

Secretaría General



Asociación Latinoamericana
de Integración
Associação Latino-Americana
de Integração

ALADI/SEC/Estudio 46
28 de marzo de 1988

ALADI: MERCADOS Y PRECIOS DE EXPORTACION
DE LOS PRODUCTOS BASICOS AGROPECUARIOS
(1971 - 1986)

Estudio realizado en el marco de las actividades de
cooperación entre la Secretaría General y la Oficina
Regional de la FAO para América Latina y el Caribe

mas

//

//

INDICE GENERAL

	<u>Página</u>
I. INTRODUCCION	4
II. COMPORTAMIENTO DE LOS PRECIOS EN EL PERIODO 1971-1986	7
III. CEREALES	13
1. TRIGO	
1.1 Características del mercado	13
1.2 Evolución de los precios del trigo	15
1.3 El impacto de los precios en los ingresos de exportación ..	18
1.4 Valores unitarios y volúmenes exportados	19
1.5 Relación de precios internacionales y valores unitarios re gionales	20
2. MAIZ	
2.1 Características del mercado	22
2.2 La evolución de los precios del maíz	24
2.3 El impacto de los precios en los ingresos de exportación ..	25
2.4 Relación valor unitario - volumen exportado	26
2.5 Relación de precios internacionales y valores unitarios re gionales	27
3. ARROZ	
3.1 Características del mercado	28
3.2 Evolución de los precios del arroz	32
3.3 El impacto de los precios en los ingresos de exportación ..	34
3.4 Valores unitarios y volúmenes exportados	34
3.5 Relación de precios internacionales y valores unitarios re gionales	35
4. SOYA	
4.1 Características del mercado	36
4.2 Evolución de los precios	40
4.3 El impacto de los precios en los ingresos de exportación .	42
4.4 Relación valor unitario - volumen	42
4.5 Relación de precios internacionales y valores unitarios re gionales	43
IV. CARNE VACUNA	
1. Características del mercado	45
2. Evolución de los precios	53
3. El impacto de los precios en los ingresos de exportación	55
4. Valores unitarios y volúmenes exportados	55
5. Relación de precios internacionales y valores unitarios regio nales	57

//

//

	<u>Página</u>
V. PRODUCTOS LACTEOS	
1. Características del mercado	58
2. Evolución de los precios	63
3. El impacto de los precios en los ingresos de exportación	67
VI. ACEITES DE SOYA Y DE PALMA	
1. Características del mercado	71
2. Evolución de los precios	74
3. El impacto del precio del aceite de soya en los ingresos de <u>ex</u> <u>portación</u>	77
4. Relación de precios internacionales y valores unitarios <u>regiona</u> <u>les</u>	77
VII. CONCLUSIONES.....	80
ANEXO (Cuadros A1 a A9)	83

mas

//

//

I. INTRODUCCION

1. Las economías de los países de la ALADI tienen una ventaja comparativa natural en la producción de la mayoría de los productos de origen agropecuario y la importancia de los mismos se refleja en el hecho de que constituyen la principal fuente de divisas para estos países; por otra parte tradicionalmente cada uno de los países miembros obtenían la mayor parte de sus ingresos de exportación de la venta de uno o dos productos básicos. La inestabilidad en las exportaciones de las últimas décadas ha tenido como consecuencia que esa estructura poco diversificada de las exportaciones sufriera algunas modificaciones. La composición de las exportaciones totales de los productos regionales ha cambiado al crecer las exportaciones no tradicionales en comparación con las tradicionales. Sin embargo, a pesar de estos cambios, las exportaciones de productos agropecuarios todavía representan más de la mitad de los ingresos globales en concepto de exportación para la mayoría de los países de la región.

Los productos agropecuarios alcanzaban en 1960 a más del 30 por ciento del valor de las exportaciones mundiales. La participación de estos productos en el comercio mundial ha disminuido permanentemente a lo largo de los decenios 1960 y 1970, alcanzando en 1980 a casi 15 por ciento de las exportaciones mundiales. O sea que los productos agropecuarios han perdido en un 50 por ciento su participación en el comercio mundial.

A la polarización de las exportaciones y a la reducción en la participación mundial se añade una gran debilidad en los precios obtenidos, y en consecuencia, un deterioro de los ingresos unitarios por exportación.

En el presente trabajo se analizan las principales características de los mercados de los productos básicos seleccionados; la evolución de los valores unitarios de exportación; la relación entre éste y el precio internacional correspondiente; el impacto del cambio de los precios sobre los ingresos de exportación y la relación existente entre los valores unitarios y los volúmenes exportados.

2. Metodología empleada

A fin de estudiar el comportamiento de los precios obtenidos para la región se tuvo en cuenta el de valor unitario de las exportaciones y el precio basado en cotizaciones internacionales. Por un lado los precios internacionales pueden ser más representativos de las variaciones de los precios de los productos que la región exporta en su conjunto, pero pueden no ser igualmente significativos para cada país miembro.

Mientras los valores unitarios se calculan para cada país en base a sus exportaciones reales, los precios basados en cotizaciones internacionales se refieren a determinadas calidades y en algunos casos a varias calidades seleccionadas de un mismo producto, como la carne, los quesos, entre los cuales pueden existir diferencias apreciables de precios.

Asimismo las cotizaciones internacionales no guardan estricta correspondencia con los valores de exportación debido a que parte de las exportaciones se efectúan en cumplimiento de contratos a precios previamente fija

//

//

dos; de este modo cuando se realiza una exportación ésta se evalúa a los precios estipulados en los contratos, los que pueden diferir de las cotizaciones internacionales vigentes en ese momento. Así también, las cotizaciones excepcionalmente altas o bajas en un determinado año pueden corresponder a cantidades pequeñas o grandes de exportación efectiva, de tal manera que los índices basados en las cotizaciones internacionales pueden diferir a los índices de valor unitario calculados para un mismo año. La elección del índice ha tenido por objeto medir las variaciones de los precios de los principales productos básicos que la región exporta. Con este fin se eligieron aquellos productos que tienen una alta participación en las exportaciones de los países de la región, la mayoría de los cuales tiene además una predominante importancia en el comercio mundial.

El análisis de la evolución de los precios se realizó para 10 productos básicos y el mismo se realizó tanto en forma individual como agrupado por categoría de productos. De esta manera se consideraron los siguientes productos:

- a) Cereales: trigo, maíz, arroz y soya.
- b) Lácteos: leche en polvo, manteca y quesos.
- c) Oleaginosos: aceite de soya y aceite de palma.
- d) Carne vacuna.

Es necesario aclarar que no se pretende aquí agotar todos los aspectos de la evolución de los precios, un análisis más profundo deberá tener en cuenta elementos tales como volúmenes de producción, cambios tecnológicos, impuestos indirectos y otros aspectos de la oferta y la demanda.

Los precios correspondientes a las cotizaciones internacionales tienen como fuente la información del Banco Mundial (Commodity Trade and Price Trends) y las especificaciones correspondientes a los diversos productos son los siguientes:

Trigo

Precio de exportación FOB de Estados Unidos, puertos del Atlántico, tipo "Soft Red Winter", clase US. no. 1; antes de 1974; "SRW" 2a. clase.

Maíz

Precio de exportación FOB de Estados Unidos, puertos del Golfo de México, no. 2, amarillo.

Arroz

Precio de exportación de Estados Unidos, Texas, grano mediano 2a. clase, FOB molino. Promedio de campaña (agosto-julio) de comercialización. A partir de 1980, Louisiana, grano mediano 2a. clase.

Soya

Precio de Estados Unidos, no. 2, a granel, CIF Rotterdam.

//

Carne vacuna

Carne importada por Estados Unidos, congelada, deshuesada, magro visible 90 por ciento, FOB. Puerto de entrada; a partir de diciembre de 1975, magro químico 85 por ciento.

Aceite de soya

De 1971 a 1975 precio de Estados Unidos, crudo a granel, CIF Rotterdam; de 1976 en adelante. Crudo Holanda, FOB en molino.

Aceite de palma

Se refiere a aceite de palma comestible de Malasia, CIF puertos europeos.

Lácteos

Valor unitario de las exportaciones de los países industriales con economía de mercado.

Para el cálculo del valor unitario de cada uno de los productos aquí considerados se tomaron en cuenta las exportaciones de aquellos países netamente exportadores en cada caso. A estos fines se seleccionan los valores unitarios correspondientes a las exportaciones de los siguientes países:

Trigo: Argentina y Uruguay (posición 10.01).

Maíz: Argentina y Paraguay (posición 10.05).

Arroz: Argentina, Colombia, Paraguay, Uruguay y Venezuela (posición 10.06).

Soya: Argentina, Brasil, Paraguay y Uruguay (subpartida NAB 12.01.04).

Carne vacuna: Argentina, Bolivia, Brasil, Colombia, Ecuador, México, Paraguay y Uruguay (posición 02.01).

Leche en polvo: Argentina y Uruguay (subpartida NAB 04.02.02).

Manteca: Argentina y Uruguay (posición 04.03).

Quesos: Argentina, Colombia y Uruguay (posición 04.04).

Aceite de soya: Argentina, Brasil y Paraguay (subpartida NAB 15.07.01).

Aceite de palma: Brasil, Paraguay y Perú (subpartida NAB 15.07.08).

//

//

II. COMPORTAMIENTO DE LOS PRECIOS EN EL PERIODO 1971 - 1986

En el Cuadro 1 se presenta la información relativa a los precios corrientes internacionales para el período 1971-1985 como también el valor unitario de los 10 productos básicos seleccionados para el período 1971-1986. Por otra parte el Cuadro 2 presenta la información de los índices de precios con base 1980 = 100; debe subrayarse que estos índices se refieren al valor unitario de las exportaciones de los 10 productos y por tanto sus precios han sido elaborados sobre la base de las exportaciones de cada uno de ellos. Es así como cambios en la importancia relativa de las ventas externas, por ejemplo fuertes disminuciones o aumentos del volumen, no son debidamente captados por dichos índices. En el Cuadro 2 puede observarse también el comportamiento del índice general para los 10 productos, construido sobre la base de los valores unitarios en dólares corrientes. La simple observación de este índice permite constatar que el promedio de los precios tomados en cuenta aumentó sostenidamente entre 1972 y 1974, luego declinó y alcanzó en 1979 un elevado nivel que sólo fue superado en 1980/1981. A partir de 1980 el descenso se hace sostenido, excepto en 1984, hasta llegar a 1986 con un nivel inferior en un 31.7 por ciento al alcanzado en 1980. Es importante subrayar que aun tratándose de precios corrientes, en el período consignado se produjeron 2 ciclos de baja absoluta.

Por otra parte el Cuadro 3 presenta la información en precios constantes deflactados según el índice de valor unitario de manufacturas. Del Cuadro A4 (anexo) se desprende en forma clara que los precios de los productos básicos de exportación considerados, experimentaron un valor máximo en 1974, valor que no ha vuelto a ser alcanzado. Más aún los restantes 11 años a partir de 1974 demostraron niveles de precios inferiores a los de 1971.

De la observación de los valores constantes se desprende que 7 de los 10 productos incluidos tienen a partir de 1982 precios inferiores a los de 1981, aunque existen disimilitudes a los comportamientos individuales.

Sintetizando lo expuesto anteriormente se puede concluir que los productos básicos incluidos siguieron una tendencia claramente ascendente a partir de 1972 interrumpida en 1975 con una inversión brusca, hasta llegar con oscilaciones a 1978 con los precios más bajos de la década estando en este año un 48.6 por ciento por debajo de los precios obtenidos en 1974. Sin embargo en 1979 se produce un cambio de la tendencia de los precios ya que en este año el índice aumentó un 7.4 por ciento respecto al anterior para luego volver a ascender un 2.4 por ciento en 1980. En 1981 el índice se mantiene estable pero para 1982 se produce la fluctuación más brusca de la década, el índice se redujo en 12.6 por ciento. Para 1983 los precios vuelven a descender un 6.8 por ciento respecto al año anterior y para 1984 se produce una recuperación de los mismos. Es evidente que esta recuperación de 1984 no condujo a la reactivación de los mercados de estos productos que caracterizó a ciclos anteriores. Por el contrario ya en 1985 se produce una baja de los precios en la mayoría de los productos, descenso que se acentuó en 1986 año en el cual los precios alcanzan los niveles más bajos de la década.

Una generalización sobre las tendencias de los precios de estos productos básicos en particular, nos permite apreciar que existe a lo largo de estos dieciséis años analizados un comportamiento similar en cuanto a la dirección, leves divergencias en cuanto a los momentos de inflexión y fuertes discrepancias en cuanto a la intensidad de las fluctuaciones.

mas

//

CUADRO I
 PRECIOS DE 10 PRODUCTOS BÁSICOS
 Valores unitarios - Precios Internacionales
 Precios corrientes
 1971 - 1986
 (U.S./Tonelada)

	1971	1972	1973	1974	1975	1976	1977	1978	1979	1981										
TRIGO	59.8	62.1	66.8	69.1	92.2	136.8	176.7	178.8	172.2	198.4	136.8	122.7	96.1	95.5	108.3	124.9	141.6	156.3	181.6	168.3
MAIZ	54.7	58.4	56.5	54.8	90.6	98.8	119.2	132.8	133.2	119.6	117.7	112.4	95.4	95.3	99.7	188.7	101.7	115.5	167.1	125.3
ARROZ	183.5	201.7	188.7	298.7	93.1	484.1	325.8	338.7	313.6	382.5	229.6	311.3	233.9	459.9	312.5	257.4	355.7	678.7	622.5	698.3
SOYA	112.9	126.8	123.3	140.6	276.7	286.8	216.7	277.8	285.5	220.0	216.5	231.8	278.7	280.8	236.5	268.8	254.1	298.0	235.8	294.1
LECHE (1)(2)	68.7	69.6	57.5	63.2	61.8	70.1	98.2	89.1	58.3	107.8	62.8	90.1	101.8	77.5	119.7	98.6	177.8	99.7	185.8	124.5
MANTECA (1)(2)	105.8	98.1	87.6	124.7	74.2	99.6	118.8	125.8	95.1	177.2	66.3	171.6	185.6	176.9	153.8	238.1	159.4	229.9	185.2	258.8
QUESOS (1)(2)	116.6	189.9	186.8	127.9	115.3	167.5	157.6	175.4	126.3	207.1	124.7	262.6	176.1	215.3	288.8	257.2	237.3	288.9	276.2	284.1
CARNE (VACUNA)(2)	102.1	136.6	122.9	168.0	166.7	281.1	185.4	158.2	188.6	132.7	88.5	158.1	111.4	158.6	116.2	213.5	281.6	288.4	227.4	276.1
ACEITE DE SOYA	537.0	523.8	244.8	278.8	385.8	455.8	689.3	775.8	576.6	619.8	601.9	438.8	566.4	576.6	582.8	607.9	626.5	672.8	548.8	597.1
ACEITE DE PALMA	188.5	201.1	222.8	217.5	177.6	377.5	287.6	449.8	361.2	634.2	248.5	406.5	368.6	538.8	632.5	688.2	589.8	653.8	548.1	582.5

(1) Exportaciones de los países industriales con economía de mercado.
 (2) Centavos US\$/kg.

FUENTE: Valores unitarios = Secretaría General de la ALADI.

Precios Internacionales = Banco Mundial (Commodity Trade and Price Trends)

CUADRO 1
(Continuación)

	1981	1982	1983	1984	1985	1986	
	VAL.UNI	VAL.UNI	VAL.UNI	VAL.UNI	VAL.UNI	VAL.UNI	P.INT. P.INT. P.INT.
TRIGO	203.7	154.6	179.8	132.6	145.6	137.3	134.1 140.2 118.2 127.6 98.3 nd
MAIZ	143.0	130.8	111.9	109.3	123.1	136.0	135.4 135.9 108.3 113.3 88.3 nd
ARROZ	470.5	565.0	383.5	369.3	357.2	390.3	340.0 359.3 329.5 356.4 291.8 nd
SOYA	268.6	288.0	229.8	245.0	231.1	282.0	278.7 282.0 208.4 227.0 175.9 nc
LECHE (1)(2)	136.2	137.6	129.3	131.2	118.0	108.9	129.3 98.9 109.9 93.0 127.4 nc
MANTECA (1)(2)	231.2	249.0	217.9	275.7	177.9	245.3	137.0 206.1 134.5 193.7 146.1 nc
QUESOS (1)(2)	288.1	267.5	261.7	258.6	219.3	244.1	220.8 221.2 260.3 207.9 230.7 nc
CARNE VACUNA(2)	204.8	247.5	172.3	239.0	163.1	244.0	174.1 227.3 148.6 214.8 167.5 nc
ACEITE DE SOYA	508.4	507.0	441.4	447.0	436.1	527.0	695.0 724.0 607.0 594.0 327.2 nc
ACEITE DE PALMA	487.6	570.7	365.1	445.1	295.3	501.4	593.4 729.0 464.2 525.5 525.4 nd

CUADRO 2

Índice de valor unitario corriente de los 10 productos básicos seleccionados
1971 - 1986
(1980 = 100)

	1971	1972	1973	1974	1975	1976	1977	1978	1979	1980	1981	1982	1983	1984	1985	1986
TRIGO	32.9	36.8	58.8	97.3	94.8	75.3	52.9	59.6	78.0	100.0	112.2	99.8	80.2	73.8	65.1	56.1
MAIZ	38.6	38.4	61.6	81.0	90.5	80.0	64.8	67.7	69.1	100.0	97.2	76.1	83.7	92.1	73.6	70.4
ARROZ	24.5	25.7	22.0	91.3	74.2	54.4	55.3	74.0	84.2	100.0	111.4	90.8	84.5	80.5	78.0	58.6
SOYA	48.5	52.5	117.7	91.4	87.4	92.1	118.6	100.6	108.1	100.0	114.3	97.8	98.3	118.6	88.7	59.4
LECHE	37.1	31.1	33.4	53.1	31.5	34.5	55.0	64.7	96.1	100.0	73.6	69.9	63.8	69.9	59.4	102.5
MANTECA	55.4	44.9	38.8	60.9	48.7	45.3	54.1	63.0	81.7	100.0	118.5	111.6	91.1	70.2	68.9	58.4
QUESOS	40.8	33.8	38.9	53.2	42.6	42.1	57.4	67.5	80.1	100.0	97.3	88.4	74.8	74.5	87.9	78.5
CARNE VACUNA	44.9	54.1	72.4	81.5	67.7	38.9	49.8	52.8	88.6	100.0	90.1	75.8	71.7	76.5	65.3	68.7
ACEITE DE SOYA	59.3	63.1	67.9	121.4	101.5	78.8	99.7	102.5	110.3	100.0	89.5	77.7	76.8	122.4	106.9	54.1
ACEITE DE PALMIS	35.3	67.1	32.8	53.3	55.8	46.8	68.2	74.5	94.2	100.0	90.3	67.6	54.7	109.9	65.9	90.1
Total	61.7	60.3	53.6	78.4	67.5	57.9	67.5	72.6	89.8	100.0	93.6	85.3	77.9	88.8	78.0	65.7

Fuente: cuadro 1

//

CUADRO 3

Valores unitarios constantes de los 10 productos básicos seleccionados
1971 - 1984
(US\$/Tonelada)

	1971	1972	1973	1974	1975	1976	1977	1978	1979	1980	1981	1982	1983	1984
TRIGO	162.5	167.0	198.6	312.7	274.2	214.8	137.3	134.5	155.3	181.6	205.3	184.3	151.0	141.6
MAIZ	154.2	141.3	195.2	210.9	212.0	184.7	136.3	123.8	111.5	147.1	144.2	114.7	127.7	143.0
ARROZ	281.3	271.7	200.6	682.9	499.3	360.7	334.1	388.2	390.0	422.5	474.3	392.9	370.5	339.0
SOYA	309.5	308.3	596.2	380.0	327.2	339.9	398.2	283.8	278.6	235.0	270.8	235.5	239.7	294.3
LECHE (1)(2)	186.6	143.7	133.2	173.8	92.8	100.2	145.5	148.7	194.9	185.0	137.3	132.5	122.4	136.6
MANTECA (1)(2)	293.6	219.1	159.9	210.3	151.4	138.7	150.8	152.8	174.7	195.2	233.1	223.2	184.5	144.7
QUESOS (1)(2)	322.3	250.0	248.4	278.9	201.1	195.8	243.1	249.4	260.2	294.2	290.5	288.2	227.5	233.2
CARNE VACUNA (2)	277.4	307.3	355.0	328.1	172.9	139.0	159.2	146.9	220.8	227.4	206.5	176.5	169.2	183.8
ACEITE DE SOYA	915.9	611.9	831.5	1220.0	918.1	630.9	609.1	723.0	686.9	518.0	512.5	452.3	452.4	733.9
ACEITE DE PALMA	518.6	581.9	581.4	509.1	479.6	390.1	526.5	510.0	559.1	540.1	491.5	374.0	306.4	626.4

(a) Precios deflacionados según el índice de valor unitario de manufacturas de base 1980 (Banco Mundial).

(1) Exportaciones de los países industriales con economía de mercado.

(2) Centavos US\$/kg

FUENTE: Cuadro 1

//

La variación de los precios de un año a otro (Cuadro A1, anexo) nos permite apreciar que el período donde el promedio de variación de los precios es mayor, es en 1971-1975, donde la intensidad de las fluctuaciones alcanza a ser 80 por ciento mayores que en el período de menores fluctuaciones 1976-1980.

Aunque las épocas de alza y de recesión que se produjeron a lo largo de los dieciséis años afectaron a todos los productos considerados, las variaciones fueron diferentes para cada producto en particular, por lo que se realizará un análisis individual.

//

//

III. CEREALES

En este punto se buscará presentar sintéticamente la característica de los mercados y la evolución de los precios nominales de cuatro cereales de real importancia para el comercio regional como son el trigo, el maíz, el arroz y la soya.

En el Cuadro A5 del anexo puede apreciarse el comportamiento del índice general para estos cuatro cereales, construido sobre la base de los valores unitarios en dólares corrientes. Una simple observación permite constatar que el promedio de los precios tomados en cuenta aumentó sostenidamente entre 1971 y 1974, luego declina hasta 1978 donde comienza a ascender en forma continua hasta 1981. Durante el período 1976-1979 si bien el crecimiento en las exportaciones fue importante su evolución representó la mitad del crecimiento del comercio mundial; en cambio en 1979-1984 su aceleración fue superior a la del comercio mundial.

En los años 1980-1981 se produce un cambio en el mercado de cereales a causa principalmente de la fuerte disminución de la cosecha de la Unión Soviética y China y de algunos cereales en los Estados Unidos. El aumento de la producción de trigo y arroz en Estados Unidos fue contrarrestado por la fuerte reducción de los demás cereales. La expansión del comercio y del consumo se hizo a costa principalmente de las existencias totales, que se redujeron en un 12 por ciento. Los precios subieron un 27.2 por ciento respecto a 1979. Desde el máximo alcanzado en 1981 los precios de los cereales comienzan a descender y llega a 1985 donde la producción mundial de cereales alcanza un nivel record y la misma supera su consumo, lo que llevó a la reducción del precio en un 11 por ciento respecto a 1983, año en que la producción también superó el consumo. Para 1986 los precios continuaron su descenso presentándose en este año los valores más críticos ya que se produjo un descenso del 26 por ciento respecto al año anterior y un 56.2 por ciento respecto a 1980. Esta baja en los precios de los cereales ha inducido a la mayoría de los países productores a incrementar su producción, en un intento por limitar el descenso de los ingresos de divisas. Si esta tendencia se mantiene es probable que perduren las presiones hacia la baja de los precios, situación que podría revertirse por una mayor demanda del mercado mundial.

1. TRIGO

1.1 Características del mercado

El mercado mundial del trigo se halla sujeto a fuertes oscilaciones, atribuibles generalmente a los déficit temporales de aprovisionamiento de los países importadores. Por otra parte los principales productores y exportadores mundiales son los países desarrollados, países que cuentan un margen mayor de maniobrabilidad en el caso de fluctuaciones desfavorables que el que pueden afrontar los países productores de la región, específicamente Argentina, único país exportador de la región de alcance mundial.

//

CUADRO 4

TRIGO
 Principales exportaciones regionales
 1971 - 1985
 (Toneladas - Miles de dólares)

PAIS EXPORTADOR	PAIS IMPORTADOR	PERIODO	TOTAL			VALOR UNIT.	
			VOLUMEN	US\$	%/GLOBAL	US\$/TON.	
ARGENTINA	URSS	71/75	1868430	171417	16.5%	110.4	
		76/80	4574481	494050	27.0%	1151.7	
		81/85	10173718	2740215	56.9%	1151.2	
	ALADI	71/75	3484390	329960	31.6%	194.7	
		76/80	7272396	999792	38.9%	1137.5	
		81/85	4645551	646737	12.2%	1139.2	
	GLOBAL	71/75	8904009	1037526	100.0%	1116.5	
		76/80	19171042	2569250	100.0%	1134.0	
		81/85	34577222	4913171	100.0%	1142.1	
	CEE	71/75	1870455	213544	20.6%	1113.7	
		76/80	1587513	193767	7.5%	1122.1	
		81/85	283153	50425	1.0%	1178.1	
	URUGUAY	IRAN	71/75	-	-	-	-
			76/80	-	-	-	-
			81/85	90423	24047	38.2%	1286.1
ALADI		71/75	47942	16234	100.0%	1338.6	
		76/80	97426	10633	100.0%	1109.1	
		81/85	0	0	0.0%	10.0	
GLOBAL		71/75	47942	16234	100.0%	1338.6	
		76/80	97426	10633	100.0%	1109.1	
		81/85	262209	68154	100.0%	1259.9	
CEE		71/75	0	0	0.0%	10.0	
		76/80	0	0	0.0%	10.0	
		81/85	7165	2420	3.6%	1340.6	

FUENTE: Secretaría General de la ALADI

//

//

La mayor parte de las ventas de trigo son efectuadas en un mercado privado altamente sofisticado, con estándares y especificaciones para cada tipo de trigo y un sistema de información y producción muy bien desarrollado. Casi el 90 por ciento del trigo se comercializa por intermedio de cinco importantes empresas multinacionales.

Una determinante importante de los precios mundiales son los stocks mundiales, que tradicionalmente exceden el 100 por ciento de las exportaciones. Otro hecho importante consiste en la baja elasticidad-ingreso de la demanda del trigo para los países desarrollados, lo que hace que las necesidades por este producto se incrementen muy lentamente.

Por su parte la producción de trigo de Argentina ha tenido fuertes oscilaciones en los 16 años considerados. Un factor de importancia en estas fluctuaciones ha sido, además de las condiciones climáticas, la variación en la relación de los precios del trigo y del ganado vacuno. Toda la zona de cultivo del trigo es también apta para la crianza de ganado e históricamente esta relación ha favorecido a la producción de carne.

Las exportaciones argentinas de trigo, más allá de las permanentes oscilaciones, ha tenido una tendencia creciente a lo largo del período 1971-1985 y fundamentalmente a partir de 1976, año en que empieza a salir definitivamente del estancamiento de su producción de los años anteriores, resultado de la política de estímulo aplicada por el Gobierno que, ante una coyuntura desfavorable de los precios, adopta una política agresiva de ventas al exterior.

En el primer quinquenio del período considerado (1971-1975) el principal comprador de trigo argentino ha sido la región (Brasil, Chile y Perú). Durante este período Argentina exportó a Brasil un promedio de 450 mil toneladas (ocupando el primer lugar en las ventas argentinas).

En los años 1972 y 1973 se produjeron las mayores ventas a ese destino con volúmenes que oscilaron alrededor de un millón de toneladas, pero que debido a las grandes variaciones del volumen exportable de Argentina tuvieron drásticas caídas en 1974 y 1975.

1.2 Evolución de los precios del trigo

El valor unitario promedio de las exportaciones hacia Brasil fueron de US\$ 83.5 la tonelada, precio que se compone fundamentalmente de los volúmenes de 1972 y 1973, años en que si bien pueden advertirse variaciones respecto a años anteriores es a fines de 1973 en que las alzas de este producto alcanzan niveles insospechados dos meses atrás. En 1975 comienza a destacarse la tendencia creciente de las compras de la Unión Soviética que debido a sus crecientes necesidades domésticas y a las marcadas oscilaciones de su producción interna se convierte en un importante comprador de trigo

//

//

en el mercado internacional. Esto ha llevado que ya en 1975 y en el quinquenio siguiente (1976-1980) el principal comprador de trigo argentino fuera la Unión Soviética. En el período 1971-1975 el valor unitario de trigo exportado a la Unión Soviética tuvo un promedio de US\$ 160.4 la tonelada, precio que casi duplica al obtenido por las ventas al Brasil en el período. Las variaciones anuales de las cosechas de trigo en la Unión Soviética tienen un fuerte impacto sobre el precio internacional. Las fluctuaciones que tiene este país como exportador e importador, año tras año, arroja una carga considerable sobre el precio del producto.

Entre los países de la Comunidad Económica Europea, que en total importaron 1.878 mil toneladas de trigo argentino en el período 1971-1975, Italia representó casi el 98 por ciento con un volumen de 1.835 mil toneladas que fueron vendidas a un valor unitario promedio de US\$ 114.1 la tonelada.

CUADRO 5TRIGOValores unitarios corrientes y constantes

(US\$ - TON)

Año	Corrientes	Constantes (a)
1971	59.8	162.5
1972	66.8	167.0
1973	92.2	198.6
1974	176.7	312.7
1975	172.2	274.2
1976	136.8	214.8
1977	96.1	137.3
1978	108.3	134.5
1979	141.6	155.3
1980	181.6	181.6
1981	203.7	205.3
1982	179.8	184.3
1983	145.6	151.0
1984	134.1	141.6
1985	118.2	nd
1986	98.3	nd

Fuente: Cuadros 1 y 3.

(a) Precios deflactados según el índice de valor unitario de manufacturas de base 1980.

