



ALADI/MERCOSUR/CAN/00/2006

CONVERGENCIA COMERCIAL DE LOS PAISES DE AMÉRICA DEL SUR HACIA LA COMUNIDAD SUDAMERICANA DE NACIONES

Sudamérica y la Economía Internacional

ÍNDICE

SINTESIS EJECUTIVA	3
I. INTRODUCCIÓN	4
II. PRODUCCIÓN	6
II.1 PARTICIPACIÓN EN LA ECONOMÍA MUNDIAL	6
II.2 EVOLUCIÓN.....	7
II.2.1 PBI a precios corrientes y a PPP.....	7
II.2.2 PBI per cápita a precios corrientes y a PPP.....	10
II.3 ESTRUCTURA DE LA PRODUCCIÓN	15
III. COMERCIO	18
III.1 PARTICIPACIÓN DEL COMERCIO EN LA ECONOMÍA MUNDIAL.....	18
III.2 EVOLUCIÓN	20
III.3 ESTRUCTURA.....	21
III.3.1 Distribución del comercio a nivel de los países de SA.....	21
III.3.2 Destino y origen del comercio de SA.....	23
III.3.3 Ventajas comparativas de la región Sudamericana.....	26
IV. INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA	28
IV.1 PARTICIPACIÓN	28
IV.2 EVOLUCIÓN.....	28
IV.3 ESTRUCTURA POR PAÍSES.	30
V. SINTESIS Y CONCLUSIONES	32
ANEXO ESTADÍSTICO	34

SINTESIS EJECUTIVA

La creación de la Comunidad Sudamericana de Naciones en el año 2004 revela la importancia creciente de esta región en la economía internacional. A pesar de la extensión geográfica del continente sudamericano, su participación en la economía mundial es poco significativa en relación a la de otras regiones del planeta. En efecto, para el año 2004 la economía sudamericana representó el 3% de la economía mundial, medida a través del Producto Bruto Interno (expresado en dólares corrientes), el 3% de las exportaciones, el 2% de las importaciones, menos del 3% del comercio de servicios, y el 6% de los flujos mundiales de inversión extranjera directa (IED).

La trayectoria de la región en el período analizado está íntimamente ligada a los episodios de crisis financieras que afectaron a dos de los países con más peso en la economía y el comercio de la región, Brasil (1998) y Argentina (2001-02). El menor dinamismo de la región respecto al mundo puede asociarse a una evolución inestable del PBI, en que las alzas y bajas contrastan con la trayectoria más "suave" del PBI mundial. Sin embargo, si se consideran los extremos del período analizado la región crece y presenta una recuperación a partir del año 2003. En particular, en el año 2004 las exportaciones alcanzan valores sin precedentes en la década analizada.

Una mirada al interior de la región sudamericana, atendiendo a la producción, al comercio y a la IED, revela la heterogeneidad de las economías que la constituyen, y la importancia del peso de Brasil y Argentina para la región. En efecto, para el año 2004, Brasil representó el 50% del PBI sudamericano (medido en dólares corrientes), seguido de Argentina con el 13%. Del total de las exportaciones e importaciones, 80% de las primeras y 75% de las segundas, corresponden a Brasil, Argentina, Chile y Venezuela, donde solo Brasil representa aproximadamente el 40% del comercio regional. A su vez, Brasil concentró el 48% de la IED a la región, seguido de Chile con el 20% y luego Argentina con el 11%.

Si se analiza la estructura del PBI de acuerdo a sus principales componentes se observa (para el año 2003) que Sudamérica (SA) presenta, respecto al total mundial, un peso relativo mayor en Agro, Minería y Servicios Públicos, y Manufacturas; y un menor peso en Servicios y Otros. Atendiendo a los principales bloques de la región, el peso relativo de los sectores Agro, Minería y Servicios Públicos, presenta valores similares para la Comunidad Andina de Naciones (CAN) y Mercado Común del Sur (MERCOSUR). No ocurre lo mismo con Manufacturas, donde la importancia es mayor para el MERCOSUR, y con Servicios y Otros, donde la importancia es mayor para la CAN.

Es de destacar que la distribución del comercio sudamericano muestra que la región depende en buena medida del comercio con el resto del mundo. En la última década, las importaciones extra-regionales representaron en promedio 75% del total de importaciones de la región en tanto que las exportaciones extra-regionales se situaron entorno a 78% del total de las exportaciones sudamericanas. Las importaciones originarias del NAFTA y de la Unión Europea resultan de especial significación, a la vez que son los principales destinos de exportación de la región. Una aproximación a las ventajas comparativas de la región sudamericana, utilizando la información de los flujos comerciales de la región por sectores de actividad, permite mostrar que SA presenta ventajas comparativas principalmente en la producción de productos primarios, mientras que presenta desventajas comparativas en la producción manufacturera.

Finalmente, si se consideran los principales destinos de la IED, se observa que SA capta el 6% del total mundial para el año 2004 (en dólares corrientes). A su vez, dentro de la región, el destino principal fue Brasil, que concentró el 48% de dichas inversiones para ese año.

I. INTRODUCCIÓN

El estudio de la Economía internacional se ha enriquecido a medida que las interconexiones entre los diversos actores económicos han traspasado las fronteras políticas de los países tejiendo un entramado de relaciones que las atraviesan y las trascienden. El proceso de mundialización ha sido causa y a su vez consecuencia de esa creciente complejidad pasando por diferentes etapas: internacionalización, transnacionalización y finalmente globalización, según predominaran las relaciones comerciales, productivas o financieras a nivel de la economía internacional.

Al mismo tiempo que este proceso se construye, con él, el regionalismo. Distintas experiencias de integración regional más o menos profundas se han sucedido, llegando a conformar un entramado de relaciones económicas con énfasis en "lo comercial", que dibujan una serie de lazos intrincados llegando a compararse como señalara Bagwhati con un plato de spaghetti.

Los lazos económicos entre los países que suscriben los acuerdos regionales se han estrechado a tal punto que en algunos casos ha implicado el avance hacia formas de integración más avanzadas, involucrando aspectos que van más allá de "lo comercial" e incluso de "lo económico", conformándose bloques regionales económicos y/o políticos de relevancia en diversos puntos del planeta. Las grandes regiones geográficas, los continentes, se encuentran representados al menos por algún bloque regional relevante.

A nivel mundial en los años 60 y 70 se observó una primera ola de regionalismos que en el continente americano tuvo mayor eco en América Latina, con proyectos de integración bastante ambiciosos, involucrando esta región como globalidad, destacándose la Asociación Latinoamericana de Libre Comercio (ALALC) y la Asociación Latinoamericana de Integración (ALADI). Esta tendencia se fue desvaneciendo, tanto a nivel mundial como regional.

Sin embargo, temprano en los 90 surge una segunda ola de regionalismos que no es ajena a la región, aunque con otras connotaciones. Los países fueron conformando acuerdos de integración regional asociándose principalmente entre países vecinos. En la actualidad, la casi totalidad de los países de la región forman parte de un bloque regional al interior de la misma. El Mercado Común Centro Americano (MCCA), el Caribbean Common Market (CARICOM), la Comunidad Andina de Naciones (CAN) y el Mercado Común del Sur (MERCOSUR) constituyen los bloques relevantes, que junto a Chile, Cuba y México completan el mapa de la región latinoamericana y caribeña.

Un nivel intermedio de desagregación regional lo constituye la región sudamericana, cuya relevancia ha ido en aumento por la gravitación del MERCOSUR y la CAN como bloques regionales del sur, y la importancia de Chile como economía en desarrollo con una modalidad de inserción unilateral en la economía mundial. Desde el 2000, esta tendencia ha tomado impulso en las Cumbres Sudamericanas, donde los países convergen para poner en práctica medidas tendientes a mejorar la integración de la región a diferentes niveles. En la última cumbre, realizada en Perú en 2004 se institucionalizó la importancia de esta sub-región mediante la creación de la Comunidad Sudamericana de Naciones (conformada por los doce países de SA), apuntando a la conformación de una zona de libre comercio, además de la integración física, energética y en las comunicaciones, las políticas de desarrollo rural y agroalimentarias, la transferencia de tecnologías, la coordinación política y una mayor integración de las empresas y la sociedad civil en el proceso de integración regional.

Dado el potencial y la creciente relevancia de la región sudamericana como nuevo bloque regional, el presente trabajo se propone estudiar la gravitación que esta región tiene en la economía internacional. Se realiza un abordaje a través de la

dimensión económica en tres variables clave: la producción, el comercio y la inversión extranjera directa. ¿Qué peso tiene SA en la economía internacional? ¿Qué relevancia tiene si se realiza una comparación con otros bloques regionales y/o regiones geográficas del planeta? ¿Cuál es la importancia atribuible a los países y bloques dentro de esta región más amplia?

Para llevar adelante el objetivo trazado, el trabajo se organiza en tres secciones, cada una de las cuales se concentra en la descripción de cada una de las variables mencionadas. La Segunda Sección se focaliza en la Producción, la Tercera en el Comercio y la Cuarta en la Inversión Extranjera directa. Finalmente se presenta una sección a modo de Síntesis y Conclusiones.

II. PRODUCCIÓN

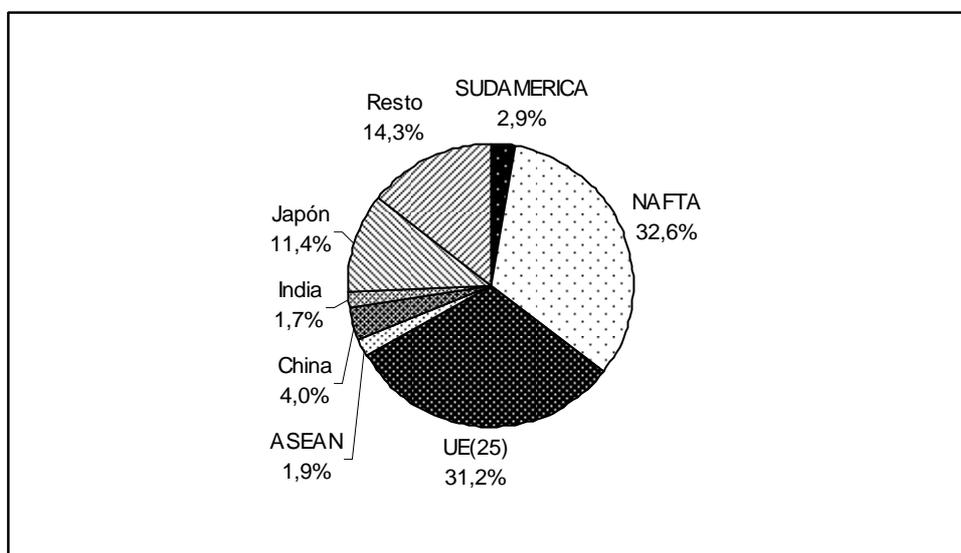
El indicador que se ha utilizado para una aproximación a la producción es el Producto Bruto Interno (PBI). Los datos se presentan en dólares corrientes y en los casos en que existen datos disponibles, también a Paridad de Poderes de Compra (PPP)¹.

II.1 Participación en la economía mundial

La economía sudamericana medida a través de su Producto Bruto Interno (PBI) representó en el año 2004 el 3% de la economía mundial (datos en dólares corrientes). Esta participación, que alcanzó el 5% en los años 1997 y 1998 ha descendido desde entonces, para crecer levemente en el año 2004. El gráfico 1 presenta la participación de diferentes bloques económicos, mientras que en el cuadro 1 del Anexo se presenta un resumen con el PBI para distintos bloques económicos para el período 1990-2004.

Gráfico 1

Participación en el PBI mundial, medido en dólares corrientes, año 2004 (%)



Fuente: elaborado en base a estadísticas de Cuentas Nacionales de Naciones Unidas.

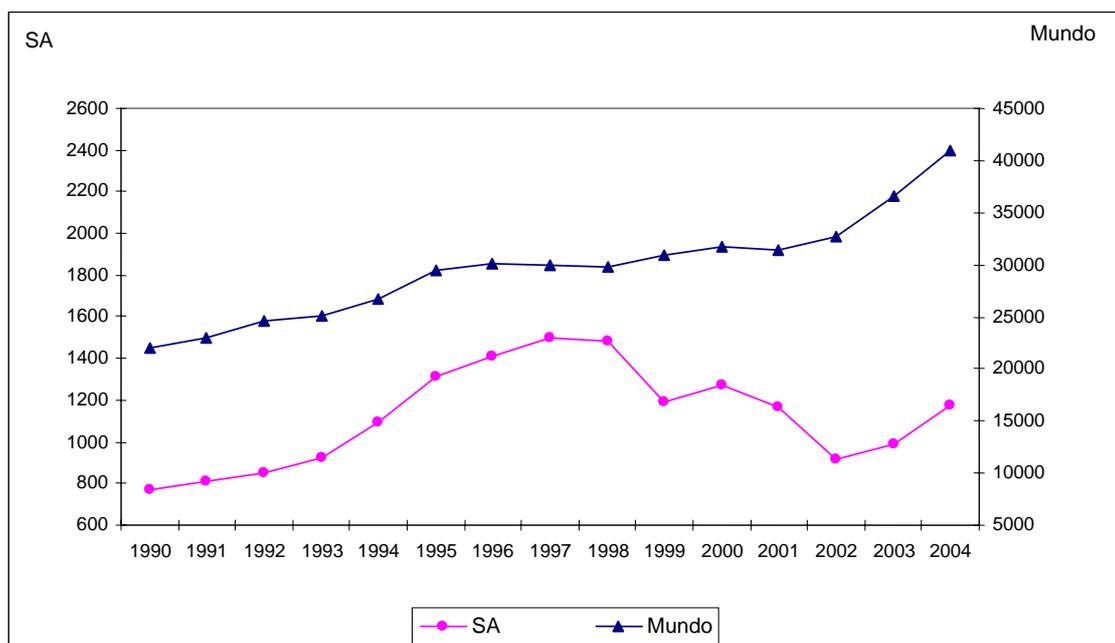
¹ Las series de datos expresados a PPP permiten realizar comparaciones entre países en términos reales, (es posible comparar los volúmenes involucrados). Las PPP son tasas de cambio que convierten las distintas monedas a una moneda común y que nivelan los poderes de compra de diferentes monedas, eliminando las diferencias en los niveles de precios entre países. En su forma más simple, PPP es un precio relativo que muestra el ratio de precios, en monedas nacionales, del mismo bien o servicio en diferentes países.

II.2 Evolución

II.2.1 PBI a precios corrientes y a PPP

Se presenta a continuación un panorama de lo que ha sido la evolución seguida por el PBI de los países de SA y del Mundo en su conjunto.

