colombia (74% del total). No obstante ello, es importante señalar que Bolivia registró un déficit comercial agropecuario con 6 países de la región, destacándose el constatado con Argentina y Brasil. Por su parte, Colombia constituye el principal destino (38,1% del total) de las exportaciones regionales agropecuarias de Bolivia, seguido por Perú (18,7%) y Venezuela (16,2%). En lo relativo a las importaciones, las procedentes de Argentina, Brasil y Chile significaron 82% del total (40,2%; 21,2% y 20,5%, respectivamente) (Anexo II).

Las 5 principales subpartidas exportadas a la región -correspondientes a los capítulos 23, 15 y 12- significaron el 75,3% del total destinado a la región, revelando así una alta concentración de su patrón de ventas, porcentaje que se eleva al 96,8% en la identificación de las 20 principales subpartidas entre las cuales cabe mencionar el peso de las correspondientes a los capítulos 52 y 17. En cuanto a las principales subpartidas de importación procedentes de la región, 10 de ellas -pertenecientes a los capítulos 12, 10, 11, 21, 17, 04, 19 y 52- representaron el 61,2% del total, en tanto que las 20 principales acumulan el 73,4%. A su vez, los productos elaborados que se posicionan entre las 20 principales subpartidas, representan el 26% del total agropecuario importado desde la Región (Anexo III).

La principal característica a resaltar para Bolivia corresponde a la elevada concentración evidenciada en su estructura exportadora referida al complejo de la soja, siendo el grano el 3º principal producto vendido y el 1º producto importado, con un casi balance en su relación de intercambio.



### III.1.3 Brasil

Entre 1997-2002 las exportaciones de productos agropecuarios efectuadas por Brasil hacia la región representaron, en promedio, el 7,71% de las ventas agropecuarias totales del país, mientras que del lado de las importaciones dicho porcentaje se situó en el 63,93% (Cuadro 12). Es así como mientras la región constituye el principal abastecedor de productos agropecuarios de Brasil, las exportaciones de este país se dirigen mayoritariamente hacia el resto del mundo.

Brasil, como importador neto de productos agropecuarios con la región, registró en el período citado, un déficit de 1.860.235 miles de dólares que respondió, fundamentalmente, al constatado con Argentina, país éste que representó el 92,3% del total. No obstante ello, es importante señalar que Ecuador y los países del MERCOSUR, son quienes presentan saldos agropecuarios favorables con Brasil. A su vez, el 63,1% y el 93,1% de las exportaciones e importaciones agropecuarias de Brasil se realizaron con los países del MERCOSUR, fundamentalmente con Argentina (Anexo II).

Las 10 principales subpartidas exportadas a la región -correspondientes a los capítulos 24, 02, 21, 09, 12, 18 y 17- significaron el 45,7% del total, revelando así una mayor diversificación de su patrón de ventas que Argentina. Asimismo, considerando las 20 principales subpartidas, el porcentaje se eleva al 62,7%, apareciendo los capítulos 23 y 22 como significativos. En cuanto a las principales subpartidas de importación procedentes de la región, 10 de ellas -pertenecientes a los capítulos 10, 04, 52, 12, 11, 15, 08, 07- representaron el 59,3% del total, incrementándose al 73,3% al contabilizar las 20 principales (Anexo III).

Como rasgo distintivo en el intercambio regional cabe indicar que sus ventas obedecen más a un conjunto de productos elaborados, frente a sus compras más orientadas a productos primarios, en virtud a que los productos elaborados que se posicionan entre las 20 principales subpartidas representan sólo el 11% del total agropecuario importado desde la Región. Además, al igual que lo señalado para Bolivia para el grano de soja, éste y sus subproductos forman parte de ambos flujos de intercambio, denotando un saldo negativo regional.

### III.1.4 Chile

Entre 1997-2002 las exportaciones de productos agropecuarios efectuadas por Chile hacia la región representaron, en promedio, el 28,14% de las ventas agropecuarias totales del país, mientras que del lado de las importaciones dicho porcentaje se situó en el 67,8%, proporciones ambas que se ubicaron por encima de las de la Región (Cuadro 12).

En ese mismo período, Chile se erigió como importador neto de productos agropecuarios a la región, registrando un déficit de 79.428 miles de dólares que respondió, fundamentalmente, al constatado con Argentina, y en menor medida con Paraguay. Por otra parte, se verifica el significativo saldo favorable con México y con Perú, a la vez que es necesario indicar que mientras que el destino de las ventas de Chile fue relativamente diversificado -México, Brasil y Argentina acumularon el 47% del total-, el 58% de sus compras provinieron de Argentina (Anexo II).

Las 10 principales subpartidas exportadas a la región -correspondientes a los capítulos 08, 21, 20 y 22- significaron el 49,7% del total, elevándose al 63,8% al considerar las 20 primeras subpartidas entre las cuales participan las correspondientes a los capítulos 19 y 11. En cuanto a las principales subpartidas de importación

procedentes de la región, 5 de ellas -pertenecientes a los capítulos 02, 10, 23, 15 y 17- representaron el 45,7% del total, en tanto que las 20 primeras acumulan el 74,9%. A su vez, los productos elaborados que se posicionan entre las 20 principales subpartidas representan el 25% del total agropecuario importado desde la Región. (Anexo III).

Se evidencian ciertas características asociadas al comportamiento de los flujos de comercio agropecuario de Chile. La primera de ellas se refiere a la diversidad de productos de importación registrados, debiéndose adicionar a los ya mencionados los representados por los capítulos 08, 52, 09, 12 y 17. La segunda responde a que dos subpartidas de importación principales, también registran valores de exportación de significación, siendo una de ellas la que encabeza dicho flujo comercial regional. La tercera hace relación al grado de concentración representado por el sector frutihortícola el cual acumula el 41% exportado entre las 20 principales subpartidas, incluidos sus productos elaborados que aportan el 11% a tal magnitud.

### III.1.5 Colombia

Entre 1997-2002 las exportaciones de productos agropecuarios efectuadas por Colombia hacia la región representaron, en promedio, el 13,2% de las ventas agropecuarias totales del país, mientras que del lado de las importaciones dicho porcentaje se situó en 43,21% (Cuadro 12). Sólo la segunda proporción se encuentra por encima del promedio regional respectivo.

En ese mismo período, Colombia se erigió como importador neto de productos agropecuarios con la región, registrando un déficit de 277.013 miles de dólares que respondió, fundamentalmente, al constatado con Bolivia (50,7% del total). Más precisamente, excepto con Perú y Venezuela, Colombia registró un déficit agropecuario con los restantes países de la ALADI. A su vez, es necesario subrayar que mientras que el 58,1% de las exportaciones agropecuarias de Colombia se destinaron a Venezuela, el origen de sus compras fue más diversificado, estando representado por Bolivia, Venezuela y Ecuador (Anexo II).

Las subpartidas exportadas a la región se concentran en torno a 3 de ellas correspondientes al capítulo 17, aspecto que se acentúa al considerar las 20 principales que arrojan una proporción del 73% a partir de la presencia de capítulos como ser el 04, 21, 01 y 19, según orden de importancia. En cuanto a las principales subpartidas de importación procedentes de la región, 10 de ellas -pertenecientes a los capítulos 23, 10, 15, 12, 21, 24, 08 y 22- representaron el 52,6% del total (Anexo III).

Cabe indicar que, entre las 20 principales subpartidas exportadas, se observa una variedad de productos con mayor grado de elaboración, equivalente al 32% del total agropecuario destinado a la Región, así como la presencia de varios de ellos en ambas relaciones de intercambio regional. Por otra parte, los productos elaborados que se posicionan entre las 20 principales subpartidas importadas, representan el 38% del total agropecuario importado desde la Región.

### III.1.6 Cuba

Entre 1999-2001 las exportaciones de productos agropecuarios efectuadas por Cuba hacia la región representaron, en promedio, el 1,87% de las ventas agropecuarias totales del país, mientras que del lado de las importaciones dicho porcentaje se situó en el 20,85%, proporciones que se ubicaron por debajo de las respectivas de la región (Cuadro 12).

Como resultado de lo anterior Cuba se erigió como importador neto de productos agropecuarios con la región, registrando un déficit de 160.416 miles de dólares que respondió, fundamentalmente, al constatado con Argentina (48,1% del total), Brasil (28,2%) y México (16,7%). A su vez, mientras que el 40% de las exportaciones agropecuarias de Cuba se destinaron a México, el 45% de sus compras provinieron de Argentina (Anexo II).

Las 4 principales subpartidas exportadas a la región correspondieron a los capítulos 24 y 22 y significaron el 87% del total. En cuanto a las principales subpartidas de importación procedentes de la región, 10 de ellas -pertenecientes a los capítulos 23, 15, 12, 10 y 02- representaron el 60,1% del total, en tanto que las 20 principales acumularon el 78,5%, con presencia de una mayor variedad de capítulos representados por productos industrializados. A su vez, los productos elaborados que se posicionan entre las 20 principales subpartidas importadas, representan el 52% del total agropecuario importado desde la Región. (Anexo III).

### III.1.7 Ecuador

Entre 1997-2002 las exportaciones de productos agropecuarios efectuadas por Ecuador hacia la región representaron, en promedio, el 15,18% de las ventas agropecuarias totales del país, mientras que del lado de las importaciones dicho porcentaje se situó en el 50,7%. Sólo esta última proporción se ubicó por encima de la regional respectiva (Cuadro 12).

En ese mismo período, Ecuador se erigió como importador neto de productos agropecuarios a la región, registrando un déficit de 11.596 miles de dólares que respondió, fundamentalmente, al constatado con Chile y Bolivia. A su vez, es necesario subrayar que Colombia constituye el principal destino y origen del comercio agropecuario regional de Ecuador (40,2% y 33,4%, respectivamente), siendo significativo además los intercambios con Argentina y Chile. (Anexo II).

Las 5 principales subpartidas exportadas a la región -correspondientes a los capítulos 08, 10, 20 y 17- significaron el 51,9% del total, porcentaje que se acrecienta al 80,5% al verificarse los registros de las 20 primeras, con participaciones significativas de los capítulos 15 y 18. En cuanto a las principales subpartidas de importación procedentes de la región, 5 de ellas -pertenecientes a los capítulos 21, 15, 23, 17 y 08- representaron el 47,1% del total, en tanto que las 20 primeras representaron el 74,8%, gracias al aporte de capítulos tales como el 19 y el 10. (Anexo III).

Podemos concluir respecto a Ecuador que la 3ª principal subpartida de exportación también se presenta como la 8ª importada, en tanto que la primera importada participa entre las 20 principales de exportación, resultados que no resienten la condición de exportadora o importadora principal según cada caso. A su vez, los productos elaborados que se posicionan entre las 20 principales subpartidas importadas, representan el 49% del total agropecuario importado desde la Región.

### III.1.8 México

Entre 1997-2002 las exportaciones de productos agropecuarios efectuadas por México hacia la región representaron, en promedio, el 2,32% de las ventas agropecuarias totales del país, mientras que del lado de las importaciones dicho porcentaje se situó en 4,77%. Para México el principal destino y origen de sus flujos agropecuarios es extrarregional, evidenciando una relativa menor dependencia agropecuaria con la Región (Cuadro 12).

En ese mismo período, México se erigió como importador neto de productos agropecuarios con la región, registrando un déficit de 298.894 miles de dólares que respondió al constatado fundamentalmente con Chile, y en menor medida con Argentina y con Brasil, conjunto de países que acumularon el 77,1% del total. Asimismo, con Bolivia, Colombia, Cuba, Ecuador y Venezuela, registra saldo a su favor, siendo significativo sólo en este último caso. Por su parte, se observa una diversidad de países de destino para las colocaciones regionales de productos agropecuarios mexicanos (Anexo II).

Las 10 principales subpartidas exportadas a la región -correspondientes a los capítulos 21, 19, 22, 17, 07 y 20- significaron el 52,7% del total. En cuanto a las principales subpartidas de importación procedentes de la región, es necesario agrupar 15 de ellas para acumular el 50% del total, siendo relevantes las correspondientes al capítulo 08 (Anexo III).

Se observa una relativa atomización de los capítulos que involucran a las 20 primeras subpartidas importadas, registrando una mayor presencia el 08 y 04. A su vez, los productos elaborados que se posicionan entre las 20 principales subpartidas importadas, representan el 23% del total agropecuario importado desde la Región, en tanto que por el lado de las exportaciones la participación se eleva al 56%.

### III.1.9 Paraguay

Entre 1997-2002 las exportaciones de productos agropecuarios efectuadas por Paraguay hacia la región representaron, en promedio, el 62,12% de las ventas agropecuarias totales del país, mientras que del lado de las importaciones dicho porcentaje se situó en 77,16%. En ambos casos, tales proporciones se ubicaron por encima de las de la región (Cuadro 12).

En ese mismo período, Paraguay se erigió como exportador neto de productos agropecuarios a la región, registrando un superávit comercial de 159.936 miles de dólares que respondió, fundamentalmente, al constatado con Brasil. En oposición a ello, Paraguay experimentó un déficit agropecuario con Cuba, México y, particularmente, con Argentina. Por otra parte, mientras que el 61,1% de las ventas agropecuarias paraguayas se destinaron a Brasil, el peso de las compras procedentes de ese mismo país fue menor (48,1%) aunque constituyó también su principal origen (Anexo II).

Las 5 principales subpartidas exportadas a la región -correspondientes a los capítulos 12, 52, 23, 15 y 02- significaron el 74,5% del total, revelando una relativa concentración de su patrón de ventas al extremo de constatarse una representatividad del 93,7% entre las 20 primeras. En cuanto a las principales subpartidas de importación procedentes de la región, 5 de ellas significaron 57,4% del total, destacándose las correspondientes al capítulo 24, evidenciándose, además, un menor porcentaje -78,2%- en la acumulación de las 20 principales. A su vez, los productos elaborados que se posicionan entre las 20 principales subpartidas importadas, representan el 66% del total agropecuario importado desde la Región (Anexo III).

Dos rasgos merecen señalarse. El primero es que las principales subpartidas de exportación y de importación, grano de soja y cigarrillos, respectivamente, representan alrededor del 40% del total comercializado por cada una de ellas según su flujo de intercambio mencionado. El segundo hace relación a que ambas subpartidas también registran valores de comercio en el flujo opuesto al que se destacan, si bien en magnitudes de menor significación que no modifican el signo de la corriente principal.

### *III.1.10 Perú*

Entre 1997-2002 las exportaciones de productos agropecuarios efectuadas por Perú hacia la región representaron, en promedio, el 13,22% de las compras agropecuarias totales de ese país, mientras que del lado de las exportaciones dicho porcentaje se situó en el 50,68%, siendo solo esta segunda proporción la que se situó por encima de la regional respectiva (Cuadro 12).

En ese mismo período, Perú se erigió como importador neto de productos agropecuarios desde la Región, registrando un déficit de 491.955 miles de dólares que respondió, fundamentalmente, al constatado con Argentina (49,8% del total), resultando también relevantes los verificados con Chile, Bolivia y Colombia. Sólo con México su saldo agropecuario fue positivo. Por otra parte, mientras que las ventas peruanas agropecuarias a la región se destinaron a varios países, el 43% de sus compras provinieron de Argentina (Anexo II).

Las 10 principales subpartidas exportadas a la región -correspondientes a los capítulos 23, 19, 07, 24, 22, 52, 09 y 18- significaron el 46,2% del total. En cuanto a las principales subpartidas de importación procedentes de la región, 10 de ellas -pertenecientes a los capítulos 10, 23, 17, 15, 21, 52 y 12- significaron el 64,9% del total (Anexo III).

Cabe agregar que entre las 20 principales subpartidas de exportación, tres de ellas presentan saldo de intercambio regional negativos a la luz de los significativos valores de importación que registran, toda vez que también se posicionan entre las 20 principales de importación.

Por otra parte, los productos elaborados que se posicionan entre las 20 principales subpartidas importadas, representan el 31% del total agropecuario importado desde la Región, porcentaje que se eleva al 48% al considerar a las 20 principales exportadas. Cabe agregar que en este último porcentaje están presentes 14 de las 20 subpartidas consideradas.

### *III.1.11 Uruguay*

Entre 1997-2002 las exportaciones de productos agropecuarios efectuadas por Uruguay hacia la región representaron, en promedio, el 53,38% de las ventas agropecuarias totales del país, mientras que del lado de las importaciones dicho porcentaje se situó en el 77,85%, constituyéndose la región en el principal destino y origen de los flujos agropecuarios de Uruguay (Cuadro 12).

En ese mismo período, Uruguay se erigió como exportador neto de productos agropecuarios a la región, registrando un superávit comercial de 258.694 miles de dólares que respondió, fundamentalmente, al constatado con Brasil y, en menor medida, también con México y Paraguay. En oposición a ello, Uruguay experimentó un déficit agropecuario con Argentina, siendo muy inferior el registrado con Ecuador. Por otra parte, mientras que el 61,4% de las ventas agropecuarias uruguayas se destinaron a Brasil, el peso de las compras procedentes de ese mismo país fue del 38,3%, en tanto que las originadas en Argentina totalizaron el 51,6% (Anexo II).

Las 5 principales subpartidas exportadas a la región -correspondientes a los capítulos 10, 11, 24 y 02- significaron el 45,8% del total, revelando una relativa concentración de su patrón de ventas a punto tal que al considerar las 10 primeras, sólo se integra el capítulo 04 como relevante. En cuanto a las principales subpartidas de importación procedentes de la región, es necesario agrupar 13 de ellas para

alcanzar el 51% del total, observándose pocas reiteraciones de subpartidas de un mismo capítulo (Anexo III).

Como se desprende de lo anterior, mientras que la oferta agropecuaria de Uruguay a la región se presenta concentrada en pocos capítulos, por su parte la demanda se identifica con una amplia variedad de productos de diferentes capítulos, incluso con bienes de menor elaboración.

### *III.1.12 Venezuela*

Entre 1997-2002 las exportaciones de productos agropecuarios efectuadas por Venezuela hacia la región representaron, en promedio, el 45,22% de las ventas agropecuarias totales del país, mientras que del lado de las importaciones dicho porcentaje se situó en el 38,63%. En ambos casos, tales proporciones se situaron por encima del promedio regional (Cuadro 12).

En ese mismo período, Venezuela se erigió como importador neto de productos agropecuarios con la región, registrando un déficit de 467.013 miles de dólares que respondió, fundamentalmente, al constatado con Argentina y Chile, recordando lo ya señalado respecto a que no registra saldo favorable con ninguno de los países miembros de ALADI. Por otra parte, Colombia se constituye en el principal socio agropecuario de la región toda vez que 81,6% de las ventas venezolanas se destinan al mismo, en tanto que también el 27% de sus compras provienen de dicho país (Anexo II).

Las 10 principales subpartidas exportadas a la región -correspondientes a los capítulos 24, 10, 12, 22, 23, 19 y 11- significaron el 53,2% del total. En cuanto a las principales subpartidas de importación procedentes de la región, 5 de ellas -pertenecientes a los capítulos 15, 23, 17, 21 y 04- significaron el 42,1% del total, en tanto que las 10 primeras acumularon el 56,0%. (Anexo III).

Cabe agregar que entre las 20 principales subpartidas exportadas a la región, 4 de ellas participan también dentro de las 20 importadas, incluso la que su ubica en primer lugar, observándose también una multiplicidad de subpartidas importadas.

A su vez, los productos elaborados que se posicionan entre las 20 principales subpartidas exportadas e importadas, representan, cada uno de ellos, el 45% del total agropecuario exportado e importado desde la Región.

### *III.1.13 Algunos comentarios*

Las 20 principales subpartidas agropecuarias exportadas a la Región por cada país contienen, de manera mayoritaria, a los denominados "productos primarios". Sin embargo, cabe señalar ciertos casos en los cuales los denominados "productos elaborados" se hacen presentes de manera significativa. En efecto, en la estructura de ventas agropecuarias totales a la Región correspondientes a México, Perú, Venezuela, Colombia y Brasil, los denominados "productos elaborados" se hacen presentes entre las 20 principales subpartidas con participaciones porcentuales del 56%, 48%, 45%, 32% y 31%, respectivamente, respecto a dicho total.

En general, se observa que los países de mayor desarrollo relativo son los que presentan mayor diversidad de oferta, constituyéndose además en proveedores significativos para la Región. Cabe agregar que Perú también cumple con la primera condición señalada.

Por su parte, los PMDER y Cuba son los de menor oferta relativa, toda vez que la misma se concentra en muy pocas subpartidas.

En términos de sectorización productiva, se observa que el complejo sojero (grano, aceite y subproductos) es el que mayor número de veces se presenta en los flujos de los países miembros; incluso en dos PMDER (Bolivia y Paraguay). Asimismo, el agrupamiento de los cereales y sus derivados, también reúne importante participación intrarregional.

Un caso para resaltar lo constituye el nivel de especialización relativa del sector fruti-hortícola por parte de Chile observada en sus ventas, toda vez que, tal como se indicara, representa el 41% del total agropecuario exportado a la Región.

## III.2 Comercio negociado

El comercio negociado “stricto sensu” se define como el realizado al amparo de las preferencias pactadas en los Acuerdos suscritos en el marco del TM80. Al respecto, se analizaron los Acuerdos firmados y vigentes durante el período 1997-2002, que contengan tratamientos preferenciales arancelarios. Corresponde destacar que los flujos comerciales intra-CAN están regidos por el Acuerdo de Cartagena, no inscrito en el marco de la ALADI, razón que, sumada a la falta de información respectiva, no fuera incorporada en este documento. Sí se consideraron aquellos Acuerdos de Alcance Parcial (AAP) y Regional (AR) suscritos en el ámbito de la Asociación en los que participan países andinos, que involucran también al intercambio entre ellos.

Si bien el objetivo de este apartado se centra en la evolución del mencionado comercio, total y agropecuario, desde 1997 a 2002, sus resultados confrontan algunas limitaciones, que merecen ser consideradas al momento de evaluar los resultados obtenidos<sup>18</sup>.

### III.2.1 Participación del comercio negociado en el intrarregional

Las importaciones registradas como negociadas entre los países miembros de la ALADI se situaron, en promedio para el período 1997-2002, en 31.261 millones de dólares, equivalentes al 70,8% de las intrarregionales, experimentando una caída generalizada -excepto en el año 2000- del 4,5% promedio, superior a la verificada por las importaciones intrarregionales totales (3,5%). Es así como la evolución de las importaciones negociadas se enmarcaron en un contexto de caída del comercio regional y de un escaso crecimiento del global del 1,0%. (Cuadro 14)

---

<sup>18</sup> Entre las principales limitaciones asociadas al estudio de las compras negociadas entre los países miembros de la ALADI, las cuales fueron objeto de pormenorizado análisis en el Estudio “Evolución del comercio negociado entre los países miembros de la ALADI” (ALADI/SEC/Estudio 152, 22 de octubre de 2002), cabe señalar la vinculada a la asimétrica información disponible. La primera consecuencia respecto a la disponibilidad de la información, considerando que para la mayoría de los países la Secretaría realiza por lo menos una asignación parcial, es que los datos analizados no corresponden estrictamente al comercio negociado sino al comercio de productos negociados.

La principal diferencia entre ambas situaciones radica en que la asignación efectuada por la Secretaría se basa en el criterio de máxima ventaja, no incorporando la existencia de otros factores que podrían imposibilitar el uso de las preferencias. Tales factores pueden ir desde problemas de cupos y requisitos de origen, hasta el desconocimiento del Acuerdo por parte del importador. En ese sentido, de manera general, el porcentaje referido a las importaciones negociadas asignadas por la Secretaría tendería a situarse en un nivel superior en comparación al que efectivamente hubiese reportado el país.

Una segunda consecuencia refiere a que la ausencia de homogeneidad temporal y espacial en la serie analizada respecto al suministro de la información de comercio negociado podría introducir algunos sesgos, los cuales deberían ser considerados al momento de analizar la evolución de las importaciones negociadas de cada país, así como al compararla con la registrada por los demás socios.



**Cuadro 14**  
**ALADI**  
**IMPORTACIONES NEGOCIADAS Y NO NEGOCIADAS DE PRODUCTOS AGROPECUARIOS Y TOTAL**  
 En miles de dólares y en porcentajes  
 Período 1997-2002

<b>Variables / Indicadores</b>	<b>1997</b>	<b>1998</b>	<b>1999</b>	<b>2000</b>	<b>2001</b>	<b>2002</b>	<b>1997-2002</b>
<b>Importaciones negociadas de productos agropecuarios</b>	6.816.606	7.567.258	5.932.257	6.495.649	6.465.908	5.478.577	6.503.688
Tasa de crecimiento anual	-	11,0	-21,6	9,5	-0,5	-15,3	-4,3
<b>Importaciones no negociadas de productos agropecuarios</b>	2.206.142	2.163.948	1.861.339	1.722.042	1.781.175	1.686.747	1.947.153
Tasa de crecimiento anual	-	-1,9	-14,0	-7,5	3,4	-5,3	-5,2
<b>Importaciones intrarregionales de productos agropecuarios</b>	9.022.748	9.731.206	7.793.596	8.217.691	8.247.084	7.165.324	8.450.841
Tasa de crecimiento anual	-	7,9	-19,9	5,4	0,4	-13,1	-4,5
<b>Importaciones negociadas totales</b>	32.647.755	32.590.404	27.069.208	34.426.450	32.924.606	25.954.802	31.260.723
Tasa de crecimiento anual	-	-0,2	-16,9	27,2	-4,4	-21,2	-4,5
<b>Importaciones no negociadas totales</b>	13.512.456	12.128.928	10.960.688	12.693.409	13.163.854	12.582.075	12.911.321
Tasa de crecimiento anual	-	-10,2	-9,6	15,8	3,7	-4,4	-1,4
<b>Importaciones intrarregionales</b>	46.160.211	44.719.333	38.029.896	47.119.859	46.088.460	38.536.878	44.172.045
Tasa de crecimiento anual	-	-3,1	-15,0	23,9	-2,2	-16,4	-3,5
<b>Importaciones totales</b>	272.586.782	286.698.840	278.101.888	325.308.278	317.494.437	286.481.156	296.859.477
Tasa de crecimiento anual	-	5,2	-3,0	17,0	-2,4	-9,8	1,0
<b>Importaciones negociadas productos agropecuarios / Importaciones productos agropecuarios</b>	75,5	77,8	76,1	79,0	78,4	76,5	77,0
<b>Importaciones negociadas productos agropecuarios / Importaciones intrarregionales</b>	14,8	16,9	15,6	13,8	14,0	14,2	14,7
<b>Importaciones negociadas / Importaciones intrarregionales</b>	70,7	72,9	71,2	73,1	71,4	67,4	70,8
<b>Importaciones intrarregionales / Importaciones totales</b>	16,9	15,6	13,7	14,5	14,5	13,5	14,9
<b>Importaciones negociadas / Importaciones totales</b>	12,0	11,4	9,7	10,6	10,4	9,1	10,5

Nota: El promedio 1997-2002 incluye la información trienal 1999-2001 disponible para Cuba

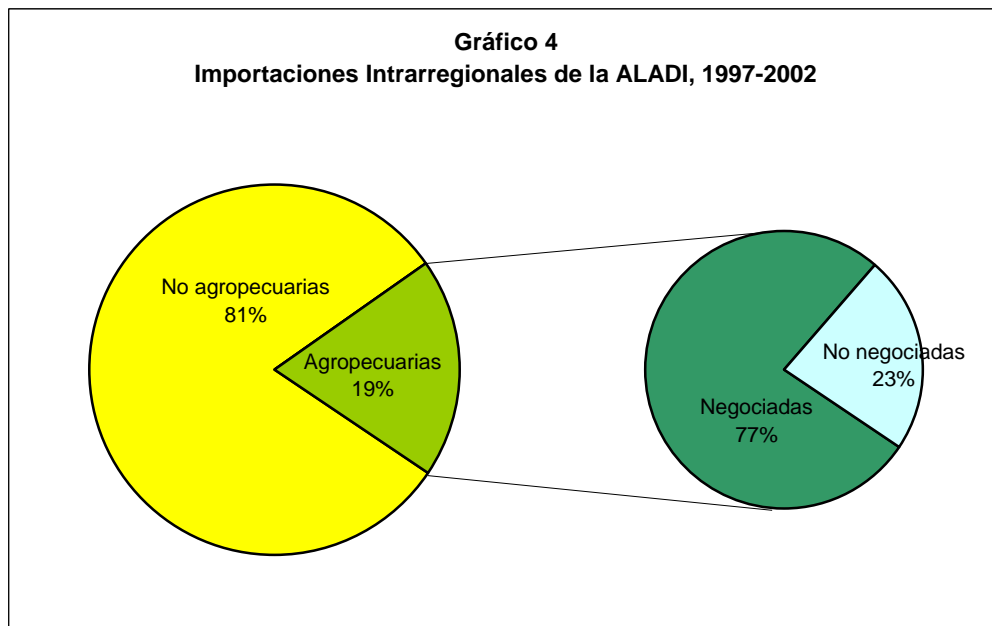
Fuente: Datos proporcionados por los países miembros

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

En ese mismo período las repercusiones más agudas de la crisis financiera internacional y regional se manifestaron más en el ámbito negociado. En la misma óptica ya señalada, la recuperación operada durante el año 2000 repercutió de manera más significativa en el ámbito de las compras negociadas, registrando un incremento de 27,2% con respecto a 1999, en tanto que las globales crecían un 17%.

El comportamiento anterior podría vincularse a la diferente composición de las importaciones negociadas y no negociadas; más precisamente a las elasticidades de la demanda de tales compras. En ese sentido, una hipótesis posible es que los productos no negociados podrían caracterizarse por ser inelásticos dada la importancia de su adquisición para el desarrollo de los países de la Asociación y/o situarse en un grado de vulnerabilidad menor respecto a las fluctuaciones de precios, internacionales y regionales, comparativamente a aquellas correspondientes a los productos negociados.

**Gráfico 4**  
**Importaciones Intrarregionales de la ALADI, 1997-2002**



Elaboración: Secretaría General de la ALADI

Por su parte, las importaciones globales se ubicaron, en promedio para el período indicado, en 296.859 millones de dólares, de las cuales solamente 14,9% provinieron de la región y 10,5% se canalizaron a través de los mecanismos preferenciales instituidos por el TM80.

En lo relativo a la estructura por modalidad de Acuerdo, entre 1997-2002 el 88% de las importaciones totales negociadas (equivalentes a 31.261 millones de dólares) se canalizaron a través de los Acuerdos de Complementación Económica (ACE), constituyéndose así en el mecanismo intrazona más utilizado (Cuadro 15).

**Cuadro 15**  
**ALADI**  
**IMPORTACIONES NEGOCIADAS POR TIPO DE ACUERDO**  
**En porcentajes**  
**Período 1997-2002**

Acuerdos	1997	1998	1999	2000	2001	2002	1997-2002
<b>Total no negociado</b>	<b>29,27</b>	<b>27,12</b>	<b>28,82</b>	<b>26,94</b>	<b>28,56</b>	<b>32,65</b>	<b>29,23</b>
<b>Total negociado (*)</b>	<b>70,73</b>	<b>72,88</b>	<b>71,18</b>	<b>73,06</b>	<b>71,44</b>	<b>67,35</b>	<b>70,77</b>
Renegociación	1,56	0,62	0,39	0,27	2,53	2,20	1,23
Comerciales	0,40	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,07
PAR	9,05	8,92	9,63	7,91	9,11	9,05	9,24
NAM y Otros	0,87	1,01	1,63	1,48	1,61	1,96	1,48
Complementación Económica	88,11	89,45	88,35	90,35	86,75	86,79	87,97
<b>Total intrarregional</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>

(\*): Este porcentaje se distribuye según las modalidades de acuerdos que se listan luego

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

Esta evolución se vincula tanto a la suscripción de nuevos Acuerdos, así como a la sustitución de otros, tales como los de Renegociación del Patrimonio Histórico, por la mencionada modalidad (ACE). De igual manera, si bien la Preferencia Arancelaria Regional (PAR) fue utilizada en varios de los Acuerdos de tercera generación como punto inicial de desgravación<sup>19</sup>, el mencionado mecanismo ha sido superado al alcanzar los ACE etapas avanzadas de liberalización arancelaria. No obstante ello, la

<sup>19</sup> La PAR ha sido expresamente incorporada en los programas de liberación del ACE N° 33 (Colombia-México-Venezuela); del ACE N° 31 (Bolivia-México); y en los Acuerdos suscritos por el MERCOSUR con Bolivia y Chile (ACE N° 36 y N° 35, respectivamente).

PAR constituye la segunda modalidad de ingreso de las compras negociadas en el marco de la Asociación con una participación del 9,2% (Cuadro 15).

Más allá de este panorama general, el interés es identificar el peso de los productos agropecuarios en el comercio negociado total y su significación por país y modalidad de acuerdos.

### III.2.2 Importaciones negociadas de productos agropecuarios

Entre 1997-2002 las importaciones negociadas de productos agropecuarios totalizaron, en promedio, 6.504 millones de dólares, significando el 14,7% de las importaciones intrarregionales totales y experimentando una reducción promedio para el período del 4,3%, a pesar de las variaciones positivas registradas en 1998 y 2000.<sup>20</sup>. Dicha caída fue levemente inferior a la experimentada por las importaciones negociadas totales (4,5%) y similar a la registrada por los productos agropecuarios. A su vez, como promedio del período indicado, el 77% de las compras del sector se canalizaron a través de algún tratamiento preferencial, mayoritariamente los ACE denominados de “tercera generación” (Cuadro 16).

Cuadro 16  
ALADI  
IMPORTACIONES NEGOCIADAS DE PRODUCTOS AGROPECUARIOS POR TIPO DE ACUERDO  
En miles de dólares  
Período 1997-2002

Acuerdos	1997	1998	1999	2000	2001	2002	1997-2002	Tasa de crecimiento anual
<b>Total no negociado</b>	<b>2.206.142</b>	<b>2.163.948</b>	<b>1.861.339</b>	<b>1.722.042</b>	<b>1.781.175</b>	<b>1.686.747</b>	<b>1.947.153</b>	<b>-5,2</b>
<b>Total negociado (*)</b>	<b>6.816.606</b>	<b>7.567.258</b>	<b>5.932.257</b>	<b>6.495.649</b>	<b>6.465.908</b>	<b>5.478.577</b>	<b>6.503.688</b>	<b>-4,3</b>
Renegociación	100.920	51.193	35.288	27.762	26.858	38.405	46.738	-17,6
Comerciales	1.936	0	0	0	0	0	323	-100,0
PAR	361.194	467.317	366.716	335.266	412.375	235.041	387.868	-8,2
NAM y Otros	120.886	133.874	236.549	267.188	323.554	293.093	238.256	19,4
Complementación Económica	6.231.671	6.914.874	5.293.703	5.865.434	5.703.122	4.912.038	5.830.504	-4,6
ATG (**)	5.798.034	6.495.374	4.971.655	5.392.318	5.086.752	4.447.364	5.365.250	-5,2
<b>Total intrarregional</b>	<b>9.022.748</b>	<b>9.731.206</b>	<b>7.793.596</b>	<b>8.217.691</b>	<b>8.247.084</b>	<b>7.165.324</b>	<b>8.450.841</b>	<b>-4,5</b>

(\*): Este valor se distribuye según las modalidades de acuerdos que se listan luego

(\*\*): Valor de comercio que representan los ATG en el total de los ACE

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

Cabe destacar que el 89,7% de las importaciones negociadas de productos agropecuarios ingresó a través de ACEs, coincidiendo así con la tendencia observada a nivel de las compras negociadas totales. Sin embargo, las importaciones negociadas de productos agropecuarios que ingresaron a través de las “NAM y Otros” experimentaron un crecimiento del 19,4%, al pasar del 1,77% de participación en 1997 al 5,35% en 2002, representando la mayor expansión entre las diversas modalidades de Acuerdo<sup>21</sup>.

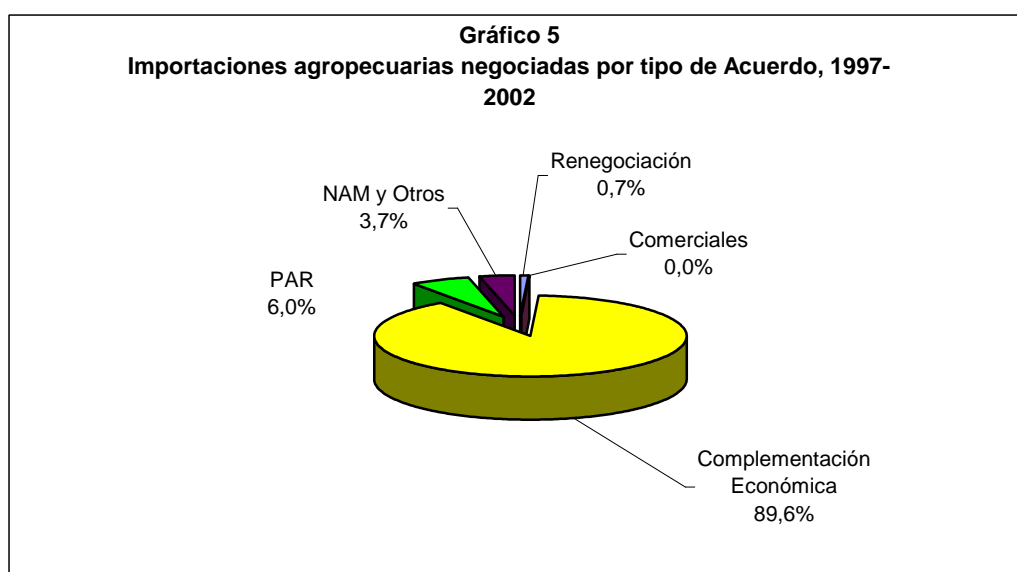
En términos de representatividad de los productos agropecuarios en el total de productos negociados bajo alguna modalidad de Acuerdo, cabe consignar que mientras que en los ACE sólo un 21,2% de su total correspondió a productos agropecuarios, en las importaciones canalizadas a través de las NAM y Otros, dicho porcentaje se situó en 51,52% (Cuadro 17). Exceptuando el caso de Ecuador y México<sup>22</sup>, tal comportamiento se verifica en los demás países de la Asociación. Lo

<sup>20</sup> En 2002 las importaciones argentinas negociadas de productos agropecuarios experimentaron una reducción de 64,3% respecto a 1997, mientras que en el caso de las efectuadas por Brasil dicho porcentaje se situó en 36% (Anexo IV).

<sup>21</sup> En Anexo VI se detalla la información por país.

<sup>22</sup> En el caso de Ecuador, el 30,76% de las compras negociadas que se canalizaron a través de los ACE correspondieron a productos agropecuarios, mientras que en el caso de las NAM y Otros ese porcentaje se situó en 29,95%. En el caso de México, las mencionadas proporciones alcanzaron 16,32% y 13,66%, respectivamente. (Anexo VII)

anterior estaría evidenciando que por la primera modalidad citada las compras negociadas se articulan en torno a productos de otros sectores, mientras que el segundo caso concierne mayoritariamente a subpartidas agropecuarias. (Anexo VII)



Elaboración: Secretaría General de la ALADI

También vale indicar que entre 1997-2002 las compras negociadas de productos agropecuarios efectuadas entre los países miembros de la ALADI significaron un 20,8% de las importaciones negociadas totales. (Cuadro 17)

**Cuadro 17**

**ALADI**

**PARTICIPACIÓN DE LAS IMPORTACIONES NEGOCIADAS DE PRODUCTOS AGROPECUARIOS POR TIPO DE ACUERDO EN EL TOTAL NEGOCIADO, NO NEGOCIADO E INTRARREGIONAL DE CADA MODALIDAD**

**En porcentajes**

**Promedio 1997-2002**

Acuerdos	Negociadas totales	Negociadas agropecuarias	Negociadas agropecuarias / Negociadas totales
<b>Total no negociado</b>	<b>29,23</b>	<b>23,04</b>	<b>15,08</b>
<b>Total negociado (*)</b>	<b>70,77</b>	<b>76,96</b>	<b>20,80</b>
Renegociación	1,23	0,72	12,14
Comerciales	0,07	0,00	1,46
PAR	9,24	5,96	13,42
NAM y Otros	1,48	3,66	51,52
Complementación Económica	87,97	89,65	21,20
<b>Total intrarregional</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>19,13</b>

(\*): Este porcentaje se distribuye según las modalidades de acuerdos que se listan luego

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

### III.2.3 Importaciones negociadas por país

Observando la evolución de las compras negociadas según país miembro, se puede afirmar que el menor dinamismo regional verificado en los años bajo estudio, respondió a las contracciones registradas, fundamentalmente, por parte de los países del MERCOSUR, a partir de las disminuciones del comercio negociado de todos sus socios, siendo mucho más significativos los descensos de Argentina, Brasil y Paraguay. En oposición a ello, cabe señalar el crecimiento de las compras negociadas de México, Colombia, Bolivia y Venezuela, según orden de magnitud respectivo. (Cuadro 18)

**Cuadro 18**  
**ALADI**  
**IMPORTACIONES NEGOCIADAS DE PRODUCTOS AGROPECUARIOS**  
**En miles de dólares y en porcentajes**  
**1997-2002**

Países	Importaciones negociadas agropecuarias/ Importaciones agropecuarias totales Promedio 1997-2002 (%)	Importaciones negociadas agropecuarias (miles de dólares)		Principales socios (**) Promedio 1997-2002	Principal modalidad Promedio 1997-2002
		1997	2002		
Argentina	86,2	791	283	Brasil (59,2%)	ACE (96,9%)
Bolivia	81,7	83	181	Argentina; Brasil (75,2%)	ACE (90,3%)
Brasil	96,4	3.477	2.225	Argentina (70,3%)	ACE (98,2%)
Chile	77,4	775	750	Argentina; Brasil (75,2%)	ACE (98,5%)
Colombia	39,9	174	394	Bolivia; Chile; Brasil (68,4%)	ACE (49,8%)
Cuba (*)	50,4	111	103	Brasil ; Argentina (50,4%)	PAR (56,2%)
Ecuador	46,6	118	144	Chile; Argentina (87,1%)	ACE (75,6%)
México	78,4	202	475	Chile; Brasil; Argentina (75,3%)	ACE (70,8%)
Paraguay	91,2	415	169	Brasil; Argentina (81,8%)	ACE (98,1%)
Perú	39,8	269	264	Argentina; Chile (82,4%)	ACE (49,4%)
Uruguay	86,1	283	227	Argentina; Brasil (90,83%)	ACE (99,9%)
Venezuela	52,5	230	368	Argentina; Chile; Bolivia (68,23%)	ACE (69,6%)
ALADI	76,9	6928	5583		

(\*) La información de Cuba corresponde al período 1999-2001

(\*\*) Los porcentajes corresponden a la acumulación de los casos indicados, según copartícipe y de acuerdo a su importancia relativa.

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

En cuanto a las compras negociadas, al igual que lo registrado en el ámbito intrarregional<sup>23</sup>, se evidencia el peso de Brasil, Argentina, Chile y México. En efecto, entre 1997-2002 Brasil realizó en promedio el 30,9% de las mencionadas importaciones, Argentina el 21,3%, Chile el 14,4% y México el 9,6%. Por su parte, las compras negociadas agropecuarias también se concentran en torno a los cuatro países mencionados, si bien Brasil incrementa su peso relativo (45,5%) a expensas de las participaciones de sus socios -Argentina: 10,7%; Chile: 10,5%; México: 5,6%-. Por su parte, en las compras no negociadas totales se destacó la significación de las realizadas por Colombia (17,1%), Perú (16,5%) y Brasil (13,4%) (Cuadro 19).

También se puede apreciar en el mencionado cuadro, que si bien para Argentina, Chile y México la proporción de los productos agropecuarios negociados en las importaciones agropecuarias intrarregionales totales, resultó inferior a correspondiente relación entre las importaciones negociadas totales y las importaciones totales intrarregionales, a nivel de la ALADI las relaciones agropecuarias superaron a la verificada para todos los productos en conjunto.

<sup>23</sup> Entre 1997-2002, Brasil efectuó en promedio el 25,8% de las compras intrarregionales, mientras que en el caso de Argentina y Chile dicho porcentaje se situó en 17,3% y 12,2%, respectivamente.

**Cuadro 19**  
**PAÍS ALADI**  
**IMPORTACIONES NEGOCIADAS Y NO NEGOCIADAS DE PRODUCTOS AGROPECUARIOS Y TOTAL**  
 En miles de dólares y en porcentajes  
 Promedio 1997-2002

Variables / Indicadores	Argentina	Bolivia	Brasil	Chile	Colombia	Cuba	Ecuador	México	Paraguay	Perú	Uruguay	Venezuela	ALADI
Importaciones negociadas de productos agropecuarios	699.104	141.936	2.963.275	682.808	282.727	88.624	121.678	365.713	300.147	232.526	277.919	347.231	6.503.688
Importaciones no negociadas de productos agropecuarios	111.606	31.887	109.896	199.072	426.468	87.176	139.306	100.503	29.160	352.349	44.976	314.756	1.947.153
Importaciones intrarregionales de productos agropecuarios	810.710	173.823	3.073.171	881.880	709.195	175.799	260.984	466.216	329.307	584.874	322.895	661.987	8.450.841
Importaciones negociadas totales	6.674.934	731.395	9.675.288	4.510.165	1.065.820	650.371	515.359	2.993.698	1.112.580	589.862	1.163.713	1.577.538	31.260.723
Importaciones no negociadas totales	965.421	198.763	1.728.891	874.226	2.203.108	808.839	1.180.964	675.214	187.590	2.126.108	485.589	1.476.606	12.911.321
Importaciones intrarregionales	7.640.356	930.158	11.404.179	5.384.391	3.268.928	1.459.210	1.696.323	3.668.913	1.300.170	2.715.970	1.649.302	3.054.144	44.172.045
Importaciones totales	23.654.211	1.992.606	57.191.618	16.205.554	12.989.660	4.828.494	4.843.717	148.117.385	2.375.660	7.636.529	3.228.404	13.795.640	296.859.477
Importaciones negociadas productos agropecuarios / Importaciones productos agropecuarios	86,2	81,7	96,4	77,4	39,9	50,4	46,6	78,4	91,1	39,8	86,1	52,5	77,0
Importaciones negociadas productos agropecuarios / Importaciones intrarregionales	9,2	15,3	26,0	12,7	8,6	6,1	7,2	10,0	23,1	8,6	16,9	11,4	14,7
Importaciones negociadas / Importaciones intrarregionales	87,4	78,6	84,8	83,8	32,6	44,6	30,4	81,6	85,6	21,7	70,6	51,7	70,8
Importaciones intrarregionales / Importaciones totales	32,3	46,7	19,9	33,2	25,2	30,2	35,0	2,5	54,7	35,6	51,1	22,1	14,9
Importaciones negociadas / Importaciones totales	28,2	36,7	16,9	27,8	8,2	13,5	10,6	2,0	46,8	7,7	36,0	11,4	10,5

Nota: En el caso de Cuba se trata del promedio trienal 1999-2001.

Fuente: Datos proporcionados por los países miembros

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

### **III.2.4 Algunos comentarios**

En el período considerado, las compras negociadas de productos agropecuarios experimentaron una reducción promedio del 4,3%, la cual fue levemente inferior a la experimentada por las importaciones negociadas totales y por los productos agropecuarios (-4,5%).

Los Acuerdos más utilizados para canalizar las mencionadas compras fueron los de Complementación Económica (89,7%), y en particular los denominados de “tercera generación” (ATG). Esto coincide con la tendencia observada a nivel de las compras negociadas totales.

En términos de representatividad de los productos agropecuarios en el total de productos negociados, cabe señalar que mientras que en los ACE solo un 21,2% del total correspondió a esos productos, en las importaciones canalizadas a través de las NAM y Otros, dicho porcentaje se situó en 51,52%. Ello estaría evidenciando que por la primera modalidad las compras negociadas se articularon en torno a productos de otros sectores, mientras que en el segundo caso refirieron mayoritariamente a subpartidas agropecuarias.

Por país, cabe subrayar el peso ocupado por los países del MERCOSUR, y en particular por Argentina y Brasil en las compras negociadas de productos agropecuarios, los cuales representaron entre 1997 y 2002 el 56,3% del total. Si a esa participación conjunta de los dos mayores socios del bloque del Cono Sur se le suma la de Chile y México, el mencionado porcentaje se ubica en 72,4% del total, confirmándose así que la importancia de cada uno de los países miembros de la ALADI en el total negociado está vinculada a su tamaño. Esta tendencia se observa también a nivel de las compras negociadas totales.

### III.3 Concesiones no utilizadas <sup>24</sup>

En esta sección se pretende proporcionar un panorama general de la cantidad de concesiones que fueran otorgadas a los productos agropecuarios en el marco de los ATG suscritos entre los países miembros de la ALADI y que no fueron utilizadas a partir de no haberse registrado comercio intrarregional en el marco de los acuerdos suscritos. Se hace referencia también a los niveles de preferencia de tales concesiones no utilizadas según los suscriptores de cada ATG.