//

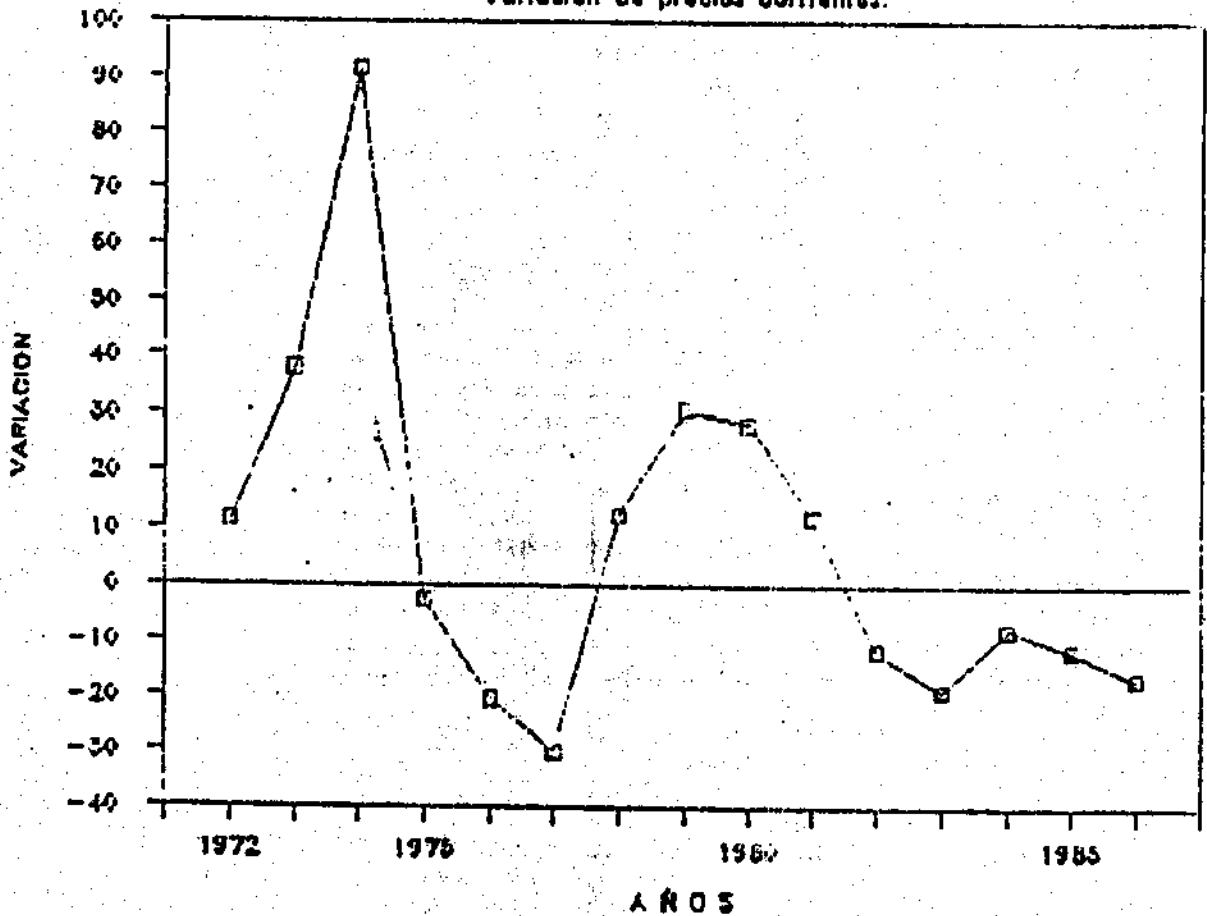
//

El valor unitario medio producto de la venta de trigo argentino no aumentó en más de un 15 por ciento entre 1976 y 1980. El índice descendió en 1976, volvió a descender en 1977, año en que alcanzó el nivel mínimo del período (US\$ 96.1/tonelada) y volvió a subir en 1978 y luego en 1979 lo hizo en forma brusca ya que ascendió más de un 30 por ciento para luego alcanzar su punto máximo en 1980 (US\$ 181.6/tonelada).

En este período Argentina exportó a Brasil por un total de cuatro millones de toneladas a un valor promedio de US\$ 137.6 la tonelada que significó un alza de casi el 65 por ciento respecto al período anterior. Brasil en este período (1976-1980) duplicó sus compras respecto al período anterior pasando de 450 mil toneladas de promedio anual a 811 mil toneladas, sin embargo a pesar de este crecimiento pasa a ocupar el segundo lugar en las ventas argentinas, detrás de la Unión Soviética, principal comprador con 915 mil toneladas anuales de promedio a un valor unitario promedio de US\$ 151.7 la tonelada, precio superior en más del 10 por ciento al exportado a Brasil.

TRIGO

Variación de precios corrientes.



vf

//

//

Las ventas hacia la Comunidad Económica Europea alcanzaron las 317 mil toneladas de promedio anual que fueron exportadas en un valor de US\$ 122.1 la tonelada, precio sensiblemente inferior al obtenido frente a la Unión Soviética y a Brasil.

Para el período 1981-1985 las ventas de Argentina a la región descendieron en forma notoria a 929 mil toneladas promedio, lo que significó una disminución del 36 por ciento, volviendo prácticamente a los niveles del período 1971-1975. Este cambio se debió fundamentalmente a la concentración de ventas argentinas hacia la Unión Soviética, provocadas por el embargo declarado a este país por Estados Unidos, Australia y Canadá. Por otra parte Brasil debe limitar sus importaciones a causa de sus enormes compromisos en concepto de servicio de deuda y tanto él como la región aumenta las provenientes de Estados Unidos (primer exportador mundial) a través de los programas de la Commodity Credit Corporation y de la Ley Pública 480.

China por su parte es actualmente uno de los principales mercados argentinos, a pesar de las grandes fluctuaciones que este mercado ofrece debido fundamentalmente a su creciente importancia como productor. Las importaciones de la Comunidad Económica Europea descendieron abruptamente en el período 1981-1983 respecto a las anteriores, fundamentalmente por la reducción de las compras de Italia. Ha habido por otro lado una importante diversificación de mercados, en especial de países asiáticos como Irán, India, Líbano, Turquía, etc.

En los últimos seis años considerados se inician tanto para el trigo como para la mayoría de los productos básicos un cambio dramático en los precios obtenidos. La tendencia al alza que se observó en la década del '70, se convierte a partir de 1981 en una tendencia a la baja. Desde el máximo alcanzado en 1981 donde Argentina obtuvo US\$ 203.7 por tonelada los precios del trigo comienzan a descender en más del 15 por ciento anual, llegando en 1986 a US\$ 98.3 por tonelada. Este drástico hundimiento de los precios se produce principalmente por la grave recesión económica de los países desarrollados de economía de mercado. Según UNCTAD (1) la correspondencia entre la producción industrial en los países desarrollados de economía de mercado (considerándola como indicación de la demanda de productos primarios) y los precios de los productos básicos se da tanto en el período 1971-1980 como en 1981-1984, aunque en ambos ciclos la relación es diferente.

1.3 El impacto de los precios en los ingresos de exportación

La disminución de los precios del trigo observada a partir de 1981 ha afectado los ingresos en divisas de Argentina. Se calculó en el cuadro siguiente que para el período 1982-1985 Argentina tuvo un ingreso superior a los mil millones de dólares lo que representa más del 140 por ciento de las ventas totales de trigo en 1981. Esta ganancia Argentina la obtiene debido a un crecimiento marginal del volumen en más de un 105 por ciento de las realizadas en 1981 lo que le reportó una ganancia de tres mil millones de dólares. Por otro lado la reducción de los precios unitarios afectó los ingresos de divisas en más de dos mil millones de dólares en estos cuatro años (1982-1985) cifra que significa más del 160 por ciento de las exportaciones de 1981.

(1) Informe sobre el comercio y el desarrollo, 1984.

//

//

CAMBIO EN EL VALOR TOTAL DE LAS EXPORTACIONES DE TRIGO

1981-1985

(Millones de dólares)

1981	1982	1983	1984	1985	CAMBIO ACUMULATIVO (a)		
					Total	Debido a:	
						Volumen	Valor unitario
764	677	1.474	966	1.133	1.194	3.201	- 2.007

(a) Valor total en cuatro años 1982-1985 menos cuatro veces el valor del año 1980.

El aumento del volumen en el período 1982-1985 compensó en más de un millón de dólares el descenso de los precios unitarios en ese período lo que trajo aparejado un aumento neto de los ingresos de exportación en 1.194 millones de dólares.

1.4 Valores unitarios y volúmenes exportados

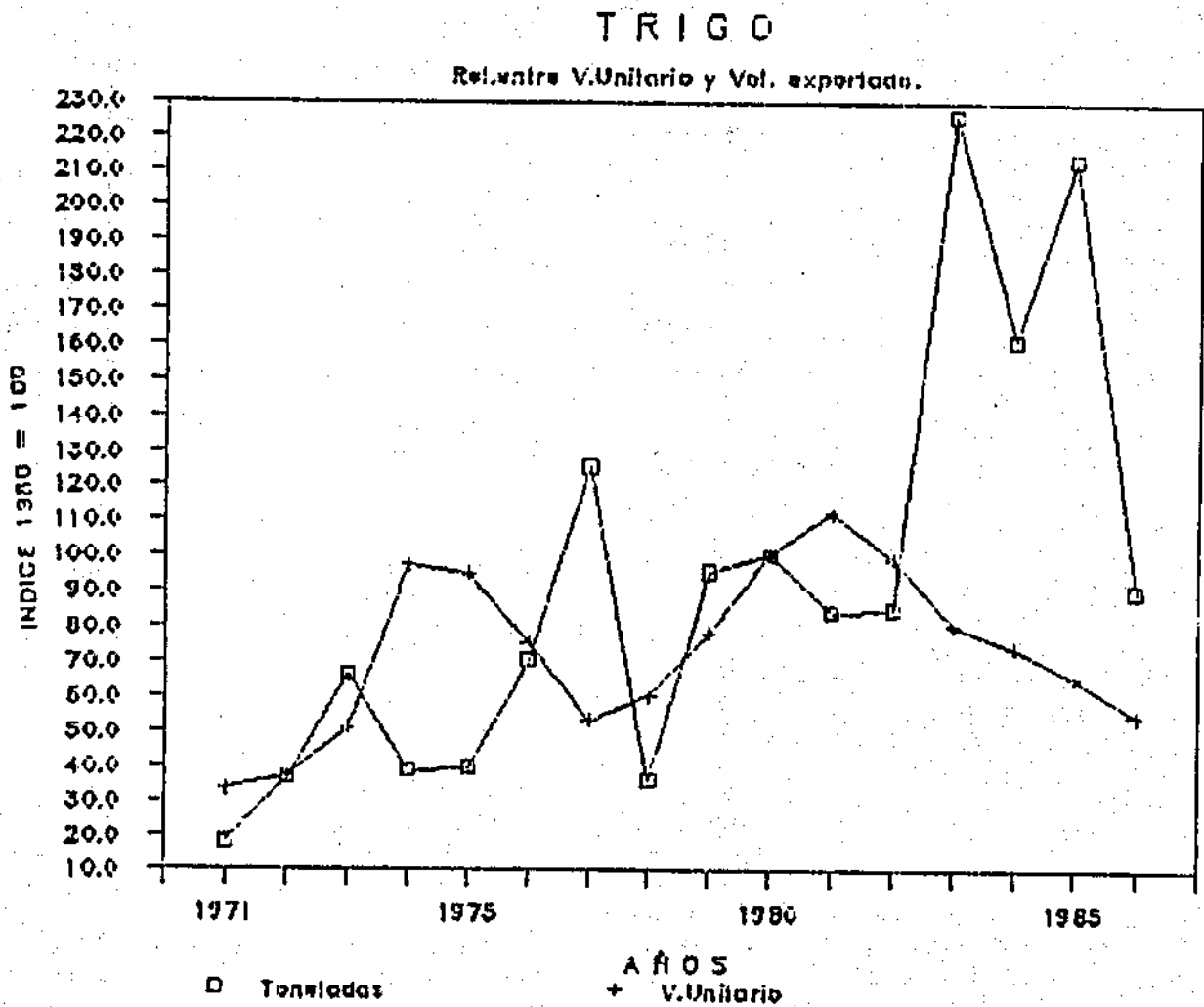
El gráfico muestra las variaciones de los valores unitarios y de los volúmenes de trigo exportados por Argentina durante el período 1971-1986. De su observación se puede concluir que mientras los volúmenes presentan oscilaciones amplias, los valores unitarios permanecen más estables, o sea que los precios reales varían mucho menos que las cantidades. Esta correlación negativa entre precios unitarios y volúmenes exportados es debida, en parte a la distribución de los mercados entre un número limitado de países productores y también a causa del peso importante de la oferta norteamericana.

Por su parte la oferta argentina depende mucho más de factores climáticos que de otros factores, especialmente si se toma en cuenta la limitada capacidad de almacenamiento que posee.

//

vf

//



1.5 Relación de precios internacionales y valores unitarios regionales

La relación entre los precios internacionales y los valores unitarios no tienen un comportamiento homogéneo a lo largo del periodo 1971-1985. Esto en parte se debe a que los valores unitarios son el reflejo de exportaciones regionales realizadas a precios fijados por contrato, que van siempre retrasados respecto de las tendencias del precio de mercado, y en parte también al tiempo que transcurre entre la venta en el mercado y el envío efectivo. Por otro lado la cotización internacional se refiere a determinada calidad de trigo, (en este caso a trigo "Soft Red Winter", clase US nº 1, FOB puertos del Atlántico y "SRW" 2ª clase), mientras que los valores unitarios están referidos a toda la posición 10.01 exportada por Argentina.

//

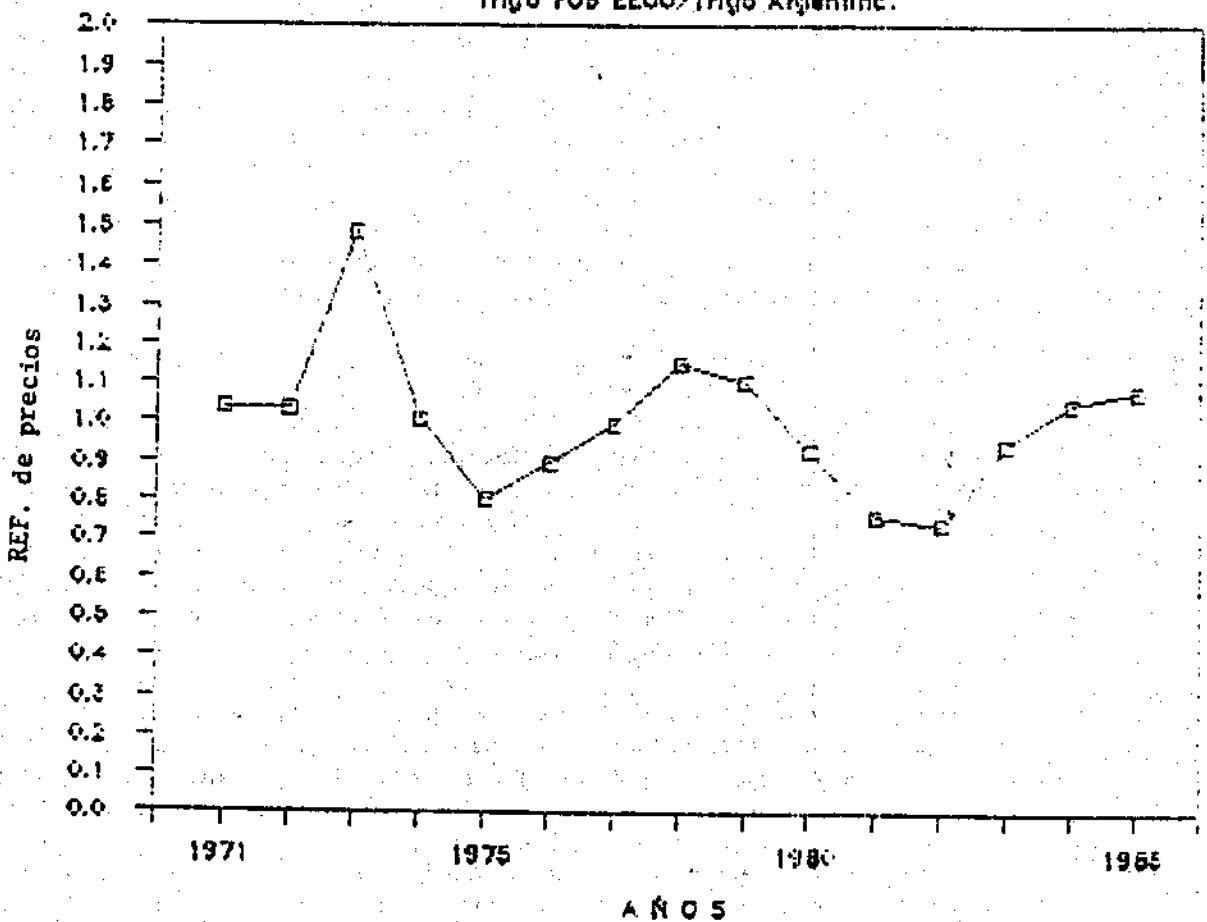
vf

//

La relación indicó que entre 1971 y 1974 los precios internacionales fueron superiores a los regionales pero con una superioridad solamente significativa en 1973 donde reflejó una relación de 1.48 en favor de la región. A partir de 1975 la relación de precios se invierte y el trigo de la región muestra un mayor precio respecto al de los Estados Unidos, relación que se mantiene hasta 1978. La relación observada a partir de 1980 y hasta 1984, muestra nuevamente un precio mayor para la región en guarismos que van de 0.74 en 1982 a 0.94 en 1983. En los dos últimos años los precios regionales son inferiores en 1.05 para 1984 y en 1.08 para 1985, lo que estaría mostrando un aumento en la competitividad del trigo argentino.

Evolución de relación de precios

Trigo FOB EEUU/Trigo Argentinc.



vf

//

//

2. MAIZ

2.1 Características del mercado

El comercio mundial del maíz ha tenido una notable expansión a lo largo del período objeto del estudio. Este comportamiento se explica fundamentalmente por el importante crecimiento del consumo de carnes registrado en naciones de economías con planificación centralizada y en varios de los países denominados en vías de desarrollo. El mercado mundial es muy similar en la mayoría de los aspectos al mercado del trigo.

El comercio de este cereal es residual, lo que provoca que pequeños cambios en la producción o en el consumo puedan tener efectos distorsionantes de los precios. La oferta del maíz responde en forma paralela a las necesidades de consumo, aunque si los precios internacionales aumentan la oferta crece en forma inmediata.

En términos generales los países desarrollados, según INTAL, pasaron de comprar el 84 por ciento del maíz comercializado mundialmente en 1969-1970 a 48 por ciento en 1980-1982, también se afirma que el cambio más significativo se observa en la Comunidad Económica Europea que de importar el 52 por ciento del comercio mundial del maíz en 1969-1970, importó sólo el 18 por ciento en 1980-1982. Esto se debió a las cosechas más abundantes de estos países, pero fundamentalmente la explicación se encuentra en la política proteccionista puesta en vigencia por la Comunidad Económica Europea como parte de las medidas de promoción del sector agrícola.

Para Argentina único exportador neto de la región el volumen de sus exportaciones creció en más del 48 por ciento a lo largo del período 1971-1986. La orientación del maíz argentino se dirige fundamentalmente al resto del mundo ya que abasteció a la región solamente en un 5.7 por ciento. Dentro de la región los principales importadores fueron México y Chile con 88 mil y 72 mil toneladas anuales de promedio. En el período 1981-1985 el principal destino de la región fue Venezuela con 130 mil toneladas anuales de promedio que han significado casi un 2 por ciento del total de exportaciones argentinas en ese período.

En el período 1971-1975 el principal comprador fue la Comunidad Económica Europea con 247 mil toneladas de promedio lo que significó para dicho período un 52.1 por ciento de las exportaciones totales. Italia fue dentro de la Comunidad el principal destino con el 46.1 por ciento de las ventas, siendo el importador más relevante tanto en estos cinco años como en los siguientes que comparte el primer lugar con la Unión Soviética. A partir de 1976 la exportación se empieza a atomizar y se observa una gran diversificación de las exportaciones por país de destino. La Unión Soviética, España, Cuba, Irán, etc.

//

CUADRO 6

MAIZ
 Principales exportaciones regionales
 1971 - 1985
 (Toneladas - Miles de dólares)

PAIS EXPORTADOR	PAIS IMPORTADOR	PERIODO	TOTAL			VALOR UNIT.
			VOLUMEN	US\$	%/GLOBAL	US\$/TON.
ARGENTINA	URSS	71/75	1601140	189082	9.2%	\$118.6
		76/80	6948527	830018	32.1%	\$119.5
		81/85	17236896	2228835	52.9%	\$129.3
	ALADI	71/75	1544011	170410	8.3%	\$110.4
		76/80	1175735	125189	4.8%	\$104.5
		81/85	1652314	210845	5.0%	\$127.6
	GLOBAL	71/75	22577396	2064705	100.0%	\$91.5
		76/80	23847123	2507258	100.0%	\$108.5
		81/85	35502712	4210159	100.0%	\$125.7
	CEE	71/75	12368171	1074233	52.1%	\$87.0
		76/80	8047452	859023	33.2%	\$106.7
		81/85	3221769	390343	9.3%	\$121.2
PARAGUAY	SUIZA	71/75	1700	170	10.3%	\$100.0
		76/80	1500	150	4.1%	\$100.0
		81/84	8400	504	33.3%	\$60.0
	ALADI	71/75	271	12	0.7%	\$44.3
		76/80	15900	1566	42.3%	\$98.5
		81/84	9000	618	54.1%	\$90.9
	GLOBAL	71/75	29534	1645	100.0%	\$55.7
		76/80	37400	3699	100.0%	\$98.9
		81/84	20590	1513	100.0%	\$73.5
	CEE	71/75	6210	611	37.1%	\$98.4
		76/80	19300	1883	50.9%	\$97.6
		81/84	0	0	0.0%	\$0.0

FUENTE: Secretaría General de la ALADI

//

2.2 La evolución de los precios del maíz

El valor unitario medio de las exportaciones argentinas y paraguayas (segundo exportador neto regional) de maíz presenta a lo largo del período 1971-1986 una alta variabilidad, aunque según se verá más adelante la fluctuación de los precios fue menor que las cantidades.

El alza más importante en el precio se produce entre los años 1972-1975 período en el cual pasa de US\$ 56.5 la tonelada a US\$ 133.2 lo que representa un aumento del 135 por ciento. A partir de 1976 el precio del maíz argentino comienza a descender acompañando también la caída del precio internacional y en 1977 presenta el punto de inflexión mínimo de los últimos 10 años llegando a US\$ 95.4 la tonelada. De 1978 a 1980 el precio aumentó en un promedio de 17 por ciento anual, siendo 1980 el año de mayor cotización de la presente década con US\$ 147.1 la tonelada. Luego de este breve período de alza el precio comienza a descender con algunos altibajos hasta llegar a 1986 con una cotización de US\$ 88.3 la tonelada, lo que significa una disminución del 40 por ciento del precio obtenido en 1980.

CUADRO 7MAIZValores unitarios corrientes y constantes

(US\$/TON)

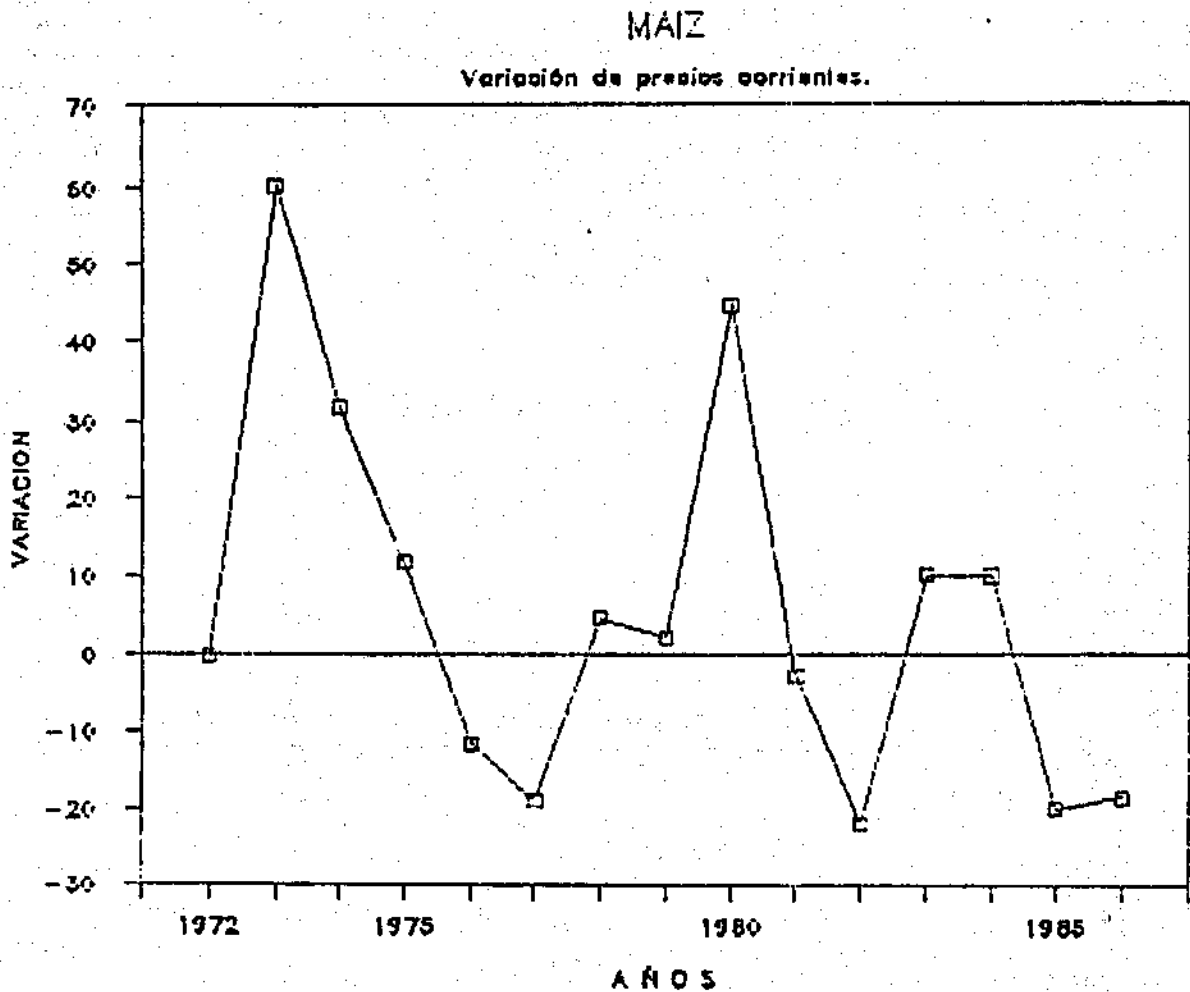
Año	Corrientes	Constantes (a)
1971	56.7	154.2
1972	56.5	141.3
1973	90.6	195.2
1974	119.2	210.9
1975	133.2	212.0
1976	117.7	184.7
1977	95.4	136.3
1978	99.7	123.8
1979	101.7	111.5
1980	147.1	147.1
1981	143.0	144.2
1982	111.9	114.7
1983	123.1	127.7
1984	135.4	143.0
1985	108.3	nd
1986	88.3	nd

Fuente: Cuadros 1 y 3.

(a) Precios deflactados según el índice de valor unitario de manu facturas de base 1980.

//

//



2.3 El impacto de los precios en los ingresos de exportación

La disminución de los valores unitarios de maíz a partir de 1980 y que se efectivizó hasta 1985, período en que se redujo un 26 por ciento, trajo aparejada la reducción de los ingresos argentinos en más de 700 millones de dólares.

CAMBIO EN EL VALOR DE LAS EXPORTACIONES DEL MAIZ ARGENTINO
1980 - 1985

(Millones de dólares)

1980	1981	1982	1983	1984	1985	CAMBIO ACUMULATIVO (a)		
						Total	Debido a:	
							Volumen	Valor unitario
513	1.308	585	804	748	766	1.643,7	2.366,6	- 722,9

(a) Valor total en cinco años 1981-1985 menos cinco veces el valor del año 1980.

vf

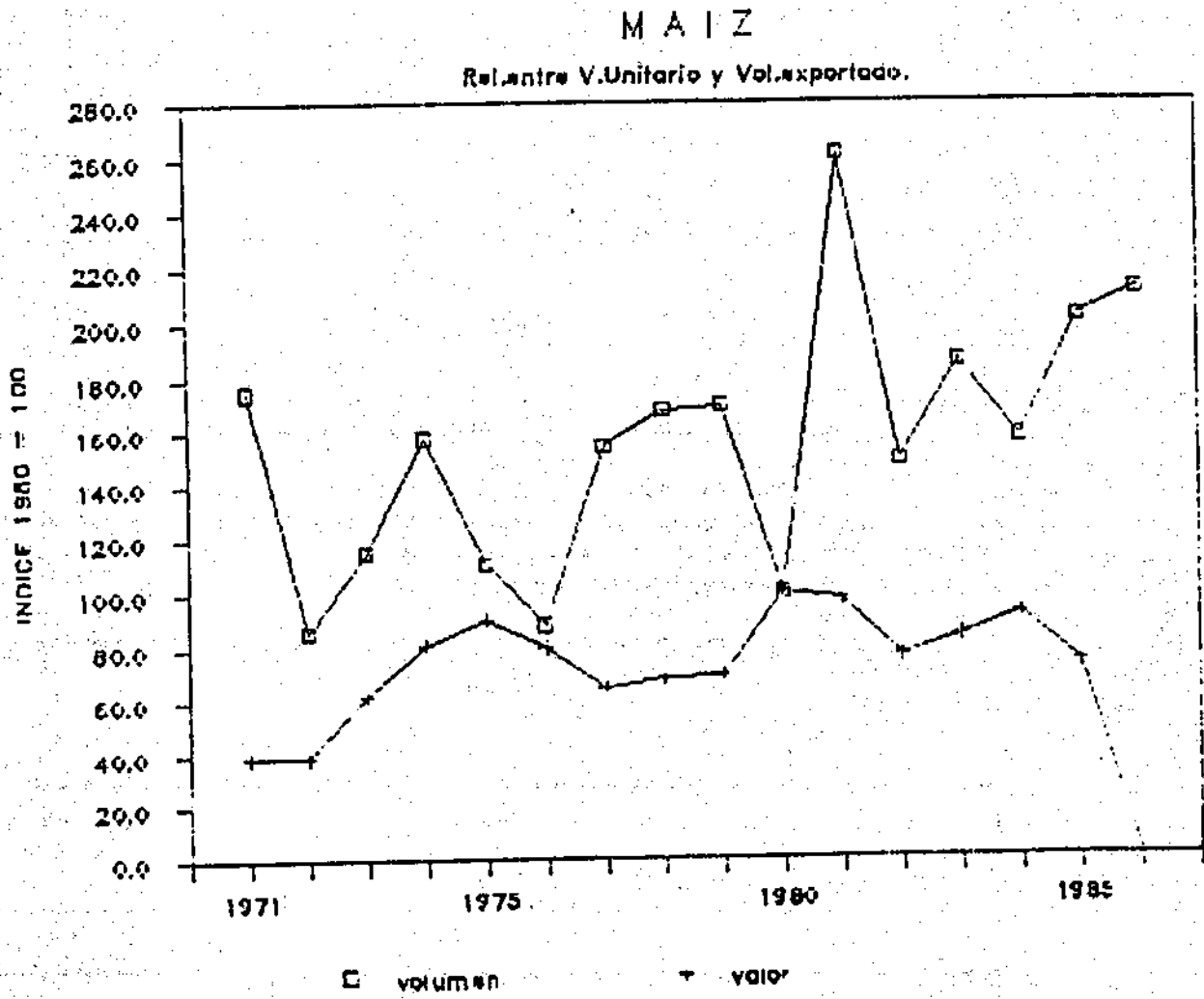
//

//

Esta pérdida producida por la reducción de los precios se vio contrarrestado por un aumento del volumen del orden del 90 por ciento. Este aumento permitió incrementar los ingresos de exportación en más de 2.300 millones de dólares en todo el período 1981-1985. Este aumento en el volumen compensó con creces la baja de los valores unitarios, por lo que durante esos cinco años se produce un incremento neto de los ingresos de exportación. En 1986 se exportaron los mayores volúmenes de maíz de los últimos cinco años ya que se superaron las 7.410 mil toneladas y sin embargo se producen los menores ingresos de este período.