Gráfico 2
Evolución del PBI Mundial y de SA a precios corrientes
(Miles de millones de U\$S)

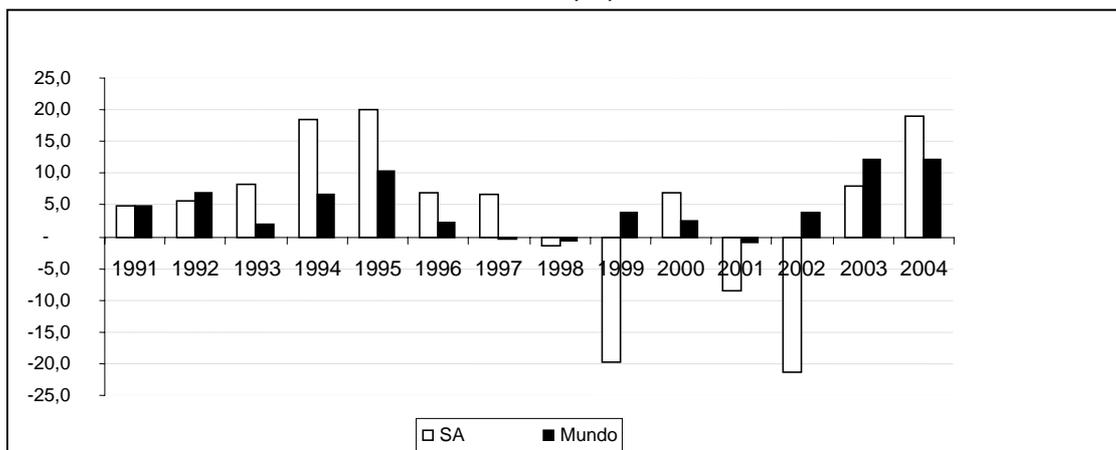


Fuente: elaborado en base a estadísticas de Cuentas Nacionales de Naciones Unidas.

El PBI mundial medido en dólares corrientes crece durante el período analizado (con la excepción de los años 1997 y 1998). En particular, la tasa de crecimiento se acelera a partir del año 2003. El PBI de SA en cambio, si bien crece, al comparar los extremos del período, presenta una trayectoria que aparece marcada por las crisis de 1999 y 2002. Crece hasta el año 1998, luego cae en los años comprendidos entre ambas crisis, para recuperarse a partir del año 2003, presentando dos años consecutivos de crecimiento. El menor dinamismo de la región puede asociarse a esta evolución tan inestable del PBI, en que las alzas y bajas contrastan con la trayectoria más "suave" del PBI mundial.

Si se compara la evolución de las tasas de crecimiento del PBI mundial y de SA (Gráfico 3), se observa el dinamismo relativo de la región en la década de los noventa, y el impacto de las crisis que dieron como resultado tasas negativas para los años 1998, 1999, 2001 y 2002 (los datos se presentan en el Cuadro 2 del Anexo).

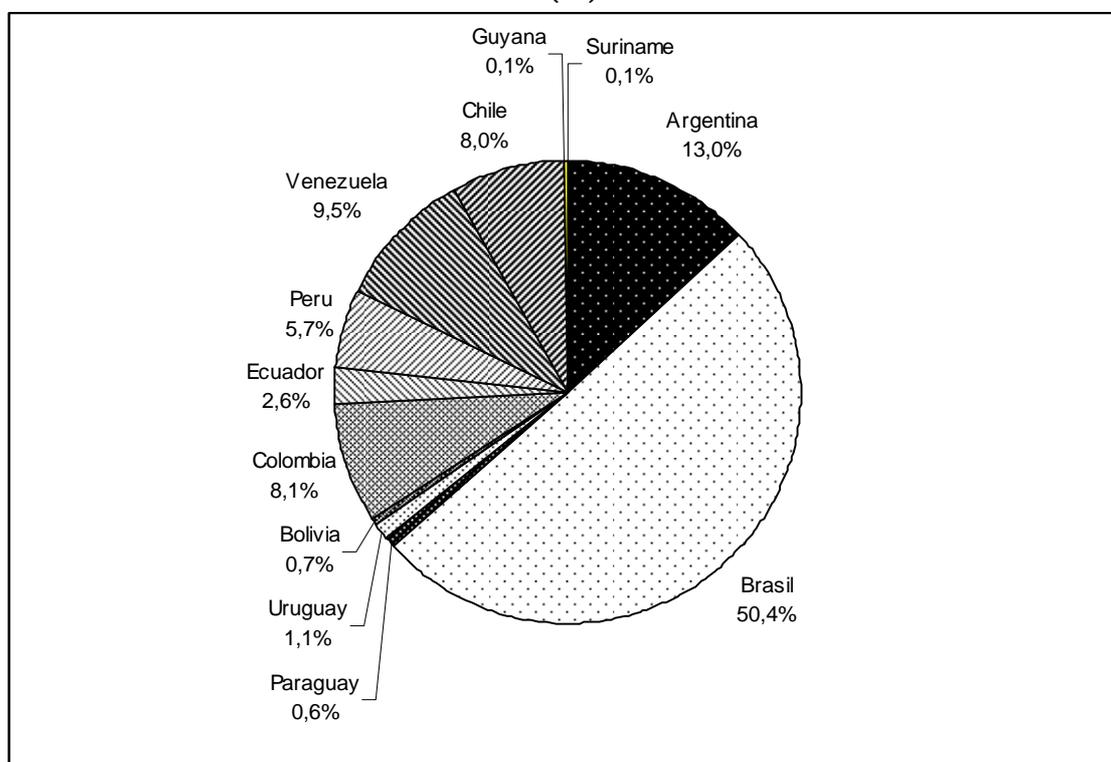
Gráfico 3
Tasas de crecimiento del PBI a precios corrientes
 (%)



Fuente: elaborado en base a estadísticas de Cuentas Nacionales de Naciones Unidas.

Al interior de la región y para el año 2004, Brasil representó el 50% del PBI sudamericano medido en dólares corrientes, seguido de Argentina con el 13%. En general pueden distinguirse tres grupos de países en lo que respecta a la participación en el total del PBI de la región: Brasil y Argentina como los países mayores; Colombia, Venezuela, Chile y Perú con una participación entre 5% y 10%; y el resto de los países con menos de 3% de participación (Gráfico 4 y datos en el Cuadro 3 del Anexo).

Gráfico 4
Participación en el PBI de SA, medido en dólares corrientes, año 2004
 (%)

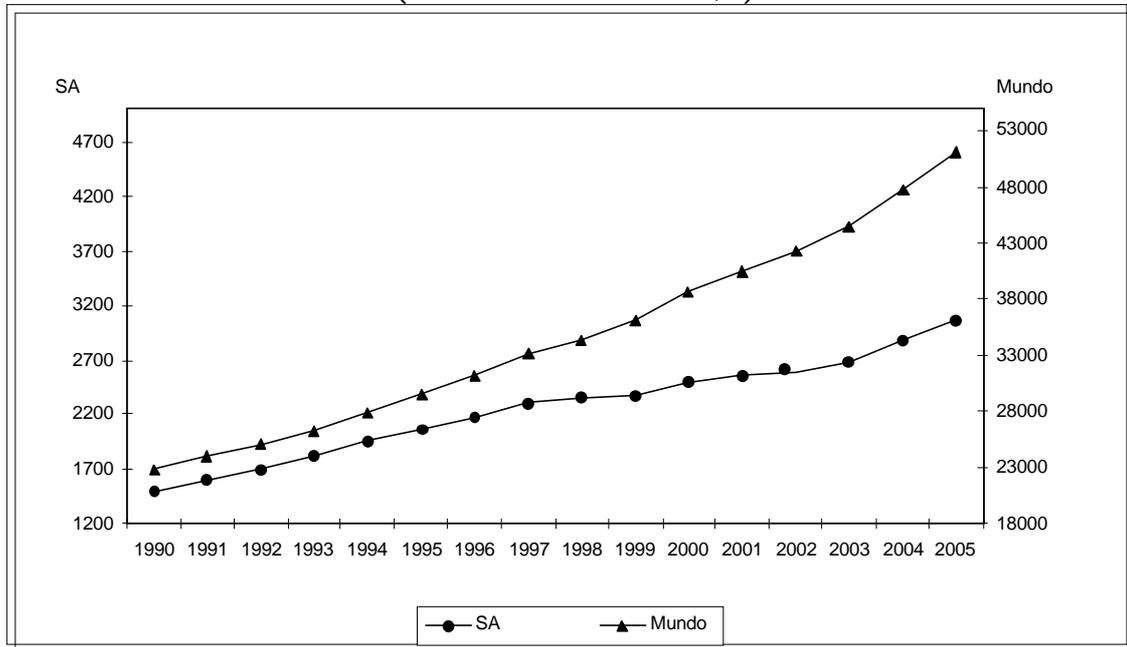


Fuente: elaborado en base a estadísticas de Cuentas Nacionales de Naciones Unidas.

Por su parte el PBI a PPP se presenta en el Gráfico 5. El indicador muestra una trayectoria de crecimiento continuo, sin fluctuaciones, tanto para el total mundial como

para SA, aunque para esta última el crecimiento del PBI se desacelera a partir del año 1998 (datos en Cuadro 4 del Anexo).

Gráfico 5
Evolución del PBI Mundial y de SA a PPP
(Miles de millones de U\$S)



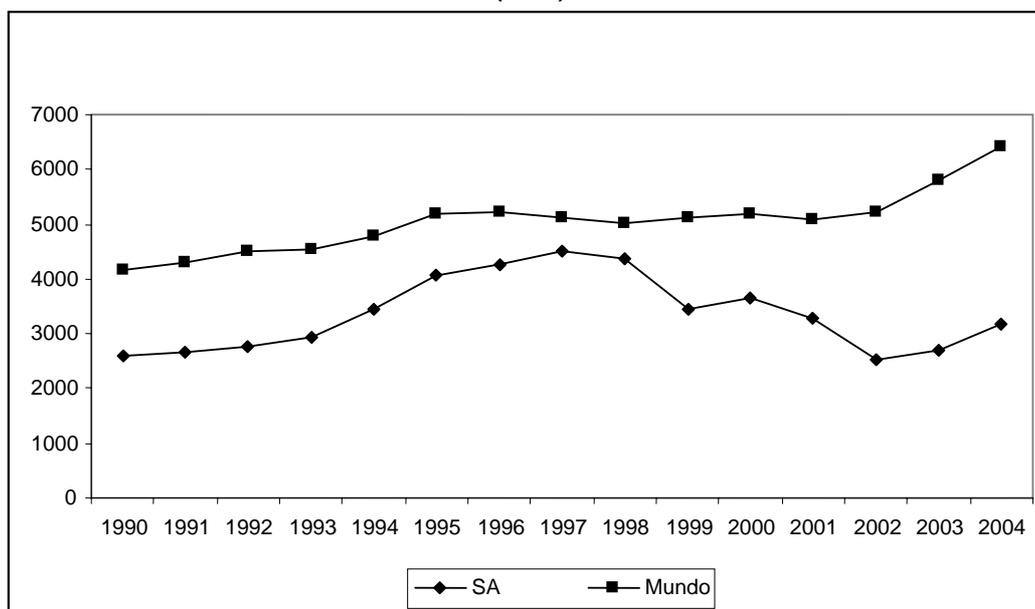
Fuente: elaborado en base a estadísticas del FMI.

Esta evolución mas "suave" del PBI regional a PPP, en relación al PBI medido en dólares corrientes, puede deberse a que el indicador a PPP no considera los cambios en los precios relativos, aislando los efectos que estos puedan tener sobre el valor del PBI en dólares corrientes. De esta forma, el indicador a PPP permite ver la evolución del PBI en términos reales es decir en términos de los volúmenes involucrados.

II.2.2 PBI per cápita a precios corrientes y a PPP

En lo que respecta al producto por habitante se presenta en primer lugar la evolución histórica de SA y el mundo (Gráfico 6), y luego la situación de cada uno de los países de la región.

Gráfico 6
Evolución del PBI/h del Mundo y de SA
(U\$S)

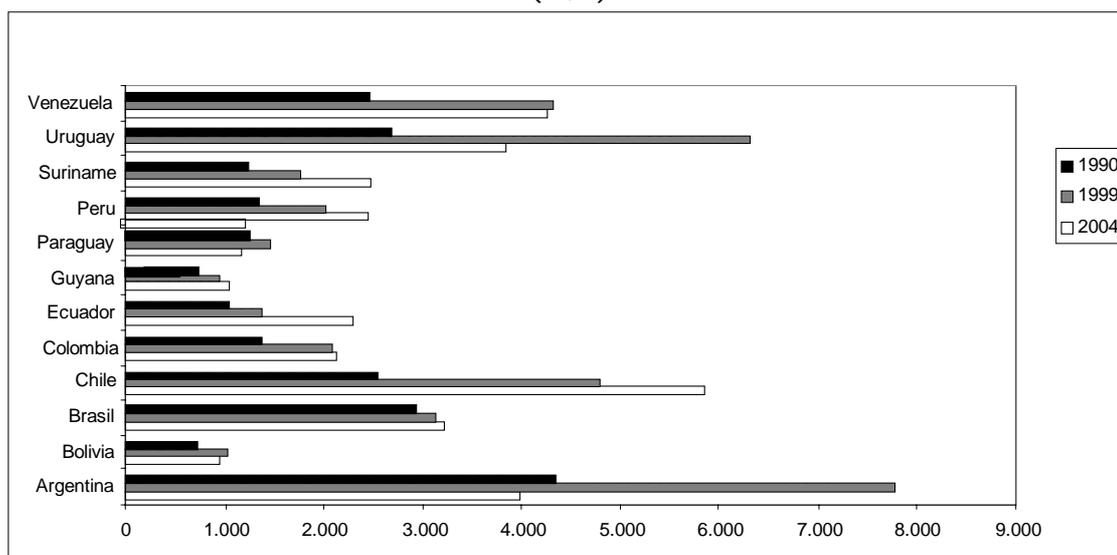


Fuente: elaborado en base a estadísticas de Cuentas Nacionales de Naciones Unidas.

El PBI por habitante a nivel mundial (medido en dólares corrientes) ha crecido en el período considerado. En particular presenta un aumento en su ritmo de crecimiento para los años 2003 y 2004, en relación a los años anteriores. En cuanto a SA, se destaca la recuperación que experimenta la región a partir del año 2003, luego de una franca caída entre los años 1998 y 2002. De todas formas, no se alcanzan los niveles previos a las crisis.

Los países sudamericanos presentan en general un mayor producto por habitante en el año 2004 en relación al comienzo del período analizado. El gráfico 7 presenta el PBI per cápita para los países de la región para los años 1990, 1999 y 2004.