En términos comparados, en el Cuadro 20 se constata que Argentina, seguida por Brasil, son los países que mayor número de concesiones de ítem agropecuarios recibidas utilizan, en tanto que Bolivia y Paraguay se ubican en el plano contrario.

**CUADRO 20**  
**CANTIDAD DE CONCESIONES NO UTILIZADAS EN EL MARCO DE LOS ATG (\*)**  
En número de ítem Naladisa y en porcentaje de las concesiones recibidas

Beneficiario	Otorgante																					
	Argentina		Bolivia		Brasil		Chile		Colombia		Ecuador		México		Paraguay		Perú		Uruguay		Venezuela	
	Ítem	%	Ítem	%	Ítem	%	Ítem	%	Ítem	%	Ítem	%	Ítem	%	Ítem	%	Ítem	%	Ítem	%	Ítem	%
Argentina	nc		550	53	443	42	486	46													448	43
Bolivia	997	95	nc		1.016	97							840	97	1.018	97					1.035	99
Brasil	534	51	651	62	nc		687	66							460	44					587	56
Chile	702	67			709	68	nc		779	74	532	59	671	64	913	87	843	81			818	78
Colombia							975	93	nc				574	63								
Ecuador							776	86		nc												
México			783	91			813	78	835	87			nc								926	88
Paraguay	911	87	1.005	96	851	82	971	93					nc								969	93
Perú							889	85									nc					
Uruguay	772	74	970	93	704	67	944	90					662	63	891	85					nc	
Venezuela							941	90					818	84								nc

(\*): Se consideraron aquellas subpartidas con concesiones que no registraron comercio ni en 1997 ni en 2002

nc: No corresponde

Nota: Las celdas en blanco responden a la inexistencia de un ATG entre tales coparticipes

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

Seguidamente se presenta un somero análisis de los resultados verificados por cada país miembro, con base al Cuadro 20 previo y el ANEXO VIII.

#### III.3.1 Argentina

Del análisis de las concesiones otorgadas por Argentina que no fueron utilizadas por los distintos coparticipes de los ATG, se desprende que el menor número de ellas se verificó con Brasil (534 ítem), seguido por Chile (702 ítem), ubicándose en el otro extremo Paraguay (911 ítem) y Bolivia (997 ítem). En términos porcentuales, mientras que las concesiones no utilizadas por Brasil de las otorgadas por Argentina representaron el 51% del total, en el caso de las no utilizadas por Bolivia dicho porcentaje alcanzó el 95% del total.

En cuanto a las concesiones recibidas y no utilizadas por Argentina, es importante señalar que su cantidad es comparativamente más reducida respecto a la situación recíproca apuntada, evidenciando ser el país que registra una mayor cantidad de ítem agropecuarios con comercio frente a los demás países miembros. De esa manera, las concesiones no utilizadas por Argentina significaron entre el 42% y el 53% de las otorgadas por los distintos coparticipes de los ATG (Brasil y Bolivia, respectivamente).

Por otra parte, la preferencia promedio de las concesiones otorgadas por Bolivia a Argentina y no utilizadas por este país se situó en 25,7% en 1997 y en 43,4%

<sup>24</sup> Para la presente sección, los cálculos y estimaciones realizadas parten de considerar como concesión no utilizada, aquellas para las cuales, habiendo un nivel de preferencia determinada en el marco de los ATG, no se verificó comercio al amparo de los mismos en los años 1997 y 2002.



en 2002, en tanto que para las otorgadas por Chile los valores se elevaron al 47,6% y 79,3%, respectivamente. Cabe agregar que con sus socios del MERCOSUR, los niveles de concesiones no utilizadas por Argentina son, en general<sup>25</sup>, relativamente menores que los casos citados, si bien vale recordar que la preferencia es del 100%.

### *III.3.2 Bolivia*

En el caso de las concesiones otorgadas por Bolivia y no utilizadas por los restantes copartícipes de los ATG, se evidencia que los países que cuentan con una oferta exportable agrícola diversificada son aquellos que registraron la menor cantidad de ítem negociados no utilizados. Es así como mientras en un extremo se sitúa Argentina, país con el menor número de concesiones que no registraron comercio (550 ítem), seguido por Brasil (651 ítem), en el otro se evidencia a Paraguay (1.005 ítem). En términos porcentuales, las concesiones no utilizadas por Argentina de las otorgadas por Bolivia representaron el 53% del total, en tanto que las no utilizadas por Paraguay fueron el 96% del total.

En términos de las preferencias otorgadas por Bolivia en los ítem considerados, cabe indicar que si bien se verificó una profundización de éstas entre 1997 y 2002 en el conjunto de ATG suscritos, su nivel fue inferior al registrado para el caso de Argentina, lo cual se vincula con el tratamiento diferenciado aplicado al primer país dada su condición de PMDER.

En cuanto a las concesiones recibidas por Bolivia, cabe señalar que es el país que menor utilización de las mismas presenta, lo cual estaría indicando una menor diversificación de sus exportaciones. En efecto, las concesiones no utilizadas por Bolivia significaron entre el 95% y el 99% de las otorgadas por los distintos copartícipes de los ATG (Argentina y Uruguay, respectivamente). A su vez, en 2002 el nivel promedio de las preferencias de los ítem que no registraron comercio por parte de Bolivia, evidencia una mayor aceleración de parte de México respecto de los cuatro socios del MERCOSUR.

### *III.3.3 Brasil*

Del análisis de las concesiones otorgadas por Brasil y no utilizadas por los copartícipes de los ATG, se desprende que el menor número de ellas se verificó con Argentina (443 ítem), seguido por Uruguay (704 ítem), en tanto que Bolivia (1.016 ítem) se ubica en el otro extremo. En términos porcentuales, mientras que las concesiones no utilizadas por Argentina de las otorgadas por Brasil representaron el 42% del total, en el caso de las no utilizadas por Bolivia dicho porcentaje alcanzó el 97% del total.

En cuanto a las concesiones recibidas y no utilizadas por Brasil, al igual que con Argentina, también su cantidad es comparativamente más reducida que las otorgadas por Brasil y no aprovechadas por sus respectivos copartícipes. De esa manera, las concesiones no utilizadas por Brasil significaron entre el 44% y el 66% de las otorgadas por los distintos copartícipes de los ATG (Paraguay y Chile, respectivamente).

A su vez, la preferencia promedio otorgada por Bolivia en los mencionados ítem que no registraron comercio por parte de Brasil se situó en 25,5% en 1997 y en 43,8% en 2002, en tanto que para las concedidas por Chile los valores se elevaron al 47,7% y 79,3%, respectivamente. Se aprecia que las preferencias promedio de las

---

<sup>25</sup> Exceptuando Paraguay.

concesiones no utilizadas por Brasil con los dos copartícipes señalados, resultan casi idénticas a las de Argentina si bien Brasil presenta una mayor cantidad de ítem no utilizados que Argentina.

#### *III.3.4 Chile*

Argentina es el país que más aprovecha las concesiones otorgadas por Chile toda vez que no registra comercio sólo en 486 ítem agropecuarios. En segundo lugar se ubica Brasil (687 ítem), en tanto que a Colombia le cabe el último puesto (975 ítem). Como se observa, los niveles de utilización de las preferencias concedidas por Chile presentan una amplia franja entre sus copartícipes. En términos porcentuales, mientras que las concesiones no utilizadas por Argentina de las otorgadas por Chile representaron el 46% del total, en el caso de las no utilizadas por Colombia y por Paraguay dicho porcentaje alcanzó el 93% del total en cada caso.

En cuanto a la no utilización por parte de Chile de las concesiones recibidas, se registra con Ecuador el menor valor (532 ítem), seguido por Venezuela (662 ítem) y México (671 ítem), mientras que con Paraguay es donde se anota la mayor cantidad de ítem agropecuarios negociados y sin comercio. De esa manera, las concesiones no utilizadas por Chile significaron entre el 59% y el 87% de las otorgadas por los distintos copartícipes de los ATG (Ecuador y Paraguay, respectivamente).

En la comparación de las preferencias promedio correspondiente a los ítem con concesiones no utilizadas por Chile, se observa que los niveles de profundización registrados entre 1997 y 2002 resultan significativos cuando sus copartícipes son los países del MERCOSUR. Cabe agregar que con Ecuador en 2002 la preferencia promedio máxima para los ítem agropecuarios negociados sin comercio se ubicó en 100%.

#### *III.3.5 Colombia*

Del análisis de las concesiones otorgadas por Colombia que no registraron comercio negociado desde los distintos copartícipes de los ATG, se observa una menor dispersión entre los mismos toda vez que con Chile se verificaron 779 ítem en tanto que con México la cantidad ascendió a 835 ítem. En términos porcentuales, mientras que las concesiones no utilizadas por Chile de las otorgadas por Colombia representaron el 74% del total, en el caso de las no utilizadas por México dicho porcentaje alcanzó el 87% del total.

Sin embargo, en el plano opuesto se registra que las concesiones recibidas y no utilizadas por Colombia correspondieron a 574 ítem en el ACE N° 33 suscrito con México, en tanto que con Chile se eleva a 975 ítem. De esa manera, las concesiones no utilizadas por Colombia significaron entre el 63% y el 93% de las otorgadas por México y Chile, respectivamente.

A su vez, la evolución de la preferencia promedio de las citadas concesiones que no fueran aprovechadas por Colombia indica que las aplicadas por México denotan una aceleración marcada al avanzar desde el 47,7% en 1997 al 73,3% en 2002, mientras que las de Chile se desplazan desde el 80% hasta el 85% en los años citados.

#### *III.3.6 Ecuador*

El único ATG correspondiente a Ecuador lo vincula con Chile (ACE N° 32). En tal sentido, cabe indicar que Chile presenta un mayor nivel de utilización de las

concesiones recibidas que su copartícipe al registrarse 532 ítem (59% del total) agropecuario no utilizados, frente a 776 de parte de Ecuador (86% del total). Cabe agregar que las preferencias recibidas por Chile de parte de Ecuador se ubican en el 100% en 2002 para todos los ítem negociados sin comercio, en tanto que en la situación inversa, los restantes también alcanzaron tal condición en la mayoría de los casos.

### *III.3.7 México*

Del análisis de las concesiones otorgadas por México que no registraron comercio negociado desde los distintos copartícipes de los ATG, se desprende que el menor número de ellas se verificó con Colombia (574 ítem), seguido por Uruguay (662 ítem) y Chile (671 ítem), ubicándose en el otro extremo Venezuela (818 ítem) y Bolivia (840 ítem). En términos porcentuales, mientras que las concesiones no utilizadas por Colombia y por Uruguay de las otorgadas por México representaron el 63% del total en cada caso, las no utilizadas por Bolivia alcanzaron el 97% del total.

En cuanto a las concesiones recibidas y no utilizadas por México, se verifica una menor dispersión entre cada copartícipe toda vez que los ítem que no registran comercio por parte de México oscilan desde 772 casos con Venezuela hasta 926 con Uruguay. De esa manera, las concesiones no utilizadas por México significaron entre el 74% y el 91% de las otorgadas por los distintos copartícipes de los ATG (Venezuela y Bolivia, respectivamente).

En cuanto al promedio de las preferencias recibidas por México y no utilizadas por este país, cabe indicar que la mayor profundización correspondió a Bolivia, al pasar de una preferencia promedio de 37,3% en 1997 a 82,3% en 2002, siendo también importantes las verificadas por parte de Colombia (31,2% a 60,7%) y Venezuela (27,1% a 56,0%). Vale mencionar también que con Uruguay, país con el cual México utilizó la menor cantidad de concesiones, el promedio de éstas sólo varió desde el 57,1% en 1997 a 62,8% en 2002.

### *III.3.8 Paraguay*

Brasil, con 460 ítem no utilizados, y Argentina, con 487 ítem, resultan ser los países con mayor empleo de las concesiones que otorga Paraguay, situación que no se verifica con Uruguay con 891 ítem, a pesar de ser el restante socio pleno del MERCOSUR. Chile con 913 ítem y Bolivia con 1.018 ítem, completan los rangos de no utilización de concesiones de ítem agropecuarios otorgadas por Paraguay. En términos porcentuales, mientras que las concesiones no utilizadas por Brasil de las otorgadas por Paraguay representaron el 44% del total, en el caso de las no utilizadas por Bolivia dicho porcentaje alcanzó el 97% del total.

En cuanto a las concesiones recibidas y no utilizadas por Paraguay, los niveles variaron desde 851 ítem de Brasil (82% del total) hasta 1005 de Bolivia (96% del total), a pesar de las elevadas preferencias que le corresponden, en el caso de sus socios del MERCOSUR, o de la significativa profundización evidenciada en el caso de Chile con un avance desde un promedio del 48,9% en 1997 a 80,4% en 2002. Nuevamente se evidencia una menor oferta del país beneficiario de las preferencias, situación que puede obedecer a su condición de PMDER.

### *III.3.9 Perú*

Del análisis de las concesiones otorgadas por Perú, en su único ATG con Chile (ACE Nº 38), se puede señalar que los niveles de aprovechamiento de las

concesiones resultan semejantes, toda vez que mientras Perú no utiliza 889 ítem (85% del total) agropecuarios cedidos por Chile, a su vez este último no hace uso de 843 ítems (81% del total) de aquél. Por su parte, la preferencia promedio correspondiente a los ítem negociados que no registraron comercio por parte de Perú en 2002, se sitúa en el 70,2%, en tanto que la preferencia promedio de los ítem sin comercio de Chile es del 68,5%. Sin entrar en la identificación de cada conjunto de ítem no utilizados por cada copartícipe, vale el comentario de las semejanzas evidenciadas en los niveles registrados por ambos países en el marco de su ATG en las dos variables consideradas.

### *III.3.10 Uruguay*

Del análisis de las concesiones otorgadas por Uruguay que no registraron comercio negociado desde los distintos copartícipes de los ATG, se desprende que el menor número de ellas se verificó con Argentina (448 ítem), seguido por Brasil (587 ítem), ubicándose en el otro extremo Paraguay (969 ítem) y Bolivia (1035 ítem). En términos porcentuales, mientras que las concesiones no utilizadas por Argentina de las otorgadas por Uruguay representaron el 43% del total, en el caso de las no utilizadas por Bolivia dicho porcentaje alcanzó el 99% del total.

En cuanto a las concesiones recibidas y no utilizadas por Uruguay, merece indicarse que con México se verifican 662 ítem, seguido de Brasil (704 ítem), en tanto que con Bolivia se registra el mayor número de casos (970 ítem). De esa manera, las concesiones no utilizadas por Uruguay significaron entre el 63% y el 93% de las otorgadas por los distintos copartícipes de los ATG (México y Bolivia, respectivamente).

En términos de preferencias promedio de los ítem que no presentan comercio desde Uruguay, se observa una variedad de casos. En primer lugar, se aprecia un avance en los valores promedio de las concesiones de Bolivia y Chile, siendo más significativo en este último país. En segundo lugar se ubican los socios del MERCOSUR cuyos guarismos son del 100% en ambos años, observándose un mayor aprovechamiento por parte de Uruguay de las concesiones de Brasil que de sus restantes socios. Finalmente, se presenta el caso de México donde la preferencia promedio desciende entre 1997 y 2002 a partir de la incorporación, en este último año, de algunos ítem que no gozaban de un tratamiento de tales características.

### *III.3.11 Venezuela*

Del análisis de las concesiones otorgadas por Venezuela que no registraron comercio negociado desde los distintos copartícipes de los ATG, se desprende que el menor número de ellas se verificó con Chile (662 ítem), en tanto que con su otro socio, México, registra 772 ítem. En términos porcentuales, mientras que las concesiones no utilizadas por Chile de las otorgadas por Venezuela representaron el 63% del total, en el caso de las no utilizadas por México dicho porcentaje alcanzó el 74% del total.

En cuanto a las concesiones recibidas y no utilizadas por Venezuela, en ambos casos se sitúan en niveles superiores a la de sus copartícipes indicados en el párrafo previo. De esa manera, las concesiones no utilizadas por Venezuela significaron el 84% y el 90% de las otorgadas por México y Chile, respectivamente.

En términos de incremento en el nivel de las concesiones recibidas y no utilizadas por Venezuela, se observa que sólo se registra un avance relativo en el caso de México al pasar de una preferencia promedio del 45,1% en 1997 al 67,7% en 2002. Cabe agregar que la preferencia promedio otorgada por Chile en los ítem antes

considerados y no utilizados por Venezuela se sitúa en el 94,5% en los dos años citados, corresponde a 941 ítem, nivel que se ubica entre los más elevados de los registrados por todos los ATG evaluados en esta sección.

### *III.3.12 Algunos comentarios*

Más allá de las especificidades de cada relación regida al amparo de un ATG, de los comentarios previamente realizados se desprende la elevada cantidad de concesiones no utilizadas por los copartícipes de los mencionados Acuerdos, correspondientes a los ítem de las subpartidas agropecuarias consideradas en cada uno de ellos. Lo anterior se verifica aún más para aquellos países cuya oferta exportable es reducida, en particular los PMDER.

Asimismo, en los ítem sin comercio detectados, se constata una profundización de las preferencias pactadas en los ATG analizados entre 1997-2002, evidenciándose, al mismo tiempo, una asimetría a favor de los PMDER fruto de tal condición. En ese sentido, el nivel de las concesiones otorgadas por estos países es menor que el recibido por los mismos. No obstante lo anterior, en algunos casos es posible que la preferencia promedio haya experimentado una disminución en el período analizado dado que en 2002 se consideraron ítem nuevos respecto a 1997, a la vez que registran un bajo nivel que incidió en el promedio.

Por otra parte, agrupando a los países del MERCOSUR en dos conjuntos – Argentina y Brasil, por un lado, y Paraguay y Uruguay, por otro- se puede señalar que se presentan comportamientos equivalentes en el nivel de aprovechamiento de las concesiones, siendo superiores el de dos primeros antes mencionados. Ello estaría evidenciando un grado mayor de diversificación de sus exportaciones respecto a los segundos. A su vez, en cuanto a los niveles promedio de concesiones otorgadas por sus copartícipes y no utilizadas, se verifican niveles más cercanos al 100% en los ATG de Paraguay y Uruguay con terceros países de fuera de su agrupamiento subregional.

Respecto de Chile, país que se ubica al tope entre sus pares de la región con seis ATG<sup>26</sup>, los datos observados nos permite afirmar que presenta más casos de preferencias promedio y máximas del 100% en las concesiones otorgadas y recibidas y no utilizadas en el ámbito de sus correspondientes ATG, no verificándose tal situación respecto al ACE N° 35 con el MERCOSUR.

En general, las concesiones otorgadas y recibidas por los restantes países de la ALADI en el marco de los ATG, presentan las características antes mencionadas respecto a su grado de desarrollo y diversificación de sus exportaciones. También factores tales como la concentración, geográfica y por productos, así como de su estructura de exportación, inciden en la configuración y comportamiento final.

La importancia que revisten los datos presentados en esta sección, requiere tener presente que, más allá que los ATG se caracterizan, entre otras cuestiones, por negociar el universo arancelario, no todos los países poseen oferta para un conjunto de ítem tan diversificado. De ahí quizás una explicación de los altos niveles de concesiones no utilizadas por los países, particularmente por los PMDER, como ya se mencionara.

---

<sup>26</sup> Que involucra a nueve países a partir del ACE N° 35 con MERCOSUR.

#### **IV) EL APOORTE DE LAS PREFERENCIAS EN LA COMPETITIVIDAD DE LOS PRODUCTOS AGROPECUARIOS**

Tras haber presentado un panorama general de la significación del sector agropecuario en el escena internacional, en los flujos de comercio intrarregional, extrarregional y mundial, así como la importancia del comercio negociado y de las preferencias otorgadas y recibidas por cada copartícipe de los ATG, el presente capítulo desarrolla una serie de indicadores a fin de determinar la relación que pudiera existir entre preferencias y ventajas comparativas reveladas, a nivel intra y extrarregional, de las principales subpartidas agropecuarias exportadas a la región por los países miembros.

Asimismo, en la perspectiva de establecer relaciones entre la dinámica del comercio y las preferencias, se analiza como contribuyeron al crecimiento intrarregional del comercio de las subpartidas agropecuarias en el período 1997-2002, las concesiones otorgadas en los ATG suscriptos, evaluando en qué medida la preferencia, como instrumento de política comercial, pudiera haber influido en la asignación de los mercados de destino.

##### **IV.1 El indicador de ventajas comparativas reveladas<sup>27</sup>**

De acuerdo con la teoría del comercio internacional, los intercambios entre los países se explican por las diferencias nacionales en los costos de producción, los cuales pueden provenir de:

- una diferente dotación de factores productivos;
- la presencia de economías de escala;
- las posibilidades de diferenciación de producto;
- las diferencias en las capacidades tecnológicas desarrolladas o adquiridas.

Estos factores son estructurales y generan en cada país una jerarquía interna de costos relativos de los bienes. En esta escala jerárquica se basa la idea de las ventajas comparativas, que da fundamento a las diversas teorías del comercio internacional.

La estructura de ventajas comparativas se corresponde con el patrón de especialización internacional de una economía dada. Existiendo un consenso sobre esta cuestión, lo que los diversos enfoques teóricos discuten es la naturaleza y la trayectoria de tales ventajas comparativas, en particular, si éstas son de carácter estático o si, por el contrario, pueden ser desarrolladas dinámicamente y variar a lo largo del tiempo, y también acerca de los efectos sobre el proceso de asignación de recursos. La gran mayoría de los estudios empíricos muestran que, en el largo plazo, tiende a reducirse la polarización entre ventajas y desventajas relativas. De este modo, el patrón de especialización tiende a modificarse y la estructura de exportaciones se torna más diversificada.

Este resultado es el esperado por los enfoques dinámicos. En efecto, a medida que se avanza en el proceso de desarrollo, los países generan nuevas capacidades de producción, reduciendo progresivamente algunas desventajas más fuertes y disminuyendo los diferenciales de productividad de los bienes con mayores ventajas iniciales en relación al promedio de todos los productos. Es decir, se parte de una

---

<sup>27</sup> Este apartado fue realizado con base al Documento ALADI/SEC/Estudio 127: “El impacto de las preferencias comerciales sobre el comercio intrarregional”, del 18 de mayo de 2000.

situación caracterizada por fuertes ventajas en algunos productos y se tiende a evolucionar hacia un rango de menor dispersión entre ventajas y desventajas.

Teóricamente entonces, las diferencias en términos de costos relativos - ventajas y desventajas comparativas- determinan la configuración del intercambio comercial entre los diversos países. Pero, ésta es sólo una situación potencial: en la realización efectiva de tales ventajas (desventajas) comparativas y su transformación en ventajas (desventajas) absolutas intervienen otros factores. Entre éstos, los más importantes son el nivel y la evolución del tipo de cambio real, la estructura de la política comercial y las estrategias de comercio administrado. En otros términos, la competitividad de una economía sería una expresión o “traducción” de sus ventajas comparativas, en un proceso en el que las políticas cambiaria y comercial y las estrategias de internacionalización intrafirma desempeñan el rol de los “traductores” más significativos.

En una situación de sobrevaluación cambiaria, es probable que algunos productos que ocupen un lugar favorable en la escala de ventajas comparativas sean penalizados y devengan no competitivos. El razonamiento contrario es válido para una situación de sobredepreciación de la moneda. Asimismo, una política comercial discriminatoria (preferencias regionales, por ejemplo) altera las posiciones competitivas en un mercado determinado a favor de los socios del acuerdo comercial. Finalmente, la manipulación de precios de transferencia entre diversas filiales de una firma internacionalizada puede modificar la estructura de costos relativos entre las distintas localizaciones productivas.

Así como la escala jerárquica de ventajas y desventajas relativas es afectada por la intervención de este tipo de factores, la manera en que lo sea dependerá fundamentalmente de la naturaleza de su estructura. Una economía con una jerarquía poco dispersa de ventajas y desventajas (en torno del valor neutro) puede ser más sensible a las fluctuaciones del tipo de cambio y al efecto de las preferencias comerciales o de las transacciones intrafirma que una economía con una jerarquía de mayor dispersión interna. En este sentido, la situación en la que la influencia de dichos factores tiende a minimizarse es aquella que corresponde a una estructura muy polarizada, en la que tanto las ventajas como las desventajas son muy marcadas y consolidadas.

Este análisis puede ser extendido y aplicado a una comparación entre los diversos sectores de una economía. Los productos que ocupan las posiciones extremas -ventajas o desventajas comparativas muy fuertes- van a ser los menos afectados por esos factores. Sus ventajas o desventajas de costos son tan robustas que su grado de competitividad efectiva no se altera sustantivamente aún en presencia de aquellas “distorsiones”. Normalmente, una economía va a tener siempre un saldo comercial muy favorable (desfavorable) en aquellos sectores con ventajas (desventajas) comparativas muy fuertes.

A su vez, su estructura de socios comerciales resultará de la combinación de ventajas y desventajas respectivas. Esta cuestión remite al análisis de los flujos de comercio bilaterales, determinados por las condiciones de producción en las dos economías en cuestión. En principio, una corriente estable de exportaciones y, al mismo tiempo, menos susceptible de ser afectada por las modalidades de las políticas y estrategias cambiarias y comerciales es aquella en la que se combinan fuertes ventajas comparativas para dicho producto en el país exportador con fuertes desventajas en el mismo producto en el país importador.

Entonces, el comercio total entre dos economías podría ser descompuesto, por una parte, en un flujo que responde a la intersección de ventajas y desventajas respectivas relativamente fuertes y, por lo tanto, a diferencias estructurales significativas entre ambos países y, por otro, en un segundo flujo no basado en ventajas o desventajas consolidadas. Este último componente es el que resultaría teóricamente más sensible a las fluctuaciones en la paridad bilateral, al establecimiento de preferencias comerciales y a la acción de estrategias intrafirma, sean éstas basadas en precios de transferencia o en políticas de especialización o diferenciación.

Desde el punto de vista metodológico, el primer aspecto a considerar es la definición y la medición de la jerarquía de ventajas y desventajas. En la literatura más difundida se han utilizado el Indicador de Ventajas Comparativas Reveladas (VCR, método Balassa) y el Indicador de Contribución al Saldo (ICS, método Lafay o método Gurrieri). En ambos casos, se trata de indicadores complejos de especialización comercial, cuyo seguimiento a lo largo del tiempo permite estimar la evolución de las ventajas (desventajas) relativas y los cambios en el patrón de especialización.

El indicador de VCR propuesto por Balassa se basa en los flujos de exportación o en los de importación. Para su construcción, se compara la estructura de las exportaciones (importaciones) de un país con la estructura de exportaciones (importaciones) mundiales o de una zona de referencia. El VCR toma valores entre 0 e infinito, indicando los valores mayores (menores) a 1 una situación de ventaja (desventaja) relativa. Por su parte, a diferencia del VCR, el ICS considera simultáneamente exportaciones e importaciones, tomando en cuenta el flujo total de comercio y el saldo respectivo y, por lo tanto, remite más ajustadamente a la dinámica de especialización del comercio exterior.

En este documento, se propone la adopción del ICS (método Gurrieri), para cuya construcción se compara, para un período dado, el saldo comercial efectivamente realizado para un producto o categoría de productos con un saldo “teórico” que resulta de distribuir uniformemente el saldo comercial total del país entre los diversos productos según su peso relativo en el comercio exterior total de dicho país. Si el saldo efectivamente observado es superior (inferior) al “teórico”, el producto o categoría de productos en cuestión aparece con ventajas (desventajas) comparativas reveladas.

$$ICS^i = \left[ \frac{X^i - M^i}{(X + M)/2} - \left[ \frac{X - M}{(X + M)/2} * \frac{X^i + M^i}{X + M} \right] \right] * 100, \text{ siendo}$$

$i$ : capítulo;  $X^i$ : exportaciones del capítulo  $i$ ;  $M^i$ : importaciones del capítulo  $i$ ;  
 $X$ : exportaciones;  $M$ : importaciones.

Si el  $ICS > 0$  la situación es de ventajas; y si el  $ICS < 0$  de desventajas. Este indicador se comporta del mismo modo que la tasa de cobertura relativa ( $X_i/M_i / X/M$ ). Cabe señalar que el ICS (método Gurrieri), al estar exclusivamente referido a los valores de comercio exterior, elimina los problemas de valuación que se pueden presentar en la versión original de este indicador (método Lafay), según la cual el saldo “teórico” es estimado de acuerdo a la participación de cada industria (producto) en el valor de producción o valor agregado nacional.

En otros términos, se verifica que para valores del indicador ICS comprendidos aproximadamente entre  $\{1 \text{ y } -1\}$  la evolución tiende a ser fluctuante en ese entorno, lo que estaría indicando que no hay una tendencia de especialización (o



desespecialización) definida para esos productos o sectores. De este modo, se considera que tales fluctuaciones relativamente permanentes del ICS darían sustancialmente cuenta de cambios coyunturales y no expresarían tendencias estructurales.

Cabe subrayar que la existencia de ventajas comparativas no implica necesariamente que el país sea competitivo en el mercado internacional del producto o del sector en cuestión. De modo análogo, las desventajas comparativas tampoco significan necesariamente que el país no sea competitivo. Lo que el indicador muestra es en qué actividades se utilizan los recursos productivos de las economías consideradas, más precisamente la estructura productiva del país reflejado en las informaciones de comercio internacional.

Este indicador puede definirse de diversas formas, considerándose las ventajas (o desventajas) que posee el país en el capítulo i respecto a su comercio con la región (ICSI) o con el Resto del Mundo (ICSE). De esta forma es posible identificar las ventajas que tiene cada capítulo en el comercio del país considerado con todos los destinos y orígenes posibles, en relación a los demás capítulos, sean éstos agropecuarios o no.

A lo anterior se puede agregar otro criterio consistente en analizar si la subpartida agropecuaria considerada tiene ventajas o desventajas en el sector agropecuario. Es así que se calcularon dos indicadores adicionales relativos al mencionado sector (ICSI Agropecuario; ICSE Agropecuario).

## **IV.2 Preferencias, comercio agropecuario y ventajas comparativas**

Con el propósito de conocer el espectro de ventajas comparativas existentes para cada país en el sector agropecuario y sus características, se analizan las subpartidas que presentan mayor ICSI e ICSE a nivel global durante el período 1997-2002.

Al respecto, para las 20 principales subpartidas agropecuarias exportadas por cada país a la región en dichos años, que registran, en general, las mayores ventajas comparativas reveladas y ocupan los primeros lugares en el ranking por el ICSI, se identifican las preferencias que les fueran otorgadas por sus copartícipes en el marco de los ATG suscritos en la ALADI así como los valores de importación que se canalizaron a través de ellos. En la perspectiva de reconocer si las preferencias pudieron haber influenciado en la dinámica del comercio intrarregional, se proporciona también el porcentaje exportado al Resto del Mundo por subpartida así como su participación en las exportaciones agropecuarias extrarregionales. A priori se puede afirmar que, en caso de que dichos porcentajes fuesen elevados, a la vez que el Resto del Mundo ocupase un lugar de privilegio como destinatario de las exportaciones en tales subpartidas, ello podría estar indicando que la preferencia no sería el único factor determinante del dinamismo del comercio de las mismas.

### **IV.2.1 Ventajas comparativas reveladas a nivel global**

El ANEXO IX presenta las 15 subpartidas, en orden decreciente, que registraron las mayores ventajas comparativas reveladas en la región (ICSI) entre 1997-2002 para cada país, proporcionándose también los valores de los otros tres índices calculados (ICSI Agropecuario; ICSE; ICSE Agropecuario). Se procedió de la misma manera para las subpartidas que evidenciaron las mayores ventajas comparativas reveladas con el Resto del Mundo (ICSE).

Cabe subrayar que si bien en varios casos las subpartidas identificadas según el ICSI e ICSE globales podrían coincidir con las que figurarían si se jerarquizaran por los indicadores agropecuarios, es probable que si ordenasen las subpartidas con mayores ventajas comparativas reveladas en este último aspecto habría varias nuevas. En ese sentido, los valores de los ICSI e ICSE, ambos agropecuarios, son meramente indicativos<sup>28</sup>.

Del análisis de los cuadros por país del ANEXO IX es posible afirmar:

- que no obstante la disparidad existente entre los países miembros de la ALADI según el indicador escogido, prevalece una similitud en cuanto a la reducida cantidad de subpartidas que registran un ICSI o ICSE superior a 1. Esto significa que, en la estructura de las exportaciones intra o extrarregionales, las ramas agropecuarias que experimentan una fuerte ventaja comparativa son reducidas. A ello cabe agregar que si bien en algunos casos las subpartidas con mayores ventajas comparativas reveladas, sean éstas intrarregionales o extrarregionales, se sitúan en valores ampliamente superiores a 1, se evidencia una importante brecha con las que le siguen;
- la correspondencia entre las principales subpartidas con mayores ventajas comparativas intrarregionales y extrarregionales. En efecto, para siete<sup>29</sup> de los doce países de la ALADI se destaca una coincidencia a partir de que 6 o más subpartidas de las 15 identificadas se posicionan a la vez entre las principales con ventajas comparativas reveladas intrarregionales y extrarregionales. Para los restantes países, las subpartidas en esa situación son por lo menos 3. No obstante ello, es importante subrayar que algunos casos no registran claras ventajas comparativas, dado que los correspondientes indicadores son inferiores a 1;
- la existencia de casos en los cuales las subpartidas pueden registrar una ventaja comparativa a nivel regional (ICSI >1), lo cual equivale a decir que en las exportaciones intrarregionales del país considerado esa rama presenta una ventaja comparativa respecto a las demás, y, a la vez, una ventaja neutra o desventaja comparativa a nivel extrarregional (ICSE próximo de 0, ICSE < 0, respectivamente). Esta situación se reproduce también al analizar las subpartidas con mayores ICSE.

Por otra parte, se visualizan 3 categorías de países según el nivel de ICSI e ICSE<sup>30</sup> obtenidos en las subpartidas consideradas:

- aquellos que no registran ventajas comparativas reveladas ni a nivel intra ni extrarregional: México, Perú y Venezuela;
- aquellos que registran ventajas comparativas reveladas a nivel intra y extrarregional: Argentina, Paraguay y Uruguay;
- los restantes países, para los cuales se evidencian distintas combinaciones: mientras que en los casos de Bolivia y Chile, a nivel intrarregional para la

---

<sup>28</sup> A ello se agrega que en el punto 2.2 de este apartado se analizan las subpartidas agropecuarias que más contribuyeron al crecimiento del correspondiente comercio intrarregional por país.

<sup>29</sup> Argentina, Brasil, Chile, Colombia, Cuba, Paraguay y Venezuela.

<sup>30</sup> Dada la cantidad reducida de subpartidas cuyo ICSI o ICSE es superior a 1, el límite fijado en este caso es de 0,5.

mayoría de las subpartidas se registran ventajas comparativas reveladas, en el ámbito extrarregional esto constituye la excepción; en el de Brasil y Cuba, el comportamiento es el opuesto. En lo relativo a Ecuador, lo último comporta algún matiz dado que la mayoría de las subpartidas presenta una ventaja comparativa revelada intrarregional, y a nivel extrarregional los productos en esa situación no alcanzan a ser la mitad pero se aproximan a ella. En lo que respecta a Colombia, las subpartidas con ventajas comparativas a nivel intrarregional y extrarregional son poco numerosas.

Finalmente, se puede establecer una jerarquización de los países de la ALADI en función del nivel de las ventajas comparativas reveladas en la principal subpartida comercializada en la región y fuera de ella:

- aquellos que registraron un ICSI y un ICSE significativos (superiores a 5): en este caso se ubican Argentina, Ecuador, Paraguay y Uruguay. A pesar de las diferencias existentes en los valores resultantes en cada caso, en todos ellos los correspondientes ICSE son mayores que los ICSI. Es así como por ejemplo en el caso de Argentina el ICSE de las tortas y demás residuos sólidos de la extracción del aceite de soja (230400), subpartida con mayor ventaja comparativa extrarregional, se ubicó en 14,6, mientras que el del trigo (100190), subpartida con mayor ventaja comparativa a nivel regional, se situó en 6,7. Asimismo, es importante destacar que la subpartida con mayor ventaja comparativa extrarregional figuró también entre las 15 primeras a nivel regional. Esto mismo se verificó para aquella con mayor ventaja comparativa regional;
- aquellos que registraron un ICSI y un ICSE reducidos (inferiores a 1): en esta situación se ubicaron México y Venezuela. No obstante ello, cabe subrayar que para Venezuela 6 subpartidas registran a la vez mayores ventajas comparativas intrarregionales y extrarregionales, mientras que para México esa cantidad se reduce a 3;
- aquellos que experimentaron situaciones intermedias: en este caso se encuentran Bolivia, Brasil, Colombia, Cuba, Chile y Perú. Si bien en la mayoría<sup>31</sup> de los casos la principal subpartida vendida fuera de la región registra un ICSE mayor al del correspondiente a la principal subpartida comercializada en la región, existen diferencias entre el nivel alcanzado en el primer caso. En efecto en el caso de Colombia, Cuba y, en menor medida, Brasil, el ICSE es significativo (superior a 5), mientras que en los restantes no lo es.

#### **IV.2.2 La incidencia de las preferencias en el comercio agropecuario <sup>32</sup>**

En este apartado se analizan, para las 20 principales subpartidas agropecuarias exportadas por cada país a la región entre 1997-2002, las preferencias que les fueran otorgadas por sus copartícipes en el marco de los ATG suscritos en la ALADI, así como los correspondientes valores de importación que se canalizaron a través de ellos. Asimismo, para cada relación bilateral, se proporciona la participación de las compras negociadas en esos principales productos en el total negociado agropecuario, lo cual tiende a evidenciar la importancia que poseen los ATG. En ese sentido, es importante subrayar que el análisis se limitó a estos Acuerdos dada su relevancia en el total negociado. Además, la consideración de 20 subpartidas para cada país, responde a la concentración existente en el patrón de comercio

<sup>31</sup> Exceptuando el caso de Bolivia para el cual el valor del ICSI de la subpartida 230400 se situó en 21,1, mientras que el ICSE de la subpartida 080122 se ubicó en 3,9.

<sup>32</sup> Los datos por país a que se hace referencia en el presente punto, integran el ANEXO X.

intrarregional de uno de ellos, tal como ya fuera descrito. En este último punto, cabe agregar que, en la mayoría de los casos, y tal cual se indica en la columna ranking del Anexo X, los valores de ICSI registrados para esas subpartidas se ubicaron entre los más elevados. Cabe agregar que se brindó también, para cada subpartida, el porcentaje que fuera exportado al resto del mundo así como su participación en las exportaciones agropecuarias extrarregionales.

Es necesario indicar que si bien se esperaría que la preferencia promedio calculada a nivel de cada subpartida aumente, en algunos casos se verificó la situación contraria. Ello respondería a dos tipos de situaciones derivadas de cambios producidos:

- a nivel de la apertura que presente el Sistema Armonizado, porque entre los años considerados los productos contenidos en una misma subpartida de la nomenclatura, pudieron diferir alterando así los niveles de preferencia reportados;
- en el propio Acuerdo, a partir de un nuevo estatus de los productos resultado de una renegociación de las excepciones contenidas en las observaciones del mismo, o bien por la entrada en vigencia de productos con bajas preferencias en cronogramas de desgravación a más largo plazo, entre otros.

Asimismo, las preferencias promedio ponderadas por el comercio negociado en el conjunto de subpartidas consideradas tenderían, en la mayoría de los casos, a aumentar salvo que se produjeran situaciones tales como:

- subpartidas con preferencias promedio de 100%, con una participación significativa en las importaciones negociadas por el ATG considerado, que experimentaron una caída drástica entre 1997 y 2002, llegando incluso, en algunos de ellos, a no registrarse comercio, sin producirse, por otra parte, compensación alguna de otra subpartida. Es el caso de las subpartidas 520100 (Algodón sin cardar ni peinar) y 200891 (Palmitos) exportadas por Bolivia a Brasil a través del ACE N° 36. Cabe indicar que si bien en la 071333 (Poroto común) se evidenció un aumento de la preferencia promedio entre 1997 y 2002 concomitante a un incremento del comercio, ello no fue suficiente para contrarrestar la desaparición de los flujos de comercio en las dos subpartidas antes mencionadas, registrándose además una preferencia promedio menor (87,5% contra 100% en 2002). Este tipo de situación se verificó también en subpartidas exportadas por Brasil a Chile a través del ACE N° 35 y a Paraguay vía el ACE N° 18, entre otros;
- subpartidas que incorporaron ítem exceptuados, en los cuales se produjo un incremento significativo del comercio. Es el caso de la 170111 (Azúcar de caña o de remolacha, en estado sólido) exportada por Brasil a Uruguay, cuyo comercio pasó de 801 a 12.547 miles de dólares.

Con base en lo antes señalado, se analiza seguidamente el comportamiento de las 20 principales subpartidas exportadas a la región, por cada país signatario de un ATG, y su vinculación con las preferencias recibidas de sus copartícipes en el conjunto de los ATG suscritos en el marco de la ALADI. Además, se consideran los correspondientes niveles de ICSI y la relevancia que el Resto del Mundo posee como destino de tales subpartidas exportadas a la región por cada país.

#### IV.2.2.1 Argentina

En el marco de los ATG suscritos por Argentina, la preferencia promedio ponderada por el comercio negociado se incrementó pasando de 88,1% en 1997 a 92,3% en 2002, para el conjunto de sus 20 principales subpartidas agropecuarias exportadas a la región. Si bien en el total negociado las compras canalizadas a través de los ATG en esas subpartidas aumentó (68,1% en 1997 a 72,3% en 2002), es importante destacar que ello no resultó de un incremento en los valores totales considerados. En efecto, las importaciones negociadas en las 20 subpartidas experimentaron una reducción menor (-23,2%) entre 1997 y 2002 que la acaecida a nivel del conjunto de productos agropecuarios (-27,6%).

Entre las subpartidas que experimentaron la mayor caída entre 1997 y 2002 se evidencia el comportamiento de la 520100 (Algodón sin cardar ni peinar; -98%); 100630 (Arroz semiblanqueado o blanqueado, incluso pulido o glaseado; -89,3%); 020130 (Carne de la especie bovina, deshuesada; -88,9%) y 151211 (Aceite en bruto de girasol o de cártamo; -85,4%). Exceptuando las que fueran otorgadas por Chile en la 100630 y 020130, las preferencias concedidas por los restantes copartícipes de los ATG en estas subpartidas no experimentaron variación alguna entre los años citados.

Las excepciones a la caída generalizada de comercio antes señalada se verificaron en las subpartidas 100190 (Trigo, los demás excepto trigo duro), 110710 (Malta sin tostar), 200410 (Papas preparadas o conservadas) y 151790 (Las demás preparaciones alimenticias de grasas o aceites, excepto..., etc.), registrándose un aumento prácticamente generalizado de las importaciones negociadas canalizadas a través de cada ATG. En el caso de la última subpartida, el incremento de las compras negociadas totales procedentes de los ATG correspondió, fundamentalmente, al registrado en las efectuadas por Chile a través del ACE N° 35. Es así como éstas pasaron de 15.338 miles de dólares en 1997 a 112.754 miles de dólares en 2002, mientras que la preferencia promedio lo hacía de 57,3% a 90,5%. En ese sentido, cabe señalar que sólo en esa relación bilateral se constató un aumento de la preferencia promedio significativo, dado que la otorgada por Bolivia no experimentó grandes cambios (de 3,3% a 6,7%) y las concedidas por los países del MERCOSUR se mantuvieron en el 100%.

A nivel de cada copartípite de los ATG, la participación de las principales 20 subpartidas exportadas por la Argentina a la región en el total negociado bilateral difirió, lo cual estaría indicando el mayor o menor grado de complementariedad entre el patrón de comercio de los países considerados. En efecto, mientras que para Brasil, Bolivia y Chile las compras en esas subpartidas canalizadas a través de los correspondientes ATG representaron en 2002 más del 60% del total bilateral negociado agropecuario, dicho porcentaje se situó en 43,3% y 19,6% en el caso de las efectuadas por Uruguay y Paraguay, respectivamente.

Considerando que las importaciones desde Brasil canalizadas a través del ACE N° 18 en las 20 subpartidas consideradas, así como en el total negociado de productos agropecuarios correspondieron, en promedio, al 76,8% y 70,6% del total ingresado vía el conjunto de los ATG para cada caso, su comportamiento determinó que la caída de las primeras fuera menor que la registrada por los segundos. Sin embargo, ello no fue generalizado, notándose diferencias según el copartípite considerado. En efecto, mientras que las compras efectuadas por Uruguay y Chile a través de sus respectivos ACE N°s. 18 y 35, en las 20 subpartidas experimentaron una caída superior a la registrada para el conjunto de los productos agropecuarios negociados, en el caso de las realizadas por Bolivia las primeras se incrementaron más que las segundas.

La evolución antes descrita se enmarcó en un contexto de permanencia u aumento de las preferencias promedio ponderadas por comercio en cada caso, destacándose el caso de las otorgadas por Chile las cuales se ubicaron en 1997 en 29,9% alcanzando el 72,5% en 2002. Al respecto, cabe indicar que dichos niveles se situaron por debajo del estipulado en el cronograma general del ACE N° 35 (48% en 1997 y 85% en 2002), lo cual estaría denotando que los productos considerados integraron listas de desgravación distintas a la anterior.

Las 20 principales subpartidas exportadas por Argentina a la región se destinaron también al resto del mundo, destacándose que las mismas participaron con el 63,6% de las ventas agropecuarias extrarregionales. Asimismo, es importante destacar que en promedio el 38,2% de las exportaciones registradas en las mencionadas subpartidas se destinaron al resto del mundo, destacándose incluso en siete casos participaciones superiores al 55%. Ello estaría evidenciando que las ventajas comparativas que registra Argentina en esos productos no se limitarían a la región, lo cual indicaría que la preferencia no sería el único factor determinante del dinamismo e importancia del comercio de las subpartidas consideradas.

#### *IV.2.2.2 Bolivia*

En el marco de los ATG suscritos por Bolivia, la preferencia promedio ponderada por el comercio negociado se incrementó pasando de 89,7% en 1997 a 91,7% en 2002 para el conjunto de sus 20 principales subpartidas agropecuarias exportadas a la región. Si bien en el total negociado, las compras canalizadas a través de los ATG en esas subpartidas aumentó (63,9% en 1997 a 75,9% en 2002), es importante destacar que ello no resultó de un incremento en los valores totales considerados. En efecto, las importaciones negociadas en las 20 subpartidas experimentaron una reducción menor (-51,1%) entre 1997 y 2002 que la acaecida a nivel del conjunto de productos agropecuarios (-58,9%). No obstante ello, es importante subrayar que las importaciones negociadas canalizadas a través de los ATG se concentraron en solamente ocho subpartidas, destacándose en 1997 las registradas en la 520100 (Algodón sin cardar ni peinar) y la 200891 (Palmitos), mientras que en 2002 sobresalieron la 071333 (Poroto común) y la 080300 (Bananas o plátanos).

Entre las subpartidas que experimentaron la mayor caída entre 1997 y 2002 y que incidieron en el total, se evidencian los registros de la 520100 (-100%) y de la 200891 (-95%), producto de las menores compras negociadas vía el ACE N° 36 por Brasil en el primer caso, y casi exclusivamente por este país y por Argentina, en el segundo. En ambas situaciones, dichas subpartidas se beneficiaron de una preferencia de 100% concedida por los países del MERCOSUR en todo el período.

Las excepciones a la caída antes señalada se verificaron en las subpartidas 071333 (del 305,4%) y 080300 (del 1.714%), resultado del aumento de las compras de Brasil en la primera y de Argentina en la segunda, ambas vía el ACE N° 36. Es así como en la subpartida 071333, las importaciones negociadas de Brasil pasaron de 908 miles de dólares en 1997 a 3.676 miles de dólares en 2002, mientras que la preferencia promedio lo hacía de 75% a 87,5%. Por su parte, en la subpartida 080300 las compras negociadas de Argentina se incrementaron desde 110 mil dólares en 1997 hasta 2.155 miles de dólares en 2002, a la vez que la preferencia promedio permaneció en el 100%.

A nivel de cada copartícipe de los ATG, la participación de las principales subpartidas exportadas por Bolivia a la región en el total negociado bilateral difirió, lo cual estaría indicando el mayor o menor grado de complementariedad entre el patrón

de comercio de los países considerados. En efecto, mientras que para Argentina y Brasil, las compras en esas subpartidas canalizadas a través del ACE N° 36 contribuyeron, en 2002, con más del 87% del total bilateral negociado agropecuario, dicho porcentaje se situó en 28,4% y 0% en el caso de las efectuadas por Uruguay y, Paraguay y México, respectivamente.

Considerando que las importaciones de Argentina y Brasil canalizadas a través del ACE N° 36 en las 20 subpartidas principales así como en el total negociado de productos agropecuarios representaron, en promedio, el 99,6% y 91,3% del total ingresado vía el conjunto de los ATG para cada caso, su comportamiento determinó que la caída de las primeras fuera menor que la registrada por las segundas. Sin embargo, ello no fue generalizado, notándose diferencias según el copartícipe considerado. En efecto, mientras que las compras negociadas efectuadas por Paraguay a través del ACE N° 36 en el conjunto de productos agropecuarios se incrementaron, no se registró comercio para las subpartidas consideradas. En el caso de las realizadas por Uruguay, las compras negociadas correspondientes a las subpartidas experimentaron una caída del 95,5%, superior a la del conjunto de productos agropecuarios que se ubicó en el 84,2%.