2.4 Relación valor unitario - volumen exportado

Al igual que en el trigo, en la oferta del maíz argentino se nota que los volúmenes exportados no responden directamente a los cambios en los precios.



vf

//

//

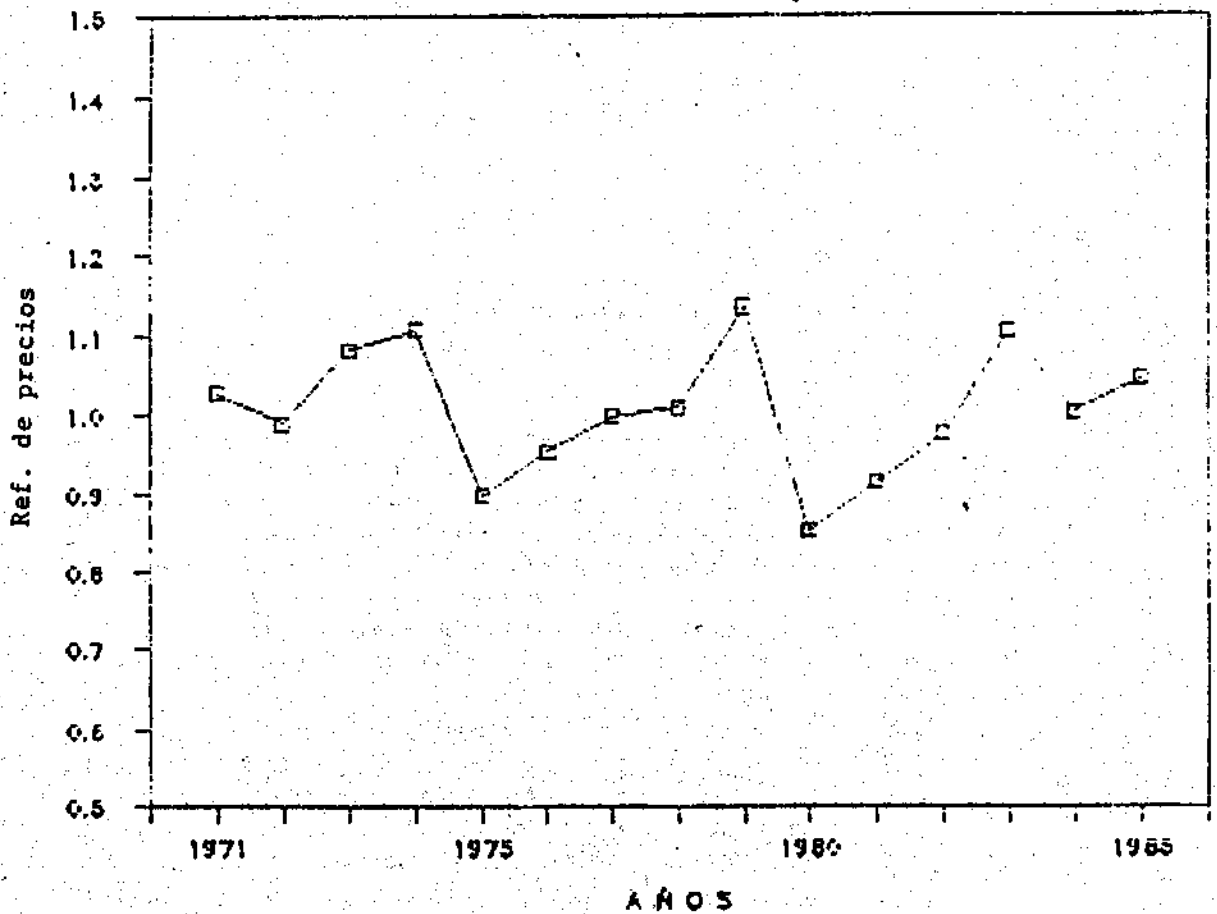
2.5 Relación de precios internacionales y valores unitarios regionales

En este punto estamos comparando para el período 1971-1985 la relación entre la cotización a valores corrientes del maíz no. 2 amarillo, FOB, puertos del Golfo de México, procedente de los Estados Unidos, con los valores unitarios registrados por las exportaciones de Argentina y Paraguay del total de la posición 10.05.

Según se puede apreciar en el siguiente gráfico la relación entre ambos precios es bastante estrecha ya que no existen diferencias apreciables entre ambos precios. La mayor diferencia se encontró en 1980 con una relación de 0.80.

Evolución de relación de precios

Maíz FOB EEUU/Maíz Argentina



vf

//

//

3. ARROZ

3.1 Características del mercado

Si bien el arroz es uno de los principales productos básicos de exportación de otras regiones en desarrollo, puede señalarse que en la región los países que lo exportan lo hacen con montos poco significativos, principalmente porque su mercado se caracteriza por representar una baja proporción de su producción. Por otra parte el mercado del arroz se caracteriza por las bruscas fluctuaciones de la participación de los países, tanto importadores como exportadores.

A pesar de que es posible lograr el pleno autoabastecimiento regional, sólo el 25 por ciento de las importaciones (período 1980-1984) provienen de la región. La producción de arroz en América Latina durante los años 1970-1983 creció a tasas superiores al promedio mundial y al conjunto de los países en desarrollo. Dentro de la región la producción creció a un promedio anual de 3.25 por ciento acumulativo entre 1970 y 1983.

Dentro de estos países los que observaron las tasas más altas de crecimiento fueron Venezuela (10.7 por ciento) y Colombia (7.8 por ciento).

En el período 1981-1983 Brasil originó el 54 por ciento de la producción regional.

Los principales exportadores regionales son Uruguay y Argentina aunque Colombia, Paraguay y Venezuela son también exportadores netos del producto.

Argentina exporta una porción muy significativa de su producción, un 41 por ciento. Durante el período 1971-1985 exportó 94 mil toneladas anuales promedio; sólo el 24.3 por ciento de las mismas tuvieron como destino a la región; 28.9 por ciento la Comunidad Económica Europea y el 46.8 por ciento el resto del mundo.

Las exportaciones a la región oscilaron entre cinco mil toneladas de promedio en el período 1971-1975 a 33 mil toneladas del período 1976-1980. Esto denota un comercio muy fluctuante con la región ya que mientras en el período 1976-1980 creció un 565.3 por ciento respecto al anterior, para el período siguiente disminuyó un 45 por ciento. Esto se debe fundamentalmente a que casi todos los países de la región producen la mayor parte de su consumo de arroz, y su participación en el mercado internacional es baja y errática en tanto la misma depende de las variaciones en la producción interna. Los principales mercados regionales del arroz argentino son: Brasil y Chile que representan el 38 por ciento y el 36 por ciento respectivamente de las ventas totales a la región.

//

//

Las exportaciones a la Comunidad Económica Europea han descendido en términos relativos a lo largo del período 1971-1985. Mientras en el período 1971-1975 las exportaciones a ese destino equivalían al 40.2 por ciento del total de sus exportaciones de arroz, las realizadas en 1981-1985 sólo alcanzaron el 19.0 por ciento del total.

Por su parte Uruguay es el principal exportador de la región con el 60 por ciento del total de exportaciones (1980-1982) y exporta una parte muy significativa de su producción, el 95 por ciento.

Las exportaciones uruguayas de arroz, como se puede observar en el cuadro de la página 33, crecieron en forma acelerada a través del período analizado, las mismas van de 72.900 toneladas de promedio anual en 1971-1975 a 206 mil toneladas lo que significó en términos relativos un crecimiento del 76 por ciento en 1976-1980 respecto al período anterior y un 60.7 por ciento del período 1981-1985. Esas exportaciones tuvieron como destino a la región en un 26.6 por ciento, la Comunidad Económica Europea un 21.0 por ciento y 52.4 por ciento al resto del mundo.

Dentro de la región Brasil es el principal destino con el 79 por ciento del total ALADI, mercado éste que ha ido incrementando su demanda a través del período. Para los últimos cinco años las compras desde Irán y Nigeria han representado el 50 por ciento de los totales.

//

//

CUADRO 8

ARR02
Principales exportaciones regionales
1971 - 1985
(Toneladas - Miles de dólares)

PAIS EXPORTADOR	PAIS IMPORTADOR	PERIODO	TOTAL			VALOR UNIT.
			VOLUMEN	US\$	%/GLOBAL	US\$/TON.
ARGENTINA	PORTUGAL	71/75	2764	781	1.2%	283.4
		76/80	12683	3345	2.0%	265.3
		81/85	126792	42072	25.12%	333.8
	ALADI	71/75	24736	7294	12.1%	294.9
		76/80	164572	60335	35.32%	366.4
		81/85	90859	29264	17.4%	322.1
	GLOBAL	71/75	266329	68091	100.0%	225.6
		76/80	631865	170868	100.0%	270.4
		81/85	512599	167773	100.0%	327.3
	CEE	71/75	134878	24144	40.22%	174.5
		76/80	255584	59234	34.72%	231.8
		81/85	122844	31832	19.02%	259.1
COLOMBIA	REPUBLICA DOMINICANA	71/75	44690	12529	39.92%	280.4
		76/80	11100	2832	3.9%	255.1
		81/85	10009	3688	10.02%	368.8
	ALADI	71/75	25259	7014	22.42%	277.8
		76/80	165708	53682	74.52%	324.8
		81/85	53983	19764	55.82%	366.7
	GLOBAL	71/75	101594	31368	100.02%	308.8
		76/80	232658	72892	100.02%	309.9
		81/85	106687	35935	100.02%	336.8
	CEE	71/75	9983	2010	6.42%	201.3
		76/80	4941	1415	2.02%	286.4
		81/85	16629	2661	7.42%	160.0
PARAGUAY	SUDAFRICA	71/75	500	35	3.22%	170.0
		76/80	-	-	-	-
		81/84	-	-	-	-
	ALADI	71/75	3282	965	87.02%	294.0
		76/80	2438	584	82.02%	207.4
		81/84	150	57	100.02%	380.0
	GLOBAL	71/75	4872	1109	100.02%	227.4
		76/80	3575	612	100.02%	171.2
		81/84	150	57	100.02%	380.0
	CEE	71/75	1098	109	9.02%	100.0
		76/80	1145	108	17.62%	494.3
		81/84	0	0	0.02%	0.0

//

//

Cuadro 8 (Cont.)

PAIS EXPORTADOR	PAIS IMPORTADOR	PERIODO	TOTAL			VALOR UNIT.	
			VOLUMEN	US\$	%/GLOBAL	US\$/TON.	
URUGUAY	IRAN	71/75	-	-	-	-	
		76/80	52634	25510	11.7%	484.4	
		81/85	343605	154119	37.0%	448.4	
	ALADI	71/75	31533	18437	20.6%	584.7	
		76/80	179871	78840	32.4%	4393.8	
		81/85	287269	103848	24.9%	3361.5	
	GLOBAL	71/75	364897	89528	100.0%	245.9	
		76/80	448433	218801	100.0%	484.5	
		81/85	1829360	417134	100.0%	2245.2	
	CEE	71/75	290990	44765	50.0%	153.8	
		76/80	252575	39324	31.7%	274.5	
		81/85	117174	38013	9.1%	324.4	
	VENEZUELA	CUBA	71/75	35000	12600	37.4%	360.0
			76/80	-	-	-	-
			81/85	-	-	-	-
ALADI		71/75	424	121	0.4%	284.0	
		76/80	12372	4939	50.3%	399.2	
		81/85	50851	5141	98.1%	101.5	
GLOBAL		71/75	106308	33505	100.0%	315.2	
		76/80	25712	9824	100.0%	382.2	
		81/85	51280	5259	100.0%	102.7	
CEE		71/75	139	50	0.1%	359.7	
		76/80	119	30	0.3%	272.7	
		81/85	0	0	0.0%	0.0	

FUENTE: Secretaría General de la ALADI

//

//

3.2 Evolución de los precios del arroz

Luego de cierta estabilidad en los años 1971 a 1973, el precio varió entre US\$ 93.1 la tonelada (1973) a US\$ 108.7 la tonelada (1972); una gran demanda de importación y poca disponibilidad para su exportación, así como también una oferta escasa y altos precios de otros cereales, hicieron que los precios subieran en 1974 un 314 por ciento respecto al año anterior, precio sin precedentes. Esta alza del precio hizo que la relación en el costo con otros cereales se incrementara, coyuntura que determinó para 1975 que la demanda de importación comenzara a descender. Muchos países importadores sustituyeron el arroz con importaciones de cereales más baratos, particularmente los países en desarrollo que tropezaban con problemas de balanza de pagos.

Esta disminución de la demanda coincidió con un aumento de la oferta, estimulada por los altos precios existentes. Estas condiciones del mercado hicieron que el precio en 1975 se redujera un 19 por ciento (US\$ 313.6/Ton.) aunque el precio siguiera siendo bastante superior al obtenido en 1973.

Para 1976 se produce un gran viraje en el precio, descendiendo éste en un 27 por ciento respecto al año anterior debido a un debilitamiento de la demanda de importaciones y a mantenerse la oferta en términos similares a años anteriores.

Esta relación oferta y demanda se mantuvo en los cuatro años siguientes, llegando en 1980 a US\$ 422.5 la tonelada.

En 1981 se produce una cosecha mundial record, lo que generó una expansión de la demanda y las cantidades objeto de comercio alcanzaron también un máximo histórico, produciéndose el pico máximo en el precio del arroz, US\$ 470.5 la tonelada y superándose por primera vez los precios de 1974.

El aumento del consumo y de la producción mundial hizo posible en 1981 un nuevo acrecentamiento del comercio internacional, aunque también aumentaron las existencias mundiales de arroz. El considerable aumento del precio del arroz, en condiciones de crecimiento de la producción, del comercio y de las existencias fue principalmente resultado de las decisiones tendientes a la acumulación de existencias, adoptadas por ciertos países tradicionalmente importadores, así como del aumento de las compras de otros países a fin de compensar disminuciones de su producción nacional.

Luego de esta alza, el precio del arroz comienza a descender sucesivamente en los años siguientes hasta llegar a 1986 donde el valor unitario del arroz exportado por los países de la región se cotizó en US\$ 291.8 la tonelada. En estos años se produjeron cosechas notables en países netamente importadores; Indonesia aumentó su producción al igual que la República de Corea lo que se refleja en una disminución de sus importaciones. Por otra parte Africa redujo también sus importaciones.

//

//

CUADRO 9
 A R R O Z

Valores unitarios corrientes
 y constantes
 (U\$S/Ton)

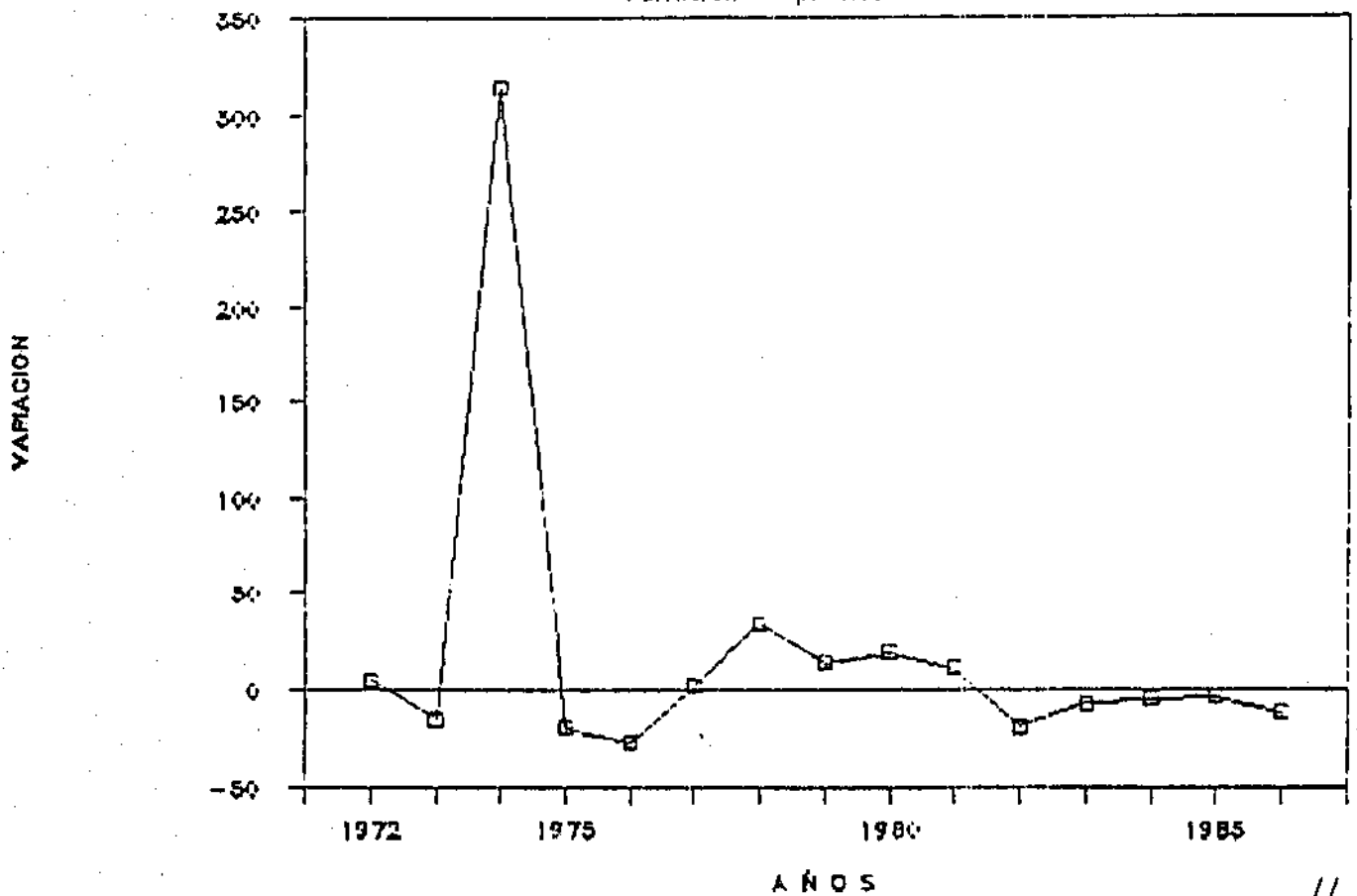
Año	Corrientes	Constantes (a)
1971	103.5	281.3
1972	108.7	271.7
1973	93.1	200.6
1974	385.8	682.9
1975	313.6	499.3
1976	229.8	360.7
1977	233.9	334.1
1978	312.5	388.2
1979	355.7	390.0
1980	422.5	422.5
1981	470.5	474.3
1982	383.5	392.9
1983	357.2	370.5
1984	340.0	359.0
1985	329.5	nd
1986	291.8	nd

Fuente: cuadros 1 y 3

(a) Precios deflactados según el índice de valor unitario de manufacturas de base 1980.-

ARROZ

Variación de precios corrientes.



//

//

3.3 El impacto de los precios en los ingresos de exportación

Según se puede observar en el cuadro siguiente los países exportadores de arroz en su conjunto perdieron, debido a la disminución del precio en el período 1981 a 1985, un total de 228 millones de dólares. Esta pérdida acumulada de ingresos se debe no sólo a la reducción del precio, la cual es responsable de 156 millones de dólares, sino también en una reducción del volumen exportado en un 11 por ciento. Esta disminución del volumen completó los 72 millones restantes perdidos.

CAMBIO EN EL VALOR DE LAS EXPORTACIONES REGIONALES DE ARROZ 1981-1985

(Millones de dólares)

1981	1982	1983	1984	1985	CAMBIO ACUMULATIVO (a)		
					Total	Debido a:	
						Volumen	Valor unitario
170	109	103	112	128	- 228.0	- 72.4	- 155.6

(a) Valor total en cuatro años 1982-1985 menos cuatro veces el valor del año 1981.

3.4 Valores unitarios y volúmenes exportados

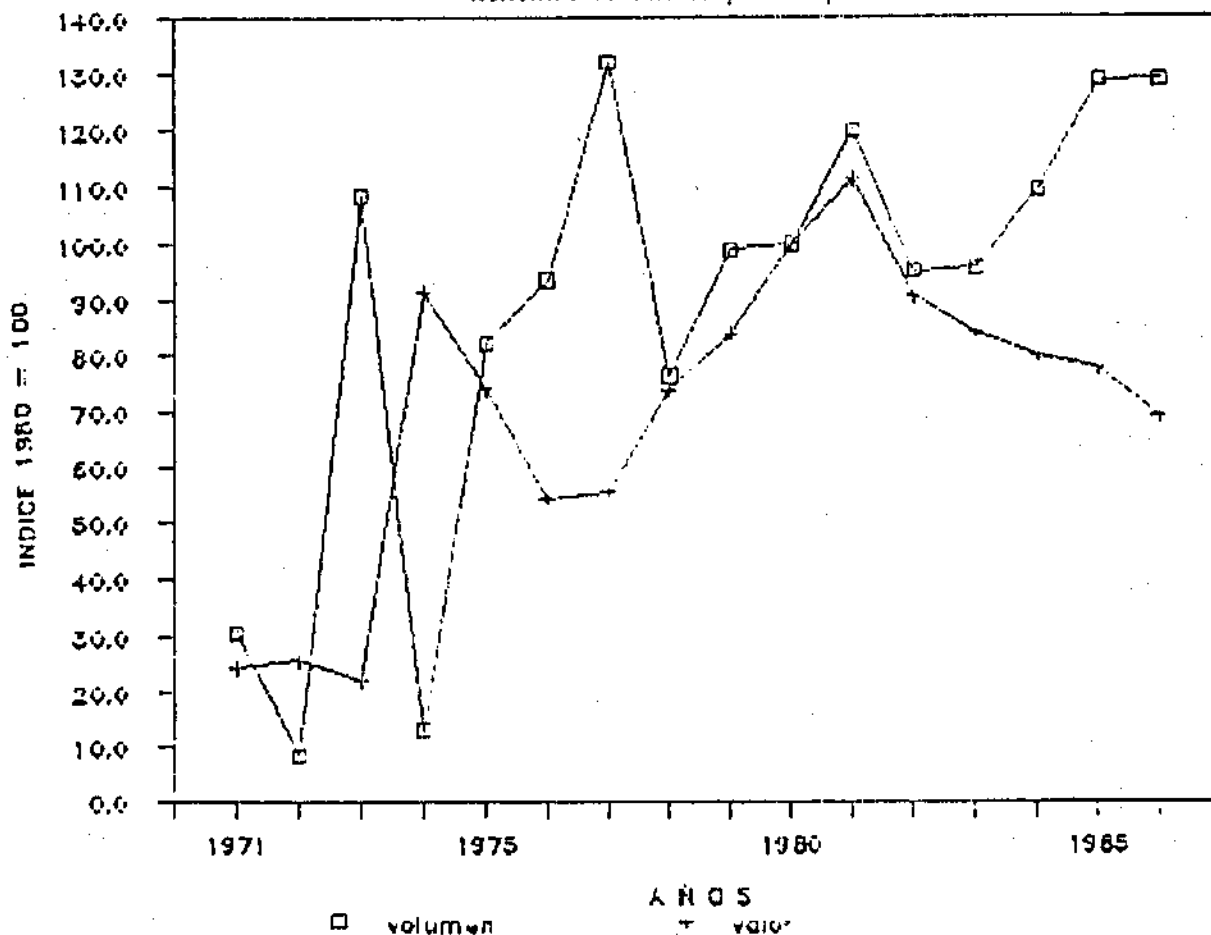
Según se puede apreciar en el siguiente gráfico hasta el año 1978 se produce una relación inversa entre las modificaciones de los valores unitarios y los volúmenes exportados, a mayor valor unitario menor volumen exportado y viceversa.

A partir de 1979 y hasta 1983 se observa una relación estrecha entre ambas variables.

//

ARROZ

Rel. entre V. Unitario y Vol. exportado.



3.5 Relación de precios internacionales y valores unitarios regionales

Los valores unitarios del arroz exportado por la región presentan a lo largo de todo el período 1971-1985 guarismos inferiores al precio del arroz internacional ("grano mediano" 2ª clase, FOB, de los Estados Unidos). Los países importadores no suelen ajustar sus producciones de acuerdo con los cambios en los precios internacionales porque han aislado los mercados locales del mercado internacional, logrando así mantener las variaciones de los precios internos por debajo de las variaciones del precio internacional. Para este producto las condiciones de financiamiento suelen determinar los orígenes de las importaciones.

Si se compara el precio del arroz regional con el exportado por Tailandia la relación descrita anteriormente cambia en forma sustancial ya que Tailandia redujo sensiblemente los precios del arroz en los últimos años y Estados Unidos tiende también a equiparar estos precios, por lo que los precios de la región pasan a cotizarse por encima de los internacionales. Este panorama complica a la región ya que los valores actuales obtenidos en la región no permiten un acceso a los mercados internacionales y de no reducir los precios los mercados regionales continuarán aislados.

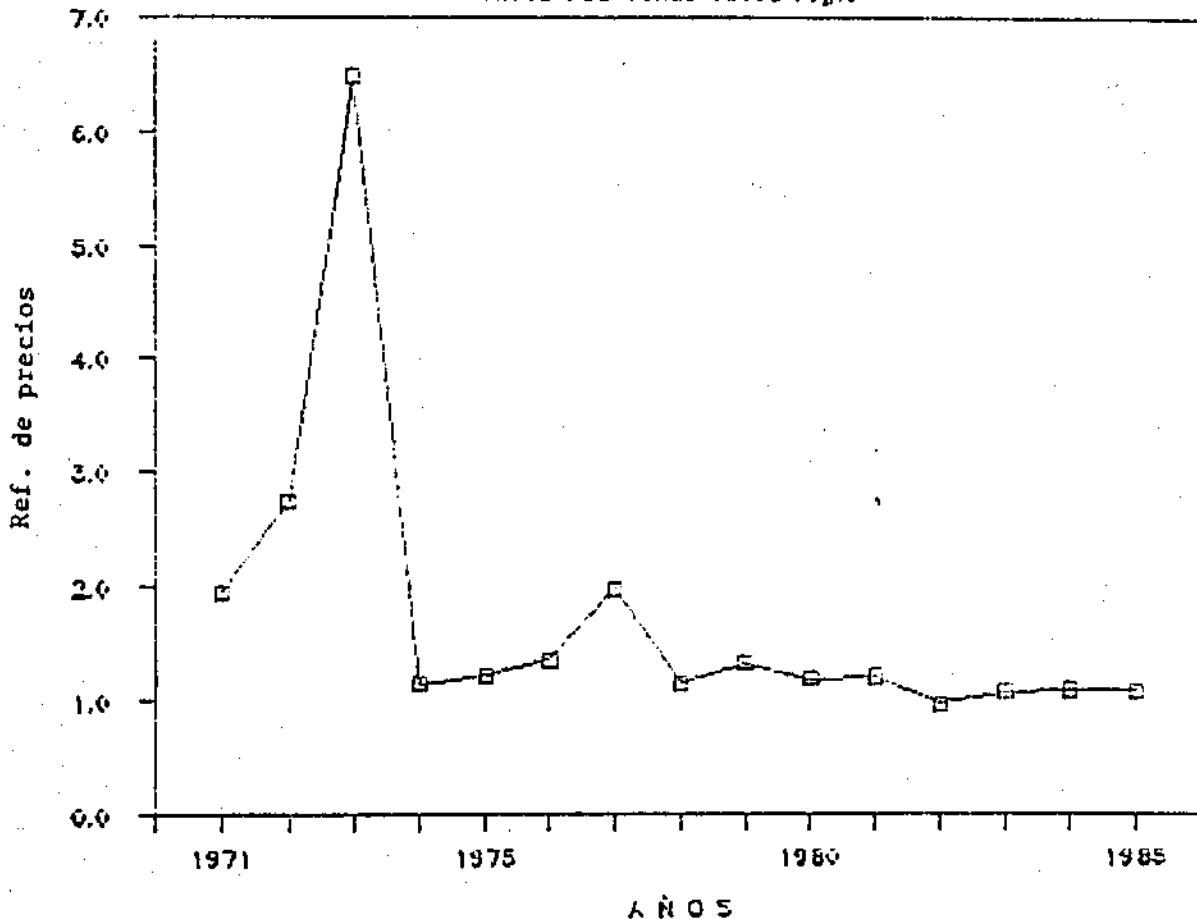
vf

//

//

Evolución de relación de precios

Arroz FOB Texas/Arroz región



4. SOYA

4.1 Características del mercado

Durante el período analizado el comercio mundial de soya creció significativamente debido a un gran aumento de la producción mundial de esta semilla oleaginosa.

Estados Unidos, Brasil y China concentran el 90 por ciento de la producción. En la región la producción de soya se encuentra concentrada en muy pocos países; Brasil para el período 1980-1982, produjo el 73 por ciento, Argentina el 19 por ciento y Paraguay y México el 3 por ciento cada uno. Argentina muestra un fuerte crecimiento en la producción, debido a la mayor área cultivada y a los rendimientos excepcionalmente altos alcanzados en los cultivos. Para el año 1984 la tasa de crecimiento de la producción de la soya argentina fue del 65.0 por ciento.

Brasil es el principal productor regional y muestra una producción en alza, y sus exportaciones en el período 1980-1982 representaron el 31 por ciento del total regional, pero a su vez importa el 49 por ciento del total.

//

//

En Paraguay la soya contribuyó en forma importante al crecimiento del sector agropecuario, la misma se expandió en un 15 por ciento en el año 1984.

Los países desarrollados son los principales importadores de este producto con el 77 por ciento del total en 1980-1982. Japón y la Comunidad Económica Europea importan el 56 por ciento del volumen comercializado mundialmente.

Las exportaciones de la región se encuentran concentradas en Argentina (60 por ciento), Brasil (31 por ciento) y Paraguay (8 por ciento). Mientras Argentina y Paraguay exportan el 50 por ciento de su producción, Brasil exporta sólo el 8 por ciento de la misma.

La exportación argentina comienza en 1976, se expande con gran rapidez y alcanza un volumen de 1.641 mil toneladas en el período 1976-1980. Para el período siguiente las mismas crecieron un 40.9 por ciento (2.324 mil toneladas). Conjuntamente con los niveles de comercialización creció el mercado de la soya. Mientras en 1976 Holanda absorbió casi el 100 por ciento de las exportaciones argentinas, en los años siguientes las mismas se extienden a más de once países.

Sólo el 11.6 por ciento de las exportaciones argentinas se dirigen a la región. Debe destacarse que la participación de las exportaciones en la región creció en más de un 200 por ciento en el período 1980-1985, (Brasil es el principal comprador con el 55.4 por ciento del total regional). Del resto del mundo los países que más se destacan por su continuidad y su mayor participación en las compras a Argentina son: Países Bajos, Unión Soviética, Italia, España y Alemania Occidental.

En cambio las exportaciones de soya por parte de Brasil se mantuvieron durante 1971-1980 en un promedio de 1.800 mil toneladas, produciéndose una disminución del 8.5 por ciento en el período 1981-1985. Los principales importadores de la soya brasileña son: Países Bajos (20.6 por ciento), España (19.7 por ciento) y Alemania Occidental (11.8 por ciento).