Gráfico 7
PBI per cápita para países de SA
 (U\$S)

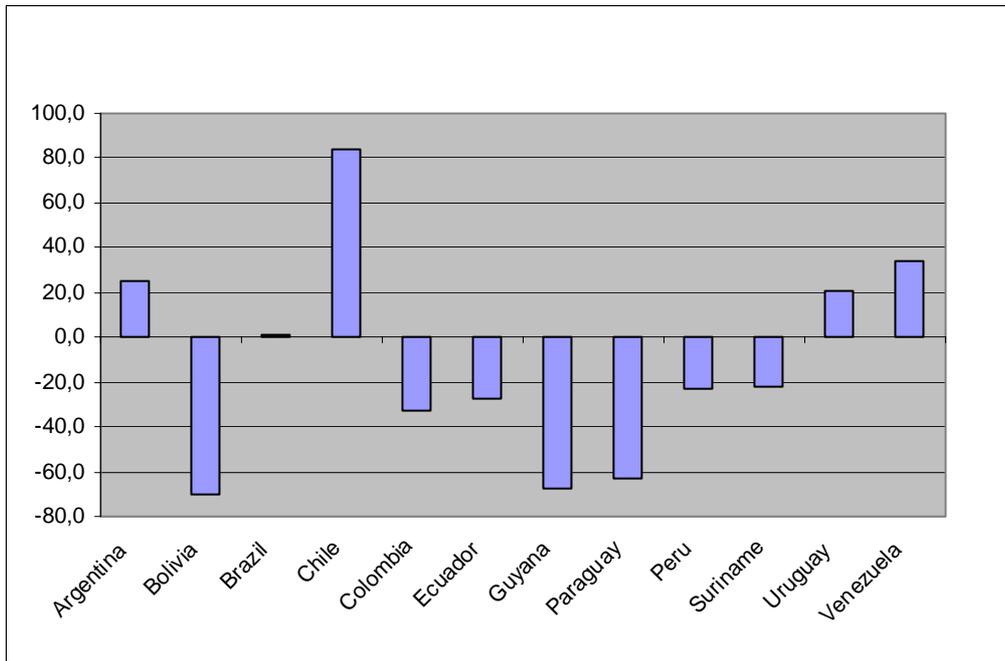


Fuente: elaborado en base a estadísticas de Cuentas Nacionales de Naciones Unidas.

Para el año 2004, Chile es el país de la región con mayor producto por habitante superando los 5.800 dólares, seguido de Venezuela con casi 4.260.

En el siguiente gráfico se presenta una comparación entre el producto por habitante de cada país y el promedio sudamericano para el año 2004, observándose en términos porcentuales cuanto mayor o menor es el producto por habitante de cada país en relación al promedio de la región (que ascendió a 3.179 dólares).

Gráfico 8
PBI per cápita de cada país en relación al PBI per cápita de SA, año 2004
 (%)

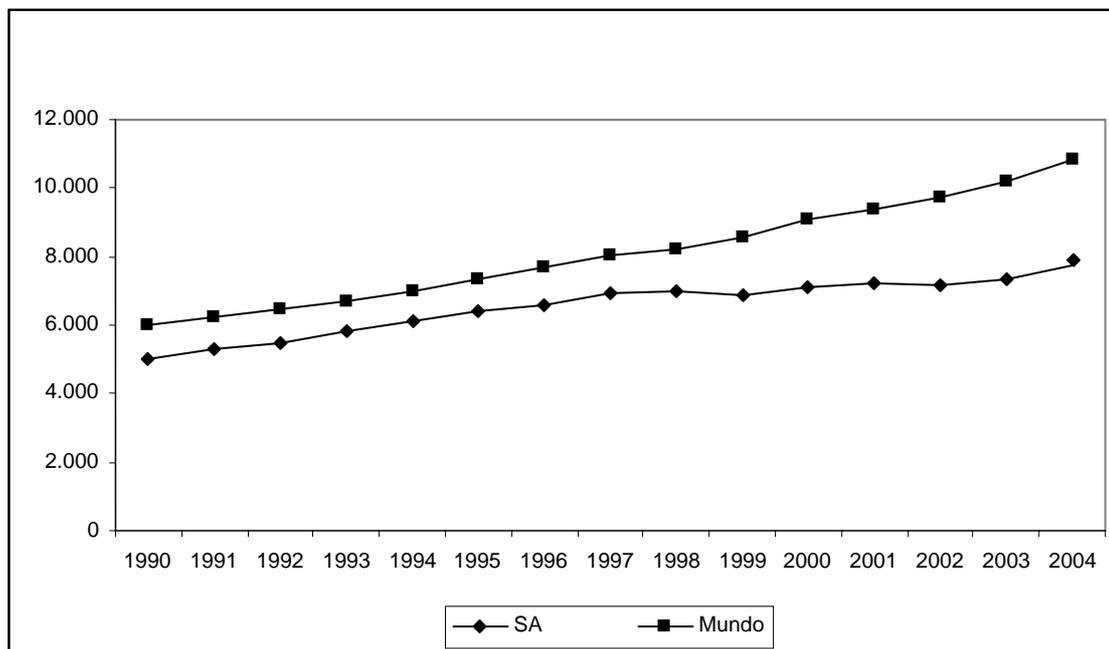


Fuente: elaborado en base a estadísticas de Cuentas Nacionales de Naciones Unidas.

Los países que superan el promedio regional son Chile, Venezuela, Argentina y Uruguay. Todos los otros países se encuentran por debajo de dicho promedio, excepto Brasil que está prácticamente al mismo nivel. Un detalle de la evolución del PBI per cápita se encuentra en el cuadro 5 del Anexo.

Considerando los datos a PPP, el producto por habitante a nivel mundial crece en el período considerado. Para los países de SA, los efectos de las crisis regionales de 1999 y 2002 son mas leves, ya que si bien se enlentece el crecimiento, solo se registra una leve caída del indicador para los años 1999 y 2002.

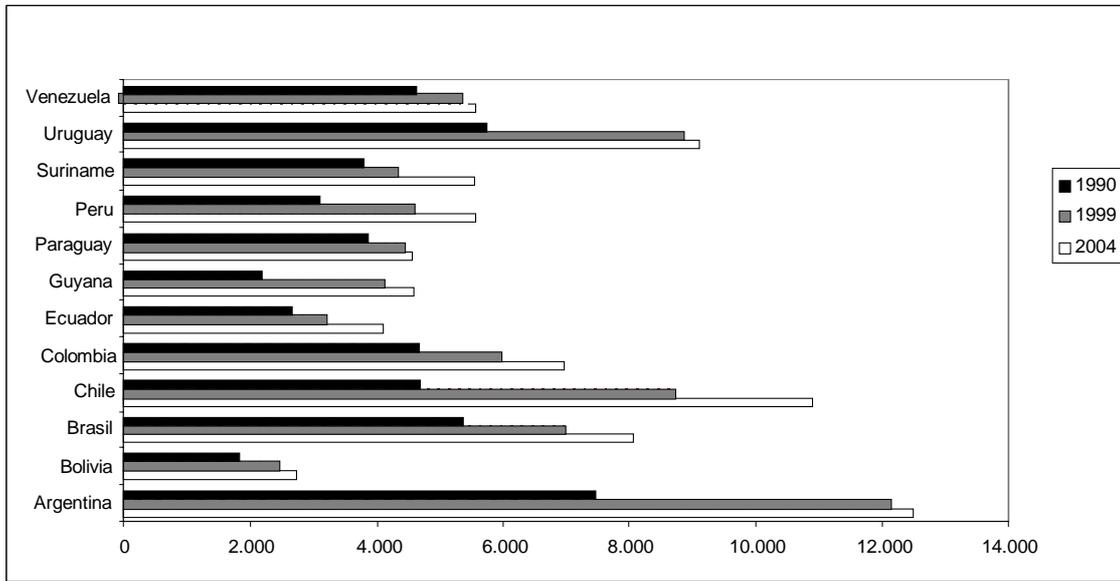
Gráfico 9
Evolución del PBI per cápita a PPP del Mundo y de SA
(U\$S)



Fuente: elaborado en base a estadísticas del FMI

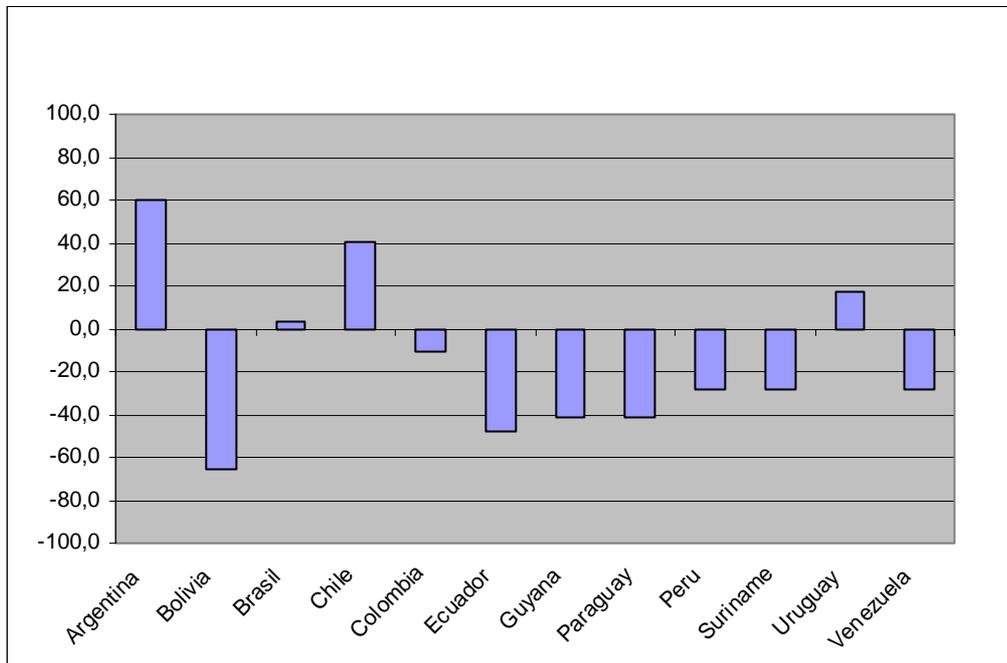
A su vez, con datos a PPP, Argentina aparece como el país con mayor producto por habitante para el año 2004, seguido por Chile, Uruguay y Brasil (Gráfico 10). Estos cuatro países son a su vez los únicos que superan el promedio de la región (que alcanzó los 7.772 dólares) (Gráfico 11).

Gráfico 10
PBI per cápita a PPP para países de SA
 U\$\$



Fuente: elaborado en base a estadísticas del FMI.

Gráfico 11
PBI per cápita de cada país en relación al PBI per cápita de SA, datos a PPP,
año 2004
 (%)



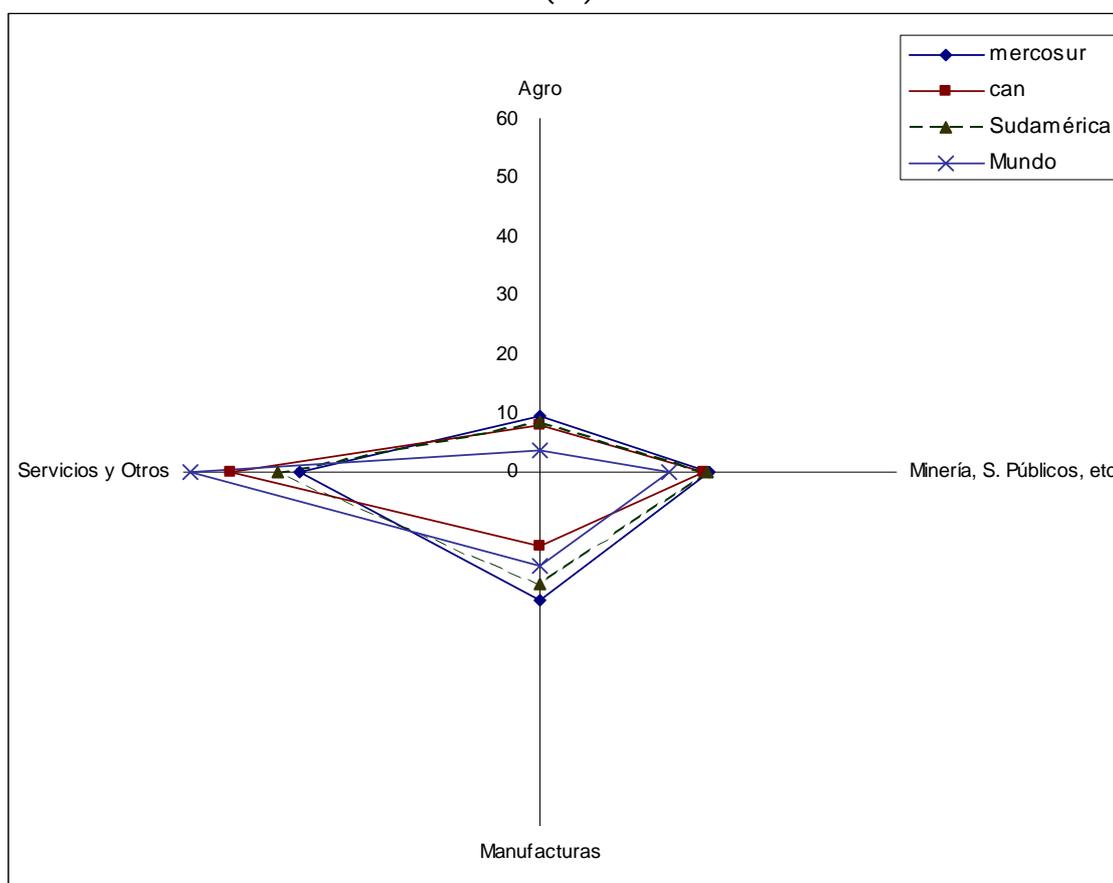
Fuente: elaborado en base a estadísticas del FMI

II.3 Estructura de la producción

A continuación se analiza la estructura del PBI de acuerdo a sus principales componentes con datos del año 2003. Puede observarse que SA presenta, en relación al total mundial, un peso relativo mayor para Agro, Minería y Servicios Públicos y Manufacturas; y un menor peso en Servicios y Otros (Gráfico 12).

Por otra parte, el peso relativo de los sectores de Agro, Minería y Servicios Públicos, presenta valores similares para SA, CAN y MERCOSUR. No ocurre lo mismo con Manufacturas (donde la importancia es mayor para el MERCOSUR) y con Servicios y Otros (donde la importancia es mayor para la CAN).

Gráfico12
Principales componentes del PBI , año 2003.
(%)



Fuente: elaborado en base a estadísticas de Cuentas Nacionales de Naciones Unidas.

En el cuadro 1 puede observarse la estructura del PBI por sectores para cada uno de los países de la región, y en el Cuadro 2, la desviación de cada uno de ellos en relación al valor global de SA.

Cuadro 1
Principales componentes del PBI, por país, año 2003
(Porcentaje)

	Agro	Minería, Servicios Públicos, etc.	Manufacturas	Servicios y Otros
Argentina	10	30	22	38
Bolivia	13	24	13	50
Brasil	9	28	22	41
Chile	5	29	18	48
Colombia	12	25	15	48
Ecuador	8	21	6	65
Guyana	32	14	3	51
Paraguay	27	20	14	39
Perú	7	23	14	56
Surinam	10	16	5	69
Uruguay	13	24	19	44
Venezuela	4	35	12	49
MERCOSUR	9	28	22	41
CAN	8	27	13	52
Sudamérica	9	28	19	44
Europa (15)	2	19	16	63
Mundo	4	22	16	59

Fuente: elaborado en base a estadísticas de Cuentas Nacionales de Naciones Unidas.

Nota: Para Venezuela, incluye la producción de petróleo crudo y gas natural.