Exceptuando el caso de las otorgadas por Brasil, la evolución antes descrita se enmarcó en un contexto de permanencia u aumento de las preferencias promedio ponderadas por comercio en cada caso.

Las 20 principales subpartidas exportadas por Bolivia a la región se destinaron también al resto del mundo, destacándose que las mismas participaron con el 55,7% de las ventas agropecuarias extrarregionales<sup>33</sup>. Sin embargo, es importante destacar que en promedio el 14,6% de las exportaciones registradas en las mencionadas subpartidas se destinaron al resto del mundo, constatándose sólo en tres casos participaciones superiores al 59%. Ello estaría evidenciando que las ventajas comparativas que registra Bolivia en esos productos se corresponden fundamentalmente con sus ventas a la región, lo cual indicaría que el estímulo de desgravación para acceder a los mercados de los restantes países de la ALADI pareciera ser significativo.

#### *IV.2.2.3 Brasil*

En el marco de los ATG suscritos por Brasil, la preferencia promedio ponderada por el comercio negociado se redujo pasando de 96,7% en 1997 a 74,6% en 2002 para el conjunto de sus 20 principales subpartidas agropecuarias exportadas a la región.

Esta situación se originó como resultado de la evolución del comercio registrado en ese período en algunas subpartidas con relativo peso en el total. Es así como se destaca el caso de la 240220 (Cigarrillos que contienen tabaco) donde, si bien la preferencia otorgada por Bolivia y Chile en sus respectivos ACE N°s 36 y 35 aumenta a la vez que se mantienen las concedidas por los restantes países del MERCOSUR en el 100%, las compras negociadas efectuadas por Paraguay explican que la preferencia promedio ponderada pase de 99,7% en 1997 a 76% en 2002. En efecto, las importaciones realizadas por ese país a través del ACE N° 18 se ubicaron en 194.583 miles de dólares en 1997, participando con el 99,6% de lo canalizado a través del conjunto de los ATG, no registrándose valor alguno en 2002. Asimismo, es importante subrayar lo acaecido a nivel del azúcar de caña (170111), producto que se encuentra exceptuado en el ACE N° 18 y cuyas importaciones canalizadas a través del

---

<sup>33</sup> Fundamentalmente por la subpartida 080122 (Nueces del Brasil, sin cáscara) con un aporte del 41,2%.

mismo por Uruguay pasaron de 801 miles de dólares en 1997 a 12.547 miles de dólares en 2002.

En el total negociado, las compras canalizadas a través de los ATG en esas subpartidas disminuyó (67,2% en 1997 a 45,4% en 2002) como resultado de la mayor reducción, del 56,1%, experimentada por las importaciones negociadas en las 20 subpartidas consideradas entre 1997 y 2002, comparativamente a la acaecida a nivel del conjunto de productos agropecuarios (-35,1%).

Entre las subpartidas que experimentaron la mayor caída entre los años mencionados, se evidencian la 240220 (Cigarrillos que contienen tabaco; -100%), la 090111 (Café sin tostar, sin descafeinar; -74,1%), la 020329 (Otras carnes congeladas de la especie porcina; -72,7%), la 240120 (Tabaco total o parcialmente desnervado; -78,8%) y la 020712 (Carnes y despojos comestibles congelados, de aves sin trocear; -99,1%). En estas subpartidas, las preferencias concedidas por los copartícipes del MERCOSUR permanecieron en el 100%, mientras que las otorgadas por Bolivia y Chile aumentaron en la mayoría de los casos.

Las excepciones más significativas a la caída señalada se verificaron en tres subpartidas, la 120100 (Habas de soja)<sup>34</sup>, la 230400 (Tortas y demás residuos sólidos de la extracción del aceite de soja)<sup>35</sup> y la 170111 (Azúcar de caña)<sup>36</sup>. En el caso de las habas de soja, el incremento de las compras negociadas totales procedentes de los ATG correspondió, fundamentalmente, al registrado en las efectuadas por Bolivia a través del ACE N° 36. Es así como éstas pasaron de 10.304 miles de dólares en 1997 a 39.987 miles de dólares en 2002, mientras que la preferencia promedio permanecía invariable (50%). En cuanto a las tortas y demás residuos sólidos de la extracción del aceite de soja, el aumento se debió, esencialmente, al constatado en las compras efectuadas por Chile a través del ACE N° 35. En ese sentido, las mismas pasaron de 2 miles de dólares en 1997 a 32.312 miles de dólares en 2002, mientras que la preferencia promedio se incrementó del 15% en 1997 al 44% en 2002.

A nivel de cada copartícipe de los ATG, la participación de las principales 20 subpartidas exportadas por Brasil a la región en el total negociado bilateral difirió según el copartícipe considerado. En efecto, mientras que para Bolivia y Uruguay las compras en esas subpartidas canalizadas a través de los correspondientes ATG significaron en 2002 más del 53% del total bilateral negociado agropecuario, dicho porcentaje se situó en 48,1%, 41,3% y 32,8% en el caso de las efectuadas por Chile, Paraguay y Argentina, respectivamente. En ese sentido es importante señalar que mientras que las importaciones negociadas de las 20 subpartidas agropecuarias efectuadas por Bolivia y Chile se incrementaron entre 1997 y 2002 y las realizadas por Uruguay disminuyeron levemente (5%), las realizadas por Argentina y Paraguay experimentaron una drástica caída del 73,2% y 88,1%, respectivamente.

Considerando que las importaciones de Argentina y Paraguay canalizadas a través del ACE N° 18 en las 20 principales subpartidas así como en el total negociado de productos agropecuarios equivalieron, en promedio, al 69,9% y al 68,3% del total ingresado vía el conjunto de los ATG para cada caso, su comportamiento determinó que la caída de las primeras fuera mayor que la registrada por las segundas. Sin embargo, ello no fue generalizado dadas las diferencias observadas según el copartícipe. En efecto, mientras que las compras efectuadas por Bolivia a través del

---

<sup>34</sup> Las importaciones negociadas en los ATG se incrementaron en un 225,6%.

<sup>35</sup> Las importaciones negociadas en los ATG se incrementaron en 10.000 veces al pasar de 3 mil a 32.336 miles de dólares.

<sup>36</sup> Las importaciones negociadas en los ATG se incrementaron en un 1.409%.



ACE N° 36 en las 20 subpartidas experimentaron un aumento superior a la registrada para el conjunto de los productos agropecuarios negociados, en el caso de las realizadas por Chile las segundas se incrementaron más que las primeras. En cuanto a las importaciones negociadas de Uruguay, las constatadas en las 20 subpartidas registraron una caída menor que la acaecida a nivel del total.

La evolución antes descrita se enmarcó en un contexto de variabilidad de las preferencias promedio ponderadas por comercio en cada caso, dado que mientras que las otorgadas por Argentina y Bolivia se incrementaron, las concedidas por Chile, Paraguay y Uruguay disminuyeron como resultado de la evolución, ya explicitada, del comercio de determinadas subpartidas.

Las 20 principales subpartidas exportadas por Brasil a la región se destinaron también al resto del mundo, destacándose que las mismas participaron con el 68,3% de las ventas agropecuarias extrarregionales. Asimismo, es importante destacar que, en promedio, el 61,9% de las exportaciones registradas en las mencionadas subpartidas se destinaron al resto del mundo, destacándose incluso, en trece casos, participaciones superiores al 54%. Ello estaría evidenciando que las ventajas comparativas que registra Brasil en esos productos no se limitan a la región, lo cual indicaría que la preferencia no sería el único factor determinante del dinamismo e importancia del comercio de las subpartidas consideradas. A esto contribuye el hecho que entre las trece subpartidas se encuentran cuatro que registran las menores preferencias relativas en el conjunto considerado y otras dos, correspondientes al azúcar, las cuales no recibieron preferencia como ya se comentara. Esto último permite indicar que la competitividad que pudieran corresponder a los productos, en general resulta fundamental para su colocación en los mercados externos, más allá de las preferencias recibidas.

Otra observación hace relación al hecho que entre las 20 principales subpartidas agropecuarias exportadas por Brasil a la región, siete de ellas no se ubican entre los 20 primeros lugares del ranking correspondiente al ICSI, resaltándose además que cinco de las mismas se colocan a partir del puesto 456 de dicho indicador, registrando tres de estas últimas, ICSI negativos.

#### IV.2.2.4 Chile

En el marco de los ATG suscritos por Chile, la preferencia promedio ponderada por el comercio negociado se incrementó pasando de 80,7% en 1997 a 86,8% en 2002 para el conjunto de sus 20 principales subpartidas agropecuarias exportadas a la región. En el total negociado, las compras canalizadas a través de los ATG en esas subpartidas aumentó marginalmente (de 64,9% en 1997 a 65,7% en 2002), a partir de la expansión de las importaciones negociadas en las 20 subpartidas que pasaron de 389.684 miles de dólares en 1997 a 482.405 miles de dólares en 2002, aconteciendo igual tendencia a nivel de los productos agropecuarios en su conjunto. Esta evolución contrasta con lo verificado hasta el momento en Argentina, Bolivia y Brasil.

Entre las subpartidas que experimentaron caídas significativas entre 1997 y 2002, se evidencian los comportamientos de la 081050 (Kiwis; -53,9%), la 190219 (Las demás pastas alimenticias; -88,1%) y la 190530 (Galletas dulces; -71,2%). En esos tres casos, si bien las preferencias otorgadas por los distintos copartícipes de los ATGs, o bien se mantienen en el 100% entre 1997 y 2002 o bien aumentan, la caída del comercio se encuentra concentrada en una sola subpartida. En efecto, los "kiwis" registran una reducción a partir de las compras negociadas de Argentina y de Brasil vía el ACE N° 35. A su vez; en "las demás pastas alimenticias" se debe a la caída experimentada en las importaciones negociadas de Argentina, mientras que en las

“galletas dulces” ello se deriva de la disminución de las efectuadas por Brasil y Colombia a través de sus respectivos ACE N<sup>os</sup>.35 y 24.

Las excepciones a la caída antes señalada se verificaron en varios casos entre los que se destacan, por su incidencia, la subpartida 210690 (Las demás preparaciones alimenticias)<sup>37</sup>, la 080820 (Peras y membrillos, frescos)<sup>38</sup> y la 110710 (Malta sin tostar)<sup>39</sup>. En el caso de esta última, el incremento de las compras negociadas totales procedentes de los ATG correspondió, fundamentalmente, al registrado en las efectuadas por Venezuela y Perú vía sus respectivos ACE N<sup>os</sup>.23 y 38. En cuanto a las “peras y membrillos”, el aumento se originó como resultado de un incremento más repartido entre los distintos copartícipes (Ecuador, México, Perú y Venezuela). Sólo para el caso de “malta sin tostar”, las preferencias promedio se incrementaron de manera significativa entre 1997 y 2002.

A nivel de cada copartípite de los ATG, si bien el peso de las principales 20 subpartidas exportadas por Chile a la región en el total negociado bilateral difirió según el copartípite considerado, en todos los casos su importancia fue significativa. En efecto, en 2002 las compras en esas subpartidas canalizadas a través de los ATG fueron superiores al 58% del total bilateral negociado agropecuario.

El crecimiento del comercio negociado de las 20 subpartidas consideradas (23,8%), levemente superior al registrado para el conjunto de los productos agropecuarios (22,3%), se originó como resultado del incremento de las correspondientes compras efectuadas por Ecuador, México, Paraguay, Perú, Uruguay y Venezuela. Cabe destacar que el importante incremento ocurrido en las importaciones desde México correspondiente a las 20 principales subpartidas exportadas por Chile, presenta una variación positiva equivalente al acumulado por igual concepto en el conjunto de países copartícipes de Chile.

La evolución antes descrita se enmarcó en un contexto de permanencia -en niveles del 100% en la mayoría de los casos- o aumento de las preferencias promedio ponderadas por comercio en cada caso, excepto para México, donde su rango promedio descendió del 99,2% en 1997 al 81,1% en 2002. Ello se originó como resultado del comportamiento de la subpartida 080610 (Uvas frescas), cuyas preferencias se contrajeron desde el 97% al 50% en los años citados, condición que no impidió que sus registros de importación se expandieran desde 15.022 miles de dólares en 1997 a 47.812 miles de dólares en 2002. Asimismo, la expansión de las compras mexicanas en la subpartida 080810 (Manzanas frescas), contribuyeron significativamente en el total exportado por Chile en dicho bien en el contexto señalado.

Las 20 principales subpartidas exportadas por Chile a la región se destinaron también al resto del mundo, destacándose que las mismas participaron con el 60,5% de las ventas agropecuarias extrarregionales<sup>40</sup>. Asimismo, es importante destacar que en promedio el 43% de las exportaciones registradas en las 20 subpartidas mencionadas se destinaron al resto del mundo, destacándose incluso en siete casos participaciones superiores al 70%<sup>41</sup>. Ello estaría evidenciando que las ventajas

---

<sup>37</sup> Las importaciones negociadas en los ATG se incrementaron en un 130,8% entre 1997 y 2002.

<sup>38</sup> Las importaciones negociadas en los ATG se incrementaron en un 53,2% entre 1997 y 2002.

<sup>39</sup> Las importaciones negociadas en los ATG se incrementaron en un 408,5% entre 1997 y 2002.

<sup>40</sup> Fundamentalmente por el comportamiento de las subpartidas 080610 (Uvas frescas) y 220421 (Vino de uvas frescas), con participaciones individuales de alrededor del 20%.

<sup>41</sup> Seis de las mismas corresponden al sector frutícola en tanto que la restante es la subpartida 220421 (Vino de uvas frescas).

comparativas que registra Chile en esos productos no se limitan a la región, lo cual indicaría que la preferencia no sería el único factor determinante del dinamismo e importancia del comercio de las subpartidas consideradas.

#### *IV.2.2.5 Colombia*

En el marco de los ATG suscritos por Colombia, la preferencia promedio ponderada por el comercio negociado se redujo pasando de 95,3% en 1997 a 72% en 2002 para el conjunto de sus 20 principales productos agropecuarios exportados a la región.

Esta situación se originó como resultado de la evolución del comercio registrado en ese período por las subpartidas 170199 (Azúcar de caña o de remolacha) y 151110 (Aceite de palma en bruto). Si bien las preferencias otorgadas por Chile y México en sus respectivos ACE N<sup>os</sup> 24 y 33 se mantienen, las compras negociadas efectuadas por esos países aumentan. Ello se traduce en que el comercio negociado registrado en 2002 estaría ponderando relativamente más en esos productos que se benefician de nula o baja preferencia.

En el total negociado, las compras canalizadas a través de los ATG en esas subpartidas, aumentaron del 53,7% en 1997 al 65,7% en 2002. Es así como las importaciones negociadas en las 20 subpartidas y en el conjunto de los productos agropecuarios crecieron significativamente, 182% y 130% respectivamente, entre los años citados.

La subpartida que registró la mayor caída fue la 090111 (Café sin tostar, sin descafeinar; -58,3%), debido casi exclusivamente a la reducción de las compras negociadas de Chile vía el ACE N<sup>o</sup> 24, a pesar que las preferencias otorgadas a la misma permanecieron en el 100% entre 1997 y 2002.

En oposición a lo anterior, esencialmente para cuatro subpartidas se verificaron incrementos. Ello aconteció en la 170199 (Azúcar de caña o de remolacha), la; 170490 (Los demás artículos de confitería, sin cacao), la 210690 (Los demás preparados alimenticios) y la 151110 (Aceite de palma, en bruto). En cuanto a “los demás artículos de confitería”, el aumento de las compras negociadas se repartió de manera homogénea entre Chile y México, habiéndose mantenido en el primer país la preferencia (en el 100%) y aumentado en el segundo (de 50% a 86%). En lo relativo a “los demás preparados alimenticios”, si bien las preferencias promedio otorgadas por Chile y México en sus respectivos ACE N<sup>o</sup> 24 y 33 experimentaron un incremento, sólo se registraron compras negociadas efectuadas por el primero. En cuanto a “azúcar de caña o de remolacha”, Chile es el único adquiriente de las ventas desde Colombia. Por último, en el “aceite de palma” el incremento de las importaciones negociadas correspondió a las efectuadas por México, sin que hubiera variado la preferencia otorgada del 28%.

A nivel de cada copartícipe de los ATG, si bien el peso de las principales 20 subpartidas agropecuarias exportadas por Colombia a la región en el total negociado bilateral difirió según los casos, en todos ellos su importancia fue significativa. En efecto, en 2002 las compras en esas subpartidas canalizadas a través de los ATG participaron en más del 63% del total bilateral negociado agropecuario.

Si bien las importaciones de Chile y México en las 20 subpartidas agropecuarias consideradas así como en el total negociado de productos agropecuarios aumentaron, ello fue más pronunciado en el caso del segundo país. En ese sentido, las compras negociadas por Chile se incrementaron en alrededor del 90%

en cada variable citada, en tanto que en relación a México, la primera variable se expandió el 743% y la segunda el 172%.

Cabe agregar que la evolución antes descrita se enmarcó en un contexto de caída de las preferencias promedio ponderadas en cada caso, producto de la evolución del comercio, ya explicitada, de determinadas subpartidas.

Las 20 principales subpartidas exportadas por Colombia a la región se destinaron también al resto del mundo, destacándose que las mismas participaron con el 78,2% de las ventas agropecuarias extrarregionales<sup>42</sup>. Asimismo, es importante señalar que, en promedio, el 36% de las exportaciones registradas en las mencionadas subpartidas se destinaron al resto del mundo, destacándose incluso en siete casos participaciones superiores al 53% a la vez que sus respectivos ICSI se ubican entre los 20 primeros lugares del ranking de dicho indicador. Ello estaría evidenciando que las ventajas comparativas que registra Colombia en esos productos no se limitan a la región, lo cual indicaría que la preferencia no sería el único factor determinante del dinamismo e importancia del comercio de las subpartidas consideradas.

#### *IV.2.2.6 Ecuador*

A diferencia de los países previamente tratados, el análisis de Ecuador se limita al ACE N° 32 suscrito con Chile, por el ser su único ATG. En dicho contexto, cabe destacar que de las 20 principales subpartidas exportadas por Ecuador a la región, las compras negociadas de Chile canalizadas a través del ACE N° 32 se concentraron en 10 de ellas.

La preferencia promedio ponderada por el comercio negociado para el conjunto de sus 20 principales subpartidas exportadas a la región se incrementó pasando de 99,5% en 1997 a 100% en 2002. Si bien en el total negociado las compras canalizadas a través de los ATG en esas subpartidas aumentó (90,1% en 1997 a 94,5% en 2002), es importante destacar que ello no resultó de un incremento en los valores considerados. En efecto, las importaciones negociadas en las 20 subpartidas experimentaron una reducción menor (-15,6%) entre 1997 y 2002 que la acaecida a nivel del conjunto de productos agropecuarios (-19,6%).

Entre las subpartidas que experimentaron la mayor caída se evidencia los resultados de la 080300 (Bananas o plátanos; -17,6%) y de la 090111 (Café sin tostar, sin descafeinar; -97,7%), ambas con preferencias de 100% en el período considerado.

A su vez, las excepciones a la caída señalada se verifican, fundamentalmente, en la subpartida 151620 (Grasas y aceites vegetales) y en la 180500 (Cacao en polvo), también ambas con preferencias del 100%.

Las 20 principales subpartidas exportadas por Ecuador a la región se destinaron también al resto del mundo, destacándose que las mismas participaron con el 85,2% de las ventas agropecuarias extrarregionales<sup>43</sup>. Sin embargo, es importante destacar que, en promedio, el 26,1% de las exportaciones registradas en las 20 subpartidas mencionadas se destinaron al resto del mundo, constatándose sólo en cuatro casos participaciones superiores al 62%. Ello estaría evidenciando que las

---

<sup>42</sup> Fundamentalmente por el comportamiento de las subpartidas 060310 (Flores y capullos, frescos), con el 20% de participación, y la 090111 (Café sin tostar, sin descafeinar) con el 47% de participación en las exportaciones extrarregionales.

<sup>43</sup> Fundamentalmente con base al 66% correspondiente a la participación de la subpartida 080300 (Bananas o plátanos).

ventajas comparativas que registra Ecuador en esos productos se registran fundamentalmente con respecto a la región, lo cual indicaría que el estímulo de desgravación para acceder a los mercados de los restantes países de la ALADI pareciera ser significativo. Cabe agregar que Chile constituye el tercer mercado de destino regional de las exportaciones ecuatorianas, detrás de Perú y Colombia.

#### IV.2.2.7 México

En el marco de los ATG suscritos por México, la preferencia promedio ponderada por el comercio negociado se incrementó pasando de 55,7% en 1997 a 64,4% en 2002 para el conjunto de sus 20 principales subpartidas agropecuarias exportadas a la región.

En el total negociado, las compras canalizadas a través de los ATG en esas subpartidas aumentó del 49,3% en 1997 al 64,5% en 2002, originado en el incremento del 30,6% de las importaciones negociadas en las 20 subpartidas entre tales años, concomitante con la reducción acaecida a nivel del conjunto de productos agropecuarios, que fue de tan solo el 0,2%.

Entre las subpartidas que experimentaron la mayor caída entre 1997 y 2002 se evidencian dos casos. La primera es la 220890 (Los demás aguardientes, licores y bebidas espirituosas; -25,4%), cuya preferencia otorgada por los distintos copartícipes o bien aumentó o bien se mantuvo en el 100%. Al respecto cabe agregar que la reducción del comercio obedeció a las compras negociadas por Chile a través del ACE N° 41. La segunda subpartida es la 520100 (Algodón sin cardar ni peinar; -97,5%), con igual comportamiento en la evolución de las preferencias otorgadas por sus copartícipes, y una marcada disminución del comercio por parte de Chile, vía el ACE N° 41, y de Venezuela por medio del ACE N° 33. Vale considerar además que la preferencia de Venezuela se mantuvo en el 12%.

Por su parte, los incrementos se verificaron, fundamentalmente, en res subpartidas, la 190110 (Preparaciones para la alimentación infantil), la 210390 (Harina de mostaza) y la 100510 (Maíz para siembra). En el caso de las "preparaciones para la alimentación infantil", el mayor incremento de las compras negociadas totales procedentes de los ATG correspondió, fundamentalmente, al registrado en las efectuadas por Venezuela a través del ACE N° 33 y, en menor medida, por Colombia y Chile vía sus respectivos ACE N°s 33 y 41. A su vez, mientras que en primer acuerdo indicado, la preferencia promedio pasó del 38,5% al 82,5%, en el segundo se mantuvo en el 100%, referencias todas correspondientes a la subpartida 190110. En cuanto a las dos otras subpartidas antes mencionadas, el aumento de las importaciones negociadas totales procedentes de los ATG respondió, principalmente, al registrado, en ambos casos, en las efectuadas por Venezuela y por Colombia, en menor medida éste último, habiéndose constatado además una profundización de sus preferencias otorgadas.

A nivel de cada copartícipe de los ATG, la participación de las principales 20 subpartidas exportadas por México a la región en el total negociado bilateral difirió. En efecto, mientras que para Bolivia, Colombia, Chile y Venezuela las compras en esas subpartidas canalizadas a través de los correspondientes ATG participaron en 2002 con más del 40% del total bilateral negociado agropecuario, dicho porcentaje se situó en 17,1% en el caso de las efectuadas por Uruguay. Cabe aclarar que los guarismos correspondientes a las ventas desde México de los productos que nos ocupan, no resultaron relevantes, principalmente en lo concerniente a Uruguay como destinatario de las mismas.

Considerando que las importaciones de Venezuela y Chile canalizadas a través de sus respectivos ACE N<sup>os</sup> 33 y 41 en las 20 principales subpartidas así como en el total negociado de productos agropecuarios, participaron, en promedio, con el 81,6% y 72,1% del total ingresado vía el conjunto de los ATG para cada caso entre 1997 y 2002, su evolución incidió en el comportamiento a nivel global.

La evolución antes descrita se enmarcó en un contexto de permanencia u aumento de las preferencias promedio ponderadas por comercio en cada caso.

Las 20 principales subpartidas exportadas por México a la región no constituyen las más vendidas al resto del mundo, dado que las mismas representaron, tan solo -relativamente a lo señalado anteriormente para los demás países-, el 26,8% de las ventas agropecuarias extrarregionales. No obstante ello, es importante señalar que, en promedio, el 83,1% de las exportaciones registradas en las mencionadas subpartidas se destinaron al resto del mundo, destacándose incluso en diecinueve casos participaciones superiores al 55%. Ello estaría evidenciando la escasa relevancia que ocupa la región en las exportaciones agropecuarias mexicanas así como el rol marginal de la preferencia en el dinamismo e importancia de su comercio, aún en el caso de Chile que se mantuvo en el 100%. A lo anterior cabe agregar que con Brasil, el principal mercado de destino regional de sus exportaciones entre 1997 y 2002, México no posee aún ATG, mientras que dicha situación no se verifica con los otros tres países (Venezuela, Chile y Colombia).

#### *IV.2.2.8 Paraguay*

En el marco de los ATG suscritos por Paraguay, la preferencia promedio ponderada por el comercio negociado se redujo, aunque levemente, pasando de 95,4% en 1997 a 93% en 2002 para el conjunto de sus 20 principales subpartidas agropecuarias exportadas a la región.

Esta situación se originó como resultado de la evolución del comercio registrado en ese período en algunas subpartidas, destacándose, entre ellas, el comportamiento de la 120100 (Habas de soja). Al respecto, si bien la preferencia otorgada en los distintos ATG aumenta, las compras negociadas efectuadas por Bolivia desde Paraguay explican que la preferencia promedio ponderada pase de 99,6% en 1997 a 96,7% en 2002. En efecto, en 1997 no se registraron importaciones en esa subpartida, mientras que en 2002 se ubicaron en 12.708 miles de dólares, beneficiándose de una preferencia del 50%. Situación similar se verifica a nivel de la subpartida 230400 (Tortas y demás residuos sólidos de la extracción del aceite de soja), cuya preferencia negociada correspondiente a Chile pasa de 50% a 44% entre 1997 y 2002 a la vez que sus compras se incrementan. En cuanto a la subpartida 220710 (Alcohol etílico sin desnaturalizar), no se registraron compras negociadas de Brasil en 2002, tras haberse constatado en 1997 valores por 4.542 miles de dólares<sup>44</sup>.

Si bien en el total negociado las compras canalizadas a través de los ATG en esas subpartidas aumentó (92,4% en 1997 a 93% en 2002), es importante destacar que ello no resultó de un incremento en los valores considerados. En efecto, las importaciones negociadas en las 20 subpartidas experimentaron una reducción menor (-13,5%) entre 1997 y 2002 que la acaecida a nivel del conjunto de productos agropecuarios (-14%).

---

<sup>44</sup> Al no evidenciarse flujos de importación en esa subpartida en 2002, la preferencia reportada en el cuadro corresponde a un promedio simple.

Entre las subpartidas que experimentaron la mayor caída entre los años citados, se evidencian la 520100 (Algodón sin cardar ni peinar; -62,8%), la 150710 (Aceite en bruto; -60%), la 010290 (Los demás animales vivos de la especie bovina; -65,7%), la 020230 (Carne congelada de animales de la especie bovina, deshuesada; -61,5%), la 100190 (Trigo, excepto trigo duro; -70,8%) y la 220710 (Alcohol etílico sin desnaturalizar; -100%). Exceptuando la otorgada por Chile en el ACE N° 35 a la “carne congelada de animales de la especie bovina, deshuesada”, las preferencias concedidas en los distintos ATG para estas subpartidas, o bien se mantuvieron en el 100% o bien se incrementaron. En cuanto a la evolución de las correspondientes compras negociadas, salvo las efectuadas en la 020230<sup>45</sup>, la misma se vinculó, fundamentalmente, con la reducción acaecida en las realizadas por Brasil.

Las excepciones más significativas a la caída antes señalada se verificaron en las subpartidas 120100 (Habas de soja; 15,9%), la 230400 (Tortas y demás residuos sólidos de la extracción del aceite de soja; 24,3%) y 100590 (Maíz, excluido para siembra; 188,4%). En el caso de esta última, las preferencias se mantuvieron en el 100% o se incrementaron, entre 1997 y 2002, mientras que en términos de comercio su evolución estuvo vinculada con las compras negociadas realizadas por Brasil.

A nivel de cada copartícipe de los ATG, y exceptuando el caso de Uruguay, si bien el peso de las principales 20 subpartidas exportadas por Paraguay a la región en el total negociado bilateral difirió según el copartícipe considerado, en todos los casos su importancia fue significativa. En efecto, en 2002 las compras en esas subpartidas canalizadas a través de los ATG participaron en más del 64% del total bilateral negociado agropecuario.

Cabe agregar que las importaciones de Brasil canalizadas a través del ACE N° 18 en las 20 subpartidas consideradas así como en el total negociado de productos agropecuarios participaron, en promedio, con el 87,6% y el 85,7% del total ingresado vía el conjunto de los ATG para cada caso en el período mencionado.

La evolución antes descrita se enmarcó en un contexto de permanencia del 100% o de aumento de las preferencias promedio ponderadas por comercio en cada caso. Lo anterior no se verificó para las otorgadas por Chile a partir de la evolución del comercio en determinadas subpartidas cuya preferencia disminuyó entre 1997 y 2002.

Las 20 principales subpartidas exportadas por Paraguay a la región se destinaron también al resto del mundo, destacándose que las mismas participaron con el 81,3% de las ventas agropecuarias extrarregionales<sup>46</sup>. Sin embargo, es importante destacar que, en promedio, el 18% de las exportaciones registradas en las mencionadas subpartidas se destinaron al resto del mundo, constatándose sólo en tres casos participaciones cercanas al 50%. Ello estaría evidenciando que las ventajas comparativas que registra Paraguay en esas subpartidas se corresponden fundamentalmente con la región, abonado además por el hecho que once de las veinte subpartidas presentan ICSI superior a 1, a la vez que sólo dos registran valores negativos. Lo antedicho indicaría que el estímulo de desgravación para acceder a los mercados de los restantes países de la ALADI pareciera ser significativo.

---

<sup>45</sup> Las importaciones negociadas en esa subpartida se relacionan con la disminución acaecida en las realizadas por Chile.

<sup>46</sup> Fundamentalmente por el aporte de la subpartida 120100 (Habas de soja) del 63,4%.

#### IV.2.2.9 Perú

Al igual que lo acontecido con el caso de Ecuador, el análisis de Perú se limita a un solo ATG, el ACE N° 38 suscrito con Chile en junio de 1998 y cuya entrada en vigencia fue a partir del 1° de julio de ese año. Dado que a partir de esa fecha ese Acuerdo reemplazó a un Acuerdo de preferencias fijas -el AAP N° 28-, los datos presentados en el correspondiente cuadro del ANEXO X figuran solamente para el año 2002. Además, cabe destacar que de las 20 principales subpartidas agropecuarias exportadas por Perú a la región, las compras negociadas de Chile canalizadas a través del ACE N° 38 se concentraron en 10 de ellas.

En 2002, la preferencia promedio ponderada por el comercio negociado para el conjunto de sus 20 principales subpartidas exportadas a la región se situó en 79,7%. En el total negociado, las compras canalizadas a través del ATG en esas subpartidas se ubicaron en el 51%, destacándose por su importancia relativa, las correspondientes a la 090111 (Café sin tostar, sin descafeinar), la 121190 (Las demás plantas y sus partes, usadas en perfumería, medicina, etc.) y la 040291 (Leche y nata sin adición de azúcar ni edulcorante). Los niveles de preferencia se situaron en 100%, 92,5% y 14%, respectivamente.

Las 20 principales subpartidas exportadas por Perú a la región se destinaron también al resto del mundo, destacándose que las mismas participaron con el 60,9% de las ventas agropecuarias extrarregionales<sup>47</sup>. Asimismo, es importante señalar que, en promedio, el 43,1% de las exportaciones registradas en las mencionadas subpartidas se destinaron al resto del mundo, destacándose incluso en nueve casos participaciones superiores al 56%. Ello estaría evidenciando que las ventajas comparativas que registra Perú en esos productos no se limitan a la región, lo cual indicaría que la preferencia no sería el único factor determinante del dinamismo e importancia de su comercio. No obstante lo anterior, es importante agregar que, durante 1997-2002 sus dos principales mercados de destino regional fueron Chile y Brasil, país este último con el cual Perú no había suscrito aún un ATG.

#### IV.2.2.10 Uruguay

En el marco de los ATG suscritos por Uruguay, la preferencia promedio ponderada por el comercio negociado se incrementó pasando de 96,9% en 1997 a 99% en 2002 para el conjunto de sus 20 principales subpartidas agropecuarias exportadas a la región. Si bien en el total negociado las compras canalizadas a través de los ATG en esas subpartidas aumentó (del 77% en 1997 al 87,2% en 2002), es importante destacar que ello no resultó de un incremento en los valores considerados. En efecto, las importaciones negociadas en las 20 subpartidas experimentaron una reducción menor (-39,4%) entre 1997 y 2002 que la acaecida a nivel del conjunto de productos agropecuarios (-46,5%).

Entre las subpartidas que más incidieron en la caída antes mencionada, se destacan la 100630 (Arroz semiblanqueado o blanqueado, incluso pulido o glaseado; -60,2%), la 020120 (Los demás cortes de la especie bovina, sin deshuesar, fresca o refrigerada; -95,8%), la 020130 (Carne deshuesada de la especie bovina, fresca o refrigerada; -30,1%), la 020230 (Carne de la especie bovina, deshuesada, congelada; -

---

<sup>47</sup> Fundamentalmente por el aporte de las subpartidas 200560 (Espárragos, preparados o conservados, excepto en vinagre) del 13,6% y de la 090111 (Café sin tostar, sin descafeinar) del 41,6%.



57%), la 100610 (Arroz con cáscara; -57,9%), la 100190 (Trigo, excepto trigo duro; -84,8%) y la 190590 (Los demás productos de panadería, etc.; -69,8%)<sup>48</sup>.

Exceptuando las que fueran otorgadas por México en la subpartida 100300 (Cebada), las preferencias promedio resultantes concedidas por los copartícipes de los ATG en esas subpartidas, o bien se mantuvieron en el 100%, o bien se incrementaron entre 1997 y 2002. En cuanto a la evolución de las correspondientes compras negociadas, exceptuando el caso de la "carne de la especie bovina, deshuesada", cuya mayor reducción se constató en las importaciones desde Chile y en menor medida desde Brasil, las restantes se vincularon, fundamentalmente, con la reducción acaecida desde Brasil.

Las excepciones a la caída generalizada señalada se verificaron, esencialmente, en la subpartida 240220 (Cigarrillos que contengan tabaco; 88,9%), debido a las compras desde Paraguay, y en la 040221 (Leche y nata, sin adición de azúcar ni otro edulcorante; 235,3%), a partir de las importaciones de Brasil. Además, la preferencia promedio se mantuvo en el 100%, por parte de Paraguay, o se profundizó, en el caso de Brasil, entre 1997-2002.

A nivel de cada copartícipe de los ATG, si bien el peso de las principales 20 subpartidas exportadas por Uruguay a la región en el total negociado bilateral difirió según el copartícipe considerado, en todos los casos su importancia fue significativa. En efecto, en 2002 las compras en esas subpartidas canalizadas a través de los ATG representaron más del 47,5% del total bilateral negociado agropecuario.

Considerando que las importaciones de Brasil canalizadas a través del ACE N° 18 en las 20 subpartidas principales así como en el total negociado de productos agropecuarios participaron, en promedio, con el 78,2% y el 75,7% del total ingresado vía el conjunto de los ATG, respectivamente para cada caso, su comportamiento determinó que la caída de las primeras fuera menor que la registrada por las segundas.

Exceptuando el caso de las otorgadas por Bolivia, la evolución antes descrita se enmarcó en un contexto de permanencia u aumento de las preferencias promedio ponderadas por comercio en cada caso.

Las 20 principales subpartidas exportadas por Uruguay a la región se destinaron también al resto del mundo, destacándose que las mismas participaron con el 58,9% de las ventas agropecuarias extrarregionales<sup>49</sup>. Sin embargo, es importante destacar que, en promedio, el 21,7% de las exportaciones registradas en las mencionadas subpartidas se destinaron al resto del mundo, constatándose solo en cuatro casos participaciones superiores al 47%. Ello estaría evidenciando que las ventajas comparativas que registra Uruguay en esos productos se corresponden fundamentalmente en su relación con la región, lo cual indicaría que el estímulo de desgravación para acceder a los mercados de los restantes países de la ALADI pareciera ser significativo.

---

<sup>48</sup> En 1997 se registraron compras negociadas en el conjunto de los ATG en la subpartida 010290 (Los demás animales de la especie bovina) por 22.433 miles de dólares, y en la 100300 (Cebada) por 8.526 miles de dólares, no habiéndose computado registro alguno en 2002 en ambos casos.

<sup>49</sup> Fundamentalmente por el aporte de la subpartida 020230 (Carne bovina, congelada, deshuesada) del 33,3%.

#### IV.2.2.11 Venezuela

En el marco de los ATG suscritos por Venezuela, la preferencia promedio ponderada por el comercio negociado se redujo al pasar de 64,3% en 1997 a 63,5% en 2002 para el conjunto de sus 20 principales subpartidas agropecuarias exportadas a la región.

Esta situación se originó como resultado de la evolución del comercio registrado en ese período en algunas subpartidas. Es así como se destaca el caso de la 120740 (Semilla de sésamo -ajonjolí-), producto que no se beneficia de preferencias por parte de México y cuyas compras negociadas aumentaron desde 923 miles de dólares en 1997 a 1.076 miles de dólares en 2002. Asimismo, es importante subrayar lo acaecido a nivel la subpartida 190410 (Productos a base de cereales) donde, si bien la preferencia otorgada por Chile en el ACE N° 23 se incrementa desde el 79,5% en 1997 al 100% en 2002, sus compras negociadas explican que la preferencia promedio ponderada pase de 79,5% a 64% entre tales años. Similar situación ocurre con la subpartida 210690 (Las demás preparaciones alimenticias), cuya preferencia promedio otorgada por Chile se mantiene en 100%, pero no se registran flujos de comercio entre 1997 y 2002.

En el total negociado, las compras canalizadas a través de los ATG en las subpartidas disminuyeron del 54,9% en 1997 al 52,2% en 2002. Ello se originó como resultado de la mayor reducción experimentada por las importaciones negociadas en las 20 subpartidas consideradas (-20,5%), comparativamente a la acaecida a nivel del conjunto de productos agropecuarios (-16,4%) entre los años citados.

Entre las subpartidas que experimentaron la mayor caída de comercio entre 1997 y 2002, se evidencian los de la 230990 (Las demás preparaciones del tipo de las utilizadas para la alimentación de los animales; -35,1%), la 210690 (Las demás preparaciones alimenticias no expresadas ni comprendidas en otra parte; -85,2%) y la 220840 (Ron y demás aguardientes de caña; -20,1%). En estas subpartidas, las preferencias concedidas por Chile y México, o bien se mantuvieron en el 100% o bien se incrementaron.

La excepción más significativa a la caída señalada se verificó en la subpartida 120740 (Semilla de sésamo -ajonjolí-; 16,6%), la cual registró importaciones desde México vía el ACE N° 33 sin beneficiarse de preferencia alguna.

A nivel de cada copartícipe de los ATG, la participación de las principales 20 subpartidas exportadas por Venezuela a la región en el total negociado bilateral difirió según el copartícipe considerado. En efecto, mientras que para Chile las compras en esas subpartidas canalizadas a través del ACE N° 23 significaron, en 2002, el 99,6% del total bilateral negociado agropecuario, dicho porcentaje se situó en 38,3% en el caso de las efectuadas por México. En ese sentido es importante señalar que mientras que las importaciones negociadas de las 20 subpartidas agropecuarias efectuadas por Chile se incrementaron el 16,8% entre 1997 y 2002, las realizadas por México disminuyeron el 36,1%.

A lo anterior cabe agregar que las compras negociadas efectuadas por Chile en el conjunto de productos agropecuarios experimentaron una reducción del -20,6%, lo cual contrarrestó con la evolución acaecida a nivel de las principales subpartidas consideradas. En cuanto a las realizadas por México, si bien la tendencia fue la misma que la registrada para las 20 principales subpartidas, la disminución fue menor (-15%).

La evolución antes descrita se enmarcó en un contexto de variabilidad de las preferencias promedio ponderadas por comercio en cada caso, dado que mientras que las otorgadas por Chile se incrementaron, las concedidas por México disminuyeron como resultado de la evolución, ya explicitada, del comercio de determinadas subpartidas.

Las 20 principales subpartidas exportadas por Venezuela a la región no constituyen las más vendidas al resto del mundo, dado que las mismas participaron con el 45,4% de las ventas agropecuarias extrarregionales. Asimismo, es importante destacar que, en promedio, el 26,3% de las exportaciones registradas en las mencionadas subpartidas se destinaron al resto del mundo, constatándose, sólo en cinco casos, participaciones superiores al 51%. Ello estaría evidenciando que las ventajas comparativas que registra Venezuela en esos productos se corresponden fundamentalmente con la región, lo cual indicaría un cierto rol de la preferencia en el dinamismo e importancia de su comercio atendiendo a los bajos niveles de su ICSI.

#### IV.2.3 Algunos comentarios

Los resultados presentados previamente a nivel de país, permiten realizar algunas consideraciones respecto al comportamiento observado en la evolución del comercio agropecuario de las 20 primeras subpartidas exportadas a la región por cada país signatario de los ATG, observando a la vez las preferencias otorgadas a tales subpartidas en dichos acuerdos, los niveles de ICSI registrados y la participación del Resto del Mundo como destinatario de las mismas.

En tal sentido, en primera instancia se presenta el Cuadro 21 el cual compara las preferencias promedio ponderada por el comercio negociado para el conjunto de las 20 principales subpartidas agropecuarias exportadas a la región por cada país, resultante de las importaciones de los años 1997 y 2002.

Cuadro 21  
ALADI  
PREFERENCIA PROMEDIO PONDERADA POR IMPORTACIONES NEGOCIADAS EN LOS ATP  
CORRESPONDIENTE A LAS 20 PRINCIPALES SUBPARTIDAS AGROPECUARIAS EXPORTADAS A LA REGIÓN POR CADA PAÍS  
En porcentaje  
Años 1997 y 2002

País exportador	País coparticipe importador																				Preferencia promedio							
	Argentina		Bolivia		Brasil		Chile		Colombia		Ecuador		México		Paraguay		Perú		Uruguay				Venezuela					
	1997	2002	1997	2002	1997	2002	1997	2002	1997	2002	1997	2002	1997	2002	1997	2002	1997	2002	1997	2002			1997	2002				
Argentina	n.c.	n.c.	24,6	28,4	100,0	100,0	29,9	72,5							100,0	100,0							88,1	92,3				
Bolivia	90,9	100	n.c.	n.c.	88,9	86,5							53,1	83,2	72,3	81,3					100,0	100,0			89,7	91,7		
Brasil	98,1	100	48,2	48,9	n.c.	n.c.	74,5	61,3							100,0	98,9					98,4	65,6			96,7	74,6		
Chile	52,7	76,3			59,5	72,7									45,3	69,9	(*)	71,6			48,6	73,5	100,0	100,0	80,7	86,8		
Colombia																										95,3	72,0	
Ecuador																										99,5	100,0	
México			55,4	92,6																						99,5	100,0	
Paraguay	100,0	100,0	18,0	64,5	95,5	93,8	85,7	90,5	32,8	57,6																92,4	93,0	
Perú							(*)	79,7																			(*)	79,7
Uruguay			69,1	37,5	100,0	100,0	27,2	61,1																			96,9	99,0
Venezuela	100,0	100,0					88,8	100,0							54,1	35,7											64,3	63,5

n.c.: no corresponde.

(\*) El ACE 38 (Chile-Perú) entró en vigencia en 1998.

Nota: Las celdas en blanco responden a la inexistencia de un ATG entre tales coparticipes.

Elaboración: Secretaría General de la ALADI.

Al respecto cabe señalar:

- ninguna preferencia promedio recibida para el conjunto de las 20 principales subpartidas exportadas por país, resultó inferior al 50% en 1997 y al 60% en 2002;
- además de los países del MERCOSUR, Chile es quién otorga preferencias del 100% en un mayor número de ATG, tal como se observa en los datos de 2002 referidos a Ecuador, México y Venezuela; a su vez, sus exportaciones

agropecuarias hacia Colombia, Ecuador y Venezuela, alcanzan igual resultado, o muy próximo a él;

- a pesar de su condición, los PMDER no registran preferencias promedio del 100% en la totalidad de los ATG que participan. Además, en el ACE N° 36 (Bolivia-MERCOSUR), mientras que la preferencia promedio resultante para Paraguay es del 64,5%, para Bolivia se ubica en el 81,3%, registros ambos del año 2002;
- paradójicamente quizás, por sus respectivos grados de desarrollo, Bolivia y México reúnen igual condición de presentar la mayor amplitud de preferencias promedio otorgadas entre los cinco ATG firmados por cada uno de ellos. En tal sentido, la preferencia promedio otorgada por Bolivia se sitúa en el 28,4% para las ventas agropecuarias de las 20 principales subpartidas exportadas desde Argentina y en el 92,6% para las provenientes de México. Por su parte, las preferencias otorgadas por México nos muestran que el promedio de las mismas correspondiente a Venezuela, según sus 20 principales subpartidas exportadas a la Región, se ubicó en el 35,7%, en tanto que la de Uruguay alcanzó al 99,9%, porcentajes todos del año 2002.

Por otra parte, a fin de analizar la relación entre las preferencias y el comercio registrado por las subpartidas agropecuarias, y teniendo en cuenta lo señalado oportunamente sobre la fuerte contracción que se registró en el intercambio regional durante el período bajo análisis, principalmente el acaecido en 2002, caben las siguientes apreciaciones con base a los cuadros del ANEXO X ya comentados:

- en general, los resultados observados son heterogéneos toda vez que se presentan situaciones tales como de crecimiento de la preferencia con incremento o descenso del comercio, o hasta sin comercio; o bien de descenso de la preferencia, producto de lo señalado anteriormente al respecto, con incremento del comercio;
- también se presentan varias subpartidas con preferencia otorgada del 100% que no registran comercio alguno, recordando que nos referimos a las principales 20 subpartidas exportadas a la región por cada país;
- por otra parte, cabe recalcar al azúcar por registrar una de las mayores expansiones de comercio entre 1997 y 2002 -exportaciones desde Brasil hacia Uruguay- a pesar de ser un producto que aún no recibió tratamiento preferencial entre los países del MERCOSUR, situación ésta que se observa en otros casos si bien con menores registros de ventas que el señalado;
- la presencia de sólo tres países -Chile, México y Colombia- con incrementos en el valor exportado acumulado por sus 20 principales subpartidas agropecuarias hacia sus copartícipes, a la vez que para los dos primeros mencionados, se observa además que la tasa de expansión de tales ventas resulta superior a la verificada por la preferencia promedio que las mismas recibieran;
- por su parte, del análisis de la relación entre las preferencias otorgadas a las 20 principales subpartidas exportadas por cada país a la región y las importaciones negociadas canalizadas a través de los ATG correspondientes, se evidenció que solamente para Chile y México la preferencia promedio ponderada por el comercio registrado en el conjunto de esos Acuerdos aumentó, al tiempo que, las compras negociadas en esas subpartidas se incrementaron como resultado de un aumento concomitante de las variables analizadas (compras negociadas en

las subpartidas agropecuarias, así como en las compras negociadas totales de productos agropecuarios);

- en el caso de Argentina, Bolivia, Ecuador y Uruguay, se constató la situación antes descrita salvo que la variación de las compras negociadas registradas en esas subpartidas a través de los ATG no resultó de un incremento en los valores totales considerados. En efecto, las importaciones negociadas en las 20 subpartidas experimentaron una reducción menor entre 1997 y 2002 que la acaecida a nivel de las negociadas totales de productos agropecuarios;
- en cuanto a los restantes países -Brasil, Colombia, Paraguay y Venezuela-, la preferencia promedio ponderada por el comercio registrado en el conjunto de los ATG suscritos se redujo, al tiempo que se constatan distintas situaciones relativas a la evolución del comercio negociado en las 20 subpartidas consideradas en el total negociado de productos agropecuarios, destacándose el incremento relativo a Colombia.

De lo anterior se puede concluir que, en general, las preferencias no parecen ser un factor de crecimiento del comercio, como tampoco actuar como freno en las fases contractivas de los ciclos económicos, afirmación que tiene en consideración que en el período que nos ocupa el comercio negociado resultó ser el de mayor inestabilidad respecto a la evolución del comercio intrarregional y mayor aún al del comercio total.