Las exportaciones de Paraguay oscilaron entre 62 mil toneladas en 1971-1976 y 414 mil toneladas en 1981-1985, exportaciones estas últimas que representaron el 40.6 por ciento de las exportaciones totales del período 1971-1985. Durante 1981-1985 la participación de la región creció a un 66.4 por ciento del total de exportaciones, debido al significativo aumento del prácticamente único comprador regional: Brasil. Las exportaciones a este país representaron el 65.1 por ciento del total global con 271 mil toneladas de promedio anual.

vf

//

//

CUADRO 10

SINA
Principales exportaciones regionales
1971 - 1985
(Toneladas - Miles de dólares)

PAIS EXPORTADOR	PAIS IMPORTADOR	PERIODO	TOTAL			VALOR UNIT.	
			VOLUMEN	USA	%/GLOBAL	USA/TON.	
ARGENTINA	URSS	71/75	-	-	-	-	
		76/80	758993	165082	8.4%	\$217.5	
		81/85	2662211	413306	22.2%	\$230.4	
	ALADI	71/75	22	10	100.0%	\$454.5	
		76/80	525231	139319	7.1%	\$265.3	
		81/85	1692795	408271	14.8%	\$241.2	
	GLOBAL	71/75	22	10	100.0%	\$454.5	
		76/80	8207832	1960685	100.0%	\$230.9	
		81/85	11623572	2761862	100.0%	\$237.6	
	CEE	71/75	0	0	0.0%	\$0.0	
		76/80	5311044	1271304	24.8%	\$239.4	
		81/85	5622884	1353372	49.6%	\$240.7	
	BRASIL	ESPAÑA	71/75	1078459	207358	10.8%	\$192.3
			76/80	2133309	544872	24.4%	\$251.3
			81/85	1841623	478665	22.9%	\$255.6
ALADI		71/75	37653	15733	0.0%	\$417.8	
		76/80	261133	64644	2.9%	\$247.6	
		81/85	937261	257898	12.6%	\$275.2	
GLOBAL		71/75	9100597	1917564	100.0%	\$210.7	
		76/80	9072238	2241467	100.0%	\$247.1	
		81/85	8298217	2052499	100.0%	\$247.3	
CEE		71/75	6318256	1324622	69.1%	\$209.6	
		76/80	3683673	877901	39.2%	\$238.3	
		81/85	3537418	829893	40.4%	\$234.4	
PARAGUAY		SUIZA	71/75	94358	14927	31.3%	\$158.2
			76/80	230743	46125	18.6%	\$193.2
			81/84	102931	19699	6.3%	\$191.4
	ALADI	71/75	2773	378	0.8%	\$136.3	
		76/80	197888	30007	15.7%	\$196.9	
		81/84	1104640	208134	66.4%	\$188.4	
	GLOBAL	71/75	309518	47415	100.0%	\$153.8	
		76/80	1211144	247493	100.0%	\$204.3	
		81/84	1657649	313599	100.0%	\$189.2	
	CEE	71/75	142612	22776	47.6%	\$159.7	
		76/80	732161	153497	62.0%	\$209.6	
		81/84	384122	57255	18.3%	\$188.3	

//

//

Cuadro 10 (Cont.)

PAIS EXPORTADOR	PAIS IMPORTADOR	PERIODO	TOTAL			VALOR UNIT.
			VOLUMEN	US\$	%/GLOBAL	US\$/TON.
URUGUAY	ALADI	71/75	0	0	-	\$0.0
		76/80	13573	3796	49.8%	\$279.7
		81/85	49180	13227	91.5%	\$269.0
	GLOBAL	71/75	0	0	-	\$0.0
		76/80	30566	7415	100.0%	\$249.1
		81/85	54378	14455	100.0%	\$265.8
	CEE	71/75	0	0	-	\$0.0
		76/80	16993	3819	50.2%	\$224.7
		81/85	0	0	0.0%	\$0.0

FUENTE: Secretaría General de la ALADI

//

//

4.2 Evolución de los precios

Los precios de la semilla de soya se fijan de acuerdo al comportamiento de la oferta y la demanda. Pero por otro lado la relación entre la oferta y la demanda en el mercado de la soya está vinculada a un conjunto de variables más amplias. Estas variables también responden a factores económicos, políticos, etc.

El movimiento de los precios de la semilla de soya se refleja también en las vinculaciones con los mercados de harinas y aceites que son componentes de un mercado internacional homogéneo. La evolución de los precios de semillas se ve influida, además de las condiciones imperantes en la oferta y demanda, por la intensa actividad especulativa que existe alrededor del mercado de futuros. Esta razón explica el alza del precio en el año 1973, año en el cual alcanza el tope máximo de US\$ 276.7 la tonelada, valor sólo superado en 1977 y 1984 en un porcentaje mínimo. Debemos consignar que los valores unitarios reflejados en el cuadro siguiente están expresados en valores corrientes, lo que realza aún más la importancia del precio obtenido en 1973. A partir de esta evolución brusca de corto plazo, el precio de la semilla comienza un movimiento errático con una tendencia a la baja en la mayoría de los años comprendidos entre 1973 y 1980. Si comparamos las fluctuaciones del precio de la soya con los otros cereales estudiados podemos observar que los mismos son menos pronunciados que el resto. Pero por otra parte el precio de los últimos cinco años estudiados refleja la tendencia a la baja del resto de los productos básicos. Para 1985 el precio obtenido por la exportación de la soya de la región se redujo en un 25.2 por ciento respecto al del año anterior y pasó a US\$ 208.4 la tonelada. En 1986 se produce un nuevo descenso del precio de este producto alcanzando los US\$ 175.9 la tonelada, siendo el valor más bajo desde 1972, año en el cual el precio alcanzó los US\$ 123.3 la tonelada.

A esta situación se llega debido a un aumento de la producción y de los suministros para los años 1985 y 1986, hecho que dio lugar a una reposición de las existencias y a un descenso de los precios internacionales. Los dos años anteriores se habían caracterizado por la escasez de la oferta y una demanda estacionaria lo que se reflejó en una subida de precios.

vf

//

//

CUADRO 11

S O Y A

Valores unitarios corrientes
 y constantes
 (U\$S/Ton)

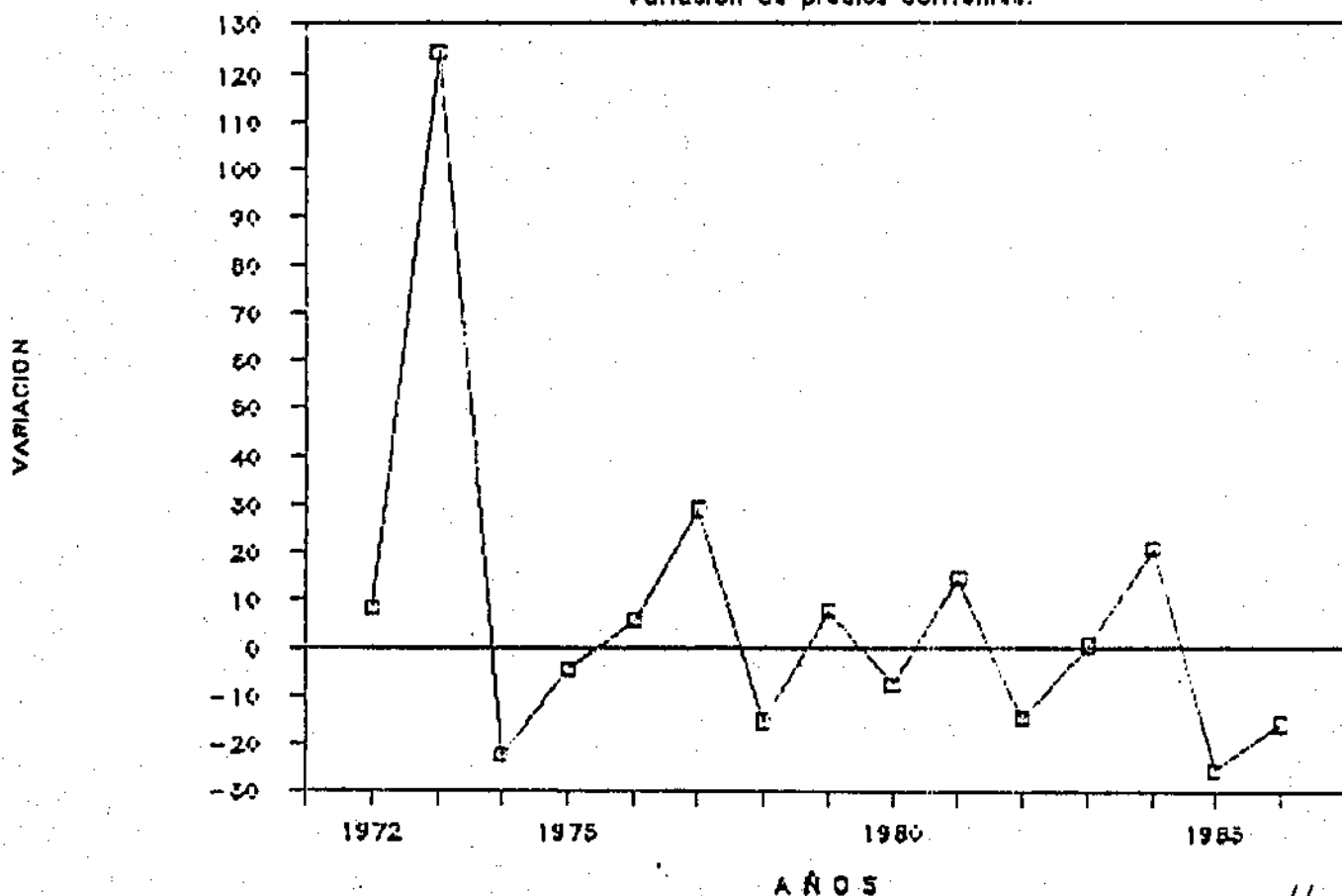
Año	Corrientes	Constantes(a)
1971	113.9	309.5
1972	123.3	308.3
1973	276.7	596.2
1974	214.7	380.0
1975	205.5	327.2
1976	216.5	339.9
1977	278.7	398.2
1978	236.5	293.8
1979	254.1	278.6
1980	235.0	235.0
1981	268.6	270.8
1982	229.8	235.5
1983	231.1	239.7
1984	278.7	294.3
1985	208.4	nd
1986	175.9	nd

Fuente: cuadros 1 y 3

(a) Precios deflactados según el índice de valor unitario de manufacturas de base 1980.-

SOYA

Variación de precios corrientes.



//

//

4.3 El impacto de los precios en los ingresos de exportación

Los países de la región exportadores netos de la semilla de soya (Argentina, Brasil, Paraguay y Uruguay) tuvieron una pérdida acumulada de sus ingresos de 110 millones de dólares en el período 1981-1985. La pérdida acumulativa de divisas a causa de la reducción de precios fue de 544 millones de dólares lo que equivale al 55 por ciento de las exportaciones alcanzadas en 1981. Esta pérdida sólo se vio contrarrestada parcialmente por un aumento del volumen exportador de un 11 por ciento de promedio, que produjo un incremento de 434 millones de dólares.

CAMBIO EN EL VALOR DE LAS EXPORTACIONES REGIONALES DE SOYA
1981-1985

(Millones de dólares)

1981	1982	1983	1984	1985	Total	CAMBIO ACUMULATIVO (a)	
						Debido a:	
						Volumen	Valor unitario
985	549	631	1.305	1.345	- 110	433,9	- 543,9

(a) Valor total en cuatro años 1982-1985 menos cuatro veces el valor del año 1981.

4.4 Relación valor unitario-volumen

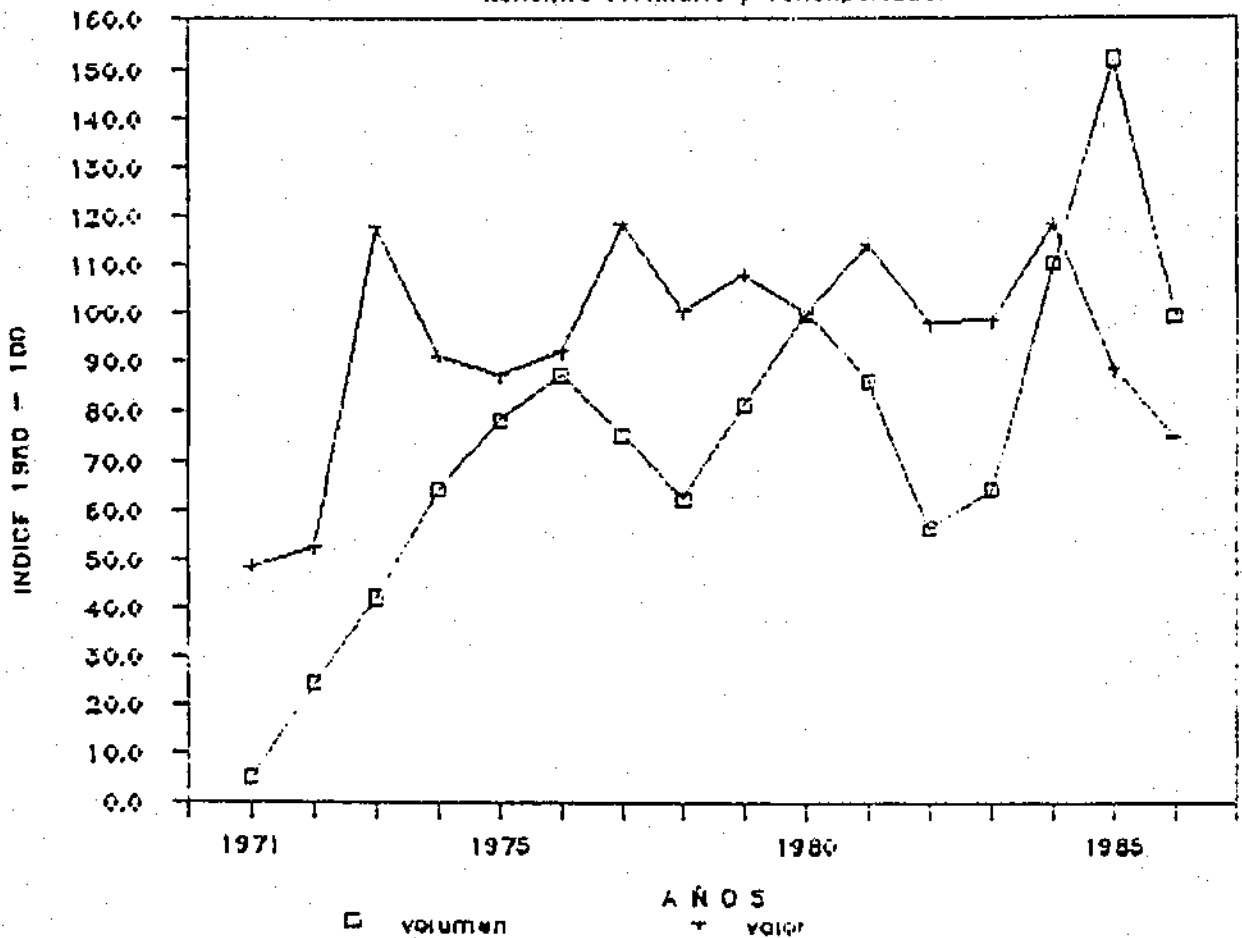
No existe a lo largo del período 1971-1986 una relación directa entre aumentos del valor unitario y aumento del volumen exportado, por el contrario a ocho años de crecimiento y decrecimiento conjunto se anteponen seis años de crecimiento y decrecimiento opuesto.

//

//

SOYA

Relación V.Unitario y Vol.exportado.



4.5 Relación de precios internacionales y valores unitarios regionales

La cotización internacional de la semilla de soya (US Nº 2, a granel, CIF Rotterdam) presenta a lo largo del período 1971-1985 valores superiores a los obtenidos por las exportaciones regionales. Esta relación no presenta en ningún año grandes diferencias, siendo la mayor de ellas la correspondiente a 1974 con una relación de 1.29 a favor del precio internacional. Entre los años 1980 a 1985 se observa una relación muy estrecha entre ambas cotizaciones; las únicas diferencias se producen en 1983, donde la cotización internacional es un 22 por ciento superior al volumen unitario regional.

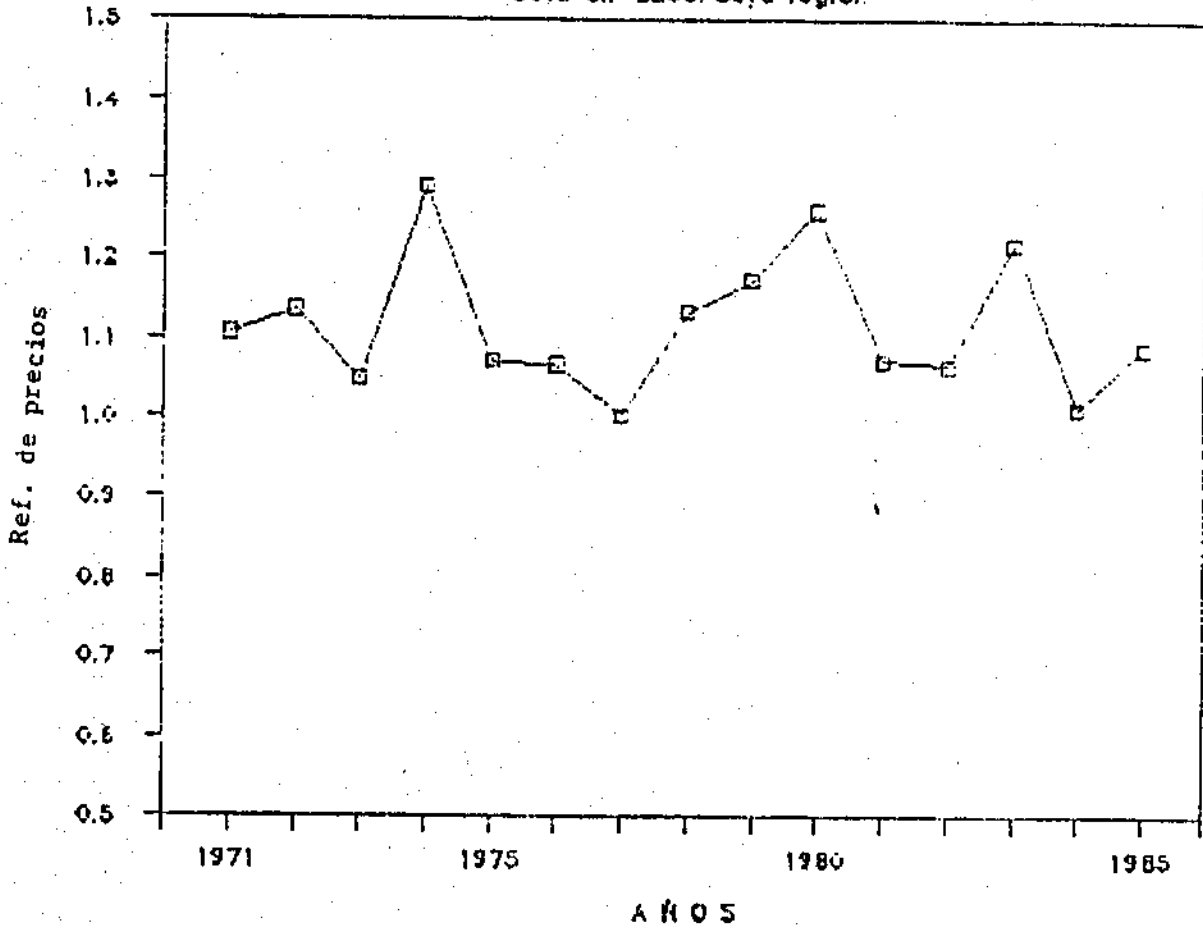
vf

//

//

Evolución de relación de precios

Soya CIF EEUU/Soya región



//

//

IV. CARNE VACUNA

1. Características del mercado

El volumen del comercio de carne vacuna de los países de la región ha descendido en el período 1971-1985. Esta crítica situación del mercado internacional de la carne vacuna comienza a reflejarse en el año 1974 a raíz del cierre del mercado de la Comunidad Económica Europea y a las restricciones a la importación aplicadas por otros países.

A partir de 1974 los Estados Unidos pasaron a ser los principales importadores de carne vacuna del mundo, lugar que anteriormente correspondía a la Comunidad Económica Europea. El alto nivel de producción alcanzado por los países miembros de la Comunidad en 1974 y las restricciones a la importación redujeron las compras a una cuarta parte, pasando la Comunidad Económica Europea a convertirse en exportador neto en 1975 (50.000 toneladas), con el apoyo de subsidios. En 1980 la Comunidad figuró entre los tres principales exportadores mundiales de carne vacuna, colocándose detrás de Australia y la Argentina, pero delante de Nueva Zelanda. Para 1983, 1984 y 1985 la participación de la Comunidad en el total exportado siguió creciendo y en estos tres últimos años ocupó el segundo lugar como exportador mundial, detrás de Australia.

La existencia de grandes volúmenes en cuanto a producción y consumo de carnes vacunas en la región le da a la misma una importancia relevante en el circuito internacional. El mercado regional en este rubro y en cifras promedio es un 20 por ciento mayor que el de la Comunidad Económica Europea y sólo un 15 por ciento menor que todos los países europeos, pero presenta a su vez características que le son propias y lo hacen en sus particularidades objeto de un análisis no tan simple.

En 1979 la región produjo el 10 por ciento de la producción mundial de carne que totalizó cerca de 140 millones de toneladas. La importancia para la región de la exportación de carne se ilustra por el hecho de que el 6 por ciento del valor total de las exportaciones agrícolas está representado por las exportaciones de carne.

En 1981, la producción de la región alcanzó cerca de 8.5 millones de toneladas que comparadas a las del promedio 1973-1977 (7.4 millones de toneladas) representan un aumento del 14 por ciento.

La producción de la región analizada cuantitativamente posee como característica la existencia de países de gran producción: Argentina, México y Brasil que representan el 75 por ciento del total; países de producción intermedia, Colombia, Uruguay, Chile y Venezuela que representan un 19 por ciento; y los demás países de baja producción.

Por su parte en el consumo también existen tres categorías: de gran consumo Argentina, Brasil y México que conjuntamente significan un 75 por ciento (5.5 millones de toneladas); de consumo intermedio Colombia, Uruguay, Chile y Venezuela con un 19 por ciento; y los demás países que hicieron lo propio en un 6 por ciento. Pero si el análisis del consumo se realiza en función al número de habitantes (consumo por cápita) se ope

//

ra una modificación sustancial ya que, a excepción de Argentina y Uruguay, cuyos valores superan los 80 kilos per cápita, el resto de los países se ubica en posiciones alejadas a tales consumos: Colombia y Venezuela se ubican entre 20 y 30 kilos per cápita y el resto es inferior a esa cifra.

La relación consumo/producción, presupone para la región saldos exportables en magnitudes considerables. El total de las exportaciones de la región corresponde fundamentalmente a colocaciones de Argentina, Brasil y Uruguay.

La principal característica del mercado importador dentro de la región es el volumen reducido de sus operaciones.

El flujo de comercio de los países de la ALADI opera en tres direcciones: a) La intrarregional; b) La Comunidad Económica Europea; c) Europa Oriental, Rusia y el Medio Oriente. Otra dirección es la del mercado de Estados Unidos, en el cual se participa con carnes elaboradas, cocidas y enlatadas, sobre las cuales no pesan restricciones.

El comercio de carnes se ha visto afectado por la imposición de medidas restrictivas por parte de los importadores, entre los cuales se observan: a) Aranceles; b) Restricciones cuantitativas en forma de prohibición a las importaciones (Estados Unidos, Canadá y Japón); c) Gravámenes variables de aplicación discrecional (Países Escandinavos, Japón, España, Portugal, Suiza y Austria); d) Reglamentos de sanidad e higiene (Estados Unidos, Canadá, Japón, Corea y Centroamérica); e) Subsidios al productor y a la exportación (Comunidad Económica Europea, Nueva Zelanda, Japón, Corea y Países Europeos no comunitarios).

La evolución de las exportaciones de carne vacuna por parte de Argentina manifiesta un comportamiento errático a lo largo del período 1971-1985. En los años 1971 a 1973 presenta una evolución creciente para luego en los años 1974 y 1975 caer a los niveles más bajos del período considerado (75 mil toneladas en el año 1975). A partir de 1976 comienza nuevamente a crecer el volumen exportado hasta 1979, año donde se exportan 323 mil toneladas, para luego tener altibajos en los años 1980, 1981 y 1982 y presentar una declinación total a partir del año 1983 hasta 1985.

En cuanto al destino histórico de las carnes argentinas se destacan las colocaciones efectuadas a la Comunidad Económica Europea con el 40.5 por ciento del total. La participación de la Comunidad en el total exportado por Argentina ha venido disminuyendo a lo largo del período analizado. Mientras en los años 1971 a 1975 el total exportado a esta región cubría el 51.2 por ciento del total; en 1981-1985 ese porcentaje alcanza el 35.1 por ciento.

Dentro de la Comunidad el país que adquiere en mayor volumen es Alemania Occidental que fue responsable del 43.4 por ciento del total exportado por Argentina a esa región, si bien el volumen de compras de Alemania Occidental se ha visto reducido a través del período 1971-1985 (de 47 mil toneladas promedio en 1971-1975 pasó a 21 mil en 1981-1985) su par

//

//

participación en el total exportado no se ha visto modificada: en 1971-1975 las exportaciones a ese destino representaban el 22.2 por ciento del total, mientras que en 1981-1985 ese porcentaje alcanza al 21.4 por ciento.

Otros países de la Comunidad con importante participación son: Reino Unido, Italia, Francia y los Países Bajos.

El alto nivel de producción alcanzado por los países miembros de la Comunidad y las restricciones a la importación redujeron las compras de Argentina un 89 por ciento en 1981-1985.

Contrariamente, se debe señalar la mayor participación que les cupo por orden de importancia a la Unión Soviética y Egipto. Las exportaciones a la Unión Soviética pasaron de 44 mil toneladas totales en 1971-1975 a 234 mil, y por su parte las dirigidas a Egipto comienzan en 1976, año en el cual se exportaron 15 mil toneladas y llegan en el período 1981-1985 a un total de 99 mil toneladas. Israel por continuidad y volumen es un mercado de enorme gravitación para las carnes argentinas con un promedio de 15 mil toneladas anuales a lo largo de 1971-1985.

Por otra parte las exportaciones argentinas destinadas a la región presentan en el período 1981-1985 una notable disminución. De 170 mil toneladas exportadas en 1976-1980 se reducen a 49 mil toneladas.

Esto se debe fundamentalmente al descenso registrado en los mercados de Brasil y Chile.

Al analizar las cifras correspondientes a las exportaciones de carne vacuna por parte de Brasil demuestran un nivel de crecimiento durante 1971-1973, para luego ir decreciendo hasta 1976 y mantener ese bajo nivel hasta 1981, año donde crece nuevamente el volumen exportado y se mantiene incambiado con algunas oscilaciones hasta 1985 inclusive.

En el período 1971-1975 Brasil exportaba promedialmente un nivel de 73 mil toneladas, siendo su principal comprador la Comunidad Económica Europea con el 50.9 por ciento., mientras que el 49.1 por ciento restante se distribuía entre varios destinos. La región participó en este período con el 1.1 por ciento del total exportador.

Dentro de la Comunidad los principales compradores fueron: Italia (19.8 por ciento), Alemania Occidental (12.4 por ciento), Países Bajos (11.5 por ciento), Reino Unido (7.9 por ciento), Francia (2.1 por ciento) y Bélgica y Luxemburgo (5.2 por ciento).

En los siguientes cinco años la Comunidad baja su volumen comprado y su participación relativa a un 35.7 por ciento. Esto se debió fundamentalmente a que tanto Alemania Occidental como el Reino Unido prácticamente no realizaron compras en este período y el resto de los países miembros redujeron fuertemente las mismas.

En este período 1976-1980 y contrarrestando la caída de la Comunidad aparece Nigeria como principal mercado brasileño con el 37.6 por ciento del total exportado, producto de la exportación de 26 mil toneladas durante los años 1976, 1977 y 1978. Por su parte Israel ocupó el segundo lugar con el 15.7 por ciento del total exportado (1.667 toneladas de promedio anual).

//

Para el período 1981-1985 Irak aparece como el principal destino con el 21.4 por ciento del total. El año que este país realiza su mayor compra fue en 1985 con 51 mil toneladas. El resto del mercado se encuentra muy atomizado en este período.

El único país de la región que realizó compras a Brasil fue Chile y lo hizo en el período 1971-1975 con 1.023 toneladas de promedio anual.

El desarrollo de las exportaciones de carne vacuna por parte de México presentan una permanente retracción a lo largo del período estudiado. Durante el período 1971-1975 las exportaciones alcanzaron las 24 mil toneladas anuales de promedio, mientras que para el período siguiente las mismas descendieron un 36.5 por ciento (15 mil toneladas promedio). Para el período 1981-1985 las exportaciones se redujeron un 95 por ciento en su valor (831 toneladas de promedio anual).

El principal destino de las exportaciones de carne vacuna mexicana fueron los Estados Unidos con el 96.1 por ciento en el total del período. La participación de los Estados Unidos ha descendido a través de los quince años estudiados, en 1971-1975 el total de las exportaciones se dirigieron a ese destino, en 1976-1980 los mismos se redujeron al 96.9 por ciento y para el último período la participación de ese mercado alcanzó el 61.2 por ciento. Por su parte Japón (segundo mercado mexicano) ha crecido en su participación alcanzando en 1981-1985 el 38.1 por ciento del total exportador.

Uruguay exportó 124 millones de dólares de promedio anual en el período 1971-1985. Las exportaciones durante 1971-1980 se mantuvieron en un promedio de 100 millones de dólares anuales, produciéndose un aumento del 56.3 por ciento para el período 1981-1985 (168 millones de dólares de promedio anual).

Las exportaciones de Uruguay se encuentran diversificadas en más de 16 países. En el período 1971-1975 el principal destino fue España con el 18.5 por ciento del total exportado, luego Brasil con 16.9 por ciento, Italia 10.9 por ciento, Alemania Occidental 8.8 por ciento y Francia 8.7 por ciento.

Para el período siguiente (1976-1980) las exportaciones alcanzan las 101 mil toneladas anuales de promedio y un equivalente a 108 millones de dólares. En este período las exportaciones a la Comunidad se reducen notablemente y las destinadas a la región crecen en más del 600 por ciento. Brasil es el principal comprador del período con 39 mil toneladas de promedio anual y un 36.7 por ciento. Lo siguen en orden de importancia: Egipto (12.5 por ciento), España (6.7 por ciento), Grecia (7.8 por ciento), Alemania Occidental (5.8 por ciento), Portugal (5.4 por ciento) e Italia (5.3 por ciento).

Los mayores volúmenes comercializados dentro de este período correspondieron a 1976 (147 mil toneladas), mientras que el menor nivel exportado (61 mil toneladas) se registró en el año 1979.

//

//

Las exportaciones uruguayas para el último período crecieron a 120 mil toneladas de promedio anual. En 1983 se alcanza el mayor volumen exportado de los quince años analizados con 157 mil toneladas. En este año las ventas a Egipto e Irán representaron el 52 por ciento de las ventas totales, mientras que las realizadas a Brasil representaron el 13 por ciento. Para los años 1984 y 1985 las ventas cayeron a los niveles más bajos causada por la menor disponibilidad de ganado apto para la faena y a que las ventas que la Comunidad Económica Europea realizó a precios altamente subsidiados determinaron la pérdida de los importantes mercados de Egipto e Irán para la carne uruguaya.