Como puede observarse en el Cuadro 2, Guyana y Paraguay presentan los mayores desvíos en cuanto al valor global de SA al considerar el peso relativo del Agro en el PBI total del país. En efecto, estas dos economías aparecen como mucho más agrícolas que el resto de los países de la región. Por otra parte, Venezuela aparece como el más minero (al incluirse en este sector la producción de petróleo crudo) mientras que Guyana y Surinam presentan un peso relativo menor en el sector de Minería y Servicios Públicos. Finalmente, Argentina y Brasil aparecen como los más manufactureros y Guyana, Surinam y Ecuador como los menos manufactureros.

Cuadro 2
Desviaciones de cada país respecto a la estructura del PBI de SA, año 2003.
 (%)

	Agro	Minería, Servicios Públicos, etc.	Manufacturas	Servicios y Otros
Argentina	18	5	18	-15
Bolivia	48	-16	-32	15
Brasil	2	0	14	-7
Chile	-43	3	-5	9
Colombia	38	-11	-21	9
Ecuador	-8	-26	-68	47
Guyana	267	-50	-84	16
Paraguay	209	-29	-26	-12
Perú	-20	-18	-26	27
Surinam	15	-43	-74	57
Uruguay	49	-15	0	0
Venezuela	-54	24	-37	11

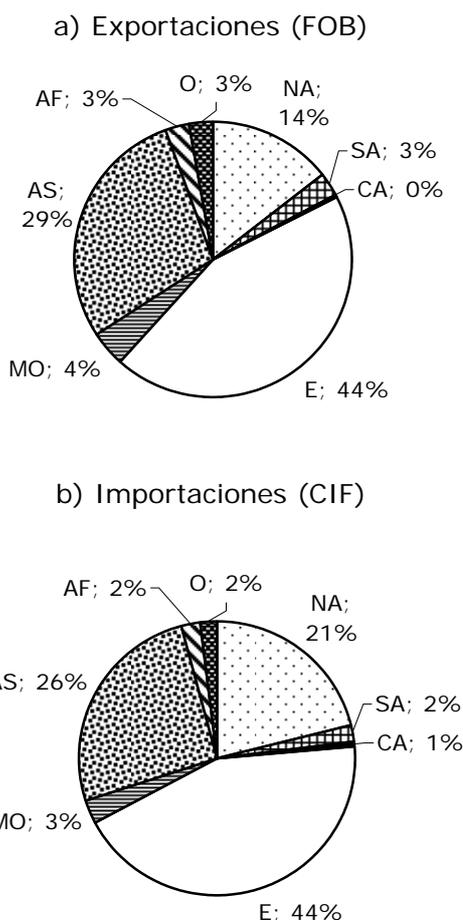
Fuente: elaborado en base a estadísticas de Cuentas Nacionales de Naciones Unidas.

III. COMERCIO

III.1 Participación del comercio en la economía mundial

A pesar de la extensión geográfica del continente sudamericano, su participación en el comercio mundial es poco significativa en relación a la de otras regiones del planeta. El gráfico 13 permite comparar la importancia de las exportaciones y de las importaciones de las principales regiones geográficas del mundo, para el año 2004.

Gráfico 13
Comercio mundial de bienes por regiones geográficas, 2004
(Millones de dólares)



Fuente: elaborado en base a datos provenientes de la OMC

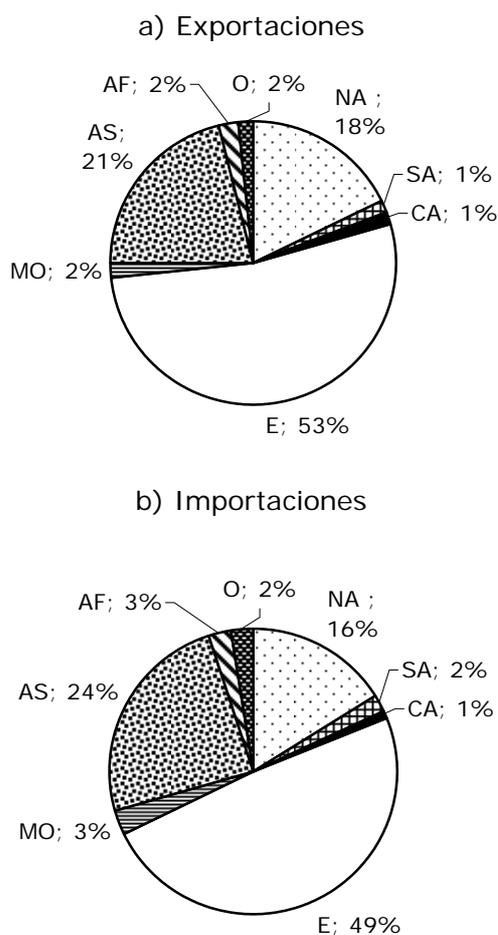
Nota: NA= Norteamérica, SA=SA, CA=Centroamérica, E=Europa (no incluye Rusia), MO=Medio Oriente, AS=Asia, AF=Africa

Atendiendo a una división geográfica del mundo, SA participa con el 3% de las exportaciones y con el 2% de las importaciones mundiales. Estas proporciones resultan poco significativas frente a las de otras regiones como NA, E o AS, aunque similares a las de CA y AF. Esta situación tiene que ver con el hecho de que las regiones geográficas con mayor participación en el comercio mundial agrupan al conjunto de los países desarrollados, en tanto las regiones geográficas con menor representatividad de su comercio incluyen la mayor parte de los países en desarrollo.

Por su parte el comercio internacional de servicios en SA representa alrededor de 19% del total del comercio de esta región, situación que se aproxima a lo que ocurre a nivel mundial, donde las transacciones de servicios comerciales se sitúan en torno al 21% del total de exportaciones mundiales.

El peso de la región sudamericana en el comercio mundial de servicios es poco significativo, entre 2% y 3% del comercio mundial de servicios. A continuación, el gráfico 14 permite comparar el peso relativo de las principales zonas geográficas del mundo para el año 2004.

Gráfico 14
Comercio mundial de servicios por regiones geográficas, 2004
 (Millones de dólares)



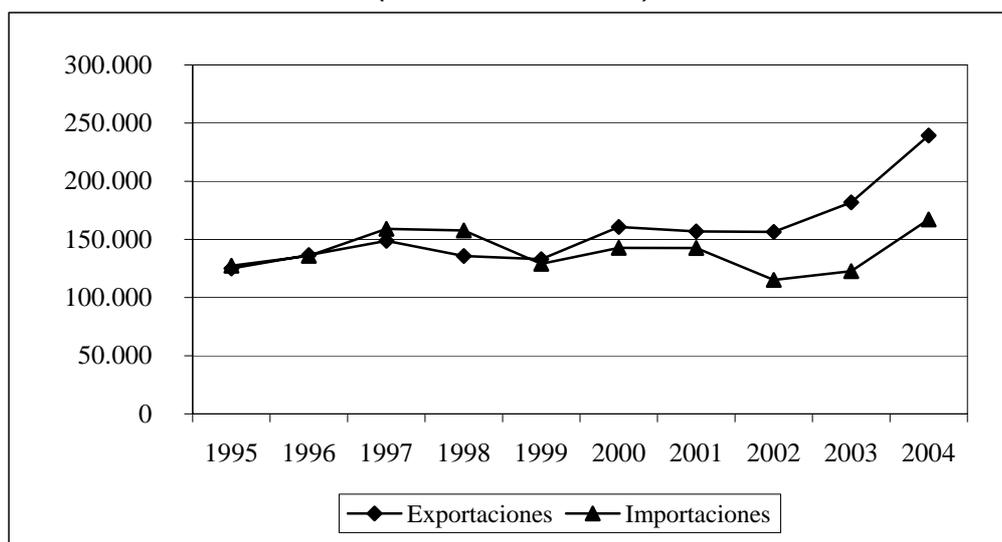
Fuente: elaborado en base a datos de la OMC.

Europa da cuenta de la mitad del comercio mundial de servicios. Asia le sigue en orden de importancia con una participación de 21% de sus exportaciones y de 24% de sus importaciones y en tercer lugar NA. El comercio de servicios de SA representa una proporción pequeña similar a la de otras regiones en desarrollo.

III.2 Evolución

La participación del comercio sudamericano en el comercio mundial de bienes se ha mantenido relativamente estable en el período analizado, aunque su evolución ha presentado períodos de empuje y retracción. En el gráfico 15 se aprecia la evolución del valor de las exportaciones e importaciones de SA en el período 1995-2004.

Gráfico 15
Evolución del comercio de bienes de SA
(Millones de dólares)

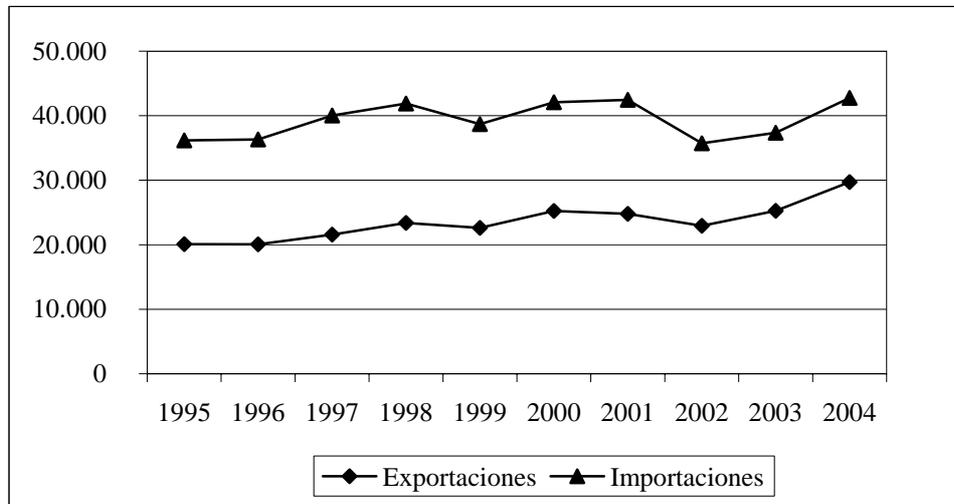


Fuente: elaborado en base a datos de la OMC

Tanto las exportaciones como las importaciones muestran movimientos oscilatorios en los primeros años, con tendencia al alza hacia el final del período. En 2004, las exportaciones alcanzan valores sin precedentes en la década analizada. En ese mismo año, las importaciones también presentan un pico superando, aunque levemente, el máximo valor que se había registrado en 1997. Los períodos de descenso del comercio en esta región están íntimamente ligados a los episodios de crisis financieras acaecidos en 1998 y 2001-02 que tienen como protagonistas a dos de los países con más peso en el comercio de esta región, Brasil y Argentina respectivamente.

Una situación similar ocurre en el comercio de servicios cuya evolución también presenta períodos de alzas y bajas entre 1995 y 2004, aunque más tenues. El gráfico 16 muestra la evolución de las importaciones y exportaciones de servicios comerciales de SA.

Gráfico 16
Evolución del comercio de servicios de SA
(Millones de dólares)



Fuente: elaborado en base a datos de la OMC

Se trata de una región que ha presentado sistemáticamente un saldo en servicios negativo, brecha que ha sido menor desde 2002. Al igual que en el comercio de bienes se observa que los picos hacia la baja han ocurrido en los años posteriores a la ocurrencia de crisis financieras en países destacados en la región (Brasil y luego Argentina). Se aprecian oscilaciones más marcadas en las importaciones y una tendencia al crecimiento más nítida en las exportaciones. A su vez 2004 es el año donde se ha registrado mayor comercio de la región en este rubro tanto en importaciones como en exportaciones.

III.3 Estructura

III.3.1 Distribución del comercio a nivel de los países de SA

Una mirada al interior de la región sudamericana, a través del comercio, permite observar la heterogeneidad de las economías que la constituyen. Tomando los datos de comercio de bienes, la mayor diferencia se observa entre Brasil y Guyana, el valor del comercio brasileño resulta ser más de cien veces superior al de Guyana. La menor diferencia entre Brasil y otro país de la región ocurre con Argentina, siendo el valor de lo comercializado por Brasil alrededor de dos veces superior al de Argentina. El cuadro 3 permite apreciar estas diferencias.

Cuadro 3
**Participación de las economías sudamericanas en el comercio total de bienes
de la región, 2004**
(Millones de dólares)

	Export. (FOB)	Import. (CIF)	Comercio (E+M/2)
Argentina	34.550	22.322	28.436
Brasil	96.474	62.766	79.620
Paraguay	1.626	1.626	1.626
Uruguay	2.918	3.114	3.016
MERCOSUR	35.568	89.827	112.698
Bolivia	2.254	1.888	2.071
Colombia	16.477	16.745	16.611
Ecuador	7.224	7.861	7.543
Perú	12.365	10.792	11.578
Venezuela	33.775	16.272	25.023
CAN	72.095	53.557	62.826
Chile	30.270	22.327	26.299
Guyana	602	636	619
Surinam	830	800	815
SA	239.365	167.148	203.256

Fuente: elaborado en base a datos provenientes de OMC

Del total de exportaciones e importaciones de SA, 80% de las primeras y 75% de las segundas, corresponden a Brasil, Argentina, Chile y Venezuela, donde solo Brasil da cuenta de aproximadamente el 40% del comercio regional. Dada la importancia relativa de la economía brasileña, el MERCOSUR resulta el bloque comercial más relevante en la región desde el punto de vista comercial, siendo responsable de más de la mitad del comercio sudamericano.

Considerando el comercio de servicios también se vislumbran diferencias en la región. El comercio de servicios de la región sudamericana discriminado por países se muestra en el cuadro 4.

Cuadro 4
Participación de las economías sudamericanas en el comercio total de servicios de la región, 2004
(Millones de dólares)

	Export.	Import.	Comercio (M+E/2)
Argentina	4.851	6.427	5.639
Brasil	11.473	16.066	13.770
Paraguay	555	316	436
Uruguay	960	634	797
MERCOSUR	17.839	23.443	20.641
Bolivia	311	506	409
Colombia	2.064	3.795	2.930
Ecuador	885	1.667	1.276
Perú	1.725	2.672	2.199
Venezuela	1.008	4.271	2.640
CAN	5.993	12.911	9.452
Chile	5.872	6.401	6.137
Guyana	ND	ND	ND
Surinam	ND	ND	ND
SA	53.536	79.109	66.323

Fuente: elaborado en base a datos provenientes de OMC.