Otra atención que nos ocupa parte de observar que, en un gran número de casos, las subpartidas que son exportadas al Resto del Mundo en mayor proporción que a la Región, muestran altos niveles de preferencias recibidas por sus copartícipes en los ATGs, situación que no siempre se presenta en relación a los países de mayor desarrollo de la Región. Una prueba de ello se puede apreciar a partir de que México posee sólo una subpartida con mayor participación de la región como destinataria principal de sus ventas, a la vez que en seis de las diecinueve restantes las preferencias promedio recibidas no superan el 50%, siendo la mayoría de éstas inferiores al 20%.

En consecuencia, puede afirmarse que la importancia de las ventas extrarregionales en las 20 subpartidas consideradas estaría indicando que las ventajas comparativas en ellas registradas no se limitan a la región, evidenciándose, por lo tanto, que la preferencia no sería un factor determinante en el comercio analizado. Este comportamiento no se corresponde con los valores correspondientes a los PMDER, Uruguay y Venezuela, países éstos para los cuales la preferencia otorgada en el marco de los ATG pareciera reunir una mayor gravitación en la generación del comercio intrarregional de las subpartidas agropecuarias consideradas.

No obstante lo anterior, es importante indicar, además, que si bien prevalece entre los países miembros de la ALADI una significativa disparidad en los niveles de ICSI registrados para las subpartidas consideradas, existe una similitud en cuanto a la reducida cantidad de las mismas que registran un ICSI superior a 1. Es más, en los casos de Brasil, México y Venezuela<sup>50</sup>, ninguna de las subpartidas agropecuarias involucradas se ubica en esa situación. A su vez, a excepción de Bolivia, Chile y Uruguay, los demás países también presentan algunos ICSI negativos entre las 20 principales subpartidas agropecuarias exportadas a la región, correspondiéndole a Venezuela la mayor cantidad con cuatro casos. Se podría entonces concluir al

---

<sup>50</sup> En el caso de Perú, solo una subpartida registra un ICSI superior a 1.

respecto que en la estructura de las exportaciones intrarregionales, son reducidas las ramas agropecuarias que experimentan una fuerte ventaja comparativa.

# **ANEXO I**





**Estructura del comercio agropecuario regional de los países miembros**  
**En millones de dólares y en porcentajes**  
**Período 1997-2002**

Países	Exportaciones agropecuarias						En % sobre el total agropecuario regional exportado					
	1997	1998	1999	2000	2001	2002	1997	1998	1999	2000	2001	2002
ARGENTINA	4.109	4.416	3.358	3.284	2.897	2.567	46,24%	46,01%	45,71%	42,20%	37,39%	38,06%
BOLIVIA	346	317	306	376	355	389	3,89%	3,30%	4,17%	4,83%	4,58%	5,77%
BRASIL	1.331	1.469	1.033	1.206	1.278	961	14,98%	15,31%	14,06%	15,50%	16,49%	14,25%
CHILE	782	863	769	760	859	781	8,80%	8,99%	10,47%	9,77%	11,09%	11,58%
COLOMBIA	313	476	374	412	579	439	3,52%	4,96%	5,09%	5,29%	7,47%	6,51%
CUBA	s/i	s/i	13	15	18	s/i	0,00%	0,00%	0,18%	0,19%	0,23%	0,00%
ECUADOR	270	222	240	245	279	241	3,04%	2,31%	3,27%	3,15%	3,60%	3,57%
MEXICO	150	153	150	174	219	158	1,69%	1,59%	2,04%	2,24%	2,83%	2,34%
PARAGUAY	498	482	285	540	545	586	5,60%	5,02%	3,88%	6,94%	7,03%	8,69%
PERU	89	71	92	99	95	111	1,00%	0,74%	1,27%	1,27%	1,23%	1,65%
URUGUAY	745	871	545	511	435	383	8,38%	9,08%	7,42%	6,57%	5,61%	5,68%
VENEZUELA	253	257	181	161	189	129	2,85%	2,68%	2,46%	2,07%	2,44%	1,91%
<b>Total ALADI</b>	<b>8.886</b>	<b>9.597</b>	<b>7.346</b>	<b>7.783</b>	<b>7.748</b>	<b>6.745</b>	<b>100,00%</b>	<b>100,00%</b>	<b>100,00%</b>	<b>100,01%</b>	<b>100,00%</b>	<b>100,00%</b>

Países	Importaciones agropecuarias						En % sobre el total agropecuario regional importado					
	1997	1998	1999	2000	2001	2002	1997	1998	1999	2000	2001	2002
ARGENTINA	965	1.003	829	859	854	354	10,69%	10,31%	10,64%	10,45%	10,36%	4,94%
BOLIVIA	109	118	155	224	228	210	1,21%	1,21%	1,99%	2,73%	2,76%	2,93%
BRASIL	3.794	4.038	2.960	2.934	2.449	2.263	42,05%	41,50%	37,98%	35,70%	29,70%	31,58%
CHILE	845	874	801	892	912	968	9,36%	8,98%	10,28%	10,85%	11,06%	13,51%
COLOMBIA	727	730	673	684	721	720	8,06%	7,50%	8,63%	8,32%	8,74%	10,05%
CUBA	s/i	s/i	191	128	209	s/i	0,00%	0,00%	2,45%	1,56%	2,53%	0,00%
ECUADOR	239	387	164	181	256	338	2,65%	3,98%	2,10%	2,20%	3,10%	4,72%
MEXICO	359	393	403	487	591	564	3,98%	4,04%	5,17%	5,93%	7,17%	7,87%
PARAGUAY	503	502	241	311	250	169	5,57%	5,16%	3,09%	3,78%	3,03%	2,36%
PERU	658	673	447	476	607	648	7,29%	6,92%	5,74%	5,79%	7,36%	9,04%
URUGUAY	336	364	320	354	331	232	3,72%	3,74%	4,11%	4,31%	4,01%	3,24%
VENEZUELA	488	649	609	688	839	699	5,41%	6,67%	7,81%	8,37%	10,17%	9,76%
<b>Total ALADI</b>	<b>9.023</b>	<b>9.731</b>	<b>7.793</b>	<b>8.218</b>	<b>8.247</b>	<b>7.165</b>	<b>100,00%</b>	<b>100,00%</b>	<b>99,99%</b>	<b>100,00%</b>	<b>100,00%</b>	<b>100,00%</b>

s/i: sin información

Elaboración: Secretaría General de la ALADI



## **ANEXO II**



**ARGENTINA****Comercio intrarregional agropecuario por destino y origen****Promedio 1997-2002**

En miles de dólares

Copartícipe	Exportaciones	Importaciones	Saldo
Bolivia	96.257	9.414	86.843
Brasil	1.945.561	429.358	1.516.204
Chile	486.761	122.244	364.517
Colombia	77.311	9.868	67.443
Cuba	51.815	1.483	50.333
Ecuador	41.927	79.999	-38.072
México	75.198	13.248	61.950
Paraguay	143.299	68.444	74.855
Perú	215.250	4.869	210.382
Uruguay	158.435	70.736	87.699
Venezuela	146.609	1.049	145.560
<b>Total ALADI</b>	<b>3.438.425</b>	<b>810.710</b>	<b>2.627.715</b>

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

**BOLIVIA****Comercio intrarregional agropecuario por destino y origen****Promedio 1997-2002**

En miles de dólares

Copartícipe	Exportaciones	Importaciones	Saldo
Argentina	23.284	69.794	-46.510
Brasil	10.135	36.927	-26.792
Chile	19.899	35.706	-15.808
Colombia	132.550	3.749	128.802
Cuba	0	454	-453
Ecuador	5.786	931	4.855
México	494	1.451	-957
Paraguay	467	9.830	-9.363
Perú	65.237	12.236	53.001
Uruguay	34.135	1.066	33.069
Venezuela	56.312	1.680	54.632
<b>Total ALADI</b>	<b>348.299</b>	<b>173.822</b>	<b>174.477</b>

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

**BRASIL****Comercio intrarregional agropecuario por destino y origen****Promedio 1997-2002**

En miles de dólares

Copartícipe	Exportaciones	Importaciones	Saldo
Argentina	412.132	2.129.245	-1.717.113
Bolivia	56.236	7.441	48.794
Chile	132.794	129.770	3.024
Colombia	49.230	8.099	41.132
Cuba	26.457	958	25.499
Ecuador	4.952	8.781	-3.829
México	85.892	40.577	45.315
Paraguay	199.231	335.856	-136.625
Perú	21.884	9.273	12.611
Uruguay	154.068	395.065	-240.997
Venezuela	70.060	8.106	61.954
<b>Total ALADI</b>	<b>1.212.936</b>	<b>3.073.171</b>	<b>-1.860.235</b>

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

**CHILE****Comercio intrarregional agropecuario por destino y origen****Promedio 1997-2002**

En miles de dólares

Copartícipe	Exportaciones	Importaciones	Saldo
Argentina	116.731	510.879	-394.148
Bolivia	45.695	21.647	24.048
Brasil	120.313	149.826	-29.513
Colombia	83.005	20.647	62.358
Cuba	8.197	409	7.788
Ecuador	71.652	53.974	17.678
México	140.103	20.938	119.165
Paraguay	19.189	61.981	-42.793
Perú	92.755	11.441	81.314
Uruguay	17.992	28.185	-10.194
Venezuela	86.823	1.954	84.869
<b>Total ALADI</b>	<b>802.453</b>	<b>881.881</b>	<b>-79.428</b>

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

**CUBA****Comercio intrarregional agropecuario por destino y origen****Promedio 1999-2001**

En miles de dólares

Copartícipe	Exportaciones	Importaciones	Saldo
Argentina	1.892	79.123	-77.232
Bolivia	616	0	616
Brasil	1.042	46.276	-45.234
Chile	1.668	9.077	-7.409
Colombia	1.086	1.042	43
Ecuador	16	4.204	-4.189
México	6.148	32.971	-26.823
Paraguay	382	0	382
Perú	331	182	150
Uruguay	1.027	2.276	-1.249
Venezuela	1.175	648	526
<b>Total ALADI</b>	<b>15.382</b>	<b>175.799</b>	<b>-160.416</b>

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

**COLOMBIA****Comercio intrarregional agropecuario por destino y origen****Promedio 1997-2002**

En miles de dólares

Copartícipe	Exportaciones	Importaciones	Saldo
Argentina	8.727	89.501	-80.774
Bolivia	3.669	144.160	-140.491
Brasil	6.553	54.260	-47.707
Chile	20.711	97.242	-76.531
Cuba	589	798	-208
Ecuador	79.241	108.488	-29.248
México	16.316	36.074	-19.758
Paraguay	839	20.552	-19.713
Perú	42.440	12.453	29.987
Uruguay	1.795	5.648	-3.854
Venezuela	251.304	140.020	111.284
<b>Total ALADI</b>	<b>432.182</b>	<b>709.195</b>	<b>-277.013</b>

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

**ECUADOR****Comercio intrarregional agropecuario por destino y origen****Promedio 1997-2002**

En miles de dólares

Copartícipe	Exportaciones	Importaciones	Saldo
Argentina	51.599	43.506	8.093
Bolivia	782	16.193	-15.411
Brasil	7.098	4.742	2.356
Chile	46.929	77.818	-30.889
Colombia	100.378	87.052	13.326
Cuba	417	50	368
México	10.956	4.194	6.762
Paraguay	56	634	-577
Perú	13.348	10.563	2.785
Uruguay	4.617	6.554	-1.937
Venezuela	13.208	9.680	3.528
<b>Total ALADI</b>	<b>249.387</b>	<b>260.984</b>	<b>-11.596</b>

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

**MÉXICO****Comercio intrarregional agropecuario por destino y origen****Promedio 1997-2002**

En miles de dólares

Copartícipe	Exportaciones	Importaciones	Saldo
Argentina	11.279	86.461	-75.182
Bolivia	1.231	521	710
Brasil	35.287	100.559	-65.272
Chile	16.762	172.520	-155.758
Colombia	29.407	19.647	9.760
Cuba	11.905	4.320	7.584
Ecuador	4.862	14.594	-9.733
Paraguay	1.300	2.538	-1.237
Perú	8.173	22.055	-13.883
Uruguay	3.098	33.171	-30.073
Venezuela	44.020	9.830	34.189
<b>Total ALADI</b>	<b>167.323</b>	<b>466.216</b>	<b>-298.894</b>

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

**PARAGUAY****Comercio intrarregional agropecuario por destino y origen****Promedio 1997-2002**

En miles de dólares

Copartícipe	Exportaciones	Importaciones	Saldo
Argentina	41.990	104.639	-62.650
Bolivia	9.721	803	8.919
Brasil	299.125	158.364	140.761
Chile	38.140	13.083	25.057
Colombia	2.890	568	2.322
Cuba	0	301	-301
Ecuador	269	105	164
México	814	1.080	-266
Perú	10.120	104	10.016
Uruguay	78.540	50.146	28.394
Venezuela	7.633	113	7.520
<b>Total ALADI</b>	<b>489.242</b>	<b>329.307</b>	<b>159.936</b>

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

**PERÚ****Comercio intrarregional agropecuario por destino y origen****Promedio 1997-2002**

En miles de dólares

Copartícipe	Exportaciones	Importaciones	Saldo
Argentina	4.564	249.725	-245.162
Bolivia	11.703	67.115	-55.412
Brasil	7.801	26.818	-19.018
Chile	15.172	92.241	-77.069
Colombia	9.969	51.550	-41.581
Cuba	57	232	-175
Ecuador	13.352	16.201	-2.850
México	20.032	14.778	5.254
Paraguay	119	32.250	-32.131
Uruguay	613	22.681	-22.068
Venezuela	9.539	11.284	-1.745
<b>Total ALADI</b>	<b>92.919</b>	<b>584.874</b>	<b>-491.955</b>

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

**URUGUAY****Comercio intrarregional agropecuario por destino y origen****Promedio 1997-2002**

En miles de dólares

Copartícipe	Exportaciones	Importaciones	Saldo
Argentina	64.806	166.765	-101.959
Bolivia	507	130	377
Brasil	357.169	123.713	233.457
Chile	27.608	17.898	9.710
Colombia	4.742	856	3.887
Cuba	746	100	646
Ecuador	5.267	8.581	-3.313
México	32.865	800	32.065
Paraguay	52.239	3.525	48.715
Perú	18.369	348	18.020
Venezuela	17.272	181	17.092
<b>Total ALADI</b>	<b>581.589</b>	<b>322.895</b>	<b>258.694</b>

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

**VENEZUELA****Comercio intrarregional agropecuario por destino y origen****Promedio 1997-2002**

En miles de dólares

Copartícipe	Exportaciones	Importaciones	Saldo
Argentina	1.001	141.601	-140.600
Bolivia	870	76.328	-75.458
Brasil	6.714	60.503	-53.788
Chile	2.052	87.881	-85.829
Colombia	159.007	178.558	-19.550
Cuba	430	1.364	-933
Ecuador	8.111	11.443	-3.332
México	9.366	38.612	-29.246
Paraguay	39	27.988	-27.949
Perú	7.029	9.677	-2.648
Uruguay	354	28.034	-27.680
<b>Total ALADI</b>	<b>194.973</b>	<b>661.987</b>	<b>-467.013</b>

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

## **ANEXO III**





**PRINCIPALES SUBPARTIDAS EXPORTADAS A LA REGIÓN**  
En miles de dólares  
PROMEDIO 1997-2002  
ARGENTINA

Subpartida SA	Exportación Subpartida hacia ALADI	Importación Subpartida desde ALADI	Saldo subpartida ALADI	ICSI	ICSI agro
100190	836.616	12	836.604	6,68	15,03
100590	294.366	547	293.819	2,34	5,25
150710	212.787	0	212.787	1,70	3,82
040221	163.304	747	162.557	1,29	2,88
520100	106.404	7.024	99.380	0,76	1,38
230400	86.619	34	86.585	0,69	1,55
110100	76.375	290	76.085	0,61	1,35
071333	74.636	76	74.560	0,59	1,33
100630	73.697	3.054	70.643	0,55	1,09
020130	68.623	3.133	65.490	0,51	0,99
151211	66.106	337	65.769	0,52	1,16
110710	61.397	4.977	56.420	0,43	0,72
151219	54.585	1	54.584	0,44	0,98
080820	50.955	125	50.830	0,41	0,91
200570	48.688	20	48.668	0,39	0,87
070320	47.309	68	47.241	0,38	0,84
180690	45.540	13.025	32.515	0,20	-0,17
200410	45.474	36	45.438	0,36	0,81
210690	45.396	43.353	2.043	-0,18	-2,49
151790	35.157	73	35.084	0,28	0,63
<b>Subtotal (1)</b>	<b>2.494.034</b>	<b>76.932</b>	<b>2.417.102</b>	<b>nc</b>	<b>nc</b>
<b>Total (2)</b>	<b>3.438.425</b>	<b>810.710</b>	<b>2.627.715</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
<b>(1) / (2)</b>	<b>72,5</b>	<b>9,49</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>

nc: No corresponde

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

**PRINCIPALES SUBPARTIDAS IMPORTADAS DESDE LA REGIÓN**  
En miles de dólares  
PROMEDIO 1997-2002  
ARGENTINA

Subpartida SA	Exportación Subpartida hacia ALADI	Importación Subpartida desde ALADI	Saldo subpartida ALADI	ICSI	ICSI agro	
080300		83	74.375	-74.292	-0,93	-5,66
120100	25.552	62.815	-37.263	-0,58	-4,33	
090111	1	59.467	-59.466	-0,74	-4,53	
020329	19	52.517	-52.498	-0,65	-4,00	
210690	45.396	43.353	2.043	-0,18	-2,49	
020712	226	30.132	-29.906	-0,37	-2,29	
180400	8	24.384	-24.376	-0,30	-1,86	
200891	36	20.307	-20.271	-0,25	-1,55	
200290	611	17.041	-16.430	-0,21	-1,29	
180310	53	14.758	-14.705	-0,18	-1,12	
170410	7.989	14.006	-6.017	-0,11	-0,92	
180690	45.540	13.025	32.515	0,20	-0,17	
020120	3.873	9.185	-5.312	-0,08	-0,63	
020714	679	9.059	-8.380	-0,11	-0,68	
220300	4.580	7.258	-2.678	-0,05	-0,47	
520100	106.404	7.024	99.380	0,76	1,38	
070200	221	6.928	-6.707	-0,08	-0,52	
170490	26.167	6.885	19.282	0,12	-0,05	
081050	29	6.820	-6.791	-0,08	-0,52	
160241	83	6.779	-6.696	-0,08	-0,51	
<b>Subtotal (1)</b>	<b>267.550</b>	<b>486.118</b>	<b>-218.568</b>	<b>nc</b>	<b>nc</b>	
<b>Total (2)</b>	<b>3.438.425</b>	<b>810.710</b>	<b>2.627.715</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	
<b>(1) / (2)</b>	<b>7,8</b>	<b>60,0</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	

nc: No corresponde

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

**PRINCIPALES SUBPARTIDAS EXPORTADAS A LA REGIÓN**  
En miles de dólares  
PROMEDIO 1997-2002  
BOLIVIA

Subpartida SA	Exportación Subpartida hacia ALADI	Importación Subpartida desde ALADI	Saldo subpartida ALADI	ICSI	ICSI agro
230400	142.158	0	142.158	21,14	36,25
150710	49.224	51	49.173	7,32	12,53
120100	33.576	33.805	-229	1,47	-8,71
150790	18.930	447	18.483	2,77	4,60
120810	18.541	2	18.539	2,76	4,73
520100	14.662	2.718	11.944	1,90	2,35
151790	13.041	2.094	10.947	1,72	2,26
170199	8.856	78	8.778	1,31	2,22
151211	7.028	0	7.028	1,05	1,79
200891	6.069	8	6.061	0,90	1,54
230630	5.907	-	5.907	0,88	1,51
071333	5.219	14	5.205	0,77	1,32
040221	3.213	3.435	-222	0,12	-0,94
151219	2.839	258	2.581	0,40	0,59
220710	2.435	104	2.331	0,35	0,57
170111	1.409	254	1.155	0,18	0,23
220300	1.333	311	1.022	0,17	0,18
080300	1.070	-	1.070	0,16	0,27
020712	940	77	863	0,13	0,20
080122	861	0	861	0,13	0,22
<b>Subtotal (1)</b>	<b>337.311</b>	<b>43.656</b>	<b>293.655</b>	<b>nc</b>	<b>nc</b>
<b>Total (2)</b>	<b>348.299</b>	<b>173.822</b>	<b>174.477</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
<b>(1) / (2)</b>	<b>96,8</b>	<b>25,12</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>

nc: No corresponde

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

**PRINCIPALES SUBPARTIDAS IMPORTADAS DESDE LA REGIÓN**  
En miles de dólares  
PROMEDIO 1997-2002  
BOLIVIA

Subpartida SA	Exportación Subpartida hacia ALADI	Importación Subpartida desde ALADI	Saldo subpartida ALADI	ICSI	ICSI agro
120100	33.576	33.805	-229	1,47	-8,71
100190	5	20.497	-20.492	-2,13	-10,47
110100	435	16.853	-16.418	-1,69	-8,50
210690	42	12.919	-12.877	-1,34	-6,59
170490	57	5.173	-5.116	-0,53	-2,63
170410	75	4.065	-3.990	-0,41	-2,06
110710	-	3.944	-3.944	-0,41	-2,02
040221	3.213	3.435	-222	0,12	-0,94
190530	56	3.037	-2.981	-0,31	-1,54
520100	14.662	2.718	11.944	1,90	2,35
210390	7	2.685	-2.678	-0,28	-1,37
080810	-	2.660	-2.660	-0,28	-1,36
190590	28	2.399	-2.371	-0,25	-1,22
151790	13.041	2.094	10.947	1,72	2,26
190110	1	2.074	-2.073	-0,22	-1,06
110720	-	1.931	-1.931	-0,20	-0,99
230990	18	1.929	-1.911	-0,20	-0,98
210111	6	1.898	-1.892	-0,20	-0,97
180690	44	1.714	-1.670	-0,17	-0,86
240120	-	1.714	-1.714	-0,18	-0,88
<b>Subtotal (1)</b>	<b>65.266</b>	<b>127.544</b>	<b>-62.278</b>	<b>nc</b>	<b>nc</b>
<b>Total (2)</b>	<b>348.299</b>	<b>173.822</b>	<b>174.477</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
<b>(1) / (2)</b>	<b>18,74</b>	<b>73,4</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>

nc: No corresponde

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

**PRINCIPALES SUBPARTIDAS EXPORTADAS A LA REGIÓN**  
En miles de dólares  
PROMEDIO 1997-2002  
BRASIL

Subpartida SA	Exportación Subpartida hacia ALADI	Importación Subpartida desde ALADI	Saldo subpartida ALADI	ICSI	ICSI agro
210690	98.885	24.316	74.569	0,60	5,97
240220	93.296	14	93.282	0,77	6,24
090111	66.862	49	66.813	0,55	4,47
120100	62.237	129.895	-67.658	-0,62	0,73
020329	56.370	6	56.364	0,47	3,77
240120	43.918	10.098	33.820	0,27	2,67
020130	36.774	34.955	1.819	0,00	1,54
180690	35.031	20.903	14.128	0,11	1,79
020712	30.986	4	30.982	0,26	2,07
170199	29.922	3	29.919	0,25	2,00
090300	28.448	4.610	23.838	0,19	1,78
180400	26.596	85	26.511	0,22	1,78
230400	24.982	38.807	-13.825	-0,13	0,65
220300	20.850	7.109	13.741	0,11	1,21
170111	20.481	0	20.481	0,17	1,37
170410	19.872	12.035	7.837	0,06	1,01
170490	19.573	19.036	537	-0,01	0,81
190530	15.631	5.925	9.706	0,08	0,89
220210	15.290	647	14.643	0,12	1,01
020230	14.993	24.055	-9.062	-0,09	0,37
<b>Subtotal (1)</b>	<b>760.997</b>	<b>332.552</b>	<b>428.445</b>	<b>nc</b>	<b>nc</b>
<b>Total (2)</b>	<b>1.212.936</b>	<b>3.073.171</b>	<b>-1.860.235</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
<b>(1) / (2)</b>	<b>62,7</b>	<b>10,8</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>

nc: No corresponde

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

**PRINCIPALES SUBPARTIDAS IMPORTADAS DESDE LA REGIÓN**  
En miles de dólares  
PROMEDIO 1997-2002  
BRASIL

Subpartida SA	Exportación Subpartida hacia ALADI	Importación Subpartida desde ALADI	Saldo subpartida ALADI	ICSI	ICSI agro	
100190		250	848.259	-848.009	-7,43	-22,39
040221		790	158.803	-158.013	-1,38	-4,14
520100	9.129	157.082	-147.953	-1,30	-3,54	
100630	2.481	131.317	-128.836	-1,13	-3,30	
120100	62.237	129.895	-67.658	-0,62	0,73	
100590	3.447	112.988	-109.541	-0,96	-2,75	
110710	205	103.558	-103.353	-0,91	-2,72	
150710	2.208	67.212	-65.004	-0,57	-1,63	
080820	1	57.468	-57.467	-0,50	-1,52	
071333	642	56.120	-55.478	-0,49	-1,44	
110100	629	55.026	-54.397	-0,48	-1,41	
070320	44	48.734	-48.690	-0,43	-1,28	
100620	450	46.278	-45.828	-0,40	-1,19	
100610	18	45.414	-45.396	-0,40	-1,20	
040210	166	41.947	-41.781	-0,37	-1,10	
200410	5	41.323	-41.318	-0,36	-1,09	
071120	43	38.859	-38.816	-0,34	-1,02	
230400	24.982	38.807	-13.825	-0,13	0,65	
080810	126	36.618	-36.492	-0,32	-0,96	
070310	311	36.120	-35.809	-0,31	-0,93	
<b>Subtotal (1)</b>	<b>108.164</b>	<b>2.251.828</b>	<b>-2.143.664</b>	<b>nc</b>	<b>nc</b>	
<b>Total (2)</b>	<b>1.212.936</b>	<b>3.073.171</b>	<b>-1.860.235</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	
<b>(1) / (2)</b>	<b>8,9</b>	<b>73,3</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	

nc: No corresponde

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

**PRINCIPALES SUBPARTIDAS EXPORTADAS A LA REGIÓN**  
En miles de dólares  
PROMEDIO 1997-2002  
CHILE

Subpartida SA	Exportación Subpartida hacia ALADI	Importación Subpartida desde ALADI	Saldo subpartida ALADI	ICSI	ICSI agro
210690	80.789	9.903	70.886	2,04	8,92
080810	74.365	-	74.365	2,04	9,25
080610	49.989	-	49.989	1,37	6,22
220421	45.139	3.065	42.074	1,18	5,27
200290	44.619	9	44.610	1,22	5,55
200870	27.689	127	27.562	0,76	3,43
080620	24.563	12	24.551	0,67	3,05
080930	18.167	-	18.167	0,50	2,26
080820	17.005	-	17.005	0,47	2,11
081320	16.194	60	16.134	0,44	2,01
081050	15.945	-	15.945	0,44	1,98
200799	15.503	1.429	14.074	0,40	1,77
080940	13.198	-	13.198	0,36	1,64
040221	12.262	4.263	7.999	0,26	1,04
110710	11.730	1.037	10.693	0,30	1,34
190219	9.709	5.680	4.029	0,17	0,56
080232	9.176	4	9.172	0,25	1,14
170490	8.883	11.346	-2.463	0,04	-0,18
210500	8.768	659	8.109	0,23	1,02
190530	8.351	3.187	5.164	0,17	0,68
<b>Subtotal (1)</b>	<b>512.044</b>	<b>40.781</b>	<b>471.263</b>	<b>nc</b>	<b>nc</b>
<b>Total (2)</b>	<b>802.453</b>	<b>881.881</b>	<b>-79.428</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
<b>(1) / (2)</b>	<b>63,8</b>	<b>4,6</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>

nc: No corresponde

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

**PRINCIPALES SUBPARTIDAS IMPORTADAS DESDE LA REGIÓN**  
En miles de dólares  
PROMEDIO 1997-2002  
CHILE

Subpartida SA	Exportación Subpartida hacia ALADI	Importación Subpartida desde ALADI	Saldo subpartida ALADI	ICSI	ICSI agro	
020130		22	134.793	-134.771	-2,39	-15,25
100590		6	95.707	-95.701	-1,70	-10,83
230400		-	79.527	-79.527	-1,41	-9,00
151790	130	50.175	-50.045	-0,89	-5,66	
170199	1	42.821	-42.820	-0,76	-4,84	
080300	100	36.783	-36.683	-0,65	-4,15	
020230	212	34.185	-33.973	-0,60	-3,84	
151211	2	23.100	-23.098	-0,41	-2,61	
520100	-	22.226	-22.226	-0,39	-2,51	
150710	0	20.922	-20.922	-0,37	-2,37	
090111	47	17.565	-17.518	-0,31	-1,98	
230910	804	16.194	-15.390	-0,26	-1,73	
120100	0	15.249	-15.249	-0,27	-1,73	
100630	304	14.088	-13.784	-0,24	-1,56	
100190	5	12.060	-12.055	-0,21	-1,36	
170490	8.883	11.346	-2.463	0,04	-0,18	
180690	6.925	10.951	-4.026	0,00	-0,38	
210690	80.789	9.903	70.886	2,04	8,92	
090300	4	6.730	-6.726	-0,12	-0,76	
090240	0	6.485	-6.485	-0,11	-0,73	
<b>Subtotal (1)</b>	<b>98.234</b>	<b>660.810</b>	<b>-562.576</b>	<b>nc</b>	<b>nc</b>	
<b>Total (2)</b>	<b>802.453</b>	<b>881.881</b>	<b>-79.428</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	
<b>(1) / (2)</b>	<b>12,2</b>	<b>74,9</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	

nc: No corresponde

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

**PRINCIPALES SUBPARTIDAS EXPORTADAS A LA REGIÓN**  
En miles de dólares  
PROMEDIO 1997-2002  
COLOMBIA

Subpartida SA	Exportación Subpartida hacia ALADI	Importación Subpartida desde ALADI	Saldo subpartida ALADI	ICSI	ICSI agro
170111	60.915	2.619	58.296	2,06	12,92
170199	60.316	3.127	57.189	2,02	12,72
170490	37.586	3.139	34.447	1,22	7,77
040221	20.407	12.094	8.313	0,35	2,84
010290	13.275	418	12.857	0,45	2,84
060310	12.404	1.035	11.369	0,40	2,56
210111	11.134	0	11.134	0,39	2,42
190530	11.049	7.050	3.999	0,17	1,47
151790	10.513	12.303	-1.790	-0,01	0,66
210690	10.444	35.063	-24.619	-0,70	-2,38
170410	9.826	4.311	5.515	0,21	1,57
190590	8.305	6.025	2.280	0,11	1,01
350300	7.302	2.200	5.102	0,19	1,30
090111	7.109	0	7.109	0,25	1,55
110720	6.584	934	5.650	0,20	1,31
070190	6.568	288	6.280	0,22	1,39
151110	5.848	95	5.753	0,20	1,26
040700	5.455	4.229	1.226	0,06	0,63
010511	5.132	1.159	3.973	0,14	0,96
170230	5.120	473	4.647	0,17	1,05
<b>Subtotal (1)</b>	<b>315.292</b>	<b>96.562</b>	<b>218.730</b>	<b>nc</b>	<b>nc</b>
<b>Total (2)</b>	<b>432.182</b>	<b>709.195</b>	<b>-277.013</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
<b>(1) / (2)</b>	<b>73,0</b>	<b>13,6</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>

nc: No corresponde

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

**PRINCIPALES SUBPARTIDAS IMPORTADAS DESDE LA REGIÓN**  
En miles de dólares  
PROMEDIO 1997-2002  
COLOMBIA

Subpartida SA	Exportación Subpartida hacia ALADI	Importación Subpartida desde ALADI	Saldo subpartida ALADI	ICSI	ICSI agro
230400	4.383	67.665	-63.282	-1,91	-8,02
150710	1.593	60.557	-58.964	-1,79	-7,69
120100	38	48.685	-48.647	-1,48	-6,45
100590	169	46.616	-46.447	-1,41	-6,15
210690	10.444	35.063	-24.619	-0,70	-2,38
240220	2.039	29.649	-27.610	-0,83	-3,49
080810	-	29.070	-29.070	-0,88	-3,86
100630	42	24.796	-24.754	-0,75	-3,28
230990	1.749	16.655	-14.906	-0,45	-1,83
220300	1.071	14.414	-13.343	-0,40	-1,68
120810	68	14.346	-14.278	-0,43	-1,89
151790	10.513	12.303	-1.790	-0,01	0,66
040221	20.407	12.094	8.313	0,35	2,84
151211	-	10.713	-10.713	-0,33	-1,42
071333	5	8.881	-8.876	-0,27	-1,18
220710	109	8.863	-8.754	-0,27	-1,15
190410	1.602	7.697	-6.095	-0,18	-0,67
080820	-	7.072	-7.072	-0,22	-0,94
190530	11.049	7.050	3.999	0,17	1,47
080300	156	6.612	-6.456	-0,20	-0,84
<b>Subtotal (1)</b>	<b>65.437</b>	<b>468.801</b>	<b>-403.364</b>	<b>nc</b>	<b>nc</b>
<b>Total (2)</b>	<b>432.182</b>	<b>709.195</b>	<b>-277.013</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
<b>(1) / (2)</b>	<b>15,1</b>	<b>66,1</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>

nc: No corresponde

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

**PRINCIPALES SUBPARTIDAS EXPORTADAS A LA REGIÓN**  
En miles de dólares  
PROMEDIO 1999-2001  
CUBA

Subpartida SA	Exportación Subpartida hacia ALADI	Importación Subpartida desde ALADI	Saldo subpartida ALADI	ICSI	ICSI agro
240210	5.055	-	5.055	1,24	9,73
220710	3.430	1	3.429	0,84	6,60
220840	2.651	0	2.651	0,65	5,10
240220	2.241	54	2.187	0,55	4,30
010600	558	70	488	0,14	1,06
120999	542	12	530	0,13	1,04
080540	176	-	176	0,04	0,34
240120	130	181	-51	0,03	0,22
040900	98	0	98	0,02	0,19
240290	74	8	66	0,02	0,14
240110	63	1049	-986	0,00	-0,06
130190	45	4	41	0,01	0,09
121220	32	1	31	0,01	0,06
220720	27	-	27	0,01	0,05
070190	26	0	26	0,01	0,05
151620	25	4781	-4756	-0,06	-0,76
200911	24	67	-43	0,00	0,03
010592	15	-	15	0,00	0,03
010210	14	-	14	0,00	0,03
010599	13	-	13	0,00	0,03
<b>Subtotal (1)</b>	<b>15.239</b>	<b>6.228</b>	<b>9.011</b>	<b>nc</b>	<b>nc</b>
<b>Total (2)</b>	<b>15.382</b>	<b>175.799</b>	<b>-160.416</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
<b>(1) / (2)</b>	<b>99,1</b>	<b>3,54</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>

nc: No corresponde

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

**PRINCIPALES SUBPARTIDAS IMPORTADAS DESDE LA REGIÓN**  
En miles de dólares  
PROMEDIO 1999-2001  
CUBA

Subpartida SA	Exportación Subpartida hacia ALADI	Importación Subpartida desde ALADI	Saldo subpartida ALADI	ICSI	ICSI agro
230400	-	32.145	-32.145	-0,44	-5,41
150710	-	15.723	-15.723	-0,22	-2,65
150790	-	11.902	-11.902	-0,16	-2,00
120100	-	8.164	-8.164	-0,11	-1,37
100590	-	7.505	-7.505	-0,10	-1,26
151219	-	6.963	-6.963	-0,10	-1,17
120810	-	6.375	-6.375	-0,09	-1,07
020712	-	6.212	-6.212	-0,09	-1,05
020714	-	5.440	-5.440	-0,07	-0,92
230630	-	5.307	-5.307	-0,07	-0,89
151620	25	4.781	-4.756	-0,06	-0,76
071333	2	4.446	-4.444	-0,06	-0,74
210610	-	4.058	-4.058	-0,06	-0,68
090111	-	3.560	-3.560	-0,05	-0,60
190530	-	3.265	-3.265	-0,04	-0,55
170111	-	3.007	-3.007	-0,04	-0,51
220210	1	2.485	-2.484	-0,03	-0,42
210690	7	2.458	-2.451	-0,03	-0,40
170490	-	2.248	-2.248	-0,03	-0,38
020230	-	1.919	-1.919	-0,03	-0,32
<b>Subtotal (1)</b>	<b>35</b>	<b>137.963</b>	<b>-137.928</b>	<b>nc</b>	<b>nc</b>
<b>Total (2)</b>	<b>15.382</b>	<b>175.799</b>	<b>-160.416</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
<b>(1) / (2)</b>	<b>0,2</b>	<b>78,5</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>

nc: No corresponde

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

**PRINCIPALES SUBPARTIDAS EXPORTADAS A LA REGIÓN**  
En miles de dólares  
PROMEDIO 1997-2002  
ECUADOR

Subpartida SA	Exportación Subpartida hacia ALADI	Importación Subpartida desde ALADI	Saldo subpartida ALADI	ICSI	ICSI agro
080300	77.110	-	77.110	7,32	30,90
100630	19.476	600	18.876	1,82	7,58
100590	13.339	8.348	4.991	0,81	2,15
200891	10.476	0	10.476	1,00	4,20
170490	9.116	8.014	1.102	0,43	0,58
120100	6.941	586	6.355	0,63	2,56
151620	6.256	657	5.599	0,56	2,26
170410	5.929	4.257	1.672	0,33	0,75
220710	5.588	154	5.434	0,52	2,18
180310	5.521	-	5.521	0,52	2,21
090111	5.307	137	5.170	0,50	2,07
071333	5.170	322	4.848	0,47	1,95
151110	4.937	660	4.277	0,43	1,73
060310	4.449	24	4.425	0,42	1,77
170199	4.308	22.569	-18.261	-0,82	-6,92
180500	3.731	31	3.700	0,35	1,48
210690	3.572	34.319	-30.747	-1,54	-11,71
180631	3.409	462	2.947	0,30	1,19
020712	3.292	53	3.239	0,31	1,30
040700	2.889	1.805	1.084	0,18	0,47
<b>Subtotal (1)</b>	<b>200.816</b>	<b>82.998</b>	<b>117.818</b>	<b>nc</b>	<b>nc</b>
<b>Total (2)</b>	<b>249.387</b>	<b>260.984</b>	<b>-11.596</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
<b>(1) / (2)</b>	<b>80,5</b>	<b>31,8</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>

nc: No corresponde

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

**PRINCIPALES SUBPARTIDAS IMPORTADAS DESDE LA REGIÓN**  
En miles de dólares  
PROMEDIO 1997-2002  
ECUADOR

Subpartida SA	Exportación Subpartida hacia ALADI	Importación Subpartida desde ALADI	Saldo subpartida ALADI	ICSI	ICSI agro
210690	3.572	34.319	-30.747	-1,54	-11,71
150710	110	28.460	-28.350	-1,55	-10,85
230400	156	22.699	-22.543	-1,23	-8,63
170199	4.308	22.569	-18.261	-0,82	-6,92
080810	-	14.792	-14.792	-0,81	-5,66
110720	-	8.729	-8.729	-0,48	-3,34
100110	6	8.448	-8.442	-0,46	-3,23
100590	13.339	8.348	4.991	0,81	2,15
170490	9.116	8.014	1.102	0,43	0,58
210111	1.613	6.239	-4.626	-0,19	-1,74
080610	-	5.199	-5.199	-0,28	-1,99
170410	5.929	4.257	1.672	0,33	0,75
190530	967	4.098	-3.131	-0,13	-1,18
190590	663	3.568	-2.905	-0,13	-1,10
190110	1.939	3.399	-1.460	0,00	-0,52
200870	0	2.690	-2.690	-0,15	-1,03
190410	723	2.478	-1.755	-0,07	-0,66
220421	-	2.444	-2.444	-0,13	-0,94
170230	0	2.234	-2.234	-0,12	-0,86
200290	3	2.154	-2.151	-0,12	-0,82
<b>Subtotal (1)</b>	<b>42.444</b>	<b>195.138</b>	<b>-152.694</b>	<b>nc</b>	<b>nc</b>
<b>Total (2)</b>	<b>249.387</b>	<b>260.984</b>	<b>-11.596</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
<b>(1) / (2)</b>	<b>17,0</b>	<b>74,8</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>

nc: No corresponde

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

**PRINCIPALES SUBPARTIDAS EXPORTADAS A LA REGIÓN**  
En miles de dólares  
PROMEDIO 1997-2002  
MEXICO

Subpartida SA	Exportación Subpartida hacia ALADI	Importación Subpartida desde ALADI	Saldo subpartida ALADI	ICSI	ICSI agro
210690	18.578	1.529	17.049	0,59	8,38
170410	10.181	978	9.203	0,32	4,57
190410	9.870	391	9.479	0,32	4,52
210210	8.847	570	8.277	0,28	4,01
220890	8.038	6	8.032	0,27	3,73
220300	7.811	11	7.800	0,26	3,63
190110	7.706	15	7.691	0,26	3,58
071320	6.069	-	6.069	0,21	2,82
200980	5.529	551	4.978	0,17	2,48
520100	4.463	263	4.200	0,14	2,03
170490	3.922	4.981	-1.059	0,00	0,99
210390	3.245	46	3.199	0,11	1,50
230990	3.174	2.330	844	0,05	1,09
220290	2.608	53	2.555	0,09	1,20
200911	2.340	79	2.261	0,08	1,07
100110	2.164	0	2.164	0,07	1,01
220210	2.161	293	1.868	0,07	0,96
070320	2.126	5.564	-3.438	-0,08	0,06
080119	2.039	0	2.039	0,07	0,95
100510	1.797	739	1.058	0,04	0,71
<b>Subtotal (1)</b>	<b>112.668</b>	<b>18.399</b>	<b>94.269</b>	<b>nc</b>	<b>nc</b>
<b>Total (2)</b>	<b>167.323</b>	<b>466.216</b>	<b>-298.894</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
<b>(1) / (2)</b>	<b>67,3</b>	<b>3,9</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>

nc: No corresponde

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

**PRINCIPALES SUBPARTIDAS IMPORTADAS DESDE LA REGIÓN**  
En miles de dólares  
PROMEDIO 1997-2002  
MEXICO

Subpartida SA	Exportación Subpartida hacia ALADI	Importación Subpartida desde ALADI	Saldo subpartida ALADI	ICSI	ICSI agro
120100	75	31.853	-31.778	-0,85	-5,28
080610	125	30.587	-30.462	-0,82	-5,04
240120	12	23.194	-23.182	-0,62	-3,86
040690	2	18.309	-18.307	-0,49	-3,05
140410	72	17.532	-17.460	-0,47	-2,89
080810	3	16.006	-16.003	-0,43	-2,67
180690	397	13.052	-12.655	-0,34	-1,99
200870	48	12.946	-12.898	-0,35	-2,14
151211	2	12.079	-12.077	-0,32	-2,01
080930	6	10.999	-10.993	-0,30	-1,83
220421	24	10.741	-10.717	-0,29	-1,78
190530	564	10.732	-10.168	-0,27	-1,53
081320	-	8.330	-8.330	-0,22	-1,39
040221	55	8.151	-8.096	-0,22	-1,33
151110	-	7.811	-7.811	-0,21	-1,30
040210	177	7.602	-7.425	-0,20	-1,19
220710	59	7.367	-7.308	-0,20	-1,20
090111	857	7.311	-6.454	-0,17	-0,82
080620	150	7.276	-7.126	-0,19	-1,14
120220	106	6.636	-6.530	-0,17	-1,06
<b>Subtotal (1)</b>	<b>2.734</b>	<b>268.514</b>	<b>-265.780</b>	<b>nc</b>	<b>nc</b>
<b>Total (2)</b>	<b>167.323</b>	<b>466.216</b>	<b>-298.894</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
<b>(1) / (2)</b>	<b>1,6</b>	<b>57,6</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>

nc: No corresponde

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

**PRINCIPALES SUBPARTIDAS EXPORTADAS A LA REGIÓN**  
En miles de dólares  
PROMEDIO 1997-2002  
PARAGUAY

Subpartida SA	Exportación Subpartida hacia ALADI	Importación Subpartida desde ALADI	Saldo subpartida ALADI	ICSI	ICSI agro
120100	181.448	4.106	177.342	26,15	34,47
520100	56.892	405	56.487	8,26	11,07
230400	56.007	162	55.845	8,15	10,96
150710	38.234	1	38.233	5,57	7,52
020130	31.744	29	31.715	4,62	6,23
100590	19.214	773	18.441	2,75	3,55
240110	13.304	1.332	11.972	1,85	2,23
020120	12.162	156	12.006	1,76	2,35
010290	10.988	2.420	8.568	1,44	1,45
100110	8.264	245	8.019	1,19	1,55
020230	7.558	156	7.402	1,09	1,44
150790	5.660	660	5.000	0,78	0,92
240220	5.522	136.503	-130.981	-8,21	-38,78
210210	2.109	238	1.871	0,29	0,35
100190	2.085	8.909	-6.824	-0,28	-2,19
151211	1.716	86	1.630	0,24	0,31
120810	1.578	3	1.575	0,23	0,31
151540	1.523	17	1.506	0,22	0,29
110100	1.246	2.037	-791	0,05	-0,35
220710	1.194	38	1.156	0,17	0,22
<b>Subtotal (1)</b>	<b>458.448</b>	<b>158.276</b>	<b>300.172</b>	<b>nc</b>	<b>nc</b>
<b>Total (2)</b>	<b>489.242</b>	<b>329.307</b>	<b>159.936</b>	-	-
<b>(1) / (2)</b>	<b>93,7</b>	<b>48,1</b>	-	-	-

nc: No corresponde

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

**PRINCIPALES SUBPARTIDAS IMPORTADAS DESDE LA REGIÓN**  
En miles de dólares  
PROMEDIO 1997-2002  
PARAGUAY

Subpartida SA	Exportación Subpartida hacia ALADI	Importación Subpartida desde ALADI	Saldo subpartida ALADI	ICSI	ICSI agro
240220	5.522	136.503	-130.981	-8,21	-38,78
240120	356	17.553	-17.197	-1,11	-5,06
210690	1	17.536	-17.535	-1,16	-5,12
100190	2.085	8.909	-6.824	-0,28	-2,19
240310	331	8.603	-8.272	-0,52	-2,45
220300	456	8.584	-8.128	-0,50	-2,42
190530	-	7.570	-7.570	-0,50	-2,21
220421	-	5.582	-5.582	-0,37	-1,63
170490	0	5.411	-5.411	-0,36	-1,58
110710	-	4.667	-4.667	-0,31	-1,36
040221	94	4.499	-4.405	-0,28	-1,30
220290	0	4.417	-4.417	-0,29	-1,29
100510	-	4.136	-4.136	-0,27	-1,21
120100	181.448	4.106	177.342	26,15	34,47
220210	1	3.748	-3.747	-0,25	-1,09
190590	-	3.520	-3.520	-0,23	-1,03
210390	-	3.374	-3.374	-0,22	-0,99
230990	208	3.283	-3.075	-0,19	-0,92
180690	-	2.978	-2.978	-0,20	-0,87
010290	10.988	2.420	8.568	1,44	1,45
<b>Subtotal (1)</b>	<b>201.490</b>	<b>257.399</b>	<b>-55.909</b>	<b>nc</b>	<b>nc</b>
<b>Total (2)</b>	<b>489.242</b>	<b>329.307</b>	<b>159.936</b>	-	-
<b>(1) / (2)</b>	<b>41,2</b>	<b>78,2</b>	-	-	-

nc: No corresponde

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

**PRINCIPALES SUBPARTIDAS EXPORTADAS A LA REGIÓN**  
En miles de dólares  
PROMEDIO 1997-2002  
PERU

Subpartida SA	Exportación Subpartida hacia ALADI	Importación Subpartida desde ALADI	Saldo subpartida ALADI	ICSI	ICSI agro
230890	16.284	2	16.282	1,24	8,29
230990	5.367	1.639	3.728	0,36	2,60
071120	5.019	6	5.013	0,38	2,56
190219	3.718	6.799	-3.081	0,08	1,34
240220	2.226	2.938	-712	0,08	0,90
190590	2.173	1.174	999	0,13	1,01
220210	2.125	570	1.555	0,15	1,04
520100	2.091	20.746	-18.655	-0,46	-0,61
090111	2.073	118	1.955	0,15	1,05
180632	1.863	523	1.340	0,13	0,91
200891	1.832	2	1.830	0,14	0,93
121190	1.778	362	1.416	0,13	0,88
190530	1.737	1.469	268	0,09	0,77
200560	1.709	2	1.707	0,13	0,87
170490	1.508	6.898	-5.390	-0,09	0,21
040291	1.491	612	879	0,10	0,71
200290	1.444	71	1.373	0,11	0,73
090420	1.364	1	1.363	0,10	0,69
140410	1.356	10	1.346	0,10	0,69
210410	1.201	771	430	0,07	0,55
<b>Subtotal (1)</b>	<b>58.359</b>	<b>44.713</b>	<b>13.646</b>	<b>nc</b>	<b>nc</b>
<b>Total (2)</b>	<b>92.919</b>	<b>584.874</b>	<b>-491.955</b>	-	-
<b>(1) / (2)</b>	<b>62,8</b>	<b>7,6</b>	-	-	-