Las ventas de la región crecieron continuamente a lo largo del período 1971-1985; el principal mercado regional fue Brasil, mercado éste de enorme importancia en los últimos años para la carne uruguaya.

//

//

CUADRO 12

CAPIE VACINA
Principales exportaciones regionales
1971 - 1985
(Toneladas - Miles de dólares)

PAIS EXPORTADOR	PAIS IMPORTADOR	PERIODO	TOTAL			VALOR MILL.
			VOLUMEN	US\$	%/GLOBAL	US\$/TON.
ARGENTINA	URSS	71/75	44134	49411	3.3%	11,119.6
		76/80	164144	278816	13.3%	16,998.6
		81/85	233742	347355	21.6%	15,484.1
	ALADI	71/75	103973	107915	7.1%	11,037.9
		76/80	170625	204087	9.8%	11,907.8
		81/85	49103	77217	4.0%	11,572.6
	GLOBAL	71/75	1084697	1520019	100.0%	11,401.3
		76/80	1301212	2103515	100.0%	11,616.6
		81/85	794958	1604491	100.0%	12,015.8
	CEE	71/75	547136	777900	51.2%	11,421.8
		76/80	371599	773616	36.8%	12,081.9
		81/85	197664	564252	35.1%	12,854.4
BOLIVIA	ALADI	71/75	6714	6049	100.0%	1901.8
		76/80	165	221	100.0%	11,339.4
		81/85	511	709	100.0%	11,387.5
	GLOBAL	71/75	6714	6049	100.0%	1901.8
		76/80	165	221	100.0%	11,339.4
		81/85	511	709	100.0%	11,387.5
	CEE	71/75	0	0	0.0%	0.0
		76/80	0	0	0.0%	0.0
		81/85	0	0	0.0%	0.0
BRASIL	IRAK	71/75	-	-	-	-
		76/80	-	-	-	-
		81/85	117365	213266	21.4%	11,817.1
	ALADI	71/75	5517	5112	1.1%	926.6
		76/80	0	0	0.0%	0.0
		81/85	1165	1286	0.1%	11,103.9
	GLOBAL	71/75	367404	454520	100.0%	11,237.1
		76/80	60787	99178	100.0%	11,631.6
		81/85	516272	998767	100.0%	11,934.6
	CEE	71/75	181855	231216	58.9%	11,271.4
		76/80	20981	35349	35.7%	11,385.8
		81/85	201040	406001	48.7%	12,019.5

//

Cuadro 12 (Cont.)

PAIS EXPORADOR	PAIS IMPORTADOR	PERIODO	TOTAL			VALOR UNIT.
			VOLUMEN	US\$	%S/GLOBAL	US\$/TON.
COLOMBIA	ESPARA	71/75	41259	34883	26.4%	845.5
		76/80	1338	3564	3.0%	2,679.7
		81/85	-	-	-	-
	ALADI	71/75	34573	39174	30.2%	1,147.6
		76/80	58738	89312	76.0%	1,740.3
		81/85	53489	128532	82.7%	2,253.4
	GLOBAL	71/75	121919	131293	100.0%	1,078.9
		76/80	61845	117484	100.0%	1,899.0
		81/85	65678	145782	100.0%	2,219.6
	CEE	71/75	23858	30804	23.5%	1,336.0
		76/80	322	432	0.4%	1,341.6
		81/85	0	0	0.0%	0.0
MEXICO	EE.UU.	71/75	121988	176704	99.4%	1,448.5
		76/80	77458	127399	96.9%	1,644.7
		81/85	4154	11937	61.2%	2,872.2
	ALADI	71/75	-	-	-	-
		76/80	-	-	-	-
		81/85	-	-	-	-
	GLOBAL	71/75	122495	177720	100.0%	1,448.5
		76/80	79880	131512	100.0%	1,644.4
		81/85	6298	19496	100.0%	3,095.6
	CEE	71/75	-	-	-	-
		76/80	-	-	-	-
		81/85	39	128	0.7%	3,282.1
PARAGUAY	ESPARA	71/75	5731	5242	8.9%	914.7
		76/80	1795	2018	19.3%	1,119.9
		81/84	248	242	2.2%	983.0
	ALADI	71/75	598	532	1.0%	899.8
		76/80	1793	2029	13.9%	1,131.6
		81/84	7983	6108	54.6%	1,772.9
	GLOBAL	71/75	60495	58693	100.0%	897.5
		76/80	11553	14634	100.0%	1,266.7
		81/84	12862	11183	100.0%	869.5
	CEE	71/75	45612	44978	74.4%	986.1
		76/80	6684	8438	57.7%	1,242.8
		81/84	3149	3573	32.0%	1,134.6

//

Cuadro 12 (Cont.)

PAIS EXPORTADOR	PAIS IMPORTADOR	PERIODO	T O T A L			VALOR UNIT.
			VOLUMEN	US\$	%/GLOBAL	US\$/TON.
URUGUAY	EGIPTO	71/75	4930	9149	1.9%	\$1,320.2
		76/80	77280	67262	12.5%	1878.4
		81/85	133691	190718	22.7%	\$1,424.4
	ALADI	71/75	27232	185421	22.0%	\$3,871.2
		76/80	199932	204833	38.5%	\$1,834.5
		81/85	214335	211821	25.1%	1984.5
	GLOBAL	71/75	177245	479742	100.0%	\$2,704.7
		76/80	582512	537515	100.0%	\$1,849.7
		81/85	598987	839926	100.0%	\$1,482.2
	CEE	71/75	5515	159982	33.3%	\$29,088.5
		76/80	49129	99443	18.3%	\$1,438.5
		81/85	93519	182493	21.7%	\$1,951.4

FUENTE: Secretaría General de la ALADI

//

//

2. Evolución de los precios

La evolución que se observa con respecto a los valores unitarios de la carne vacuna muestra una significativa similitud con la ya comentada para el resto de los productos básicos. Se observa valores máximos en 1974 (Cent. US\$ 185.4/kg.) y en 1980 (Cent. US\$ 227.4/kg.). El período 1971-1974 es de rápido crecimiento del precio corriente de la carne. Entre 1974 y 1976 el mismo desciende hasta alcanzar el nivel mínimo de los quince años analizados (Cents. US\$ 88.5/kg.). A partir de 1977 se inicia un nuevo período de crecimiento del precio que se extiende hasta 1980. Merece consignarse que en 1979 el precio sube bruscamente un 70 por ciento respecto al año anterior. En 1981 cae nuevamente el precio y lo mismo se repite sucesivamente en 1982 y 1983. Para 1984 el precio vuelve a recuperarse y obtiene prácticamente los mismos valores que en 1982. En 1985 el precio de la carne cae abruptamente y alcanza el menor valor desde 1978 (Cents. US\$ 148.6/kg.). En 1986 se presenta nuevamente un incremento del precio de la carne, subiendo en esta oportunidad un 12.7 por ciento respecto a 1985. Si bien la evolución del precio de la carne es similar al resto de los productos básicos las fluctuaciones no son tan marcadas, sino que existe una cierta tendencia hacia la estabilización.

La desaceleración de los precios de exportación ocurrida en la década del '80 responde a una abundancia en la oferta y a una contracción de la demanda. Esta disminución de la demanda estuvo relacionada: a) Con las difíciles condiciones económicas imperantes en la mayoría de los países en desarrollo; b) El paso de la Comunidad Económica Europea a exportador neto, por primera vez desde 1975; c) La debilidad de la demanda de consumo de los Estados Unidos; d) La preferencia en los países de altos ingresos por dietas con menor contenido en grasas.

Por otra parte los subsidios al productor y a la exportación utilizados por Nueva Zelanda, Japón, Países de Europa no comunitarios y Corea, pero fundamentalmente, por la Comunidad Económica Europea contribuyeron a la caída de los precios. La Comunidad Económica Europea mediante un complejo sistema de precios de orientación e importantes reintegros a la exportación ha distorsionado el consumo mundial de la carne vacuna.

Estas dificultades que enfrentan las exportaciones de carne de la región en el mercado internacional y el gran aumento en el consumo de otros tipos de carne, han generado una coyuntura desfavorable para la producción de carne vacuna en la región.

//

//

CUADRO 13

CARNE VACUNA

Valores unitarios corrientes
y constantes
(Cent.U\$S/Kg)

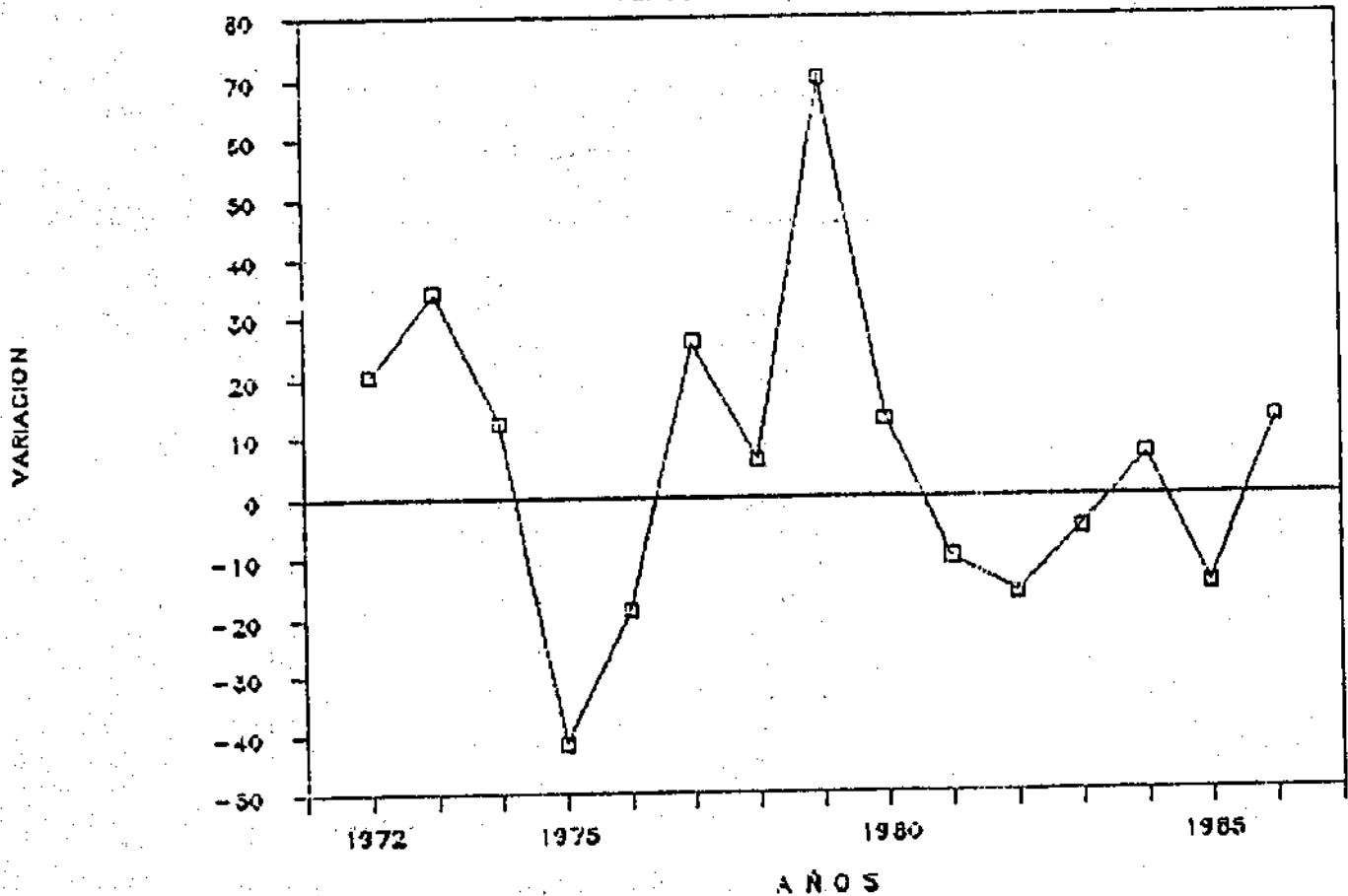
Año	Corrientes	Constantes (a)
1971	102.1	277.4
1972	122.9	307.3
1973	164.7	355.0
1974	185.4	328.1
1975	108.6	172.9
1976	88.5	139.0
1977	111.4	159.2
1978	118.2	146.9
1979	201.4	220.8
1980	227.4	227.4
1981	204.8	206.5
1982	172.3	176.5
1983	163.1	169.2
1984	174.1	183.8
1985	148.6	nd
1986	167.5	nd

Fuente: cuadros 1 y 3

(a) Precios deflactados según el índice de valor unitario de manufacturas de base 1980.-

CARNE VACUNA

Variación de precios corrientes.



//

3. El impacto de los precios en los ingresos de exportación

La disminución de los valores unitarios de exportación y de los volúmenes exportados que se observa a partir de 1980 ha afectado el ingreso en divisas a los países exportadores. En efecto, los ingresos se vieron afectados en forma acumulada en 933 millones de dólares, valor que se compone por 212 millones de dólares producto de una disminución del volumen exportado (6 por ciento respecto al del año 1980) y 721 millones de la reducción del valor unitario.

CAMBIO EN EL VALOR TOTAL DE LAS EXPORTACIONES
DE CARNE VACUNA 1980-1985
 (Millones de dólares)

1980	1981	1982	1983	1984	1985	CAMBIO ACUMULADO (a)		
						Total	Debido a:	
							Volumen	Valor unitario
676	737	626	538	297	249	-933.0	-212.3	-720.7

(a) Valor total en cinco años 1981-1985 menos cinco veces el valor del año 1980.

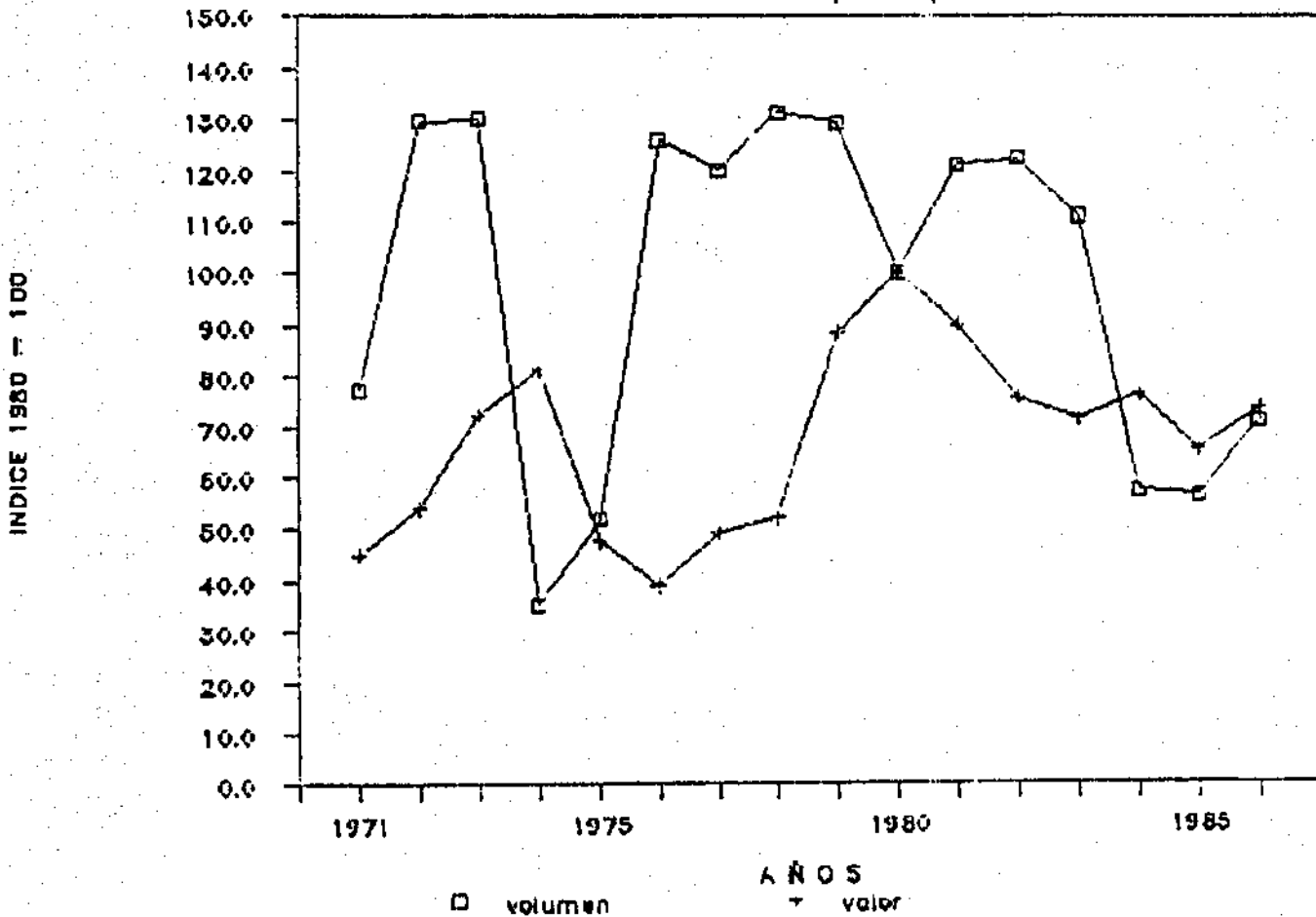
4. Valores unitarios y volúmenes exportados

Salvo en algunos años, como fueron 1971, 1978, 1982 y 1986 en el resto no hubo una correspondencia directa entre el comportamiento de los precios y el de los volúmenes exportados. Por el contrario en la mayoría de las oportunidades frente a precios deprimidos se presentan aumentos de volúmenes.

//

CARNE VACUNA

Rel. entre V.Unitario y Vol.exportado.



//

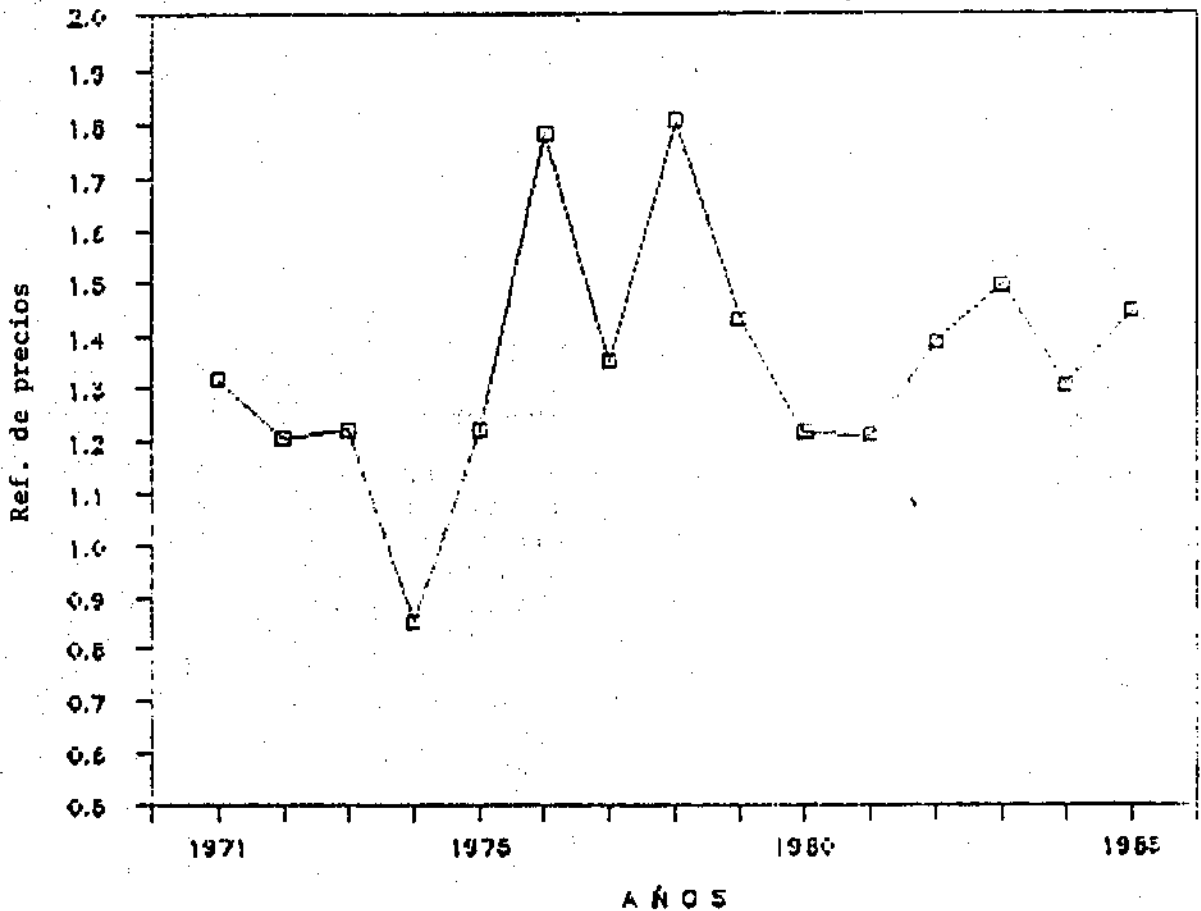
//

5. Relación de precios internacionales y valores unitarios regionales

Los precios internacionales de la carne vacuna (importada por Estados Unidos, congelada, deshuesada, magro visible 90 por ciento, FOB puerto de entrada) presenta a lo largo del período 1971-1985 una relación positiva con la carne exportada por la región en toda la posición 02.01, excepto en 1974 donde la carne de la región muestra un precio inferior en un 15 por ciento al internacional. El margen más amplio se produce en los años 1976 y 1978 donde la cotización internacional es un 79 por ciento y un 81 por ciento mayor que la originaria de la región.

Evolución de relación de precios

Carne V.FOB EEUU/Carne V.región



sp

//

//

V. PRODUCTOS LACTEOS

1. Características del mercado

Los principales derivados lácteos que se comercializan y sobre los cuales se presenta información son la leche en polvo, la manteca y los diversos tipos de quesos. Aproximadamente el 90 por ciento del valor del comercio corresponde a transacciones de estos tres productos, en tanto la comercialización de leche fresca, condensada y evaporada, representa aproximadamente el 10 por ciento restante.

Los volúmenes transados en el comercio mundial de estos productos han venido creciendo sostenidamente en los últimos quince años, aunque se estima que el volumen comercializado internacionalmente, medido en términos de leche equivalente, representa apenas entre el 3 y 5 por ciento de la producción mundial. El comercio mundial de leche en polvo observó mayores aumentos que los productos tradicionales como la manteca y el queso.

Los países desarrollados son los principales productores mundiales: Estados Unidos y Canadá conforman una cuenca lechera relativamente cerrada, que procura mantener niveles de autoabastecimiento, no obstante lo cual ocasionalmente se producen excedentes de leche en polvo. Estos dos países son deficitarios en quesos, Estados Unidos constituye el principal demandante de este producto, pero sin embargo este déficit representa una pequeña proporción de la producción interna la cual oscila entre un 3 y un 5 por ciento. Por su parte el déficit de quesos de Canadá representa el 12 por ciento de su producción.

En la Comunidad Económica Europea se producen en los últimos 17 años profundos cambios en su sector lechero, alentados por una fuerte política proteccionista de importantes consecuencias en el comercio internacional de estos productos. La Comunidad se convierte a partir de 1965 y hasta 1975 de deficitaria a excedentaria en derivados lácteos. Esta consolidación de la Comunidad Económica Europea como netamente exportadora tiene grandes implicancias en las condiciones de realización de estos productos en el mercado internacional.

La Comunidad ha implementado una política lechera destinada a asegurar los ingresos de los productores. Los instrumentos de política empleados para asegurar el precio sostén de la leche son: derechos reguladores móviles a la importación, subsidios a las exportaciones, compra por parte del Estado de la producción excedente, y subsidios a la leche descremada. Esta protección ha incidido directamente en una mayor producción, lo que sumado a un estancamiento del consumo interno provoca la necesidad de colocar la oferta excedente en el mercado internacional, la que se encuentra fuertemente subsidiada.

A nivel de la región el principal derivado lácteo importado en volumen y valor lo constituye la leche en polvo, seguido por la manteca y el queso. El coeficiente de autosuficiencia en la región en estos productos varía ampliamente, las importaciones netas de queso representan un porcentaje aproximado de 2 a 4 por ciento de la producción regional, las de manteca entre el 20 y 30 por ciento, en cambio las de leche en polvo su peran en volumen a la propia producción regional.

//

//

En respuesta fundamentalmente a factores de orden externo se produce en la región a mediados de la década pasada un gran cambio en el sector lechero de los principales productores (Brasil, Argentina, Venezuela, México y Uruguay). Estos cambios comprenden aspectos técnicos, como de comercialización y consumo interno de leche y derivados lácteos, y se manifiesta también en el ritmo de inversiones en la industria y en los flujos del comercio exportador de los países netamente exportadores: Argentina y Uruguay. Estos dos países son responsables del 92 por ciento de las exportaciones regionales de leche en polvo. A nivel de la participación de las exportaciones en el total producido existe una gran diferencia entre estos dos países pues mientras Argentina exporta sólo el 18 por ciento de su producción, Uruguay exporta un 74 por ciento de la misma. Tal como se puede observar en el cuadro de exportaciones de leche en polvo la mayor parte de las exportaciones tienen como destino a la propia región.

Los principales destinos de la leche en polvo argentina fueron a lo largo de 1971-1985: Paraguay con el 26.3 por ciento de las exportaciones totales, Chile con el 18.9 por ciento y Brasil con el 9.3 por ciento. Por su parte las exportaciones uruguayas tuvieron prácticamente como único destino a Brasil (84.5 por ciento).

CUADRO 14

LECHE
Principales exportaciones regionales
1971 - 1985
(Toneladas - Miles de dólares)

PAIS EXPORTADOR	PAIS IMPORTADOR	PERIODO	TOTAL			VALOR UNIT.
			VOLUMEN	US\$	%/GLOBAL	US\$/TON.
ARGENTINA	ALADI	71/75	23368	14848	40.3%	4721.0
		76/80	52145	51078	98.2%	9779.2
		81/85	33175	50305	76.9%	15164.4
	GLOBAL	71/75	42517	27920	100.0%	1456.7
		76/80	54030	52027	100.0%	1962.9
		81/85	45887	65381	100.0%	11424.0
	CEE	71/75	2061	1140	4.2%	1562.8
		76/80	205	95	0.2%	1463.4
		81/85	0	0	0.0%	0.0
URUGUAY	ALADI	71/75	0	0	-	0.0
		76/80	3952	4307	100.0%	1,009.8
		81/85	11145	12180	99.0%	1,090.9
	GLOBAL	71/75	0	0	-	0.0
		76/80	3952	4307	100.0%	1,009.8
		81/85	11212	12200	100.0%	1,008.1
	71/85	15164	14507	100.0%	1,008.6	
	CEE	71/75	0	0	-	0.0
		76/80	0	0	0.0%	0.0
81/85		0	0	0.0%	0.0	
71/85		0	0	0.0%	0.0	

FUENTE: Secretaría General de la ALADI

CUADRO 15

MANTEQUILLA
Principales exportaciones regionales
1971 - 1985
(Toneladas - Miles de dólares)

PAIS EXPORTADOR	PAIS IMPORTADOR	PERIODO	TOTAL			VALOR UNIT.	
			VOLUMEN	US\$	%/GLOBAL	US\$/TON.	
ARGENTINA	MARRUECOS	71/75	2370	1477	4.7%	\$623.2	
		76/80	1000	1050	6.6%	\$1,050.0	
		81/85	4000	6673	26.3%	\$1,669.0	
	ALADI	71/75	6208	6519	20.9%	\$1,050.1	
		76/80	9938	10358	65.2%	\$1,042.3	
		81/85	3954	7869	31.1%	\$1,995.2	
	GLOBAL	71/75	34904	31141	100.0%	\$892.2	
		76/80	16659	15893	100.0%	\$954.0	
		81/85	13710	25467	100.0%	\$1,853.2	
	CEE	71/75	19719	17840	57.3%	\$904.7	
		76/80	166	143	1.0%	\$981.9	
		81/85	150	206	0.9%	\$1,573.3	
	URUGUAY	IRAN	71/75	-	-	-	-
			76/80	-	-	-	-
			81/85	16563	24327	39.5%	\$1,468.8
ALADI		71/75	1672	2254	98.0%	\$1,348.1	
		76/80	10437	15466	99.8%	\$1,479.9	
		81/85	7400	13088	22.6%	\$1,074.7	
GLOBAL		71/75	1672	2300	100.0%	\$1,375.6	
		76/80	10464	15472	100.0%	\$1,478.6	
		81/85	35166	61578	100.0%	\$1,751.1	
CEE		71/75	0	0	0.0%	\$0.0	
		76/80	0	0	0.0%	\$0.0	
		81/85	0	0	0.0%	\$0.0	
		71/85	0	0	0.0%	\$0.0	

FUENTE: Secretaría General de la ALADI

//

CUADRO 16

QUESOS
 Principales exportaciones regionales
 1971 - 1985
 (Toneladas - Miles de dólares)

PAIS EXPORTADOR	PAIS IMPORTADOR	PERIODO	T O T A L			VALOR UNIT.
			VOLUMEN	US\$	%/GLOBAL	US\$/TON.
ARGENTINA	ESTADOS UNIDOS	71/75	16834	21418	53.4%	\$1,272.3
		76/80	14685	29085	25.2%	\$1,743.2
		81/85	21567	54976	79.8%	\$2,549.1
	ALADI	71/75	5768	8217	29.5%	\$1,424.6
		76/80	32044	56577	49.0%	\$1,765.6
		81/85	2317	6054	8.8%	\$2,612.9
	GLOBAL	71/75	31185	40093	100.0%	\$1,285.7
		76/80	65620	115538	100.0%	\$1,760.7
		81/85	26700	68902	100.0%	\$2,579.8
	CEE	71/75	4728	5393	13.5%	\$1,140.7
		76/80	11719	18791	16.3%	\$1,603.5
		81/85	1002	2415	3.5%	\$2,410.2
COLOMBIA	ALADI	71/75	7186	7272	99.8%	\$1,011.7
		76/80	25395	63168	100.0%	\$2,487.4
		81/85	10059	26916	100.0%	\$2,678.2
	GLOBAL	71/75	7197	7287	100.0%	\$1,012.5
		76/80	25398	63173	100.0%	\$2,487.3
		81/85	10050	26916	100.0%	\$2,678.2
	CEE	71/75	0	0	0.0%	\$0.0
		76/80	0	0	0.0%	\$0.0
		81/85	0	0	0.0%	\$0.0
URUGUAY	ALADI	71/75	757	1616	97.3%	\$2,134.7
		76/80	7845	17501	98.0%	\$2,230.0
		81/85	15136	34671	98.2%	\$2,290.6
	GLOBAL	71/75	774	1661	100.0%	\$2.15
		76/80	7990	17865	100.0%	\$2.24
		81/85	15373	35310	100.0%	\$2.30
	CEE	71/75	0	0	0.0%	\$0.00
		76/80	88	202	1.1%	\$2.30
		81/85	62	149	0.4%	\$2.26

FUENTE: Secretaria General de la ALADI

//

//

2. Evolución de los precios

La existencia de bloques económicos, de acuerdos entre países y regiones y los programas de ayuda, definen condiciones particulares de comercialización por lo que no se puede encontrar un precio internacional único por producto.