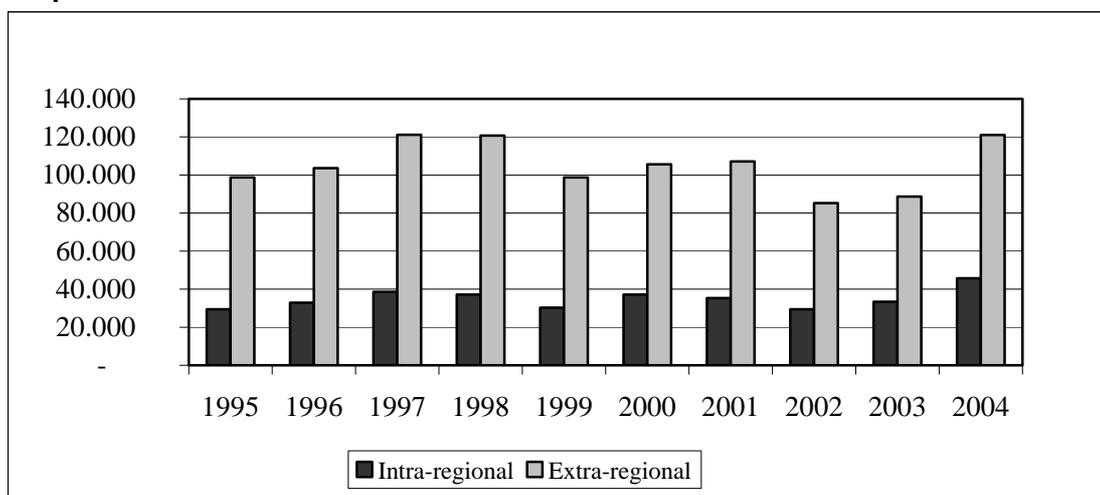
La importancia del bloque MERCOSUR también se destaca en el comercio de servicios aunque no con tanta fuerza como en el caso del comercio de bienes. La participación de este bloque en el comercio de servicios resulta casi un tercio del total del comercio de servicios de SA. Considerando los países, Brasil es responsable de aproximadamente del 20% de las transacciones de servicios de la región, y en orden de importancia le siguen Chile con una participación de casi 10% y Argentina de 8.5%.

III.3.2 Destino y origen del comercio de SA

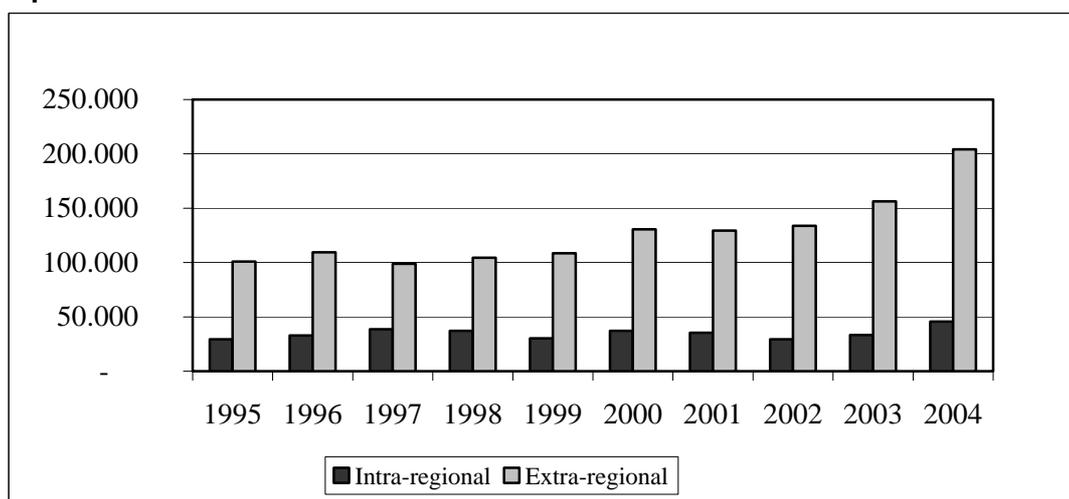
La distribución del comercio sudamericano muestra que la región depende en buena medida del comercio con el resto del mundo. El gráfico 17 deja ver esta situación, el primer subgráfico compara las importaciones intra-regionales y extra-regionales, en tanto que el segundo subgráfico compara las exportaciones intra-regionales y extra-regionales. En los cuadros 7 a 9 del Anexo se presentan las matrices de comercio con el flujo comercial al interior de la región por países y de la región con el RM.

Gráfico 17
Evolución del comercio intra y extra regional de SA
(Millones de dólares)

a) Importaciones



b) Exportaciones



Fuente: elaborado en base a datos provenientes de OMC

En la última década, las importaciones extra-regionales representaron en promedio 75% del total de importaciones de la región, en tanto que las exportaciones extra-regionales se situaron entorno a 78% del total de las exportaciones sudamericanas.

Atendiendo al origen y destino del comercio regional, los cuadros 5 y 6 muestran la distribución del comercio bilateral de SA para el caso de las importaciones y para las exportaciones, destacando los bloques comerciales relevantes para SA, tanto al interior de la región, como fuera de la misma. En los cuadros anexos se presentan matrices de comercio con los flujos comerciales intra-regionales y extra-regionales.

Cuadro 5

América del SUR: Importaciones por circuito de comercio

	Importaciones (Millones de dólares CIF)			Participación en el total de AS (%)		
	1995	1999	2004	1995	1999	2004
Intra-MERCOSUR	13.995	15.426	17.447	11%	12%	10%
Intra-CAN	4.879	4.098	8.543	4%	3%	5%
MERCOSUR-CAN	1.653	1.871	1.867	1%	1%	1%
MERCOSUR-Chile	1.733	1.413	1.891	1%	1%	1%
CAN-MERCOSUR	2.909	2.619	6.003	2%	2%	4%
CAN-Chile	824	971	1.529	1%	1%	1%
Chile-MERCOSUR	2.670	3.082	7.095	2%	2%	4%
Chile-CAN	758	794	1.354	1%	1%	1%
Total Intra-AS	29.422	30.274	45.730	23%	23%	27%
AS-NAFTA	38.330	38.231	39.729	30%	30%	24%
AS-UE	40.648	32.160	34.814	32%	25%	21%
AS-China	2.477	3.204	10.324	2%	2%	6%
AS-India	342	492	1.243	0%	0%	1%
RM	16.912	24.641	34.899	13%	19%	21%
Total Extra-AS	98.709	98.729	121.009	77%	77%	73%
Total	128.131	129.003	166.738	100%	100%	100%

Nota: SA en este caso no incluye Guyana ni Surinam

Fuente: Elaborado en base a datos provenientes del CEI, Secretaría de la CAN, COMTRADE y OMC

En el comercio intra-regional se destaca la importancia del comercio intra-MERCOSUR que se sitúa alrededor del 10% de las importaciones totales de SA. Mientras que en los flujos extra-regionales resulta de especial significación las importaciones originarias del NAFTA y de la UE. Como se desprende del cuadro anterior, en 1995 y 1999 las importaciones provenientes de cada uno de estos mercados por separado superan el comercio intra-regional y ambos constituyen más del 50% de las importaciones de esta región. En 2004, la importancia relativa de la región ha aumentado pero la dependencia de las importaciones provenientes del NAFTA y UE sigue siendo muy significativa (45%). En ese mismo año se destaca la importancia adquirida por China e India, mercados que no han sido tradicionales para la región. En los cuadros 10 a 12 del Anexo se presentan las matrices de comercio por bloques relevantes de la región y el mundo.

Cuadro 6
América del SUR: Exportaciones por circuito de comercio

	Exportaciones (Millones de dólares CIF)			Participación en el total de AS (%)		
	1995	1999	2004	1995	1999	2004
Intra-MERCOSUR	13.995	15.426	17.447	11%	11%	7%
Intra-CAN	4.879	4.098	8.543	4%	3%	3%
MERCOSUR-CAN	1.653	1.871	1.867	1%	1%	1%
MERCOSUR-Chile	1.733	1.413	1.891	1%	1%	1%
CAN-MERCOSUR	2.909	2.619	6.003	2%	2%	2%
CAN-Chile	824	971	1.529	1%	1%	1%
Chile-MERCOSUR	2.670	3.082	7.095	2%	2%	3%
Chile-CAN	758	794	1.354	1%	1%	1%
Total Intra-AS	29.422	30.274	45.730	23%	22%	18%
AS-NAFTA	31.945	44.128	75.529	25%	32%	30%
AS-UE	30.811	30.261	55.344	24%	22%	22%
AS-China	2.436	2.735	18.321	2%	2%	7%
AS-India	515	829	1.556	0%	1%	1%
RM	35.163	30.538	53.349	27%	22%	21%
Total Extra-AS	100.870	108.491	204.100	77%	78%	82%
Total	130.292	138.765	249.829	100%	100%	100%

Fuente: elaborado en base a datos provenientes del CEI, Secretaría de la CAN, ALADI, COMTRADE y OMC

En el total de exportaciones de SA, también se destaca como destino el mercado extra-regional. La importancia de dichos mercados resulta mayor en términos de exportaciones que de importaciones, cuya importancia ha crecido considerando los años analizados. La contrapartida resulta que la propia región ha perdido peso como destino de su comercio. Los principales destinos de exportación son el NAFTA y la UE acaparando el 50% del total de las exportaciones de la región. En los cuadros 10 a 12 del Anexo se presentan las matrices de comercio por bloques relevantes de la región y el mundo.

III.3.3 Ventajas comparativas de la región Sudamericana

La estructura del comercio sudamericano, según grandes divisiones (CIIU Revisión 2) para el comercio de bienes, muestra la importancia del peso de las manufacturas tanto en el ingreso de divisas provenientes de las exportaciones como en los egresos generados por las importaciones. El cuadro 7 muestra el valor de exportaciones e importaciones según la el tipo de bien, utilizando la mencionada clasificación.

Cuadro 7
Estructura sectorial de las exportaciones e importaciones de SA
(Millones de dólares, 2004)

	Extra-SA	Intra-SA	Total SA
Exportaciones			
Agricultura, caza, silvicultura y pesca	26.229	2.911	29.140
Explotación de minas y canteras	45.017	5.978	50.995
Industrias manufactureras	123.767	33.963	157.729
Otras	749	289	1.038
Total Export.	195.762	43.140	238.902
Importaciones SA			
Agricultura, caza, silvicultura y pesca	2.789	3.013	5.802
Explotación de minas y canteras	10.250	6.037	16.287
Industrias manufactureras	103.272	32.509	135.781
Otras	109	481	591
Total Import.	116.420	42.040	158.460
Balance Comercial			
Agricultura, caza, silvicultura y pesca			23.338
Explotación de minas y canteras			34.708
Industrias manufactureras			21.949
Otras			447
Total Balance Comercial			80.441

Fuente: BADECEL

Nota1: No incluye Guyana ni Surinam.

Nota 2: Los totales presentan discrepancias con los cuadros anteriores dado que la información se ha tomado de fuentes diferentes

A pesar de la importancia de las exportaciones de manufacturas en la región, en términos netos el mayor ingreso de divisas proviene de la explotación de minas y canteras, luego de las actividades primarias y en tercer lugar de las manufacturas. La confección de los índices de ventajas comparativas reveladas, utilizando la información de los flujos comerciales de la región por sectores de actividad, resulta más adecuada para una aproximación a las ventajas comparativas de la región sudamericana. En el cuadro que sigue se han calculado para las grandes divisiones mencionadas anteriormente.

Cuadro 8
Índices de Ventajas Comparativas Reveladas para SA, 2004

	IVCE	IVCM
Agricultura, caza, silvicultura y pesca	1,56	0,24
Explotación de minas y canteras	1,73	0,55
Industrias manufactureras	0,50	2,37

Fuente: elaborado en base a BADECEL

Nota: IVCE =Ventajas Comparativas Reveladas por las Exportaciones, IVCM =Ventajas Comparativas Reveladas por las Importaciones.

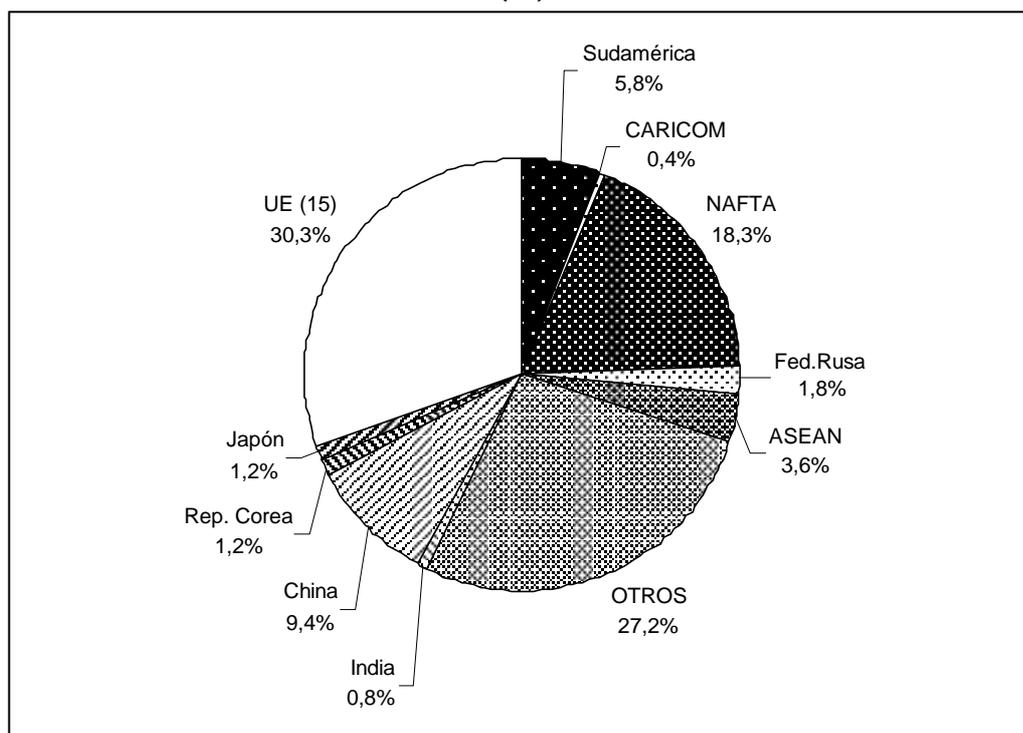
Según se desprende del cuadro anterior, SA presenta ventajas comparativas principalmente en la producción de productos primarios, mientras que presenta desventajas comparativas en la producción manufacturera.

IV. INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA

IV.1 Participación

En el siguiente gráfico se muestran los principales destinos de la IED a nivel mundial para el año 2004, considerando los datos en dólares corrientes.