nc: No corresponde

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

**PRINCIPALES SUBPARTIDAS IMPORTADAS DESDE LA REGIÓN**  
En miles de dólares  
PROMEDIO 1997-2002  
PERU

Subpartida SA	Exportación Subpartida hacia ALADI	Importación Subpartida desde ALADI	Saldo subpartida ALADI	ICSI	ICSI agro
100590	199	80.030	-79.831	-2,36	-6,37
230400	4	66.767	-66.763	-1,98	-5,40
170199	183	53.177	-52.994	-1,56	-4,21
100110	0	51.666	-51.666	-1,53	-4,18
150710	-	42.365	-42.365	-1,26	-3,43
100630	450	22.843	-22.393	-0,64	-1,62
210690	441	21.106	-20.665	-0,59	-1,48
520100	2.091	20.746	-18.655	-0,46	-0,61
120810	2	10.724	-10.722	-0,32	-0,87
150790	-	10.299	-10.299	-0,31	-0,83
080810	35	9.758	-9.723	-0,29	-0,77
170410	388	8.430	-8.042	-0,22	-0,48
120100	1	8.175	-8.174	-0,24	-0,66
151219	3	7.489	-7.486	-0,22	-0,60
170490	1.508	6.898	-5.390	-0,09	0,21
190219	3.718	6.799	-3.081	0,08	1,34
050400	49	6.639	-6.590	-0,19	-0,51
110710	1.105	6.045	-4.940	-0,09	0,07
200870	0	5.198	-5.198	-0,15	-0,42
220421	27	4.888	-4.861	-0,14	-0,38
<b>Subtotal (1)</b>	<b>10.204</b>	<b>450.042</b>	<b>-439.838</b>	<b>nc</b>	<b>nc</b>
<b>Total (2)</b>	<b>92.919</b>	<b>584.874</b>	<b>-491.955</b>	-	-
<b>(1) / (2)</b>	<b>11,0</b>	<b>76,9</b>	-	-	-

nc: No corresponde

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

**PRINCIPALES SUBPARTIDAS EXPORTADAS A LA REGIÓN**  
En miles de dólares  
PROMEDIO 1997-2002  
URUGUAY

Subpartida SA	Exportación Subpartida hacia ALADI	Importación Subpartida desde ALADI	Saldo subpartida ALADI	ICSI	ICSI agro
100630	96.829	18	96.811	7,66	15,28
110710	50.679	0	50.679	4,01	8,00
240220	44.133	9	44.124	3,49	6,96
100620	37.833	31	37.802	2,99	5,96
020120	36.614	-	36.614	2,90	5,78
040690	33.665	6	33.659	2,66	5,31
040221	28.941	40	28.901	2,29	4,56
020130	27.850	161	27.689	2,19	4,35
040120	25.746	4	25.742	2,04	4,06
020230	24.152	82	24.070	1,91	3,79
040210	21.436	91	21.345	1,69	3,36
100610	15.751	97	15.654	1,24	2,46
010290	15.298	1	15.297	1,21	2,41
040510	8.911	38	8.873	0,70	1,40
100190	8.647	5.439	3.208	0,36	-0,18
190590	7.966	8.399	-433	0,13	-1,13
150200	6.818	117	6.701	0,53	1,04
100300	6.292	2.679	3.613	0,34	0,23
020442	4.831	-	4.831	0,38	0,76
120600	4.398	2.187	2.211	0,22	0,07
<b>Subtotal (1)</b>	<b>506.790</b>	<b>19.399</b>	<b>487.391</b>	<b>nc</b>	<b>nc</b>
<b>Total (2)</b>	<b>581.589</b>	<b>322.895</b>	<b>258.694</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
<b>(1) / (2)</b>	<b>87,1</b>	<b>6,0</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>

nc: No corresponde

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

**PRINCIPALES SUBPARTIDAS IMPORTADAS DESDE LA REGIÓN**  
En miles de dólares  
PROMEDIO 1997-2002  
URUGUAY

Subpartida SA	Exportación Subpartida hacia ALADI	Importación Subpartida desde ALADI	Saldo subpartida ALADI	ICSI	ICSI agro
210690	1.253	31.411	-30.158	-1,77	-8,73
090300	282	27.049	-26.767	-1,58	-7,65
170111	5	20.800	-20.795	-1,24	-5,91
510111	1.475	13.163	-11.688	-0,67	-3,51
080300	0	12.192	-12.192	-0,72	-3,47
020329	-	9.259	-9.259	-0,55	-2,63
190590	7.966	8.399	-433	0,13	-1,13
240110	43	7.755	-7.712	-0,46	-2,20
100590	334	6.888	-6.554	-0,38	-1,91
230400	-	6.610	-6.610	-0,39	-1,88
210390	558	6.378	-5.820	-0,33	-1,73
190530	1.660	5.767	-4.107	-0,21	-1,38
151219	204	5.750	-5.546	-0,33	-1,60
100190	8.647	5.439	3.208	0,36	-0,18
180690	597	5.253	-4.656	-0,26	-1,40
220421	2.201	5.251	-3.050	-0,14	-1,15
170490	625	4.958	-4.333	-0,25	-1,31
240310	926	4.803	-3.877	-0,21	-1,22
230910	225	4.691	-4.466	-0,26	-1,30
220210	1	3.261	-3.260	-0,19	-0,93
<b>Subtotal (1)</b>	<b>27.002</b>	<b>195.077</b>	<b>-168.075</b>	<b>nc</b>	<b>nc</b>
<b>Total (2)</b>	<b>581.589</b>	<b>322.895</b>	<b>258.694</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
<b>(1) / (2)</b>	<b>4,6</b>	<b>60,4</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>

nc: No corresponde

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

**PRINCIPALES SUBPARTIDAS EXPORTADAS A LA REGIÓN**  
En miles de dólares  
PROMEDIO 1997-2002  
VENEZUELA

Subpartida SA	Exportación Subpartida hacia ALADI	Importación Subpartida desde ALADI	Saldo subpartida ALADI	ICSI	ICSI agro
240220	23.554	37	23.517	0,77	8,49
120810	14.575	1.910	12.665	0,42	5,05
220300	12.925	748	12.177	0,40	4,58
230990	12.378	2.169	10.209	0,34	4,23
100630	8.904	2	8.902	0,29	3,21
100620	7.535	-	7.535	0,25	2,72
190590	7.377	4.061	3.316	0,11	2,23
110220	6.191	0	6.191	0,20	2,23
120740	5.227	1	5.226	0,17	1,88
100640	4.976	0	4.976	0,16	1,79
100590	4.707	25.093	-20.386	-0,67	-0,97
150710	4.535	87.630	-83.095	-2,72	-7,67
190410	4.293	3.852	441	0,01	1,14
220290	4.280	1.474	2.806	0,09	1,39
190530	4.006	5.331	-1.325	-0,04	0,88
210690	3.679	35.419	-31.740	-1,04	-2,44
200710	2.990	10	2.980	0,10	1,08
220840	2.647	630	2.017	0,07	0,89
210390	2.545	3.807	-1.262	-0,04	0,51
040221	2.507	27.572	-25.065	-0,82	-2,02
<b>Subtotal (1)</b>	<b>139.831</b>	<b>199.746</b>	<b>-59.915</b>	<b>nc</b>	<b>nc</b>
<b>Total (2)</b>	<b>194.973</b>	<b>661.987</b>	<b>-467.013</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
<b>(1) / (2)</b>	<b>71,7</b>	<b>30,2</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>

nc: No corresponde

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

**PRINCIPALES SUBPARTIDAS IMPORTADAS DESDE LA REGIÓN**  
En miles de dólares  
PROMEDIO 1997-2002  
VENEZUELA

Subpartida SA	Exportación Subpartida hacia ALADI	Importación Subpartida desde ALADI	Saldo subpartida ALADI	ICSI	ICSI agro
150710	4.535	87.630	-83.095	-2,72	-7,67
230400	239	77.519	-77.280	-2,53	-8,15
170111	1.502	50.245	-48.743	-1,60	-4,79
210690	3.679	35.419	-31.740	-1,04	-2,44
040221	2.507	27.572	-25.065	-0,82	-2,02
071333	129	25.297	-25.168	-0,82	-2,64
100590	4.707	25.093	-20.386	-0,67	-0,97
170490	389	16.301	-15.912	-0,52	-1,59
080810	30	15.213	-15.183	-0,50	-1,60
151211	22	10.601	-10.579	-0,35	-1,12
040690	17	9.823	-9.806	-0,32	-1,04
151790	2	8.823	-8.821	-0,29	-0,94
010290	203	8.541	-8.338	-0,27	-0,83
120100	148	8.494	-8.346	-0,27	-0,85
170410	528	8.194	-7.666	-0,25	-0,68
240120	384	7.373	-6.989	-0,23	-0,64
200290	12	7.148	-7.136	-0,23	-0,75
040700	432	6.769	-6.337	-0,21	-0,56
080610	36	6.458	-6.422	-0,21	-0,67
070190	30	6.061	-6.031	-0,20	-0,63
<b>Subtotal (1)</b>	<b>19.531</b>	<b>448.574</b>	<b>-429.043</b>	<b>nc</b>	<b>nc</b>
<b>Total (2)</b>	<b>194.973</b>	<b>661.987</b>	<b>-467.013</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
<b>(1) / (2)</b>	<b>10,0</b>	<b>67,8</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>

nc: No corresponde

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

## **ANEXO IV**





**PRODUCTOS AGROPECUARIOS**  
**IMPORTACIONES NEGOCIADAS, NO NEGOCIADAS Y TOTALES POR PAÍS**  
 En miles de dólares  
 Período 1997-2002

País	1997			1998			1999			2000			2001			2002			Promedio 1997-2002		
	Importaciones negociadas	Importaciones no negociadas	Importaciones totales	Importaciones negociadas	Importaciones no negociadas	Importaciones totales	Importaciones negociadas	Importaciones no negociadas	Importaciones totales	Importaciones negociadas	Importaciones no negociadas	Importaciones totales	Importaciones negociadas	Importaciones no negociadas	Importaciones totales	Importaciones negociadas	Importaciones no negociadas	Importaciones totales	Importaciones negociadas	Importaciones no negociadas	Importaciones totales
Argentina	791.291	173.328	964.618	869.829	133.316	1.003.145	722.277	106.740	829.017	764.702	94.365	859.066	763.621	90.394	854.015	282.907	71.493	354.399	699.104	111.606	810.710
Bolivia	83.456	25.127	108.583	81.213	36.847	118.060	119.285	35.230	154.515	205.696	18.335	224.031	181.343	46.478	227.820	180.622	29.303	209.925	141.936	31.887	173.823
Brasil	3.477.205	316.608	3.793.813	3.899.146	139.312	4.038.458	2.918.446	41.399	2.959.845	2.859.281	75.055	2.934.336	2.400.308	49.162	2.449.470	2.225.264	37.840	2.263.104	2.963.275	109.896	3.073.171
Chile	775.136	69.945	845.081	786.459	87.466	873.925	435.017	365.702	800.720	649.178	242.598	891.775	701.381	210.833	912.214	749.679	217.889	967.568	682.808	199.072	881.880
Colombia	173.763	553.213	726.977	184.792	545.566	730.358	241.139	431.509	672.648	265.902	417.731	683.633	436.405	284.978	721.383	394.361	325.811	720.172	282.727	426.468	709.195
Cuba	-	-	-	-	-	-	111.085	79.900	190.985	51.977	75.907	127.884	102.809	105.720	208.529	-	-	-	88.624	87.176	175.799
Ecuador	117.752	121.375	239.127	167.872	219.180	387.053	86.993	77.503	164.495	74.522	106.806	181.327	139.209	116.969	256.178	143.720	194.001	337.721	121.678	139.306	260.984
México	201.947	156.812	358.759	257.830	135.249	393.079	326.507	76.559	403.065	406.982	80.315	487.296	525.802	65.479	591.281	475.208	88.607	563.815	365.713	100.503	466.216
Paraguay	414.579	88.733	503.311	449.827	51.687	501.514	209.899	31.404	241.303	309.111	1.500	310.611	248.921	899	249.819	168.546	735	169.282	300.147	29.160	329.307
Perú	268.575	389.315	657.890	266.169	406.821	672.990	161.803	285.412	447.214	190.480	285.367	475.847	244.305	362.693	606.998	263.823	384.484	648.307	232.526	352.349	584.874
Uruguay	283.089	53.165	336.254	298.855	65.188	364.043	269.942	50.352	320.294	307.726	46.053	353.779	281.345	49.248	330.592	226.557	5.852	232.409	277.919	44.976	322.895
Venezuela	229.814	258.521	488.335	305.265	343.316	648.582	329.865	279.629	609.494	410.094	278.010	688.104	440.460	398.324	838.784	367.889	330.733	698.622	347.231	314.756	661.987
<b>Total</b>	<b>6.816.606</b>	<b>2.206.142</b>	<b>9.022.748</b>	<b>7.567.258</b>	<b>2.163.948</b>	<b>9.731.206</b>	<b>5.932.257</b>	<b>1.861.339</b>	<b>7.793.596</b>	<b>6.495.649</b>	<b>1.722.042</b>	<b>8.217.691</b>	<b>6.465.908</b>	<b>1.781.175</b>	<b>8.247.084</b>	<b>5.478.577</b>	<b>1.686.747</b>	<b>7.165.324</b>	<b>6.503.688</b>	<b>1.947.153</b>	<b>8.450.841</b>

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

**PRODUCTOS AGROPECUARIOS**  
**IMPORTACIONES NEGOCIADAS, NO NEGOCIADAS Y TOTALES POR PAÍS**  
 En porcentajes  
 Período 1997-2002

País	1997			1998			1999			2000			2001			2002			Promedio 1997-2002		
	Importaciones negociadas	Importaciones no negociadas	Importaciones totales	Importaciones negociadas	Importaciones no negociadas	Importaciones totales	Importaciones negociadas	Importaciones no negociadas	Importaciones totales	Importaciones negociadas	Importaciones no negociadas	Importaciones totales	Importaciones negociadas	Importaciones no negociadas	Importaciones totales	Importaciones negociadas	Importaciones no negociadas	Importaciones totales	Importaciones negociadas	Importaciones no negociadas	Importaciones totales
Argentina	11,61	7,86	10,69	11,49	6,16	10,31	12,18	5,73	10,64	11,77	5,48	10,45	11,81	5,07	10,36	5,16	4,24	4,95	10,75	5,73	9,59
Bolivia	1,22	1,14	1,20	1,07	1,70	1,21	2,01	1,89	1,98	3,17	1,06	2,73	2,80	2,61	2,76	3,30	1,74	2,93	2,18	1,64	2,06
Brasil	51,01	14,35	42,05	51,53	6,44	41,50	49,20	2,22	37,98	44,02	4,36	35,71	37,12	2,76	29,70	40,62	2,24	31,58	45,56	5,64	36,37
Chile	11,37	3,17	9,37	10,39	4,04	8,98	7,33	19,65	10,27	9,99	14,09	10,85	10,85	11,84	11,06	13,68	12,92	13,50	10,50	10,22	10,44
Colombia	2,55	25,08	8,06	2,44	25,21	7,51	4,06	23,18	8,63	4,09	24,26	8,32	6,75	16,00	8,75	7,20	19,32	10,05	4,35	21,90	8,39
Cuba	-	-	-	-	-	-	1,87	4,29	2,45	0,80	4,41	1,56	1,59	5,94	2,53	-	-	-	1,36	4,48	2,08
Ecuador	1,73	5,50	2,65	2,22	10,13	3,98	1,47	4,16	2,11	1,15	6,20	2,21	2,15	6,57	3,11	2,62	11,50	4,71	1,87	7,15	3,09
México	2,96	7,11	3,98	3,41	6,25	4,04	5,50	4,11	5,17	6,27	4,66	5,93	8,13	3,68	7,17	8,67	5,25	7,87	5,62	5,16	5,52
Paraguay	6,08	4,02	5,58	5,94	2,39	5,15	3,54	1,69	3,10	4,76	0,09	3,78	3,85	0,05	3,03	3,08	0,04	2,36	4,62	1,50	3,90
Perú	3,94	17,65	7,29	3,52	18,80	6,92	2,73	15,33	5,74	2,93	16,57	5,79	3,78	20,36	7,36	4,82	22,79	9,05	3,58	18,10	6,92
Uruguay	4,15	2,41	3,73	3,95	3,01	3,74	4,55	2,71	4,11	4,74	2,67	4,31	4,35	2,76	4,01	4,14	0,35	3,24	4,27	2,31	3,82
Venezuela	3,37	11,72	5,41	4,03	15,87	6,66	5,56	15,02	7,82	6,31	16,14	8,37	6,81	22,36	10,17	6,72	19,61	9,75	5,34	16,16	7,83
<b>Total</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>

Elaboración: Secretaría General de la ALADI



# **ANEXO V**



**ARGENTINA**  
**IMPORTACIONES NEGOCIADAS, NO NEGOCIADAS, INTRARREGIONALES DE PRODUCTOS AGROPECUARIOS**  
**En porcentajes**  
**Período 1997-2002**

Copartícipe	1997			1998			1999			2000			2001			2002			Promedio 1997-2002		
	Importaciones negociadas	Importaciones no negociadas	Importaciones totales	Importaciones negociadas	Importaciones no negociadas	Importaciones totales	Importaciones negociadas	Importaciones no negociadas	Importaciones totales	Importaciones negociadas	Importaciones no negociadas	Importaciones totales	Importaciones negociadas	Importaciones no negociadas	Importaciones totales	Importaciones negociadas	Importaciones no negociadas	Importaciones totales	Importaciones negociadas	Importaciones no negociadas	Importaciones totales
Bolivia	0,78	10,30	2,49	0,54	7,08	1,41	0,57	1,46	0,68	0,62	0,29	0,59	0,62	0,15	0,57	0,94	0,11	0,77	0,65	4,38	1,16
Brasil	56,04	24,83	50,43	54,01	6,00	47,63	56,71	9,97	50,69	60,04	11,87	54,75	63,94	11,58	58,40	75,31	13,34	62,81	59,20	13,87	52,96
Chile	16,81	8,11	15,25	15,78	18,39	16,13	17,34	22,02	17,94	14,98	24,84	16,06	12,61	13,96	12,76	7,97	8,94	8,16	14,99	15,61	15,08
Colombia	2,07	0,56	1,80	1,50	0,52	1,37	1,24	1,16	1,23	1,04	1,06	1,04	0,79	0,34	0,74	0,86	0,26	0,74	1,31	0,66	1,22
Cuba	0,12	0,67	0,22	0,13	0,23	0,14	0,13	0,62	0,19	0,13	0,56	0,18	0,18	0,69	0,23	0,08	0,10	0,08	0,13	0,50	0,18
Ecuador	11,48	0,35	9,48	9,68	0,45	8,45	12,07	0,56	10,59	13,10	0,79	11,75	12,72	0,39	11,42	6,18	0,15	4,97	11,37	0,45	9,87
México	1,68	2,74	1,87	1,61	4,01	1,93	1,33	2,72	1,51	1,28	2,87	1,45	1,28	3,24	1,49	0,91	2,50	1,23	1,41	3,05	1,63
Paraguay	1,47	41,73	8,70	2,36	57,92	9,74	1,08	52,15	7,65	0,54	47,59	5,71	0,64	66,24	7,58	1,51	66,47	14,61	1,27	53,39	8,44
Perú	0,72	0,60	0,70	0,53	0,98	0,59	0,39	1,19	0,50	0,50	3,26	0,80	0,49	0,42	0,48	0,25	1,04	0,41	0,51	1,17	0,60
Uruguay	8,74	10,03	8,97	13,69	4,28	12,44	8,95	8,05	8,83	7,72	6,80	7,62	6,72	2,66	6,29	6,00	5,22	5,84	9,06	6,61	8,73
Venezuela	0,10	0,07	0,09	0,17	0,14	0,16	0,20	0,10	0,19	0,06	0,07	0,06	0,01	0,32	0,04	0,00	1,86	0,37	0,10	0,31	0,13
<b>Total</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

**BOLIVIA**  
**IMPORTACIONES NEGOCIADAS, NO NEGOCIADAS, INTRARREGIONALES DE PRODUCTOS AGROPECUARIOS**  
**En porcentajes**  
**Período 1997-2002**

Copartícipe	1997			1998			1999			2000			2001			2002			Promedio 1997-2002		
	Importaciones negociadas	Importaciones no negociadas	Importaciones totales	Importaciones negociadas	Importaciones no negociadas	Importaciones totales	Importaciones negociadas	Importaciones no negociadas	Importaciones totales	Importaciones negociadas	Importaciones no negociadas	Importaciones totales	Importaciones negociadas	Importaciones no negociadas	Importaciones totales	Importaciones negociadas	Importaciones no negociadas	Importaciones totales	Importaciones negociadas	Importaciones no negociadas	Importaciones totales
Argentina	47,73	1,05	36,92	43,20	-	29,72	51,89	-	40,06	46,52	-	42,72	55,24	-	43,97	47,51	-	40,88	49,14	0,14	40,15
Brasil	19,65	0,03	15,11	27,92	-	19,20	29,03	-	22,41	22,78	-	20,91	24,95	-	19,86	30,87	-	26,56	26,02	0,00	21,24
Chile	27,53	46,77	31,98	22,88	60,85	34,73	13,28	53,49	22,45	17,74	-	16,29	9,00	44,43	16,22	13,19	22,26	14,46	15,74	41,91	20,54
Colombia	0,01	12,63	2,93	0,04	7,53	2,38	0,07	10,76	2,51	0,00	19,58	1,60	0,01	9,05	1,85	0,00	16,40	2,29	0,02	11,68	2,16
Cuba	-	1,47	0,34	-	0,90	0,28	0,00	1,48	0,34	0,25	-	0,23	0,00	1,28	0,26	0,00	1,28	0,18	0,06	1,14	0,26
Ecuador	0,93	0,71	0,88	0,33	1,96	0,84	0,17	2,25	0,64	0,20	3,58	0,48	0,21	1,03	0,38	0,26	0,81	0,34	0,30	1,60	0,54
México	1,04	0,03	0,81	0,92	0,37	0,75	0,78	0,78	0,78	0,75	1,98	0,85	0,72	2,01	0,98	0,72	1,02	0,76	0,79	1,05	0,83
Paraguay	1,36	-	1,05	0,42	-	0,29	2,59	-	2,00	11,66	-	10,71	9,51	-	7,57	7,30	-	6,28	6,92	0,00	5,65
Perú	0,85	31,96	8,05	1,11	25,22	8,63	0,05	27,81	6,38	0,04	66,07	5,44	0,25	36,27	7,60	0,03	51,46	7,21	0,26	37,20	7,04
Uruguay	0,89	-	0,69	3,19	-	2,20	2,15	-	1,66	0,05	-	0,04	0,12	-	0,09	0,10	-	0,09	0,75	0,00	0,61
Venezuela	-	5,36	1,24	-	3,16	0,99	-	3,45	0,79	-	8,79	0,72	-	5,93	1,21	-	6,76	0,94	0,00	5,27	0,97
<b>Total</b>	<b>100,00</b>	<b>100,01</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

**BRASIL**  
**IMPORTACIONES NEGOCIADAS, NO NEGOCIADAS, INTRARREGIONALES DE PRODUCTOS AGROPECUARIOS**  
**En porcentajes**  
**Período 1997-2002**

Copartícipe	1997			1998			1999			2000			2001			2002			Promedio 1997-2002		
	Importaciones negociadas	Importaciones no negociadas	Importaciones totales	Importaciones negociadas	Importaciones no negociadas	Importaciones totales	Importaciones negociadas	Importaciones no negociadas	Importaciones totales	Importaciones negociadas	Importaciones no negociadas	Importaciones totales	Importaciones negociadas	Importaciones no negociadas	Importaciones totales	Importaciones negociadas	Importaciones no negociadas	Importaciones totales	Importaciones negociadas	Importaciones no negociadas	Importaciones totales
Argentina	64,97	51,21	63,82	70,37	45,85	69,53	74,59	27,65	73,93	72,47	32,63	71,45	72,99	15,30	71,83	67,30	11,94	66,37	70,31	41,55	69,28
Bolivia	0,41	0,55	0,42	0,34	0,10	0,33	0,12	0,16	0,12	0,13	0,70	0,14	0,12	0,22	0,13	0,20	0,37	0,20	0,24	0,41	0,24
Chile	4,67	9,65	5,08	4,09	14,94	4,46	3,36	27,06	3,70	3,32	18,97	3,72	3,52	30,22	4,05	3,39	32,47	3,88	3,79	15,76	4,22
Colombia	0,19	0,76	0,24	0,11	2,05	0,18	0,32	2,10	0,35	0,24	1,51	0,27	0,31	2,86	0,37	0,19	2,39	0,23	0,22	1,45	0,26
Cuba	0,01	0,47	0,04	0,00	1,00	0,04	0,00	1,25	0,02	0,01	0,59	0,02	0,02	0,78	0,03	0,02	0,55	0,03	0,01	0,67	0,03
Ecuador	0,15	0,27	0,16	0,31	1,09	0,33	0,22	0,48	0,22	0,28	0,73	0,29	0,42	0,26	0,42	0,33	1,34	0,35	0,28	0,57	0,29
México	1,28	6,77	1,74	1,02	9,74	1,32	1,26	18,67	1,51	1,05	12,44	1,34	0,55	21,22	0,97	0,57	10,02	0,73	1,00	10,05	1,32
Paraguay	12,17	19,29	12,77	7,68	12,09	7,83	8,18	13,16	8,25	11,42	4,72	11,25	11,62	0,18	11,39	16,23	0,52	15,96	10,84	13,22	10,93
Perú	0,23	1,62	0,35	0,24	1,15	0,27	0,32	1,10	0,17	0,32	1,72	0,36	0,35	1,07	0,36	0,30	0,78	0,31	0,26	1,41	0,30
Uruguay	15,48	7,51	14,82	15,74	10,12	15,55	11,75	6,73	11,68	10,67	23,79	11,01	9,78	25,80	10,10	11,21	38,97	11,68	12,85	13,04	12,86
Venezuela	0,45	1,91	0,57	0,10	1,88	0,16	0,03	1,64	0,06	0,09	2,21	0,14	0,32	2,09	0,36	0,26	0,66	0,27	0,20	1,86	0,26
<b>Total</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

**CHILE**  
**IMPORTACIONES NEGOCIADAS, NO NEGOCIADAS, INTRARREGIONALES DE PRODUCTOS AGROPECUARIOS**  
**En porcentajes**  
**Período 1997-2002**

Copartípite	1997			1998			1999			2000			2001			2002			Promedio 1997-2002		
	Importaciones negociadas	Importaciones no negociadas	Importaciones totales	Importaciones negociadas	Importaciones no negociadas	Importaciones totales	Importaciones negociadas	Importaciones no negociadas	Importaciones totales	Importaciones negociadas	Importaciones no negociadas	Importaciones totales	Importaciones negociadas	Importaciones no negociadas	Importaciones totales	Importaciones negociadas	Importaciones no negociadas	Importaciones totales	Importaciones negociadas	Importaciones no negociadas	Importaciones totales
Argentina	63,42	58,68	63,03	61,65	60,31	61,52	61,00	63,00	61,91	61,01	49,12	57,78	63,74	21,29	53,93	62,31	11,47	50,86	62,29	42,97	57,93
Bolivia	7,09	0,64	6,56	3,69	0,16	3,34	3,10	0,11	1,74	2,45	0,01	1,78	1,62	0,01	1,25	0,52	0,07	0,42	3,14	0,10	2,45
Brasil	6,64	6,45	6,62	10,13	14,96	10,61	13,22	17,27	15,07	14,86	25,67	17,80	15,07	50,17	23,18	18,14	56,63	26,81	12,86	31,16	16,99
Colombia	1,32	14,36	2,40	1,18	2,97	1,35	1,79	2,59	2,16	2,17	4,45	2,79	1,40	2,71	1,70	2,65	6,50	3,52	1,74	4,42	2,34
Cuba	-	0,38	0,03	-	0,32	0,03	-	0,11	0,05	-	0,16	0,04	0,00	0,25	0,06	-	0,27	0,06	0,00	0,20	0,05
Ecuador	7,58	-	6,95	7,15	-	6,43	9,27	3,69	6,72	8,86	0,01	6,45	7,17	0,01	5,51	6,30	0,02	4,88	7,57	1,14	6,12
México	2,99	15,86	4,06	2,64	10,99	3,47	3,64	0,12	2,03	2,46	0,24	1,86	2,09	0,44	1,71	1,59	0,30	1,30	2,50	1,95	2,37
Paraguay	6,28	-	5,76	7,30	-	6,57	4,38	7,84	5,96	4,21	14,20	6,93	6,02	20,32	9,33	5,66	13,21	7,36	5,79	11,28	7,03
Perú	0,72	3,54	0,95	0,47	8,40	1,27	1,29	1,84	1,54	1,19	2,58	1,57	0,74	2,35	1,11	1,03	2,45	1,35	0,87	2,77	1,30
Uruguay	3,74	0,00	3,43	5,49	1,87	5,13	1,73	3,42	2,50	2,40	3,54	2,71	2,00	2,36	2,09	1,64	9,08	3,31	2,97	3,97	3,20
Venezuela	0,21	0,08	0,20	0,31	0,02	0,28	0,57	0,01	0,31	0,39	0,02	0,29	0,14	0,09	0,13	0,18	0,01	0,14	0,28	0,03	0,22
<b>Total</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

**COLOMBIA**  
**IMPORTACIONES NEGOCIADAS, NO NEGOCIADAS, INTRARREGIONALES DE PRODUCTOS AGROPECUARIOS**  
**En miles de dólares**  
**Período 1997-2002**

Copartípite	1997			1998			1999			2000			2001			2002			Promedio 1997-2002		
	Importaciones negociadas	Importaciones no negociadas	Importaciones totales	Importaciones negociadas	Importaciones no negociadas	Importaciones totales	Importaciones negociadas	Importaciones no negociadas	Importaciones totales	Importaciones negociadas	Importaciones no negociadas	Importaciones totales	Importaciones negociadas	Importaciones no negociadas	Importaciones totales	Importaciones negociadas	Importaciones no negociadas	Importaciones totales	Importaciones negociadas	Importaciones no negociadas	Importaciones totales
Argentina	2,55	22,18	17,49	5,46	23,42	18,87	3,99	10,47	8,14	9,75	10,26	10,06	10,82	7,83	9,64	18,24	2,15	10,96	9,97	14,37	12,62
Bolivia	12,30	10,78	11,14	17,19	17,08	17,11	38,70	25,15	30,01	32,82	26,64	29,05	20,72	11,84	17,21	19,67	17,44	18,66	23,68	18,10	20,33
Brasil	10,19	5,11	6,33	8,38	5,13	5,95	7,86	6,41	6,93	16,96	1,69	7,63	10,98	6,26	9,11	14,87	3,99	9,94	12,01	4,76	7,65
Chile	58,73	0,58	14,48	54,86	0,56	14,29	40,81	0,68	15,06	31,98	0,39	12,68	18,75	4,04	12,94	21,76	2,03	12,83	32,69	1,13	13,71
Cuba	0,00	0,00	0,00	0,05	0,14	0,12	0,05	0,01	0,02	0,03	0,30	0,19	0,09	0,54	0,26	0,00	0,16	0,08	0,04	0,16	0,11
Ecuador	4,22	21,55	17,41	3,79	12,26	10,12	2,50	19,60	13,47	2,97	23,77	15,68	24,13	8,01	17,77	3,17	34,39	17,29	8,61	19,73	15,30
México	9,95	4,03	5,45	6,44	7,78	7,44	5,69	3,35	4,19	3,86	3,02	3,35	2,41	6,80	4,15	3,82	8,13	5,77	4,64	5,38	5,09
Paraguay	0,12	0,05	0,06	2,08	0,25	0,71	0,04	0,03	0,03	0,92	0,00	0,36	9,83	0,65	6,21	16,98	0,99	9,75	6,86	0,27	2,90
Perú	-	1,50	1,14	-	1,05	0,78	-	1,42	0,91	-	2,41	1,47	-	7,76	3,07	-	6,87	3,11	0,00	2,92	1,76
Uruguay	1,94	0,14	0,57	1,75	0,17	0,57	0,36	0,45	0,42	0,71	0,09	0,33	2,27	0,71	1,65	1,50	0,81	1,19	1,48	0,34	0,80
Venezuela	-	34,07	25,92	-	32,16	24,02	-	32,44	20,81	-	31,44	19,21	-	45,56	18,00	-	23,04	10,42	0,00	32,83	19,74
<b>Total</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

**CUBA**  
**IMPORTACIONES NEGOCIADAS, NO NEGOCIADAS, INTRARREGIONALES DE PRODUCTOS AGROPECUARIOS**  
**En porcentajes**  
**Período 1999-2001**

Copartípite	1999			2000			2001			Promedio 1999-2001		
	Importaciones negociadas	Importaciones no negociadas	Importaciones totales	Importaciones negociadas	Importaciones no negociadas	Importaciones totales	Importaciones negociadas	Importaciones no negociadas	Importaciones totales	Importaciones negociadas	Importaciones no negociadas	Importaciones totales
Argentina	64,17	53,29	59,62	20,87	59,76	43,96	8,90	55,00	32,27	34,33	55,86	45,01
Bolivia	-	-	0,00	-	-	0,00	-	-	0,00	0,00	0,00	0,00
Brasil	13,98	10,03	12,33	36,90	6,79	19,03	68,41	19,50	43,61	39,51	12,92	26,32
Chile	2,15	7,30	4,30	5,78	5,32	5,51	5,18	6,29	5,74	4,03	6,32	5,16
Colombia	0,14	0,62	0,34	0,88	1,05	0,98	0,58	0,59	0,59	0,45	0,73	0,59
Ecuador	7,47	0,06	4,37	5,44	0,25	2,36	1,18	0,04	0,60	4,64	0,10	2,39
México	10,83	25,99	17,17	27,55	22,98	24,84	14,48	18,41	16,47	15,51	22,05	18,75
Paraguay	-	-	0,00	0,00	-	0,00	-	-	0,00	0,00	0,00	0,00
Perú	0,00	-	0,00	0,51	0,25	0,35	0,05	0,04	0,05	0,12	0,09	0,10
Uruguay	0,71	2,67	1,53	0,91	3,48	2,44	0,76	-	0,38	0,77	1,83	1,29
Venezuela	0,57	0,02	0,34	1,15	0,13	0,54	0,46	0,13	0,29	0,64	0,09	0,37
<b>Total</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

**ECUADOR**  
**IMPORTACIONES NEGOCIADAS, NO NEGOCIADAS, INTRARREGIONALES DE PRODUCTOS AGROPECUARIOS**  
**En porcentajes**  
**Período 1997-2002**

Copartípite	1997			1998			1999			2000			2001			2002			Promedio 1997-2002		
	Importaciones negociadas	Importaciones no negociadas	Importaciones totales	Importaciones negociadas	Importaciones no negociadas	Importaciones totales	Importaciones negociadas	Importaciones no negociadas	Importaciones totales	Importaciones negociadas	Importaciones no negociadas	Importaciones totales	Importaciones negociadas	Importaciones no negociadas	Importaciones totales	Importaciones negociadas	Importaciones no negociadas	Importaciones totales	Importaciones negociadas	Importaciones no negociadas	Importaciones totales
Argentina	33,00	10,07	21,36	25,34	16,52	20,35	24,94	11,43	18,57	25,81	2,68	12,19	16,16	5,23	11,17	22,39	9,16	14,79	24,25	10,05	16,67
Bolivia	1,34	0,37	0,85	5,46	2,73	3,91	0,01	7,32	3,45	0,10	25,00	14,76	11,32	2,62	7,35	-	14,80	8,50	3,64	8,44	6,20
Brasil	1,76	1,92	1,84	0,85	2,29	1,67	2,00	1,59	1,81	3,57	0,90	2,00	2,05	1,32	1,72	2,99	1,18	1,95	2,06	1,60	1,82
Chile	55,25	1,94	28,19	55,85	0,86	24,71	60,20	-	31,84	66,66	-	27,40	68,69	1,88	38,19	71,00	1,01	30,79	62,81	1,00	29,82
Colombia	0,87	73,86	37,92	1,28	63,05	36,26	1,00	61,59	29,55	0,79	52,29	31,12	0,48	71,82	33,05	0,72	51,83	30,08	0,87	61,73	33,36
Cuba	0,02	0,02	0,02	0,03	0,03	0,03	0,02	0,04	0,03	0,00	-	0,00	0,00	-	0,00	0,04	0,00	0,02	0,02	0,02	0,02
México	1,34	2,10	1,73	0,70	1,19	0,98	0,82	2,05	1,40	2,33	3,01	2,73	0,94	2,67	1,73	0,82	2,26	1,65	1,06	2,09	1,61
Paraguay	0,00	-	0,00	-	-	0,00	0,57	-	0,30	0,00	-	0,00	-	-	0,00	0,97	0,99	0,98	0,26	0,23	0,24
Perú	0,11	2,84	1,50	0,12	5,80	3,34	0,13	7,46	3,58	0,59	6,95	4,33	0,12	4,96	2,33	0,38	13,72	8,04	0,22	7,39	4,05
Uruguay	6,31	0,56	3,59	10,37	1,34	5,25	10,32	0,56	5,72	0,15	0,04	0,09	0,23	-	0,12	0,69	0,00	0,29	4,83	0,49	2,51
Venezuela	-	6,31	3,20	0,00	6,19	3,50	0,00	7,95	3,75	-	9,13	5,38	0,00	9,51	4,34	-	5,06	2,91	0,00	6,95	3,71
<b>Total</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

**MEXICO**  
**IMPORTACIONES NEGOCIADAS, NO NEGOCIADAS, INTRARREGIONALES DE PRODUCTOS AGROPECUARIOS**  
**En porcentajes**  
**Período 1997-2002**

Copartípite	1997			1998			1999			2000			2001			2002			Promedio 1997-2002		
	Importaciones negociadas	Importaciones no negociadas	Importaciones totales	Importaciones negociadas	Importaciones no negociadas	Importaciones totales	Importaciones negociadas	Importaciones no negociadas	Importaciones totales	Importaciones negociadas	Importaciones no negociadas	Importaciones totales	Importaciones negociadas	Importaciones no negociadas	Importaciones totales	Importaciones negociadas	Importaciones no negociadas	Importaciones totales	Importaciones negociadas	Importaciones no negociadas	Importaciones totales
Argentina	11,11	44,87	25,87	13,42	45,50	24,46	13,42	33,87	17,30	10,07	32,77	13,81	15,88	46,07	19,22	12,35	23,02	14,03	12,95	38,92	18,55
Bolivia	0,08	0,00	0,05	0,19	0,04	0,14	0,40	-	0,33	0,18	-	0,15	0,06	-	0,05	0,01	0,01	0,01	0,14	0,01	0,11
Brasil	11,09	47,37	26,95	26,39	36,79	29,97	10,66	46,38	17,45	16,84	48,51	22,06	16,83	37,72	19,14	10,56	53,81	17,35	15,15	44,92	21,57
Chile	36,43	-	20,51	41,62	0,29	27,40	47,87	0,12	38,80	44,98	-	37,57	45,42	0,02	40,39	57,98	-	48,87	47,15	0,08	37,00
Colombia	4,54	0,00	2,55	2,97	1,45	2,45	5,60	0,58	4,64	5,54	0,97	4,79	5,88	1,24	5,37	5,24	0,46	4,49	5,17	0,73	4,21
Cuba	3,00	0,37	1,85	-	-	0,00	-	0,11	0,02	-	-	0,00	1,67	0,30	1,52	2,14	0,04	1,81	1,14	0,15	0,93
Ecuador	7,46	3,20	5,60	3,94	7,98	5,33	3,01	9,32	4,21	1,67	6,55	2,48	1,25	2,14	1,35	1,72	1,51	1,69	2,58	5,13	3,13
Paraguay	4,96	0,02	2,80	0,36	0,29	0,34	0,60	-	0,49	0,17	-	0,14	0,12	-	0,11	0,10	0,11	0,10	0,67	0,09	0,54
Perú	12,07	0,04	6,81	4,89	0,49	3,38	9,57	0,16	7,78	6,29	0,13	5,27	3,50	0,27	3,14	0,07	21,04	3,37	5,13	3,28	4,73
Uruguay	6,63	4,13	5,54	4,30	1,19	3,23	7,33	0,00	5,94	13,06	0,00	10,91	8,98	0,02	7,99	8,87	-	7,48	8,70	1,34	7,11
Venezuela	2,63	0,00	1,48	1,91	5,98	3,31	1,54	9,45	3,04	1,19	11,07	2,82	0,41	12,25	1,72	0,95	-	0,80	1,22	5,35	2,11
<b>Total</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

**PARAGUAY**  
**IMPORTACIONES NEGOCIADAS, NO NEGOCIADAS, INTRARREGIONALES DE PRODUCTOS AGROPECUARIOS**  
**En porcentajes**  
**Período 1997-2002**

Copartípite	1997			1998			1999			2000			2001			2002			Promedio 1997-2002		
	Importaciones negociadas	Importaciones no negociadas	Importaciones totales	Importaciones negociadas	Importaciones no negociadas	Importaciones totales	Importaciones negociadas	Importaciones no negociadas	Importaciones totales	Importaciones negociadas	Importaciones no negociadas	Importaciones totales	Importaciones negociadas	Importaciones no negociadas	Importaciones totales	Importaciones negociadas	Importaciones no negociadas	Importaciones totales	Importaciones negociadas	Importaciones no negociadas	Importaciones totales
Argentina	30,88	15,72	28,21	26,99	22,45	26,52	32,27	14,08	29,90	43,37	-	43,16	38,41	-	38,28	30,25	-	30,12	33,20	17,13	31,78
Bolivia	0,00	0,14	0,03	0,00	0,17	0,02	0,00	0,41	0,06	0,08	-	0,08	1,18	-	1,17	0,76	-	0,76	0,25	0,20	0,24
Brasil	62,34	44,95	59,28	61,52	43,75	59,69	46,84	40,84	46,06	31,80	-	31,65	30,85	-	30,74	39,32	-	39,15	48,58	43,05	48,09
Chile	0,16	24,95	4,53	0,00	12,87	1,33	0,00	2,61	0,34	5,39	-	5,37	9,37	-	9,34	4,88	-	4,86	2,71	16,92	3,97
Colombia	-	1,55	0,27	-	0,50	0,05	-	2,36	0,31	0,00	28,22	0,14	-	57,02	0,20	0,02	9,12	0,05	0,00	1,93	0,17
Cuba	-	0,10	0,02	-	0,31	0,03	-	2,38	0,31	-	16,21	0,08	0,12	4,23	0,14	0,12	2,31	0,13	0,03	0,74	0,09
Ecuador	-	0,05	0,01	-	0,11	0,01	-	0,31	0,04	0,01	8,94	0,06	0,06	-	0,06	-	14,15	0,06	0,01	0,25	0,03
México	0,00	2,16	0,38	-	2,84	0,29	-	2,53	0,33	0,09	43,50	0,30	0,28	9,35	0,31	0,02	74,29	0,35	0,06	3,12	0,33
Perú	0,00	0,10	0,02	-	0,19	0,02	-	0,86	0,11	-	-	0,00	0,00	11,25	0,04	-	0,14	0,00	0,00	0,32	0,03
Uruguay	6,61	9,95	7,20	11,49	16,57	12,01	20,88	33,61	22,54	19,24	3,14	19,16	19,71	-	19,64	24,62	-	24,51	15,15	16,00	15,23
Venezuela	-	0,34	0,06	-	0,24	0,02	-	-	0,00	0,01	-	0,01	0,02	18,15	0,08	-	-	0,00	0,00	0,34	0,03
<b>Total</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

**PERU**  
**IMPORTACIONES NEGOCIADAS, NO NEGOCIADAS, INTRARREGIONALES DE PRODUCTOS AGROPECUARIOS**  
En porcentajes  
Período 1997-2002

Copartícipe	1997			1998			1999			2000			2001			2002			Promedio 1997-2002		
	Importaciones negociadas	Importaciones no negociadas	Importaciones totales	Importaciones negociadas	Importaciones no negociadas	Importaciones totales	Importaciones negociadas	Importaciones no negociadas	Importaciones totales	Importaciones negociadas	Importaciones no negociadas	Importaciones totales	Importaciones negociadas	Importaciones no negociadas	Importaciones totales	Importaciones negociadas	Importaciones no negociadas	Importaciones totales	Importaciones negociadas	Importaciones no negociadas	Importaciones totales
Argentina	64,99	19,81	38,25	72,69	18,63	40,01	51,96	23,64	33,89	47,77	42,44	44,58	46,81	48,49	47,81	48,76	50,70	49,91	56,34	33,69	42,70
Bolivia	-	34,78	20,58	-	26,24	15,86	-	15,99	10,21	-	10,70	6,42	-	10,60	6,33	-	11,94	7,08	0,00	19,05	11,47
Brasil	0,97	5,21	3,48	1,94	7,94	5,56	2,10	7,30	5,42	4,63	4,48	4,54	6,25	2,96	4,29	4,18	4,60	4,43	3,32	5,42	4,59
Chile	23,41	9,20	15,00	17,09	13,66	15,02	33,22	9,24	17,92	29,04	7,74	16,27	30,39	7,19	16,53	27,21	6,25	14,78	26,05	8,99	15,77
Colombia	-	14,55	8,61	-	12,22	7,39	-	19,32	12,33	-	13,87	8,32	-	15,01	8,97	-	13,98	8,29	0,00	14,63	8,81
Cuba	0,07	0,02	0,04	0,04	0,03	0,03	0,16	0,00	0,06	0,09	0,01	0,04	0,10	0,01	0,05	0,07	0,00	0,03	0,08	0,01	0,04
Ecuador	-	3,49	2,07	-	3,06	1,85	-	9,33	5,95	-	5,27	3,16	-	4,86	2,91	-	3,09	1,83	0,00	4,60	2,77
México	1,04	1,50	1,31	0,13	7,03	4,30	0,23	4,36	2,87	0,33	4,46	2,81	0,22	2,55	1,61	0,13	3,84	2,33	0,36	3,95	2,53
Paraguay	8,93	0,11	3,71	7,73	0,05	3,09	11,90	0,03	4,33	17,93	0,11	7,25	16,14	0,83	6,99	19,19	0,36	8,03	13,48	0,26	5,51
Uruguay	0,59	8,45	5,24	0,38	8,72	5,42	0,43	6,48	4,29	0,21	5,64	3,47	0,08	4,54	2,75	0,46	3,01	1,97	0,37	6,20	3,88
Venezuela	-	2,88	1,70	-	2,43	1,47	-	4,29	2,74	-	5,28	3,16	-	2,95	1,76	-	2,24	1,33	0,00	3,20	1,93
<b>Total</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

**URUGUAY**  
**IMPORTACIONES NEGOCIADAS, NO NEGOCIADAS, INTRARREGIONALES DE PRODUCTOS AGROPECUARIOS**  
En porcentajes  
Período 1997-2002

Copartícipe	1997			1998			1999			2000			2001			2002			Promedio 1997-2002		
	Importaciones negociadas	Importaciones no negociadas	Importaciones totales	Importaciones negociadas	Importaciones no negociadas	Importaciones totales	Importaciones negociadas	Importaciones no negociadas	Importaciones totales	Importaciones negociadas	Importaciones no negociadas	Importaciones totales	Importaciones negociadas	Importaciones no negociadas	Importaciones totales	Importaciones negociadas	Importaciones no negociadas	Importaciones totales	Importaciones negociadas	Importaciones no negociadas	Importaciones totales
Argentina	52,10	36,40	49,61	55,64	38,55	52,58	57,34	28,79	52,85	59,29	34,74	56,09	49,35	36,94	47,50	51,90	-	50,60	54,42	34,53	51,65
Bolivia	0,04	0,37	0,09	0,01	-	0,01	0,03	-	0,03	0,07	0,05	0,07	0,03	0,00	0,02	0,01	0,19	0,01	0,03	0,09	0,04
Brasil	35,61	48,49	37,65	35,02	51,92	38,05	35,47	56,87	38,84	31,99	53,63	34,81	40,25	44,91	40,95	41,61	-	40,56	36,41	50,06	38,31
Chile	4,94	10,29	5,79	4,58	6,61	4,94	3,29	10,87	4,48	5,06	6,80	5,29	6,98	6,32	6,88	4,70	59,30	6,07	4,94	9,25	5,54
Colombia	0,02	1,84	0,31	0,05	1,47	0,30	0,03	1,82	0,31	-	1,78	0,23	0,01	1,54	0,24	0,01	6,36	0,17	0,02	1,78	0,27
Cuba	0,04	0,01	0,03	0,00	0,15	0,03	0,03	0,21	0,06	-	0,08	0,01	0,01	0,08	0,02	0,02	0,38	0,03	0,02	0,11	0,03
Ecuador	4,66	0,03	3,93	3,38	0,07	2,79	3,09	0,10	2,62	3,01	0,57	2,69	2,93	0,70	2,60	0,68	1,30	0,70	3,04	0,30	2,66
México	0,12	0,79	0,23	0,14	0,68	0,23	0,10	0,91	0,22	0,04	1,02	0,17	0,06	1,85	0,33	0,06	10,90	0,33	0,09	1,24	0,25
Paraguay	2,48	1,00	2,24	1,17	0,00	0,96	0,61	0,05	0,53	0,53	0,95	0,59	0,29	7,14	1,31	0,89	-	0,87	1,00	1,67	1,09
Perú	-	0,51	0,08	-	0,41	0,07	-	0,21	0,03	-	0,17	0,02	-	0,24	0,04	0,00	21,38	0,54	0,00	0,77	0,11
Venezuela	-	0,27	0,04	-	0,15	0,03	-	0,16	0,03	-	0,19	0,03	0,09	0,29	0,12	0,11	0,21	0,12	0,03	0,21	0,06
<b>Total</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