La variabilidad de los valores unitarios de exportación de la leche en polvo de Argentina y Uruguay es muy marcada. Por otra parte en el período 1971-1979 las cotizaciones internacionales no guardan ninguna correspondencia con los valores unitarios de exportación de los países de la región, debido fundamentalmente a que en este período las bajas exportaciones de la región conforman valores unitarios excepcionalmente bajos o altos. Recién a comienzos de 1980 se observa una relativa relación en la tendencia de ambas cotizaciones, por lo tanto vamos a limitar nuestro análisis a la evolución de los precios en estos últimos años.

A partir de 1980 los valores de la leche en polvo han seguido la evolución de los precios internacionales, a partir de 1981 se comienza a observar un descenso en los precios de ambas cotizaciones debido a la mayor competencia de los mercados, el aumento de las existencias y las fluctuaciones monetarias. En 1985 los precios de la leche en polvo y de la manteca descendieron a sus valores mínimos del período 1980-1985 con Cents. US\$ 109.9/kg. para la leche en polvo y Cents. US\$ 134.5/kg. para la manteca. Para 1986 el precio de estos dos productos se mostró en alza registrando un guarismo de Cents. US\$ 127.4/kg. para la leche en polvo y Cents. US\$ 146.1/kg. para la manteca.

//

sp

//

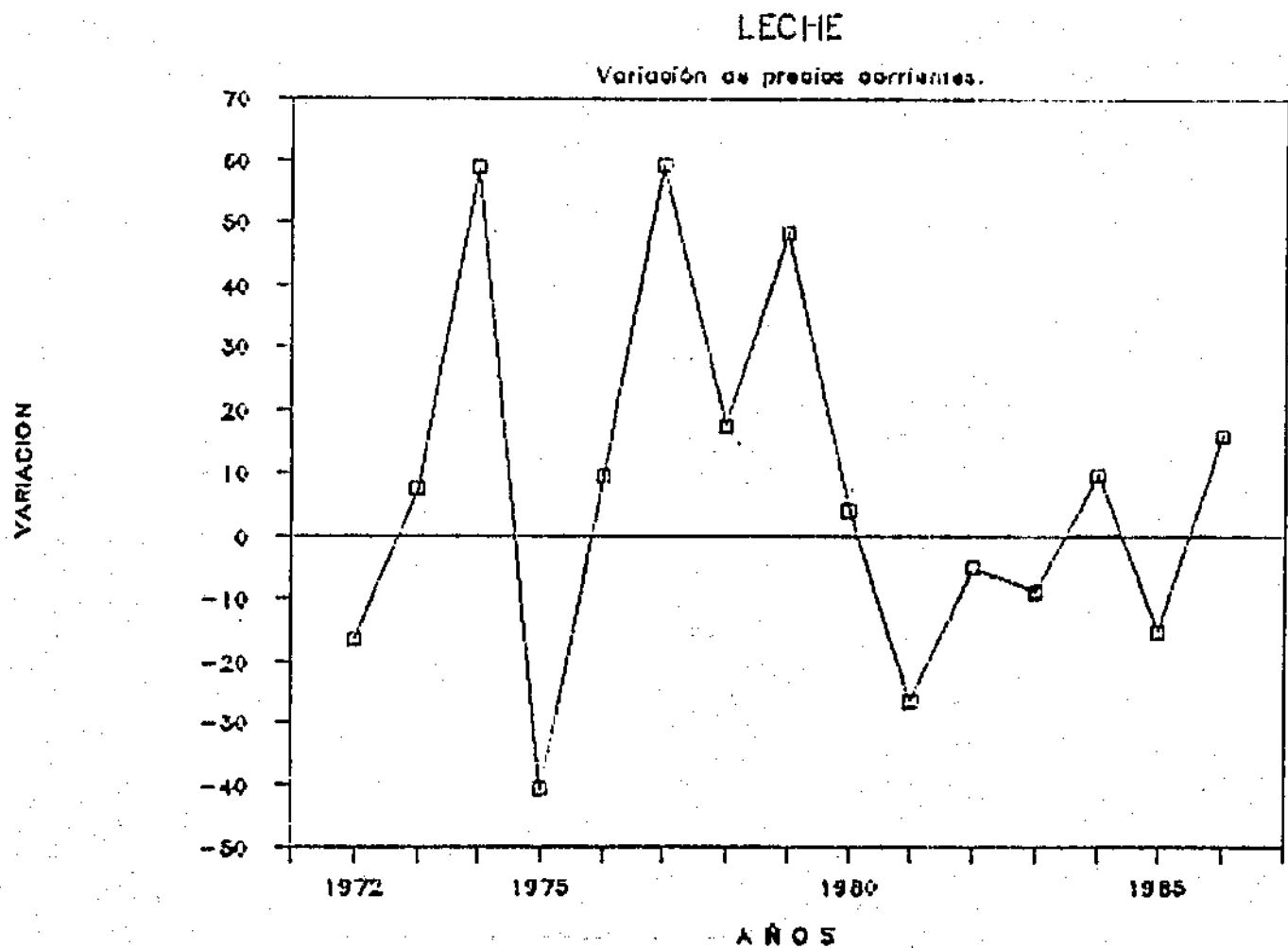
CUADRO 17
L E C H E

Valores unitarios corrientes
y constantes
(Cent. U\$S/Kg)

Año	Corrientes	Constantes (a)
1971	68.7	186.6
1972	57.5	143.7
1973	61.8	133.2
1974	98.2	173.8
1975	58.3	92.8
1976	63.8	100.2
1977	101.8	145.5
1978	119.7	148.7
1979	177.8	194.9
1980	185.0	185.0
1981	136.2	137.3
1982	129.3	132.5
1983	118.0	122.4
1984	129.3	136.6
1985	109.9	nd
1986	127.4	nd

Fuente: cuadros 1 y 3

(a) Precios deflactados según el índice de valor unitario de manufacturas de base 1980.



//

CUADRO 18
 MANTEQUILLA

Valores unitarios corrientes
 y constantes
 (Cent. U\$S/Kg)

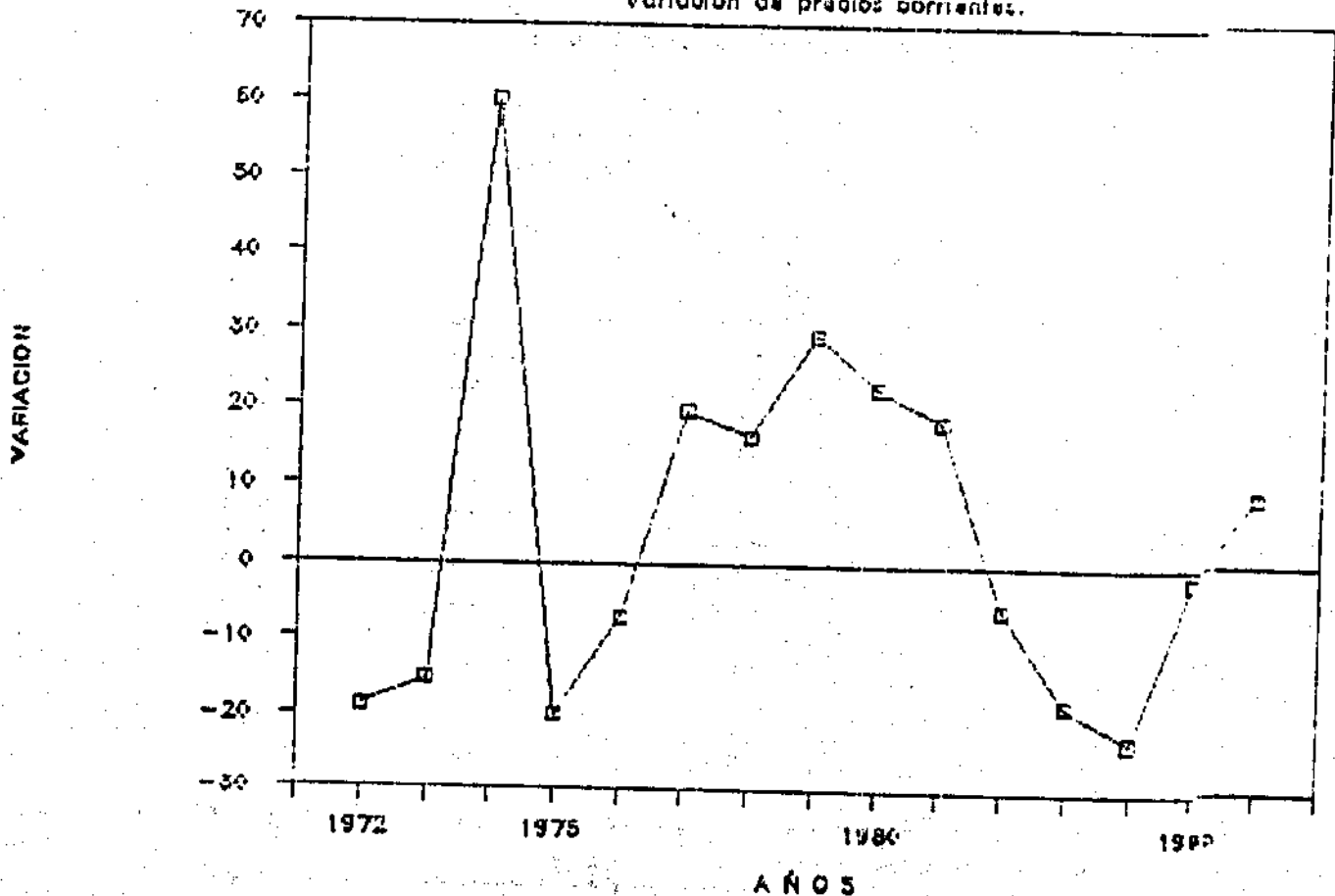
Año	Corrientes	Constantes (a)
1971	108.0	293.6
1972	87.6	219.1
1973	74.2	159.9
1974	118.8	210.3
1975	95.1	151.4
1976	88.3	138.7
1977	105.6	150.8
1978	123.0	152.8
1979	159.4	174.7
1980	195.2	195.2
1981	231.2	233.1
1982	217.9	223.2
1983	177.9	184.5
1984	137.0	144.7
1985	134.5	nd
1986	146.1	nd

Fuente: cuadros 1 y 3

(a) Precios deflactados según el índice de valor unitario de manufacturas de base 1980.-

MANTEQUILLA

Variación de precios corrientes.



//

CUADRO 19

Q U E S O S

Valores unitarios corrientes
y constantes
(Cent.U\$5/Kg)

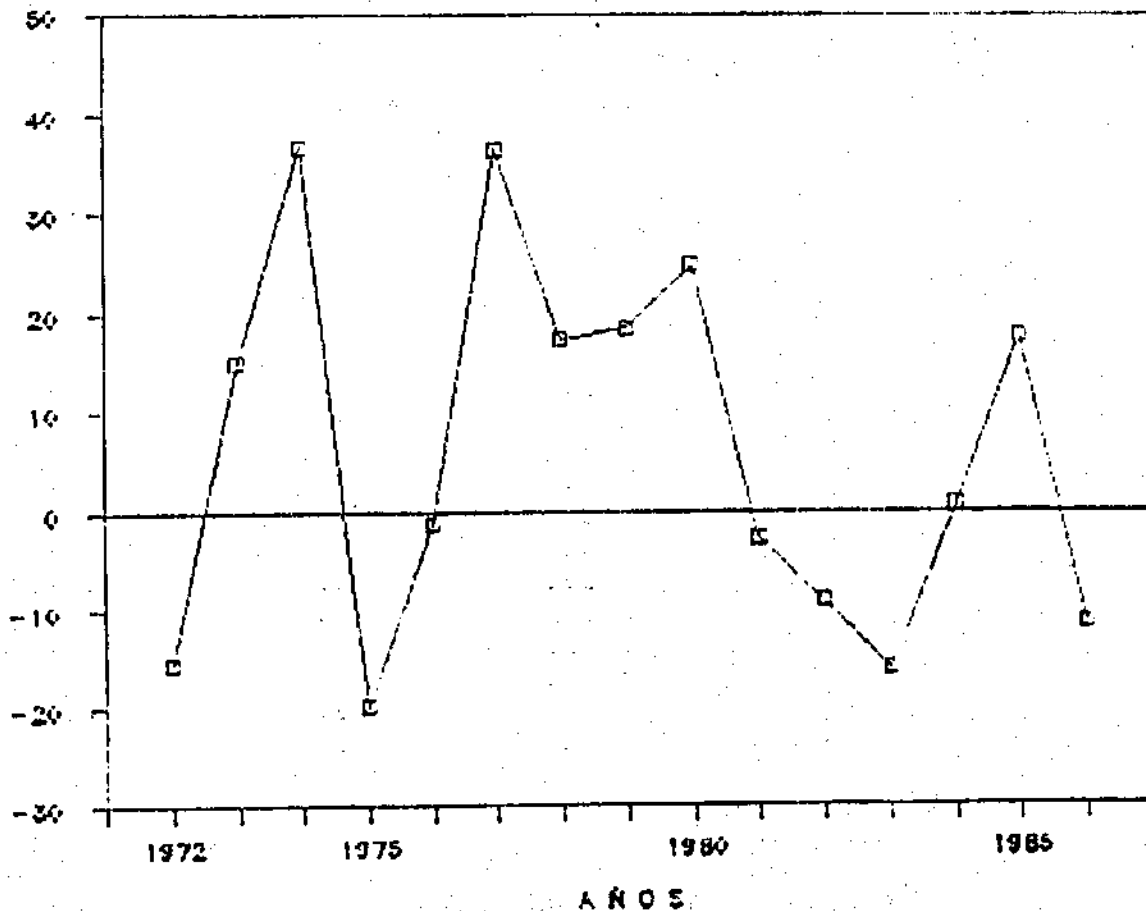
Año	Corrientes	Constantes (a)
1971	118.6	322.3
1972	100.0	250.0
1973	115.3	248.4
1974	157.6	278.9
1975	126.3	201.1
1976	124.7	195.8
1977	170.1	243.1
1978	200.0	248.4
1979	237.3	260.2
1980	296.2	296.2
1981	288.1	290.5
1982	261.7	268.2
1983	219.3	227.5
1984	220.8	233.2
1985	260.3	nd
1986	230.7	nd

Fuente: cuadros 1 y 3

(a) Precios deflactados según el índice de valor unitario de manufacturas de base 1980.-

Q U E S O S

Variación de precios corrientes.



//

//

3. El impacto de los precios en los ingresos de exportación

Los exportadores regionales obtuvieron mayores ingresos en las exportaciones de leche y mantequilla en el período 1980-1985 y 1981-1985 respectivamente y un menor ingreso en los quesos. Para la leche y los quesos el aumento del volumen compensó la reducción de los precios mientras que para los quesos si bien se produjo un aumento del volumen exportado, éste no alcanzó a compensar la caída de los precios por lo que se produjo una pérdida en los ingresos totales.

CAMBIO EN EL VALOR TOTAL DE LAS EXPORTACIONES 1980-1985

(Millones de dólares)

	1980	1981	1982	1983	1984	1985	CAMBIO ACUMULATIVO (a)		
							Total	Debido a:	
								Volumen	Valor Unitario
LECHE	10	13	24	25	5	3	23.3	57.4	- 34.1
MANTECA	-	11	20	35	9	11	29.8	55.8	- 26.0
QUESOS	21	18	23	21	19	23	-1.6	19.0	- 20.6

(a) Valor total en cinco años 1981-1985 menos cinco veces el valor del año 1980. Para la mantequilla: valor total en cuatro años 1982-1985 menos cuatro veces el valor del año 1981.

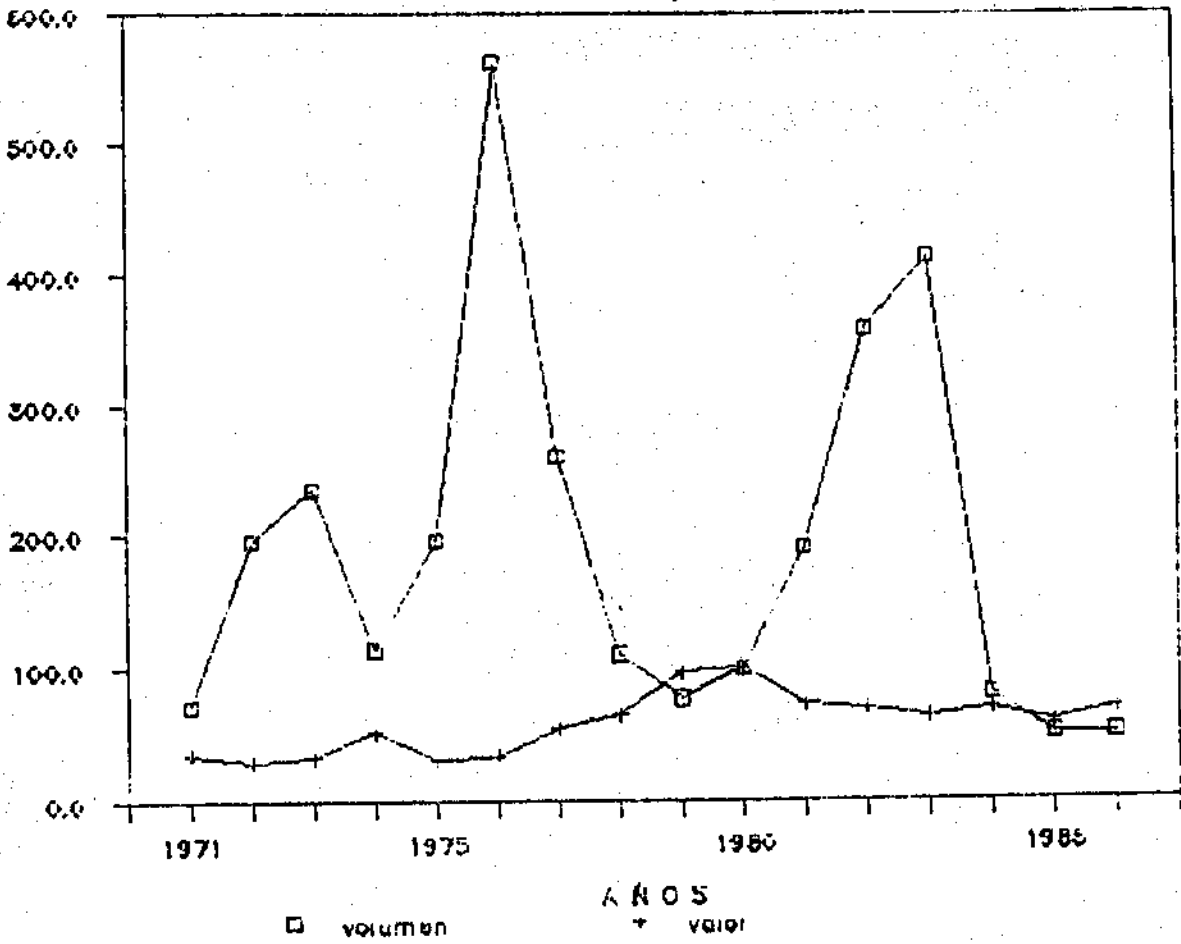
//

//

LECHE

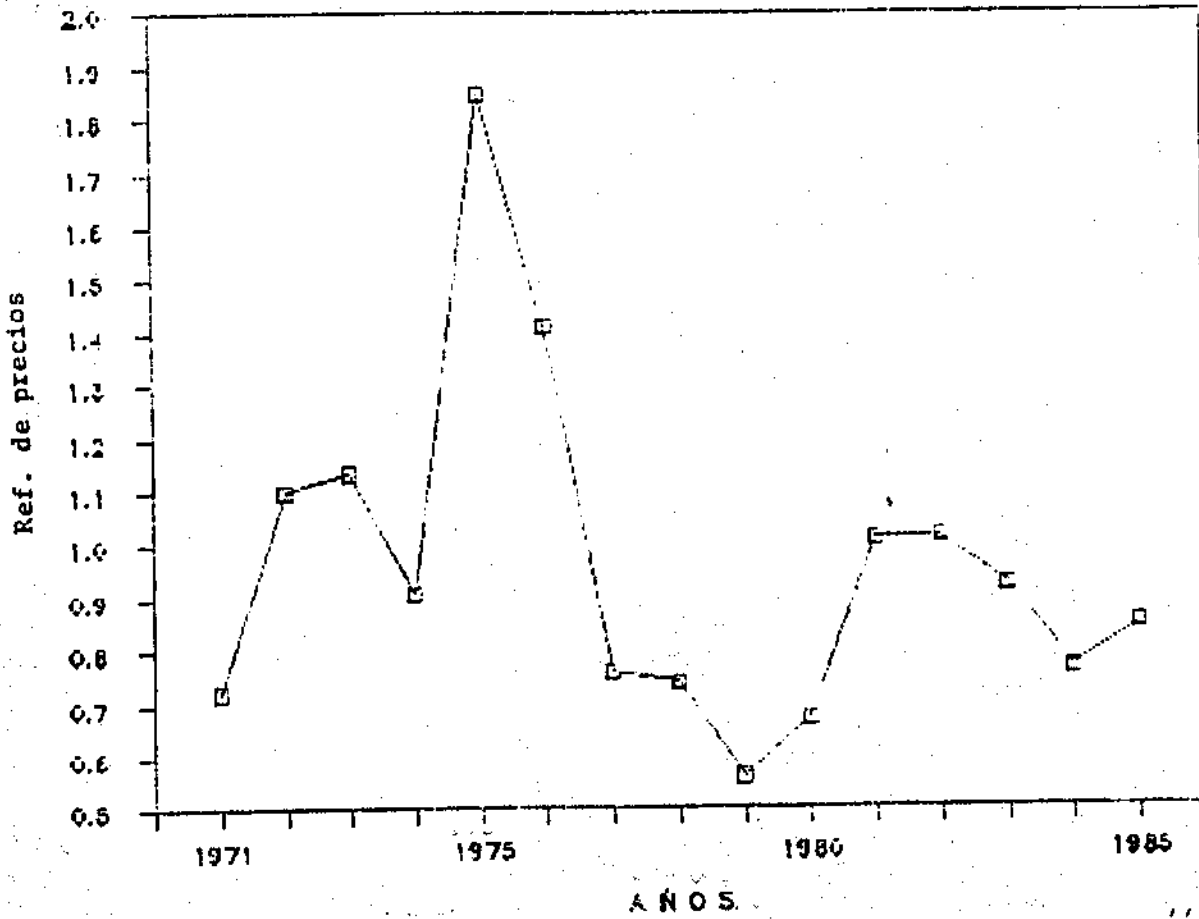
Rel. entre V. Unitario y Vol. exportado.

INDICE 1980 = 100



Evolución de relación de precios

Leche Internacional/Leche región

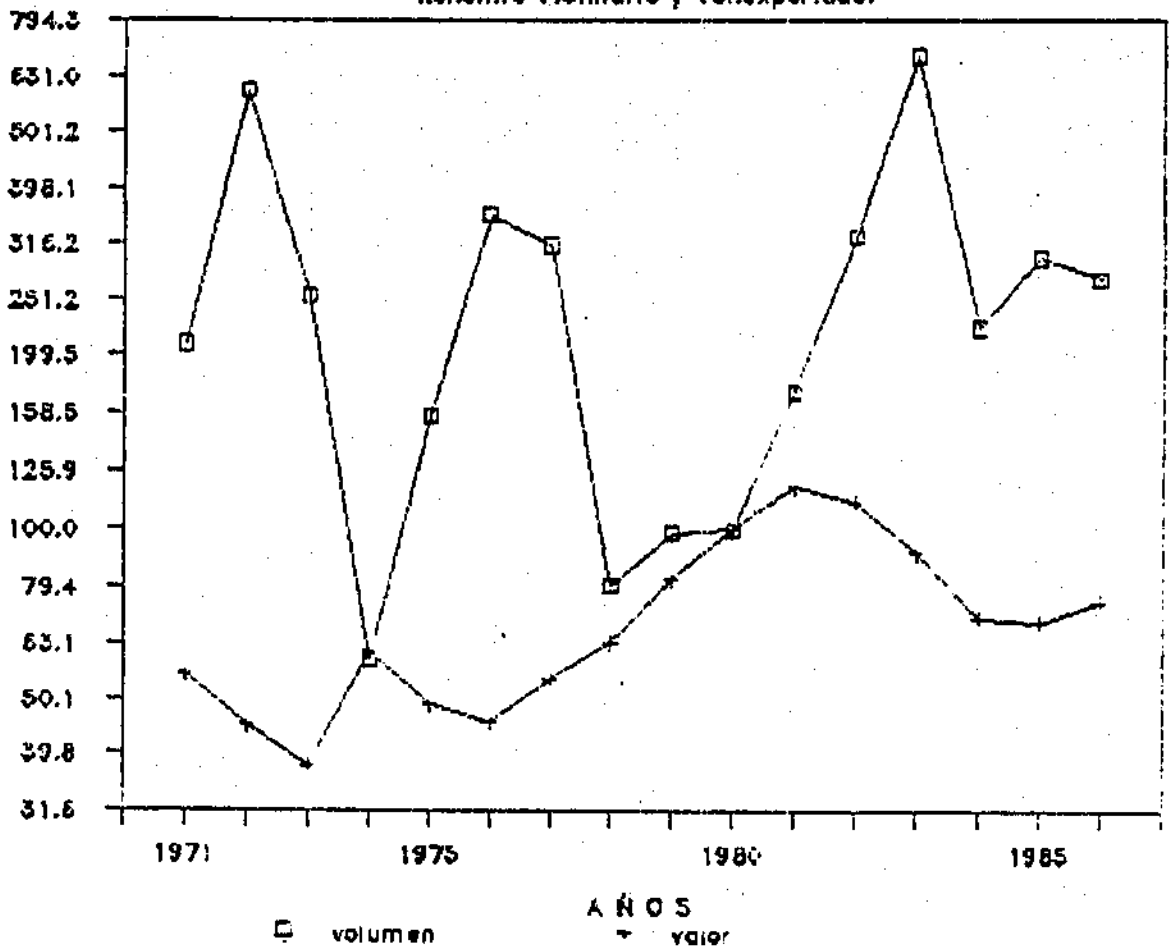


//

MANTEQUILLA

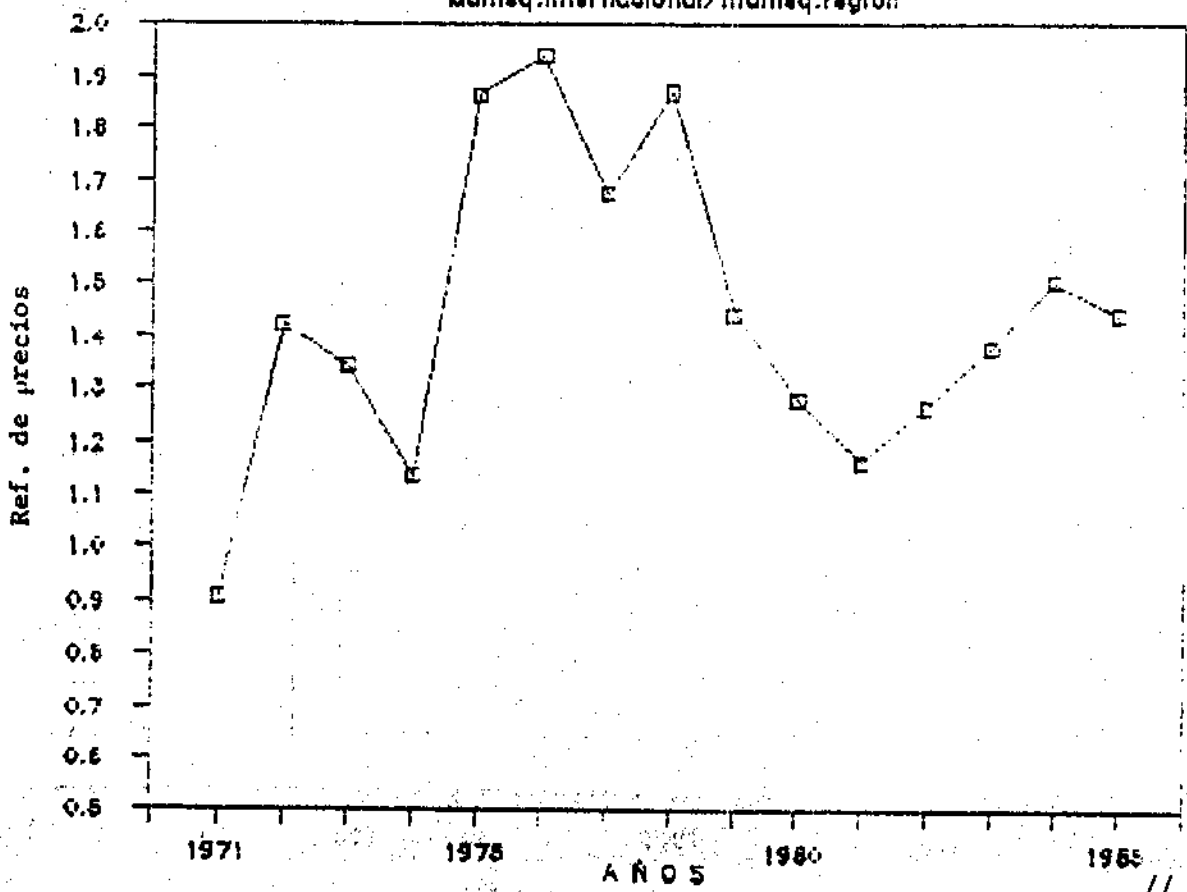
Rel. entre V.Unitario y Vol.exportado.