Gráfico 18
Principales destinos de la IED, año 2004
(%)



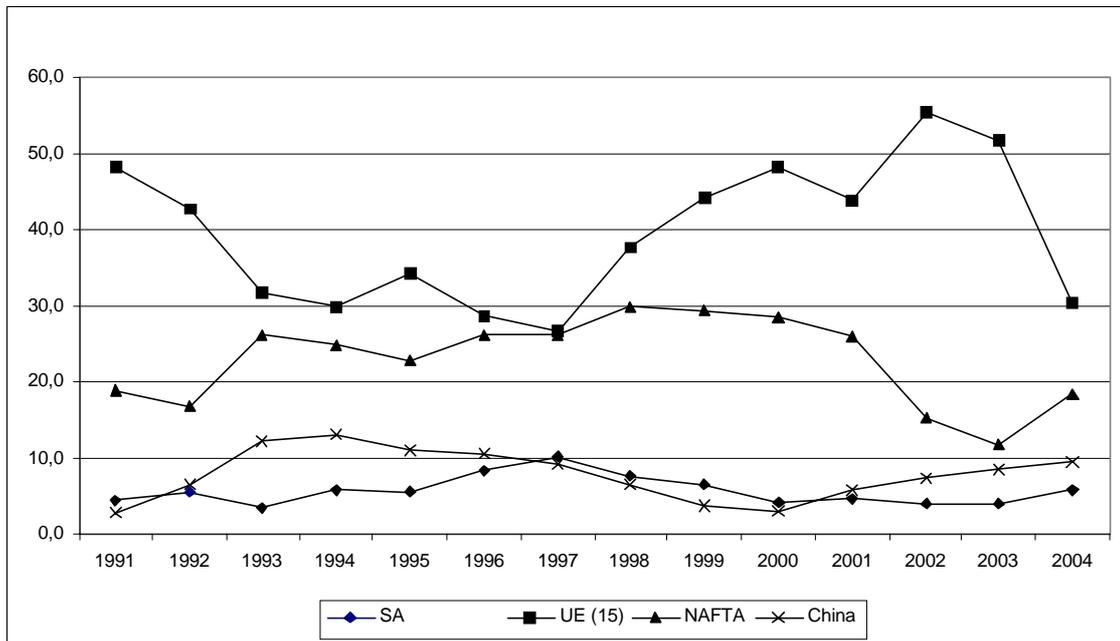
Fuente: elaborado en base a estadísticas de UNCTAD

El principal destino de los flujos mundiales de IED para el año 2004 es la Unión Europea, que concentra el 31% de la IED mundial, seguido por los países del NAFTA con el 18%. Luego está China con el 9% y SA en cuarto lugar con el 6%.

IV.2 Evolución

El gráfico 19 revela que la evolución de la participación de los mismos destinos del gráfico anterior en los flujos de IDE mundiales. Los principales destinos de la IED a nivel mundial y su evolución histórica se presentan en el Cuadro 13 del Anexo.

Gráfico 19
Evolución de la participación de los principales destinos de la IED mundial (%)

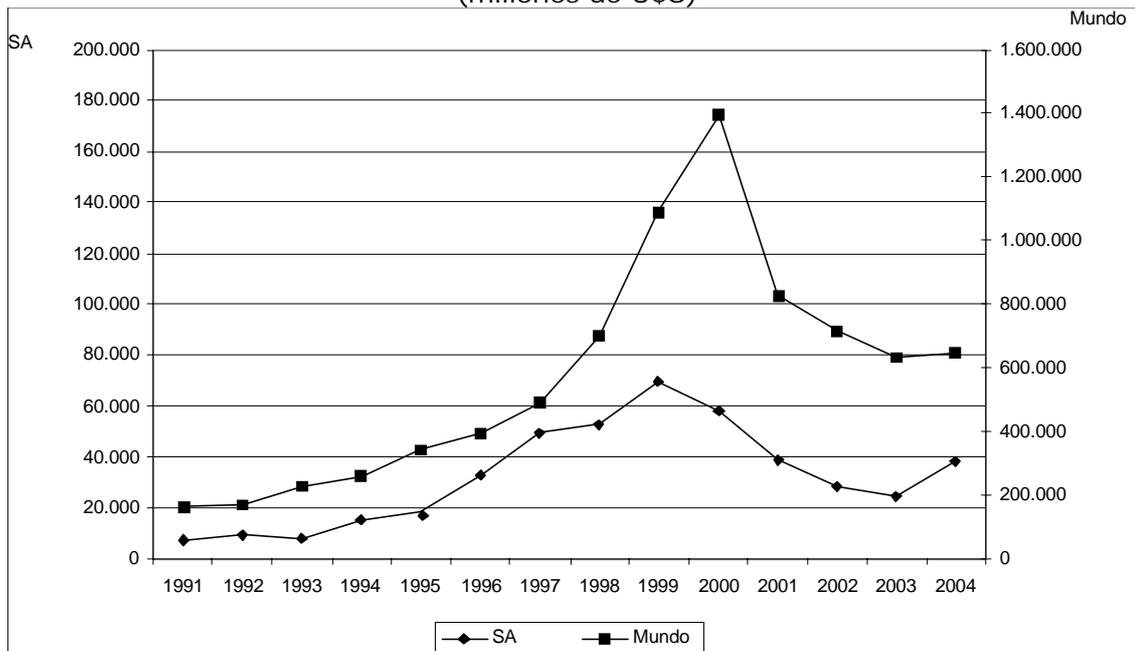


Fuente: elaborado en base a estadísticas de UNCTAD

La participación de SA en el período analizado, ha disminuido desde el máximo alcanzado en el año 1997, pero presenta un aumento para el 2004.

El gráfico que sigue muestra la evolución de los flujos de IED de la región y el mundo.

Gráfico 20
Evolución de los flujos de IED mundial y de SA (millones de U\$S)



Fuente: elaborado en base a estadísticas de UNCTAD

Los flujos totales de IED a nivel mundial alcanzaron en el año 2004 los 648 mil millones de dólares lo que estaría indicando una leve recuperación luego de tres años de caída consecutiva. En efecto, la evolución de la IED mundial en el periodo muestra un crecimiento que se dispara a partir del año 1998 alcanzando un máximo en el año 2000 para luego caer abruptamente en el 2001. Por su parte, la evolución de la IED hacia SA muestra fluctuaciones similares, pero alcanza el máximo en el año 1999, para luego caer hasta el 2003 y comenzar a recuperarse en el año 2004.

IV.3 Estructura por países.

El destino principal de la IED dentro de la región fue Brasil, que concentró el 48% de dichas inversiones para el año 2004. Le siguió Chile con el 20% y luego Argentina con el 11%.

Como puede observarse en el cuadro siguiente, la participación de Brasil como destino dentro de la región ha venido creciendo desde el año 1995, con dos excepciones que son los años 1999 y 2003. Lo contrario sucede con Argentina, que ha disminuido su participación desde el año 1992, excepto en dos años en que ha crecido: 1995 y 1999. Para el año 2004 presenta un nuevo crecimiento. Chile en cambio aparece como mas fluctuante presentando los dos últimos años del período un crecimiento importante de su participación en la IED hacia la región.

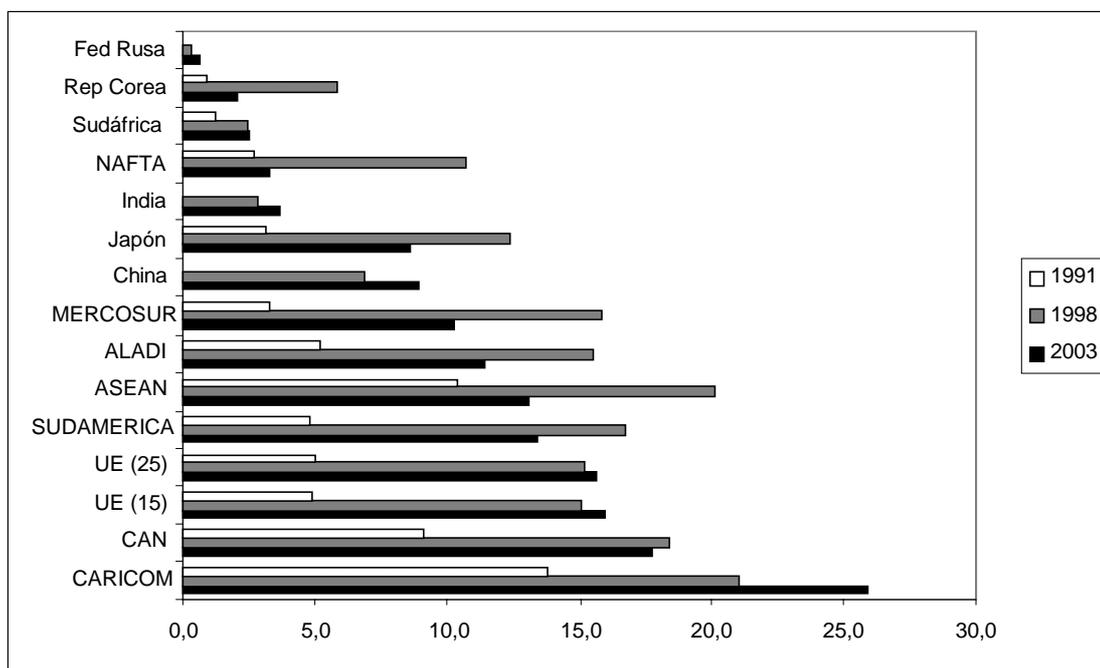
Cuadro 9
Participación de cada país en los flujos sudamericanos de IED
(%)

	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004
Argentina	19	14	34	18	6	8	8	11
Brasil	39	55	41	57	58	58	42	48
Paraguay	0	1	0	0	0	0	0	0
Uruguay	0	0	0	0	1	1	2	1
Bolivia	2	2	1	1	2	2	1	0
Colombia	11	5	2	4	7	7	7	7
Ecuador	1	2	1	1	3	4	6	3
Peru	4	3	3	1	3	8	5	5
Venezuela	13	9	4	8	10	3	11	4
Chile	11	9	13	8	11	9	18	20
Guyana	0	0	0	0	0	0	0	0
Surinam	0	0	0	0	0	0	0	0
SUDAMERICA	100	100	100	100	100	100	100	100

Fuente: elaborado en base a estadísticas de UNCTAD

Finalmente, se presenta el ratio de IED sobre Formación Bruta de Capital (FBK) para los principales bloques económicos y para tres años del período: 1991, 1998 y 2003.

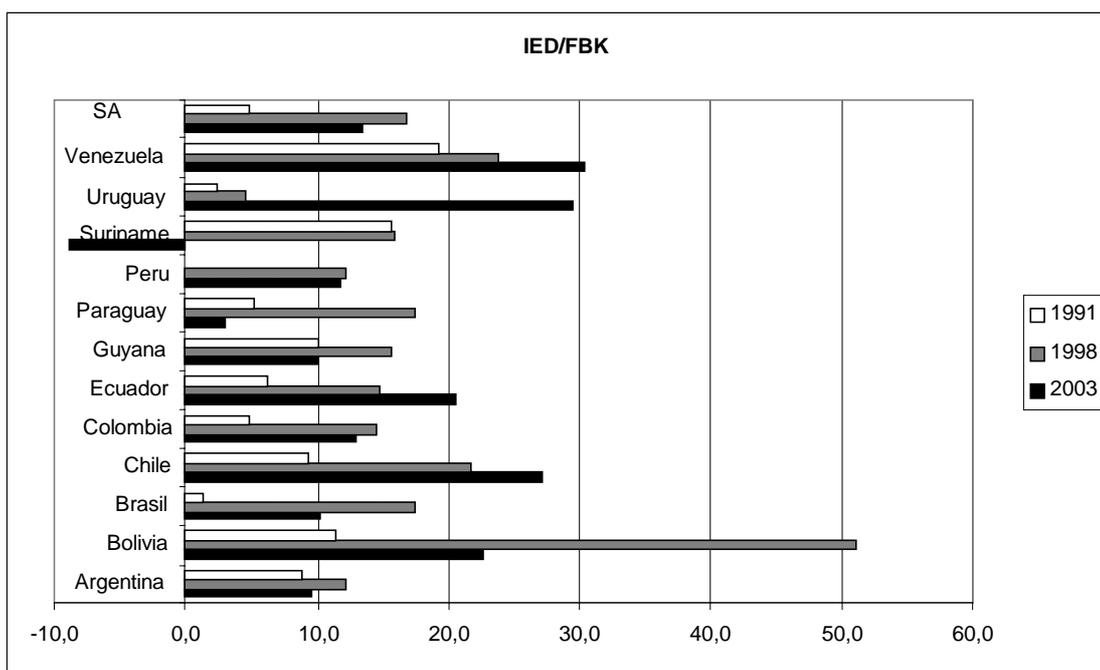
Gráfico 21
IED/FBK



Fuente: elaborado en base a estadísticas de UNCTAD

En lo que respecta a los países sudamericanos en su conjunto, este indicador crece hasta el año 1999 (pico máximo del período) para luego decrecer año a año, ubicándose en torno al 13% para el 2003. Como puede apreciarse en el siguiente Gráfico, los países de la región que están por encima de este valor son Venezuela, Uruguay, Chile, Bolivia y Ecuador.

Gráfico 22
IED/FBK



V. SINTESIS Y CONCLUSIONES

La economía sudamericana medida a través del PBI representó en el año 2004 el 3% de la economía mundial en dólares corrientes. El PBI de la región creció si se comparan los extremos del período analizado (1990-2004). Sin embargo, presenta una trayectoria marcada por las crisis en 1999 y 2002. El menor dinamismo de la región respecto al mundo puede asociarse a esta evolución inestable del PBI, en que las alzas y bajas contrastan con la trayectoria más "suave" del PBI mundial. Al interior de la región y para el año 2004, Brasil representó el 50% del PBI de SA medido en dólares corrientes, seguido de Argentina con el 13%. Por su parte los datos a PPP muestran una trayectoria de crecimiento continuo del PBI, sin fluctuaciones, tanto para el total mundial como para SA. Esta evolución más "suave" del PBI regional a PPP respecto al PBI en dólares corrientes, se debe a que el indicador a PPP no considera los cambios en los precios relativos, aislando los efectos que estos puedan tener sobre el valor del PBI en dólares corrientes.

El PBI por habitante a nivel mundial creció en el período considerado. En cuanto a SA, se destaca la recuperación que experimenta la región a partir del año 2003, luego de una franca caída entre los años 1998 y 2002. De todas formas, no se alcanzan los niveles previos a las crisis. Al considerar los datos a PPP, los efectos de las crisis regionales en 1999 y 2002 son más leves, ya que si bien se enlentece el crecimiento, solo se registra una leve caída del indicador para esos años. Con datos a PPP, Argentina aparece como el país con mayor producto por habitante de la región para el año 2004, seguido por Chile, Uruguay y Brasil.

Si se analiza la estructura del PBI de acuerdo a sus principales componentes se observa (para el año 2003) que SA presenta, respecto al total mundial, un peso relativo mayor para Agro, Minería y Servicios Públicos y Manufacturas; y un menor peso en Servicios y Otros. Por otra parte, analizando por bloques dentro de la región, el peso relativo de los sectores de Agro, Minería y Servicios Públicos, presenta valores similares para SA, CAN y MERCOSUR. No ocurre lo mismo con Manufacturas (donde la importancia es mayor para el MERCOSUR) y con Servicios y Otros (donde la importancia es mayor para la CAN).

La participación de SA en el comercio mundial es poco significativa en relación a la de otras regiones del planeta. SA participa con el 3% de las exportaciones y con el 2% de las importaciones mundiales de bienes. En cuanto al comercio internacional de servicios, éste representa alrededor de 19% del total del comercio de SA, situación que se aproxima a lo que ocurre a nivel mundial (donde el 21% de las exportaciones mundiales corresponden a transacciones de servicios comerciales). De la misma manera el peso de la región sudamericana en el comercio mundial de servicios es poco significativo, entre 2% y 3% del comercio mundial de servicios. Estas proporciones resultan poco significativas frente a las de otras regiones que agrupan a países desarrollados, como Europa o Norteamérica.