**VENEZUELA**  
**IMPORTACIONES NEGOCIADAS, NO NEGOCIADAS, INTRARREGIONALES DE PRODUCTOS AGROPECUARIOS**  
En porcentajes  
Período 1997-2002

Copartícipe	1997			1998			1999			2000			2001			2002			Promedio 1997-2002		
	Importaciones negociadas	Importaciones no negociadas	Importaciones totales	Importaciones negociadas	Importaciones no negociadas	Importaciones totales	Importaciones negociadas	Importaciones no negociadas	Importaciones totales	Importaciones negociadas	Importaciones no negociadas	Importaciones totales	Importaciones negociadas	Importaciones no negociadas	Importaciones totales	Importaciones negociadas	Importaciones no negociadas	Importaciones totales	Importaciones negociadas	Importaciones no negociadas	Importaciones totales
Argentina	50,95	35,45	42,74	45,53	27,86	36,18	37,10	13,40	26,22	25,83	3,07	16,63	13,78	2,86	8,59	11,45	5,37	8,57	28,18	13,89	21,39
Bolivia	-	0,25	0,13	1,31	2,79	2,09	7,99	2,93	5,67	12,58	7,37	10,47	27,69	13,22	20,82	29,46	16,36	23,25	14,99	7,71	11,53
Brasil	4,89	9,11	7,12	7,19	11,27	9,35	4,52	12,17	8,03	16,47	2,17	10,69	14,06	2,05	8,36	16,70	4,09	10,73	11,47	6,57	9,14
Chile	21,56	0,24	10,27	26,42	1,37	13,16	26,98	-	14,60	25,42	-	15,15	26,46	0,00	13,90	22,27	-	11,73	25,05	0,28	13,28
Colombia	0,07	44,97	23,84	0,22	49,36	26,23	0,14	51,61	23,76	0,19	67,79	27,50	0,06	64,90	30,85	0,22	57,79	27,48	0,15	56,56	26,97
Cuba	0,12	1,40	0,80	0,07	0,01	0,04	0,06	0,01	0,04	0,23	0,01	0,14	0,58	0,00	0,31	0,08	0,01	0,04	0,21	0,20	0,21
Ecuador	0,22	2,01	1,17	0,15	0,44	0,30	0,49	3,41	1,83	0,66	4,57	2,24	0,70	3,87	2,20	0,40	4,38	2,28	0,47	3,11	1,73
México	9,19	1,85	5,30	7,64	1,92	4,61	8,46	1,74	5,38	8,75	-	5,21	9,94	4,03	7,13	9,33	3,96	6,78	8,94	2,40	5,83
Paraguay	10,53	-	4,96	7,30	0,15	3,51	10,93	0,01	5,92	7,49	-	4,46	4,13	0,01	2,17	9,77	0,01	5,15	8,03	0,03	4,23
Perú	0,27	0,97	0,64	0,00	1,13	0,60	0,13	3,68	1,76	0,40	5,57	2,49	0,13	3,10	1,54	0,11	2,99	1,48	0,18	2,88	1,46
Uruguay	2,19	3,76	3,02	4,17	3,70	3,92	3,21	11,03	6,80	1,99	9,46	5,01	2,47	5,96	4,13	0,23	5,05	2,51	2,31	6,35	4,23
<b>Total</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>

Elaboración: Secretaría General de la ALADI



# **ANEXO VI**



**ARGENTINA**

**IMPORTACIONES NEGOCIADAS DE PRODUCTOS AGROPECUARIOS POR TIPO DE ACUERDO**

En porcentajes

Período 1997-2002

Acuerdos	1997	1998	1999	2000	2001	2002	1997-2002
<b>Total no negociado</b>	<b>17,97</b>	<b>13,29</b>	<b>12,88</b>	<b>10,98</b>	<b>10,58</b>	<b>20,17</b>	<b>13,77</b>
<b>Total negociado (*)</b>	<b>82,03</b>	<b>86,71</b>	<b>87,12</b>	<b>89,02</b>	<b>89,42</b>	<b>79,83</b>	<b>86,23</b>
Renegociación	-	-	-	-	-	-	nc
Comerciales	-	-	-	-	-	-	nc
PAR	1,24	1,57	1,30	1,07	1,21	1,36	1,29
NAM y Otros	1,17	1,39	2,00	2,58	2,35	1,35	1,84
Complementación Económica	97,59	97,04	96,70	96,35	96,44	97,29	96,87
ATG (**)	85,75	89,01	87,54	87,07	87,65	93,98	87,88
<b>Total intrarregional</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>

(nc): No corresponde

(\*): Este porcentaje se distribuye según las modalidades de acuerdos que se listan luego

(\*\*): Porcentaje que representan los ATG en el total de los ACE

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

**BOLIVIA**

**IMPORTACIONES NEGOCIADAS DE PRODUCTOS AGROPECUARIOS POR TIPO DE ACUERDO**

En porcentajes

Período 1997-2002

Acuerdos	1997	1998	1999	2000	2001	2002	1997-2002
<b>Total no negociado</b>	<b>23,14</b>	<b>31,21</b>	<b>22,80</b>	<b>8,18</b>	<b>20,40</b>	<b>13,96</b>	<b>18,34</b>
<b>Total negociado (*)</b>	<b>76,86</b>	<b>68,79</b>	<b>77,20</b>	<b>91,82</b>	<b>79,60</b>	<b>86,04</b>	<b>81,66</b>
Renegociación	-	-	-	-	-	-	nc
Comerciales	-	-	-	-	-	-	nc
PAR	1,16	4,52	2,52	19,12	0,25	1,08	5,80
NAM y Otros	2,87	14,41	2,97	2,54	2,56	3,38	3,95
Complementación Económica	95,97	81,07	94,50	78,34	97,19	95,54	90,25
ATG (**)	72,64	77,46	88,69	85,80	91,05	87,35	85,69
<b>Total intrarregional</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>

(nc): No corresponde

(\*): Este porcentaje se distribuye según las modalidades de acuerdos que se listan luego

(\*\*): Porcentaje que representan los ATG en el total de los ACE

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

**BRASIL**

**IMPORTACIONES NEGOCIADAS DE PRODUCTOS AGROPECUARIOS POR TIPO DE ACUERDO**

En porcentajes

Período 1997-2002

Acuerdos	1997	1998	1999	2000	2001	2002	1997-2002
<b>Total no negociado</b>	<b>8,35</b>	<b>3,45</b>	<b>1,40</b>	<b>2,56</b>	<b>2,01</b>	<b>1,67</b>	<b>3,58</b>
<b>Total negociado (*)</b>	<b>91,65</b>	<b>96,55</b>	<b>98,60</b>	<b>97,44</b>	<b>97,99</b>	<b>98,33</b>	<b>96,42</b>
Renegociación	1,13	0,26	0,37	-	0,05	-	0,35
Comerciales	0,01	-	-	-	-	-	0,00
PAR	1,25	2,34	1,61	1,08	0,63	0,63	1,36
NAM y Otros	0,08	0,16	0,11	0,21	0,07	0,03	0,12
Complementación Económica	97,54	97,24	97,90	98,70	99,25	99,34	98,18
ATG (**)	99,12	99,64	99,77	99,27	98,77	98,98	99,30
<b>Total intrarregional</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>

(\*): Este porcentaje se distribuye según las modalidades de acuerdos que se listan luego

(\*\*): Porcentaje que representan los ATG en el total de los ACE

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

**CHILE**

**IMPORTACIONES NEGOCIADAS DE PRODUCTOS AGROPECUARIOS POR TIPO DE ACUERDO**

En porcentajes

Período 1997-2002

Acuerdos	1997	1998	1999	2000	2001	2002	1997-2002
<b>Total no negociado</b>	<b>8,28</b>	<b>10,01</b>	<b>45,67</b>	<b>27,20</b>	<b>23,11</b>	<b>22,52</b>	<b>22,57</b>
<b>Total negociado (*)</b>	<b>91,72</b>	<b>89,99</b>	<b>54,33</b>	<b>72,80</b>	<b>76,89</b>	<b>77,48</b>	<b>77,43</b>
Renegociación	0,49	0,10	-	-	-	-	0,11
Comerciales	-	-	-	-	-	-	nc
PAR	2,95	2,24	0,82	0,50	0,22	0,26	1,24
NAM y Otros	0,59	-	0,13	0,14	0,03	0,01	0,16
Complementación Económica	95,96	97,66	99,05	99,35	99,75	99,73	98,49
ATG (**)	93,11	96,30	96,89	97,55	98,40	99,50	96,93
<b>Total intrarregional</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>

(nc): No corresponde

(\*): Este porcentaje se distribuye según las modalidades de acuerdos que se listan luego

(\*\*): Porcentaje que representan los ATG en el total de los ACE

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

**COLOMBIA**

**IMPORTACIONES NEGOCIADAS DE PRODUCTOS AGROPECUARIOS POR TIPO DE ACUERDO**

En porcentajes

Período 1997-2002

Acuerdos	1997	1998	1999	2000	2001	2002	1997-2002
<b>Total no negociado</b>	<b>76,10</b>	<b>74,70</b>	<b>64,15</b>	<b>61,10</b>	<b>39,50</b>	<b>45,24</b>	<b>60,13</b>
<b>Total negociado (*)</b>	<b>23,90</b>	<b>25,30</b>	<b>35,85</b>	<b>38,90</b>	<b>60,50</b>	<b>54,76</b>	<b>39,87</b>
Renegociación	2,61	2,36	0,72	0,67	0,23	0,31	0,86
Comerciales	-	-	-	-	-	-	nc
PAR	17,78	15,99	14,46	11,00	43,98	23,75	24,18
NAM y Otros	16,64	21,03	41,25	35,87	17,25	22,84	25,23
Complementación Económica	62,96	60,62	43,58	52,46	38,54	53,11	49,73
ATG (**)	99,25	98,95	98,69	64,00	51,55	46,50	70,71
<b>Total intrarregional</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>

(nc): No corresponde

(\*): Este porcentaje se distribuye según las modalidades de acuerdos que se listan luego

(\*\*): Porcentaje que representan los ATG en el total de los ACE

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

**CUBA**

**IMPORTACIONES NEGOCIADAS DE PRODUCTOS AGROPECUARIOS POR TIPO DE ACUERDO**

En porcentajes

Período 1999-2001

Acuerdos	1999	2000	2001	1999-2001
<b>Total no negociado</b>	<b>41,84</b>	<b>59,36</b>	<b>50,70</b>	<b>49,59</b>
<b>Total negociado (*)</b>	<b>58,16</b>	<b>40,64</b>	<b>49,30</b>	<b>50,41</b>
Renegociación	-	-	-	nc
Comerciales	-	-	-	nc
PAR	72,49	79,82	26,54	56,15
NAM y Otros	26,96	12,27	17,58	20,46
Complementación Económica	0,55	7,91	55,89	23,39
<b>Total intrarregional</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>

(nc): No corresponde

(\*): Este porcentaje se distribuye según las modalidades de acuerdos que se listan luego

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

**ECUADOR**

**IMPORTACIONES NEGOCIADAS DE PRODUCTOS AGROPECUARIOS POR TIPO DE ACUERDO**

En porcentajes

Período 1997-2002

Acuerdos	1997	1998	1999	2000	2001	2002	1997-2002
<b>Total no negociado</b>	<b>50,76</b>	<b>56,63</b>	<b>47,12</b>	<b>58,90</b>	<b>45,66</b>	<b>57,44</b>	<b>53,38</b>
<b>Total negociado (*)</b>	<b>49,24</b>	<b>43,37</b>	<b>52,88</b>	<b>41,10</b>	<b>54,34</b>	<b>42,56</b>	<b>46,62</b>
Renegociación	0,36	0,21	-	-	-	-	0,11
Comerciales	-	-	-	-	-	-	nc
PAR	31,25	26,25	23,08	2,68	6,80	6,38	16,65
NAM y Otros	2,87	7,22	2,39	2,31	12,61	3,26	5,69
Complementación Económica	65,52	66,32	74,52	95,02	80,59	90,36	77,55
ATG (**)	81,34	81,89	79,63	69,55	84,96	76,27	79,33
<b>Total intrarregional</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>

(nc): No corresponde

(\*): Este porcentaje se distribuye según las modalidades de acuerdos que se listan luego

(\*\*): Porcentaje que representan los ATG en el total de los ACE

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

**MEXICO**

**IMPORTACIONES NEGOCIADAS DE PRODUCTOS AGROPECUARIOS POR TIPO DE ACUERDO**

En porcentajes

Período 1997-2002

Acuerdos	1997	1998	1999	2000	2001	2002	1997-2002
<b>Total no negociado</b>	<b>43,71</b>	<b>34,41</b>	<b>18,99</b>	<b>16,48</b>	<b>11,07</b>	<b>15,72</b>	<b>21,56</b>
<b>Total negociado (*)</b>	<b>56,29</b>	<b>65,59</b>	<b>81,01</b>	<b>83,52</b>	<b>88,93</b>	<b>84,28</b>	<b>78,44</b>
Renegociación	7,13	0,37	0,12	0,25	0,16	0,01	0,80
Comerciales	0,81	-	-	-	-	-	0,07
PAR	28,62	35,89	26,07	27,02	25,75	19,64	26,16
NAM y Otros	7,87	2,93	2,37	1,04	0,70	1,56	2,12
Complementación Económica	55,57	60,81	71,44	71,69	73,40	78,79	70,84
ATG (**)	86,60	83,86	87,74	90,47	82,75	92,72	87,74
<b>Total intrarregional</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>

(\*): Este porcentaje se distribuye según las modalidades de acuerdos que se listan luego

(\*\*): Porcentaje que representan los ATG en el total de los ACE

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

**PARAGUAY**

**IMPORTACIONES NEGOCIADAS DE PRODUCTOS AGROPECUARIOS POR TIPO DE ACUERDO**

En porcentajes

Período 1997-2002

Acuerdos	1997	1998	1999	2000	2001	2002	1997-2002
<b>Total no negociado</b>	<b>17,63</b>	<b>10,31</b>	<b>13,01</b>	<b>0,48</b>	<b>0,36</b>	<b>0,43</b>	<b>8,85</b>
<b>Total negociado (*)</b>	<b>82,37</b>	<b>89,69</b>	<b>86,99</b>	<b>99,52</b>	<b>99,64</b>	<b>99,57</b>	<b>91,15</b>
Renegociación	-	-	-	0,01	-	0,01	0,00
Comerciales	-	-	-	-	-	-	nc
PAR	0,01	0,00	0,00	0,10	0,30	0,03	0,06
NAM y Otros	-	-	-	4,28	3,20	6,93	1,82
Complementación Económica	99,99	100,00	100,00	95,62	96,51	93,03	98,11
ATG (**)	100,00	100,00	100,00	99,99	99,81	99,87	99,96
<b>Total intrarregional</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>

(nc): No corresponde

(\*): Este porcentaje se distribuye según las modalidades de acuerdos que se listan luego

(\*\*): Porcentaje que representan los ATG en el total de los ACE

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

**PERU**

**IMPORTACIONES NEGOCIADAS DE PRODUCTOS AGROPECUARIOS POR TIPO DE ACUERDO**

En porcentajes

Período 1997-2002

Acuerdos	1997	1998	1999	2000	2001	2002	1997-2002
<b>Total no negociado</b>	59,18	60,45	63,82	59,97	59,75	59,31	60,24
<b>Total negociado (*)</b>	40,82	39,55	36,18	40,03	40,25	40,69	39,76
Renegociación	11,36	6,72	0,53	0,43	0,97	0,66	3,88
Comerciales	-	-	-	-	-	-	nc
PAR	55,65	56,75	46,72	34,63	4,75	4,61	33,39
NAM y Otros	8,27	7,73	12,15	17,99	15,67	19,45	13,35
Complementación Económica	24,72	28,80	40,61	46,95	78,62	75,29	49,38
ATG (**)	nc	nc	66,93	54,27	34,30	33,25	32,58
<b>Total intrarregional</b>	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00

(nc): No corresponde

(\*): Este porcentaje se distribuye según las modalidades de acuerdos que se listan luego

(\*\*): Porcentaje que representan los ATG en el total de los ACE

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

**URUGUAY**

**IMPORTACIONES NEGOCIADAS DE PRODUCTOS AGROPECUARIOS POR TIPO DE ACUERDO**

En porcentajes

Período 1997-2002

Acuerdos	1997	1998	1999	2000	2001	2002	1997-2002
<b>Total no negociado</b>	15,81	17,91	15,72	13,02	14,90	2,52	13,93
<b>Total negociado (*)</b>	84,19	82,09	84,28	86,98	85,10	97,48	86,07
Renegociación	-	-	-	-	-	-	nc
Comerciales	-	-	-	-	-	-	nc
PAR	0,03	0,05	0,03	0,00	0,10	0,13	0,05
NAM y Otros	0,04	0,00	0,03	-	-	-	0,01
Complementación Económica	99,93	99,95	99,94	100,00	99,90	99,87	99,93
ATG (**)	95,34	96,62	96,91	96,99	97,05	99,30	96,95
<b>Total intrarregional</b>	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00

(nc): No corresponde

(\*): Este porcentaje se distribuye según las modalidades de acuerdos que se listan luego

(\*\*): Porcentaje que representan los ATG en el total de los ACE

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

**VENEZUELA**

**IMPORTACIONES NEGOCIADAS DE PRODUCTOS AGROPECUARIOS POR TIPO DE ACUERDO**

En porcentajes

Período 1997-2002

Acuerdos	1997	1998	1999	2000	2001	2002	1997-2002
<b>Total no negociado</b>	52,94	52,93	45,88	40,40	47,49	47,34	47,55
<b>Total negociado (*)</b>	47,06	47,07	54,12	59,60	52,51	52,66	52,45
Renegociación	3,53	5,53	6,48	5,89	4,85	9,62	6,11
Comerciales	-	-	-	-	-	-	nc
PAR	3,96	7,77	2,23	1,11	2,12	1,27	2,82
NAM y Otros	13,62	8,07	16,92	19,52	31,38	31,88	21,47
Complementación Económica	78,90	78,64	74,37	73,49	61,64	57,23	69,60
ATG (**)	38,95	43,24	47,65	45,36	58,78	54,62	48,45
<b>Total intrarregional</b>	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00

(nc): No corresponde

(\*): Este porcentaje se distribuye según las modalidades de acuerdos que se listan luego

(\*\*): Porcentaje que representan los ATG en el total de los ACE

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

## **ANEXO VII**





**ARGENTINA**  
**PARTICIPACIÓN DE LAS IMPORTACIONES NEGOCIADAS DE PRODUCTOS AGROPECUARIOS POR TIPO DE ACUERDO**  
**EN EL TOTAL NEGOCIADO, NO NEGOCIADO E INTRARREGIONAL DE CADA MODALIDAD**  
**En porcentajes**  
**Promedio 1997-2002**

Acuerdos	Negociadas totales	Negociadas agropecuarias	Negociadas agropecuarias / Negociadas totales
<b>Total no negociado</b>	<b>12,64</b>	<b>13,77</b>	<b>11,56</b>
<b>Total negociado (*)</b>	<b>87,36</b>	<b>86,23</b>	<b>10,47</b>
Renegociación	nc	nc	nc
Comerciales	nc	nc	nc
PAR	1,82	1,29	7,42
NAM y Otros	0,20	1,84	95,17
Complementación Económica	97,98	96,87	10,35
<b>Total intrarregional</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>10,61</b>

(nc): No corresponde

(\*): Este porcentaje se distribuye según las modalidades de acuerdos que se listan luego

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

**BOLIVIA**  
**PARTICIPACIÓN DE LAS IMPORTACIONES NEGOCIADAS DE PRODUCTOS AGROPECUARIOS POR TIPO DE ACUERDO**  
**EN EL TOTAL NEGOCIADO, NO NEGOCIADO E INTRARREGIONAL DE CADA MODALIDAD**  
**En porcentajes**  
**Promedio 1997-2002**

Acuerdos	Negociadas totales	Negociadas agropecuarias	Negociadas agropecuarias / Negociadas totales
<b>Total no negociado</b>	<b>21,37</b>	<b>18,34</b>	<b>16,04</b>
<b>Total negociado (*)</b>	<b>78,63</b>	<b>81,66</b>	<b>19,41</b>
Renegociación	nc	nc	nc
Comerciales	nc	nc	nc
PAR	5,74	5,80	19,59
NAM y Otros	1,73	3,95	44,19
Complementación Económica	92,52	90,25	18,93
<b>Total intrarregional</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>18,69</b>

(nc): No corresponde

(\*): Este porcentaje se distribuye según las modalidades de acuerdos que se listan luego

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

**BRASIL**  
**PARTICIPACIÓN DE LAS IMPORTACIONES NEGOCIADAS DE PRODUCTOS AGROPECUARIOS POR TIPO DE ACUERDO**  
**EN EL TOTAL NEGOCIADO, NO NEGOCIADO E INTRARREGIONAL DE CADA MODALIDAD**  
**En porcentajes**  
**Promedio 1997-2002**

Acuerdos	Negociadas totales	Negociadas agropecuarias	Negociadas agropecuarias / Negociadas totales
<b>Total no negociado</b>	<b>15,16</b>	<b>3,58</b>	<b>6,36</b>
<b>Total negociado (*)</b>	<b>84,84</b>	<b>96,42</b>	<b>30,63</b>
Renegociación	0,67	0	15,82
Comerciales	0,07	0	0,75
PAR	5,08	1,36	8,20
NAM y Otros	0,06	0,12	61,14
Complementación Económica	94,12	98,18	31,95
<b>Total intrarregional</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>26,95</b>

(\*): Este porcentaje se distribuye según las modalidades de acuerdos que se listan luego

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

**CHILE**  
**PARTICIPACIÓN DE LAS IMPORTACIONES NEGOCIADAS DE PRODUCTOS AGROPECUARIOS POR TIPO DE ACUERDO**  
**EN EL TOTAL NEGOCIADO, NO NEGOCIADO E INTRARREGIONAL DE CADA MODALIDAD**  
**En porcentajes**  
**Promedio 1997-2002**

Acuerdos	Negociadas totales	Negociadas agropecuarias	Negociadas agropecuarias / Negociadas totales
<b>Total no negociado</b>	<b>16,24</b>	<b>22,57</b>	<b>22,77</b>
<b>Total negociado (*)</b>	<b>83,76</b>	<b>77,43</b>	<b>15,14</b>
Renegociación	0,27	0,11	6,35
Comerciales	nc	nc	nc
PAR	0,69	1,24	27,40
NAM y Otros	0,02	0,16	99,35
Complementación Económica	99,03	98,49	15,06
<b>Total intrarregional</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>16,38</b>

(nc): No corresponde

(\*): Este porcentaje se distribuye según las modalidades de acuerdos que se listan luego

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

**COLOMBIA**

**PARTICIPACIÓN DE LAS IMPORTACIONES NEGOCIADAS DE PRODUCTOS AGROPECUARIOS POR TIPO DE ACUERDO EN EL TOTAL NEGOCIADO, NO NEGOCIADO E INTRARREGIONAL DE CADA MODALIDAD**

En porcentajes

Promedio 1997-2002

Acuerdos	Negociadas totales	Negociadas agropecuarias	Negociadas agropecuarias / Negociadas totales
<b>Total no negociado</b>	<b>67,40</b>	<b>60,13</b>	<b>19,36</b>
<b>Total negociado (*)</b>	<b>32,60</b>	<b>39,87</b>	<b>26,53</b>
Renegociación	1,78	0,86	12,87
Comerciales	nc	nc	nc
PAR	17,60	24,18	36,44
NAM y Otros	11,95	25,23	56,00
Complementación Económica	68,67	49,73	19,21
<b>Total intrarregional</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>21,70</b>

(nc): No corresponde

(\*): Este porcentaje se distribuye según las modalidades de acuerdos que se listan luego

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

**CUBA**

**PARTICIPACIÓN DE LAS IMPORTACIONES NEGOCIADAS DE PRODUCTOS AGROPECUARIOS POR TIPO DE ACUERDO EN EL TOTAL NEGOCIADO, NO NEGOCIADO E INTRARREGIONAL DE CADA MODALIDAD**

En porcentajes

Promedio 1999-2001

Acuerdos	Negociadas totales	Negociadas agropecuarias	Negociadas agropecuarias / Negociadas totales
<b>Total no negociado</b>	<b>55,43</b>	<b>49,59</b>	<b>10,78</b>
<b>Total negociado (*)</b>	<b>44,57</b>	<b>50,41</b>	<b>13,63</b>
Renegociación	nc	nc	nc
Comerciales	nc	nc	nc
PAR	40,96	56,15	18,68
NAM y Otros	8,57	20,46	32,54
Complementación Económica	50,47	23,39	6,31
<b>Total intrarregional</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>12,05</b>

(nc): No corresponde

(\*): Este porcentaje se distribuye según las modalidades de acuerdos que se listan luego

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

**ECUADOR**

**PARTICIPACIÓN DE LAS IMPORTACIONES NEGOCIADAS DE PRODUCTOS AGROPECUARIOS POR TIPO DE ACUERDO EN EL TOTAL NEGOCIADO, NO NEGOCIADO E INTRARREGIONAL DE CADA MODALIDAD**

En porcentajes

Promedio 1997-2002

Acuerdos	Negociadas totales	Negociadas agropecuarias	Negociadas agropecuarias / Negociadas totales
<b>Total no negociado</b>	<b>69,62</b>	<b>53,38</b>	<b>11,80</b>
<b>Total negociado (*)</b>	<b>30,38</b>	<b>46,62</b>	<b>23,61</b>
Renegociación	6,32	0,11	0,40
Comerciales	nc	nc	nc
PAR	29,66	16,65	13,25
NAM y Otros	4,49	5,69	29,95
Complementación Económica	59,53	77,55	30,76
<b>Total intrarregional</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>15,39</b>

(nc): No corresponde

(\*): Este porcentaje se distribuye según las modalidades de acuerdos que se listan luego

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

**MÉXICO**

**PARTICIPACIÓN DE LAS IMPORTACIONES NEGOCIADAS DE PRODUCTOS AGROPECUARIOS POR TIPO DE ACUERDO EN EL TOTAL NEGOCIADO, NO NEGOCIADO E INTRARREGIONAL DE CADA MODALIDAD**

En porcentajes

Promedio 1997-2002

Acuerdos	Negociadas totales	Negociadas agropecuarias	Negociadas agropecuarias / Negociadas totales
<b>Total no negociado</b>	<b>18,40</b>	<b>21,56</b>	<b>14,88</b>
<b>Total negociado (*)</b>	<b>81,60</b>	<b>78,44</b>	<b>12,22</b>
Renegociación	7,25	0,80	1,36
Comerciales	0,52	0,07	1,76
PAR	37,33	26,16	8,56
NAM y Otros	1,90	2,12	13,66
Complementación Económica	53,01	70,84	16,32
<b>Total intrarregional</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>12,71</b>

(\*) Este porcentaje se distribuye según las modalidades de acuerdos que se listan luego

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

**PARAGUAY**

**PARTICIPACIÓN DE LAS IMPORTACIONES NEGOCIADAS DE PRODUCTOS AGROPECUARIOS POR TIPO DE ACUERDO EN EL TOTAL NEGOCIADO, NO NEGOCIADO E INTRARREGIONAL DE CADA MODALIDAD**

En porcentajes

Promedio 1997-2002

Acuerdos	Negociadas totales	Negociadas agropecuarias	Negociadas agropecuarias / Negociadas totales
<b>Total no negociado</b>	<b>14,43</b>	<b>8,85</b>	<b>15,54</b>
<b>Total negociado (*)</b>	<b>85,57</b>	<b>91,15</b>	<b>26,98</b>
Renegociación	0,19	0,00	0,26
Comerciales	nc	nc	nc
PAR	0,68	0,06	2,47
NAM y Otros	0,67	1,82	73,70
Complementación Económica	98,46	98,11	26,88
<b>Total intrarregional</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>25,33</b>

(nc): No corresponde

(\*): Este porcentaje se distribuye según las modalidades de acuerdos que se listan luego

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

**PERÚ**

**PARTICIPACIÓN DE LAS IMPORTACIONES NEGOCIADAS DE PRODUCTOS AGROPECUARIOS POR TIPO DE ACUERDO EN EL TOTAL NEGOCIADO, NO NEGOCIADO E INTRARREGIONAL DE CADA MODALIDAD**

En porcentajes

Promedio 1997-2002

Acuerdos	Negociadas totales	Negociadas agropecuarias	Negociadas agropecuarias / Negociadas totales
<b>Total no negociado</b>	<b>78,28</b>	<b>60,24</b>	<b>16,57</b>
<b>Total negociado (*)</b>	<b>21,72</b>	<b>39,76</b>	<b>39,42</b>
Renegociación	2,29	3,88	66,72
Comerciales	nc	nc	nc
PAR	31,43	33,39	41,87
NAM y Otros	5,28	13,35	99,75
Complementación Económica	61,00	49,38	31,91
<b>Total intrarregional</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>21,53</b>

(nc): No corresponde

(\*): Este porcentaje se distribuye según las modalidades de acuerdos que se listan luego

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

**URUGUAY**

**PARTICIPACIÓN DE LAS IMPORTACIONES NEGOCIADAS DE PRODUCTOS AGROPECUARIOS POR TIPO DE ACUERDO EN EL TOTAL NEGOCIADO, NO NEGOCIADO E INTRARREGIONAL DE CADA MODALIDAD**

En porcentajes

Promedio 1997-2002

Acuerdos	Negociadas totales	Negociadas agropecuarias	Negociadas agropecuarias / Negociadas totales
<b>Total no negociado</b>	<b>29,44</b>	<b>13,93</b>	<b>9,26</b>
<b>Total negociado (*)</b>	<b>70,56</b>	<b>86,07</b>	<b>23,88</b>
Renegociación	0,22	nc	0,00
Comerciales	nc	nc	nc
PAR	0,04	0,05	29,44
NAM y Otros	0,00	0,01	87,51
Complementación Económica	99,73	99,93	23,93
<b>Total intrarregional</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>19,58</b>

(nc): No corresponde

(\*): Este porcentaje se distribuye según las modalidades de acuerdos que se listan luego

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

**VENEZUELA**

**PARTICIPACIÓN DE LAS IMPORTACIONES NEGOCIADAS DE PRODUCTOS AGROPECUARIOS POR TIPO DE ACUERDO EN EL TOTAL NEGOCIADO, NO NEGOCIADO E INTRARREGIONAL DE CADA MODALIDAD**

En porcentajes

Promedio 1997-2002

Acuerdos	Negociadas totales	Negociadas agropecuarias	Negociadas agropecuarias / Negociadas totales
<b>Total no negociado</b>	<b>48,35</b>	<b>47,55</b>	<b>21,32</b>
<b>Total negociado (*)</b>	<b>51,65</b>	<b>52,45</b>	<b>22,01</b>
Renegociación	1,38	6,11	97,62
Comerciales	nc	nc	nc
PAR	18,11	2,82	3,43
NAM y Otros	8,11	21,47	58,26
Complementación Económica	72,40	69,60	21,16
<b>Total intrarregional</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>21,68</b>

(nc): No corresponde

(\*): Este porcentaje se distribuye según las modalidades de acuerdos que se listan luego

Elaboración: Secretaría General de la ALADI



## **ANEXO VIII**



### Concesiones recibidas por Argentina en el marco de ATG y no utilizadas

Otorgante	Cantidad de ítem (1)	Preferencias (2)					
		1997			2002		
		Mínima	Promedio	Máxima	Mínima	Promedio	Máxima
Bolivia	550	9,1	25,7	53,6	18,2	43,4	70,5
Brasil	443	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
Chile	486	36,8	47,6	66,3	62,4	79,3	91,1
Paraguay	487	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
Uruguay	448	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0

(1): Corresponde al total de ítem Naladisa con que se calcularon las preferencias

(2): Corresponde a los valores promedio de los diferentes capítulos del S.A.

### Concesiones recibidas por Bolivia en el marco de ATG y no utilizadas

Otorgante	Cantidad de ítem (1)	Preferencias (2)					
		1997			2002		
		Mínima	Promedio	Máxima	Mínima	Promedio	Máxima
Argentina	997	25,0	40,2	81,3	49,6	64,9	89,3
Brasil	1016	25,0	40,2	80,2	49,6	64,8	88,7
México	840	13,1	41,1	72,7	55,3	81,6	93,1
Paraguay	1018	21,9	40,6	81,8	49,6	65,2	89,5
Uruguay	1035	21,3	40,6	82,3	49,6	65,1	89,9

(1): Corresponde al total de ítem Naladisa con que se calcularon las preferencias

(2): Corresponde a los valores promedio de los diferentes capítulos del S.A.

### Concesiones recibidas por Brasil en el marco de ATG y no utilizadas

Otorgante	Cantidad de ítem (1)	Preferencias (2)					
		1997			2002		
		Mínima	Promedio	Máxima	Mínima	Promedio	Máxima
Argentina	534	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
Bolivia	651	9,2	25,5	56,4	18,5	43,8	73,3
Chile	687	32,4	47,7	70,1	56,9	79,3	93,4
Paraguay	460	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
Uruguay	587	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0

(1): Corresponde al total de ítem Naladisa con que se calcularon las preferencias

(2): Corresponde a los valores promedio de los diferentes capítulos del S.A.

### Concesiones recibidas por Chile en el marco de ATG y no utilizadas

Otorgante	Cantidad de ítem (1)	Preferencias (2)					
		1997			2002		
		Mínima	Promedio	Máxima	Mínima	Promedio	Máxima
Argentina	702	36,6	52,4	77,8	67,2	84,1	94,9
Brasil	709	38,6	52,7	80,0	67,2	84,0	95,1
Colombia	779	54,9	81,2	100,0	70,5	88,1	100,0
Ecuador	532	68,8	80,3	91,6	100,0	100,0	100,0
México	671	98,5	99,8	100,0	84,6	94,9	100,0
Paraguay	913	25,5	50,9	82,2	62,5	84,1	95,9
Perú (3)	843	nc	nc	nc	33,0	68,5	95,3
Uruguay	818	30,7	52,2	83,7	66,5	84,4	96,1
Venezuela	662	80,9	95,2	100,0	87,6	96,8	100,0

(nc): No corresponde

(1): Corresponde al total de ítem Naladisa con que se calcularon las preferencias

(2): Corresponde a los valores promedio de los diferentes capítulos del S.A.

(3): En el año 1997 no se encontraba vigente el ACE N° 38 entre Chile y Perú

### Concesiones recibidas por Colombia en el marco de ATG y no utilizadas

Otorgante	Cantidad de ítem (1)	Preferencias (2)					
		1997			2002		
		Mínima	Promedio	Máxima	Mínima	Promedio	Máxima
Chile	975	50,5	80,0	100,0	61,9	85,0	100,0
México	574	29,3	47,7	69,8	43,1	73,3	89,7

(1): Corresponde al total de ítem Naladisa con que se calcularon las preferencias

(2): Corresponde a los valores promedio de los diferentes capítulos del S.A.

**Concesiones recibidas por Ecuador en el marco de ATG y no utilizadas**

Otorgante	Cantidad de ítem (1)	Preferencias (2)					
		1997			2002		
		Mínima	Promedio	Máxima	Mínima	Promedio	Máxima
Chile	776	72,2	75,7	87,6	99,4	99,9	100,0

(1): Corresponde al total de ítem Naladisa con que se calcularon las preferencias

(2): Corresponde a los valores promedio de los diferentes capítulos del S.A.

**Concesiones recibidas por México en el marco de ATG y no utilizadas**

Otorgante	Cantidad de ítem (1)	Preferencias (2)					
		1997			2002		
		Mínima	Promedio	Máxima	Mínima	Promedio	Máxima
Bolivia	783	29,1	37,3	63,2	78,4	82,3	89,6
Chile	813	95,3	98,5	99,4	77,0	94,4	100,0
Colombia	835	18,7	31,2	44,3	33,2	60,7	77,9
Uruguay	926	51,5	57,1	73,5	38,6	62,8	82,3
Venezuela	772	12,7	27,1	41,2	28,3	56,0	73,6

(1): Corresponde al total de ítem Naladisa con que se calcularon las preferencias

(2): Corresponde a los valores promedio de los diferentes capítulos del S.A.

**Concesiones recibidas por Paraguay en el marco de ATG y no utilizadas**

Otorgante	Cantidad de ítem (1)	Preferencias (2)					
		1997			2002		
		Mínima	Promedio	Máxima	Mínima	Promedio	Máxima
Argentina	911	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
Bolivia	1005	7,1	27,9	83,3	14,2	44,6	90,0
Brasil	851	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
Chile	971	32,9	48,9	74,4	54,7	80,4	95,6
Uruguay	969	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0

(1): Corresponde al total de ítem Naladisa con que se calcularon las preferencias

(2): Corresponde a los valores promedio de los diferentes capítulos del S.A.

**Concesiones recibidas por Perú en el marco de ATG y no utilizadas**

Otorgante	Cantidad de ítem (1)	Preferencias (2)		
		2002		
		Mínima	Promedio	Máxima
Chile (3)	889	36,2	70,2	95,4

(1): Corresponde al total de ítem Naladisa con que se calcularon las preferencias

(2): Corresponde a los valores promedio de los diferentes capítulos del S.A.

(3): En el año 1997 no se encontraba vigente el ACE N° 38 entre Chile y Perú

**Concesiones recibidas por Uruguay en el marco de ATG y no utilizadas**

Otorgante	Cantidad de ítem (1)	Preferencias (2)					
		1997			2002		
		Mínima	Promedio	Máxima	Mínima	Promedio	Máxima
Argentina	772	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
Bolivia	970	7,1	25,5	73,1	14,2	42,6	84,1
Brasil	704	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
Chile	944	30,1	48,0	75,8	53,8	80,5	96,0
México	662	96,2	99,1	100,0	40,9	79,7	100,0
Paraguay	891	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0

(1): Corresponde al total de ítem Naladisa con que se calcularon las preferencias

(2): Corresponde a los valores promedio de los diferentes capítulos del S.A.

**Concesiones recibidas por Venezuela en el marco de ATG y no utilizadas**

Otorgante	Cantidad de ítem (1)	Preferencias (2)					
		1997			2002		
		Mínima	Promedio	Máxima	Mínima	Promedio	Máxima
Chile	941	79,7	94,5	100,0	76,9	94,5	100,0
México	818	28,6	45,1	69,5	39,6	67,7	84,6

(1): Corresponde al total de ítem Naladisa con que se calcularon las preferencias

(2): Corresponde a los valores promedio de los diferentes capítulos del S.A.



# **ANEXO IX**



**ARGENTINA****Subpartidas con mayores ventajas comparativas reveladas****Promedio 1997-2002**

Código de la Subpartida SA	Intrarregionales			
	ICSI	ICSI Agropec.	ICSE	CSE Agropec.
100190	6,7	15,0	2,7	1,0
100590	2,3	5,2	5,4	2,1
150710	1,7	3,8	6,7	2,6
040221	1,3	2,9	0,2	-0,1
520100	0,8	1,4	0,3	0,0
230400	0,7	1,6	14,6	5,7
110100	0,6	1,3	0,0	0,0
071333	0,6	1,3	0,5	0,2
100630	0,6	1,1	0,2	0,1
151211	0,5	1,2	4,0	1,6
020130	0,5	1,0	1,5	0,6
151219	0,4	1,0	0,5	0,2
110710	0,4	0,7	0,0	-0,1
080820	0,4	0,9	0,8	0,3
200570	0,4	0,9	0,0	0,0

Código de la Subpartida SA	Extrarregionales			
	ICSE	CSE Agropec.	ICSI	ICSI Agropec.
230400	14,6	5,7	0,7	1,6
150710	6,7	2,6	1,7	3,8
100590	5,4	2,1	2,3	5,2
120100	5,0	0,7	-0,6	-4,3
151211	4,0	1,6	0,5	1,2
100190	2,7	1,0	6,7	15,0
020130	1,5	0,6	0,5	1,0
160250	1,2	0,4	0,1	0,0
230630	1,0	0,4	0,0	0,1
120220	0,9	0,4	0,1	0,1
020230	0,8	0,3	0,2	0,3
080820	0,8	0,3	0,4	0,9
240120	0,8	0,1	0,1	0,0
040900	0,7	0,3	0,0	0,0
080530	0,6	0,2	0,0	0,0

Nota: Se sombrearon aquellas subpartidas que se encuentran tanto entre los 15 mayores ICS intrarregionales como extrarregionales

ICSI: Índice de Contribución al Saldo Comercial Intrarregional

ICSE: Índice de Contribución al Saldo Comercial Extrarregional

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

**BOLIVIA****Subpartidas con mayores ventajas comparativas reveladas****Promedio 1997-2002**

Código de la Subpartida SA	Intrarregionales			
	ICSI	ICSI Agropec.	ICSE	CSE Agropec.
230400	21,1	36,3	0,1	0,5
150710	7,3	12,5	0,0	0,3
150790	2,8	4,6	0,0	0,2
120810	2,8	4,7	0,0	0,4
520100	1,9	2,4	0,0	-0,3
151790	1,7	2,3	0,0	0,3
120100	1,5	-8,7	0,0	0,3
170199	1,3	2,2	0,1	0,5
151211	1,0	1,8	0,0	0,2
200891	0,9	1,5	0,0	0,3
230630	0,9	1,5	0,0	0,0
071333	0,8	1,3	0,1	1,1
151219	0,4	0,6	0,0	0,0
220710	0,4	0,6	0,1	1,5
170111	0,2	0,2	0,5	5,3

Código de la Subpartida SA	Extrarregionales			
	ICSE	CSE Agropec.	ICSI	ICSI Agropec.
080122	3,9	40,0	0,1	0,2
090111	1,7	17,7	0,0	0,0
170111	0,5	5,3	0,2	0,2
100890	0,3	2,9	0,0	0,0
240220	0,2	2,5	0,1	0,1
220300	0,2	2,3	0,2	0,2
220710	0,1	1,5	0,4	0,6
071333	0,1	1,1	0,8	1,3
190219	0,1	0,9	0,0	-0,3
080240	0,1	0,7	0,0	0,0
180400	0,1	0,7	0,0	0,0
051199	0,1	0,6	0,0	0,0
071350	0,1	0,6	0,0	0,0
170199	0,1	0,5	1,3	2,2
230400	0,1	0,5	21,1	36,3

Nota: Se sombrearon aquellas subpartidas que se encuentran tanto entre los 15 mayores ICS intrarregionales como extrarregionales

ICSI: Índice de Contribución al Saldo Comercial Intrarregional

ICSE: Índice de Contribución al Saldo Comercial Extrarregional

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

**BRASIL****Subpartidas con mayores ventajas comparativas reveladas****Promedio 1997-2002**

Código de la Subpartida SA	Intrarregionales			
	ICSI	ICSI Agropec.	ICSE	CSE Agropec.
240220	0,8	6,2	0,3	0,3
210690	0,6	6,0	0,0	-1,1
090111	0,6	4,5	4,3	4,8
020329	0,5	3,8	0,3	0,3
240120	0,3	2,7	1,8	1,7
020712	0,3	2,1	0,9	1,0
170199	0,2	2,0	1,7	1,9
180400	0,2	1,8	0,1	0,1
090300	0,2	1,8	0,0	0,0
170111	0,2	1,4	2,5	2,8
220210	0,1	1,0	0,0	0,0
180310	0,1	1,0	0,0	0,0
210111	0,1	0,9	0,6	0,6
220300	0,1	1,2	0,0	-0,1
180690	0,1	1,8	0,0	-0,2

Código de la Subpartida SA	Extrarregionales			
	ICSE	CSE Agropec.	ICSI	ICSI Agropec.
120100	5,4	5,1	-0,6	0,7
230400	4,6	5,1	-0,1	0,6
090111	4,3	4,8	0,6	4,5
170111	2,5	2,8	0,2	1,4
200911	2,4	2,7	0,1	0,5
240120	1,8	1,7	0,3	2,7
170199	1,7	1,9	0,2	2,0
020714	1,3	1,4	0,1	0,8
150710	1,3	1,4	-0,6	-1,6
020712	0,9	1,0	0,3	2,1
020230	0,8	0,7	-0,1	0,4
160250	0,6	0,7	0,0	0,0
210111	0,6	0,6	0,1	0,9
080132	0,3	0,4	0,0	0,2
100590	0,3	0,3	-1,0	-2,8

Nota: Se sombrearon aquellas subpartidas que se encuentran tanto entre los 15 mayores ICS intrarregionales como extrarregionales

ICSI: Índice de Contribución al Saldo Comercial Intrarregional

ICSE: Índice de Contribución al Saldo Comercial Extrarregional

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

**CHILE**

**Subpartidas con mayores ventajas comparativas reveladas  
Promedio 1997-2002**

Código de la Subpartida SA	Intrarregionales			
	ICSI	ICSI Agropec.	ICSE	CSE Agropec.
210690	2,0	8,9	-0,1	-2,0
080810	2,0	9,2	1,0	3,8
080610	1,4	6,2	3,0	11,2
200290	1,2	5,5	0,2	0,8
220421	1,2	5,3	3,1	11,3
200870	0,8	3,4	0,0	0,0
080620	0,7	3,1	0,1	0,5
080930	0,5	2,3	0,3	1,2
080820	0,5	2,1	0,3	1,3
081320	0,4	2,0	0,1	0,3
081050	0,4	2,0	0,4	1,4
200799	0,4	1,8	0,0	0,1
080940	0,4	1,6	0,3	1,1
110710	0,3	1,3	0,0	-0,4
040221	0,3	1,0	0,0	-0,5

Código de la Subpartida SA	Extrarregionales			
	ICSE	CSE Agropec.	ICSI	ICSI Agropec.
220421	3,1	11,3	1,2	5,3
080610	3,0	11,2	1,4	6,2
080810	1,0	3,8	2,0	9,2
220429	0,5	2,0	0,1	0,4
100510	0,4	0,8	0,0	0,0
081050	0,4	1,4	0,4	2,0
080440	0,4	1,3	0,0	0,0
080820	0,3	1,3	0,5	2,1
080930	0,3	1,2	0,5	2,3
200970	0,3	1,2	0,0	0,1
080940	0,3	1,1	0,4	1,6
081120	0,3	1,0	0,0	0,1
130231	0,2	0,9	0,0	0,1
020329	0,2	0,7	0,2	0,9
200290	0,2	0,8	1,2	5,5

Nota: Se sombrearon aquellas subpartidas que se encuentran tanto entre los 15 mayores ICS intrarregionales como extrarregionales

ICSI: Índice de Contribución al Saldo Comercial Intrarregional

ICSE: Índice de Contribución al Saldo Comercial Extrarregional

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

**COLOMBIA**

**Subpartidas con mayores ventajas comparativas reveladas  
Promedio 1997-2002**

Código de la Subpartida SA	Intrarregionales			
	ICSI	ICSI Agropec.	ICSE	CSE Agropec.
170111	2,1	12,9	0,8	1,8
170199	2,0	12,7	0,3	0,6
170490	1,2	7,8	0,4	0,7
010290	0,5	2,8	0,0	0,0
060310	0,4	2,6	6,3	15,0
210111	0,4	2,4	1,1	2,7
040221	0,3	2,8	-0,1	-0,9
090111	0,2	1,5	14,8	35,2
070190	0,2	1,4	0,0	-0,2
170410	0,2	1,6	0,2	0,3
110720	0,2	1,3	0,0	-0,4
151110	0,2	1,3	0,3	0,6
350300	0,2	1,3	0,1	0,2
190530	0,2	1,5	0,1	0,0
071331	0,2	1,1	0,0	-0,2

Código de la Subpartida SA	Extrarregionales			
	ICSE	CSE Agropec.	ICSI	ICSI Agropec.
090111	14,8	35,2	0,2	1,5
060310	6,3	15,0	0,4	2,6
080300	5,3	12,5	-0,2	-0,8
210111	1,1	2,7	0,4	2,4
170111	0,8	1,8	2,1	12,9
170490	0,4	0,7	1,2	7,8
170199	0,3	0,6	2,0	12,7
151110	0,3	0,6	35,2	1,3
170410	0,2	0,3	0,2	1,6
081090	0,1	0,2	0,0	0,1
410320	0,1	0,2	0,1	0,4
240110	0,1	0,2	0,0	0,1
240220	0,1	0,0	-0,8	-3,5
350300	0,1	0,2	0,2	1,3
180400	0,1	0,2	0,0	0,1