INDICE 1980 = 100



Evolución de relación de precios

Monteq.internacional/monteq.región

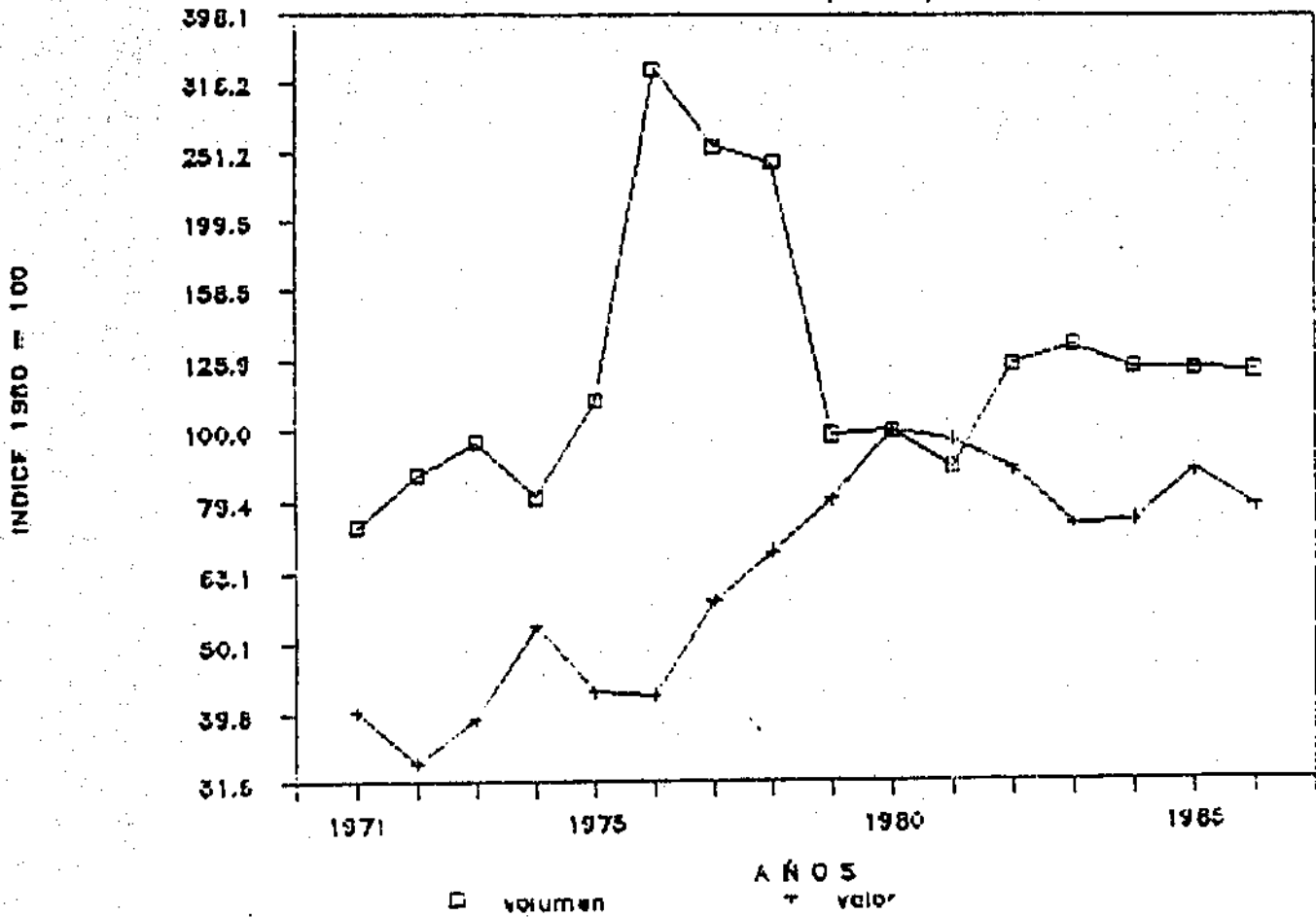


//

//

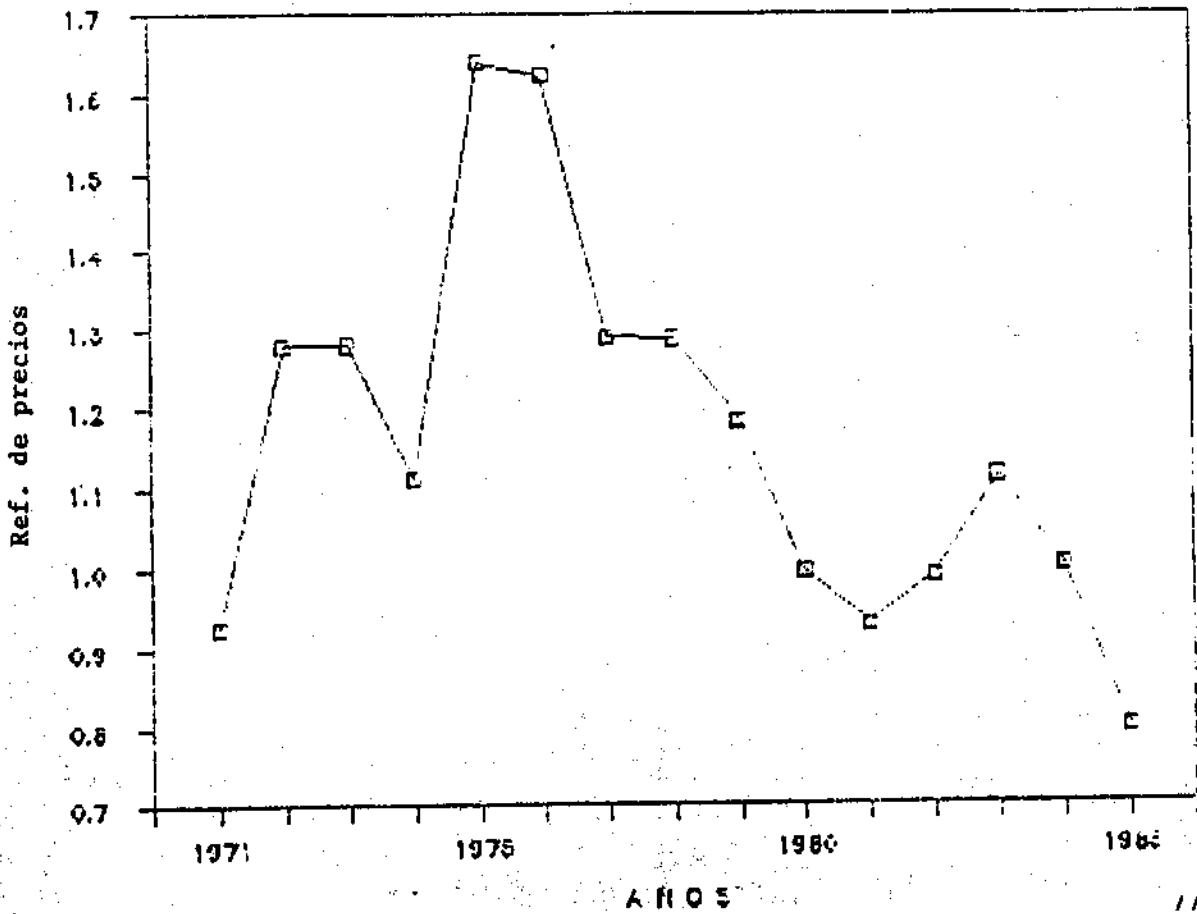
QUESOS

Ref.entre V.Unitario y Vol.exportado.



Evolución de relación de precios

Quesos Internacional/Quesos región



//

//

VI. ACEITES DE SOYA Y DE PALMA

1. Características del mercado

Las exportaciones de la región de aceite de soya se encuentran altamente concentradas en Argentina y Brasil. Brasil exportó el 80 por ciento de las mismas durante el período 1971-1985 y Argentina el 20 por ciento. Paraguay, el otro exportador neto de la región, no presenta en este período volúmenes importantes.

Se observa una diferencia definida entre los destinos de las exportaciones de Argentina y Brasil. Mientras el primero destina el 46 por ciento a la región, Brasil sólo lo hace en un 7 por ciento.

Argentina destinó el 33 por ciento de sus exportaciones regionales a Brasil, siguiéndole en importancia los mercados de Chile, Perú y Colombia.

Los principales mercados de Brasil fueron India con el 35.7 por ciento, Irán con el 22.2 por ciento y Unión Soviética con el 5.8 por ciento. Dentro de la región los principales destinos fueron Chile y Colombia con el 3.9 por ciento y el 1.3 por ciento del total de sus exportaciones respectivamente.

Las exportaciones de aceite de soya de Paraguay se dirigieron a la ALADI en un 40 por ciento, siendo Chile el principal mercado con el 75 por ciento del total regional. De fuera de la región el principal mercado fue Suiza con el 29.2 por ciento del total global.

El volumen comercializado de aceites ha crecido en forma importante en los últimos 16 años y fundamentalmente los aceites de soya y de palma que han concentrado entre los dos un mayor aumento que el de los restos de los aceites. Según INTAL los aceites de palma y soya alcanzaban el 58.6 por ciento del comercio mundial en 1983, mientras que en 1976 dicho porcentaje era del 52.2 por ciento.

CUADRO 20

Aceite de soya
 Principales exportaciones regionales
 1971 - 1985
 (Toneladas - Miles de dólares)

PAIS EXPORTADOR	PAIS IMPORTADOR	PERIODO	TOTAL			VALOR UNIT.
			VOLUMEN	US\$	%/GLOBAL	US\$/TON.
ARGENTINA	IRAN	71/75	5800	3597	7.6%	\$620.2
		76/80	20937	10519	5.5%	\$502.4
		81/85	402249	220088	25.9%	\$569.0
	ALADI	71/75	23680	15603	33.0%	\$658.9
		76/80	197281	116334	60.9%	\$589.7
		81/85	701188	385042	43.6%	\$549.1
	GLOBAL	71/75	80588	47307	100.0%	\$587.0
		76/80	342327	191095	100.0%	\$558.2
		81/85	1571956	802486	100.0%	\$561.5
	CEE	71/75	38720	21492	45.4%	\$555.1
		76/80	20279	10443	5.5%	\$515.0
		81/85	8990	4648	0.5%	\$517.0
BRASIL	INDIA	71/75	9315	3438	1.7%	\$374.4
		76/80	912981	518505	33.4%	\$567.9
		81/85	2057163	1091565	39.6%	\$530.6
	ALADI	71/75	93280	38020	18.1%	\$407.6
		76/80	218059	113161	7.3%	\$518.9
		81/85	354561	195448	7.1%	\$551.2
	GLOBAL	71/75	433086	210368	100.0%	\$485.7
		76/80	2821324	1553266	100.0%	\$550.5
		81/85	5107675	2758043	100.0%	\$540.0
	CEE	71/75	45344	21687	10.3%	\$478.3
		76/80	135331	76328	4.9%	\$564.0
		81/85	228019	124748	4.5%	\$547.1

FUENTE: Secretaria General de la ALADI

CUADRO 21

Aceite de palma
 Principales exportaciones regionales
 1971 - 1985
 (Toneladas - Miles de dólares)

PAIS EXPORTADOR	PAIS IMPORTADOR	PERIODO	TOTAL			VALOR UNIT.	
			VOLUMEN	US\$	%/GLOBAL	US\$/TON.	
BRASIL	URSS	71/75	-	-	-	-	
		76/80	-	-	-	-	
		81/85	2000	1001	7.9%	\$500.5	
	ALADI	71/75	0	0	0.0%	\$0.0	
		76/80	1	2	0.9%	\$2,000.0	
		81/85	2	2	.0%	\$1,000.0	
	GLOBAL	71/75	2	2	100.0%	\$1,000.0	
		76/80	455	217	100.0%	\$476.9	
		81/85	26296	12674	100.0%	\$482.0	
	CEE	71/75	0	0	0.0%	\$0.0	
		76/80	454	214	98.6%	\$471.4	
		81/85	24232	11566	91.4%	\$478.1	
	PARAGUAY	ALADI	71/75	12450	3142	85.4%	\$252.4
			76/80	9324	3454	87.6%	\$370.4
			81/84	3522	989	48.6%	\$280.8
GLOBAL		71/75	15050	3678	100.0%	\$244.4	
		76/80	10576	3945	100.0%	\$373.0	
		81/84	8422	2036	100.0%	\$241.7	
CEE		71/75	900	144	3.9%	\$160.0	
		76/80	652	347	0.0%	\$407.3	
		81/84	4400	924	45.4%	\$210.0	
PERU		ALADI	71/75	0	0	-	-
			76/80	0	0	-	-
			81/84	0	0	0.0%	\$0.0
	GLOBAL	71/75	0	0	-	\$0.0	
		76/80	0	0	-	\$0.0	
		81/84	3049	1619	100.0%	\$531.0	
	CEE	71/75	0	0	-	\$0.0	
		76/80	0	0	-	\$0.0	
		81/84	3049	1619	100.0%	\$531.0	

FUENTE: Secretaría General de la ALADI

//

2. Evolución de los precios

Entre 1971 y 1973 los precios de exportación de ambos aceites presentaron fluctuaciones importantes. Para 1974 los precios se elevaron notablemente como respuesta a un exceso de la demanda, mientras el aceite de soya aumentó un 82 por ciento respecto al año anterior, el de palma lo hizo en un 62 por ciento. Estas cotizaciones fueron los máximos obtenidos para el aceite de soya a lo largo de todo el período 1971-1986. Los niveles observados para la soya comenzaron a descender hasta 1976, año en que alcanza los US\$ 401.9 por tonelada y luego ascendieron nuevamente hasta 1979. A partir de 1980 y como respuesta a excesos en la oferta comienza a descender hasta 1983 inclusive, alcanzando este año los valores unitarios corrientes más bajos desde 1976.

El año 1984 se caracterizó por la escasez de la oferta y la subida de los precios. En este año se obtienen los valores máximos del período para el aceite de soya (US\$ 695/ton.).

Para 1985 el aumento de los suministros dio lugar a una reposición de existencias y a un descenso del precio ya que descendió un 13 por ciento respecto al año anterior.

Este descenso es más marcado en 1986 en el cual se produce la oscilación más brusca del período ya que la baja representó un 46.1 por ciento menos del precio de 1985. También se debe remarcar que el precio obtenido este último año por la exportación del aceite de soya, US\$ 327.2 la tonelada, fue el más bajo de los últimos 14 años.

El precio del aceite de palma ha sido siempre menor que el del aceite de soya. Sin embargo, la tendencia del precio, a partir de 1981, ha tenido excepto en 1986 el mismo comportamiento. En 1984 el precio del aceite de palma presenta valores sin precedentes, alcanzando los US\$ 593.4/ton., cifra un 100 por ciento mayor que la de 1983.

jcg

//

CUADRO 22

ACEITE DE SOYA

Valores unitarios corrientes
 y constantes
 (U\$/Ton)

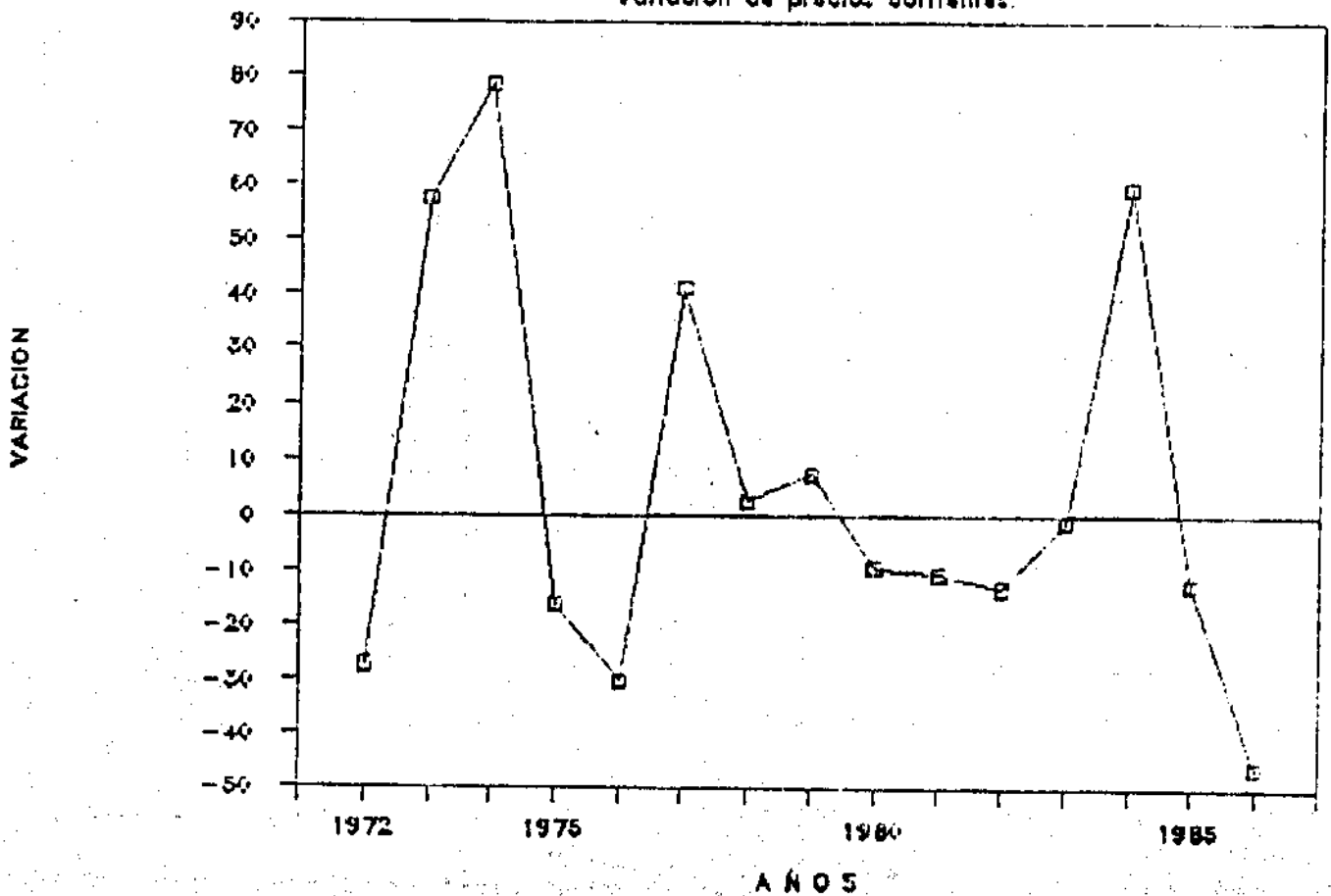
Año	Corrientes	Constantes (a)
1971	337.0	915.9
1972	244.8	611.9
1973	385.8	831.5
1974	689.3	1220.0
1975	576.6	918.1
1976	401.9	630.9
1977	566.4	809.1
1978	582.0	723.0
1979	626.5	686.9
1980	568.0	568.0
1981	508.4	512.5
1982	441.4	452.3
1983	436.1	452.4
1984	695.0	733.9
1986	607.0	nd
1985	327.2	nd

Fuente: cuadros 1 y 0

(a) Precios deflactados según el índice de valor unitario de manufacturas de base 1980.-

ACEITE DE SOYA

Variación de precios corrientes.



//

CUADRO 23

ACEITE DE PALMA

Valores unitarios corrientes
 y constantes
 (U\$/Ton)

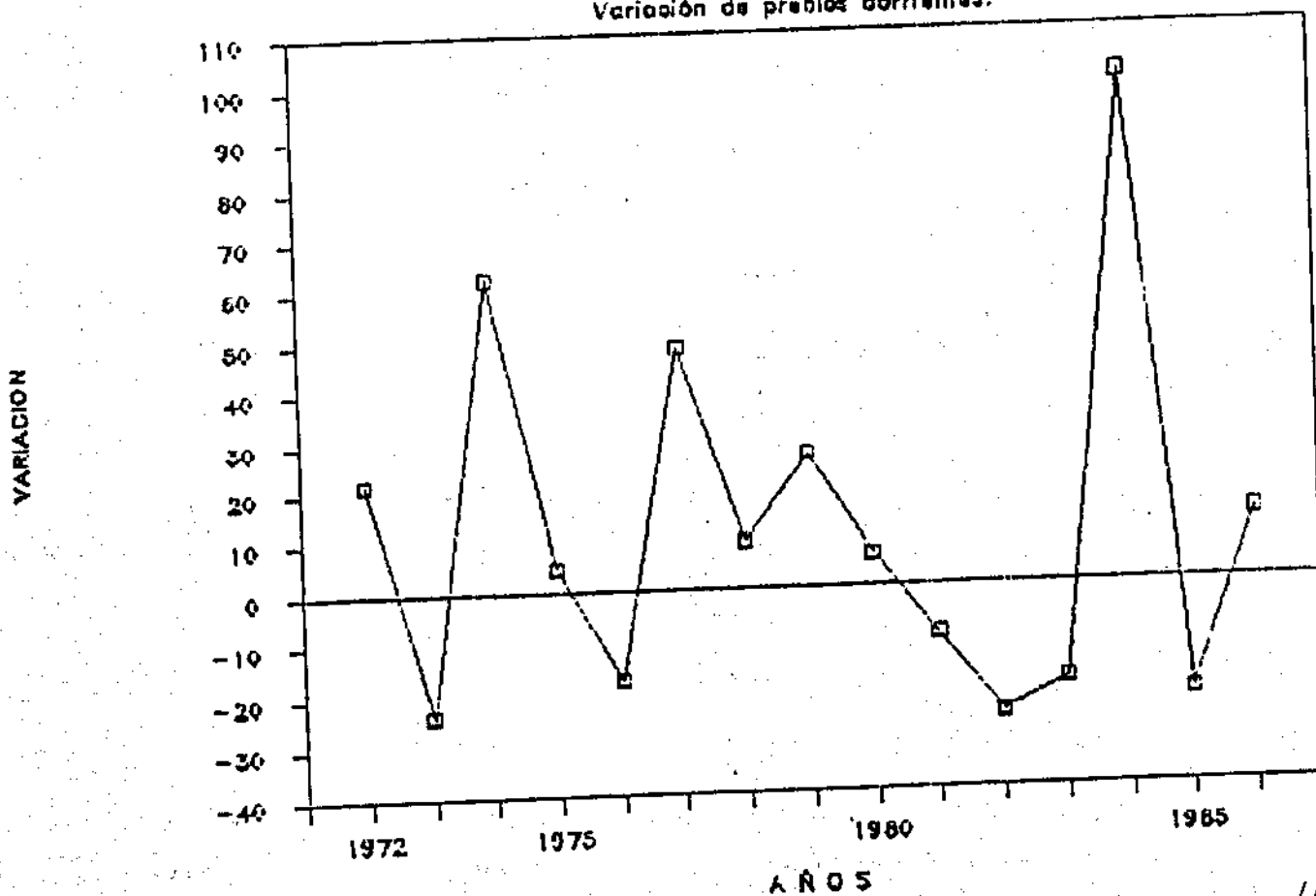
Año	Corrientes	Constantes (a)
1971	190.8	518.6
1972	232.8	581.9
1973	177.0	381.4
1974	287.6	509.1
1975	301.2	479.6
1976	248.5	390.1
1977	368.6	526.5
1978	402.5	500.0
1979	509.0	558.1
1980	540.1	540.1
1981	487.6	491.5
1982	365.1	374.0
1983	295.3	306.4
1984	593.4	626.6
1985	464.2	nd
1986	525.4	nd

Fuente: cuadros 1 y 3

(a) Precios deflactados según el índice de valor unitario de manufacturas de base 1980.-

ACEITE DE PALMA

Variación de precios corrientes.



//

//

3. El impacto del precio del aceite de soya en los ingresos de exportación

Las exportaciones regionales según se puede observar en el cuadro siguiente crecieron en volumen en mayor proporción que la reducción de los precios. Mientras la reducción de los valores unitarios impidió un ingreso de 153 millones de dólares, el gran aumento del volumen compensó la pérdida con ingresos superiores a 1.400 millones de dólares

CAMBIO EN EL VALOR TOTAL DE LAS EXPORTACIONES DE ACEITE DE SOYA
1980 - 1985

(Millones de dólares)

1980	1981	1982	1983	1984	1985	CAMBIO ACUMULATIVO (a)		
						Total	Debido a:	
							Volumen	Valor Unitario
475	690	454	599	985	914	1.266.8	1.420.2	- 153.4

(a) Valor total en cinco años 1981-1985 menos cinco veces el valor del año 1980.

4. Relación de precios internacionales y valores unitarios regionales

Para el aceite de soya existe una estrecha relación en el valor unitario regional y el precio internacional (aceite de soya crudo a granel, CIF, Estados Unidos y Holanda, FOB en molino). Salvo en los años extremos (1971 y 1985) del período, se observa que las cotizaciones internacionales son superiores a los precios obtenidos por las exportaciones regionales. Este margen en ningún año supera el 21 por ciento, guarismo que sólo se presenta en 1973 y 1983, para el resto de los años la relación media se encuentra en 1.05.

En cambio para el aceite de palma no existe una relación estrecha entre ambas cotizaciones. Si bien el precio internacional (Malasia, CIF puertos europeos, 5 por ciento) presenta al cabo de todo el período valores superiores a los valores unitarios obtenidos por las exportaciones, excepto en 1972, los guarismos varían entre 1.08 en 1980 y 2.33 en 1974. Entre estos dos márgenes se producen guarismos muy variables.

jcg

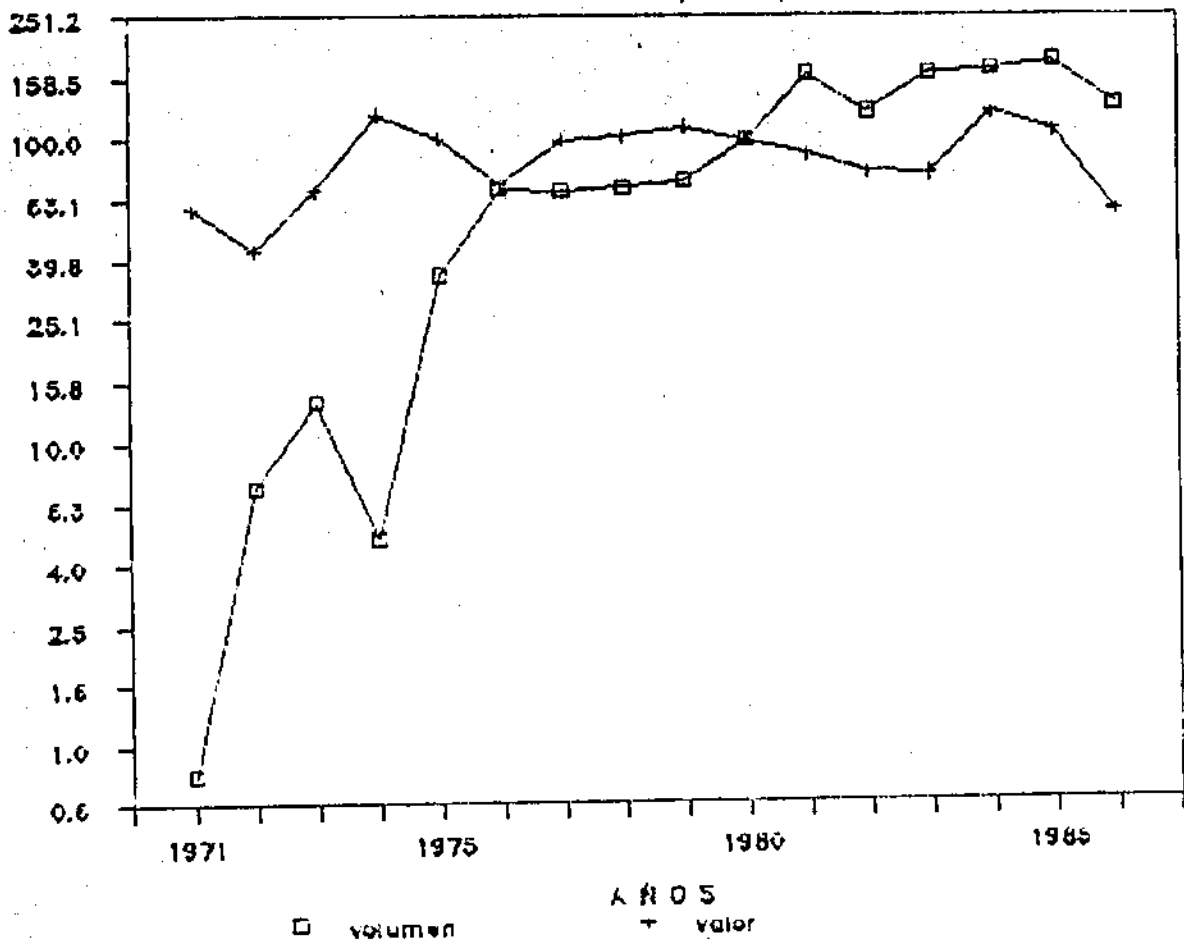
//

//

ACEITE DE SOYA

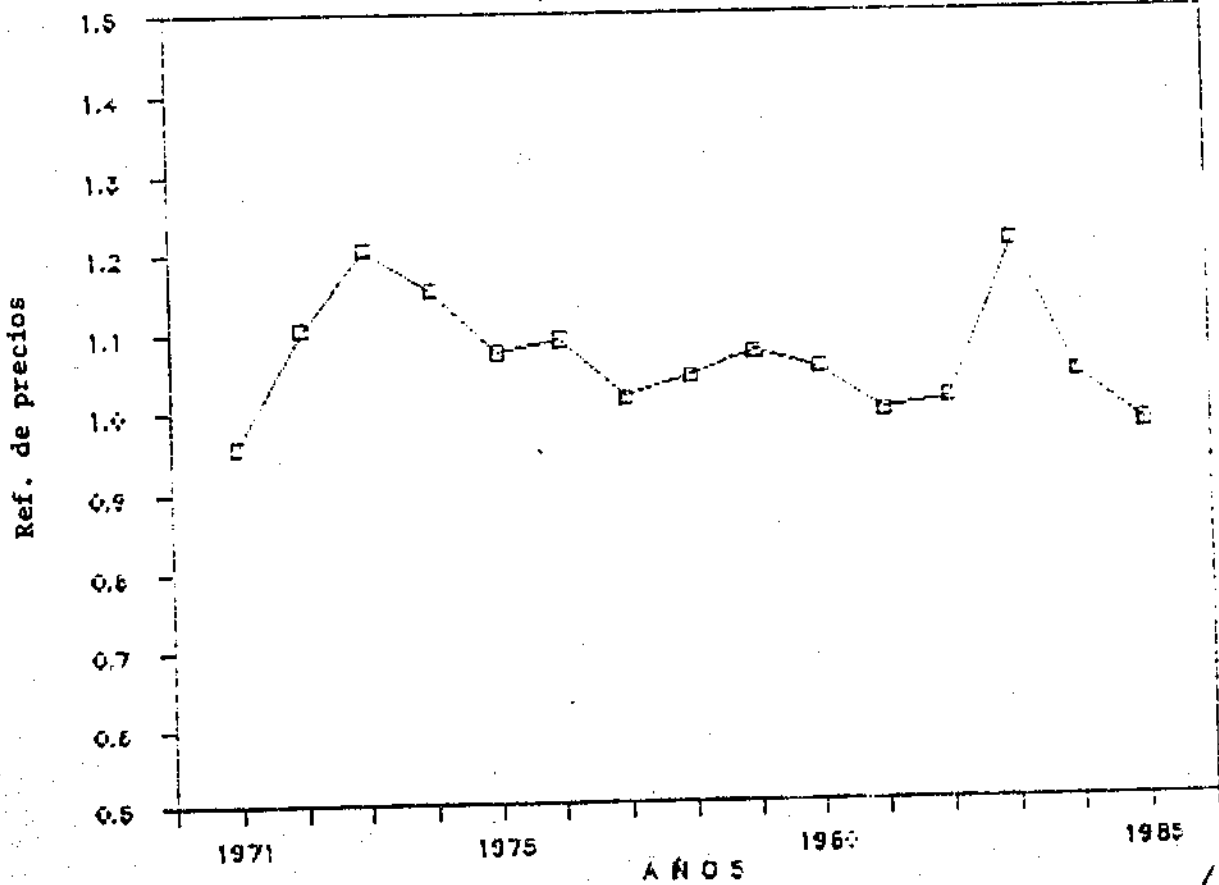
Rel. entre V.Unitario y Vol. exportado.