Tanto las exportaciones como las importaciones muestran movimientos oscilatorios en los primeros años, observándose una tendencia al alza hacia el final del período. En 2004, las exportaciones alcanzan valores sin precedentes en la década analizada. Los períodos de descenso del comercio en esta región están íntimamente ligados a los episodios de crisis financieras acaecidos en 1998 y 2001-02. Una situación similar ocurre en el comercio de servicios cuya evolución también presenta períodos de alzas y bajas entre 1995 y 2004, aunque más tenues. Se trata de una región que ha presentado sistemáticamente un saldo en servicios negativo, brecha que ha sido menor desde 2002.

Al interior de la región sudamericana, la distribución del comercio a nivel de los países que la componen permite observar que del total de exportaciones e importaciones, 80% de las primeras y 75% de las segundas, corresponden a Brasil, Argentina, Chile y Venezuela, donde solo Brasil da cuenta de aproximadamente el 40% del comercio regional. Considerando el comercio de servicios también se vislumbran diferencias en la región. Brasil es responsable de aproximadamente el 20% de las transacciones de servicios de la región, seguido por Chile (10%) y Argentina (8.5%).

La distribución del comercio sudamericano muestra que la región depende en buena medida del comercio con el resto del mundo. En la última década, las importaciones extra-regionales representaron en promedio 75% del total de importaciones de la región en tanto que las exportaciones extra-regionales se situaron entorno a 78% del total de las exportaciones sudamericanas. Las importaciones originarias del NAFTA y de la UE resultan de especial significación, a la vez que son los principales destinos de exportación de la región. SA presenta ventajas comparativas principalmente en la producción de productos primarios, mientras que presenta desventajas comparativas en la producción manufacturera.

En lo que respecta a los flujos IED, a nivel mundial se observa una leve recuperación para el año 2004 luego de tres años de caída consecutiva. Si se consideran los principales destinos de la IED a nivel mundial, SA aparece en cuarto lugar con el 6% del total mundial para el año 2004 (en dólares corrientes). El principal destino fue la Unión Europea (31%), seguido por los países del NAFTA (18%) y China (9%). Dentro de la región, el destino principal de la IED fue Brasil, que concentró el 48% de dichas inversiones para el año 2004. Le siguió Chile con el 20% y luego Argentina con el 11%.

Al analizar el ratio entre IED y Formación Bruta de Capital (FBK) para la región, se encuentra que este indicador crece hasta el año 1999 (pico máximo del período) para luego decrecer año a año, ubicándose en torno al 13% para el 2003.

En conclusión, si bien la región sudamericana ha adquirido relevancia como bloque regional en los últimos años y más significativamente a partir de la creación de la Comunidad Sudamericana de Naciones, su peso como bloque económico atendiendo a las variables seleccionadas (producción, comercio e IED) es relativamente pequeño, principalmente cuando se contrasta con otras regiones o bloques en la economía internacional.

ANEXO ESTADÍSTICO

Cuadro 1
PBI a precios corrientes por principales bloques y países
(Miles de millones de dólares)

	1990	1993	1996	1999	2000	2001	2002	2003	2004
MERCOSUR	593	697	1.077	849	914	803	581	653	766
CAN	141	176	252	266	282	291	266	261	313
Chile	34	49	76	73	75	68	66	73	94
Guyana	0	0	1	1	1	1	1	1	1
Surinam	0	1	1	1	1	1	1	1	1
SUDAMERICA	769	923	1.407	1.189	1.273	1.163	914	988	1.176
Cuba	20	15	23	26	28	30	3	32	34
México	263	403	332	481	581	622	649	639	676
ALADI	1.051	1.341	1.761	1.695	1.880	1.813	1.565	1.658	1.884
CARICOM	20	19	24	30	32	32	33	34	37
NAFTA	6.594	7.562	8.699	10.348	11.060	11.403	11.810	12.447	13.381
UE (15)	6.943	7.164	8.892	8.634	7.967	8.017	8.731	10.626	12.214
UE(25)	7.145	7.383	9.224	8.984	8.313	8.396	9.152	11.125	12.803
ASEAN	329	467	715	545	580	553	615	686	765
China	383	601	816	991	1.081	1.176	1.271	1.417	1.649
India	324	282	386	450	465	484	508	595	681
Japón	3.040	4.355	4.688	4.453	4.746	4.162	3.971	4.291	4.669
Rusia	570	458	392	196	260	307	345	430	582
República de Corea	264	362	558	445	512	482	547	608	680
Sudáfrica	112	130	144	133	133	118	111	165	213
SA/ Mundo (%)	3,5	3,7	4,7	3,9	4,0	3,7	2,8	2,7	2,9
MUNDO	21.944	25.064	30.109	30.850	31.655	31.398	32.616	36.572	40.999

Fuente: elaborado en base a estadísticas de Cuentas Nacionales de Naciones Unidas.

Cuadro 2
Tasas de crecimiento del PBI en dólares corrientes
 (Porcentajes)

	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004
SA	5,0	5,7	8,2	18,5	20,1	7,0	6,8	-1,4	-19,7	7,0	-8,6	-21,4	8,1	19,0
Mundo	4,9	6,9	1,9	6,7	10,3	2,1	-0,5	-0,7	3,7	2,6	-0,8	3,9	12,1	12,1

Fuente: elaborado en base a estadísticas de Cuentas Nacionales de Naciones Unidas.

Cuadro 3
Participación en el PBI de los países de SA en dólares corrientes
 (Porcentajes)

	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004
Argentina	18	24	27	26	24	20	19	20	20	24	22	23	11	13	13
Brasil	57	51	46	47	50	54	55	54	53	45	47	44	50	51	50
Paraguay	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1
Uruguay	1	1	2	2	2	1	1	1	2	2	2	2	1	1	1
Bolivia	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1
Colombia	6	6	6	7	7	7	7	7	7	7	7	7	9	8	8
Ecuador	1	1	1	2	2	2	2	2	2	1	1	2	3	3	3
Perú	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	5	6	6	6
Venezuela	6	7	7	7	5	6	5	6	6	9	10	11	10	9	10
Chile	4	5	5	5	5	5	5	6	5	6	6	6	7	7	8
Guyana	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Surinam	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
AS	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100

Fuente: elaborado en base a estadísticas de Cuentas Nacionales de Naciones Unidas.

Cuadro 4
PBI a PPP de principales bloques y países
(Miles de millones de dólares)

	1990	1993	1996	1999	2000	2001	2002	2003	2004
MERCOSUR	1.067	1.284	1.526	1.676	1.761	1.799	1.802	1.869	2.004
CAN	360	440	522	554	583	608	618	637	690
Chile	61	86	115	131	140	148	154	162	174
Guyana	2	2	3	3	3	3	3	3	3
Suriname	2	2	2	2	2	2	2	2	3
SUDAMERICA	1.491	1.813	2.168	2.366	2.489	2.561	2.580	2.674	2.875
México	508	605	662	803	874	893	915	944	1.005
ALADI ⁽¹⁾	1.996	2.415	2.826	3.163	3.358	3.449	3.489	3.612	3.873
CARICOM ^o	38	41	46	52	54	56	58	62	64
NAFTA	6.775	7.767	9.065	10.771	11.445	11.809	12.232	12.809	13.661
UE (15)	6.100	6.787	7.714	8.741	9.259	9.649	9.913	10.183	10.670
UE (25)	6.697	7.354	8.400	9.541	10.109	10.541	10.842	11.165	11.724
ASEAN	868	1.127	1.493	1.514	1.633	1.707	1.808	1.930	2.087
China	1.521	2.331	3.376	4.425	4.883	5.375	5.917	6.574	7.334
India	1.154	1.395	1.830	2.263	2.437	2.594	2.769	3.023	3.291
Japón	2.320	2.627	2.976	3.127	3.285	3.378	3.423	3.572	3.817
República de Corea	365	480	643	715	793	843	917	962	1.030
Federación Rusa	1.280	1.028	881	937	1.054	1.134	1.207	1.320	1.449
Sudáfrica	285	303	357	393	416	437	460	477	502
Total	24.728	28.595	33.945	39.137	41.816	43.737	45.549	48.019	51.532
SA/Total (%)	6,0	6,3	6,4	6,0	6,0	5,9	5,7	5,6	5,6

Fuente: Elaborado en base a estadísticas del FMI

Notas:

(1) no incluye Cuba ni Montserrat

Cuadro 5
PBI per capita
(dólares corrientes)

	1990	1993	1996	1999	2000	2001	2002	2003	2004	País/SA (%)
Argentina	4.339	6.974	7.720	7.771	7.707	7.212	2.711	3.410	3.988	25,4
Bolivia	730	802	967	1.017	1.009	945	901	890	935	-70,6
Brasil	2.934	2.799	4.730	3.132	3.461	2.883	2.576	2.788	3.225	1,4
Chile	2.543	3.532	5.184	4.795	4.857	4.377	4.211	4.600	5.838	83,6
Colombia	1.365	1.633	2.474	2.084	1.989	1.908	1.876	1.789	2.130	-33,0
Ecuador	1.040	1.373	1.835	1.375	1.295	1.684	1.919	2.116	2.302	-27,6
Guyana	544	640	961	937	958	955	971	992	1.037	-67,4
Paraguay	1.248	1.500	1.944	1.450	1.412	1.222	975	1.028	1.168	-63,3
Perú	1.346	1.514	2.301	2.013	2.047	2.037	2.111	2.231	2.439	-23,3
Suriname	1.243	1.234	1.725	1.759	1.800	1.507	1.863	2.260	2.475	-22,1
Uruguay	2.694	4.731	6.327	6.306	6.011	5.514	3.620	3.277	3.842	20,9
Venezuela	2.463	2.839	3.128	4.313	4.966	5.072	3.764	3.324	4.260	34,0
SUDAMERICA	2.589	2.952	4.284	3.457	3.644	3.281	2.543	2.710	3.179	
ALADI ⁽¹⁾	2.689	3.258	4.074	3.744	4.094	3.891	3.311	3.460	3.880	
CARICOM ⁽²⁾	1.527	1.520	1.826	2.082	2.202	2.255	2.286	2.331	2.557	
NAFTA	17.941	19.806	21.957	25.221	26.655	27.181	27.849	29.041	30.898	
UE (15)	18.980	19.324	23.727	22.846	20.990	21.047	22.831	27.676	31.692	
ASEAN	1.030	1.388	2.026	1.479	1.551	1.460	1.601	1.761	1.938	
China	337	512	675	798	863	933	1.001	1.109	1.283	
India	382	313	405	448	455	466	482	555	626	
Japón	24.605	34.906	37.264	35.130	37.361	32.700	31.138	33.594	36.501	
Rusia	3.840	3.078	2.650	1.332	1.772	2.100	2.374	2.974	4.047	
Corea	6.153	8.200	12.281	9.582	10.938	10.244	11.572	12.813	14.266	
Sudáfrica	3.038	3.269	3.359	2.958	2.913	2.569	2.374	3.526	4.507	
Mundo	4.157	4.533	5.217	5.135	5.202	5.096	5.229	5.793	6.418	

Fuente: elaborado en base a estadísticas de Cuentas Nacionales de Naciones Unidas.

Notas:

(1) no incluye Cuba

(2) no incluye Montserrat

Cuadro 6
PBI per capita a PPP
 (U\$S)

											País/SA (%)
	1990	1993	1996	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2004	
Argentina	7.461	10.052	11.142	12.135	12.148	11.750	10.517	11.518	12.468		60,4
Bolivia	1.839	2.074	2.314	2.455	2.494	2.520	2.564	2.611	2.710		-65,1
Brasil	5.352	5.838	6.725	6.987	7.390	7.567	7.662	7.672	8.049		3,6
Chile	4.682	6.256	7.983	8.729	9.201	9.621	9.876	10.276	10.904		40,3
Colombia	4.669	5.380	6.093	5.982	6.183	6.307	6.401	6.649	6.962		-10,4
Ecuador	2.676	3.010	3.273	3.203	3.302	3.697	3.728	3.840	4.083		-47,5
Guyana	2.181	2.892	3.728	4.117	4.134	4.311	4.349	4.380	4.575		-41,1
Paraguay	3.851	4.171	4.480	4.451	4.422	4.540	4.401	4.475	4.553		-41,4
Perú	3.117	3.426	4.333	4.600	4.755	4.807	5.046	5.271	5.556		-28,5
Suriname	3.811	3.767	4.069	4.343	4.462	4.694	4.846	5.114	5.539		-28,7
Uruguay	5.753	7.039	8.164	8.852	8.863	8.717	7.838	8.135	9.107		17,2
Venezuela	4.638	5.468	5.511	5.426	5.637	5.910	5.367	4.953	5.571		-28,3
SA	5.021	5.810	6.602	6.876	7.127	7.226	7.182	7.332	7.772		
ALADI	5.108	5.867	6.537	6.989	7.311	7.402	7.384	7.540	7.976		
CARICOM	2.953	3.309	3.412	3.629	3.778	3.909	4.053	4.181	4.394		
NAFTA	18.433	20.343	22.880	26.252	27.584	28.149	28.845	29.887	31.544		
ASEAN	2.720	3.353	4.231	4.111	4.369	4.504	4.703	4.953	5.284		
China	1.330	1.967	2.758	3.518	3.853	4.211	4.607	5.087	5.642		
India	1.382	1.572	1.972	2.313	2.446	2.557	2.682	2.878	3.080		
Japón	18.789	21.081	23.674	24.700	25.894	26.574	26.874	27.998	29.906		
Corea	8.504	10.856	14.119	15.345	16.868	17.805	19.254	20.110	21.419		
Rusia	8.622	6.913	5.940	6.417	7.219	7.813	8.366	9.207	10.179		
Sudáfrica	7.743	7.703	8.545	8.948	9.341	9.711	10.109	10.378	10.798		

Fuente: Elaborado en base a estadísticas del FMI

Cuadro 7
Intercambio comercial entre los países de SA, principales bloques de la región y Resto del Mundo
(Millones de U\$S)