Nota: Se sombrearon aquellas subpartidas que se encuentran tanto entre los 15 mayores ICS intrarregionales como extrarregionales

ICSI: Índice de Contribución al Saldo Comercial Intrarregional

ICSE: Índice de Contribución al Saldo Comercial Extrarregional

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

**CUBA**

**Subpartidas con mayores ventajas comparativas reveladas  
Promedio 1999-2001**

Código de la Subpartida SA	Intrarregionales			
	ICSI	ICSI Agropec.	ICSE	CSE Agropec.
240210	1,2	9,7	10,1	21,9
220710	0,8	6,6	0,0	0,0
220840	0,7	5,1	0,6	1,3
240220	0,6	4,3	0,0	-0,2
010600	0,1	1,1	0,0	0,1
120999	0,1	1,0	0,0	0,0
080540	0,0	0,3	0,3	0,7
240120	0,0	0,2	0,2	0,5
040900	0,0	0,2	0,4	0,8
240290	0,0	0,1	0,0	0,0
130190	0,0	0,1	0,0	0,0
121220	0,0	0,1	0,0	0,0
220720	0,0	0,1	0,0	0,0
070190	0,0	0,1	0,0	0,0
200911	0,0	0,0	2,0	4,4

Código de la Subpartida SA	Extrarregionales			
	ICSE	CSE Agropec.	ICSI	ICSI Agropec.
170111	27,1	59,1	0,0	-0,5
240210	10,1	21,9	1,2	9,7
200911	2,0	4,4	0,0	0,0
200920	1,4	3,1	0,0	0,0
240110	1,0	2,1	0,0	-0,1
090111	0,7	1,4	0,0	-0,6
220840	0,6	1,3	0,7	5,1
080510	0,4	0,9	nc	nc
040900	0,4	0,8	0,0	0,2
080540	0,3	0,7	0,0	0,3
240120	0,2	0,5	0,0	0,2
170310	0,2	0,4	nc	nc
330112	0,1	0,1	0,0	0,0
170199	0,1	0,1	0,0	-0,3
050900	0,1	0,1	0,0	0,0

Nota: Se sombrearon aquellas subpartidas que se encuentran tanto entre los 15 mayores ICS intrarregionales como extrarregionales

(nc): No corresponde porque no registró comercio

ICSI: Índice de Contribución al Saldo Comercial Intrarregional

ICSE: Índice de Contribución al Saldo Comercial Extrarregional

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

**ECUADOR**

**Subpartidas con mayores ventajas comparativas reveladas**

**Promedio 1997-2002**

Código de la Subpartida SA	Intrarregionales			
	ICSI	ICSI Agropec.	ICSE	CSE Agropec.
080300	7,3	30,9	24,2	34,6
100630	1,8	7,6	0,0	-0,1
200891	1,0	4,2	0,3	0,4
100590	0,8	2,1	-0,7	-4,8
120100	0,6	2,6	-0,1	-0,7
151620	0,6	2,3	0,0	-0,1
180310	0,5	2,2	0,2	0,3
220710	0,5	2,2	0,0	0,0
090111	0,5	2,1	1,0	1,5
071333	0,5	1,9	0,0	0,0
151110	0,4	1,7	0,1	0,1
170490	0,4	0,6	0,1	0,0
060310	0,4	1,8	5,1	7,3
180500	0,4	1,5	0,0	0,0
170410	0,3	0,7	0,0	0,0

Código de la Subpartida SA	Extrarregionales			
	ICSE	CSE Agropec.	ICSI	ICSI Agropec.
080300	24,2	34,6	7,3	30,9
060310	5,1	7,3	0,4	1,8
180100	1,4	1,9	0,3	1,1
090111	1,0	1,5	0,5	2,1
200980	0,8	1,1	0,2	0,6
210111	0,7	0,9	-0,2	-1,7
070410	0,4	0,6	0,0	0,0
180400	0,4	0,6	0,2	1,0
200891	0,3	0,4	1,0	4,2
240110	0,3	0,4	0,0	0,0
180310	0,2	0,3	0,5	2,2
200899	0,2	0,3	0,0	0,1
080450	0,2	0,3	0,0	0,1
081190	0,1	0,2	0,0	0,0
200799	0,1	0,1	0,0	-0,1

Nota: Se sombrearon aquellas subpartidas que se encuentran tanto entre los 15 mayores ICS intrarregionales como extrarregionales

ICSI: Índice de Contribución al Saldo Comercial Intrarregional

ICSE: Índice de Contribución al Saldo Comercial Extrarregional

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

**MÉXICO**

**Subpartidas con mayores ventajas comparativas reveladas**

**Promedio 1997-2002**

Código de la Subpartida SA	Intrarregionales			
	ICSI	ICSI Agropec.	ICSE	CSE Agropec.
210690	0,6	8,4	-0,1	-0,7
190410	0,3	4,5	0,0	0,1
170410	0,3	4,6	0,0	0,6
210210	0,3	4,0	0,0	0,3
220890	0,3	3,7	0,2	4,4
220300	0,3	3,6	0,6	10,7
190110	0,3	3,6	0,0	0,2
071320	0,2	2,8	0,1	1,2
200980	0,2	2,5	0,0	0,3
520100	0,1	2,0	-0,3	-4,6
210390	0,1	1,5	0,0	0,3
220290	0,1	1,2	0,0	0,1
200911	0,1	1,1	0,0	0,7
100110	0,1	1,0	0,0	0,6
080119	0,1	0,9	0,0	0,0

Código de la Subpartida SA	Extrarregionales			
	ICSE	CSE Agropec.	ICSI	ICSI Agropec.
220300	0,6	10,7	0,3	3,6
070200	0,4	7,3	0,0	0,0
090111	0,4	6,9	-0,2	-0,8
070960	0,2	4,5	0,0	0,0
220890	0,2	4,4	0,3	3,7
070990	0,2	3,4	0,0	0,0
010290	0,1	3,1	0,0	0,0
070700	0,1	2,2	1,2	0,0
070920	0,1	2,0	0,0	0,0
070310	0,1	2,0	0,0	0,0
071080	0,1	2,0	0,0	-0,1
080450	0,1	1,6	0,0	0,0
170490	0,1	1,5	0,0	1,0
071320	0,1	1,2	0,2	2,8
080719	0,1	1,2	0,0	0,0

Nota: Se sombrearon aquellas subpartidas que se encuentran tanto entre los 15 mayores ICS intrarregionales como extrarregionales

ICSI: Índice de Contribución al Saldo Comercial Intrarregional

ICSE: Índice de Contribución al Saldo Comercial Extrarregional

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

**PARAGUAY**

**Subpartidas con mayores ventajas comparativas reveladas**

**Promedio 1997-2002**

Código de la Subpartida SA	Intrarregionales			
	ICSI	ICSI Agropec.	ICSE	CSE Agropec.
120100	26,2	34,5	39,4	47,1
520100	8,3	11,1	2,3	2,6
230400	8,1	11,0	3,1	3,7
150710	5,6	7,5	0,8	1,0
020130	4,6	6,2	0,1	0,1
100590	2,7	3,6	0,9	1,1
240110	1,8	2,2	0,5	0,3
020120	1,8	2,3	0,0	0,0
010290	1,4	1,5	0,0	0,0
100110	1,2	1,6	0,1	0,1
020230	1,1	1,4	1,6	1,9
150790	0,8	0,9	0,0	0,1
210210	0,3	0,3	0,0	0,0
151211	0,2	0,3	0,2	0,2
120810	0,2	0,3	0,1	0,2

Código de la Subpartida SA	Extrarregionales			
	ICSE	CSE Agropec.	ICSI	ICSI Agropec.
120100	39,4	47,1	26,2	34,5
230400	3,1	3,7	8,1	11,0
520100	2,3	2,6	8,3	11,1
170111	1,8	2,1	0,0	0,0
020230	1,6	1,9	1,1	1,4
330112	1,0	1,2	0,1	0,1
100590	0,9	1,1	2,7	3,6
150710	0,8	1,0	5,6	7,5
230910	0,8	0,7	0,0	-0,2
120740	0,6	0,7	0,0	0,0
240110	0,5	0,3	1,8	2,2
151540	0,3	0,4	0,2	0,3
240120	0,3	-2,2	-1,1	-5,1
330129	0,3	0,2	0,0	0,0
050400	0,3	0,3	0,0	-0,1

Nota: Se sombrearon aquellas subpartidas que se encuentran tanto entre los 15 mayores ICS intrarregionales como extrarregionales

ICSI: Índice de Contribución al Saldo Comercial Intrarregional

ICSE: Índice de Contribución al Saldo Comercial Extrarregional

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

**PERÚ**

**Subpartidas con mayores ventajas comparativas reveladas  
Promedio 1997-2002**

Código de la Subpartida SA	Intrarregionales			
	ICSI	ICSI Agropec.	ICSE	CSE Agropec.
230890	1,2	8,3	0,0	0,1
071120	0,4	2,6	0,0	0,1
230990	0,4	2,6	-0,1	-0,8
090111	0,2	1,0	4,6	41,6
220210	0,1	1,0	0,0	0,0
200891	0,1	0,9	0,0	0,2
190590	0,1	1,0	0,0	0,0
200560	0,1	0,9	1,5	13,6
180632	0,1	0,9	0,0	0,0
121190	0,1	0,9	0,0	0,4
200290	0,1	0,7	0,0	0,4
090420	0,1	0,7	0,1	1,1
140410	0,1	0,7	0,1	0,6
040291	0,1	0,7	0,0	-0,2
190530	0,1	0,8	0,0	0,1

Código de la Subpartida SA	Extrarregionales			
	ICSE	CSE Agropec.	ICSI	ICSI Agropec.
090111	4,6	41,6	0,2	1,0
200560	1,5	13,6	0,1	0,9
070920	0,9	8,3	0,0	0,2
080450	0,4	3,5	0,0	0,1
170111	0,3	2,5	0,0	0,1
071080	0,3	2,4	0,0	0,3
180400	0,2	1,9	0,0	0,0
051199	0,2	1,6	0,0	0,3
070310	0,1	1,3	0,0	0,2
080610	0,1	1,2	-0,1	-0,1
090420	0,1	1,1	0,1	0,7
200590	0,1	0,8	0,0	0,0
060310	0,1	0,8	0,0	0,0
071290	0,1	0,7	0,0	0,0
200559	0,1	0,6	0,0	0,0

Nota: Se sombrearon aquellas subpartidas que se encuentran tanto entre los 15 mayores ICS intrarregionales como extrarregionales

ICSI: Índice de Contribución al Saldo Comercial Intrarregional

ICSE: Índice de Contribución al Saldo Comercial Extrarregional

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

**URUGUAY**

**Subpartidas con mayores ventajas comparativas reveladas  
Promedio 1997-2002**

Código de la Subpartida SA	Intrarregionales			
	ICSI	ICSI Agropec.	ICSE	CSE Agropec.
100630	7,7	15,3	3,3	3,7
110710	4,0	8,0	0,0	0,0
240220	3,5	7,0	0,3	0,3
100620	3,0	6,0	0,3	0,4
020120	2,9	5,8	0,0	0,0
040690	2,7	5,3	0,4	0,2
040221	2,3	4,6	0,1	0,1
020130	2,2	4,4	4,5	5,2
040120	2,0	4,1	0,0	0,0
020230	1,9	3,8	15,0	17,2
040210	1,7	3,4	0,1	0,1
100610	1,2	2,5	0,1	0,1
010290	1,2	2,4	0,0	0,0
040510	0,7	1,4	0,7	0,8
150200	0,5	1,0	0,2	0,3

Código de la Subpartida SA	Extrarregionales			
	ICSE	CSE Agropec.	ICSI	ICSI Agropec.
020230	15,0	17,2	1,9	3,8
020130	4,5	5,2	2,2	4,4
100630	3,3	3,7	7,7	15,3
080510	1,9	2,2	0,0	0,1
080520	1,5	1,7	0,1	0,1
160250	1,5	1,7	0,2	0,5
050400	1,2	1,1	0,0	0,0
120600	1,0	1,1	0,2	0,1
020500	1,0	1,1	0,0	0,0
040900	0,8	0,9	0,1	0,2
510129	0,7	0,8	0,1	0,1
040510	0,7	0,8	0,7	1,4
020443	0,7	0,8	0,1	0,2
510111	0,6	-1,2	-0,7	-3,5
020629	0,6	0,6	0,1	0,1

Nota: Se sombrearon aquellas subpartidas que se encuentran tanto entre los 15 mayores ICS intrarregionales como extrarregionales

ICSI: Índice de Contribución al Saldo Comercial Intrarregional

ICSE: Índice de Contribución al Saldo Comercial Extrarregional

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

**VENEZUELA**

**Subpartidas con mayores ventajas comparativas reveladas  
Promedio 1997-2002**

Código de la Subpartida SA	Intrarregionales			
	ICSI	ICSI Agropec.	ICSE	CSE Agropec.
240220	0,8	8,5	0,2	11,5
120810	0,4	5,1	0,0	-0,2
220300	0,4	4,6	0,0	1,0
230990	0,3	4,2	-0,1	0,0
100630	0,3	3,2	0,0	0,0
100620	0,2	2,7	0,0	0,0
110220	0,2	2,2	0,0	0,9
120740	0,2	1,9	0,1	5,1
100640	0,2	1,8	0,0	0,0
190590	0,1	2,2	0,0	0,8
200710	0,1	1,1	0,0	1,0
220290	0,1	1,4	0,0	1,1
240391	0,1	0,8	0,0	2,3
220840	0,1	0,9	0,1	3,7
020712	0,1	0,7	nc	nc

Código de la Subpartida SA	Extrarregionales			
	ICSE	CSE Agropec.	ICSI	ICSI Agropec.
240220	0,2	11,5	0,8	8,5
120740	0,1	5,1	0,2	1,9
080300	0,1	4,4	0,0	0,0
090111	0,1	4,2	nc	nc
220840	0,1	3,7	0,1	0,9
240391	0,0	2,3	0,1	0,8
180100	0,0	1,9	0,0	0,1
200911	0,0	1,1	-0,1	-0,2
200710	0,0	1,0	0,1	1,1
410110	0,0	0,9	0,0	0,0
110220	0,0	0,9	0,2	2,2
080450	0,0	0,8	0,0	0,1
210111	0,0	0,7	-0,1	-0,2
210410	0,0	0,9	-0,1	-0,2
170310	0,0	0,6	0,0	0,0

Nota: Se sombrearon aquellas subpartidas que se encuentran tanto entre los 15 mayores ICS intrarregionales como extrarregionales

(nc): No corresponde porque no registró comercio

ICSI: Índice de Contribución al Saldo Comercial Intrarregional

ICSE: Índice de Contribución al Saldo Comercial Extrarregional

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

# **ANEXO X**





ARGENTINA  
**PREFERENCIAS E IMPORTACIONES NEGOCIADAS EN EL MARCO DE LOS ATG SUSCRITOS EN LA ALADI**  
 20 principales subpartidas exportadas a la región  
 En porcentaje y en miles de dólares  
 1997 y 2002

Subpartidas 96	ICSI	Ranking ICSI	País importador - otorgante																								Porcentaje Exportado al Resto del Mundo 1997-2002	Participación de la subpartida en las Exportaciones Agropecuarias Extrarregionales 1997-2002	
			Bolivia (ACE N° 36)				Brasil (ACE N° 18)				Chile (ACE N° 35)				Paraguay (ACE N° 18)				Uruguay (ACE N° 18)				Total Países con ATGs						
			Preferencia Promedio		Importaciones negociadas por ATG		Preferencia Promedio		Importaciones negociadas por ATG		Preferencia Promedio		Importaciones negociadas por ATG		Preferencia Promedio		Importaciones negociadas por ATG		Preferencia Promedio		Importaciones negociadas por ATG		Preferencia Promedio (1)		Importaciones negociadas por ATG				
			1997	2002	1997	2002	1997	2002	1997	2002	1997	2002	1997	2002	1997	2002	1997	2002	1997	2002	1997	2002	1997	2002	1997	2002			
100190	6,7	1	25,0	25,0	9.048	30.798	100,0	100,0	589.156	795.422					100,0	100,0	2.378		100,0	100,0	300	28.254	98,9	97,3	600.882	854.475	30,7	4,5	
100590	2,3	2	0,0	0,0	459	197	100,0	100,0	66.726	5.114	30,0	60,0	70.678	109.176	100,0	100,0	108	194	100,0	100,0	5.444	254	65,2	61,8	143.416	114.935	71,8	9,1	
150710	1,7	3	0,0	0,0			100,0	100,0	19.115	49.663	15,0	27,5	33.582	141	100,0	100,0			100,0	100,0	1.014	45,8	99,8	52.697	50.819	81,3	11,2		
040221	1,3	4	35,8	35,8	2.088	1.670	100,0	100,0	107.499	96.013	48,0	85,0	181	2.995	100,0	100,0	7.099	3.153	100,0	100,0	19		98,8	98,5	116.886	103.831	13,7	0,3	
520100	0,8	5	0,0	0,0			100,0	100,0	262.409	876	100,0	100,0	35.870	4.969	100,0	100,0			100,0	100,0	1.647	38	100,0	100,0	299.926	5.882	26,9	0,5	
230400	0,7	6	0,0	0,0			100,0	100,0	19.320		15,0	44,0	21.102	31.461	100,0	100,0			100,0	100,0	7.450	4.776	62,5	51,4	47.872	36.237	95,9	24,6	
110100	0,6	7	20,0	30,0	1.505	26.309	100,0	100,0	92.508	16.346					100,0	100,0	840	451	100,0	100,0	1.629	914	98,8	58,2	96.482	44.021	2,0	0,0	
071333	0,6	8	20,0	40,0	48	48	100,0	100,0	63.067	19.420	48,0	85,0		20	100,0	100,0			100,0	100,0	435	89	100,0	99,8	63.502	19.634	48,0	0,8	
100630	0,6	9	7,5	7,5	189	1.217	100,0	100,0	91.562	9.089	25,0	38,8	11.002	644	100,0	100,0	97	50	100,0	100,0	26	3	91,8	86,2	102.876	11.003	25,5	0,3	
020130	0,5	11	0,0	0,0	122		100,0	100,0	22.361	12.977	15,0	38,8	104.140	81	100,0	100,0	8		100,0	100,0		966	30,0	99,6	126.631	14.024	75,0	2,5	
151211	0,5	10	0,0	0,0			100,0	100,0	6.526	5.654	15,0	15,0	38.441		100,0	100,0		28	100,0	100,0		866	27,3	100,0	44.967	6.548	89,5	6,8	
110710	0,4	13	30,0	60,0	2.097		100,0	100,0	61.564	66.456	48,0	90,0		1.767	100,0	100,0	1	749	100,0	100,0		100,0	98,6	61.565	71.070	0,0	0,0		
151219	0,4	12	0,0	0,0	64	165	100,0	100,0	37.024	5.290	0,0	0,0			100,0	100,0	992	1.310	100,0	100,0	8.269	2.393	99,9	98,2	46.350	9.157	55,6	0,8	
080820	0,4	14	55,0	60,0	61	81	100,0	100,0	58.001	32.717	48,0	85,0			100,0	100,0	293	501	100,0	100,0	180	77	100,0	99,9	58.534	33.376	69,2	1,4	
200570	0,4	15	15,0	30,0	8	97	100,0	100,0	28.723	7.018	48,0	85,0	77	52	100,0	100,0	312	96	100,0	100,0	1.908	722	99,8	99,0	31.028	7.985	0,4	0,0	
070320	0,4	16	10,0	20,0	94		100,0	100,0	50.446	26.358	48,0	85,0	36	64	100,0	100,0	7	247	100,0	100,0	7	271	99,8	100,0	50.591	26.940	37,6	0,3	
180690	0,2	24	18,3	31,1	882	488	100,0	100,0	33.937	5.062	33,3	77,5	6.719	10.431	100,0	100,0	142	391	100,0	100,0	2.348	719	88,2	84,3	44.028	17.091	32,0	0,3	
200410	0,4	17	10,0	20,0	68	100,0	100,0	29.984	39.515	30,0	70,0	521	4.623	100,0	100,0	325	579	100,0	100,0	242	2.308	98,8	96,9	31.071	47.093	0,0	0,0		
210690	-0,2	621	44,2	59,2	328	636	100,0	100,0	6.816	4.622	39,8	75,4	1.277	3.480	100,0	100,0	6.646	1.639	100,0	100,0	34.276	7.064	98,1	93,6	49.343	17.441	5,6	0,0	
151790	0,3	18	3,3	6,7	109	268	100,0	100,0	2.584	44	57,3	90,5	15.338	112.754	100,0	100,0	2.687	546	100,0	100,0	117	146	68,1	90,4	20.835	113.758	2,7	0,0	
<b>Subtotal (a) (1)</b>			<b>24,6</b>	<b>28,4</b>	<b>14.959</b>	<b>64.139</b>	<b>100,0</b>	<b>100,0</b>	<b>1.649.329</b>	<b>1.197.656</b>	<b>29,9</b>	<b>72,5</b>	<b>338.962</b>	<b>282.661</b>	<b>100,0</b>	<b>100,0</b>	<b>21.936</b>	<b>9.992</b>	<b>100,0</b>	<b>100,0</b>	<b>64.296</b>	<b>50.874</b>	<b>88,1</b>	<b>92,3</b>	<b>2.089.481</b>	<b>1.605.322</b>	<b>38,2</b>	<b>63,6</b>	
<b>Total agropec. (b)</b>					<b>39.830</b>	<b>85.822</b>																							
<b>Porcentaje (a)/(b)</b>					<b>37,6</b>	<b>74,7</b>			<b>2.259.110</b>	<b>1.497.606</b>			<b>491.602</b>	<b>467.108</b>			<b>128.034</b>	<b>50.991</b>			<b>147.477</b>	<b>117.592</b>			<b>3.066.053</b>	<b>2.219.119</b>	<b>70,6</b>	<b>100,0</b>	

ATG: Acuerdos de tercera generación

(1): Preferencias promedio ponderadas por comercio negociado. Cuando no existe comercio negociado se calculó el promedio simple.

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

BOLIVIA  
 PREFERENCIAS E IMPORTACIONES NEGOCIADAS EN EL MARCO DE LOS ATG SUSCRITOS EN LA ALADI  
 20 principales subpartidas exportadas a la región  
 En porcentaje y en miles de dólares  
 1997 y 2002

Subpartidas 96	ICSI	Ranking ICSI	País importador - otorgante																				Porcentaje Exportado al Resto del Mundo 1997-2002	Participación de la subpartida en las Exportaciones Agropecuarias Extrarregionales 1997-2002				
			Argentina (ACE N° 36)				Brasil (ACE N° 36)				Paraguay (ACE N° 36)				Uruguay (ACE N° 36)				México (ACE N° 31)						Total Países con ATGs			
			Preferencia Promedio		Importaciones negociadas por ATG		Preferencia Promedio		Importaciones negociadas por ATG		Preferencia Promedio		Importaciones negociadas por ATG		Preferencia Promedio		Importaciones negociadas por ATG		Preferencia Promedio		Importaciones negociadas por ATG				Preferencia Promedio (1)		Importaciones negociadas por ATG	
			1997	2002	1997	2002	1997	2002	1997	2002	1997	2002	1997	2002	1997	2002	1997	2002	1997	2002	1997	2002			1997	2002	1997	2002
230400	21,1	1	55,0	75,0			55,0	75,0			55,0	75,0			55,0	75,0					44,0	60,0			0,3	0,6		
150710	7,3	2	50,0	60,0			50,0	60,0	848	51	50,0	60,0			50,0	60,0					50,0	60,0	848	51	0,5	0,3		
120100	1,5	7	100,0	100,0			100,0	100,0	40		100,0	100,0			100,0	100,0			47,5	80,0			100,0	96,0	40	0,7	0,3	
150790	2,8	3	100,0	100,0			100,0	100,0			100,0	100,0			100,0	100,0										1,1	0,3	
120810	2,8	4	80,0	90,0			80,0	90,0			80,0	90,0			80,0	90,0										1,6	0,4	
520100	1,9	5	100,0	100,0			100,0	100,0	2.961		100,0	100,0			100,0	100,0			60,0	100,0			100,0	100,0	2.961	0,0	0,0	
151790	1,7	6	47,8	68,9			36,7	60,0			36,7	60,0			36,7	60,0							31,6	49,8			2,0	0,4
170199	1,3	8	50,0	60,0	880		50,0	60,0			30,0	30,0			50,0	60,0							50,0	42,0	880	4,5	0,6	
151211	1,0	9	50,0	75,0			50,0	75,0	535	206	50,0	75,0			50,0	75,0							50,0	75,0	535	206	2,4	0,2
200891	0,9	10	100,0	100,0	3.821	351	100,0	100,0	2.996		100,0	100,0			100,0	100,0	93		30,0	82,6			100,0	100,0	6.909	351	3,8	0,3
230630	0,9	11	50,0	75,0			50,0	75,0			50,0	75,0			50,0	75,0							40,0	60,0			0,0	0,0
071333	0,8	12	75,0	87,5	0	7	75,0	87,5	908	3.676	75,0	87,5			75,0	87,5			4,4	37,3			75,0	87,5	908	3.683	13,0	1,1
040221	0,1	21	40,0	67,5			40,0	67,5			40,0	67,5			40,0	67,5							32,0	54,0			0,0	0,0
151219	0,4	13	50,0	75,0			50,0	75,0			50,0	75,0			50,0	75,0							40,0	60,0			0,7	0,0
220710	0,4	14	100,0	100,0			100,0	100,0			100,0	100,0			100,0	100,0							80,0	80,0			30,8	1,5
170111	0,2	16	30,0	30,0			30,0	30,0			30,0	30,0			30,0	30,0							24,0	24,0			73,1	5,4
220300	0,2	17	100,0	100,0			100,0	100,0			100,0	100,0			30,0	30,0					100,0	100,0			86,0	86,0	59,9	2,8
080300	0,2	18	100,0	100,0	110	2.155	100,0	100,0			100,0	100,0			100,0	100,0	9	5	30,0	82,6			100,0	100,0	119	2.159	1,0	0,0
020712	0,1	19	100,0	100,0			100,0	100,0			100,0	100,0			100,0	100,0							80,0	80,0			0,4	0,0
080122	0,1	20	100,0	100,0			100,0	100,0			100,0	100,0			100,0	100,0			100,0	100,0			100,0	100,0			97,1	41,2
<b>Subtotal (a) (1)</b>			<b>90,9</b>	<b>100,0</b>	<b>4.812</b>	<b>2.513</b>	<b>88,9</b>	<b>86,5</b>	<b>8.287</b>	<b>3.934</b>	<b>72,3</b>	<b>81,3</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>100,0</b>	<b>100,0</b>	<b>101</b>	<b>5</b>	<b>53,1</b>	<b>83,2</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>89,7</b>	<b>91,7</b>	<b>13.200</b>	<b>6.451</b>	<b>14,6</b>	<b>55,7</b>
<b>Total agropec. (b)</b>			<b>6.165</b>	<b>2.652</b>					<b>14.216</b>	<b>4.491</b>			<b>8</b>	<b>1.287</b>			<b>101</b>	<b>16</b>			<b>171</b>	<b>54</b>			<b>20.661</b>	<b>8.500</b>	<b>16,8</b>	<b>100,0</b>
<b>Porcentaje (a)/(b)</b>			<b>78,0</b>	<b>94,8</b>					<b>58,3</b>	<b>87,6</b>			<b>0,0</b>	<b>0,0</b>			<b>100,0</b>	<b>28,4</b>			<b>0,0</b>	<b>0,0</b>			<b>63,9</b>	<b>75,9</b>		

ATG: Acuerdos de tercera generación

(1): Preferencias promedio ponderadas por comercio negociado. Cuando no existe comercio negociado se calculó el promedio simple.

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

BRASIL  
 PREFERENCIAS E IMPORTACIONES NEGOCIADAS EN EL MARCO DE LOS ATG SUSCRITOS EN LA ALADI  
 20 principales subpartidas exportadas a la región  
 En porcentaje y en miles de dólares  
 1997 y 2002

Subpartidas 96	ICSI	Ranking ICSI	País importador - otorgante																				Porcentaje Exportado al Resto del Mundo 1997-2002	Participación de la subpartida en las Exportaciones Agropecuarias Extrarregionales 1997-2002				
			Argentina (ACE Nº 18)				Bolivia (ACE Nº 36)				Chile (ACE Nº 35)				Paraguay (ACE Nº 18)				Uruguay (ACE Nº 18)						Total Países con ATGs			
			Preferencia Promedio		Importaciones negociadas por ATG		Preferencia Promedio		Importaciones negociadas por ATG		Preferencia Promedio		Importaciones negociadas por ATG		Preferencia Promedio		Importaciones negociadas por ATG		Preferencia Promedio		Importaciones negociadas por ATG				Preferencia Promedio (1)		Importaciones negociadas por ATG	
			1997	2002	1997	2002	1997	2002	1997	2002	1997	2002	1997	2002	1997	2002	1997	2002	1997	2002	1997	2002			1997	2002	1997	2002
210690	0,6	2	100,0	100,0	1.708	13.106	44,2	59,2	32	369	39,8	75,4	403	7.622	100,0	100,0	11.689	3.379	100,0	100,0	659	1.686	98,2	92,3	14.490	26.162	36,6	0,4
240220	0,8	1	100,0	100,0			10,0	20,0	4		30,0	60,0	717		100,0	100,0	194.583		100,0	100,0	99,7	76,0	195.304	0	54,9	0,8		
090111	0,6	3	100,0	100,0	82.190	18.151	10,0	20,0			74,0	92,5	11.134	6.913	100,0	100,0	2.259		100,0	100,0	3.899	735	97,1	98,0	99.482	25.799	96,4	12,5
120100	-0,6	622	100,0	100,0	107	173	50,0	50,0	10.304	39.987	48,0	85,0			100,0	100,0	1.853	11	100,0	100,0	71	58,2	50,2	12.336	40.172	97,4	15,8	
020329	0,5	4	100,0	100,0	58.219	12.107	0,0	0,0		0	39,0	85,0			100,0	100,0	14		100,0	100,0	10.115	6.520	100,0	100,0	68.349	18.628	67,9	0,8
240120	0,3	5	100,0	100,0	9.488	930	44,6	68,3	1.682	552	48,0	85,0	1.571	2.150	100,0	100,0	6.274	508	100,0	100,0	490	91,0	88,0	19.504	4.140	94,8	5,5	
020130	0,0	456	100,0	100,0			0,0	0,0			15,0	38,8	1.400	1.774	100,0	100,0			100,0	100,0	15,0	38,8	1.400	1.774	1.400	1.774	75,4	0,8
180690	0,1	16	100,0	100,0	9.143	3.242	18,3	31,1	47	450	33,3	77,5	1.181	1.494	100,0	100,0	1.003	5.157	100,0	100,0	2.708	2.111	94,1	94,8	14.082	12.454	24,0	0,1
020712	0,3	6	100,0	100,0	37.737	334	0,0	0,0		12	30,0	62,0			100,0	100,0	110	13	100,0	100,0		100,0	96,6	37,87	358	92,7	2,7	
170199	0,2	7			4.935		0,0	0,0		0	0,0	0,0		2.787				271			18	4.707	0,0	0,0	4.953	7.765	96,1	5,1
090300	0,2	9	100,0	100,0	243	13	65,0	80,0		0	100,0	100,0	5.336	2.649	100,0	100,0	5	11	100,0	100,0	28.861	17.509	100,0	100,0	34.445	20.182	2,9	0,0
180400	0,2	8	100,0	100,0	27.714	11.434	30,0	60,0		0	100,0	100,0	5.343	5.129	100,0	100,0			100,0	100,0	652	206	100,0	100,0	33.709	16.770	63,8	0,3
230400	-0,1	600	100,0	100,0			0,0	0,0	1		15,0	44,0	2	32.312	100,0	100,0		5	100,0	100,0	19	9,9	44,0	3	32.336	98,7	13,4	
220300	0,1	15	100,0	100,0	10.344	264	0,0	0,0	32	107	15,0	30,0	3		100,0	100,0	7.270	6.741	100,0	100,0	214	105	99,8	98,5	17.863	7.216	7,0	0,0
170111	0,2	10			33		0,0	0,0		18	0,0	0,0					0	18			801	12.547	0,0	0,0	834	12.583	98,1	7,4
170410	0,1	27	100,0	100,0	12.201	6.829	10,0	20,0	120	1.106	30,0	100,0	772	866	100,0	100,0	1.451	1.276	100,0	100,0	623	1.062	95,7	92,1	15.167	11.139	23,9	0,0
170490	0,0	496	100,0	100,0	1.531	3.326	26,3	40,0	159	1.110	32,5	82,5	174	1.684	100,0	100,0	560	3.816	100,0	100,0	1.316	2.132	93,7	92,0	3.740	12.067	69,6	0,3
190530	0,1	24	100,0	100,0	3.465		27,5	30,0	41		30,0	80,0	97		100,0	100,0	3.153	5.327	100,0	100,0	1.271		98,8	100,0	8.027	5.327	36,2	0,1
220210	0,1	12	100,0	100,0	1.625	3	0,0	0,0		0	48,0	85,0	5		100,0	100,0	581	871	100,0	100,0	1.037	757	99,9	100,0	3.248	1.631	5,2	0,0
020230	-0,1	592	100,0	100,0			0,0	0,0			15,0	37,0			100,0	100,0			100,0	100,0			63,0	67,4	0	0	95,6	2,2
<b>Subtotal (a) (1)</b>			<b>98,1</b>	<b>100,0</b>	<b>260.682</b>	<b>69.912</b>	<b>48,2</b>	<b>48,9</b>	<b>12.422</b>	<b>43.712</b>	<b>74,5</b>	<b>61,3</b>	<b>28.138</b>	<b>65.380</b>	<b>100,0</b>	<b>98,9</b>	<b>230.807</b>	<b>27.405</b>	<b>98,4</b>	<b>65,6</b>	<b>52.735</b>	<b>50.095</b>	<b>96,7</b>	<b>74,6</b>	<b>584.783</b>	<b>256.503</b>	<b>61,9</b>	<b>68,3</b>
<b>Total agropec. (b)</b>					<b>443.446</b>	<b>213.062</b>			<b>16.396</b>	<b>55.756</b>			<b>51.443</b>	<b>135.975</b>			<b>258.460</b>	<b>66.277</b>			<b>100.814</b>	<b>94.274</b>			<b>870.559</b>	<b>565.344</b>	<b>92,3</b>	<b>100,0</b>
<b>Porcentaje (a)/(b)</b>					<b>58,8</b>	<b>32,8</b>			<b>75,8</b>	<b>78,4</b>			<b>54,7</b>	<b>48,1</b>			<b>89,3</b>	<b>41,3</b>			<b>52,3</b>	<b>53,1</b>			<b>67,2</b>	<b>45,4</b>		

ATG: Acuerdos de tercera generación

(1): Preferencias promedio ponderadas por comercio negociado. Cuando no existe comercio negociado se calculó el promedio simple.

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

CHILE

PREFERENCIAS E IMPORTACIONES NEGOCIADAS EN EL MARCO DE LOS ATG SUSCRITOS EN LA ALADI

20 principales subpartidas exportadas a la región

En porcentaje y en miles de dólares

1997 y 2002

Subpartidas 96	ICSI	Ranking ICSI	País importador - otorgante																				Porcentaje Exportado al Resto del Mundo 1997-2002	Participación de la subpartida en las Exportaciones Agropecuarias Extrarregionales 1997-2002
			Argentina (ACE Nº 35)				Brasil (ACE Nº 35)				Colombia (ACE Nº 24)				Ecuador (ACE Nº 32)				México (ACE Nº 41)					
			Preferencia Promedio		Importaciones negociadas por ATG		Preferencia Promedio		Importaciones negociadas por ATG		Preferencia Promedio		Importaciones negociadas por ATG		Preferencia Promedio		Importaciones negociadas por ATG		Preferencia Promedio		Importaciones negociadas por ATG			
			1997	2002	1997	2002	1997	2002	1997	2002	1997	2002	1997	2002	1997	2002	1997	2002	1997	2002	1997	2002		
210690	2.0	1	44,7	70,7	7.247	3.759	44,7	70,7	237	97	97,2	100,0	193	3.271	100,0	100,0	24.043	36.545	100,0	100,0	23	3.605	15,4	0,7
080810	2.0	2	31,0	53,4	931	12	43,3	53,4	1.080	2.297	100,0	100,0	37.289	25.653	100,0	100,0	13.719	17.753	62,5	70,9	34	24.325	65,3	6,8
080610	1,4	3	31,0	48,0	1.210	43	50,0	48,0	22.516	5.745	100,0	100,0	3.023	5.639	100,0	100,0	2.837	8.335	97,0	50,0	15.022	47.812	89,0	19,8
220421	1,2	5	31,0	58,2	1.508		29,3	58,2	4.950	7.092	100,0	100,0	4.563	1.465	100,0	100,0	1.905	3.098	100,0	100,0	6.070	12.971	90,2	20,2
200290	1,2	4	50,0	76,7	12.054	7.634	50,0	76,7	28.685	6.604	82,5	100,0	4.331	3.924	100,0	87,8	1.912	1.375	100,0	100,0	316	3.991	38,3	1,4
200870	0,8	6	23,3	40,8	3.215	0	30,8	40,8	193	13	100,0	100,0	2.842	3.087	79,6	100,0	2.948	3.474	100,0	100,0	8.289	15.227	11,9	0,2
080620	0,7	7	57,5	78,8	15	32	71,7	78,8	6.683	1.090	100,0	100,0	5.787	3.936	100,0	100,0	1.739	1.489	100,0	100,0	5.646	8.297	40,2	0,8
080930	0,5	8	38,5	66,4	1.190	8	63,3	66,4	1.355	1.199	100,0	100,0	3.332	2.150	100,0	100,0	330	930	100,0	100,0	5.054	15.841	70,4	2,1
080820	0,5	9	57,5	75,6	165		71,7	75,6	870	1.868	100,0	100,0	7.586	6.190	100,0	100,0	969	2.164	100,0	100,0	804	2.882	73,3	2,3
081320	0,4	10	30,0	83,3		15	65,0	83,3	6.619	1.879	100,0	100,0	1.555	1.256	100,0	100,0	259	377	100,0	100,0	5.495	8.186	39,9	0,5
081050	0,4	11	100,0	100,0	7.611	844	100,0	100,0	10.765	3.044	100,0	100,0	6.72	1.265	78,4	100,0	19	189	100,0	100,0	848	4.467	75,9	2,4
200799	0,4	12	55,9	71,2	878	156	60,4	71,2	909	1.639	100,0	100,0	1.793	1.265	100,0	100,0	647	1.405	100,0	100,0	3.384	5.669	30,2	0,3
080940	0,4	13	52,5	66,0	982		62,0	66,0	10.060	6.177	100,0	100,0	1.793	1.110	100,0	100,0	37	151	100,0	100,0	3.109	6.875	75,3	2,0
040221	0,3	15	52,3	86,3	393		52,3	86,3	6.412	6.549	0	17,0									66		7,9	0,1
110710	0,3	14	45,7	81,4	686		56,5	81,4	1.349		100,0	100,0	14								70,0	70,0	0,4	0,0
190219	0,2	27	30,0	93,0	8.633		30,0	93,0	458	0	10,0	50,0		136							11	6	25,7	0,2
080232	0,3	16	91,0	98,0	4.409	328	91,0	98,0	5.588	3.943	100,0	100,0	9	21	100,0	100,0	33	401	100,0	100,0			35,9	0,3
170490	0,0	66	26,3	73,5	317	51	30,7	73,5	678	13	100,0	100,0	709	36	100,0	100,0	759	707	100,0	100,0	31	1.102	41,7	0,3
210500	0,2	17	0,0	43,3	731	211	15,0	43,3	731	374	100,0	100,0	70	70	100,0	100,0	11	1.660	100,0	100,0			9,8	0,0
190530	0,2	25	30,0	84,7	147		46,0	84,7	2.238		100,0	100,0	2.754		79,6	100,0	823	481	100,0	100,0	0		22,5	0,1
Subtotal (a) (1)			52,7	76,3	52.323	13.094	59,5	72,7	111.646	46.626	99,0	99,9	78.231	59.785	98,5	99,8	52.988	80.533	99,2	81,1	54.201	164.014	43,0	60,5
Total agropec. (b)					133.032	22.541			162.298	75.492			102.054	85.829			65.053	102.038			73.570	275.547	71,9	100,0
Porcentaje (a)/(b)					39,3	58,1			68,8	61,8			76,7	69,7			81,5	78,9			73,7	59,5		

Subpartidas 96	ICSI	Ranking ICSI	País importador - otorgante														Porcentaje Exportado al Resto del Mundo 1997-2002	Participación de la subpartida en las Exportaciones Agropecuarias Extrarregionales 1997-2002								
			Paraguay (ACE Nº 35)				Perú (ACE Nº 38)				Uruguay (ACE Nº 35)				Venezuela (ACE Nº 23)				Total Países con ATGs							
			Preferencia Promedio		Importaciones negociadas por ATG		Preferencia Promedio		Importaciones negociadas por ATG		Preferencia Promedio		Importaciones negociadas por ATG		Preferencia Promedio				Importaciones negociadas por ATG		Preferencia Promedio (1)		Importaciones negociadas por ATG			
			1997	2002	1997	2002	1997 (2)	2002	1997 (2)	2002	1997	2002	1997	2002	1997	2002			1997	2002	1997	2002	1997	2002		
210690	2.0	1	44,7	70,7	205	3.785		50,3		15.281	41,0	70,7	1.467	4.904	100,0	100,0	198	6.323	84,8	85,5	33.614	77.570	15,4	0,7		
080810	2.0	2	37,5	53,4	175		80,0		10.498	17,6	53,4	277			100,0	100,0	10.607	10.191	97,7	88,6	63.936	90.905	65,3	6,8		
080610	1,4	3	15,0	48,0	19		80,0		1.845	17,6	48,0	59			100,0	100,0	2.579	4.788	73,4	63,2	47.246	74.227	89,0	19,8		
220421	1,2	5	31,8	58,2	57	1.038		4,7		49	30,0	58,2	26		100,0	100,0	4.162	4.743	80,2	88,7	23.241	30.456	90,2	20,2		
200290	1,2	4	30,0	76,7		4		14,0			30,0	76,7	903	1.142	100,0	100,0	3.361	8.021	57,8	88,5	51.563	32.695	38,3	1,4		
200870	0,8	6	19,5	40,8				69,8		5.295	22,2	40,8	79		100,0	100,0	1.041	951	82,5	94,3	18.606	28.048	11,9	0,2		
080620	0,7	7	57,5	78,8	14		100,0		3.632	71,7	78,8	43	96	100,0	100,0	3.041	1.841	91,6	98,7	22.968	20.413	40,2	0,8			
080930	0,5	8	45,0	66,4		7		90,0		174	15,0	66,4	196	159	100,0	100,0	289	399	88,1	97,7	11.746	20.866	70,4	2,1		
080820	0,5	9	68,8	75,6		28		90,0		2.858	50,0	75,6			100,0	100,0	2.821	4.255	97,6	96,3	13.216	20.246	73,3	2,3		
081320	0,4	10	30,0	83,3			100,0		968	30,0	83,3	137			100,0	100,0	1.621	1.141	84,6	97,7	15.686	13.822	39,9	0,5		
081050	0,4	11	100,0	100,0		42		80,0		119	100,0	100,0	1.027	251	100,0	100,0	38	150	100,0	99,8	20.980	9.668	75,9	2,4		
200799	0,4	12	55,9	71,2		75		58,8		135	50,9	71,2	27	2	100,0	100,0	2.404	3.731	92,4	95,6	10.041	14.078	30,2	0,3		
080940	0,4	13	55,8	66,0				80,0		628	37,0	66,0	32		100,0	100,0	675	1.336	74,2	90,9	16.688	13.278	75,3	2,0		
040221	0,3	15	52,3	86,3				0,0		52,3	86,3										52,7	86,3	6.871	6.549	7,9	0,1
110710	0,3	14	56,5	81,4		104		90,0		3.593	39,0	81,4			100,0	100,0		6.967	53,0	96,2	2.138	10.871	0,4	0,0		
190219	0,2	27	30,0	93,0				0,0		31,3	93,0		597		65,0	100,0	70	805	30,2	92,9	9.724	1.160	25,7	0,2		
080232	0,3	16	91,0	98,0		15		100,0		133	91,0	98,0	467	171	100,0	100,0	70	253	91,1	98,3	10.576	5.266	35,9	0,3		
170490	0,0	66	22,5	73,5		150		10,5		286	30,0	73,5	631	128	100,0	100,0	809	1.247	70,9	90,7	3.933	3.721	41,7	0,3		
210500	0,2	17	0,0	43,3				14,0		155	23,5	43,3	69		100,0	100,0	1.561	1,4	93,2	74,2	6.790	9,8	0,0	0,0		
190530	0,2	25	30,0	84,7		29		4,0		30,0	84,7		69		100,0	100,0	110	1.176	74,9	99,0	6.169	1.777	22,5	0,1		
Subtotal (a) (1)			45,3	69,9	409	5.969		71,6		45.649	48,6	73,5	6.036	6.854	100,0	100,0	33.850	59.882	80,7	86,8	389.684	482.405	43,0	60,5		
Total agropec. (b)					658	8.230				71.783	43,1	73,5	13.994	10.644			49.541	81.921			600.200	734.025	71,9	100,0		
Porcentaje (a)/(b)					62,1	72,5				63,6			43,1	64,4			68,3	73,1			64,9	65,7				

ATG: Acuerdos de tercera generación

(1): Preferencias promedio ponderadas por comercio negociado. Cuando no existe comercio negociado se calculó el promedio simple.

(2): Acuerdo no vigente en 1997

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

COLOMBIA

PREFERENCIAS E IMPORTACIONES NEGOCIADAS EN EL MARCO DE LOS ATG SUSCRITOS EN LA ALADI

20 principales subpartidas exportadas a la región

En porcentaje y en miles de dólares

1997 y 2002

Subpartidas 96	ICSI	Ranking ICSI	País importador - otorgante												Porcentaje Exportado al Resto del Mundo 1997-2002	Participación de la subpartida en las Exportaciones Agropecuarias Extrarregionales 1997-2002
			Chile (ACE Nº 24)				México (ACE Nº 33)				Total Países con ATGs					
			Preferencia Promedio		Importaciones negociadas por ATG		Preferencia Promedio		Importaciones negociadas por ATG		Preferencia Promedio (1)		Importaciones negociadas por ATG			
			1997	2002	1997	2002	1997	2002	1997	2002	1997	2002	1997	2002		
170111	2,1	1	0,0	0,0							0,0	0,0	0	0	53,8	2,5
170199	2,0	2	0,0	0,0		3.320					0,0	0,0	0	3.320	32,7	1,0
170490	1,2	3	100,0	100,0	185	3.134	50,0	86,0	18	2.687	95,6	93,5	202	5.821	48,1	1,2
040221	0,3	7	0,0	0,0							0,0	0,0	0	0	0,1	0,0
010290	0,5	4	100,0	100,0			75,0	94,2			87,5	97,1	0	0	0,2	0,0
060310	0,4	5	100,0	100,0	650	57	93,0	98,6	0	887	100,0	98,7	650	944	97,9	20,1
210111	0,4	6	34,5	82,9	67	149	92,9	98,0	1.259	1.597	90,0	96,7	1.327	1.746	90,4	3,7
190530	0,2	14	100,0	100,0			54,0	54,0	6		54,0	77,0	6	0	42,1	0,3
151790	0,0	443	0,0	0,0			28,0	28,0			14,0	14,0	0	0	1,9	0,0
210690	-0,7	567	83,0	100,0	1.130	6.686	43,8	86,5			83,0	100,0	1.130	6.686	18,5	0,1
170410	0,2	10	100,0	100,0	37	13	50,0	86,0	1	159	99,2	87,1	38	172	63,7	0,6
190590	0,1	21	100,0	100,0			71,3	71,3		5	85,7	71,3	0	5	30,3	0,1
350300	0,2	13	100,0	100,0	3.209	1.274	47,3	88,7	293	2.108	95,6	92,9	3.503	3.383	55,5	0,3
090111	0,2	8	100,0	100,0	3.586	1.494	7,5	19,6			100,0	100,0	3.586	1.494	99,5	47,3
110720	0,2	11	100,0	100,0			28,0	28,0			64,0	64,0	0	0	2,5	0,0
070190	0,2	9	100,0	100,0							100,0	100,0	0	0	1,0	0,0
151110	0,2	12	0,0	0,0			28,0	28,0		5.853	14,0	28,0	0	5.853	80,5	0,9
040700	0,1	30	89,8	100,0			28,0	28,0			58,9	64,0	0	0	0,3	0,0
010511	0,1	18	59,1	100,0			28,0	28,0			43,5	64,0	0	0	0,0	0,0
170230	0,2	16	50,0	0,0							50,0	0,0	0	0	1,6	0,0
<b>Subtotal (a) (1)</b>			<b>97,3</b>	<b>79,3</b>	<b>8.863</b>	<b>16.128</b>	<b>83,8</b>	<b>63,2</b>	<b>1.578</b>	<b>13.296</b>	<b>95,3</b>	<b>72,0</b>	<b>10.441</b>	<b>29.424</b>	<b>36,0</b>	<b>78,2</b>
<b>Total agropec. (b)</b>					<b>10.270</b>	<b>19.866</b>			<b>9.161</b>	<b>24.905</b>			<b>19.431</b>	<b>44.771</b>	<b>86,8</b>	<b>100,0</b>
<b>Porcentaje (a)/(b)</b>					<b>86,3</b>	<b>81,2</b>			<b>17,2</b>	<b>53,4</b>			<b>53,7</b>	<b>65,7</b>		

ATG: Acuerdos de tercera generación

(1): Preferencias promedio ponderadas por comercio negociado. Cuando no existe comercio negociado se calculó el promedio simple.