INDICE 1980 = 100



Evolución de relación de precios

Aa.Soya CIF EEUU/Aa.soya región



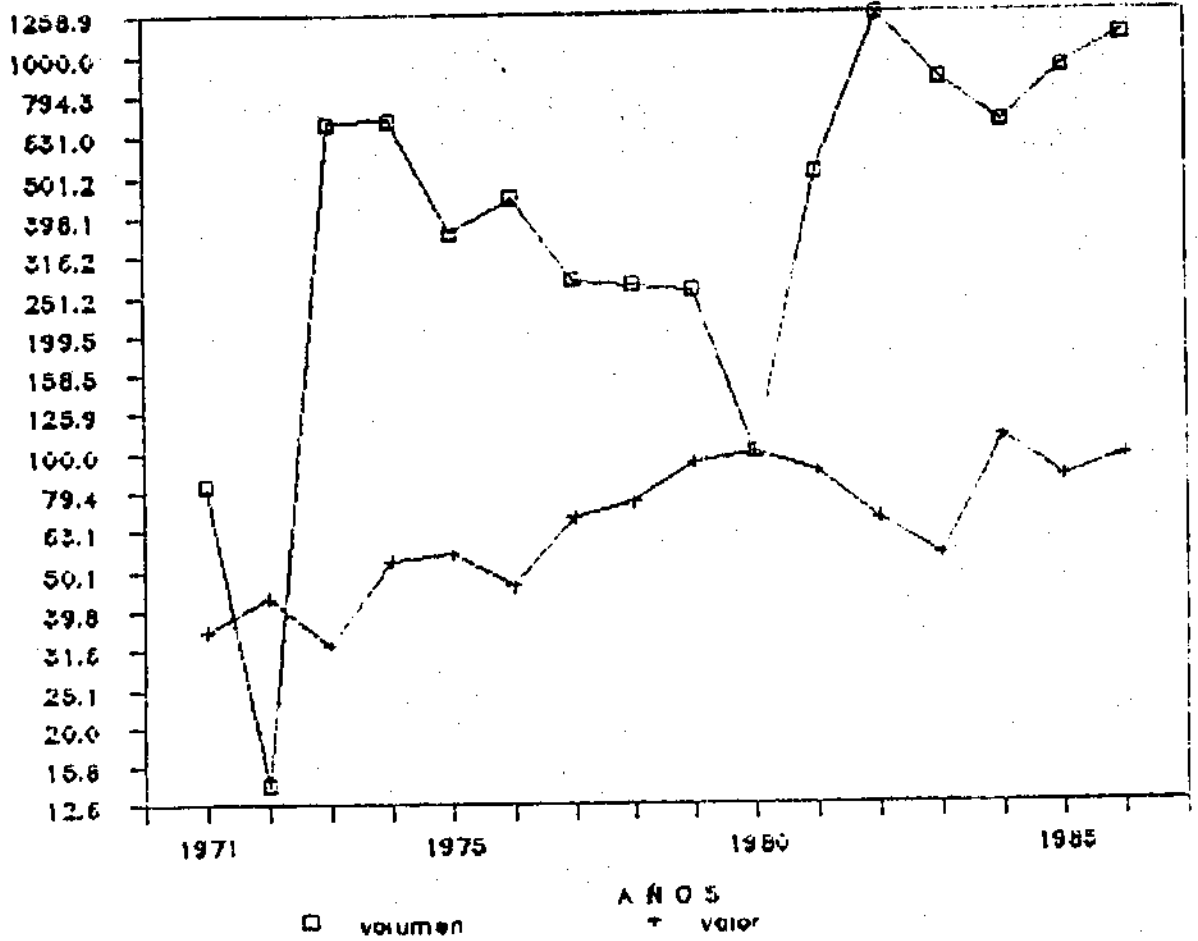
//

//

ACEITE DE PALMA

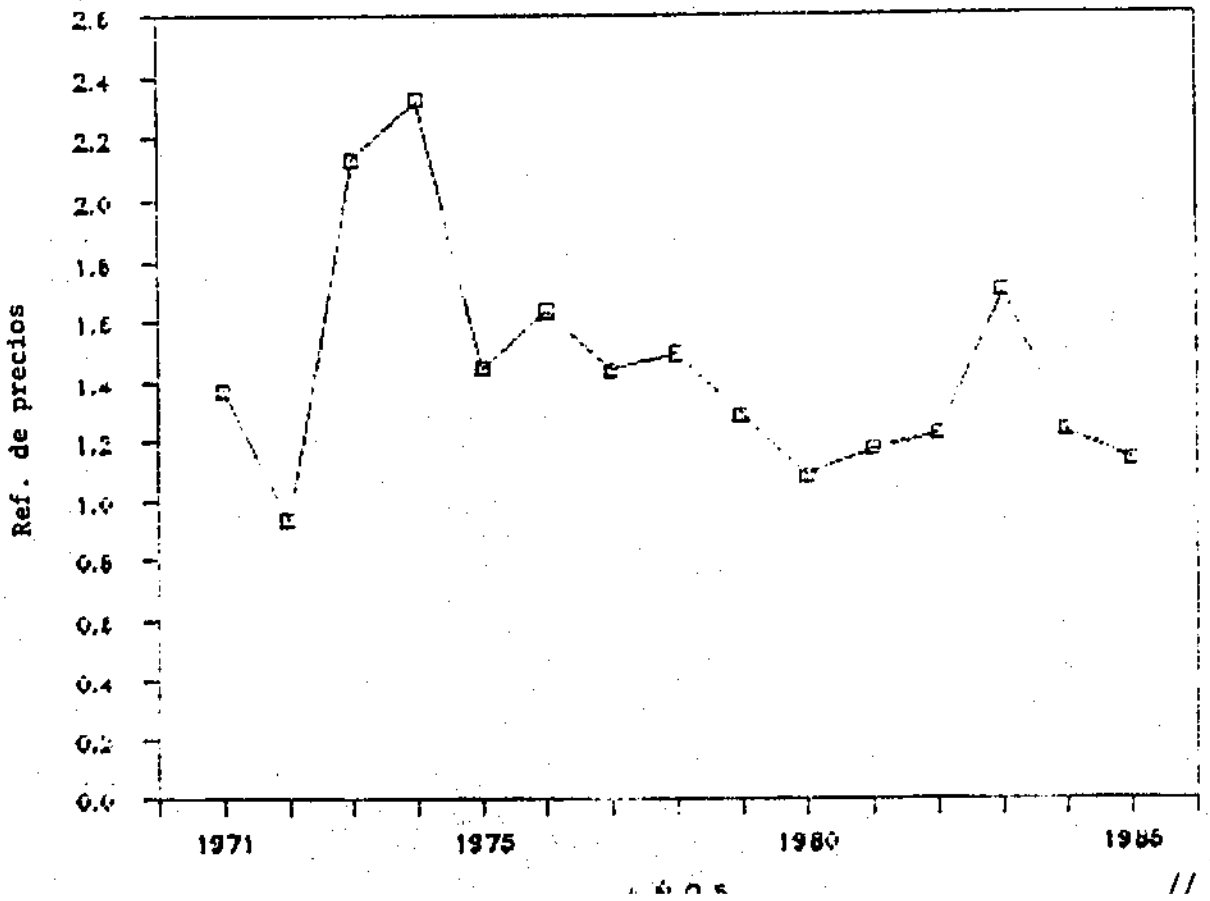
Relación V.Unitario y Vol.exportado.

INDICE 1980 = 100



Evolución de relación de precios

Ao.Palma CIF Malasia / Ao.Palma Región



//

//

VII. CONCLUSIONES

Los valores unitarios corrientes de los productos básicos analizados siguieron en la década del '70, más allá de algunas oscilaciones, una tendencia ascendente. Sin embargo a partir de 1980 se da un cambio espectacular comenzando un período de descenso de los precios, con cierta recuperación en 1984, para llegar a 1986 con precios muy deprimidos.

Es así como los productos analizados menos los lácteos y el aceite de palma presentan en 1986 valores unitarios corrientes inferiores a los de 1974-1975. Esto es como consecuencia de excelentes condiciones de la oferta y a demandas reducidas de los países industrializados, lo que trajo aparejado ingresos deprimidos.

El nivel de precios de los productos básicos tiene una relación directa con la estructura de los mercados de cada uno de ellos. Estos mercados se caracterizan en términos generales por una dispersión de la oferta y por una concentración de la demanda, conjuntamente con la existencia de mecanismos destinados exclusivamente a controlar los precios.

El alza en los precios de estos productos han llevado a aumentos en la oferta y a la posterior saturación de los mercados.

Otra de las características de los precios de los productos analizados son las fuertes fluctuaciones que muestran la mayoría de los mismos a lo largo del período 1971-1986. Esta inestabilidad de los precios perturba seriamente la planificación de la actividad económica de los países productores de la región.

Los elevados niveles de proteccionismo de los productos agrícolas en los países desarrollados ejercen una importante influencia depresiva sobre los precios de los productos básicos agropecuarios en general. Esa reducción en los precios se refleja en una menor utilización de recursos en el sector agrícola y en un nivel de producción inferior al que se alcanzaría en un ambiente comercial más liberal. Por otra parte, la tendencia al aumento del proteccionismo agrícola en relación con el proteccionismo industrial provoca una baja mayor en los precios de los productos agrícolas comparados con los otros productos.

Si bien el descenso de los precios registrados afectó prácticamente a los 10 productos analizados en este estudio y se produjeron bajas realmente importantes en las cotizaciones de algunos productos, no provocaron los mismos un descenso en los ingresos de divisas para los exportadores regionales. La reducción de los precios se vio compensada en la mayoría de los casos por un aumento marginal de los volúmenes. El arroz, la soya, la carne vacuna y en menor grado los quesos, tuvieron ingresos de exportación menores en los últimos 5 años ya que el descenso del valor unitario de estos productos no fue acompañado por un aumento marginal que permitiera absorber la pérdida provocada por esta disminución. Para el arroz y la carne vacuna además de la disminución de los valores unitarios se observó una disminución de los volúmenes exportados.

Jcg

//

//

Los aumentos de volúmenes registrados en los últimos años contribuyeron a la baja del precio de estos productos. Esto es el reflejo en la incapacidad de los países subdesarrollados para financiar el pago a los productores locales por la producción primaria generada en un determinado período del año, a fin de comercializarla en la oportunidad más aconsejable.

De una simple comparación de los precios corrientes se pudo observar que en términos generales los precios de los productos básicos analizados exportados por los países desarrollados son más altos que los exportados por la región. Resulta notorio que los precios regionales de estos productos son competitivos con los del mercado internacional pero existen otros factores que impiden el acceso fluido a estos mercados. Estos otros factores son:

- a) Barreras arancelarias y no arancelarias;
- b) Competencia extrarregional;
- c) Canales de comercialización;
- d) Costo de transporte; y
- e) Condiciones de la oferta regional.

La mayor o menor incidencia de cada uno de estos factores varía de país a país y fundamentalmente de producto a producto.

Por otro lado, dada la elevada dependencia que los países de la región tiene respecto de la exportación de uno o varios productos básicos y las necesidades de importación que tienen de otros, las ganancias que se obtienen por el lado de la exportación están contrarrestadas por los mayores costos de importación. Por otra parte, está la diferente capacidad de organización para realizar políticas comunes de defensa de los precios y de los mercados de determinados productos; el mayor o menor control que tienen los países productores sobre los sistemas de comercialización de algunos de sus productos de exportación y por supuesto también la acción que pueden realizar los países desarrollados como consumidores o como productores de otros bienes competitivos o sustitutivos. Todo esto conduce a enfatizar la conveniencia de otorgar a los problemas de comercialización de los productos básicos la mayor de las prioridades.

En el gráfico siguiente se presenta la evolución de los índices de valor unitario corriente de los 10 productos básicos analizados comparada con la tendencia del índice de valor unitario de las exportaciones totales de los 11 países miembros de la ALADI.

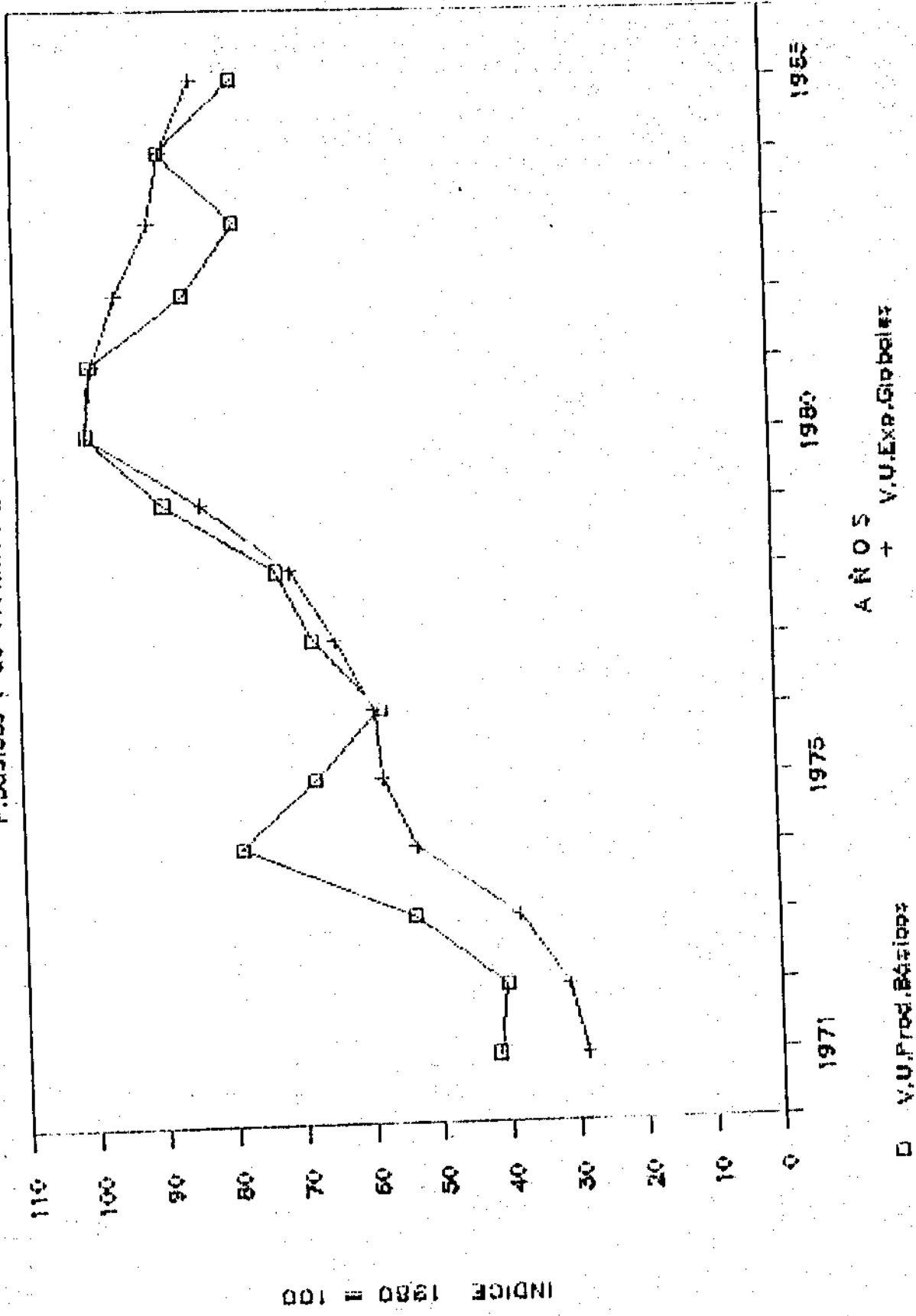
De la comparación de las variaciones de los índices puede concluirse que: ambas series muestran en general la misma tendencia aun cuando el valor unitario de las exportaciones registra valores superiores en algunos años (1982, 1983 y 1985) a los del índice de valor unitario de los 10 productos. Esto estaría determinando una gran influencia del precio de estos 10 productos en el índice del valor unitario de exportaciones de la región, donde están considerados además de los restantes productos básicos los productos manufacturados. En consecuencia la región depende fundamentalmente de la exportación de algunos productos básicos y las variaciones en sus precios son factores determinantes de la posición relativa de su comercio exterior.

jcg

//

ALADI: Índice de valor unitario de 10

P. Básicos y de V. Unit. de Exportaciones.



//

//

//

ANEXO

//

CUADRO A1
Variación año a año de los valores unitarios corrientes
1971 - 1986
(Porcentaje)

	1972	1973	1974	1975	1976	1977	1978	1979	1980	1981	1982	1984	1985	1986
TRIGO	11.7	38.0	91.7	-2.5	-20.6	-29.8	12.7	30.6	28.2	12.2	-11.7	-19.1	-7.9	-14.9
MAIZ	-0.4	60.2	31.6	11.7	-11.6	-18.9	4.5	2.1	44.6	-2.8	-21.7	10.0	16.0	-4.3
ARROZ	5.0	-14.4	314.6	-18.7	-24.7	1.8	33.6	13.8	18.8	11.4	-16.5	-6.9	-4.8	24.9
SOYA	8.3	124.3	-22.4	-4.3	5.4	28.7	-15.2	7.5	-7.5	14.3	-14.4	0.5	20.6	33.1
LECHE	-16.3	7.5	58.9	-40.6	5.5	59.5	17.5	46.5	4.1	-24.4	-5.0	-8.6	9.6	72.0
MANTECA	-18.9	-15.3	60.1	-20.0	-7.1	19.5	14.5	29.5	22.5	18.5	-5.6	-18.4	-23.0	-15.0
QUESOS	-15.7	15.3	36.7	-19.9	-1.2	34.4	17.5	18.7	24.8	-2.7	-9.2	-16.2	0.7	17.9
CARNE VACUNA	20.4	34.8	12.5	-41.4	-18.4	25.9	6.1	70.3	12.9	-9.9	-15.9	-5.3	6.7	-14.6
ACEITE DE SOYA	-27.4	57.6	78.7	-16.4	-30.3	60.9	2.6	7.6	-9.3	-10.5	-13.2	-1.2	59.4	-12.7
ACEITE DE PALMA	22.0	-24.8	62.5	6.7	-17.5	48.3	9.2	24.5	6.1	-9.7	-25.1	-19.1	100.8	-21.8

Fuente: Cuadro 1

CUADRO A2
 Variación año a año de los valores unitarios constantes:
 1971 - 1984
 (Porcentaje)

	1972	1973	1974	1975	1976	1977	1978	1979	1980	1981	1982	1983	1984
TRIGO	2.7	19.0	57.4	-12.3	-21.7	-36.1	-2.0	15.4	16.9	13.1	-10.2	-18.1	-6.2
MAIZ	-8.4	38.1	8.1	0.5	-12.9	-26.2	-9.2	-9.9	31.9	-2.0	-20.5	11.4	11.5
ARROZ	-3.4	-26.2	240.5	-26.9	-27.8	-7.4	16.2	0.5	8.4	12.3	-17.2	-5.7	-3.1
SOYA	-0.4	93.4	-36.3	-13.9	3.9	17.2	-26.2	-5.1	-15.7	15.2	-13.0	1.8	22.8
LECHE	-23.0	-7.3	30.5	-46.6	8.0	45.2	2.2	31.1	-5.1	-25.8	-3.5	-7.6	11.6
MANTECA	-25.4	-27.0	31.5	-28.0	-8.4	8.8	1.3	14.3	11.7	19.4	-4.2	-17.3	-21.0
QUESOS	-22.4	-0.6	12.3	-27.9	-2.6	24.1	2.2	4.8	13.8	-1.9	-7.7	-15.2	2.5
CARNE VACUNA	16.8	15.5	-7.6	-47.3	-19.6	14.5	-7.8	50.3	3.0	-9.2	-14.5	-4.2	8.6
ACEITE DE SOYA	-33.2	35.9	46.7	-24.7	-31.3	28.2	-18.6	-5.8	-17.5	-9.6	-11.7	0.0	62.2
ACEITE DE PALMA	12.2	-34.5	32.5	-5.8	-18.7	35.0	-5.0	11.6	-3.2	-9.0	-23.9	-18.1	104.5

Fuente: Cuadro 3

//

CUADRO A :

Precios Internacionales constantes de los 10 productos básicos seleccionados
1971 - 1984
(US\$/Tonelaje)

PRODUCTO	1971	1972	1973	1974	1975	1976	1977	1978	1979	1980	1981	1982	1983	1984
TRIGO	168.8	172.8	294.8	215.0	220.4	192.6	136.4	155.2	171.4	168.3	155.8	135.9	142.4	148.0
MAIZ	158.7	140.0	211.2	233.6	190.5	176.5	136.1	125.1	126.6	125.3	130.2	112.0	141.1	143.5
ARROZ	546.1	746.8	1301.9	776.5	609.1	688.4	657.0	444.0	516.1	498.3	569.6	378.4	394.5	390.6
SOYA	342.4	350.0	625.0	490.3	350.3	362.6	400.0	332.9	326.6	296.0	290.3	251.0	292.5	297.8
LECHE (1)(2)	134.8	158.0	151.1	157.7	171.7	141.4	110.7	110.1	109.3	124.5	138.7	134.4	113.0	104.6
MASTEDA (1)(2)	266.6	311.6	214.7	238.9	282.2	269.1	252.7	285.6	252.1	250.0	271.2	282.5	254.5	217.6
QUESOS (1)(2)	296.6	319.6	317.5	310.4	329.6	316.1	313.3	219.5	308.0	294.6	269.7	265.0	253.2	233.6
CARNE VACUNA (2)	365.8	370.0	433.4	280.0	211.3	246.2	215.1	265.6	316.2	276.0	246.3	244.9	255.1	240.1
ACEITE DE SOYA	677.7	675.0	1002.2	1407.1	985.7	687.6	622.9	754.0	735.6	597.0	511.1	456.0	546.7	764.3
ACEITE DE PALMA	789.5	543.3	813.6	1184.1	691.4	638.1	757.1	745.6	716.9	583.5	575.3	456.0	520.1	769.8

(a) Precios deflacionados según el índice de valor unitario de manufacturas de base 1980 (Banco Mundial).

(1) Exportaciones de los países industriales con economía de mercado.

(2) Centavos US\$/kg

Fuente: Cuadro :

CUADRO A 4
Índice de valor unitario constante de los 10 productos básicos seleccionados
1971 - 1984
Base 1980 = 100

	1971	1972	1973	1974	1975	1976	1977	1978	1979	1980	1981	1982	1983	1984
TRIGO	89.5	91.9	109.4	172.2	151.0	116.3	75.6	74.1	85.5	100.0	113.1	101.5	83.2	78.1
MAIZ	104.8	96.0	132.7	143.4	144.1	125.6	92.6	84.2	75.8	100.0	98.0	77.9	86.8	97.3
ARROZ	66.6	64.3	47.5	161.6	116.2	85.4	79.1	91.9	92.3	100.0	112.3	93.0	87.7	85.1
SOYA	151.7	131.2	253.7	161.7	139.2	144.6	169.4	125.0	118.6	100.0	115.2	100.2	102.0	125.2
LECHE	100.9	77.7	72.0	93.9	50.2	54.2	78.6	80.4	105.4	100.0	74.2	71.6	66.2	73.8
MANTECA	150.4	112.2	82.0	107.8	77.6	71.1	77.3	76.3	89.5	100.0	119.4	114.4	94.5	74.2
QUESOS	108.8	84.4	82.9	94.2	67.9	66.1	82.1	83.9	87.8	100.0	98.1	90.5	76.8	78.7
CARNE VACUNA	122.0	135.2	156.1	144.3	76.0	61.1	70.8	64.6	97.1	100.0	90.8	77.6	74.4	80.8
ACEITE DE SOYA	161.2	107.7	146.4	214.8	161.6	111.1	142.4	127.3	120.9	100.0	90.2	79.6	79.6	139.5
ACEITE DE PALMA	96.0	107.7	70.6	94.2	88.8	72.2	97.5	92.6	103.3	100.0	91.0	69.2	56.7	116.1
TOTAL	113.2	100.8	115.4	138.8	107.5	91.0	96.5	90.2	97.6	100.0	100.2	87.6	80.8	93.5

Fuente: Cuadros 2

//

CUADRO A5
Valor unitario corriente
1971 - 1986

	CEREALES(a)	LACTEOS(b)	CARNE VACUNA	OLEOSINOSOS(c)
1971	83.5	98.4	102.1	263.9
1972	88.8	81.7	122.9	238.8
1973	138.1	83.8	164.7	281.4
1974	224.1	124.9	105.4	488.5
1975	206.1	93.2	108.6	438.9
1976	175.2	92.3	88.5	325.2
1977	176.0	125.9	111.4	467.5
1978	189.2	147.6	118.2	492.2
1979	213.3	191.5	201.4	567.7
1980	246.6	225.5	227.4	554.1
1981	271.5	218.5	204.8	498.0
1982	226.3	203.0	172.3	403.2
1983	214.2	171.7	163.1	365.7
1984	222.0	162.4	174.1	444.2
1985	191.1	168.3	148.6	535.6
1986	141.1	168.1	167.5	426.3

(a) Promedio de : Trigo, Maiz, Arroz y Soya.

(b) Promedio de : Leche en polvo, Mantequilla y Quesos.

(c) Promedio de : Aceite de Soya y Aceite de Palma

Fuente: Cuadro 1

//

CUADRO A1
Indice de valor unitario corriente
1971 - 1985
(1980 = 100)

	CEREALES	LACTEOS	CARNE VACINA	OLEAGINOSOS
1971	33.9	43.7	44.9	47.6
1972	36.0	36.2	54.1	43.1
1973	56.0	37.1	72.4	50.8
1974	90.9	55.4	81.5	88.2
1975	83.6	41.3	47.7	79.2
1976	71.1	40.9	38.9	58.7
1977	71.4	55.8	49.0	84.4
1978	76.8	65.4	52.0	88.8
1979	86.5	84.9	88.6	102.5
1980	100.0	100.0	100.0	100.0
1981	110.1	96.9	90.1	89.9
1982	91.8	90.0	75.8	72.8
1983	86.9	76.2	71.7	66.0
1984	90.0	72.0	76.5	114.3
1985	77.5	74.6	65.3	96.7
1986	57.2	74.5	73.7	76.9

Fuentes: Cuadro A5

CUADRO A1
 Relación precio internacional - Valor unitario
 Precio Internacional corriente / Valor Unitario corriente
 1971 - 1985

	1971	1972	1973	1974	1975	1976	1977	1978	1979	1980	1981	1982	1983	1984	1985
TRIGO	1.04	1.03	1.48	1.01	0.80	0.90	0.95	1.15	1.10	0.93	0.76	0.74	0.94	1.05	1.03
MILZ	1.03	0.99	1.08	1.11	0.96	0.96	1.00	1.01	1.14	0.85	0.91	0.98	1.10	1.00	1.01
ARROZ	1.95	2.75	6.49	1.14	1.22	1.35	1.77	1.14	1.32	1.18	1.20	0.94	1.06	1.09	1.03
SOYA	1.11	1.14	1.05	1.25	1.07	1.07	1.00	1.13	1.17	1.26	1.07	1.07	1.22	1.01	1.01
LECHE	0.72	1.10	1.13	0.91	1.05	1.41	0.76	0.74	0.54	0.67	1.01	1.01	0.92	0.74	0.81
MANTECA	0.91	1.42	1.34	1.14	1.04	1.94	1.68	1.87	1.44	1.28	1.16	1.27	1.38	1.50	1.41
QUESOS	0.92	1.28	1.28	1.11	1.64	1.62	1.29	1.29	1.19	0.99	0.93	0.95	1.11	1.00	0.81
CARNE VACUNA	1.32	1.20	1.22	0.85	1.22	1.79	1.35	1.81	1.42	1.21	1.21	1.39	1.50	1.31	1.41
ACEITE DE SOYA	0.96	1.10	1.21	1.15	1.07	1.05	1.02	1.04	1.07	1.05	1.00	1.01	1.21	1.04	0.91
ACEITE DE PALMA	1.37	0.93	2.13	2.33	1.44	1.64	1.44	1.49	1.28	1.08	1.17	1.22	1.70	1.23	1.13

Fuente: Cuadro A1

CUADRO A6

Indice de volumen de los 11 productos básicos seleccionados
1971 = 1986
(1986 = 100)

	1971	1972	1973	1974	1975	1976	1977	1978	1979	1980	1981	1982	1983	1984	1985	1986
TRIGO	18.0	32.5	66.1	38.4	39.1	70.2	125.4	35.8	95.2	100.0	83.8	84.6	226.5	161.2	213.2	85.5
MAIZ	175.2	85.7	115.1	157.7	111.8	86.2	154.9	148.1	170.0	100.0	261.4	149.3	186.1	157.7	201.6	211.4
ARBOL	30.7	8.8	108.6	13.2	82.5	93.5	132.4	76.6	98.9	100.0	120.8	95.1	95.8	109.4	128.9	129.1
SOYA	5.8	24.4	42.8	64.3	78.5	87.5	75.3	62.2	81.7	100.0	86.3	56.2	64.3	110.2	151.9	94.4
LECHE	73.3	195.2	235.7	114.7	195.3	551.9	260.6	110.6	77.3	100.0	189.7	358.9	413.3	80.9	50.7	50.7
MANTERILLA	209.5	596.8	255.0	58.9	156.1	355.7	312.4	79.8	98.5	100.0	172.6	323.7	688.9	223.4	296.8	271.4
QUESOS	73.6	84.6	94.4	80.7	110.2	331.6	256.7	243.6	98.7	100.0	86.8	124.4	131.9	122.7	122.0	121.5
CAFE	77.5	129.7	136.5	35.4	51.7	126.0	120.3	131.5	129.4	100.0	121.1	122.4	111.8	57.4	56.4	71.2
ACEITE DE SOYA	0.8	7.2	13.5	4.8	35.1	68.8	67.3	69.6	72.9	100.0	162.4	122.9	164.2	169.5	180.1	129.7
ACEITE DE PALMA	82.2	14.1	682.8	698.2	362.3	444.8	274.0	265.7	258.2	100.0	510.7	1252.7	864.6	675.3	920.8	1105.8
Totales	54.8	45.2	70.4	74.4	70.8	82.2	114.1	83.0	109.6	100.0	136.5	96.0	156.8	141.6	183.9	126.1

Fuente: Secretaría General de la ALAC

//

CUADRO A9

Cambio en el valor total de las exportaciones
 (Millones de dólares)
 1980 - 1985

	1980	1981	1982	1983	1984	1985	Cambio acumulativo (a)		
							Total	debido a:	
							Volusen	val.unit.	
Trigo (b)		764	677	1474	966	1133	1194.0	3201.3	-2007.3
Maíz	513	1308	585	804	748	711	1643.7	2366.6	-722.9
Arroz (b)		170	109	103	112	128	-228.0	-72.4	-155.6
Soya (b)		985	549	631	1305	1345	-110.0	433.9	-543.9
Carne Vacuna	676	737	626	538	297	249	-933.0	-212.3	-720.7
Leche	10	13	24	25	5	3	23.3	57.4	-34.1
Mantequilla (b)		11	20	35	9	11	29.8	55.8	-26.0
Quesos	21	18	23	21	19	23	-1.6	19.0	-20.6
Aceite de soya	475	690	454	599	985	914	1266.8	1420.2	-153.4

(a) Valor total en los cinco años 1981 - 1985, menos cinco veces el valor de 1980.

(b) Valor total en los cuatro años 1982 - 1985, menos cuatro veces el valor de 1981.

//

TOTALES

Relación V. Unitario y Vol. exportado.