1995	Argentina	Brasil	Paraguay	Uruguay	MERCOSUR	Bolivia	Colombia	Ecuador	Perú	Venezuela	CAN	Chile	SA	RM	Total
Argentina	X	5.591	519	609	6.719	127	241	76	347	293	1.084	1.378	9.180	12.831	22.011
Brasil	4.175	X	681	699	5.554	175	438	188	427	416	1.643	1.195	8.392	40.439	48.831
Paraguay	140	515	X	14	668	1	8	3	16	83	111	58	837	128	965
Uruguay	279	738	37	X	1.054	5	23	7	24	12	71	40	1.165	1.046	2.211
MERCOSUR	4.594	6.844	1.237	1.321	13.995	308	711	273	814	804	2.909	2.670	19.575	54.444	74.019
Bolivia	135	28	4	2	169	X	64	3	123	0	191	25	384	810	1.194
Colombia	51	103	5	9	167	23	X	401	612	832	1.868	150	2.185	8.061	10.246
Ecuador	101	47	1	18	168	4	272	X	70	31	378	209	755	3.824	4.579
Perú	34	214	1	3	253	77	126	40	X	159	401	147	801	4.913	5.713
Venezuela	46	823	1	25	896	12	1.382	263	385	X	2.042	227	3.165	14.900	18.064
CAN	367	1.216	13	58	1.653	116	1.844	706	1.190	1.023	4.879	758	7.290	32.508	39.798
Chile	514	1.094	76	49	1.733	107	201	111	284	120	824	X	2.557	13.918	16.475
SA	5.474	9.154	1.326	1.428	17.382	531	2.756	1.091	2.288	1.946	8.613	3.428	29.422	100.870	130.292
RM	14.647	40.818	1.457	1.447	58.369	903	10.451	3.102	5.293	9.303	29.051	11.289	98.709	5.049.999	5.148.708
Total	20.122	49.972	2.782	2.875	75.750	1.434	13.207	4.193	7.582	11.249	37.664	14.717	128.131	5.150.869	5.279.000

Fuente: Estadísticas del CEI, de la Secretaría de la CAN y ALADI

Cuadro 8
Intercambio comercial entre los países de SA, principales bloques de la región y Resto del Mundo
(Millones de U\$S)

1999	Argentina	Brasil	Paraguay	Uruguay	MERCOSUR	Bolivia	Colombia	Ecuador	Perú	Venezuela	CAN	Chile	SA	RM	Total
Argentina	X	5.812	340	796	6.947	248	123	71	237	220	899	2.014	9.861	13.897	23.758
Brasil	5.596	X	545	652	6.793	274	419	93	302	457	1.545	966	9.303	41.108	50.412
Paraguay	304	260	X	15	578	5	1	2	21	36	65	51	694	83	778
Uruguay	389	647	72	X	1.108	7	10	18	23	51	110	51	1.268	1.080	2.349
MERCOSUR	6.289	6.719	957	1.462	15.426	535	553	183	582	765	2.619	3.082	21.127	56.169	77.296
Bolivia	40	23	12	1	76	X	208	5	58	37	309	22	407	1.065	1.472
Colombia	55	188	4	6	252	40	X	353	404	755	1.553	166	1.971	10.156	12.127
Ecuador	107	19	1	10	137	7	252	X	176	62	497	227	862	3.556	4.418
Perú	29	189	1	4	223	89	108	45	X	91	333	168	725	5.546	6.271
Venezuela	79	974	5	124	1.182	21	868	175	342	X	1.406	210	2.798	18.282	21.080
CAN	310	1.394	23	145	1.871	157	1.438	578	980	945	4.098	794	6.763	38.605	45.368
Chile	639	714	5	55	1.413	132	224	123	301	192	971	X	2.384	13.717	16.100
SA	7.238	8.827	984	1.661	18.710	824	2.215	884	1.863	1.902	7.687	3.877	30.274	108.491	138.765
RM	18.297	40.455	727	1.696	61.176	1.274	8.445	1.931	4.668	11.418	27.736	9.818	98.729	5.673.507	5.772.235
Total	25.535	49.282	1.711	3.357	79.885	2.098	10.659	2.815	6.531	13.320	35.423	13.694	129.003	5.781.997	5.911.000

Fuente: Estadísticas del CEI, de la Secretaría de la CAN, ALADI y OMC

Cuadro 9
Intercambio comercial entre los países de SA, principales bloques de la región y Resto del Mundo
(Millones de U\$S)

2004	Argentina	Brasil	Paraguay	Uruguay	MERCOSUR	Bolivia	Colombia	Ecuador	Perú	Venezuela	CAN	Chile	SA	RM	Total
Argentina	X	5.572	619	686	6.878	296	321	281	562	299	1.759	4.146	12.783	23.494	36.278
Brasil	7.568	X	820	677	9.065	487	942	508	701	1.238	3.876	2.778	15.719	85.579	101.298
Paraguay	380	298	X	16	694	19	60	28	85	77	269	97	1.060	647	1.707
Uruguay	227	523	61	X	811	4	19	19	30	27	98	74	983	2.081	3.064
MERCOSUR	8.175	6.393	1.500	1.379	17.447	805	1.342	836	1.378	1.642	6.003	7.095	30.545	111.801	142.346
Bolivia	139	714	22	1	876	X	170	42	135	257	604	53	1.533	834	2.367
Colombia	47	143	3	3	196	61	X	1.107	787	1.691	3.646	294	4.136	13.165	17.301
Ecuador	55	83	1	2	139	10	412	X	662	120	1.204	138	1.482	6.103	7.585
Perú	33	349	1	9	393	127	261	203	X	164	755	696	1.843	11.140	12.983
Venezuela	54	200	9	2	264	10	1.082	560	681	X	2.333	173	2.770	32.693	35.463
CAN	327	1.488	36	16	1.867	208	1.925	1.912	2.265	2.232	8.543	1.354	11.764	63.935	75.699
Chile	404	1.390	38	58	1.891	111	341	368	471	238	1.529	X	3.420	28.363	31.784
SA	8.906	9.272	1.574	1.454	21.206	1.125	3.608	3.116	4.114	4.111	16.074	8.450	45.730	204.100	249.829
RM	13.416	53.494	1.077	1.660	69.648	763	13.136	4.745	6.677	12.161	37.483	13.878	121.009	9.124.162	9.245.171
Total	22.322	62.766	2.652	3.114	90.853	1.888	16.745	7.861	10.792	16.272	53.557	22.327	166.738	9.328.262	9.495.000

Fuente: Estadísticas del CEI, de la Secretaría de la CAN, ALADI y OMC

Cuadro 10
Intercambio comercial entre principales bloques comerciales de SA, bloques comerciales y países relevantes para la región
(Millones de U\$S)

1995	MERCOSUR	CAN	Chile	SA	NAFTA	UE(15)	China	India	RM	TOTAL
MERCOSUR	13.995	2.909	2.670	19.575	12.462	18.825	1.687	394	21.077	74.019
CAN	1.653	4.879	758	7.290	17.015	7.542	518	24	7.409	39.798
Chile	1.733	824	X	2.557	2.468	4.445	230	97	6.677	16.475
SA	17.382	8.613	3.428	29.422	31.945	30.811	2.436	515	35.163	130.292
NAFTA	18.022	15.608	4.700	38.330	380.090	152.867	18.994	4.275	304.819	899.374
UE(15)	30.712	6.825	3.110	40.648	160.800	1.337.740	21.256	10.693	616.795	2.187.932
China	1.685	402	390	2.477	52.668	34.348	X	810	65.916	156.219
India	227	81	34	342	6.606	10.577	398	X	14.240	32.162
RM	7.723	6.134	3.054	16.912	383.028	484.592	89.000	20.300	879.190	1.873.021
TOTAL	75.750	37.664	14.717	128.131	1.015.136	2.050.935	132.083	36.592	1.916.123	5.279.000

Fuente: Estadísticas del CEI, de la Secretaría de la CAN, ALADI, COMTRADE y OMC

Cuadro 11
Intercambio comercial entre principales bloques comerciales de SA, bloques comerciales y países relevantes para la región
(Millones de U\$S)

1999	MERCOSUR	CAN	Chile	SA	NAFTA	UE(15)	China	India	RM	TOTAL
MERCOSUR	15.426	2.619	3.082	21.127	16.792	20.127	1.632	680	16.938	77.296
CAN	1.871	4.098	794	6.763	23.416	5.868	439	64	8.818	45.368
Chile	1.413	971	X	2.384	3.920	4.265	664	85	4.782	16.100
SA	18.710	7.687	3.877	30.274	44.128	30.261	2.735	829	30.538	138.765
NAFTA	19.752	14.502	3.977	38.231	569.759	222.562	22.644	4.038	263.827	1.121.060
UE(15)	22.935	6.416	2.809	32.160	229.458	1.431.380	25.457	10.964	619.915	2.349.333
China	1.946	598	660	3.204	89.708	52.689	X	1.287	57.789	204.678
India	309	129	55	492	9.987	10.799	826	X	15.347	37.450
RM	16.234	6.090	2.316	24.641	437.104	514.809	114.038	32.595	936.527	2.059.715
TOTAL	79.885	35.423	13.694	129.003	1.380.143	2.262.500	165.699	49.713	1.923.942	5.911.000

Fuente: Estadísticas del CEI, de la Secretaría de la CAN, ALADI, COMTRADE y OMC

Cuadro 12
Intercambio comercial entre principales bloques comerciales de SA, bloques comerciales y países relevantes para la región
(Millones de U\$S)

2004	MERCOSUR	CAN	Chile	SA	NAFTA	UE(25)	China	India	RM	TOTAL
MERCOSUR	17.447	6.003	7.095	30.545	32.463	35.383	12.096	1.172	30.687	142.346
CAN	1.867	8.543	1.354	11.764	36.153	11.069	2.558	74	14.082	75.699
Chile	1.891	1.529	X	3.420	6.913	8.893	3.667	311	8.580	31.784
SA	21.206	16.074	8.450	45.730	75.529	55.344	18.321	1.556	53.349	249.829
NAFTA	17.671	17.715	4.343	39.729	705.043	225.924	57.907	6.437	354.600	1.389.640
UE(25)	23.149	7.660	4.005	34.814	355.317	2.510.435	63.171	19.768	653.088	3.636.592
China	5.308	3.169	1.847	10.324	243.148	158.733	X	5.984	204.804	622.992
India	790	352	101	1.243	18.503	17.880	7.678	X	31.848	77.152
RM	22.730	8.587	3.582	34.899	606.366	822.669	414.152	60.641	1.580.068	3.518.795
TOTAL	90.853	53.557	22.327	166.738	2.003.906	3.790.985	561.229	94.386	2.877.756	9.495.000

Fuente: Estadísticas del CEI, de la Secretaría de la CAN, ALADI, COMTRADE y OMC

Cuadro 13
Flujos anuales de IED
(Millones de dólares corrientes)

	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004
MERCOSUR	3.655	6.620	4.255	6.062	10.274	18.026	28.515	36.652	52.896	43.575	25.004	18.939	12.483	22.849
CAN	2.624	1.589	2.689	6.255	5.337	9.693	15.481	11.354	7.997	9.362	9.388	7.004	7.539	7.431
SUDAMERICA	7.131	9.237	8.001	14.997	18.622	32.646	49.312	52.718	69.678	57.767	38.621	28.463	24.357	37.872
ALADI	11.872	13.545	12.370	25.886	28.099	41.738	62.099	65.009	82.870	74.568	66.231	43.625	35.771	54.487
CARICOM	567	622	716	969	838	935	1.742	1.675	1.775	1.743	2.087	1.795	2.260	2.471
NAFTA	30.441	28.339	59.783	64.272	77.553	103.274	127.755	209.603	321.327	397.579	214.759	107.967	74.556	118.754
UE (15)	77.820	72.542	72.266	77.444	116.544	113.296	129.953	264.834	481.275	674.485	363.051	397.145	326.611	196.099
UE (25)	81.824	77.657	80.208	83.554	129.237	124.472	142.665	281.662	501.535	696.295	382.620	420.433	338.678	216.440
ASEAN	13.023	12.046	15.483	18.205	25.864	27.495	30.420	19.762	27.218	20.966	17.009	12.944	15.515	23.343
Japón	1.284	2.756	210	888	41	228	3.224	3.192	12.741	8.323	6.241	9.239	6.324	7.816
China	4.366	11.008	27.515	33.767	37.521	41.726	45.257	45.463	40.319	40.715	46.878	52.743	53.505	60.630
India	75	252	532	974	2.151	2.525	3.619	2.633	2.168	2.319	3.403	3.449	4.269	5.335
Rusia	0	1.161	1.211	690	2.066	2.579	4.865	2.761	3.309	2.714	2.748	3.461	7.958	11.672
Rep. Corea	1.130	563	539	788	1.250	2.012	2.640	5.040	9.448	8.591	3.692	2.975	3.785	7.687
Sudáfrica	248	4	10	380	1.241	818	3.817	561	1.502	888	6.789	757	720	585
SA/ Mundo	4%	5%	4%	6%	5%	8%	10%	8%	6%	4%	5%	4%	4%	6%
Total Mundial	161.213	169.238	227.694	259.469	341.086	392.922	487.878	701.124	1.092.052	1.396.539	825.925	716.128	632.599	648.146

Fuente: UNCTAD

Cuadro 14
Flujos anuales de IED para los países de SA
(Millones de U\$S corrientes)

	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004
Argentina	2.439	4.431	2.793	3.635	5.609	6.949	9.160	7.291	23.988	10.418	2.166	2.149	1.887	4.254
Brasil	1.102	2.061	1.291	2.150	4.405	10.792	18.993	28.856	28.578	32.779	22.457	16.590	10.144	18.166
Paraguay	81	117	70	123	103	149	236	342	95	104	84	6	36	119
Uruguay	32	11	102	155	157	137	126	164	235	274	297	194	416	311
Bolivia	96	122	124	130	374	427	854	1.026	1.011	736	706	677	197	117
Colombia	457	729	959	1.446	968	3.112	5.562	2.829	1.508	2.395	2.525	2.115	1.793	2.739
Ecuador	162	188	474	576	452	500	724	870	648	720	1.330	1.275	1.555	1.241
Peru	-7	-79	761	3.289	2.557	3.471	2.139	1.644	1.940	810	1.144	2.156	1.335	1.816
Venezuela	1.916	629	372	813	985	2.183	6.202	4.985	2.890	4.701	3.683	782	2.659	1.518
Chile	822	935	1.034	2.583	2.956	4.815	5.271	4.628	8.761	4.860	4.200	2.550	4.385	7.603
Guyana	12	147	70	107	74	93	53	47	48	67	56	44	26	48
Suriname	19	-54	-47	-10	-21	19	-9	38	-24	-97	-27	-74	-76	-60
SUDAMERICA	7.131	9.237	8.001	14.997	18.622	32.646	49.312	52.718	69.678	57.767	38.621	28.463	24.357	37.872

Fuente: UNCTAD

Cuadro 15
Participación de cada país en los flujos sudamericanos de IED
 (%)

	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004
Argentina	34	48	35	24	30	21	19	14	34	18	6	8	8	11
Brasil	15	22	16	14	24	33	39	55	41	57	58	58	42	48
Paraguay	1	1	1	1	1	0	0	1	0	0	0	0	0	0
Uruguay	0	0	1	1	1	0	0	0	0	0	1	1	2	1
Bolivia	1	1	2	1	2	1	2	2	1	1	2	2	1	0
Colombia	6	8	12	10	5	10	11	5	2	4	7	7	7	7
Ecuador	2	2	6	4	2	2	1	2	1	1	3	4	6	3
Peru	0	-1	10	22	14	11	4	3	3	1	3	8	5	5
Venezuela	27	7	5	5	5	7	13	9	4	8	10	3	11	4
Chile	12	10	13	17	16	15	11	9	13	8	11	9	18	20
Guyana	0	2	1	1	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Suriname	0	-1	-1	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
SUDAMERICA	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100

Fuente: UNCTAD