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

**ECUADOR**  
**PREFERENCIAS E IMPORTACIONES NEGOCIADAS EN EL MARCO DE LOS ATG SUSCRITOS EN LA ALADI**  
**20 principales subpartidas exportadas a la región**  
**En porcentaje y en miles de dólares**  
**1997 y 2002**

Subpartidas 96	ICSI	Ranking ICSI	País importador - otorgante								Porcentaje Exportado al Resto del Mundo 1997-2002	Participación de la subpartida en las Exportaciones Agropecuarias Extrarregionales 1997-2002
			Chile (ACE N° 32)				Total Países con ATGs					
			Preferencia Promedio		Importaciones negociadas por ATG		Preferencia Promedio (1)		Importaciones negociadas por ATG			
			1997	2002	1997	2002	1997	2002	1997	2002		
080300	7,3	1	100,0	100,0	37.895	31.214	100,0	100,0	37.895	31.214	92,3	66,3
100630	1,8	2									0,2	0,0
100590	0,8	4									0,4	0,0
200891	1,0	3	100,0	100,0	637	2.213	100,0	100,0	637	2.213	49,2	0,7
170490	0,4	12	100,0	100,0	106	283	100,0	100,0	106	283	34,0	0,3
120100	0,6	5	72,7	100,0			72,7	100,0			0,3	0,0
151620	0,6	6	100,0	100,0		3.518	100,0	100,0		3.518	0,7	0,0
170410	0,3	15	72,7	100,0	69		72,7	100,0	69		19,2	0,1
220710	0,5	8	72,7	100,0			72,7	100,0			8,4	0,0
180310	0,5	7	100,0	100,0	333	991	100,0	100,0	333	991	62,2	0,7
090111	0,5	9	100,0	100,0	11.297	263	100,0	100,0	11.297	263	88,1	2,8
071333	0,5	10	72,7	100,0			72,7	100,0			3,1	0,0
151110	0,4	11									33,9	0,2
060310	0,4	13	72,7	100,0	980	1.047	72,7	100,0	980	1.047	97,8	13,9
170199	-0,8	540									0,2	0,0
180500	0,4	14	100,0	100,0	1.472	5.063	100,0	100,0	1.472	5.063	4,9	0,0
210690	-1,5	542	100,0	100,0	104	26	100,0	100,0	104	26	20,4	0,1
180631	0,3	17	72,7	100,0			72,7	100,0			5,2	0,0
020712	0,3	16									1,4	0,0
040700	0,2	23	72,7	100,0			72,7	100,0			0,4	0,0
<b>Subtotal (a) (1)</b>			<b>99,5</b>	<b>100,0</b>	<b>52.894</b>	<b>44.618</b>	<b>99,5</b>	<b>100,0</b>	<b>52.894</b>	<b>44.618</b>	<b>26,1</b>	<b>85,2</b>
<b>Total agropec. (b)</b>					<b>58.719</b>	<b>47.199</b>			<b>58.719</b>	<b>47.199</b>	<b>84,8</b>	<b>100,0</b>
<b>Porcentaje (a)/(b)</b>					<b>90,1</b>	<b>94,5</b>			<b>90,1</b>	<b>94,5</b>		

ATG: Acuerdos de tercera generación

(1): Preferencias promedio ponderadas por comercio negociado. Cuando no existe comercio negociado se calculó el promedio simple.

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

MÉXICO  
 PREFERENCIAS E IMPORTACIONES NEGOCIADAS EN EL MARCO DE LOS ATG SUSCRITOS EN LA ALADI  
 20 principales subpartidas exportadas a la región  
 En porcentaje y en miles de dólares  
 1997 y 2002

Subpartidas 96	ICSI	Ranking ICSI	País importador - otorgante																								Porcentaje Exportado al Resto del Mundo 1997-2002	Participación de la subpartida en las Exportaciones Agropecuarias Extrarregionales 1997-2002				
			Bolivia (ACE Nº 31)				Colombia (ACE Nº 33)				Chile (ACE Nº 41)				Uruguay (ACE Nº 5)				Venezuela (ACE Nº 33)				Total Países con ATGs									
			Preferencia Promedio		Importaciones negociadas por ATG		Preferencia Promedio		Importaciones negociadas por ATG		Preferencia Promedio		Importaciones negociadas por ATG		Preferencia Promedio		Importaciones negociadas por ATG		Preferencia Promedio		Importaciones negociadas por ATG		Preferencia Promedio (1)		Importaciones negociadas por ATG							
			1997	2002	1997	2002	1997	2002	1997	2002	1997	2002	1997	2002	1997	2002	1997	2002	1997	2002	1997	2002	1997	2002	1997	2002						
210690	0,6	1			0		15,0	15,0	95		100,0	100,0	117	250	55,9	28,0					2	61,8	99,8	212	252	77,8	0,9					
170410	0,3	3			63		38,5	82,5		37	100,0	100,0	471	424	50,0	50,0					32	88,1	97,5	534	493	82,8	0,7					
190410	0,3	2	100,0	100,0	16	139					100,0	100,0	1.929	1.594	50,0	0,0						100,0	100,0	1.945	1.733	69,1	0,3					
210210	0,3	4	30,0	80,0		63					100,0	100,0	1.044	1.269	50,0	50,0						96,4	99,1	1.125	1.332	73,8	0,4					
220890	0,3	5	53,3	86,7	25	95	37,8	80,3	59	307	100,0	100,0	3.000	1.347	50,0	56,3					900	91,0	91,6	3.553	2.649	97,5	4,5					
220300	0,3	6	100,0	100,0	94	151	38,5	82,5	1.373	1.815	100,0	100,0	1.288	1.074		0,0					324	67,4	88,9	2.944	3.365	99,0	11,3					
190110	0,3	7	30,0	80,0		62	38,5	82,5	681	1.626	100,0	100,0	566	1.322	50,0	50,0					1	38,5	82,5	685	4.846	56,5	85,4	1.931	7.858	77,1	0,4	
071320	0,2	8	30,0	80,0			11,0	11,0	761	2.067	100,0	100,0	79	88	57,5	100,0					16	11,0	11,0	1.026	797	15,9	14,1	1.918	2.967	93,3	1,2	
200980	0,2	10	47,5	85,0	20		38,5	82,5	25		100,0	100,0	101	28	50,0	50,0						3	2.856	80,4	82,7	155	2.884	79,9	0,3			
520100	0,1	11	60,0	100,0			12,0	12,0			100,0	100,0	4.445	195	50,0	100,0						3.421	61,7	100,0	7.866	195	90,6	0,6				
170490	0,0	374			20		38,5	82,5		29	100,0	100,0	394	192	50,0	68,8							95,3	96,8	413	228	97,1	1,9				
210390	0,1	12	65,0	90,0	3	14	23,0	45,0	48	1.226	100,0	100,0	46	99	50,0	12,5							23,0	45,0	515	2.127	29,0	46,8	612	3.466	94,7	0,8
230990	0,0	25					18,2	79,7		428	100,0	100,0			50,0	50,0							55,6	87,6	33	1.243	55,6	85,6	33	1.671	55,3	0,1
220290	0,1	13					12,0	12,0	2		100,0	100,0	11			0,0							12,0	12,0	628	69	13,5	12,0	642	69	89,1	0,3
200911	0,1	14	100,0	100,0			7,5	7,5		120	100,0	100,0		184	50,0	50,0							7,5	7,5	1.999	53,0	14,9	0	2.303	95,7	0,7	
100110	0,1	15					12,0	12,0				0,0			50,0	50,0							12,0	12,0	5.400	12,0	12,0	5.400	5.634	96,4	0,8	
220210	0,1	17			2		12,0	12,0			100,0	100,0				0,0							12,0	12,0	2		6,3	31,0	4	0	97,4	1,1
070320	-0,1	504	100,0	100,0			38,7	82,7	241		100,0	100,0	33	42		0,0							46,0	100,0	274	42	93,8	0,5				
080119	0,1	16	100,0	100,0			38,7	82,7			100,0	100,0			87,3	81,0							38,7	82,7		72,9	89,3	0	0	43,7	0,0	
100510	0,0	27	30,0	80,0			40,0	84,0	725	532	100,0	100,0			50,0	50,0							40,0	84,0	705	2.805	40,0	84,0	1.430	3.338	58,6	0,0
<b>Subtotal (a) (1)</b>			<b>55,4</b>	<b>92,6</b>	<b>243</b>	<b>524</b>	<b>32,8</b>	<b>57,6</b>	<b>4.010</b>	<b>8.188</b>	<b>100,0</b>	<b>100,0</b>	<b>13.525</b>	<b>8.108</b>	<b>52,5</b>	<b>88,2</b>	<b>155</b>	<b>24</b>	<b>16,8</b>	<b>53,8</b>	<b>13.058</b>	<b>23.633</b>	<b>55,7</b>	<b>64,4</b>	<b>30.992</b>	<b>40.477</b>	<b>83,1</b>	<b>26,8</b>				
<b>Total agropec. (b)</b>					<b>870</b>	<b>1.301</b>			<b>17.282</b>	<b>15.062</b>			<b>23.195</b>	<b>11.918</b>			<b>353</b>	<b>140</b>			<b>21.128</b>	<b>34.307</b>			<b>62.828</b>	<b>62.728</b>	<b>97,7</b>	<b>100,0</b>				
<b>Porcentaje (a)/(b)</b>					<b>27,9</b>	<b>40,2</b>			<b>23,2</b>	<b>54,4</b>			<b>58,3</b>	<b>68,0</b>			<b>44,0</b>	<b>17,1</b>			<b>61,8</b>	<b>68,9</b>			<b>49,3</b>	<b>64,5</b>						

ATG: Acuerdos de tercera generación

(1): Preferencias promedio ponderadas por comercio negociado. Cuando no existe comercio negociado se calculó el promedio simple.

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

PARAGUAY  
 PREFERENCIAS E IMPORTACIONES NEGOCIADAS EN EL MARCO DE LOS ATG SUSCRITOS EN LA ALADI  
 20 principales subpartidas exportadas a la región  
 En porcentaje y en miles de dólares  
 1997 y 2002

Subpartidas 96	ICSI	Ranking ICSI	País importador - otorgante																				Porcentaje Exportado al Resto del Mundo 1997-2002	Participación de la subpartida en las Exportaciones Agropecuarias Extrarregionales 1997-2002					
			Argentina (ACE Nº 18)				Brasil (ACE Nº 18)				Bolivia (ACE Nº 36)				Chile (ACE Nº 35)				Uruguay (ACE Nº 18)						Total Países con ATGs				
			Preferencia Promedio		Importaciones negociadas por ATG		Preferencia Promedio		Importaciones negociadas por ATG		Preferencia Promedio		Importaciones negociadas por ATG		Preferencia Promedio		Importaciones negociadas por ATG		Preferencia Promedio		Importaciones negociadas por ATG				Preferencia Promedio (1)		Importaciones negociadas por ATG		
			1997	2002	1997	2002	1997	2002	1997	2002	1997	2002	1997	2002	1997	2002	1997	2002	1997	2002	1997	2002			1997	2002	1997	2002	
120100	26,2	1	100,0	100,0			100,0	100,0	162.666	177.200	50,0	50,0		12.708	48,0	85,0	1.198	2002	100,0	100,0			99,6	96,7	163.864	189.909	51,0	63,4	
520100	8,3	2	100,0	100,0	53	1.588	100,0	100,0	78.777	28.466	0,0	0,0			100,0	100,0	1.200	1.535	100,0	100,0	4.953	60	100,0	100,0	84.983	31.649	16,3	3,7	
230400	8,1	3	100,0	100,0	146		100,0	100,0	56.550	59.113	0,0	0,0			50,0	44,0	14.263	29.433	100,0	100,0	304	5	90,0	81,4	71.263	88.551	20,8	4,9	
150710	5,6	4	100,0	100,0			100,0	100,0	15.726	6.277	0,0	0,0			26,7	27,5			100,0	100,0			100,0	100,0	15.726	6.277	9,6	1,4	
020130	4,6	5	100,0	100,0			100,0	100,0	36	4.295	0,0	0,0			50,0	38,8	18.319	6.580	100,0	100,0			50,1	62,9	18.355	10.875	1,8	0,2	
100590	2,7	6	100,0	100,0	4		100,0	100,0	8.963	25.857	0,0	0,0			30,0	60,0			100,0	100,0		4	100,0	100,0	8.967	25.861	18,3	1,4	
240110	1,8	7	100,0	100,0	646	40	100,0	100,0		30	89,8	94,2			48,0	85,0			100,0	100,0		220	100,0	100,0	8.646	290	17,0	0,9	
020120	1,8	8	100,0	100,0			100,0	100,0	8.243	8.471	0,0	0,0			50,0	38,8			100,0	100,0			100,0	100,0	8.243	8.471	0,4	0,0	
010290	1,4	9	100,0	100,0	184		100,0	100,0	31.994	11.035	75,0	75,0			36,5	41,0			100,0	100,0			100,0	100,0	32.178	11.035	0,0	0,0	
100110	1,2	10	100,0	100,0			100,0	100,0	5.171	3.327	0,0	0,0	318		0,0	0,0			100,0	100,0			94,2	100,0	5.489	3.327	5,8	0,2	
020230	1,1	11	100,0	100,0	453		100,0	100,0	991	2.342	0,0	0,0			50,0	37,0	6.712	798	100,0	100,0			58,9	84,0	8.156	3.140	50,0	2,5	
150790	0,8	12	100,0	100,0			100,0	100,0			0,0	0,0			0,0	0,0			100,0	100,0			60,0	60,0	0	0	3,6	0,1	
240220	-8,2	559	100,0	100,0	8		100,0	100,0			10,0	20,0	50		30,0	60,0	1	65	100,0	100,0			0	91,3	42,8	9	114	43,2	1,4
210210	0,3	15	100,0	100,0	436	1.126	100,0	100,0	307	2.165	22,5	45,0			48,0	85,0			100,0	100,0	241	306	100,0	100,0	984	3.597	0,2	0,0	
100190	-0,3	549	100,0	100,0			100,0	100,0	25.467	7.623	25,0	25,0	662						100,0	100,0			98,1	100,0	26.129	7.623	0,0	0,0	
151211	0,2	16	100,0	100,0			100,0	100,0	1.194	1.201	50,0	50,0			15,0	15,0			100,0	100,0			100,0	100,0	1.194	1.201	35,8	0,3	
120810	0,2	17	100,0	100,0			100,0	100,0			0,0	0,0			48,0	85,0			100,0	100,0			69,6	77,0	0	0	28,8	0,2	
151540	0,2	18	100,0	100,0			100,0	100,0	1.057	272	75,0	75,0			87,0	96,3	10	6	100,0	100,0	8	3	99,9	99,9	1.075	281	50,0	0,5	
110100	0,0	40	100,0	100,0	162		100,0	100,0	2.504	1.107	20,0	30,0			30,0	60,0			100,0	100,0	7		100,0	100,0	2.674	1.107	0,0	0,0	
220710	0,2	19	100,0	100,0			100,0	100,0	4.542		0,0	0,0			30,0	60,0			100,0	100,0			100,0	72,0	4.542	0	8,3	0,0	
<b>Subtotal (a) (1)</b>			<b>100,0</b>	<b>100,0</b>	<b>2.092</b>	<b>2.753</b>	<b>100,0</b>	<b>100,0</b>	<b>404.190</b>	<b>338.782</b>	<b>16,9</b>	<b>49,9</b>	<b>980</b>	<b>12.758</b>	<b>51,4</b>	<b>45,2</b>	<b>41.704</b>	<b>38.416</b>	<b>100,0</b>	<b>100,0</b>	<b>5.513</b>	<b>598</b>	<b>95,4</b>	<b>93,0</b>	<b>454.479</b>	<b>393.306</b>	<b>18,0</b>	<b>81,3</b>	
<b>Total agropec. (b)</b>					<b>11618,0</b>	<b>4266,0</b>			<b>423283,0</b>	<b>361055,0</b>			<b>1139,0</b>	<b>13181,0</b>			<b>48686,0</b>	<b>42435,0</b>			<b>7007,0</b>	<b>2015,0</b>			<b>491733,0</b>	<b>422952,0</b>	<b>37,9</b>	<b>100,0</b>	
<b>Porcentaje (a)/(b)</b>					<b>18,0</b>	<b>64,5</b>			<b>95,5</b>	<b>93,8</b>			<b>86,1</b>	<b>96,8</b>			<b>85,7</b>	<b>90,5</b>			<b>78,7</b>	<b>29,7</b>			<b>92,4</b>	<b>93,0</b>			

ATG: Acuerdos de tercera generación

(1): Preferencias promedio ponderadas por comercio negociado. Cuando no existe comercio negociado se calculó el promedio simple.

Elaboración: Secretaría General de la ALADI



PERÚ  
 PREFERENCIAS E IMPORTACIONES NEGOCIADAS EN EL MARCO DE LOS ATG SUSCRITOS EN LA ALADI  
 20 principales subpartidas exportadas a la región  
 En porcentaje y en miles de dólares  
 1997 y 2002

Subpartidas 96	ICSI	Ranking ICSI	País importador - otorgante								Porcentaje Exportado al Resto del Mundo 1997-2002	Participación de la subpartida en las Exportaciones Agropecuarias Extrarregionales 1997-2002
			Chile (ACE N° 38)				Total Países con ATGs					
			Preferencia Promedio		Importaciones negociadas por ATG		Preferencia Promedio (1)		Importaciones negociadas por ATG			
			1997 (2)	2002	1997 (2)	2002	1997	2002	1997	2002		
230890	1,2	1		100,00				100,00			3,4	0,1
230990	0,4	3		60,00				60,00			31,2	0,4
071120	0,4	2		80,00		130		80,00		130	7,2	0,1
190219	0,1	17		0,00				0,00			16,9	0,1
240220	0,1	16		0,00				0,00			61,3	0,6
190590	0,1	7		26,67		0		26,67		0	15,6	0,1
220210	0,1	5		0,00		1		0,00		1	7,1	0,0
520100	-0,5	559		100,00				100,00			74,2	1,0
090111	0,2	4		100,00		1.747		100,00		1.747	99,2	41,6
180632	0,1	9		0,00				0,00			8,0	0,0
200891	0,1	6		100,00				100,00			38,0	0,2
121190	0,1	10		92,50		1.027		92,50		1.027	58,5	0,4
190530	0,1	15		4,50				4,50			41,9	0,2
200560	0,1	8		100,00		198		100,00		198	98,0	13,6
170490	-0,1	538		10,50		1		10,50		1	23,1	0,1
040291	0,1	14		14,00		803		14,00		803	56,2	0,3
200290	0,1	11		14,00				14,00			65,0	0,4
090420	0,1	12		14,00				14,00			82,8	1,1
140410	0,1	13		100,00		19		100,00		19	72,8	0,6
210410	0,1	19		80,00		3		80,00		3	1,6	0,0
<b>Subtotal (a) (1)</b>				<b>79,7</b>		<b>3.928</b>		<b>79,7</b>		<b>3.928</b>	<b>43,1</b>	<b>60,9</b>
<b>Total agropec. (b)</b>						<b>7.706</b>				<b>7.706</b>	<b>86,8</b>	<b>100,0</b>
<b>Porcentaje (a)/(b)</b>						<b>51,0</b>				<b>51,0</b>		

ATG: Acuerdos de tercera generación

(1): Preferencias promedio ponderadas por comercio negociado. Cuando no existe comercio negociado se calculó el promedio simple.

(2): Acuerdo no vigente en 1997

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

URUGUAY  
**PREFERENCIAS E IMPORTACIONES NEGOCIADAS EN EL MARCO DE LOS ATG SUSCRITOS EN LA ALADI**  
**20 principales subpartidas exportadas a la región**  
**En porcentaje y en miles de dólares**  
**1997 y 2002**

Subpartidas 96	ICSI	Ranking ICSI	Pais importador - otorgante																								Porcentaje Exportado al Mundo del 1997-2002	Participación de la subpartida en las Exportaciones Agropecuarias Extrarregionales 1997-2002				
			Argentina (ACE Nº 18)				Brasil (ACE Nº 18)				Bolivia (ACE Nº 36)				Chile (ACE Nº 35)				México (ACE Nº 5)				Paraguay (ACE Nº 18)						Total Paises con ATGs			
			Preferencia Promedio		Importaciones negociadas por ATG		Preferencia Promedio		Importaciones negociadas por ATG		Preferencia Promedio		Importaciones negociadas por ATG		Preferencia Promedio		Importaciones negociadas por ATG		Preferencia Promedio		Importaciones negociadas por ATG		Preferencia Promedio (1)		Importaciones negociadas por ATG				Preferencia Promedio		Importaciones negociadas por ATG	
			1997	2002	1997	2002	1997	2002	1997	2002	1997	2002	1997	2002	1997	2002	1997	2002	1997	2002	1997	2002	1997	2002	1997	2002			1997	2002	1997	2002
100630	7,7	1	100,0	100,0	1.962	965	100,0	100,0	107.373	43.561	7,5	7,5	31,3	38,8	5.293	1.465	100,0	100,0	1.623	96	100,0	100,0	152	96,9	98,0	116.251	46.247	27,5	7,2			
110710	4,0	2	100,0	100,0	10.484	7	100,0	100,0	41.417	42.090	30,0	60,0	48,0	90,0			100,0	100,0	0,0		100,0	100,0	1.998	5.024	100,0	100,0	53.900	47.121	0,0	0,0		
240220	3,5	3	100,0	100,0	0	0	100,0	100,0	1		10,0	20,0	30,0	60,0		680			0,0		100,0	100,0	18.328	33.956	100,0	99,2	18.329	34.637	6,2	0,6		
100620	3,0	4	100,0	100,0			100,0	100,0	35.222	31.667	0,0	0,0	33,3	37,5		2	100,0	100,0			100,0	100,0			100,0	100,0	35.222	31.669	8,7	0,7		
020120	2,9	5	100,0	100,0	7.225	2.712	100,0	100,0	56.038		0,0	0,0	25,0	38,8	219		35,0	38,8			100,0	100,0	545		99,7	100,0	64.026	2.712	0,2	0,0		
040690	2,7	6	100,0	100,0	4.507	96	100,0	100,0	13.820	5.235	78,8	78,8	63,0	89,3	26	205	100,0	100,0	4.331	14.810	2	30	99,9	99,9	22.713	20.401	13,3	1,0				
040221	2,3	7	100,0	100,0	2.240		100,0	100,0	9.273	38.587	35,8	35,8	48,0	85,0		78	100,0	100,0	0	0	100,0	100,0	21	11	100,0	100,0	11.534	38.675	2,2	0,1		
020130	2,2	8	100,0	100,0	1.588	413	100,0	100,0	13.639	12.896	0,0	0,0	25,0	38,8	7.459	2.539	35,0	38,8			100,0	100,0			75,3	90,2	22.685	15.848	64,5	9,9		
040120	2,0	9	100,0	100,0	4.248	43	100,0	100,0	30.375	3.619	15,0	15,0	48,0	85,0	5	128	100,0	100,0	0	13.545	1	100,0	99,9	34.623	17.341	17.341	17.341	0,0	0,0			
020230	1,9	10	100,0	100,0	2.385	245	100,0	100,0	13.099	9.976	0,0	0,0	25,0	37,0	8.434		48,0	51,0	0	61	100,0	100,0			73,6	99,7	23.919	10.282	87,5	33,3		
040210	1,7	11	100,0	100,0	657		100,0	100,0	16.634	15.463	15,0	15,0	48,0	85,0	0	271	2.023		100,0	100,0	0	2.100	100,0	100,0	0	99,2	98,5	17.562	19.586	5,3	0,2	
100610	1,2	12	100,0	100,0	80	4	100,0	100,0	25.678	10.839	5,0	5,0	25,0	33,3			100,0	100,0			100,0	100,0			100,0	100,0	25.758	10.843	3,9	0,1		
010290	1,2	13	100,0	100,0	2.953		100,0	100,0	18.940		75,0	75,0	34,0	41,0			100,0	100,0			100,0	100,0	540		100,0	86,0	22.433	0	0,7	0,0		
040510	0,7	14	100,0	100,0		885	100,0	100,0	7.131	4.577	7,5	7,5	39,0	72,5	1		100,0	100,0			100,0	100,0			99,9	100,0	7.825	6.041	47,0	1,6		
100190	0,4	17	100,0	100,0		21	100,0	100,0	14.521	2.150	25,0	25,0			4	56			0,0		100,0	100,0			100,0	98,1	14.521	2.227	25,0	0,6		
190590	0,1	28	100,0	100,0	2.256	1.177	100,0	100,0	8.347	2.094	40,0	46,7	30,0	70,0	9	0	63	100,0	16,7			100,0	100,0	439		100,0	99,4	11.050	3.334	0,4	0,0	
150200	0,5	15	100,0	100,0	1.698	1.343	100,0	100,0	5.382	2.068	10,0	20,0	48,0	88,8		1.121	100,0	100,0		1.990	100,0	100,0	26	138	100,0	98,1	7.106	6.659	26,9	0,5		
100300	0,3	18	100,0	100,0	794		100,0	100,0	7.725		30,0	60,0	30,0	65,0	7		100,0	50,0			100,0	100,0			99,9	79,2	8.526	0	4,0	0,1		
020442	0,4	16	100,0	100,0	32	145	100,0	100,0	3.607	2.522	15,0	30,0	48,0	100,0		438	30,0	30,0			100,0	100,0			94,4	100,0	4.077	2.668	37,5	0,6		
120600	0,2	21	100,0	100,0			100,0	100,0	33		15,0	30,0	48,0	85,0					0,0		100,0	100,0			100,0	69,2	33	0	73,0	2,3		
Subtotal (a) (1)			100,0	100,0	43.108	8.056	100,0	100,0	428.353	227.343	69,1	37,5	67	96	27,2	61,1	22.120	8.303	100,0	99,9	6.644	33.176	100,0	100,0	21.900	39.316	96,9	99,0	522.192	316.291	21,7	58,9
Total agropec. (b)			69,161	16,973			538,327	249,508			744	185			28,997	12,271			13,391	42,157			27,390	41,491			678,010	362,585	46,6	100,0		
Porcentaje (a)/(b)			62,3	47,5			79,6	91,1			9,0	52,2			76,3	67,7			49,6	78,7			80,0	94,8			77,0	87,2				

ATG: Acuerdos de tercera generación

(1): Preferencias promedio ponderadas por comercio negociado. Cuando no existe comercio negociado se calculó el promedio simple.

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

VENEZUELA  
 PREFERENCIAS E IMPORTACIONES NEGOCIADAS EN EL MARCO DE LOS ATG SUSCRITOS EN LA ALADI  
 20 principales subpartidas exportadas a la región  
 En porcentaje y en miles de dólares  
 1997 y 2002

Subpartidas 96	ICSI	Ranking ICSI	País importador - otorgante												Porcentaje Exportado al Resto del Mundo 1997-2002	Participación de la subpartida en las Exportaciones Agropecuarias Extrarregionales 1997-2002
			Chile (ACE Nº 23)				México (ACE Nº 33)				Total Países con ATGs					
			Preferencia Promedio		Importaciones negociadas por ATG		Preferencia Promedio		Importaciones negociadas por ATG		Preferencia Promedio (1)		Importaciones negociadas por ATG			
			1997	2002	1997	2002	1997	2002	1997	2002	1997	2002	1997	2002		
240220	0,8	1		68,6								68,6	0	0	65,8	19,2
120810	0,4	2	100,0	100,0							100,0	100,0	0	0	0,0	0,0
220300	0,4	3	100,0	100,0			50,0	86,0			75,0	93,0	0	0	23,6	1,7
230990	0,3	4	84,7	100,0	407	185	100,0	100,0	0	79	84,7	100,0	407	264	25,3	1,8
100630	0,3	5	59,1	100,0			41,0	41,0			50,0	70,5	0	0	0,0	0,0
100620	0,2	6	59,1	100,0			54,0	54,0			56,5	77,0	0	0	0,0	0,0
190590	0,1	10	100,0	100,0	26	118	28,0	28,0	0	0	100,0	99,8	26	119	33,6	1,6
110220	0,2	7	59,1	100,0	11	39	28,0	28,0			59,1	100,0	11	39	35,2	1,4
120740	0,2	8	79,5	100,0					923	1.076	0,0	0,0	923	1.076	79,3	8,5
100640	0,2	9	59,1	100,0			28,0	28,0			43,5	64,0	0	0	0,0	0,0
100590	-0,7	582		5,7			28,0	28,0			28,0	16,9	0	0	0,2	0,0
150710	-2,7	588		0,0								0,0	0	0	0,2	0,0
190410	0,0	33	79,5	100,0	290		28,0	28,0			79,5	64,0	290	0	3,0	0,1
220290	0,1	12	100,0	100,0			28,0	28,0			64,0	64,0	0	0	51,4	1,9
190530	0,0	530	100,0	100,0			28,0	28,0			64,0	64,0	0	0	28,4	0,7
210690	-1,0	585	100,0	100,0	279		43,8	84,5	12	43	97,7	84,5	291	43	22,8	0,5
200710	0,1	11	59,1	100,0			28,0	28,0			43,5	64,0	0	0	58,1	1,8
220840	0,1	14	100,0	100,0	112	973	82,5	95,0	1.766	527	83,5	98,2	1.878	1.501	84,8	6,3
210390	0,0	526	100,0	52,9			41,8	59,8	0	1	41,8	59,8	0	1	12,3	0,2
040221	-0,8	583		3,8								3,8	0	0	2,3	0,0
<b>Subtotal (a) (1)</b>			<b>88,8</b>	<b>100,0</b>	<b>1.126</b>	<b>1.315</b>	<b>54,1</b>	<b>35,7</b>	<b>2.701</b>	<b>1.727</b>	<b>64,3</b>	<b>63,5</b>	<b>3.827</b>	<b>3.042</b>	<b>26,3</b>	<b>45,4</b>
<b>Total agropec. (b)</b>					<b>1.663</b>	<b>1.321</b>			<b>5.305</b>	<b>4.507</b>			<b>6.968</b>	<b>5.828</b>	<b>54,8</b>	<b>100,0</b>
<b>Porcentaje (a)/(b)</b>					<b>67,7</b>	<b>99,6</b>			<b>50,9</b>	<b>38,3</b>			<b>54,9</b>	<b>52,2</b>		

ATG: Acuerdos de tercera generación

(1): Preferencias promedio ponderadas por comercio negociado. Cuando no existe comercio negociado se calculó el promedio simple.

Elaboración: Secretaría General de la ALADI



# **ANEXO XI**



**DESCRIPCIÓN DE LAS SUBPARTIDAS AGROPECUARIAS QUE FIGURAN EN EL TEXTO Y CUADROS**

<b>CODIGO Subpartida SA</b>	<b>Descripción de la glosa</b>
010210	Animales vivos de la especie bovina. Reproductores de raza pura
010290	Animales vivos de la especie bovina. Los demás
010511	Gallos, gallinas, patos, gansos, pavos (gallipavos) y pintadas, de las especies domésticas, vivos. De peso inferior o igual a 185 g
010592	Gallos y gallinas de peso inferior o igual a 2.000 g
010599	Gallos, gallinas, patos, gansos, pavos (gallipavos) y pintadas, de las especies domésticas, vivos. Los demás: Los demás
010600	Los demás animales vivos
020120	Carne de animales de la especie bovina, fresca o refrigerada. Los demás cortes (trozos) sin deshuesar
020130	Carne de animales de la especie bovina, fresca o refrigerada. Deshuesada
020230	Carne de animales de la especie bovina, congelada. Deshuesada
020329	Carne de animales de la especie porcina, fresca, refrigerada o congelada. Congelada: Las demás
020442	Las demás carnes de animales de la especie ovina, congeladas: Los demás cortes (trozos) sin deshuesar
020443	Las demás carnes de animales de la especie ovina, congeladas: Deshuesadas
020500	Carne de animales de las especies caballar, asnal o mular, fresca, refrigerada o congelada
020629	Despojos comestibles de la especie bovina, congelados: Los demás
020712	Carne y despojos comestibles, de aves de la partida N. 01.05, frescos, refrigerados o congelados. De gallo o gallina: Sin trocear, congelados
020714	Carne y despojos comestibles, de aves de la partida N. 01.05, frescos, refrigerados o congelados. De gallo o gallina: Trozos y despojos, congelados
040120	Leche y nata (crema) con un contenido de materias grasas superior al 1% pero inferior o igual al 6% en peso
040210	Leche y nata (crema), en polvo, gránulos o demás formas sólidas, con un contenido de materias grasas inferior o igual al 1,5% en peso
040221	Leche y nata (crema), en polvo, gránulos o demás formas sólidas, con un contenido de materias grasas superior al 1,5% en peso: Sin adición de azúcar ni otro edulcorante
040291	Leche y nata (crema), concentradas o con adición de azúcar u otro edulcorante. Las demás: Sin adición de azúcar ni otro edulcorante
040510	Mantequilla (manteca)* y demás materias grasas de la leche; pastas lácteas para untar. Mantequilla (manteca)*
040690	Quesos y requesón. Los demás quesos
040700	Huevos de ave con cáscara (cascarón), frescos, conservados o cocidos. Huevos de ave con cáscara (cascarón), frescos, conservados o cocidos
040900	Miel natural
050400	Tripas, vejigas y estómagos de animales, excepto los de pescado, enteros o en trozos, frescos, refrigerados, congelados, salados o en salmuera, secos o ahumados
050900	Esponjas naturales de origen animal
051199	Productos de origen animal no expresados ni comprendidos en otra parte; animales muertos de los Capítulos 1 ó 3, impropios para la alimentación humana
060310	Flores y capullos, cortados para ramos o adornos, frescos, secos, blanqueados, teñidos, impregnados o preparados de otra forma. Frescos
070190	Papas (patatas)* frescas o refrigeradas. Las demás
070200	Tomates frescos o refrigerados
070310	Cebollas y chalotes, frescos o refrigerados
070320	Ajos, frescos o refrigerados
070410	Coles, incluidos los repollos, coliflores, coles rizadas, colinabos y productos comestibles similares del género Brassica, frescos o refrigerados. Coliflores y brécoles ("broccoli")
070700	Pepinos y pepinillos, frescos o refrigerados
070920	Espárragos, frescos o refrigerados
070960	Frutos de los géneros Capsicum o Pimenta; frescas o refrigeradas
070990	Las demás hortalizas (incluso silvestres), frescas o refrigeradas. Las demás
071080	Las demás hortalizas (incluso silvestres), aunque estén cocidas en agua o vapor, congeladas
071120	Aceitunas
071290	Las demás hortalizas (incluso silvestres); mezclas de hortalizas (incluso silvestres)
071320	Garbanzos, aunque estén mondados o partidos
071331	Porotos (frijoles, fréjoles, alubias, judías)* de las especies Vigna mungo (L) Hepper o Vigna radiata (L) Wilczek
071333	Poroto ( frijol, fréjol, alubia, judía)* común (Phaseolus vulgaris)
071350	Habas (Vicia faba var. major), haba caballar (Vicia faba var. equina) y haba menor (Vicia faba var. minor)
080119	Cocos: Los demás
080122	Nueces del Brasil: Sin cáscara

**DESCRIPCIÓN DE LAS SUBPARTIDAS AGROPECUARIAS QUE FIGURAN EN EL TEXTO Y CUADROS**

<b>CODIGO Subpartida SA</b>	<b>Descripción de la glosa</b>
080132	Nueces de "cajú" (mery, cajuil, anacardo, marañón)*: Sin cáscara
080232	Los demás frutos de cáscara frescos o secos, incluso sin cáscara o mondados. Nueces de nogal: Sin cáscara
080240	Los demás frutos de cáscara frescos o secos, incluso sin cáscara o mondados. Castañas (Castanea spp.)
080300	Bananas o plátanos, frescos o secos
080440	Paltas (aguacates), frescas o secas
080450	Guayabas, mangos y mangostanes, frescos o secos
080510	Agrios (cítricos) frescos o secos. Naranjas
080520	Agrios (cítricos) frescos o secos. Mandarinas (incluidas las tangerinas y satsumas); clementinas, "wilkings" e híbridos similares de agrios (cítricos)
080530	Agrios (cítricos) frescos o secos. Limones (Citrus limon, Citrus limonum) y lima agria (Citrus aurantifolia)
080540	Agrios (cítricos) frescos o secos. Toronjas o pomelos
080610	Uvas frescas
080620	Uvas secas, incluidas las pasas
080719	Melones, sandías y papayas, frescos. Melones y sandías: Los demás
080810	Manzanas frescas
080820	Peras y membrillos, frescos
080930	Duraznos (melocotones)*, incluidos los griñones y nectarinas
080940	Ciruelas y endrinas
081050	Kiwis
081090	Las demás frutas u otros frutos, frescos
081120	Frambuesas, zarzamoras, moras, moras-frambuesa y grosellas
081190	Frutas y otros frutos, sin cocer o cocidos en agua o vapor, congelados, incluso con adición de azúcar u otro edulcorante. Los demás
081320	Frutas y otros frutos, secos, excepto los de las partidas Ns. 08.01 a 08.06; mezclas de frutas u otros frutos, secos, o de frutos de cáscara de este Capítulo. Ciruelas
090111	Café sin tostar: Sin descafeinar
090240	Té negro (fermentado) y té parcialmente fermentado, presentados de otra forma
090300	Yerba mate
090420	Frutos de los géneros Capsicum o Pimenta, secos, triturados o pulverizados
100110	Trigo y morcajo (tranquillón). Trigo duro
100190	Trigo y morcajo (tranquillón). Los demás
100300	Cebada
100510	Maíz. Para siembra
100590	Maíz. Los demás
100610	Arroz con cáscara (arroz "paddy")
100620	Arroz descascarillado (arroz cargo o arroz pardo)
100630	Arroz semiblanqueado o blanqueado, incluso pulido o glaseado
100640	Arroz partido
100700	Sorgo de grano (granífero)
100890	Alforfón, mijo y alpiste; los demás cereales. Los demás cereales
110100	Harina de trigo o de morcajo (tranquillón)
110220	Harina de cereales, excepto de trigo o de morcajo (tranquillón). Harina de maíz
110710	Malta (de cebada u otros cereales), incluso tostada. Sin tostar
110720	Malta (de cebada u otros cereales), incluso tostada. Tostada
120100	Habas (porotos, frijoles, fréjoles)* de soja (soya), incluso quebrantadas.
120220	Manies (cacahuates, cacahuetes)* sin tostar ni cocer de otro modo, incluso sin cáscara o quebrantados. Sin cáscara, incluso quebrantados
120500	Semillas de nabo o de colza, incluso quebrantadas
120600	Semilla de girasol, incluso quebrantada
120740	Las demás semillas y frutos oleaginosos, incluso quebrantados. Semilla de sésamo (ajonjolí)



CODIGO Subpartida SA	Descripción de la glosa
120810	Harina de semillas o de frutos oleaginosos, excepto la harina de mostaza. De habas (porotos, frijoles, fréjoles)* de soja (soya)
120991	Semillas, frutos y esporas, para siembra. Los demás: Semillas de hortalizas (incluso silvestres)
120999	Semillas, frutos y esporas, para siembra. Los demás
121190	Plantas, partes de plantas, semillas y frutos de las especies utilizadas principalmente en perfumería, medicina o para usos insecticidas, parasiticidas o similares. Los demás
121220	Algas
130190	Goma laca; gomas, resinas, gomorresinas y oleorresinas (por ejemplo: bálsamos), naturales. Los demás
130231	Mucílagos y espesativos derivados de los vegetales, incluso modificados: Agar-agar
140410	Productos vegetales no expresados ni comprendidos en otra parte. Materias primas vegetales de las especies utilizadas principalmente para teñir o curtir
150200	Grasa de animales de las especies bovina, ovina o caprina, excepto las de la partida N. 15.03.
150710	Aceite de soja (soya) en bruto, incluso desgomado, pero sin modificar químicamente
150790	Aceite de soja (soya) y sus fracciones, incluso refinado, pero sin modificar químicamente. Los demás
151110	Aceite de palma y sus fracciones, incluso refinado, pero sin modificar químicamente. Aceite en bruto
151211	Aceites de girasol o cártamo, y sus fracciones: Aceite en bruto
151219	Aceites de girasol o cártamo, y sus fracciones: Los demás
151540	Aceite de tung y sus fracciones
151620	Grasas y aceites, vegetales, y sus fracciones
151790	Margarina; mezclas o preparaciones alimenticias de grasas o aceites, animales o vegetales, excepto las grasas y aceites alimenticios y sus fracciones, de la partida N. 15.16. Las demás
160241	Las demás preparaciones y conservas de carne, despojos o sangre. De la especie porcina: Jamones y trozos de jamón
160250	Las demás preparaciones y conservas de carne, despojos o sangre. De la especie bovina
170111	Azúcar de caña o de remolacha y sacarosa químicamente pura, en estado sólido. Azúcar en bruto sin adición de aromatizante ni colorante: De caña
170199	Azúcar de caña o de remolacha y sacarosa químicamente pura, en estado sólido. Los demás
170230	Glucosa y jarabe de glucosa, sin fructosa o con un contenido de fructosa, en estado seco, inferior al 20% en peso
170310	Melaza procedente de la extracción o del refinado del azúcar. Melaza de caña
170410	Artículos de confitería sin cacao (incluido el chocolate blanco). Chicles y demás gomas de mascar, incluso recubiertos de azúcar
170490	Artículos de confitería sin cacao (incluido el chocolate blanco). Los demás
180100	Cacao en grano, entero o partido, crudo o tostado. Cacao en grano, entero o partido, crudo o tostado
180310	Pasta de cacao, incluso desgrasada. Sin desgrasar
180400	Manteca, grasa y aceite de cacao
180500	Cacao en polvo sin adición de azúcar ni otro edulcorante
180631	Chocolate y demás preparaciones alimenticias que contengan cacao. Los demás, en bloques, tabletas o barras: Rellenos
180632	Chocolate y demás preparaciones alimenticias que contengan cacao. Los demás, en bloques, tabletas o barras: Sin rellenar
180690	Chocolate y demás preparaciones alimenticias que contengan cacao. Los demás
190110	Preparaciones para la alimentación infantil acondicionadas para la venta al por menor
190190	Preparaciones alimenticias de productos de las partidas Ns. 04.01 a 04.04 que no contengan cacao, no expresadas ni comprendidas en otra parte. Los demás
190219	Pastas alimenticias sin cocer, rellenar ni preparar de otra forma: Las demás
190410	Productos a base de cereales, obtenidos por inflado o tostado
190530	Galletas dulces (con adición de edulcorante); barquillos y obleas, incluso rellenos ("gaufrettes", "wafers") y "waffles" ("gaufres")
190590	Productos de panadería, pastelería o galletería, incluso con adición de cacao. Los demás
200290	Tomates preparados o conservados (excepto en vinagre o en ácido acético). Los demás
200410	Papas (patatas)*
200559	Porotos (judías, alubias, frijoles, fréjoles)* (Vigna spp., Phaseolus spp.): Los demás
200560	Las demás hortalizas (incluso silvestres) preparadas o conservadas (excepto en vinagre o en ácido acético), sin congelar, excepto los productos de la partida N. 20.06. Espárragos
200570	Las demás hortalizas (incluso silvestres) preparadas o conservadas (excepto en vinagre o en ácido acético), sin congelar, excepto los productos de la partida N. 20.06. Aceitunas
200590	Las demás hortalizas (incluso silvestres) y las mezclas de hortalizas (incluso silvestres)
200710	Preparaciones homogeneizadas
200799	Confituras, jaleas y mermeladas, purés y pastas de frutas u otros frutos. Los demás

0

**SUBPARTIDAS AGROPECUARIAS QUE FIGURAN EN EL TEXTO Y CUADROS**

<b>CODIGO</b>	<b>Descripción de la glosa</b>
<b>Subpartida</b>	
<b>SA</b>	
200870	Duraznos (melocotones)
200891	Palmitos
200899	Los demás frutos y demás partes comestibles de plantas, incluidas las mezclas, excepto las mezclas de la subpartida N. 2008.19: Los demás
200911	Jugo de naranja: Congelado
200920	Jugo de toronja o pomelo
200970	Jugo de manzana
200980	Jugo de cualquier otra fruta o fruto, u hortaliza (incluso silvestre)
210111	Extractos, esencias y concentrados
210210	Levaduras (vivas o muertas); los demás microorganismos monocelulares muertos (excepto las vacunas de la partida N. 30.02); polvos para hornear preparados. Levaduras vivas
210390	Preparaciones para salsas y salsas preparadas; condimentos y sazonadores, compuestos; harina de mostaza y mostaza preparada. Los demás
210410	Preparaciones para sopas, potajes o caldos; sopas, potajes o caldos, preparados
210500	Helados, incluso con cacao
210610	Preparaciones alimenticias no expresadas ni comprendidas en otra parte. Concentrados de proteínas y sustancias proteicas texturadas
210690	Preparaciones alimenticias no expresadas ni comprendidas en otra parte. Las demás
220210	Agua, incluidas el agua mineral y la gaseada, con adición de azúcar u otro edulcorante o aromatizada
220290	Agua, incluidas el agua mineral y la gaseada, con adición de azúcar u otro edulcorante o aromatizada, y demás bebidas no alcohólicas. Las demás
220300	Cerveza de malta
220421	Vino de uvas frescas, incluso encabezado; mosto de uva, excepto el de la partida N. 20.09. En recipientes con capacidad inferior o igual a 2 litros
220429	Vino de uvas frescas, incluso encabezado; mosto de uva, excepto el de la partida N. 20.09. Los demás
220710	Alcohol etílico sin desnaturalizar con grado alcohólico volumétrico superior o igual a 80% vol
220720	Alcohol etílico y aguardiente, desnaturalizados, de cualquier graduación
220830	Whisky
220840	Ron y demás aguardientes de caña
220890	Alcohol etílico sin desnaturalizar con grado alcohólico volumétrico inferior a 80% vol; aguardientes, licores y demás bebidas espirituosas. Los demás
230400	Tortas y demás residuos sólidos de la extracción del aceite de soja (soya), incluso molidos o en "pellets"
230630	Tortas y demás residuos sólidos de la extracción de grasas o aceites vegetales, incluso molidos o en "pellets", excepto los de las partidas Ns. 23.04 ó 23.05. De girasol
230890	Materias vegetales y desperdicios vegetales, residuos y subproductos vegetales, no expresados ni comprendidos en otra parte. Los demás
230910	Preparaciones del tipo de las utilizadas para la alimentación de los animales. Alimentos para perros o gatos, acondicionados para la venta al por menor
230990	Preparaciones del tipo de las utilizadas para la alimentación de los animales. Las demás
240110	Tabaco en rama o sin elaborar; desperdicios de tabaco. Tabaco sin desvenar o desnervar
240120	Tabaco en rama o sin elaborar; desperdicios de tabaco. Tabaco total o parcialmente desvenado o desnervado
240210	Cigarros (puros) (incluso despuntados), que contengan tabaco
240220	Cigarros (puros) (incluso despuntados), cigarrillos (puritos) y cigarrillos, de tabaco o de sucedáneos del tabaco. Cigarrillos que contengan tabaco
240290	Cigarros (puros) (incluso despuntados), cigarrillos (puritos) y cigarrillos, de tabaco o de sucedáneos del tabaco. Los demás
240310	Tabaco para fumar, incluso con sucedáneos de tabaco en cualquier proporción
240391	Los demás: Tabaco "homogeneizado" o "reconstituido"
330112	Aceites esenciales de agrios (cítricos): De naranja
330129	Aceites esenciales, excepto los de agrios (cítricos): Los demás
350300	Gelatinas (aunque se presenten en hojas cuadradas o rectangulares, incluso trabajadas en la superficie o coloreadas) y sus derivados
410110	Cueros y pieles enteros de bovino
410320	Los demás cueros y pieles en bruto. De reptil
510111	Lana sin cardar ni peinar. Lana sucia, incluida la lavada en vivo: Lana esquilada
510129	Lana sin cardar ni peinar. Desgrasada, sin carbonizar: Las demás
520100	Algodón sin cardar ni peinar. Algodón sin cardar ni peinar

Elaboración: Secretaría General de la ALADI